

**Research Paper****Agricultural Commercialization in Rural Farming Systems and Causal Interpretation of its Determinants Using Structural Equation Modeling and Path Analysis****\*Abbas Amini<sup>1</sup>**

1. Associate Professor, Department of Geography and Rural Planning, Faculty of Geographical Sciences and Planning, University of Isfahan, Isfahan, Iran.

**Citation:** Amini, A. (2016). Agricultural Commercialization in Rural Farming Systems and Causal Interpretation of its Determinants Using Structural Equation Modeling and Path Analysis. *Journal of Rural Research* 7(3), 546-563. <http://dx.doi.org/10.21859/jjr-07039>

 <http://dx.doi.org/10.21859/jjr-07039>

Received: 3 Apr. 2016

Accepted: 6 Jul. 2016

**ABSTRACT**

Commercial agriculture means production in large scale, specialized, and market-oriented cropping. The present study aims to identify the commercialization components of strawberry cultivation in Marivan township and to evaluate its determinants causally. A stratified random sample comprising of 191 stakeholders were interviewed to collect data. The dependent variables of strawberry cropping commercialization includes the area under cultivation, crop specialization, crop intensification, under cultivation area addition, crop yield and sale proportion. A set of economic, social, technical, and institutional factors operationalized and measured as the independent variables. Measuring of dependent scale was modeled using confirmatory factor analysis (CFA) and the path analysis approach was used to interpret its causal relationships with independent variables. Farms average area under cultivation, literacy and acquaintance of the family head, satisfaction with job and future hopefulness, informal vocational training, the degree of modern irrigation usage and level of wage labor utilization were the final constructive variables set of the study's causal-structural model. First three variables are external- while the remaining are internal-structural model variables. Based on the total direct and indirect effects, farms average area under cultivation, satisfaction with job and future hopefulness and degree of modern irrigation usage had the most influence on commercialization of strawberry cultivation. Contrarily, the level of wage labor utilization, acquaintance, and literacy of the family head had minor influences on the commercialization of the strawberry.

**Keywords:**  
 Strawberry commercialization,  
 Rural smallholders,  
 Causal interpretation,  
 Structural modeling

**Extended Abstract****1. Introduction**

Societies' food security and moving toward development, entails the transition of the primary sector from traditional subsistence farming systems to advanced commercial ones. Commercial agriculture generally means production in large scale beyond the basic needs, with specialized, market-ori-

ented and marketed cropping. The inevitable policy of commercializing agriculture to achieve the simultaneous aims of promoting the economic development nationally as well as improving the poor rural livelihood and rural economic development regionally entails noticing and planning for all types of farming systems, i.e. from small scale to big corporations. Focusing on various more beneficiary crops via practicing the rural and peasantry farms, on different regional climates corresponding to the properties and physiological requirements of these crops is one of the important schemes to achieve rural economic growth programs.

**\* Corresponding Author:**

Abbas Amini, PhD

Address: Department of Geography and Rural Planning, Faculty of Geographical Sciences and Planning, University of Isfahan, Isfahan, Iran.

Tel: +98 (913) 1290940

E-mail: a.amini@geo.ui.ac.ir

Some of the instances are the specialized cultivation of crops such as saffron, cotton, rape, peanut, summer crops market gardening, vegetables, oilseeds cultivation, pistachio gardening, flowering, strawberry cultivation, etc. in some of Iran's rural areas. This approach is investigated by several studies as the agricultural diversification, aiming the replacement of traditional strategic and low productive crops with the more technical and beneficiary ones, accompanied by its various impacts on social and economical structures of the rural areas. The present study aims to identify and introduce the commercialization components of strawberry cultivation as the main agricultural product of Marivan Township and evaluate its determinants causally.

## 2. Methodology

A stratified random sample comprising of 191 strawberry cultivators were interviewed to compile the needed data, based on a self-designed and validated questionnaire. Dependent variable of strawberry cropping commercialization has operationalized considering the area under cultivation, cropping specialization, cropping intensification, under cultivation area addition, crop yield, sale proportion and Packing. A set of economic, social, technical, and institutional factors as the independent variables were operationalized and measured differently with appropriate questions. The variables were the age, literacy and acquaintance of the family head, family size, farms average area under cultivation, degree of modern irrigation usage, level of wage labor utilization (non-familial structure of the farming system), informal vocational trainings, satisfaction and hopes with the job and its future, product warehouse and maintenance equipment, and transportation infrastructures (on all weather road). Evaluation of commercialized strawberry cultivation, as a dependent scale, was modeled and validated using the statistical procedure of confirmatory factor analysis (CFA). Biased observed variables were eliminated from the final scale. Amos Graphics was performed to standardize the path coefficients.

## 3. Results

The regression analysis weighs, crop intensity and crop specialty as more determinant in predicting commercialization followed by the other components such as crop yield, marketed production and cultivation expansion by the crop's income. The statistical path analysis approach was used to interpret the causal relationships of commercialization with independent variables as well of their interrelation causalities. Path analysis diagram is a drawing based on theoretical considerations regarding the causal order of antecedent and consequent variables. One of the complementary distinguishing procedures to do this is multi-stage performing

multiple regressions, which is leading to the conceptual framework and analytical model of the study. Farms average area under cultivation, literacy and acquaintance of the family head, satisfaction with job and future hopefulness, informal vocational trainings, degree of modern irrigation usage and level of wage labor utilization have been the final constructive variables set of the study's causal-structural model. The first three variables are external and the remaining are internal structural model variables.

## 4. Discussions

As identified and represented in [figure 3](#), the final causal-structural model is combination of several multivariate path models. The external and internal variables have influenced the strawberry cropping commercialization via six direct as well of twenty seven indirect paths because of their inter-causality relations. Based on the total direct and indirect effects, farms average area under cultivation, satisfaction with job and future hopefulness and degree of modern irrigation usage had the most influence on commercialization of strawberry cultivation. The level of wage labor utilization, acquaintance and literacy of the family head had minimal effect on commercialization of strawberry.

## 4. Conclusion

Increasing modernity in recent century has made strong evolution in the economy of developing countries from primary sector business to more industrial level. A statistically significant decline in agriculture's contribution to macroeconomic indices of developing countries is seen. Nevertheless, the social and economic viability of many rural communities in these countries depends highly on farming activities and entails its development. Provision and promotion of food security, creation and durability of job and income opportunities and development of farming as well as non-farming activities are some aspects to be considered for the redemption of property in the peripheral rural communities. The difficulty faced by such poor and isolated rural communities as well as their small and traditional farms is their impotency to challenge with current contingencies, which in no way are consistent with them.

On one hand, sub-optimal utilization of their small and sparse lands and water resources does not give them competitive ability for meeting their economical needs. On the other hand, it is, for many reasons, impossible the consolidation of their lands and mechanization to have a share from economy of scale. Thus, the attention and emphasis must be paid to other factors and approaches than to modernize

and commercialize the small rural holders and actualize their potentials to cope with their needs successfully. Specialized cropping with regards to different regional and geographical properties is one of the major approaches to optimize the productive potencies of disperse small scale farmers. Some of the non-compromising requisites are as strengthening of production systems by input (seeds, fertilizers, machines, equipment etc.) and output (products) flows, development of conducive social structures, development of research, education and advisory institutions, development and enhancement of infrastructures such as all weather roads, power, communication and irrigations systems, transportation, warehousing and marketing facilities and processing industries.

## تجاری شدن کشاورزی در بهره‌برداری‌های روستایی و واکاوی عوامل مؤثر بر آن با رویکرد مدل‌سازی ساختاری و تحلیل مسیر

\* عباس امینی<sup>۱</sup>

<sup>۱</sup>- دانشیار، گروه جغرافیا و برنامه‌ریزی روستایی، دانشکده علوم جغرافیایی و برنامه‌ریزی، دانشگاه اصفهان، اصفهان، ایران.

### حکم

تاریخ دریافت: ۲۰ فروردین ۱۳۹۵  
تاریخ پذیرش: ۱۰ تیر ۱۳۹۵

متنای حام تجاری شدن کشاورزی، کشت تخصصی، تولید فراتر از نیازهای معیشتی و فروش آن در بازار است. مطالعه حاضر به متوجه تجاری شدن کشت توتغزیکی در شهرستان مریوان و تحلیل علی عوامل مؤثر بر آن پرداخته است. ۱۱۱ نفر از بهره‌برداران توتغزیکی کار شهرستان با استفاده از روش طبقه‌بندی پنهان نمونه آماری تعیین شدند و داده‌های موردنیاز بالاتجام عملیات میدانی گردآوری شد. روابط بین گرداوری، محتوای و پایایی آن میتوانی بر اجرای مطالعه مقدماتی و آزمون‌های آماری صورت گرفته سنجش تجاری شدن کشت توتغزیکی براساس مولفه‌های تخصصی شدن، صفتی شدن، عملکرد، مرغه بازاری و تسویه کشت از محل فرآمد معمول، با رویکرد مدل‌لات ساختاری صورت گرفت. تحمیلات، سلیقه و سمعت زمین در واحد بهره‌برداری، شیوه‌های نوین آبیاری، نیروی کار مزدی، فناوری آموزش‌های حرفه‌ای و امید به آینده شغلی، منابع‌های مستقل بودند. روابط درونی بین آن‌ها و اثرگذاری‌های مستقیم و غیرمستقیم آن‌ها بر تجاری شدن کشت با تحلیل مسیر ارزیابی شد. سه گزینه نسبت منابع‌های درونی مدل علی ساختاری تحلیل بودند: استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، پیشترین میزان، اثر مستقیم و تحمیلات اثر غیرمستقیم بر تجاری شدن کشت داشته باشد. در مجموع اثرات، سمعت زمین در واحد بهره‌برداری، رخصایت‌ستدي، امید به آینده و استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری پیشترین و استفاده از نیروی کار مزدی، سلیقه و تحمیلات، کمترین تأثیر را بر تجاری شدن کشت توتغزیکی داشته‌اند.

### کلیدواژه‌ها:

تجاری شدن کشاورزی،  
بهره‌برداری‌های کوچک  
روستایی، تعیین علی،  
مدل‌سازی ساختاری

تولید، نیازمند برخورداری از سطوح بالاتری از درآمد، بهویژه در جوامع و خانوارهای روستایی در گیر با این شیوه‌های معیشتی کشاورزی برای پاسخ‌دهنده‌یی به نیازهای آن‌هاست. تولید با بهره‌وری بیشتر و فروش محصولات با کیفیت‌تر در بازار از جمله گزینه‌هایی است که در این راستا مطرح می‌شود.

در این شیوه کشت که به کشاورزی و کشت تجاری مرسوم است، محصولاتی کشت می‌شوند که هم بتوانند بازدهی تولید را در واحد سطح افزایش دهند و هم برای تقاضایی که وجود دارد، فروش خوبی در بازار داشته باشند. بهره‌برداری‌های تجاری واحدهای بازار گلایی هستند که مبنای کارشان کسب سود از راه تولید کالا و عرضه آن در بازار است (Ashraf, 1983). در این نوع نظام تولید و بهره‌برداری کشاورزی از ابرازها و شیوه‌های نوین استفاده می‌شود و با تأمین نهاده‌ها و نیازها از بازار و عرضه محصولات به بازارهای ارتقاگذاری دوچانبه با آن دارد (Najafi, 1997).

۱. مقدمه نوع گشته الگوی غالب در بیشتر نظام‌های سنتی زراعی در مزارع و بهره‌برداری‌های کوچک و خردمالکی در بسیاری از مداخله‌روستایی جهان است. در این نظامها هدف از تولید، بیشتر خودصرفی و رفع احتیاجات معیشت خانوار است. افزایش عملکرد، ارتقای بهره‌وری، حفظ و بهبود مزیت نسبی، تقویت توان رقابت بخش کشاورزی و درنتیجه تأمین و تضمین امنیت غذایی جوامع و کشورها و تأمین استانداردها و کیفیت زندگی روستاییان و شاغلان بخش کشاورزی درگرو تحوالت بنیادی در شیوه‌های سنتی و میشته نظام‌های زراعی بحسبت شیوه‌های تجاری با سطوح بالاتر کاربرد تکنولوژی و بهره‌برداری‌های بهینه‌تر از منابع پایه آب و خاک است.

افزون بر این، رفع نیازهای متنوع و جدیدی که در دنیای کنونی و در عصر مدرن تکونین یافته و برای همه بخش‌های جوامع انسانی به ناگزیر مطرح است، فراتر از شیوه‌های سنتی

\* نویسنده مسئول:  
دکتر عباس امینی

نشانی: اصفهان، دانشگاه اصفهان، دانشکده علوم جغرافیایی و برنامه‌ریزی، گروه جغرافیا و برنامه‌ریزی روستایی،  
تلفن: +۹۸ (۰) ۱۲۹-۹۴۰-۱۱۵،  
پست الکترونیکی: a.amini@geo.ui.ac.ir

در ایران، گشت توتفرنگی از حدود اوخر دوره قاجار متداول شده است و براساس آمارهای وزارت جهاد کشاورزی در سال ۱۳۹۰، سطح زیرکشت توتفرنگی ۴ هزار و ۶۲ هکتار و میزان تولید آن ۳۹۹ هزار و ۷۱۱ تن بوده است. در این میان، استان گردستان مقام اول تولید و سطح زیرکشت توتفرنگی را در بین استان‌های کشور داشته است. در استان گردستان، برای اولین بار در سال ۱۳۴۹ زمین‌هایی در شرق شهرستان مریوان زیر گشت این محصول رفت. در حال حاضر، این استان با زیرکشت‌داشتن ۲ هزار و ۱۰۰ هکتار مزارع توتفرنگی و تولید ۲۱ هزار تن محصول، با داشتن سهمی بیش از ۵۰٪ به عنوان قطب پرورش و تولید این محصول، مقام نخست تولید و سطح زیرکشت توتفرنگی را در سطح کشور دارد ([Jihad-e Keshavarzi Organization of Kurdistan Province, 2012](#)).

## ۲. مزروی پر ادبیات موضوع

### تجاری‌شدن کشاورزی والگوهای تخصصی گشت

نظامهای کشاورزی تجاری روی دو گروه از محصولات کشاورزی تمرکز پیشتری دارند. گروه اول؛ محصولات صنعتی مانند چندرقند، نیشکر، دانه‌های روغنی، پنبه، توتون و تباکو که امکان مصرف مستقیم آن‌ها بدون فراوری‌های صنعتی وجود ندارد و تولید کننده گزینه دیگری جز عرضه آن‌ها به بازار ندارد. گروه دوم انواع مختلفی از محصولات نقدي از قبیل انواع میوه‌های سبزی‌جات و صیفی‌جات که گزچه بخشی از تولیدات آن‌ها قابلیت خودمصرفی در واحدهای تولید کننده را دارد، اما هدف اصلی از تولید آن‌ها پاسخ به نیازهای بازار و تأمین نیازهای مالی تولید کنندگان آن‌هاست.

ویژگی‌ها و نیازمندی‌های متفاوت انواع مختلف محصولات تجاری، باعث می‌شود که مؤلفه‌ها و ابعاد تجاری‌شدن نیز برای آن‌ها متفاوت باشد. به طور معمول، نخستین ملاک برای تعیین ارزشیابی بهره‌برداری‌های تجاری، وسعت و اندازه اراضی و به عبارتی مقیاس تولید است. این ملاک بیشتر در رابطه با بهره‌برداری‌های متوسط و بزرگ (ممولاً بیش از ۵۰ هکتار) است و برای همه محصولات مصدق ندارد. اندازه زمین، به تهابی در بهره‌برداری‌های کمتر از ۵ هکتار کاربرد ندارد. سیستم آبیاری و نوع گشت نیز تأثیر زیادی در تعیین نوع سازمان تولید در واحدهای متوسط و کوچک دارد.

به گفته اشرف (۱۹۸۳)، ممکن است واحدهای کوچکی که با یکی دو هکتار زمین به تولید محصولاتی همچون سبزی‌جات و صیفی‌جات و میوه‌جات می‌پردازند جزو واحدهای تجاری به حساب آیند، در حالی که واحدهای بزرگتر که با ۱۰ تا ۲۰ هکتار زمین دیم در مناطق خشک و نیمه‌خشک به گشت محصولات دیگری همچون گندم و جو می‌پردازند نتوانند نیازهای مصرفی

ازجمله واقعیت‌های مسلم و بازدارنده در نظامهای سنتی کشاورزی در همه گشورهای در حال توسعه و ازجمله ایران، ساختار مالکیت زمین‌های زراعی و شیوه‌های تولیدی متناسب با این ساختارهاست و چنان‌که مریدی (۱۳۷۵) نیز اشاره می‌کند دیرهای ساختار زمین‌هایی و اقتصاد کشاورزی متناسب با آن ازجمله مشکلات سیاست‌گذاری در بخش کشاورزی ایران است.

در پیش‌چنین ساختارهایی، امکان تغییرات اساسی و کلان مانند اصلاحات اراضی، تقسیم مجدد زمین یا یکپارچه‌سازی اراضی و به طور کلی مکانیزاسیون کشاورزی، چندان فراهم و آسان نیست. مدنیزاسیون کشاورزی از طریق متحول کردن ابعاد و جوانب اقتصادی و درنتیجه فراهم‌شدن نسبی امکان افزایش بهره‌وری اقتصادی و اجتماعی فعالیت‌های زراعی در بسترهاي سنتی نظامهای معیشتی، ازجمله مغیدترین راهبردهای تحول در کشاورزی و زندگی و معیشت جوامع آسیب‌پذیر روستایی به حساب می‌آید. تغییر الگوی گشت و تخصیص منابع اندک زمین و آب به کشت‌های تخصصی متناسب با بوم و نیازهای بازار گلای منطقه‌ای، حتی در بهره‌برداری‌های خرد نظامهای دهقانی که اسلام آن‌ها اقتصاد خانگی و تولید برای نیازهای مصرفی است و در حالت خالص در نقطه مقابل کشاورزی تجاری قرار دارند، اگر صرف برای مصرف خانوار هم تولید کنند، مستقل از قلمرو اقتصاد بازار نخواهد بود.

بنابراین، اگرچه زمین یکی از مهم‌ترین عوامل پایه‌ای تولید در بخش کشاورزی است و ظاهراً نخستین ملاک برای شناسایی و تعیین بهره‌برداری‌های تجاری از نظر وسعت زمین و اندازه اراضی در اختیار آن‌هاست (Ashraf, 1983)، اما با توجه به چندگانگی عوامل کلیدی تولید کشاورزی و مهم‌تر آنکه محدود کننده‌ترین این عوامل در کشور ما آب است و نه زمین، تجاری‌شدن تولید و افزایش درآمد و کاهش فقر روستایی، لزوماً مستلزم وسعت زمین در واحدهای بهره‌برداری و در گرو آن نیست. اهمیت و سهم و نقش عوامل و مؤلفه‌های دیگر علاوه بر عامل زمین در تحول نظامهای سنتی تولید و میزان تجاری‌شدن کشاورزی، هنگامی بیشتر قبل درک و تأمل خواهد بود که در کنار خرد و پرآنکنده‌بودن اراضی در نظامهای سنتی یا دهقانی به عنوان عامل بازارگاری نهاده شده کشاورزی (Abdollahi, 1999)، به تأکید آنکه توزیع زمین در نظام اراضی کشاورزی ایران در همه ادوار مختلف توسعه کشیده باشیم (Azimi, 1983).

مطالعه حافظ کوشیده است تا با بهره‌گیری از فنون پیامایشی و مبتنی بر داده‌های ملوس و واقعی، ابتدا به سنجش میزان تجاری‌شدن گشت توتفرنگی به عنوان محصول اصلی در شهرستان مریوان بهره‌دازه و در ادامه، تبیین و تحلیلی علی از عوامل متعدد تأثیرگذار بر آن ارائه کند. برای این منظور، از رویکردهای آماری پیشرفته مدل‌سازی معادله‌های ساختاری و تحلیل مسیر، به شرح و تفصیلی که در قسمت‌های بعد خواهد آمده استفاده شد.

می‌تواند یکی از موافل تعیین‌گننده‌الگوی توزیع منزالت اجتماعی در جوامع روستایی باشد و لی‌الگوی توزیع محصول و درآمد کشاورزی است که از نظر اقتصادی معنادارتر و نمایشگر بهتری برای تصویر فقر و غنای روستایی به شمار می‌آید (Azimi, 1983).

تمرکز و تأکید بر راهبردهای پرشمرده‌شده، همچنان امکان تجارتی شدن سازمان تولید در بخش کشاورزی را با وجود ناکارائی اندازه و توزیع زمین در بیشتر واحدهای بهره‌برداری کشاورزی تسهیل خواهد کرد. پراکندگی قطعات زمین در بهره‌برداری‌های سنتی باعصارlag دعاقانی نیز به عنوان مشکل اساسی ناکارآمدی این نظامها و غیراً اقتصادی بودن کشت مزارع در قطعات کوچک زمین، همیشه و همه‌جا با یکپارچه کردن اراضی و بزرگ‌تر نمودن واحدهای بهره‌برداری، بدلاً ایل متعدد منطقی، شدنی نیست. این دشواری که تا قبل از اصلاحات ارضی و در دوران ارباب‌رعیتی از طریق مشکل و مجتمع شدن کشاورزان در واحدهای سنتی جمعی تولید تا اندازه‌ای رفع می‌شده، در شرایط کنونی و با ازین‌رفتن ساختارهای پیشین و جایگزین‌شدن ساختارهای مناسب و کارآمد به جای آن‌ها جز یکپارچه‌سازی در صورت امکان، نیازمند چاره‌اندیشی‌های سنجیده دیگری در راستای افزایش تولید و بهره‌وری و کاستن از فقر روستایی است.

تمرکز بر عوامل دیگر تولید کشاورزی، مانند آب، نیروی کار، نهادهای مختلف، نوع و شیوه کشت و برنامه‌بازی‌های سنجیده برای بهینه‌تر کردن بهره‌برداری از آن‌ها، بهینگی بهره‌برداری و بهره‌وری زمین را نیز حتی در واحدهای خرد و با وجود ساختارهای نامطلوب مالکیت، تا اندازه‌ای پهلو خواهد پختید. در چنین شرایطی، مردمی (۱۳۷۵) نیز راهکار جانشین راهنمایی انبویه تولید‌گذانگان خرد به سوی تولیداتی می‌داند که با وجود امکان تولید آن‌ها در مقیاس‌های خرد همچنین از ارزش‌افزوده پیشتر، سود پیشتر، کاربرودن فرایند تولید، امکان عرضه به بازار و صادرات و درنتیجه ارزآوری پرخوردار باشند و هم‌زمان بازیان‌های تولید در مقیاس وسیع، مانند هزینه‌های نظارت، ارزیابی، نبود انتگریه در کارگران (که قبل از آن هرچند در سطوحی بسیار خرد، مالک زمین بوده‌اند) و همراه نباشند.

تجارتی شدن و تجارتی‌سازی مفاهیمی هستند که ارتباط تنگاتنگی با مفاهیم بازار و بازارگانی دارند. این سازوگارها با تحول تدریجی ساختارهای اقتصادی جوامع انسانی از اقتصادهای بسته به اقتصادهای باز و رواج مبادلات پولی، همراه و هم‌بیوند هستند و به گونه‌ای لازمه و نتیجه این حرکت روبرو شد تلقی می‌شوند. بدین‌سان، سرچشمه‌های تجارتی شدن در کشاورزی ایران را همان‌گونه که نوشیروانی (۱۹۸۲) اشاره می‌گنده باید در نیمه‌های قرن نوزدهم و در پی پیوند و اندفاع تدریجی اقتصاد ایران در اقتصاد بین‌المللی و شکل‌گیری جریان صادرات برخی محصولات کشاورزی، جستجو و گرد پیامدهای این تجربه‌ها برای جوامع روستایی و دهقانی از همان زمان، از دیاد محصولات برای فروش

خانوار را تأمین کنند. بنابراین، کشاورزی تجاری انواع متفاوتی از سازمان‌های تولید را دربرمی‌گیرد که پک سوی آن واحدهای بسیاری‌زیگ کشت و منعمت و مجتمع‌های بزرگ خام‌داری دولتی و خصوصی و چندملیتی و سوی دیگر آن واحدهای کوچک تجاری و تجارتی دهقانی مانند نصفه‌کاری‌های تلمبه‌کاری‌های سبزی‌کاری‌ها، صیغی‌کاری‌ها و بافلاری‌ها است که اندازه اراضی آن‌ها از چند هکتار فراتر نمی‌رود در میان آن‌ها بهره‌برداری‌های بزرگ نیم‌دولتی مانند شرکت‌های سهامی زراعی و شرکت‌های تعاونی تولید کشاورزی و انواع بهره‌برداری‌های بزرگ و متوسط خصوصی قرار می‌گیرند (شرف، ۱۹۸۳).

### تجارتی شدن کشاورزی، عامل زمین و محدودیت‌های آن

چنان‌که اشاره شده مو مشکل عده در رابطه با عامل زمین و کارکرد آن در فرایند تجارتی شدن کشاورزی، نابرابری شدید در توزیع زمین بین بهره‌برداران کشاورزی به‌ضرر بهره‌برداری‌های دهقانی روستایی و کوچک و پراکنده‌بودن قطعات اراضی در این بهره‌برداری‌های است. تغییر در الگوی کشت تغییر در شیوه‌های کشت و آبیاری (بهویژه با توجه به محدودیت و تعیین‌گنندگی آب) به‌منظور بهینه‌گردن تخصیص و افزایش بهره‌وری آب، تمرکز پیشتر بر عامل سرمایه و تغییر در اندازه گسبوکارهای زراعی براساس حجم سرمایه‌گذاری، استفاده عمیق‌تر از نیروی کار و اصلاح و بهروزگردن روش‌های مدیریت مزرعه، راهبردهایی هستند که علاوه‌بر بردن کشاورزی به سمت الگوهای تجارتی و افزایش سود و بهره‌وری اقتصاد کشاورزی در سطح کلان، در سطوح خردتر نیز می‌توانند برخلاف توزیع زمین، توزیع محصول و درآمد را به نفع کشاورزان کم‌زمین و جوامع روستایی کشور متعادل تر سازند.

بررسی اقتصادی و آماری در رابطه با الگوهای توزیع زمین و درآمد براساس آمارهای سرشماری کشاورزی سال ۱۳۳۹ و در آستانه اصلاحات ارضی (Azimi, 1983) نشان می‌دهد که با وجود توزیع بسیار نامتعادل زمین در سطح کشور (که نابرابری آن براساس ضریب جینی تا ۰/۷۴+ نیز می‌رسد)، توزیع محصول به دست آمده از این زمین‌ها و درآمد حاصل از آن‌ها، به هیچ عنوان به اندازه توزیع زمین نامتعادل و نابرابر نبوده است و تأثیر تفاوت‌های منطقه‌ای در الگوی کشت، آب در دسترس و نقل و انتقالات درون و برون گروهی نیروی کار در واحدهای جمعی بهره‌برداری کشاورزی در آن زمان، باعث بولبری بیشتری در الگوی توزیع نهایی درآمد شده است. به عبارت دیگر، شالوده و ساختار و سازمان بخش کشاورزی در آن زمان، به گونه‌ای بوده که توانسته است الگوی بسیار نامتعادل و نابرابر زمین را به الگوی متعادل تری از توزیع درآمد در میان بهره‌برداری‌ها و بهره‌برداران کشاورزی تبدیل کند.

بنابراین، در کشاورزی ایران که زمین عامل محدوده‌گذانده نیست و عامل آب از اهمیت بسیار بیشتری برخودار است و ترکیب والگوی کشت نیز در مناطق مختلف متفاوت است، هرچند توزیع زمین

Schreinemachers, Grovermann & Berger, 2015).

پل و همکاران (۲۰۱۳) در جستجوی رهیافت برتر برای توسعه کشاورزی در میان کشاورزان خردبردار آفریقای سرمایه‌گذاری برای ارتقای دسترسی آنان به بازار رانقلاب بهره‌وری (Poole, & Chitundu, & Msoni, 2013). نیال و تاها نیز عوامل مؤثر بر رانش نظام زراعی ناحیه روسنایی مورانگ<sup>۱</sup> در کشور نیال را به سمت الگوهای تجاری مطالعه کردند (Nepal, & Thapa, 2009). بازارگرایی و تخصصی شدن کشت، عوامل مؤلفه‌های اشاره شده در همه این مطالعات در راستای رانش نظامهای زراعی به سمت توسعه و پایداری بودند.

### ۳. روش شناسی تحقیق

#### معرفی مختصر منطقه مطالعه شده

شهرستان مریوان در ۱۳۵ کیلومتری غرب استان گرگستان، بین ۴۵ درجه و ۵۹ دقیقه تا ۴۶ درجه و ۴۵ دقیقه طول شرقی و ۳۵ درجه و ۲۱ دقیقه عرض شمالی واقع شده است. براساس آخرین سرشماری (سال ۹۰)، در ۲۵۱ روستایی با سکنه این شهرستان ۴۶ هزار و ۷۱۱ نفر (۲۷درصد کل جمعیت) زندگی می‌گند. تصویر شماره ۱، موقعیت جغرافیایی و تقسیمات شهرستان را در بستر توپوگرافی، با موقعیت سکونتگاه‌های شهری و روستایی آن نشان می‌دهد.

روش مطالعه (جامعه، نمونه، داده‌ها، ابزار گردآوری و متغیرهای تحقیق)

مطالعه حاضر، پژوهشی توصیفی تحلیلی و پیمایشی و مقطعی

1. Morang

و دگرگونی در ساختار مالکیت اراضی و غلبه بر کارگران روزمزد کشاورزی بوده است. تحول پیش‌بازاری در نظامهای زراعی به سمت تجارتی شدن و مطالعات بیشتر در این زمینه با اصلاحات اراضی دهه چهل وارد مراحل جدی‌تر می‌شود. قهرمان (۱۹۸۳) دو پادداشت درباره کشاورزی تجاری در ایران نوشت و نیز گزارش دو تحقیق پانک چهانی نیز در نیمه دوم دهه پنجماه شمسی را از پانک توسعه کشاورزی ایران خلاصه کرده است. او در نتیجه‌گیری نهایی از هردو تحقیق بیان می‌کند که عملکرد و بهره‌وری نهروی کار کشاورزی در مزارع گوجک بهتر از مزارع بزرگ بوده است (Ghahreman, 1983).

این نتیجه که با نتیجه پژوهش تطبیقی عبداللهی (۱۹۹۸) در رابطه با نظامهای بهره‌برداری کشاورزی در ایران در مقابل است. همچنین با نظر (1983) مبنی بر اینکه با وجود انکارناهیدیری ارتباط بین کوچکبودن زمین و درجه فقر، مشکل کشاورزی ایران از نظر تولیدی، کوچکبودن واحدهای بهره‌برداری نیست، تا اندازه‌ای مطابقت دارد. در دهه هفتاد نیز مطالعات در خروج‌توجهی در رابطه با تجارتی شدن و کشاورزی صورت گرفته است. از جمله، نجفی (۱۹۹۷) توفیق در تجارتی شدن کشاورزی را از نظر مدیریت در کشاورزی تجاری مطالعه کرده است. انصاری (۱۹۹۷) با تلقی تجارتی شدن کشاورزی به معنی ادغام اقتصاد روسنایی در اقتصاد ملی و بین‌المللی، نقش تعلوی ها را در این راستا مطالعه کرده است. عوامل پیش‌بازاری و موانع بازدارنده تجارتی شدن کشاورزی، موضوع چند مطالعه دانشجویی، از جمله دریندی (۲۰۰۰)، طاهرخانی و رحمانی (۲۰۰۶) و آبدار (۲۰۰۹) بوده است.

ریتلنگ و همکاران (۲۰۱۵) تجارتی‌سازی و توسعه کشاورزی را در بهره‌برداری‌های خرد کشاورزی در کشور تایلند مستلزم انتقال از نظامهای متنوع و گستردۀ به کشت‌های تخصصی و کاربری‌هایی فشرده‌تر از اراضی، ارزیابی کردند (Riwthong, &



توضیحات جغرافیایی، وضعیت توپوگرافی و پراکنش سکونتگاه‌های روستایی

تصویر ۱. نقشه موقعیت جغرافیایی، وضعیت توپوگرافی و پراکنش سکونتگاه‌های منطقه مطالعه شده.

حاضر، متغیری است که بهطور مستقیم اندازه‌گیری نمی‌شود بلکه با استفاده از دو پارامتر بیشتری از متغیرهای مشاهده شده در نقش معرف سنجش می‌شود. به ازای هر متغیر پنهان یک مدل اندازه‌گیری وجود دارد و تناسب معرفها برای متغیر پنهان از طریق تحلیل عاملی تأییدی (CFA) آزموده می‌شود. تحلیل مسیر<sup>۱</sup> نیز امکان آزمون روابط علی بین دو یا چند متغیر را که ممکن است به صورت مستقل، وابسته، پنهان<sup>۲</sup> یا آشکار<sup>۳</sup> باشند، فراهم می‌آورد (Mansourfar, 2007) و علاوه بر بررسی اثرات مستقیم متغیرهای مستقل بر متغیر وابسته، اثرات غیرمستقیم این متغیرها را نیز مدنظر قرار می‌دهد. (Kalantari, 2004) اصل علیت<sup>۴</sup> بدین معنی است که پیدا کردن بین دو متغیر هم‌تفاوتی وجود دارد و در این هم‌تفاوتی یک متغیر قبل و متغیر دیگر بعد قرار می‌گیرد. این اصل در کاربرد تحلیل مسیر نقش اساسی دارد؛ بنابراین راهی برای ارزیابی میزان تناسب و همخوانی مجموعه‌ای از داده‌های تجربی با مدل نظری تحقیق است. (Mansourfar, 2007)

### ۳. یافته‌ها

توصیف آماری نمونه بررسی شده ویژگی‌های تولیدی زراعی آنان از مجموع ۹۱ نمونه انتخابی، ۱۷۳ نفر (۹۰ درصد) مرد و ۱۸ نفر (۱۰ درصد) زن بوده‌اند. سن پاسخ‌دهندگان از ۲۰ تا ۸۰ سال متغیر بوده است و میانگینی برابر ۵۲ سال داشته‌اند. از این میان ۵۶/۲ درصد بی‌سواد، ۱۷/۴ درصد ابتدایی، ۲۷/۲ درصد راهنمایی، ۱۱/۵ درصد دبیلم و ۱۴/۹ درصد بالاتر از دبیلم بوده‌اند. علاوه بر کشت و پرورش توت‌فرنگی به عنوان منبع اصلی تأمین درآمد و معیشت، ۴۷/۶ درصد افراد نمونه به فعالیت‌های دیگر کشاورزی، ۲۰/۴ درصد به مشاغل آزاد و ۱۱/۱ درصد به مشاغل اداری مبادرت داشته‌اند در جدول شماره ۱، توزیع اراضی زراعی افراد نمونه بر حسب ترکیب تعداد قطعات زمین (پراکنده‌گی اراضی) در سطوح مختلف زیرکشت بیان شده است.

چنان‌که ملاحظه می‌شود شکل غالب در بهره‌برداری‌های زراعی نمونه مطالعه شده، اراضی دوباره پاپکارچه در سمت‌های کمتر از ۲ هکتار بوده است که بیانگر خردبودن نظام بهره‌برداری زراعی منطقه است.

### توصیف آماری متغیرهای تحقیق

جدول شماره ۲ توصیف آماری متغیرهای اولیه برای اندازه‌گیری مقیاس تجارتی شدن گشت را نشان می‌دهد. متغیر اول (سطح زیر کشت) مستقیماً در مدل اندازه‌گیری مقیاس وارد نشده و از آن برای محاسبه متغیرهای دوم و سوم

است. عدمه داده‌ها دست اول بوده، با شیوه‌های میدانی و استفاده از ابزار پرسشنامه گردآوری شده‌اند. جامعه آماری تحقیق خانوارهای توت‌فرنگی کار شهرستان مروان هستند که براساس آمارهای سازمان جهاد کشاورزی شهرستان در سال ۱۳۹۰، برابر با ۶۵ خانوار برآورد شده‌اند. براساس نتایج حاصل از نمونه‌ای مقدماتی به حجم ۲۵ سرپرس خانوار، حجم نمونه برابر با ۱۹۶ نفر محاسبه و نهایتاً بین کشاورزان ۳۳ روستای شهرستان، ۱۹۱ پرسشنامه تکمیل شد. انتخاب افراد نمونه به شیوه تصادفی و توزیع آن‌ها با انتساب متناسب صورت گرفته است.

پرسشنامه حاوی ویژگی‌های جمعیت‌شناسنامه و تولیدی‌زراعی پاسخ‌دهندگان و گویه‌های متنوعی برای سنجش تجارتی شدن و عوامل مؤثر بر آن بوده است. مؤلفه‌های مختلف سنجش متغیر وابسته تجارتی شدن گشت توت‌فرنگی، براساس مبانی تئوریک و مرور منابع مرتبط شامل تخصصی شدن گشت، عمقی شدن گشت، عملکرد محصول در واحد سطح، عرضه به بازار یا سهمیه فروش از تولید محصول، سرمایه‌گذاری برای گسترش و توسعه گشت از محل درآمد محصول، ارائه مطلوب‌تر محصول به بازار از طریق بسته‌بندی و افزایش بازار پستندی محصول بوده‌اند.

عملیاتی کردن و سنجش متغیرهای مستقل شامل متغیرهای دموگرافیک سن و تحصیلات و بعد خانوار، ویژگی‌های تولیدی‌زراعی سلیقه گشت توت‌فرنگی، میزان زمین‌های زراعی در اختیار خانوار، پراکنده‌گی اراضی، متوسط اندازه زمین در واحد بهره‌برداری، میزان استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، میزان استفاده از نیروی کار مزدی، میزان استفاده از ماشین‌آلات کشاورزی، اقدامات مدیریتی کنترل و کاهش ضایعات، دسترسی به امکانات نگهداری و بازارسازی محصول، رضایتمندی و امید به آینده شغلی گشت محصول، میزان بهره‌مندی از تسهیلات اعتباری، میزان برگزاری و شرکت و استفاده از کلاس‌ها و دوره‌های آموزشی و میزان حمایت‌های نهادی از گشت و پرورش محصول در منطقه بوده است. روایی محتوای پرسشنامه، صوری و مبتنی بر مرور منابع مختلف و کارهای مشاهده و یا ایامی آن در رابطه با بخش‌های مربوط به سنجش نگرش پاسخ‌دهندگان نیز با اجرای آزمون الگای کرونباخ روشی داده‌های نمونه مقدماتی سنجیده شده است. مقدار ضریب آلفا برای همه این بخش‌ها از ۷۷٪ بزرگ‌تر بوده است.

رویکردهای آماری برای تحلیل داده‌ها، روش‌های پیشرفتۀ مدل‌سازی معادلات ساختاری<sup>۵</sup> و تحلیل مسیر بوده است. مدل‌سازی معادلات ساختاری رویکرد آماری برای آزمون فرضیه‌های درباره روابط بین متغیرهای مشاهده شده و پنهان و ترکیبی از مدل‌های اندازه‌گیری و مدل‌های ساختاری است.

متغیر پنهان مانند مقیاس سنجش تجارتی شدن در مطالعه

- 3. Path analysis
- 4. Latent
- 5. Observed
- 6. Causality

- 2. Structural equation modeling

جدول ۱. ترکیب نمونه بر حسب توزیع اراضی زراعی در قطعات و سطوح مختلف زیر کشت.

پراکندگی اراضی (تعداد قطعات)						سطح اراضی زیر کشت
مجموع	۴ قطعه	۳ قطعه	۲ قطعه	۱ قطعه (یکتارچه)		
۴۲	۰	۰	۱۵	۳۷	کمتر از ۱ هکتار	
۷۳	۰	۱	۴۳	۳۰	۱/۵ تا ۲ هکتار	
۵۴	۱	۱۶	۳۳	۵	۲/۵ تا ۴ هکتار	
۱۱	۲	۷	۲	۰	بیش از ۵ هکتار	
۱۹۱	۳	۲۳	۹۳	۷۲	مجموع	

این بار نیز متغیرهای میزان زمین زراعی و پراکندگی اراضی، مستقیماً در مدل ساختاری نهایی وارد نشده‌اند و از آن‌ها برای محاسبه متغیر متوسط اندازه زمین در واحد بهره‌مندی استفاده شده است. پس از توصیف مؤلفه‌ها و متغیرهای مستقل وابسته، شرح مقیاس‌سازی تجاری‌شدن کشاورزی به عنوان متغیر وابسته و سپس مدل‌سازی علی‌ساختاری تبیین عوامل مؤثر بر آن، ارائه خواهد شد. در این قسمت هدف اصلی این است که بینیم آیا با توجه به ساختار داده‌ها و رابطه بین متغیرهای مشاهده شده، می‌توان مدل معتبری برای سنجش تجاری‌شدن و تبیین علی‌واریانس آن پیشنهاد و ارائه کرد و اگر چنین است نقش و تأثیر (مستقیم یا غیرمستقیم) هر کدام از متغیرهای معرفی و توصیف شده در جداول قبل، در این زمینه به چه اندازه و چگونه است. مقیاس‌سازی تجاری‌شدن کشت با رویکرده مدل‌سازی معادلات ساختاری ساختن مقیاس اندازه‌گیری تجاری‌شدن گشت توتفرنگی، با

(تحصیل شدن و عملکرد محصول) استفاده شده است.

چنان‌که ملاحظه می‌شود، با وجود اینکه به طور متوسط ۳۴درصد از زمین‌های نمونه مطالعه شده به کشت توتفرنگی اختصاص دارد و ۷۲درصد از محصول تولیدی نیز به بازار عرضه می‌شود و بازرسنده آن هم در حد متوسط است، اما امکان سرمایه‌گذاری مطلوب حتی در حد متوسط نیز برای افراد وجود ندارد و بسته‌بندی و کیفیت ارائه محصول به بازار پایین و در حد نامطلوب است. همین نیازهای اندک و اولویت‌های برنامه‌ریزی و آموزش برای این جامعه هدف را به خوبی روشن می‌سازد. بدروزه آنکه متوسط تولید در هکتار محصول در نمونه مطالعه شده (نژدیک به ۴ تن) نیز در حد مطلوب و قابل توجهی است. جدول شماره ۲، توصیف آماری متغیرهای مستقل تأثیرگذار بر مقیاس وابسته رانشان می‌دهد. هر کدام از این متغیرها ترکیبی از چندین گروه هستند و به کمک طیف لیکرت سنجش شده‌اند، به علاوه، برخی از متغیرهای دموگرافیکی تأثیرگذار نیز مجدداً در این جدول ارائه و توصیف شده‌اند.

جدول ۲. معرفی و توصیف آماری مؤلفه‌های مقیاس وابسته تجاری‌شدن گشت توتفرنگی.

مؤلفه‌های تجاری‌شدن (متغیرهای مشاهده شده)					
ردیف	حداکثر	میانگین	انحراف معیار	سطح زیر کشت توتفرنگی (هکتار)	
۰/۹۹	۱/۲۵	۵	۰/۵۰		تحصیل شدن کشت محصول (سهم محصول (درصد) از کل سطح زیر کشت)
۲۵/۲	۹۳	۱۰۰	۱۰		عملکرد محصول توتفرنگی (اثن در هکتار)
۱/۱۰	۳۷۸	۸	۰/۷۵		میزان (درصد) فروش محصول تولید شده (تولید برای فروش یا عرضه محصول به بازار)
۱۵/۵	۷۲	۱۰۰	۲۵		عملی شدن کشت محصول (تملاً چنین یا دفعات برداشت محصول در مال زراعی)
۱/۷۳	۹۷۶	۱۲	۵		بسته‌بندی محصول تولید شده (لیکرت: ترکیب سه گروه)
۱/۳۱	۲	۴	۰		بازرسنده و استقبال و رضایت از کیفیت محصول عرضه شده به بازار (لیکرت: ترکیب پنج گروه)
۰/۳۱	۲/۹۱	۴	۱/۶۷		میزان پس انتداز از محل درآمد محصول و سرمایه‌گذاری آن برای توسیع گشت (لیکرت: ترکیب سه گروه)
۰/۷۰	۲/۹۷	۴	۱		

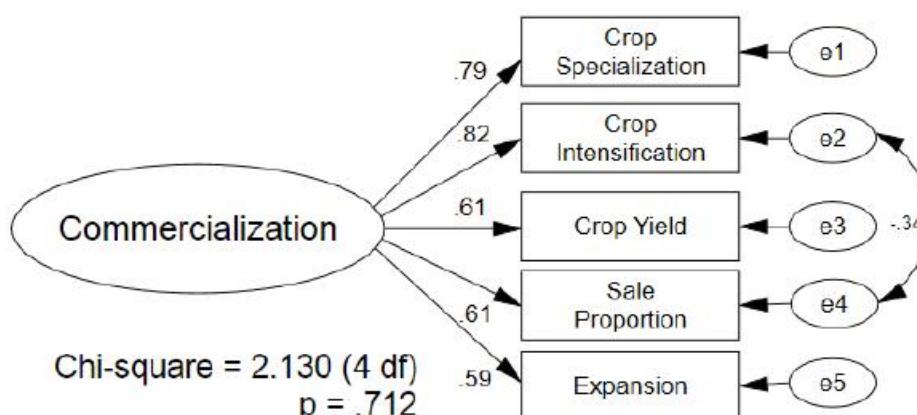
جدول ۳. ترکیب و توصیف آماری متغیرهای مستقل تأثیرگذار بر تجاری شدن کشت توتغزگنی.

متغیرهای مستقل					تعریف حداقل حداقل حداقل میانگین انحراف معیار
ویژگی های فردی و زراعی سیمپرسن خانوار					
عن (سال)	۱۲ (ماهه سنی)	۸۰	۱	—	
تحصیلات (توزيع فراوان مقاطع تحصیلی)	سیکل (ماهه)	بن سود لیسانس	—	—	تحصیلات (توزيع فراوان مقاطع تحصیلی)
بُعد خانوار (نفر)	۰/۹۶	۲/۷۷	۴	۱	—
سابقه کشت و پرورش توتغزگنی (سال)	۲/۸۰	۹/۵۰	۱۵	۲	—
میزان زمین زراعی (مجموع سطح زیر کشت هکتار)	۱/۳۲	۲/۱۸	۸	۰/۵۰	—
پراکندگی اراضی (اندازه قطعات زمین)	۰/۷۰	۱/۷۶	۴	۱	—
متوسط اندازه زمین در واحد بجهه مرطوب (هکتار)	۰/۷۹	۱/۳۰	۶	۰/۵۰	—
میزان استفاده از سیستم های نوین آبیاری (درصد اراضی)	۲۰/۷	۱/۷۹	۶۰	۰	—
میزان استفاده از نیروی کار دستمزدی (درصد)	۲۱/۵	۵۰/۵۰	۱۰۰	۲۰	—
استفاده از ماشین آلات کشاورزی (در مراحل مختلف کاشت و ناشت و برداشت محصول)	۰/۸۷	۲/۰۱	۲	۰	۳ گویه
کنترل و کاهش ضایعات (نشی لر آفات و هنگام برداشت و حمل محصول)	۰/۵۶	۲/۷۹	۲	۱	۳ گویه
دسترسی به امکانات نگهداری و به بازار وسائلن محصول	۰/۰۹	۲/۵۳	۳/۵۰	۱/۵۰	۲ گویه
رضایتمندی و امید به آینده شغلی	۰/۷۰	۲/۴۰	۵	۲	۳ گویه
میزان پرورمندی از تجهیزات احتیاجی	۰/۰۹	۲/۵۳	۴/۵۰	۱/۵۰	۲ گویه
برگزاری و شرکت و استفاده از کلاس ها و دوره های آموزش تخصصی و حرفه ای	۰/۰۰	۲/۵۲	۲	۱	۳ گویه
حمایت های نهادی و جوتوی	۰/۰۷	۲/۷۲	۳/۵۷	۱/۷۳	۳ گویه

**نتایج تحلیل عاملی روستایی**

اعتبارسنجی آن صورت گرفت. اعتبار مقیاس، چنان که آمارهای آن در شکل دیده می شود، با حذف متغیرهای بسته بندی و بازار پسندی از میان متغیرهای دیگر حاصل شد. تصویر شماره

وارد کردن مؤلفه های معرفی و سنجش شده برای آن در جدول شماره ۲ به مدل تحلیل عاملی تأییدی (CFA: confirmatory factor analysis) در محیط نرم افزار Amos Graphics (factor analysis)



تصویر ۲. برآوردهای استانداره مدل تحلیل عاملی تأییدی برای اندازه گیری مقیاس تجاری شدن کشاورزی.

جدول ۲. شاخص‌های برازش مدل تحلیل عاملی تأییدی برای اندازه‌گیری تجاری‌شدن کشاورزی

شاخص‌های برازش										مقایسه تجاری‌شدن گشت توتفرنگی
RMSEA	PRATIO	CFI	NFI	GFI	RMR	Sig.	df	CMIN		مقادیر معیار پیشنهادی*
.0100	.019	1	.0993	.0997	.0117	.0111	4	2113		
<.005	-1	>.9	>.9	>.9	>.9	≈	>.05	-		مقادیر معیار پیشنهادی*

\*(Lai &amp; Lin, 2008; Hooman, 2006; Ghasemi, 2011)

تمام هفت شاخص ذکر شده اعتبار و برازش پسیارخوب مدل اندازه‌گیری مقیاس تجاری‌شدن را با داده‌های گردآوری شده تأیید می‌کنند. مهم‌ترین شاخص از این میان، شاخص کای اسکوتو است که هرچه کوچک‌تر باشد، نشانه برازش بیشتر مدل با داده‌های است مبنای محاسبه این شاخص تفاوتی است که بین ماتریس واریانس و کوواریانس نمونه‌ای حاصل از متغیرهای مشاهده شده و ماتریس واریانس و کوواریانس بازتولید شده بر مبنای متغیرهای برآورده شده در مدل تدوین شده وجود دارد. (Ghasemi, 2011).

بیشترین سطوح معناداری مقادیر کای اسکوتو از .0105 به معنی نبود تفاوت معنادار پانزدیگی مقادیر این دو ماتریس است و نشانه‌ای از مطلوب‌بودن و اعتبار مدل تدوین شده بر مبنای داده‌های جمع‌آوری شده تلقی می‌شود. مقادیر این شاخص در رابطه با مقیاس، بیش از .71 بوده است. در ادامه به وزن‌ها یا ضرایب مسیر رگرسیونی برآورده شده برای مؤلفه‌های اندازه‌گیری تجاری‌شدن و معناداری آن‌ها می‌پردازم. جدول شماره ۵ برآوردهای استاندارد را با نسبت‌های بحرانی (CR)، خطای استاندارد (SE) و سطح معناداری (P-value) آن‌ها نشان می‌دهد به علاوه، پار دیگر مؤلفه‌ها یا معرفه‌ای مشاهده شده با تفصیل و تشرییح پیشتری معرفی شده‌اند.

تمام مؤلفه‌ها ضرایب تأثیر رگرسیونی مشتبث با مقادیر بیش از

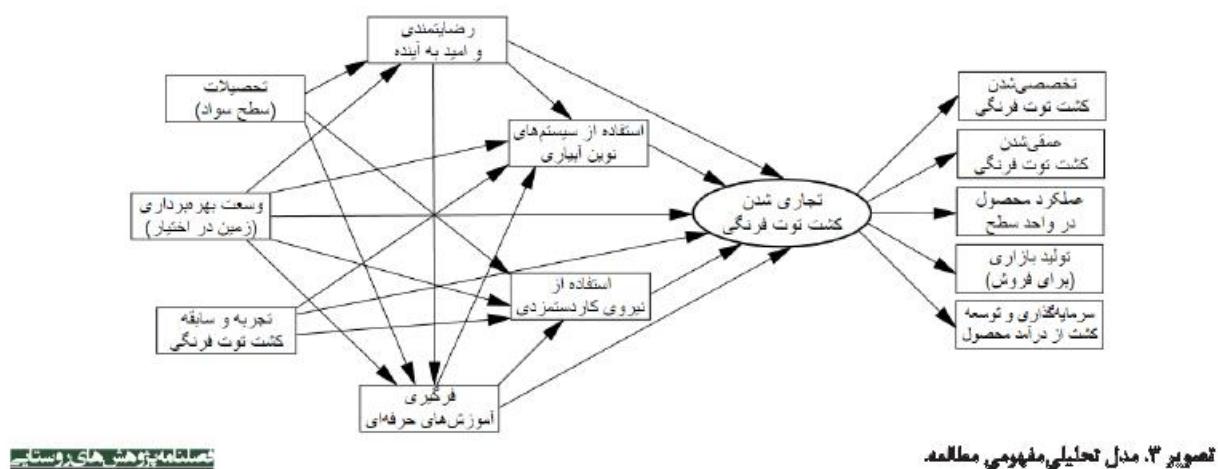
۲، برآوردهای استاندارده شده مدل اندازه‌گیری حاصل را که با شناسایی و حذف خطاهای اندازه‌گیری متغیرهای مشاهده شده بدست آمده و برآورده از وزن‌های رگرسیونی این متغیرها برای اندازه‌گیری تجاری‌شدن است، با شاخص کای اسکوتو مدل و سطح معناداری آن نشان می‌دهد.

چنان‌که ملاحظه می‌شود بیشترین نقش و تأثیر در شکل‌گیری و اندازه‌گیری تجاری‌شدن مربوط به مؤلفه‌های عمقی شدن و تخصصی شدن گشت محصول توتفرنگی و با تفاوت اندکی، سه مؤلفه عملکرد و تولید مبتنی بر بازار و توسعه گشت محصول از محل درآمد آن بوده است. جدول شماره ۴ مقادیر برخی از مهم‌ترین شاخص‌های برازش و اعتبار مقیاس اندازه‌گیری تجاری‌شدن را با مقادیر معیار آن‌ها برای تضمیم گیری نشان می‌دهد

این شاخص‌ها معیارهایی برای تأیید مدل‌های نظری تدوین شده براساس داده‌های تجربی گردآوری شده هستند و در سه گروه شاخص‌های برازش مطلق (CMIN) یا کای اسکوتو و RMR: ریشه دوم مریعات بالاترین و GFI: شاخص نیکویی برازش و شاخص‌های برازش تطبیقی (NFI: شاخص نرمال شده بنتلر بونت و CFI: برازش تطبیقی) و شاخص‌های برازش مقتصد (RMSEA: نسبت صرف‌جویی) و PRATIO: ریشه میانگین مریعات خطای برآورده، تفسیم‌بندی می‌شوند.

جدول ۳. برآوردهای استانداره مؤلفه‌های مقیاس تجاری‌شدن کشاورزی و سطح معناداری آن‌ها

مؤلفه‌ها و متغیرهای سنجش شده (معرفی‌های مشاهده شده) برای اندازه‌گیری مقیاس تجاری‌شدن گشت	نسبت بحرانی	خطای استاندارد	وزن رگرسیونی	سطح معناداری
(Crop specialization) (Crop intensification) (Crop yield) (Market-orientation) (Sale proportion) (Investment for expansion)			.7886	
(سهم محصول از مجموع زمین‌های زیر کشت پهنه‌بردار)	.0100	.023	.9185	.0120
(عمقی‌شن) کشت توتفرنگی (Crop intensification) (تساد نفعات چین یا برداشت محصول در یک سال زراعی)	.0100	.013	.8116	.0108
(عملکرد محصول در واحد سطح (تن بر هکتار) (Crop yield)) (میزان تولید برای بازار) (Market-orientation) (Sale proportion) (Investment for expansion)	.0100	.015	.7122	.0115
(میزان سرمایه‌گذاری از محل درآمد محصول برای توسعه کشت و پرورش آن) (Investment for expansion)	.0100	.011	.7194	.0093



تصویر ۳. مدل تحلیلی مفهومی مطالعه

به طوری که نهایتاً به متغیر وابسته در سمت راست نمودار ختم شوند (Mansourfar, 2007; Kalantari, 2004).

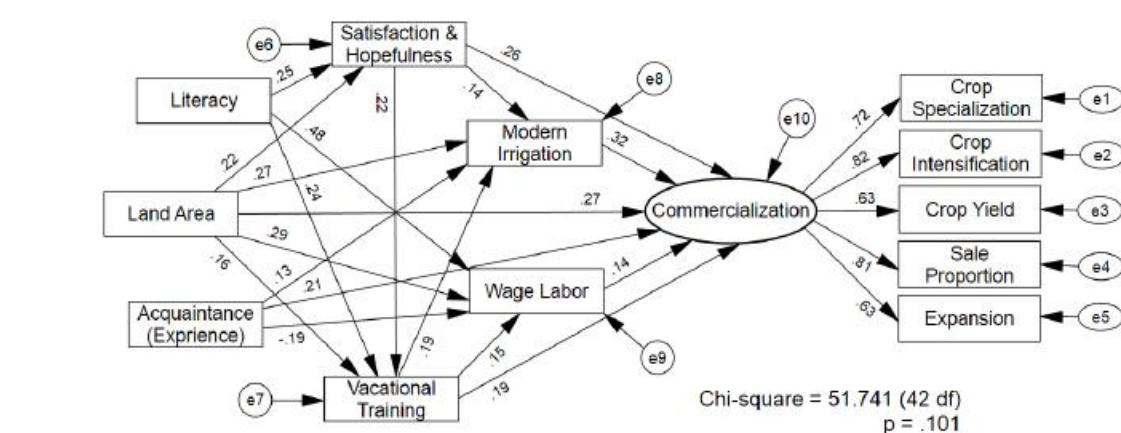
در صورتی که محقق استدلال نظری قوی برای آرایش متغیرها نداشته باشد، یکی از راهها برای تعیین نحوه آرایش متغیرها استفاده از رگرسیون چندگانه است. در این روش ابتدا یک متغیر (متغیر وابسته اصلی) به عنوان متغیر وابسته و بقیه به عنوان متغیرهای مستقل وارد مدل رگرسیون می‌شوند. در مرحله بعد با حذف متغیرهای مربوط به هراید غیرهماندار، از میان متغیرهای بالقوه مانده متغیر مربوط به بزرگترین ضریب به عنوان متغیر وابسته و بقیه به عنوان متغیرهای مستقل درنظر گرفته می‌شود و با حل متوالی مدل‌های رگرسیونی مختلف و حذف متغیرهای بی‌تأثیر، این عملیات تا رسیدن به آخرین متغیر وابسته ادامه پیدا می‌کند.

هدین ترتیب آخرین متغیر یا متغیرها همان متغیرهای بیرونی مدل مسیر خواهد بود (Mansourfar, 2007). ترکیب دو روش مذکور در مطالعه حاضر منجر به مدل تحلیلی مفهومی تصویر شماره ۳، به عنوان مدل مسیر نهایی بین متغیرهای تحقیق شد. متغیرهای هر مدل علی، به دو گروه بیرونی و درونی تقسیم

۱۶ و سطوح معنی‌داری بیش از ۹۹ درصد دارند. گزارش نشدن مقادیر مؤلفه تخصصی شدن کشت به این دلیل است که این متغیر به عنوان مرجع (یا معرف نشانگر) برای اندازه‌گیری مقیاس تجاری‌شدن درنظر گرفته شده است تا بدون واحد اندازه‌گیری وجود آن برطرف شود (Ghasemi, 2011). معنی‌داری ضریب این مسیر نیز پاتوجه به مقنول استاندارد آن در مقایسه با ضرایب معنی‌دار دیگر، آشکار است. ادامه بحث به تبیین علی عوامل مؤثر بر آن با استفاده مدل ساختاری تحلیل مسیر، اختصاص دارد.

مدل سازی ساختاری برای تبیین علی عوامل مؤثر بر تجاری‌شدن کشت با استفاده از تحلیل مسیر  
تبوین مدل تحلیلی مفهومی مطالعه

رسم نمودار و آرایش متغیرها در تحلیل مسیر امری اختیاری نیست و پاتوجه به ملاحظات نظری در رابطه با نظم علی و تقدم و تأخیر متغیرهای مؤثر در ایجاد مدل صورت می‌گیرد. در تنظیم نمودار مسیر، متغیرهای تأثیرگذار مقدم باید در سمت چپ و متغیرهای تأثیرگذار متأخر در سمت راست نمودار قرار گیرند.



تصویر ۴. برآوردهای استاندارد حاصل از حل مدل ساختاری تحلیل مسیر برای تبیین عوامل مؤثر بر تجاری‌شدن کشت توتفرنگی در منطقه مطالعه‌شده

جدول ۶ برآوردهای استاندارد برای مؤلفه‌های مقیاس تجاری‌شدن کشاورزی در مدل‌های اولیه و نهایی.

مدل ساختاری نهایی		مدل اندازه‌گیری اولیه		مؤلفه‌های اندازه‌گیری مقیاس تجاری‌شدن
Sig.	ضریب مسیر	Sig.	ضریب مسیر	
.۰/۷۲۲		.۰/۷۸۵		تخصصی‌شدن کشت
.۰/۰۰	.۰/۸۱۸	.۰/۰۰	.۰/۸۲	عمق‌شدن کشت
.۰/۰۰	.۰/۹۴۴	.۰/۰۰	.۰/۹۰۱	عملکرد محصول
.۰/۰۰	.۰/۸۱۴	.۰/۰۰	.۰/۹۱۵	عرضه بازاری
.۰/۰۰	.۰/۹۳۵	.۰/۰۰	.۰/۹۹۲	توسعه کشت

میان آن هد تحصیلات تنها تأثیر غیرمستقیمی بر متغیر واپسنه مدل (تجاری‌شدن کشت توتفرنگی) داشت. از میان متغیرهای درونی مدل، دو متغیر رضایتمندی و امید به آینده و فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای، مانند دو متغیر بیرونی وسعت زمین در واحد بهره‌برداری و سلیقه کشت محصول، هم به طور مستقیم و هم غیرمستقیم (تأثیرگذاری بر متغیرهای دیگر تأثیرگذار بر متغیر واپسنه) تجاری‌شدن کشت را تحت تأثیر قرار می‌دهند. ولی دو متغیر دیگر استفاده از نیروی کار مزدی و استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، تنها تأثیر مستقیمی بر آن داشتند.

مسیریابی علی و برآورد ضرایب مسیر در مدل ساختاری تحلیل اجرایی مدل مسیر شناسایی و تدوین شده و حل آن در محیط نرم‌افزار Amos Graphics، به عنوان مدل ساختاری که در آن خطاهای اندازه‌گیری از محاسبات مربوط به متغیرهای مشاهده شده حذف شده است، منجر به برآوردهایی برای واریانس متغیرهای درونی و ضرایب مسیر شناسایی شده گردید که تصویر

می‌شوند. متغیرهایی بیرونی هستند که تغییرات آن‌ها از طریق متغیرهایی تبیین شود که خارج از مدل واقع شده‌اند و در چهارچوب مدل تحلیل نمی‌شوند. در صورتی که تغییرات متغیرهای درونی با کمک متغیرهای بیرونی یا درونی مرتبط با مدل تبیین می‌شود، به جز عوامل مستقیم و غیرمستقیم، عوامل دیگری مانند یعنای که ناشناخته هستند نیز بر متغیرها اثر می‌گذارند. کمیت‌های خطای نشان‌دهنده مقداری از واریانس متغیرها هستند که متغیرهای متقدم آن را تبیین نگرده‌اند.

از میان متغیرهای جدول شماره ۳، به عنوان متغیرهای مستقل وارد شده به مدل اولیه، درنهایت متغیرهای وسعت زمین در واحد بهره‌برداری، تحصیلات، سلیقه کشت محصول، رضایتمندی و امید به آینده، فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای، استفاده از نیروی کار دستمزدی و استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، به مدل مسیر نهایی راه پالانند. متغیرهای تحصیلات و سلیقه و وسعت زمین در واحد بهره‌برداری، متغیرهای بیرونی مدل هستند و از

جدول ۷. اثرات مستقیم و غیرمستقیم و کل تأثیرات متغیرهای مستقل بر تجاری‌شدن کشت.

اتر کل	اثر غیرمستقیم		Sig.	ضریب مسیر	عوامل تأثیرگذار بر تجاری‌شدن کشت توتفرنگی
	مسیرهای اثرگذاری	مجموع ضرایب			
.۰/۳۶۸	—	۰	.۰/۰۰	.۰/۳۶۸	استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری
.۰/۱۴۲	—	۰	.۰/۰۰۵	.۰/۱۴۲	استفاده از نیروی کار مزدی
.۰/۳۷۰	۲ مسیر	.۰/۰۸۲	.۰/۰۰	.۰/۱۸۸	فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای
.۰/۳۷۰	۴ مسیر	.۰/۱۰۵	.۰/۰۰	.۰/۱۹۵	رضایتمندی و امید به آینده
.۰/۵۱۷	۱۰ مسیر	.۰/۲۵۱	.۰/۰۰	.۰/۲۳۶	وسعت زمین در واحد بهره‌برداری
.۰/۲۲۲	۲ مسیر	.۰/۰۱۵	.۰/۰۰	.۰/۲۰۸	سلیقه (تجزیه)
.۰/۲۲۶	۹ مسیر	.۰/۲۲۶	۰		تحصیلات

بیشترین مجموع تأثیرات (مستقیم و غیرمستقیم) بر تجاری شدن گشت توتفرنگی در منطقه به ترتیب مربوط به متغیرهای وسعت زمین در واحدهای بهره‌برداری، رضایتمندی و امید به آینده گشت محصول و استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری بوده است و در مقابل کمترین تأثیر را استفاده از نیروی کار مزدی و سابقه گشت محصول و تحصیلات داشته‌اند.

نژدیک به نیمی از تأثیر متغیر زمین با ضریب اثرگذاری کل ۰/۵۲، غیرمستقیم و ناشی از اثرگذاری آن بر دیگر متغیرهای مستقل از ده مسیر غیرمستقیم است که شرح آن در تصویر شماره ۴ آمده است. این میزان اثرگذاری غیرمستقیم (۰/۲۵+) بیشترین میزان در مقایسه با متغیرهای دیگر است پس از متغیر وسعت زمین در واحد بهره‌برداری، تحصیلات با ضریب ۰/۲۲۶، اثر غیرمستقیم بیشتری (از ۹ مسیر مختلف با اثرگذاری بر متغیرهای رضایتمندی و امید به آینده، فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای و استفاده از نیروی کار مزدی) دارد و تنها متغیری است که فقط اثر غیرمستقیم دارد و اثر مستقیم و بدون واسطه‌ای بر تجاری شدن کشت ندارد. در حالی که متغیر زمین، علاوه‌بر اثرگذاری غیرمستقیم بیشتر، تجاری شدن گشت را به طور مستقیم نیز تحت تأثیر قرار می‌دهد.

استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری و نیروی کار مزدی، دو متغیری هستند که با تفاوت بسیار فقط تأثیر مستقیم بر تجاری شدن گشت داشته‌اند. در حالی که استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، بیشترین میزان اثرگذاری مستقیم (۰/۳۲) را در مقایسه با متغیرهای دیگر داشته است. استفاده از نیروی کار مزدی نیز کمترین اثرگذاری مستقیم (۰/۱۴۲) را داشته است. پس از این متغیرهای اثرگذاری‌هایی مستقیم بیشتر مربوط به متغیرهای وسعت زمین و رضایتمندی و امید به آینده، با ضریب ۰/۲۶، بوده و در مقابل، اثر مستقیم کمتر نیز مربوط به فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای با ضریب ۰/۱۹ بوده است.

اثرگذاری منفی سلیقه فعالیت بر میزان استفاده از نیروی کار مزدی، با ضریب -۰/۱۹ است. به عبارتی، افرادی که سابقه بیشتری در گشت توتفرنگی داشته‌اند، تمایل کمتری به استفاده از نیروی کار مزدی داشته‌اند. در حالی که چنین اثرگذاری و تمایلی در رابطه با استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری با ضریب ۰/۱۲، مثبت و بالعکس بوده است. اگر وجود همبستگی مشبت و معتقد این سلیقه افراد با سن آن‌ها با ضریب ۰/۲۶ را در نظر بگیریم، بخشی از این دو تأثیر را تا اندازه‌ای می‌توان ناشی از مسن ترین این دسته از افراد تلقی کرد. با این حال، مجموع نهایی اثرگذاری‌های غیرمستقیم این متغیر بر تجاری شدن گشت از طریق دو متغیر استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری و استفاده از نیروی کار مزدی، با ضریب ۰/۱۵، اگرچه چندان قابل توجه نیسته اما همچون تأثیر مستقیم آن با ضریب ۰/۲۱، مشبت و تقویت کننده بوده است.

شماره ۴، برآوردهای استاندارد فراید مسیر با مقدار کای اسکوثر مدل و درجه آزادی و سطح معناداری آن را نشان می‌دهد.

چنان‌که اشاره شد، پنج مقیاس متغیر وابسته، چهار متغیر درونی از متغیرهای مستقل نیز با اینکه نقش دوگانه علاوه‌بر آنکه بر تجاری شدن گشت به طور مستقیم و غیرمستقیم تأثیر می‌گذاردند، در نقش‌های میانه وابسته‌ای نیز از دیگر متغیرهای درونی و همچنین از سه متغیر بیرونی تأثیر می‌پذیرند. به عبارتی، مدل ساختاری حاصل تلفیقی از چندین مدل مسیر چندمتغیره است. هفت متغیر درونی و بیرونی مدل علاوه‌بر آنکه از شش مسیر مستقیم بر تجاری شدن گشت تأثیر می‌گذاردند، از بیست و هفت مسیر غیرمستقیم نیز آن را بدليل روابط علی موجود بین خود، تحت تأثیر قرار می‌دهند.

گذشته از روابط علی مستقیم و غیرمستقیم بین هفت متغیر درونی و بیرونی مدل با تجاری شدن گشت، بین خود آن‌ها نیز از طریق چهار مدل رگرسیونی علی، سیزده مسیر تأثیرگذاری مستقیم و دوازده مسیر تأثیرگذاری غیرمستقیم وجود دارد. در ادامه به تشریح روابط و تأثیرگذاری‌های عملی تجاری شدن مستقل و وابسته (و مؤلفه‌های آن) و همچنین روابط درونی مجموعه متغیرهای مستقل با یکدیگر خواهیم پرداخت.

بارگیری مقیاس متغیر پنهان تجاری شدن از مؤلفه‌های پنج گانه آن در مدل ساختاری نهایی، اگرچه طبیعتاً قدری با مدل اندازه‌گیری اولیه متفاوت است، اما فراید مربوطه چندان تغییری نگذاند و همچنان همگی در سطحی بیش از ۹۹ درصد متعارف هستند. جدول شماره ۵ فراید بارگیری‌های عملی تجاری شدن گشت از مؤلفه‌های آن را در دو مدل اندازه‌گیری اولیه و مدل ساختاری نهایی نشان می‌دهد.

مقادیر فراید اولیه، ناشی از ساختار روابط و همبستگی‌های درونی بین مؤلفه‌ها برای ساختن عامل مشترک تجاری شدن پس از حذف تأثیر خطأ بوده است. در حالی که در مدل نهایی علاوه‌بر این ساختار درونی، تأثیرات غیرمستقیم متغیرهای مستقل نیز حضور دارند، چنان‌که ملاحظه می‌شود، همه این فراید در مدل نهایی بزرگتر شده‌اند و بدویزه عرضه بازاری یا سهم فروش از تولید محصول، نقش بر جسته‌تری در شکل گیری مقیاس تجاری شدن پیدا کرده است.

مهم‌ترین بخش از خروجی‌های تحلیل، مربوط به نحوه و میزان تأثیرگذاری‌های مستقیم و غیرمستقیم متغیرهای مستقل بر مقیاس تجاری شدن است. مسیرهای این تأثیرگذاری‌ها و فراید مستقیم آن‌ها در تصویر شماره ۴ نشان داده شده است. جدول شماره ۷، با دیگر اثرات یا فراید رگرسیونی مستقیم و سطح معناداری آن‌ها، مسیرها و مجموع اثرات غیرمستقیم و از مجموع همه آن‌ها، تأثیر کل متغیرهای مستقل بر تجاری شدن گشت توتفرنگی در منطقه را نشان می‌دهد.

جدول ۸. اثر غیرمستقیم متغیرهای مستقل بر مؤلفه‌های مقیاس وابسته تجاری شدن کشت.

عوامل تأثیرگذار (متغیرهای مستقل مشاهده شده)						مؤلفه‌ای مشاهده شده مقیاس وابسته وینهان تجاری شدن کشت
	تخصیص شدن کشت عمیق شدن کشت عملکرد محصول عرضه بازاری توسعه کشت					
۰/۲۵۱	۰/۹۲۰	۰/۳۵۰	۰/۳۵۲	۰/۳۹۹	وسعت زمین در واحد بهره‌برداری	
۰/۲۲۷	۰/۳۰۴	۰/۲۲۷	۰/۳۰۶	۰/۲۷۰	رضایتمندی و امید به آینده	
۰/۲۰۲	۰/۲۵۹	۰/۲۰۲	۰/۲۷۰	۰/۲۹۰	استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری	
۰/۱۸۱	۰/۲۲۲	۰/۱۸۱	۰/۲۲۳	۰/۲۰۶	فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای	
۰/۱۷۹	۰/۲۳۰	۰/۱۷۹	۰/۲۲۱	۰/۲۰۹	تحصیلات	
۰/۱۵۹	۰/۲۰۴	۰/۱۵۹	۰/۲۰۵	۰/۱۸۱	استفاده از نیروی کار مزدی	
۰/۱۲۹	۰/۱۶۸	۰/۱۲۸	۰/۱۶۶	۰/۱۱۶	سابقه کشت و پرورش محصول	

و امید به آینده، استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، فرآگیری آموزش‌های حرفه‌ای، تحصیلات، استفاده از نیروی کار مزدی و سابقه کشت و پرورش محصول بوده است. از این میان، تأثیر غیرمستقیم متغیر وسعت زمین بر مؤلفه‌های عمیق شدن، عرضه به بازار و تخصصی شدن کشت، قابل توجه تراز بقیه مؤلفه‌ها بوده است. تحلیل مسیر، روش تحلیلی برای کشف و بیان اثرگذاری‌های غیرمستقیم است که متغیرهای مستقل علاوه بر تأثیر مستقیم، روی متغیر وابسته دارند. مکانیزم و مسیرهای شکل‌گیری اثرگذاری‌های غیرمستقیم، از طریق روابط پیچیده و چندگانه‌ای است که بین متغیرهای مستقل نیز، به علت همبستگی‌های میان آن‌ها وجود دارد. بنابراین، با شناسایی ترتیب تقدم و تأخیر متغیرهای واسطه و رسم مسیرهای مستقیم و غیرمستقیم اثرگذاری بین متغیرها، امکان تبیین واریانس متغیرهای مستقل درونی مدل از طریق بقیه متغیرهای مستقل نیز فراهم می‌شود. متغیرهای درونی، متغیرهایی هستند که با اینکه نقشی دوگانه در مدل‌های ساختاری، علاوه بر آنکه با تأثیرگذاری بر متغیر وابسته مدل در تبیین واریانس آن نقش دارند، در موقعیتی وابسته نسبت به دیگر متغیرهای مستقل مدل، واریانس آن‌ها نیز از مسیرهای مستقیم و غیرمستقیم تبیین می‌شود. براساس

واکلوی و دقت در مسیرهای علی و اثرگذاری‌های مستقیم و غیرمستقیم مدل ساختاری تصویر شماره ۴، متناسب نکات قابل توجه بیشتری است. در ادامه به دو مطلب اساسی‌تر دیگر خواهیم پرداخته. تجاري شدن کشت متغیر پنهانی است که از طریق پنج مؤلفه تحلیل شده، اندازه‌گیری و سنجش شد و اثرگذاری‌های مستقیم و غیرمستقیم متغیرهای مستقل و آشکار همان‌گونه که ذکر شد بهطور غیرمستقیم مؤلفه‌ای تشکیل دهنده آن را تحت تأثیر قرار می‌دهند.

به صارتی، اگرچه ارتباط و مسیر مستقیمی بین این مؤلفه‌ها و عوامل تأثیرگذار وجود ندارد، اما حلقه واسطه برای برقراری این ارتباط همان متغیر اصلی تجاري شدن است که از سویی با فرایند تأثیری که شرح آن در جدول شماره ۶ آمده است، با پارگیری از مؤلفه‌های پنج گانه اندازه‌گیری می‌شود و از سویی از مسیرها و با اثرگذاری‌های مستقیم و غیرمستقیم که شرح آن در جدول شماره ۷ آمده است از متغیرهای مستقل تأثیر می‌پذیرد. جدول شماره ۸ تأثیرات غیرمستقیم متغیرهای مستقل بر مؤلفه‌های تشکیل دهنده تجاري شدن کشت را به ترتیب تأثیرگذاری نشان می‌دهد.

چنان‌که دیده می‌شود، شدت تأثیرگذاری غیرمستقیم بر تمامی مؤلفه‌های پنج گانه سازنده مقیاس تجاري شدن کشت، به ترتیب مریبوط به عوامل وسعت زمین در واحد بهره‌برداری، رضایتمندی

جدول ۹. شاخص‌های برازش مدل علی ساختاری تحلیل.

شاخص‌های برازش										مدل علی ساختاری تجاري شدن کشاورزی
RMSEA	PRATIO	CFI	NFI	GFI	RMR	Sig.	df	CMIN		
۰/۰۴	۰/۶۰	۰/۹۸	۰/۹۴	۰/۹۰	۰/۰۴	۰/۱۰	۴۲	۵۱۷۴	مقادیر تجربی مدل	
<۰/۰۵	-۱	>۰/۹	>۰/۹	>۰/۹	-	>۰/۰۵	-	-	مقادیر معیار پشتلهای*	

\* Alaa &amp; Lin, ۲۰۰۸؛ \*\* افزا، هومی، ۱۳۸۴؛ قلسی، ۱۳۸۹.

در سرتاسر جهان از فقر گسترده و انزوای دامن گیر است؛ فقری که بر اثر رشد و گسترش ناموزون و بروزی مدربنیت وارداتی و دگرگونی‌های اقتصادی پیامد آن در دهه‌های گذشته، دچار آن شده‌اند و با اندیشه‌شن بکرانه‌ها و پس‌کرانه‌های امواج صنعتی و اطلاعاتی خنیای مدرن روزگار سه‌ری می‌گشند.

تأمین و بهبود امنیت غذایی، ایجاد و ماندگاری درآمد و اشتغال و گسترش و توسعه فعالیت‌های زراعی و غیرزراعی، حوانی مختلف راهی‌انی جوامع روستایی پیرامونی از چنگ فقر یکپارچه و دامن گیر است. گرفتاری این جوامع فقیر و دورافتاده روستایی و نظامهای زراعی سنتی و کوچک آن‌ها نشان‌دهنده ناتوانی چالش با نیازهای کنونی زمانه‌ای است که با سازوکارهای آنان موافق و همراه نیست. از یک سو مقیاس و شیوه تابیه‌ته بهره‌برداری آنان از منابع خاک و آب اندکه اقتصادی نیست و توان رفاقت ندارد و پاسخگوی نیازهای اقتصادی آن‌ها نیست و از سوی دیگر، امکان یکپارچه و مکانیزه کردن این بهره‌برداری‌ها برای بهره‌مندی‌شدن از صرف‌جویی‌های مقیاس بدلایل زیادی وجود ندارد.

دیدگاه غالب مبتنی بر این برهه‌های یکپارچه سازی و مکانیزاسیون به عنوان رانشگرهای اصلی و عمدی کشاورزی به سوی توسعه و بهره‌وری، خواسته پا ناخواسته و دانسته پا ندانسته از میان همه عوامل تولید و مؤلفه‌های نظامهای زراعی، برای زمین جایگاه و نقش اصلی قائل است. گذشته از آنکه در پیشری از مناطق چهارگیانی، مانند ایران، محدودیت و تعیین کنندگی عوامل دیگر مانند آب به مرآت بیشتر از زمین است، در پیشری از شرایط اقتصادی و اجتماعی، مانند جوامع روستایی، پیش‌نیازها و بسترهای فیزیکی و غیر فیزیکی لازم برای اجرای موقفيت‌آمیز این راهبردها نیز فراهم و عمل امکان پذیر نیست.

تجاری‌سازی بهره‌برداری‌های خرد روستایی، با تأکید بر عوامل و راهبردهایی به جز زمین و مقیاس بهره‌برداری از آن، می‌تواند به مدرن‌سازی و افزایش پتانسیل این نظامهای برای ماندگاری و پاسخگویی به نیازهای بهره‌برداران و جوامع روستایی منجر شود. گشت تخصصی (دگرگونی در نوع تولید) منطبق با ویژگی‌های ورودی (نهاده‌های مختلف) و تقویت سازمان تولیدی از طریق جریان‌های اجتماعی منطقه‌ای و تقویت سازمان تولیدی از طریق توسعه ساختارهای اجتماعی هدایت‌کننده، توسعه سیستم‌های تحقیقاتی، آموزشی و مشاوره‌ای، ایجاد و گسترش زیرساختهای توسعه‌یافی (جاده مناسب و دردسترسن)، همه فصول، برق، مخابرات، شبکه‌های آبیاری) به وزیر سیستم‌های حمل و نقل، نگهداری و به بازار رساندن محصول و توسعه صنایع تبدیلی و تکمیلی، مهم‌ترین سازوکارهای این تحول بنیادین و ضروری برای بهینه‌تر گردن ترکیب فلسفه‌های تولیدی بهره‌برداری‌های پرآئند و خرد به شمار می‌آیند.

7. An all weather road

مدل شناسایی و تحلیل شده در تصویر شماره ۴، علاوه بر تبیین علی واریانس متغیر پنهان تجاری شدن، چهار مدل مسیر فرعی و واریانس چهار متغیر مستقل درونی استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، استفاده از نیروی کار مزدی، رهایت‌مندی و امید به آینده و فرآیندی آموزش‌های حرفه‌ای را نیز از مسیرهای مستقیم و غیرمستقیم تبیین می‌گشند.

بدون ارائه نتایج تفصیلی این مدل‌ها، به اختصار اشاره می‌کنیم که بیشترین ارتباط و تاثیر گذاری مربوط به تأثیر دو متغیر بیرونی وسعت زمین در واحد بهره‌برداری و تحلیلات، به ترتیب بر دو متغیر درونی میزان استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری و میزان به کار گیری نیروی کار مزدی بوده است که بدون تاثیر گذاری بر متغیرهای مستقل دیگر، تنها بر مقیاس وابسته تجاری شدن کشت تأثیر مستقیم دارند.

اعتبار مدل علی ساختاری تحلیل و برآوردهای حاصل از آن

مدل سازی‌های ساختاری درواقع تلاش برای تبیین واقعیت‌ها و پدیده‌های مطالعه شده از طریق تطبیق داده‌های تجربی گردآوری شده با الگوهای نظری است. به کار گیری این مدل سازی‌ها در تحلیل مسیر، تبیین نظری روابط علی بین آن‌ها رائیز میسر می‌گشند. پخش مهمی از نتایج تحلیل‌های ساختاری با عنوان شاخص‌های برازش، معیارهایی برای تأیید مدل‌های نظری تدوین شده با استفاده از داده‌های گردآوری شده هستند. جدول شماره ۹، مقادیر برخی از مهم‌ترین شاخص‌های برازش مدل علی ساختاری برآورد و تبیین شده در تصویر شماره ۴ را با مقادیر معیار آن‌ها برای تضمیم گیری نشان می‌دهد.

به جز شاخص ریشه دوم مریعت بالی مانده (RMR) که قدری از حد مطلوب فاصله داره بقیه شاخص‌ها حاکمی از برازش بسیار خوب مدل با داده‌های گردآوری شده و اعتبار نتایج آن هستند. این بار نیز سطح معناداری بزرگ‌تر از ۰/۵، برای کلی اسکوفر، ناشی از کوچک‌بودن مقدار آن ( $51/74$ ) و درواقع معنادار نبودن تفاوت کوواریانس‌های واقعی بین متغیرها و مقادیر بازسازی شده آن‌ها توسط مدلی با متغیرها و مؤلفه‌ها و مسیرهای علی در تصویر شماره ۴ شرح داده شده است.

## ۵. پژوهش و نتیجه‌گیری

با وجود دگرگونی‌های ژرف در ساختارها و سازوکارهای اقتصادی کشورهای در حال توسعه در اثر برخورد و تجزیه مدبنت وارداتی ویژه این جوامع و کاهش نسبی و آماری نقش و سهم کشاورزی به نفع بخش‌های دیگر اقتصادی در نمایشگرهای کلان اقتصادی، حیات اقتصادی و اجتماعی بسیاری از جوامع روستایی این کشورها همچنان به کشاورزی و توسعه وابسته است. کشاورزی و توسعه متناسب آن با نیازهای متفاوت جوامع روستایی، همچنان فقط مسیر و امکان خروج مردم فقیر روستایی

در این راه، کشاورزان خود بعویضه در جوامع و گشوارهای در حال توسعه مثل جوامع روسایی مل بدلیل نداشتند دسترسی صحیح و بهموعع به داده‌های تقاضا، عرضه، قیمت‌ها و فرمتهای چایگزین، بانبود قطعیت‌های پیش‌بینی ناپذیری از تغییرات اقلیمی تا نوسانات قیمت بازار مواجه هستند که گذار موقتی‌آمیز آن‌ها از شیوه‌های نیمه‌تجاری به تجارتی را با مشکل مواجه می‌سازد و درجه آسیب‌پذیری و ریسک آنان را افزایش می‌دهد. مجموعه‌ای از ویژگی‌های شخصی کشاورزان مانند سن، تحصیلات، میزان دارایی و مالکیت عوامل تولیدی، بازنش و مهارت‌ها و نگرش‌های آنان و متغیرها و مؤلفه‌هایی از محیط و ساختارهای کالبدی و اقتصادی و اجتماعی بیرونی، تعیین کننده‌هایی هستند که این آسیب‌پذیری‌ها و از طریق آن میزان و موقتیت در تجارتی گردن و مدرن‌سازی بهره‌برداری‌های کوچک را تحت تأثیر قرار می‌دهند.

از این میان، برخی ویژگی‌های شخصی، تعیین کننده‌های اولیه‌ای هستند که بطور غیرمستقیم و از طریق دیگر عوامل میانی تاثیر خود را علماً می‌کنند. برخی تعیین کننده‌های میانی، تأثیر مستقیم و غیرمستقیم دارند و برخی هم با تأثیر پذیری از عوامل دیگر، تنها تأثیر مستقیم و می‌واسطه دارند. در مطالعه حاضر که مبتنی بر داده‌های دست اول و به دست آمده از برداشت‌ها و کنکاش‌های میدانی است، ابتدا میزان و درجه تجارتی بودن کشت و پرورش محصول توت‌فرنگی در بهره‌برداری‌های روسایی شهرستان مریوان با به کارگیری رویکرد آماری مدل‌سازی معادله‌های ساختاری، ارزیابی و سنجش شد و در ادامه، برای بررسی وارانه تعیین علی از عوامل مؤثر بر آن در قالب ساختاری سامانمند، از رویکرد آماری تحلیل مسیر استفاده شد.

مدل‌سازی‌های صورت گرفته نشان داد که عمقی و تخصصی‌شدن کشت و عرضه محصول به بازار، مؤلفه‌های برجسته‌تری از مقیاس تجارتی شدن کشاورزی در منطقه مطالعه شده هستند و سمعت زمین در واحدهای بهره‌برداری و امید به آینده و میزان استفاده از سیستم‌های نوین آبیاری، تعیین کنندگی و نقش بیشتری در رانش بهره‌برداری‌های زراعی منطقه به سمت تجارتی شدن داشته‌اند.

#### تشکر و اکنوندانی

این پژوهش حامی مالی نداشته است.

## References

- Abdar, M. (2009). [Agricultural transition from traditional to modern systems in Boyerahmad County (Persian)]. Isfahan: University of Isfahan Publication.
- Abdollahi, M. (1999). [Farming systems: A comparative study and evolution of farming systems in Iran (Persian)]. Tehran: Ministry of Jihad-e Keshavarzi Publication.
- Ashraf, A. (1983). [Peasants, land and revolution (Persian)]. In Agah Book Collections, *Agrarian and Peasantry Problems* (pp. 6-49). Tehran: Agah Publication.
- Ansari, H. (1997). [The role of cooperatives in agricultural transition from subsistence to commercial production (Persian)]. *Agricultural Economics and Development*, 13, 330-45.
- Azimi, H. (1983). [Distribution of land and income at the verge of agrarian reforms (Persian)]. In Agah Book Collections, *Agrarian and Peasantry Problems* (pp. 75-95). Tehran: Agah Publication.
- Darbandi, A. (2000). [Transition of traditional agriculture to modern one in rural areas of Aligudarz County (Persian)]. Isfahan: University of Isfahan Publication.
- Ghahreman, B. (1983). [Two notes on commercial agriculture in Iran (Persian)]. In Agah Book Collections, *Agrarian and Peasantry Problems* (pp. 135-55). Tehran: Agah Publication.
- Ghasemi, V. (2011). [Structural equation modeling in social researches using Amos Graphics (Persian)]. Tehran: Jamee Shenasan Publication.
- Houman, H. (2006). [Structural equation modeling with LISREL application (Persian)]. Tehran: Samt Publication.
- Jihad-e Keshavarzi Organization of Kurdestan Province (2012). [Reports and statistics of Plan and Programming Office (Persian)]. Retrieved from <http://kurdistan.agri-jihad.ir>.
- Kalantari, Kh. (2004). [Data processing and analysis in socio-economical researches (Persian)]. Tehran: Sharif Publication.
- Lai, J. Y., & Lin, C. T. (2008). What factors drive corporate customer satisfaction with e-banking services? Paper presented at the 12<sup>th</sup> Pacific Asia Conference on Information Systems, Suzhou, China, 3-7 July 2008.
- Mansourfar, K. (2007). [Advanced statistical methods using applied softwares (Persian)]. Tehran: University of Tehran Publication.
- Moridi, S. (1997). [The necessity of commercialization in small farming holders (Persian)]. *Agricultural Economics and Development*, 13, 298-329.
- Najafi, Gh. (1997). Management in commercial agriculture (Persian). *Agricultural Economics and Development*, 16, 59-88.
- Nepal, R., & Thapa, G. P. (2009). Determinants of agricultural commercialization and mechanization in the hinterland of a city in Nepal. *Applied Geography*, 29(3), 377-89. doi: 10.1016/j.apgeog.2008.12.002
- Nowshirvani, V. (1983). [The beginning of commercialization in Iran's agriculture (Persian)]. In Agah Book Collections, *Agrarian and Peasantry Problems* (pp. 192-237). Tehran: Agah Publication.
- Poole, N. D., Chitundu, M., & Msoni, R. (2013). Commercialization: A meta-approach for agricultural development among smallholder farmers in Africa? *Food Policy*, 41, 155-65. doi: 10.1016/j.foodpol.2013.05.010
- Riwthong, S., Schreinemachers, P., Grovermann, C., & Berger, T. (2015). Land use intensification, commercialization and changes in pest management of smallholder upland agriculture in Thailand. *Environmental Science & Policy*, 45, 11-19. doi: 10.1016/j.envsci.2014.09.003
- Taherkhani, M., & Rahmani, D. (2006). [Specialization of cultivation pattern and its role in rural development (Case study: Strawberry cultivation in Javroud region of Marivan County) (Persian)]. *Journal of Spatial Planning*, 10(1), 81-102.