

بررسی تاثیر تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عوامل داخلی در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان طی سال‌های 1380 تا 1391

محسن باقری^{۱*}
دکتر سهیلا مهدوی^۲
مریم شریف نژاد^۳

چکیده

تحریم تدبیر قهر آمیزی است که توسط کشور یا گروهی از کشورها علیه کشوری که به قوانین بین المللی تجاوز نموده و یا از معیارهای اخلاقی مقبول تاختی کرده باشد، اعمال می‌شود. با پیروزی انقلاب اسلامی ایران در سال 1979 تاکنون آمریکا بارها از این اینزار علیه ایران استفاده کرده است. در سال‌های اخیر جنبه‌های تحریم‌ها گسترش پیدا کرده و اتحادیه اروپا نیز به جمع تحریم کنندگان ایران اضافه شده است. این پژوهش به بررسی آثار تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عوامل داخلی در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان طی سال‌های 1380 تا 1391 می‌پردازد. جهت بررسی نتایج، پنج فرضیه مورد بررسی قرار گرفت. جهت تعیین نتایج، پرسش نامه ای تدوین گردید. روانی و پایابی آن به وسیله ای آزمون های مربوط مورد تایید قرار گرفت و درین مدتiran جامعه آماری پژوهش (مدیران صنایع کوچک و متوسط استان لرستان) توزیع شد و در نهایت تعداد 127 پرسش نامه قابل بهره برداری دریافت گردید. پس از جمع آوری اطلاعات از جامعه آماری پژوهش، با استفاده از نرم افزار SPSS و با روش رگرسیون، داده‌ها مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت. نتایج این پژوهش حاکی از آن است که تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عوامل داخلی تولید، بازاریابی و امور مالی اثر منفی و بر عملکرد عوامل داخلی مدیریت و تحقیق و توسعه در صنایع کوچک و متوسط استان اثر مثبت دارد.

واژه‌های کلیدی: تحریم اقتصادی، مدیریت، بازاریابی، تولید، تحقیق و توسعه، امور مالی

¹- دانش آموخته مقطع کارشناسی ارشد: دانشگاه آزاد اسلامی، واحد اراک، گروه مدیریت اجرایی، اراک، ایران mohsen_cf@yahoo.com

²- استادیار، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد تهران جنوب، گروه مدیریت مالی، تهران، ایران

³- عضو هیات علمی دانشگاه آزاد اسلامی، واحد اراک، گروه مدیریت بازرگانی، اراک، ایران

مقدمه

در دهه های اخیر استفاده از تحریم های اقتصادی به شدت افزایش یافته است و از این شیوه به عنوان ابزار سیاست خارجی برای برخی از کشورها استفاده می شود. تحریم با هر هدفی که باشد دارای مخاطب است و کشور تحریم کننده به دنبال نوعی تغییر رفتار در مخاطب است. ایران کشوری دارای تنوع آب و هوایی مختلف و پتانسیل فراوان نیروی انسانی و منابع طبیعی و شرایط مناسب از نظر توسعه ای انسانی و سیاسی در منطقه است. هرچند چندین دهه است کشور ایران مورد تحریم های سیاسی و اقتصادی از سوی شورای امنیت جهانی قرار گرفته، ولی با اینکا به پتانسیل های نامحدود، توان خروج از این برده های تاریخی را با توجه به اتخاذ سیاست های اقتصادی و دیپلماسی هوشمندانه خواهد داشت. در ساختار کنونی نظام بین الملل^۱، ایالات متحده آمریکا را می توان به عنوان کشوری یاد کرد که از ویژگی های ثابت هژمونیک^۲، ویژگی هایی چون: تسلط در فناوری و اقتصاد پیشرفته و حمایت قدرت سیاسی از طریق قدرت نظامی برخوردار است و الگوهای رفتاری آن در عرصه های سیاست خارجی توانسته مجموعه ای همسو از دولت ها را گرد هم آورد. در فرآیند سلسله مراتب قدرت، خطر محتمل آنست که منافع برخی از دولت های غیرهمسو موقیعت هژمون را به چالش و خاطره اندازد (قوام، 1388، 118). آمریکا تحریم های اقتصادی را به طور یک جانبی یا از طریق نفوذ در شورای امنیت سازمان ملل، بر کشورهایی که با اهداف و امیال او چالش دارند، تحمیل می کند. چنین تحریم هایی را آمریکا بیشتر بر کشورهایی که به دول سرکش^۳ معروفند، برای دست نیافتن انان به سلاح های اتمی، شیمیایی و بیولوژیکی تحمیل می کند زیرا در صورت دستیابی انان به این گونه سلاح ها منافع امریکا در بخش های مختلف جهان به خطر می افتاد (هانتینگ تن^۴، 1999، 35) از نگاه رهبران واشنگتن و مقامات همسو با آن، جمهوری اسلامی ایران خطروناک ترین مخالفی است که ایالات متحده با آن روبرو است. در این راستا بر این باورند که روندها و فرآیندهای سیاسی و امنیتی ایران ماهیت گیج کننده داشته است و در دوره های طولانی این کشور محور انتقام مردم خاورمیانه از آمریکا بوده است. از نگاه این رهبران، مقامات جمهوری اسلامی

¹-International system

²-Hegemonic

³-Rogue states

⁴-Huntington

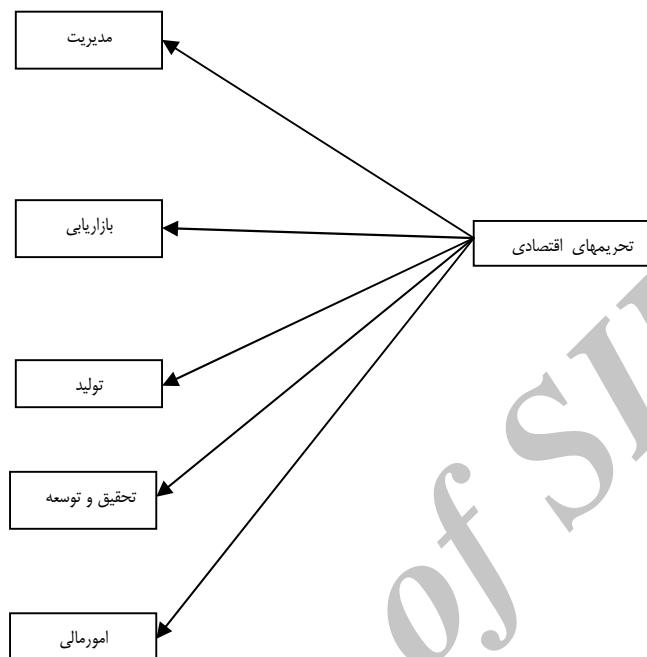
ایران همواره تلاش کرده اند تا هرچیزی را که آمریکا در صدد انجام آن است، بلوکه کنند. چرا که این تلاش‌ها متعلق به ایالات متحده آمریکا بوده است (پولک^۱ و همکاران، ۲۰۰۹، ۱)

از زمان تصویب تحریم اقتصادی آمریکا علیه ایران سوالات زیادی مطرح شده است. در حالی که عده‌ای تحریم اقتصادی را از زاویه ابزارهای سیاست خارجی مورد بحث قرار داده‌اند، برخی دیگر تحریم را به عنوان جایگزینی برای ابزار نظامی لحاظ نموده‌اند. بدین معنا که آمریکا همچنان به دنبال نفوذ و مداخله در ایران است و در این راستا مناسب‌ترین ابزار، اقتصاد است. صنعت به عنوان زیر بنای اقتصاد و نیروی محرك پیشرفت هر کشور است. تحریم اقتصادی اثرهای مختلفی بر بخش‌های متعدد اقتصاد از جمله صنایع دارد. تاثیر تحریم اقتصادی بر صنایع می‌تواند به صورت کمبود مواد اولیه، ماشین‌الات و قطعات یدکی مربوط و موارد دیگری از این دست بروز نماید.

شرکت‌های کوچک و متوسط سهم قابل توجهی در توسعه اقتصادی، نشاط اجتماعی و ثبات سیاسی هر کشور دارند. ماهیت شرکت‌های کوچک و متوسط متفاوت است و این شرکت‌ها را می‌توان برای هر نوع فعالیت کسب و کار در منطقه شهری یا روستایی تأسیس کرد و آنها را ستون فقرات اقتصاد ملی در نظر گرفت. معمولاً کسب و کارهای کوچک و متوسط از سه ویژگی کیفی برخوردارند که این ویژگی‌ها به آنها ماهیتی متفاوت از صنایع بزرگ داده است. این ویژگی‌ها عبارتنداز وحدت مالکیت و مدیریت، مالکیت فردی و خانوادگی، استقلال از سایر کسب و کارها.

با توجه به اینکه تحریم‌های اقتصادی اعمال شده علیه ایران در یک دهه ی گذشته بر صنایع کوچک و متوسط استان لرستان اثرگذار بوده است، لذا هدف این تحقیق آن است که به بررسی تاثیر تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عوامل داخلی شامل مدیریت، تولید، بازاریابی، تحقیق و توسعه و امور مالی در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان طی سالهای ۱۳۸۰ تا ۱۳۹۱ بپردازد. به همین منظور مدل مفهومی پژوهش به شکل (۱) قابل ارائه می‌باشد.

^۱-Pollock



شکل (1) مدل مفهومی پژوهش

نظریه های تحریم رابطه مستقیمی با به کارگیری قدرت اقتصادی دارد و بنا به تعریف رابرت ژیلپین تحریم اقتصادی یعنی دست کاری روابط اقتصادی به منظور اهداف سیاسی (جیل مرن¹، 1990، 10).

برخی تحریم های اقتصادی را جزئی از مهارت های دیپلماتیک می دانند. این برداشت به قننهای پیشین مربوط بوده است. در اوضاع کنونی، استراتژی برپا کردن جنگ اقتصادی در جریان خصوصت های جاری عصر نوین، دارای اهدافی بسیار گستردۀ تر از مفهوم سنتی است. مخصوصاً بعد از دهه 1990 الگوی تحریم دچار تغییر شده است. به طوری که از تحریم های اقتصادی به عنوان سیاست برتر یا جانشین ابزار نظامی با هزینه کمتر یاد می شود (لوپز و کارت رایت²، 1955، 18).

¹-Jil.meron²-Lopez and Cortright

از دید طرفداران تحریم، پایه نظری ابزار اقتصادی در سیاست خارجی محکم است. این بحث دارای دو فرض اساسی است: اول قطع رابطه تجاری و تحریم اقتصادی، کشور تحت تحریم را از بعضی منافع که از تجارت عاید آن کشور می‌شود محروم می‌کند و در نتیجه از رفاه می‌کاهد. دوم، استفاده نکردن از سود تجاری بر کشور تحریم شونده تاثیر می‌گذارد و این را می‌توان یکی از پایه‌های اصول اقتصادی محسوب کرد. تصور این است که قطع رابطه تجاری موجب تغییر رفتار می‌شود. با وجود این، در زمینه موفقیت تحریم اقتصادی به دلیل تجارت گذشته که با یکدیگر دارای تنافق است بحث، فاقد وضوح و پایه تجربی لازم است (Bergilijk¹, 1989, 101).

تعریف تحریم اقتصادی: به اقدامات دارای خصلت اقتصادی در مقابل دیپلماتیک یا نظامی اطلاق می‌شود که دولت‌ها برای بیان مخالفت با اقدامات دولت هدف یا واداشتن آن دولت به تغییر یک خط مشی یا رویه یا حتی ساختار حکومت اتخاذ می‌کنند. با آنکه مرزبندی همواره دقیق نیست و گاهی انگیزه‌ها مختلط است، تحریم‌های اقتصادی معمولاً اقداماتی است که به خاطر منفعت اقتصادی صورت نمی‌گیرد و غالباً زیانی تجاری به دولت درگیر در برنامه تحریم وارد می‌کند (لوون فلد², 1983). کارتر³ تحریم را چنین بیان می‌کند: تدبیر قهرآمیز اقتصادی بر ضد یک یا چند کشور برای ایجاد تغییر در سیاست‌های آن کشور یا کشورها یا دست کم بازگو کننده نظر یک کشور درباره این‌گونه سیاست‌هast (یهروزی فر و کوکبی، 1385، 127). در ماهنامه‌ی روند اقتصادی (1385)، اقدام برنامه‌ریزی شده یک یا چند دولت، از طریق محدود کردن مناسبات اقتصادی برای اعمال فشار بر کشور هدف با مقاصد مختلف سیاسی، تحریم اقتصادی معرفی شده است. مایکل مالوی⁴ (1990) اعتقاد دارد که تحریم سلسله اقدامات بدون استفاده از قوای تهدید علیه کشور هدف یا فرد مورد نظر است. همچنین از نظر کارتر⁵ (1989) تحریم اقتصادی عبارت است از اقدامات اجباری علیه یک یا چند کشور برای ایجاد تغییر در سیاست‌ها یا دست کم نشان ایده‌های یک کشور در قبال سیاست‌های دیگر کشورهاست. مارگارت داکسی⁶ (1996) از محققین نامی در حوزه‌ی

¹-Bergellijk

²-Lowenfeld

³-Carter

⁴-Malloy

⁵-Carter

⁶-Margaretdoxy

تحریم‌های اقتصادی، تحریم‌های بین‌المللی را این گونه تعریف می‌کند: تنبیهاتی که در قالب تبعات اعلام شده ناکامی هدف در تعییت از استاندارد‌ها یا الزامات بین‌المللی، تهدید به اجرا و یا واقعاً اعمال شده اند. هافبائر و اسکات^۱ (1999) با محدود کردن تعریف به ابعاد عملیاتی، معتقدند تحریم‌اقتصادی عبارت است از حذف آگاهانه و با خواست دولتی و یا تهدید به حذف روابط تجاری و مالی معمول.

هزینه‌های تحریم: هزینه‌های تحریم اقتصادی بسته به نوع تحریم متفاوت است. چنانچه تحریم به صورت یک جانبه از سوی یک کشور انجام شود اثر بخشی تحریم کمتر و به همین نسبت چنانچه از سوی چند کشور یا از سوی شورای امنیت سازمان ملل اعمال شود، اثربخش‌تر است. همانطور که اشاره شد تحریم‌های همه جانبه‌ی شورای امنیت بسیار نادر است. ولی چنانچه اعمال گردد تاثیرآن بسیار جدی است (راجر، دال، 1385، 41). هزینه‌های تحریم اقتصادی همواره بر هر دو طرف، کشور اعمال کننده‌ی تحریم و کشور هدف تحمیل می‌شود که آنها را در مثال ذیل بیان می‌کنیم. به عنوان نمونه در مورد تحریم‌های اقتصادی صورت گرفته علیه ایران، کشور (های) تحریم کننده خود هزینه‌هایی را متتحمل می‌شود.

هزینه‌های آمریکا و اروپا از تحریم ایران: زیان ناشی از دست دادن منافع حاصل از تجارت و سرمایه‌گذاری، زیان‌های ناشی از عدم خرید کالا از اروپا و آمریکا توسط ایران، عدم خرید نفت ایران توسط آمریکا و اروپا و همچنین عدم سرمایه‌گذاری شرکت‌های نفتی غربی در ایران، از دست رفتن فرصت‌های سرمایه‌گذاری شرکت‌های اروپایی و آمریکایی در توسعه صنایع نفت و گاز ایران، هزینه‌های مستقیم کشورهای اعمال کننده تحریم می‌باشند.

تحریم‌های اقتصادی هزینه‌هایی را نیز بر کشور هدف (ایران) تحمیل کرده است. هزینه‌های تحریم در دوره‌های کوتاه مدت، میان مدت و بلند مدت نمود پیدا می‌کند. در این راستا، آثار این تحریم در کوتاه مدت در پاره‌ای از موارد موجب فشار بر سیستم مالی جمهوری اسلامی ایران شده است و هزینه‌های معاملاتی و نهایتاً قیمت‌ها را افزایش داده است. در باب اثرات میان مدت، آثار این تحریم موجب کاهش سرمایه‌گذاری، کندی رشد و افزایش تورم گردیده است. در این راستا جمهوری اسلامی ایران در پاره‌ای از موارد شاهد کاهش حجم واردات و صادرات و ذخایر ارزی بوده است. در باب

^۱-Hufbauer and schott

اثرات بلندمدت به نظر می رسد وجود تحریم های اقتصادی موجب کاهش سرمایه گذاری به عنوان مهمترین عامل رشد و توسعه اقتصادی و صنعتی گردد (کامپفر و لونبرگ^۱، 2011، 29) که قطعاً دستیابی به اهداف سند چشم انداز را سخت تر می نماید. همچنین یکی از عوامل تحریم های اقتصاد ایران در بالا رفتن هزینه معاملات است. اقتصاد دنان عموماً هزینه معاملات را به دو گروه تقسیم می کند: ۱- هزینه های مربوط به پیدا کردن طرف تجاری قابل قبول و انجام مذاکرات و نوشتن قرارداد. ۲- هزینه های مربوط به بررسی و اجرای مفاد قراردادهای توافق شده. (لسموند^۲ و همکاران، 2012: 13)

بررسی آثار تحریم های اقتصادی علیه ایران آثار تحریم های اعمال شده بر ایران را می توان در اغلب بخشها و فعالیتهای کشور مشاهده نمود اما در اینجا به طور اجمالی آثار تحریم های اقتصادی علیه ایران را در سه بخش عمدۀ صنعت انرژی، تجارت خارجی و سیستم بانکداری مورد توجه قرار می دهیم.

بررسی تاثیرات تحریم اقتصادی بر بخش انرژی: بخش انرژی در ایران به عنوان نیروی محركه اقتصادی کشور قالمداد می شود و تأمین کننده نزدیک به 70 درصد از درآمد دولت ایران است. بدون شک تحریم های نفتی آمریکا علیه ایران، برکاهش حجم صادرات نفت ایران تأثیرگذاشته است. تحریم های نفتی از یک سو سرعت روند توسعه منابع انرژی در ایران را کاهش داده و از سوی دیگر دستری به منابع انرژی ایران را برای مصرف کنندگان مشکل تر کرده است.

گزارش های پراکنده ای از کاهش تولید نفت کشور از سوی سازمان های بین المللی و اوپک منتشر شده است . جدول (۱) کاهش تولید را از ابتدای سال 2011 به بعد نسبت به سال 2010 که کاهش تولید آغاز شده، را مدنظر قرار داده است. با توجه به میزان کاهش تولید نفت در سال 2011 و 4 ماهه اول سال 2012 و با توجه به قیمت نفت ایران در طول این دوره زمانی، کاهش درآمدهای نفتی کشور به دنبال شدت گرفتن تحریم ها در این 16 ماه به صورت تقریبی تخمین زده شده است.

¹-Compfer , Lunberg

²-Lesmond

جدول ۱: کاهش درآمدهای بالقوه نفتی ایران در سالهای ۲۰۱۰ تا ۲۰۱۲ ناشی از افت تولید

سال	2011	2010	2012	مارس 2012	آوریل 2012
متوسط سالیانه تولید *(میلیون بشکه)	3621	3706	3196	3330	3456
مقدار کاهش تولید نسبت به سال 2010 (هزار بشکه)	-85	-	-510	-376	-250
قیمت نفت سنگین ایران ** (دلار بر هر بشکه)	92/2	76/9	117	122	111/7
کاهش درآمد نفتی نسبت به تولید سال 2010 (میلیون دلار)	286050	-	179010	142203	86567

* آمار قیمت نفت سنگین ایران که از سوی بولتن خبری اوپک منتشر می گردد به عنوان مبنای تخمین قیمت نفت کشور قرار گرفته است.

همانطور که در جدول فوق نشان داده شده است ، کاهش درآمدهای نفتی کشور که از نتایج تحریم های نفتی است محسوس می باشد. نکته مهم دیگر که از بررسی اثرات تحریم می توان دریافت، آن است که اثرات بلندمدت و میان مدت تحریمهای نفتی در تغییر ترکیب شرکت های فعال نفتی در صنعت نفت و گاز کشور قابل مشاهده می شود که به صورت خروج شرکت های معتبرین المللی از طرح ها و پروژه های توسعه ای اصلی و ورود شرکت هایی از شرق آسیا، اروپای شرقی و افریقا صورت پذیرفته است. این شرکت ها عمدتاً توان فنی و تکنولوژیکی به مراتب کمتری دارند (صیادی و برکشلی، 1391:42).

بررسی اثرات تحریم های اقتصادی در بخش تجارت خارجی: بر اساس آمار سرمایه گذاری خصوصی خارجی ایران طی سالهای ۱۹۷۰- ۱۹۷۸ موجود در وزارت اقتصاد و دارایی، آمریکا، کشورهای صنعتی اروپا و ژاپن سهم عمدی و قابل توجهی در سرمایه گذاری خصوصی در کشور ما داشته اند. شایان به ذکر است در میان کشورهای یاد شده، امریکا تا سال ۱۹۷۳ پیشتاز بوده است. یکی از قراردادهای بزرگ در زمان ریاست جمهوری فورد در ژوئن ۱۹۷۴، سفارش خرید تسليحات نظامی از آمریکا بود. در اواخر سال ۱۹۷۴ پنتاگون تقریباً نیمی از صادرات اسلحه جهانی خود را به ایران فروخته بود (سجادپور، 1376، 26).

تحریم‌های اقتصادی آمریکا در سه دهه گذشته نیز همواره علیه ایران وجود داشته، اما از سال 2010 با تحریم صادرات نفت ایران، تحریم بانک مرکزی جمهوری اسلامی ایران و تحریم شدیدتر واردات کالاهای ضروری و اساسی، وارد فاز راهبردی خود شد. آمارهای گمرک نشان می‌دهد که بالغ بر 80 درصد از کالاهای وارداتی کشور را مواد اولیه، کالاهای واسطه‌ای و سرمایه‌ای تشکیل می‌دهند. از این رو، اعمال تحریم‌ها از کانال واردات، ضربه‌های سنگینی بر پیکره‌ی اقتصاد ایران وارد آورد (شهابی، 1391، 12).

بررسی تأثیرات تحریم اقتصادی بر نظام بانکی ایران سیستم بانکی در ایران بعد از پیروزی انقلاب اسلامی به عنوان بازوی دولت به شمار می‌رود. به ویژه در اجرای برنامه چهارم توسعه اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی، بخش مهمی از موفقیت این برنامه متأثر از میزان توانمندی نظام بانکی است که با تحریم بانک‌ها این توانمندی مورد هدف قرار گرفته است. در میان تحریم‌هایی که از سالیان گذشته فضای اقتصاد را ملتهد کرده، تحریم بانک‌ها بیش از دیگر تحریم‌ها فعالیت‌های اقتصادی و بالاخص فعالیت بخش خصوصی را تحت شعاع قرار می‌دهد.

(1) تأثیرات تحریم بانک‌ها بر سیستم مالی و پولی کشور که شامل افزایش مخاطره در خصوص منابع بانک، افزایش مطالبات، تأثیر روی ریسک اعتباری، کاهش اعتماد فروشنده‌گان بین المللی به سیستم بانکی، تحمل هزینه‌های اضافه برای تامین مالی و کاهش اعتماد به نظام بانکی می‌باشد.

(2) تأثیرات تحریم بانک‌ها بر سودآوری شرکت‌هایی که دارای مراودات مالی با سیستم بانکی می‌باشند و به صورت ایجاد مشکل در گشایش اعتبار و نقل و انتقالات مالی با سایر کشورها، کاهش سودآوری شرکت‌های پذیرفته شده در بورس، محدود شدن تولیدکنندگان در تامین نیازهای وارداتی، افزایش هزینه و زمان معاملات و مراودات، دشواری انجام سفرهای تجاری، قطع منابع ارزی و عدم تزریق پول به شرکت‌ها و افزایش ریسک سرمایه گذاری برای سرمایه گذاران خارجی نمایان می‌شود.

(3) ایجاد بی‌اطمینانی در اقتصاد (کلاتر مهرجردی، 1391، 35)

بررسی عوامل داخلی سازمان: عوامل داخل ، عواملی هستند که مربوط به درون شرکت یا سازمان هستند و برخلاف عوامل خارجی تا حدود زیادی در کنترل مدیریت سازمان می باشند.

از بین عوامل داخلی، عواملی قوت تلقی می شوند که نسبت به گذشته سازمان، نسبت به متوسط صنعت یا نسبت به رقبای آن برای سازمان مزیت به حساب آیند. در مقابل، عواملی ضعف تلقی می شوند که سازمان آنها را ضعیف انجام می دهد یا توانایی انجام آنها را ندارد در حالی که قبل امی توانست انجام دهد یا رقبای اصلی این توانایی را دارند .کهنه‌گی و فرسودگی ماشین آلات، فقدان منابع مالی و غیره از آن جمله هستند (هانگر و ویلن¹، 1389، 101). بررسی عوامل داخلی سازمان مستلزم گردآوری، دسته بندی و ارزیابی اطلاعات مربوط به عملیات استو برای این کار باید با استفاده از رویکرد وظیفه ای عوامل داخلی (قوت و ضعف سازمان) را که نقش حیاتی در موفقیت سازمان دارند، شناسایی نمود و به آنها اولویت داد، به گونه ای که مهمترین مجموعه نقاط قوت و ضعف شرکت را بتوان تعیین کرد. مواردی که در رویکرد وظیفه ای مورد بررسی قرارمی گیرند عبارتند از: مدیریت، بازاریابی، امور مالی، تولید، تحقیق و توسعه و اطلاعات رایانه ای. (دیوید²، 1386، 253). که در این پژوهش قصد قرار است آثار تحریم ها را اقتصادی بر پنج عامل مدیریت، بازاریابی، تولید، تحقیق و توسعه و امور مالی مورد بررسی قرار گیرد.

ابزار و روش

منظور از روش علمی یا تحقیق علمی، فرایند جستجوی منظم برای مشخص کردن یک موقیت نامعین است. به عبارت دیگر روش علمی، روش نظامداری است که همواره به دنبال حقیقت است، حقیقتی که از طریق ملاحظات منطقی معین می شود (خاکی، 1382، 195). پژوهش حاضر از نظر روش، پیمایشی و از حیث هدف، کاربردی است. در تحقیق کاربردی از نتایج تحقیق در تصمیم گیری ها و سیاست گذاری ها و همچنین برنامه ریزی ها استفاده می شود(حافظ نیا، 1381، 59) همچنین، مطالعه حاضر از نظر شیوه انجام کار و ماهیت از نوع کیفی است. تحقیق کیفی عمدتاً بصورت توصیفی

¹-Hangr & Violin

²-David

می باشد. در واقع تحقیق کیفی یک تحقیق تفسیری و مبتنی بر روش شناسی تفسیری است(صفری شالی، 1386، 85).

برای جمع آوری اطلاعات مورد نیاز از روش میدانی و توزیع پرسشنامه‌ی محقق ساخته، استفاده شده است. این پرسشنامه از دو قسمت تشکیل شده است. قسمت اول مربوط به ویژگی‌های فردی شامل جنسیت، میزان تحصیلات و سابقه‌ی فعالیت در صنعت می باشد و قسمت دوم مربوط به سنجش متغیرهای پژوهش می باشد. این قسمت شامل 24 سوال است.

اعتبار و دقت ابزار اندازه گیری براساس روایی و پایایی مورد ارزیابی قرار می گیرد. مقصود از روایی آن است که وسیله‌ی اندازه گیری، بتواند خصیصه و ویژگی مورد نظر و نه خصیصه‌ی دیگری را اندازه بگیرد. در این پژوهش برای تعیین روایی پرسشنامه از روایی نمادی یا صوری استفاده گردید. بدین ترتیب که پرسشنامه‌ی اولیه تنظیم شده در اختیار چند تن از استادان، کارشناسان امر و مدیران صنایع کوچک و متوسط استان لرستان قرار گرفت تا در این مورد که سوالات مطرح شده آن چه را که مدنظر است اندازه گیری می کند یا خیر، اظهار نظر نمایند. سپس نظرات آنها با راهنمایی استاد راهنمای و مشاور در پرسشنامه لحاظ و تغییرات لازم در سوالات به وجود آمد.

پایایی ابزار سنجش به این معنی است که اگر یک وسیله‌ی اندازه گیری که برای سنجش متغیر و صفت ساخته شده، در شرایط مشابه و در زمان و مکان دیگر مورد استفاده قرار گیرد، نتایج مشابهی از آن حاصل شود(حسینی و مهدی زاده، 1385، 43). به عبارت دیگر پایایی عبارت است از "میزان همسانی نتایج سنجش مکرر" (بیکر¹، 1386، 142). در این پژوهش به منظور تعیین پایایی از روش آلفای کرونباخ استفاده شده است. ضریب آلفای کرونباخ محاسبه شده برای پرسشنامه برابر 0/766 است که دارای پایایی مورد قبول بوده و نهایتاً پرسشنامه بین نمونه آماری توزیع گردید.

جامعه‌ی آماری تحقیق حاضر، شرکت‌های کوچک و متوسط مستقر در استان لرستان می باشد. تعداد شرکت‌های کوچک و متوسط فعال در استان لرستان 400 شرکت می باشد. برای تعیین حجم نمونه از جدول مورگان استفاده شده است. براساس جدول مورگان، حجم نمونه برای تحقیق حاضر با جامعه آماری $N=400$ معادل 196 شرکت خواهد بود. بر این اساس، تعداد 196 پرسشنامه تهیه و برای مدیران شرکت

¹-biker

های مورد تحقیق (که به طور تصادفی انتخاب شده بودند) ارسال شد و در نهایت تعداد 127 پرسشنامه قابل بهره برداری دریافت گردید.

یافته ها:

همانگونه که قبل اشاره شد این پژوهش دارای پنج فرضیه می باشد.

فرضیه اول: تحریم اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی " مدیریت " در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان اثر مثبت دارد.

آزمون فوق به صورت زیر ارائه می شود:

تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی مدیریت اثر مثبت ندارد: H_0

تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی مدیریت اثر مثبت دارد: H_1

جدول 2: نتایج آزمون رگرسیون بین متغیر تحریم اقتصادی و مدیریت

نتیجه آزمون	آماره دوribin واتسون	سطح معنی داری آماره F	مقدار آماره F	ضریب تعیین	سطح معناداری آماره F	ضریب همبستگی ثابت	مقدار ثابت	متغیر مستقل	متغیر وابسته
رد H_0	1/750	0/000	313/062	0/715	0/000	0/845	1/945	تحریم اقتصادی	مدیریت

برای بررسی استقلال خطاهای وجود رابطه خطی با استفاده از آماره دوربین - واتسون (1/750) که در فاصله بین 1/5 تا 2/5 قرار دارد می بینیم که فرض عدم همبستگی بین خطاهای رد نمی شود و می توان از رگرسیون برای آزمون این فرض استفاده کرد و نیز ضریب معنا داری آماره F مقدار (0/000) در تحلیل واریانس نشان می دهد که متغیر مستقل از قدرت تبیین بالایی برخوردار بوده و قادر است به خوبی میزان تغییرات واریانس متغیر وابسته را توضیح دهد.

میزان β نشانگر میزان تاثیر متغیر مستقل بر وابسته است. مقدار β زمانی که تنها یک متغیر مستقل داریم با مقدار ضریب همبستگی (ρ) برابر است. ضریب همبستگی (ρ) شدت همبستگی بین دو متغیر را نشان می دهد. در این آزمون میزان بالای ضریب

همبستگی (0/845) نشان می دهد بین متغیر وابسته مدیریت و متغیر مستقل تحریم اقتصادی همبستگی قوی وجود دارد.

با توجه به نتایج آماری جدول فوق از آنجایی که مقدار سطح معناداری (sig) آماره t از 0/05 کمتر است لذا، در سطح خطای 5% فرض اینکه "تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی مدیریت اثر مثبت دارد" پذیرفته می شود و می توان ادعا کرد که در سطح معناداری (0/05) متغیر مستقل تحریم به میزان 0/845 بر متغیر مدیریت اثر مثبت و معناداری دارد.

مقدار ضریب تعیین (R^2) این دو متغیر برابر 0/715 است که بیان کننده اینست که 71/5 درصد تغییرات به وجود آمده در متغیر مدیریت از طریق تحریم های اقتصادی تبیین می گردد. لذا متغیر تحریم اقتصادی تاثیر مثبت و معنا داری بر متغیر مدیریت دارد.

فرضیه دوم: تحریمهای اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی " بازاریابی " در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان اثر منفی دارد.

آزمون فوق به صورت زیر ارائه می شود:

تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی بازاریابی اثر منفی ندارد: H_0

تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی بازاریابی اثر منفی دارد: H_1

جدول 3: نتایج آزمون رگرسیون بین متغیر تحریم اقتصادی و بازاریابی

متغیر وابسته	متغیر مستقل	مقدار ثابت	ضریب همبستگی	سطح معناداری آماره t	ضریب تعیین	مقدار آماره F	متغیر آماره داری	سطح معنی آماره F	آماره داری آماره F	آزمون واتسون و دورین آماره	نتیجه آزمون
تحریم اقتصادی بازاریابی	0/248	1/899	0/899	0/000	0/809	828	0/989	0/000	2/337	2/337	رد H_0

با توجه به نتایج آماری جدول فوق از آنجایی که مقدار سطح معناداری (sig) آماره t از 0/05 کمتر است لذا در سطح خطای 5% فرض اینکه "تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی بازاریابی اثر منفی دارد" پذیرفته می شود و می توان ادعا کرد که در سطح معنا داری 0/05 متغیر مستقل تحریم به میزان 0/899 بر متغیر بازاریابی اثر منفی و معنا داری دارد.

مقدار ضریب تعیین (R^2) این دو متغیر برابر 0/809 است که بیان کننده این است که 90/80 درصد تغییرات به وجود آمده در متغیر بازاریابی از طریق متغیر تحریم اقتصادی تبیین می‌گردد.

از سوی دیگر آماره دوربین - واتسون (2/337) در فاصله بین 1,5 تا 2,5 قرار دارد و بیانگر اینست که فرض عدم همبستگی بین خطاهای رد نمی‌شود و می‌توان از رگرسیون برای آزمودن این فرض استفاده کرد و نیز سطح معنا داری آماره F مقدار (0/000) در تحلیل واریانس نشان می‌دهد که متغیر مستقل از قدرت تبیین بالایی برخوردار بوده و قادر است به خوبی میزان تغییرات واریانس متغیر وابسته را توضیح دهد. لذا متغیر تحریم اقتصادی تاثیر منفی و معنا داری بر متغیر بازاریابی دارد.

فرضیه سوم: تحریم اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی "تولید" در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان اثر منفی دارد.

آزمون فوق به صورت زیر ارائه می‌شود:

تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تولید اثر منفی ندارد: H_0
تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تولید اثر منفی دارد: H_1

جدول 4: نتایج آزمون رگرسیون بین متغیر تحریم اقتصادی و تولید

نتیجه آزمون	آماره دوربین واتسون	سطح معنی داری $F_{اماره}$	مقدار آماره F	فرزین تعیین	سطح معناداری آماره t	فرزین همبستگی	مقدار ثیزن	متغیر مستقل	متغیر وابسته	تحریم اقتصادی	تولید
رد H_0	1/779	0/000	2203/648	0/939	0/000	0/969	0/829				

با توجه به نتایج آماری جدول فوق از آنجایی که مقدار ضریب معناداری (sig) آماره t از 0/05 کمتر است لذا در سطح خطای 5% فرض اینکه "تحریم‌های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تولید اثر منفی دارد" پذیرفته می‌شود و می‌توان ادعا کرد که در

سطح معناداری (0/05) متغیر مستقل تحریم به میزان 0/969 بر متغیر تولید اثر منفی و معناداری دارد.

مقدار ضریب تعیین (R^2) این دو متغیر برابر 0/939 است که بیان کننده این است که 93,9 درصد تغییرات به وجود آمده در متغیر تولید از طریق متغیر تحریم اقتصادی تعیین می گردد.

از سوی دیگر آماره دوربین - واتسون (1/779) در فاصله بین 1,5 تا 2,5 قرار دارد و بیانگر این است که فرض عدم همبستگی بین خطاهای رد نمی شود و می توان از رگرسیون برای آزمودن این فرض استفاده کرد و نیز سطح معناداری آماره F مقدار (0/000) در تحلیل واریانس نشان می دهد که متغیر مستقل از قدرت تعیین بالایی برخوردار بوده و قادر است به خوبی میزان تغییرات واریانس متغیر وابسته را توضیح دهد. لذا متغیر تحریم اقتصادی تاثیر منفی و معنی داری بر متغیر تولید دارد.

فرضیه چهارم: تحریمهای اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی "تحقیق و توسعه" در صنایع کوچک و متوسط استان لرستان اثر مثبت دارد.

آزمون فوق به صورت زیر ارائه می شود:

تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تحقیق و توسعه اثر مثبت ندارد: H_0
تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تحقیق و توسعه اثر مثبت دارد: H_1

جدول 5: نتایج آزمون رگرسیون بین متغیر تحریم اقتصادی و تحقیق و توسعه

نتیجه آزمون	آماره دوربین واتسون	سطح معنی دار آماره F	مقدار آماره F	ضریب تعیین	مقدار معناداری آماره F	نیز همبستگی	نیز قدرت	ضریب مسفل	ضریب وابسته
رد H_0	2/122	0/000	628/390	0/843	0/000	0/913	1/468	تحریم اقتصادی	تحقیق و توسعه

با توجه به نتایج آماری جدول فوق از آنجایی که مقدار ضریب معناداری (sig) آماره t از 0/05 کمتر است لذا در سطح خطای 5% فرض اینکه "تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی تحقیق و توسعه اثر مثبت دارد" پذیرفته می شود و می توان ادعا

کرد که در سطح معناداری (0/05) متغیر مستقل تحریم به میزان 0/913 بر متغیر تحقیق و توسعه اثر مشبت و معنا داری دارد.

مقدار ضریب تعیین (R^2) این دو متغیر برابر 0/834 است که بیان کننده این است که 83/4 درصد تغییرات به وجود آمده در متغیر تحقیق و توسعه از طریق متغیر تحریم اقتصادی تبیین می گردد.

از سوی دیگر آماره دوربین - واتسون (2/122) در فاصله بین 1/5 تا 2/5 قرار دارد و بیانگر اینست که فرض عدم همبستگی بین خطاهای آماره شود و می توان از رگرسیون برای آزمودن این فرض استفاده کرد و نیز سطح معناداری آماره F مقدار (0/000) در تحلیل واریانس نشان می دهد که متغیر مستقل از قدرت تبیین بالایی برخوردار بوده و قادر است به خوبی میزان تغییرات واریانس متغیر وابسته را توضیح دهد. لذا متغیر تحریم اقتصادی تاثیر مشبت و معنی داری بر متغیر تحقیق و توسعه دارد.

آزمون فرضیه 5: تحریمهای اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی "امور مالی" در صنایع کوچک و متوسط استان اثر منفی دارد.

آزمون فرضیه فوق به صورت زیر ارائه می شود:

تحریم های اقتصادی بر عملکرد امور مالی اثر منفی ندارد: H_0 :
تحریم های اقتصادی بر عملکرد امور مالی اثر منفی دارد: H_1 :

جدول 6: نتایج آزمون رگرسیون بین متغیر تحریم اقتصادی و امور مالی

نتیجه آزمون	آماره دوربین واتسون	مخفی آماره F	مقدار ثابت	متغیر مستقل	متغیر وابسته				
رد H_0	1/951	0/000	579/847	0/823	0/000	0/907	1/310	تحریم اقتصادی	امور مالی

با توجه به نتایج آماری جدول فوق از آنجایی که مقدار سطح معناداری آماره t از 0/05 کمتر است لذا در سطح خطای 5% فرض اینکه "تحریم های اقتصادی بر عملکرد عامل داخلی امور مالی اثر منفی دارد" پذیرفته می شود و می توان ادعا کرد که در

سطح معناداری (0/05) متغیر مستقل تحریم به میزان 0/907 بر متغیر تولید اثر منفی و معنی داری دارد.

مقدار ضریب تعیین (R^2) این دو متغیر برابر 0/823 است که بیان کننده این است که 82/3 درصد تغییرات بوجود آمده در متغیر امور مالی از طریق متغیر تحریم اقتصادی تعیین می‌گردد.

آماره دوربین - واتسون 1/951 (در فاصله بین 1/5 تا 2/5) بیانگر این است که فرض عدم همبستگی بین خطاهای ردنمی شود و می‌توان از رگرسیون برای آزمودن این فرض استفاده کرد و نیز سطح معنی داری آماره F مقدار (0,000) در تحلیل واریانس نشان می‌دهد که متغیر مستقل از قدرت تبیین بالایی برخوردار بوده و قادر است به خوبی میزان تغییرات واریانس متغیر وابسته را توضیح دهد. لذا متغیر تحریم اقتصادی تاثیر منفی و معنی داری بر متغیر امور مالی دارد.

بحث و نتایج

در آزمون فرضیه اول مبنی بر تاثیر مثبت و معنادار تحریم بر عملکرد مدیریت، نتایج حاکی از آن است که این فرضیه مورد حمایت قرار می‌گیرد. بنابراین در سطح اطمینان 95 درصد می‌توان ادعا کرد که تحریم اقتصادی به ویژه در بخش صنایع کوچک و متوسط موجب بهبود عملکرد مدیریت شده است. در این راستا و به منظور مقابله با تحریم‌های اقتصادی در بخش مدیریت موارد زیر پیشنهاد می‌شود: 1- استفاده از افراد متخصص، استفاده از تجربیات سایر کشورها، آموزش مداوم نیروی انسانی و ارتقای تواناییها 2- آگاهی مدیران از شیوه‌های مدیریت بحران به منظور اجرای مدیریت کارا و اثربخش در شرایط تحریم.

در آزمون فرضیه دوم مبنی بر تاثیر منفی و معنادار تحریم بر عملکرد بازاریابی، نتایج حاکی از آن است که این فرضیه مورد حمایت قرار می‌گیرد. بنابراین در سطح اطمینان 95 درصد می‌توان ادعا کرد که تحریم اقتصادی به ویژه در بخش صنایع کوچک و متوسط موجب تضعیف عملکرد بازاریابی شده است. در بخش بازاریابی این پیشنهادها مطرح می‌شود: 1- سیاست تشویق افزایش تولیدات داخلی و صادرات آن به خارج از کشور (از طریق حذف و یا کاهش تعرفه‌های گمرکی و سایر حمایت‌های

دولت) 2- تلاش برای گسترش روابط تجاری و اقتصادی با کشورهای نوظهور
3- استفاده از تحقیقات بازاریابی و نیازمندی بازارها

در آزمون فرضیه سوم مبنی بر تاثیر منفی و معنادار تحریم بر عملکرد تولید، نتایج حاکی از آن است که این فرضیه مورد حمایت قرار می‌گیرد. بنابراین در سطح اطمینان 95 درصد می‌توان ادعا کرد که تحریم اقتصادی به ویژه در بخش صنایع کوچک و متوسط موجب تضعیف عملکرد تولید شده است.

در این زمینه و به منظور مقابله با تحریم‌های اقتصادی در بخش تولید چنین پیشنهاد می‌شود: 1- سرمایه‌گذاری‌های داخلی به منظور توسعه تولید دستگاههای مورد نیاز در صنایع داخلی. 2- ارتباط صنایع کوچک و متوسط با صنایع بزرگ به منظور انجام سفارش کالاهای واسطه‌ای و قطعات مورد نیاز آنها از طریق پیمانکاری فرعی صنعتی، به منظور فعل کردن و ایجاد رونق در صنایع کوچک و متوسط کشور 3- تولید کالاهای و محصولات باکیفیت بالا و مرغوب.

در آزمون فرضیه چهارم مبنی بر تاثیر مثبت و معنادار تحریم بر عملکرد تحقیق و توسعه، نتایج حاکی از آن است که این فرضیه مورد حمایت قرار می‌گیرد. بنابراین در سطح اطمینان 95 درصد می‌توان ادعا کرد که تحریم اقتصادی به ویژه در بخش صنایع کوچک و متوسط موجب بهبود عملکرد تحقیق و توسعه شده است. در بخش تحقیق و توسعه این موارد پیشنهاد می‌شود: 1- سیاستگذاری لازم در جهت ایجاد ارتباط مناسب و همکاری بین مراکز آموزش عالی و صنایع 2- توجه بیشتر به تحقیق و توسعه در زمینه طراحی و تولید قطعات مورد نیاز در صنایع کوچک با استفاده از توان علمی نخبگان. 3- حمایت و پشتیبانی دولت به منظور ایجاد پارک‌های علم و فناوری، دانشگاه‌های صنعتی و مراکز تحقیق و توسعه

در آزمون فرضیه پنجم مبنی بر تاثیر منفی و معنادار تحریم بر عملکرد عامل داخلی امورمالی، نتایج حاکی از آن است که این فرضیه مورد حمایت قرار می‌گیرد. بنابراین در سطح اطمینان 95 درصد می‌توان ادعا کرد که تحریم اقتصادی به ویژه در بخش صنایع کوچک و متوسط موجب تضعیف عملکرد امورمالی شده است. در بخش امور مالی پیشنهاد می‌شود: اعطای وامهای بلندمدت با بهره کم توسط بانک‌ها به صنایع کوچک و متوسط.

انجام تحقیقاتی از این دست با محدودیت‌های مختلفی مواجه است که از آن

جمله می‌توان به نکات زیر اشاره نمود:

- ابزار جمع آوری داده‌ها در تحقیق حاضر به پرسشنامه محدود گردید. از جمله محدودیت‌هایی که در پرسشنامه وجود دارد این است که ممکن است پاسخ دهنده‌گان پاسخ واقعی و درستی را به سوالات موجود در پرسشنامه نداده باشند. به همین منظور استفاده از سایر ابزارهای گردآوری داده، مانند مشاهده و مصاحبه می‌تواند نتایج جامع تری را به دست دهد.

- این تحقیق با رویکردی کلی و جامع بر اثرات تحریم‌های اقتصادی در یک دهه گذشته انجام شده است. در حالی که تحریم‌های اقتصادی اعمال شده بر ایران در دوره‌های مختلف، خصوصاً در سال‌های گذشته متفاوت بوده است و هر کدام از تحریم‌ها متناسب با ماهیت خود تأثیرات متفاوتی بر بخش‌های مختلف صنعت داشته‌اند.

- یافته‌های تحقیق فقط محدود به مدت زمان جمع آوری داده‌ها است و اعتبار آن محدود به دوره زمانی کوتاه مدت است. گذشت زمان ممکن است موجب تغییر نتایج به دست آمده شود. بنابراین انجام تحقیق مشابه در دوره‌های زمانی آتی ضرورت دارد.

در اینجا به محققان آتی تحقیقات زیر پیشنهاد می‌گردد:

1. برای دستیابی به نتایج دقیق‌تر حوزه تحقیقات را از صنایع کوچک و متوسط محدودتر کرده و به چند صنعت خاص و مهم پرداخته با موشکافی بیشتر عوامل تاثیرپذیر را استخراج کنند و به بررسی اثرات تحریم بر روی آن عوامل بپردازنند.

2. با توجه به این نکته که تحقیق حاضر صنایع استان لرستان را مورد بررسی قرار می‌دهد، محققان آینده می‌توانند در صورت امکان چند صنعت مشابه را در نقاط مختلف کشور مورد بررسی قرار داده، نتایج را با یکدیگر مقایسه نمایند.

3. پیشنهاد می‌گردد برای دستیابی به نتایج روشن‌تر و واضح‌تر صنایع به تفکیک مورد بررسی قرار گیرد.

4. از آنجایی که در دوره‌های مختلف، تحریم‌های متفاوتی علیه ایران وضع شده است، می‌توان با تفکیک دوره‌های مختلف، اثر تحریم را بر صنایع یا صنعتی خاص مورد مطالعه قرار داد.

منابع:

- بهروزی فر، مرتضی و کوکبی، سامیه (1385)، تحریم های ایالات متحده، آزمودن آزموده، مجله اطلاعات سیاسی - اقتصادی. تهران.
- بیکر، ت.ال، ترجمه هوشنگ نایبی (1386)، نحوه انجام تحقیقات اجتماعی . تهران: نشر نی
- تحریم اقتصادی چیست؟ چرا و چگونه؟ (1385)، ماهنامه‌ی روند اقتصادی. تهران.
- حافظ نیا، محمد رضا (1381)، مقدمه‌ای بر روش تحقیق در علوم انسانی، تهران: انتشارات سازمان مطالعه و تدوین علوم انسانی دانشگاه‌ها(سمت).
- حسینی، سید مهدی و مهدی زاده اشرفی، علی (1385)، روش تحقیق در علوم انسانی، تهران: انتشارات پیگان .
- خاکی، غلامرضا (1382)، روش تحقیق با رویکرد بر پایان نامه نویسی. تهران: انتشارات بازتاب
- دیوید، فرد. آر ترجمه علی پارساییان و محمد اعرابی (1386)، برنامه ریزی استراتژیک. تهران: انتشارات دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
- راجر، دال، ترجمه مهین دخت افراصیابی(1385)، "حدودیت‌های اقتصادی، کامیابی‌های سیاسی" ، ماهنامه علوم نوین. تهران.
- سجادپور، محمد کاظم (1376)، ارزیابی مهار دوگانه : چهارگانه متفاوت ، مجله سیاست خارجی. تهران.
- شهابی، سهرا ب (1391)، مباحث اقتصادی : اثرات مستقیم و غیرمستقیم تحریم ، ماهنامه سیاست خارجی. تهران .
- صفری شالی، رضا (1386)، اصول تدوین طرح تحقیق (پروپزال نویسی)، تهران: انتشارات جامعه و فرهنگ.
- صیادی، محمد و برکشلی، فریدون (1391)، اثرات کوتاه مدت و بلندمدت تحریم‌های بین المللی نفتی بر بخش انرژی ایران ، مرکز تحقیقات استراتژیک، گزارش راهبردی. تهران.
- قوام، عبدالعلی (1388)، " تحریم‌های اقتصادی: نظریه‌ها و رویکردها" ، ماهنامه روابط بین الملل ، چاپ دوم.
- کامپفر ، لونبرگ ، ترجمه شهرام اسفندیار(2011)، " کیفیت و اثر بخشی تحریم‌های غرب علیه ایران". تهران: نشر پارسیان.
- کلانترمهرجردی، علی (1392)، چند پیشنهاد بانکی برای مقابله با تحریم‌های اقتصادی ، مجله دنیای اقتصاد. تهران.

- هانگر و ویلن، ترجمه سیدمحمداعربی و حمیدرضا رضوانی (۱۳۸۹)،^۱ مبانی مدیریت استراتژیک . تهران: انتشارات دفتر پژوهش های فرهنگی.

- Bergeljk.R(1989), “Success and failure of economic sanction”, Kyros journal
- Carter, B.(1989), International Economic Sanction: Mproving the haphazard U.S.Legal Regim, Cambridge: Cambridge University press
- Doxey, M. (1999), “International Sanctions”, In World Politics: Power, Interdependence and Dependence, Canada: Harcourt Brace, Jovanovich.
- Huntington, S(1999), The lonely superpower”, Foreign Affairs.
- Hufbauer, G and Schott,J (2001), Using Sanctions to Fight Terrorism ,Institute for International Economics, no: 9 , p: 18
- Lesmond, David A., Joseph P. Ogden, and Charles A. Trzcinka,(2012), “A New Estimate of Transaction costs”, The society for financial studies, no.5 ,p : 13.
- Lopez, G and Cortright, D, (2000),”The sanctions decade Assessing” , Strategies in the 1990s. Boulder.
- Lowenfeld, A. (1983), “Trade Controls for Political Ends” , United States of America:New York University.
- Malloy M, (1990). Economic Sanctions and U.S. Trade.Boston: Little, Brown.UN, Document: S/RES/1835, date 27September 2008, Retrieved December 15
- Meron, J.(1990), “Democracy, Dendency, and Destabilization: The shaking of alendes regim”, political science Quarterly
- Monthly Oil Market Report (2012), International Petroleum News and Technology, Oil and Gas Journal
- pollack,Kenneth And Other, (2009),Which Path to Persia Washington; Brookings Institute Press.