

## ناهمانگی شناختی: تاثیر تمکز بر خود بر تعديل‌کنندگی عزت نفس در تغییر نگرش\*

روح الله منصوری سپهر<sup>1</sup>، محمد کریم خداپناهی<sup>2</sup> و محمود حیدری<sup>3</sup>

دریافت مقاله: 91/2/27؛ دریافت نسخه نهایی: 91/2/11؛ پذیرش مقاله: 91/3/28

### چکیده

**هدف:** هدف پژوهش حاضر تعیین تاثیر تمکز بر خودپنداره بر تعديل‌کنندگی عزت نفس در فرایندهای ناهمانگی شناختی بود. **روش:** این پژوهش از نوع شباهزماشی بود. به دلیل وجود 4 گروه در این آزمایش و لزوم حضور حداقل 15 نفر در هر گروه، از جامعه 400 نفری دانشجویان ساکن در خواگاه پسرانه کارشناسی ارشد دانشگاه شهید بهشتی، 60 نفر با روش نمونه‌گیری در دسترس (بهدلیل عدم دسترسی به فهرست اسامی آن‌ها) انتخاب و با اجرای مقیاس عزت‌نفس روزنبرگ (1965) به دو گروه دارای عزت‌نفس بالا و پایین تقسیم و هر یک از این گروه‌ها نیز به‌طور تصاویزی در دو گروه متتمکز برخود و نامتتمکز برخود جایگزین شد. آن‌ها در پارادایم ایفای نقش/ناهمانگی (نایل، کورل، دریک، گلن، اسکات و استاکی (2001) شرکت کردند که در آن، یکی از افراد محبوب و مورد علاقه‌شان در خواست کودکی 10 ساله را رد و توجیه ناکافی برای آن ارائه می‌کرد. **یافته‌ها:** تحلیل داده‌ها نشان داد در شرایط متتمکز برخود، برخلاف شرایط نامتتمکز، محبوبیت فرد مورد علاقه در شرکت‌کنندگان دارای عزت‌نفس بالا به‌طور معناداری بیش از شرکت‌کنندگان دارای عزت‌نفس پایین کاهش یافت. **نتیجه‌گیری:** اثر عزت‌نفس در کاهش ناهمانگی، زمانی رخ می‌دهد که افراد بر خودپنداره متتمکز شده باشند. از این‌رو ارائه راهکارهای مواجهه با ناهمانگی شناختی و تعارض‌های ناشی از آن باید مطابق با سطح عزت‌نفس و با بر جسته کردن نقش خود افراد همراه باشد.

**کلیدواژه‌ها:** تمکز بر خود، عزت نفس، ناهمانگی شناختی، نگرش

\* برگرفته از طرح پژوهشی مربوط به بخشی از تکالیف لازم برای واحد درسی روان‌شناسی تجربی در دوره دکتری 1. نویسنده مسئول، دانشجوی دکتری دانشگاه شهید بهشتی Email: r\_mansouri1985@yahoo.com

2. استاد دانشگاه شهید بهشتی

3. استادیار دانشگاه شهید بهشتی

## مقدمه

بیش از پنجاه سال از ارائه نظریه ناهمانگی شناختی<sup>1</sup> توسط لئون فستینگر در سال 1957 می‌گذرد. پایه اصلی نظریه این است که هرگاه فرد دو شناخت ناهمخوان با یکدیگر داشته باشد، حالت آزاردهنده‌ای در او ایجاد می‌شود که او را وامی‌دارد یکی از شناخت‌هایش را تغییر دهد، تا این که شناخت‌ها با یکدیگر همسو شود. فستینگر برای توضیح این نظریه یک فرد سیگاری را مثال می‌زند که وقتی مطلع شود، سیگار کشیدن برای سلامتی مضر است، این شناخت جدید با این شناخت که او سیگار می‌کشد، ناهمانگ است. از ناهمانگی بین این دو شناخت حالت آزاردهنده‌ای ایجاد می‌شود که وی را برمی‌انگیزد تا این ناهمانگی را کاهش دهد. این فرد ممکن است با تغییر شناخت قبلی، سیگار را ترک کند و متعاقب آن به شناخت "من سیگار نمی‌کشم" دست یابد، یا ممکن است با تغییر شناخت جدید ضرر سیگار کشیدن برای سلامتی را باور نکند و به این شناخت برسد که "سیگار برای سلامتی مضر نیست"، یا ممکن است با افرادون شناخت همانگ با سیگار کشیدن، به اثرات مثبت آن، مثلًاً کاهش تنفس‌های روزمره، متousel شود و یا با کاهش دادن اهمیت شناخت ناهمانگ جدید، خطر سیگار برای سلامتی را در مقایسه با خطرهای دیگر مثل حوادث رانندگی کم‌اهمیت بداند؛ و به این طریق حالت آزاردهنده‌ای که ناشی از ناهمانگی بین شناخت‌ها را کاهش دهد (دیلارد و پهفو، 2002).

به‌طور کلی، پژوهش‌های اولیه از نظریه ناهمانگی شناختی فستینگر، مبتنی بر ناهمخوانی منطقی بین دو شناخت حمایت کردند. به عنوان مثال فستینگر و کارل اسمیت<sup>2</sup> در یکی از آزمایش‌های کلاسیک درباره ناهمانگی و در قالب الگوی موافقت القاشه<sup>3</sup>، از شرکت‌کنندگان خواستند تکالیف بسیار کسل‌کننده‌ای را انجام دهند. سپس به گروهی از آن‌ها 20 دلار دادند که به یک دانشجوی بی‌خبر بگویند که آن تکالیف بسیار جالب و سرگرم کننده بوده است. به گروه دیگر برای انجام همین کار فقط 1 دلار دادند. تحلیل نتایج به‌وضوح نشان داد که افراد گروه 1 دلاری به‌شدت اعتقاد پیدا کردند که آن تکالیف واقعاً جالب و سرگرم کننده بودند. اما گروه 20 دلاری آن تکالیف را همچنان کسل‌کننده ارزیابی کردند. این نتایج همانگ با نظریه ناهمانگی شناختی است. چرا که کسل‌کنندگی آن تکالیف، با گفتن این‌که آن تکالیف واقعاً جذاب‌بند، ناهمانگ بود. از آن‌جاکه گروه 1 دلاری برای انجام آن کار مبلغ بسیار کمی گرفته بودند و این مبلغ نمی‌توانست توجیهی برای کار غیراخلاقی آن‌ها تدارک ببیند، مجبور شدند

1. cognitive dissonance theory

2. Carlsmith

3. paradigm of induced compliance

برای کاهش ناهمانگی، خود را متقدعاً کنند که آن تکالیف واقعاً جذاب بوده‌اند. اما گروه 20 دلاری برای انجام آن کار مبلغ قابل توجهی گرفته بودند و همین امر باعث شد آن‌ها نیازی به تغییر نگرش درباره جذابیت تکالیف نداشته باشند، زیرا کار آن‌ها همانگ با دریافت 20 دلار بود (هارمون - جونز، 2012).

اما با گذشت زمان و انجام پژوهش‌های بیشتر در زمینه نظریه ناهمانگی شناختی، مشخص شد که عدم انسجام شناختی وجود یک ناهمخوانی منطق‌وار بین دو شناخت، به خودی خود نمی‌تواند تغییرات شناختی / رفتاری مطرح شده توسط این نظریه را تبیین کند. به عنوان مثال برخی از پژوهش‌ها نشان دادند که رفتار باید با اختیار خود فرد انجام شود تا بتواند باعث ناهمانگی شود و پژوهشی دیگر نشان داد که رفتار باید حاوی نوعی تعهد باشد تا ناهمانگی ایجاد کند (اگان<sup>1</sup>، 2009). پژوهش‌های جدیدتر (ژو، ژنگ، ژو و گو<sup>2</sup>، 2009) نیز نشان دادند که تلاش برای کاهش ناهمانگی همیشه رخ نمی‌دهد، بلکه این تلاش تا حد زیادی به میزان ناهمانگی بستگی دارد، یعنی ناهمانگی شناختی باید به حدی رسیده باشد تا بتواند چنین تلاشی را برانگیزد. از این‌رو اصلاحات جدیدی برای این نظریه مطرح شد که منجر به پژوهش‌های زیاد، و در برخی موارد منجر به پیشرفت‌های نظری و پژوهشی مهمی گردید. مبنای کلی نظریه‌های جدید این است که رفتار برای ایجاد ناهمانگی، باید با «خود» فرد ناهمخوان باشد. این نظریه‌ها که به نظریه‌های ناهمانگی شناختی مرتبط با خود شهرت یافته‌اند شامل نظریه انسجام خود<sup>3</sup> (ارونسون<sup>4</sup> و کارل اسمیت، 1962؛ بهنفل از کراوس، چن و کلتner<sup>5</sup>، 2011) و نظریه تایید خود است (استیل و لیو، 1983، بهنفل از کلین، هاریس، فرر و زاجاک<sup>6</sup>، 2011). به عنوان مثال از دیدگاه نظریه انسجام خود، شرکت‌کنندگان گروه 1 دلاری در پژوهش فستینگر و کارل اسمیت به‌این‌دلیل تغییر نگرش نشان دادند که دروغ‌گفتن به یک دانشجوی بی‌خبر، ناهمانگ با تصویری بود که آن‌ها از خودشان به عنوان فردی اخلاقی داشتند، نه به‌این‌دلیل که آن کار ناهمانگ با کیفیت اصلی آن تکالیف بود. از این‌رو آن‌ها نگرش خود به کیفیت اصلی تکالیف را تغییر دادند و خود را متقدعاً ساختند که آن تکالیف واقعاً جذاب بودند تا بتوانند ناهمانگی آن عمل را با تصویر اخلاقی خود کاهش دهند. با توجه به این‌که هرچه عزت‌نفس<sup>7</sup> افراد بالاتر باشد آن‌ها معیارهای بالاتری برای کار اخلاقی و شایسته خواهند داشت،

1. Egan

2. Zhou, Zheng, Zhou & Guo

3. self-consistency

4. Aronson & Carlsmith

5. Kraus, Chen, & Kentler

6. Klein, Harris, Ferrer & Zajac

7. self-esteem

این نظریه پیش‌بینی می‌کند که افراد دارای عزت‌نفس بالا پس از رفتارهای غیراخلاقی زودتر دچار ناهمانگی می‌شوند و بیشتر برای کاهش آن تلاش می‌کنند و از این‌رو بیشتر تغییر نگرش نشان می‌دهند. از سوی دیگر نظریه تایید خود ادعا می‌کند که فقط رفتارهایی ناهمانگی ایجاد می‌کنند که تهدیدی برای خود یاشند. از این دیدگاه، ناهمخوانی منطقی بین دو شناخت و حتی ناهمخوانی بین شناخت و خود، باعث تغییر نگرش و کاهش ناهمانگی نمی‌شود، بلکه تمایل افراد به حفظ یکپارچگی خود است که باعث تغییر نگرش می‌شود. یعنی اگر فردی بتواند پس از انجام یک کار غیراخلاقی، با تکیه بر جنبه‌های مشیت دیگر، یکپارچگی خود را تایید کند، نیازی به تغییر نگرش برای کاهش ناهمانگی نخواهد داشت. از آنجاکه افراد دارای عزت‌نفس بالا مبنای تأییدی بیشتری در اختیار دارند، کمتر دچار ناهمانگی می‌شوند و کمتر تغییر نگرش نشان می‌دهند (دیلار و پهفو، 2002).

به‌این ترتیب، این دو نظریه در مورد تاثیر عزت‌نفس بر فرایندهای ناهمانگی شناختی پیش‌بینی‌های متضادی ارائه می‌دهد و پژوهش‌هایی هم وجود دارد که از هریک‌از آن‌ها حمایت می‌کند (لمیلر، لاو و تورمالا، 2010؛ کارل، اسپنسر و زانا<sup>1</sup>، 2004؛ لاک و کریستنسن، 2007؛ نایل، میساک و دیویس، 2004). به عنوان مثال منصوری، خدابنایی و حیدری (1388) در پژوهشی در مورد 120 دانشجو، مشاهده کردند که مطابق با پیش‌بینی‌های نظریه انسجام خود، در موقعیت ناهمانگی شناختی افراد دارای عزت‌نفس بالا بیشتر از افراد دارای عزت‌نفس پایین تغییر نگرش نشان می‌دهند. از سوی دیگر، برخی از پژوهش‌ها از جمله ریدل، مک‌کانل و مک<sup>2</sup> (2008) شواهدی را در حمایت از نظریه تأیید خود ارائه می‌دهد.

به‌طور کلی، نظریه‌های مرتبط با خود مدعی است که «خود» در فرایندهای ناهمانگی تاثیر دارد و از این‌رو عزت‌نفس، که حاوی شناخت‌ها و ارزیابی‌های افراد از ویژگی‌های خود است، این فرایندها را تعديل می‌کند. بنابراین اگر خود در ناهمانگی شناختی تاثیر داشته باشد، افراد دارای سطوح عزت‌نفس متفاوت و اکتشافاتی در برابر ناهمانگی نشان خواهند داد. با این حال، نظرها و پژوهش‌های اخیر نشان می‌دهد افکاری که در موقعیت ناهمانگی در حافظه فعل افراد وجود دارد، نقش مهمی در چگونگی کاهش ناهمانگی ایفا می‌کند (استون و کوبیر<sup>3</sup>، 2001 و 2003). به عبارت دیگر، شناخت‌هایی که در لحظه ناهمانگی در دسترس افراد است و نیز کانون تمرکز افراد در موقعیت ناهمانگی، نقش مهمی در کاهش ناهمانگی دارد. به عنوان

1. Correll, Spencer & Zanna

2. Rydell, Macconnell & Mackie

3. Stone & Cooper

مثال منصوری، باقیریان و حیدری (1390) پس از القای ناهمانگی، خوداسنادی‌های مختلفی را در دسترس 150 دانشجو قرار دادند و با بررسی میزان تغییر نگرش آن‌ها دریافتند که قابل دستیابی بودن افکار و معیارهای متفاوت باعث می‌شود، شرکت‌کنندگان دارای عزت‌نفس پایین و بالا به شیوه‌ای متفاوت تغییر نگرش دهند. از این‌رو با توجه به اهمیت کانون تمرکز افراد در هنگام ناهمانگی، می‌توان انتظار داشت که اگر خود در فرایند کاهش ناهمانگی اثر داشته باشد، این تاثیر هنگامی مشاهده خواهد شد که افراد بهنوعی بر خود و محتوای آن یعنی، عزت‌نفس، بتوانند بر فرایندهای ایجاد و کاهش ناهمانگی تاثیر بگذارند، خود و محتوای آن باید در هنگام انجام رفتارهای ضدنگرشی مانند دروغ‌گفتن به یک دانشجو درباره جذبیت یک تکلیف، برای فرد قابل دسترس باشد و او به نوعی بر آن‌ها متمرکز باشد.

از پژوهش‌های معدودی که در رابطه با این پیش‌بینی انجام شده است می‌توان به پژوهش استیل، اسپنسر و لینچ (1993، به‌نقل از نایل و همکاران، 2004) اشاره کرد. این پژوهشگران در قالب الگوی انتخاب آزاد<sup>1</sup> به بررسی اثر تمرکز بر خود<sup>2</sup> در ناهمانگی پرداختند. در این الگو از افراد خواسته می‌شود چند ماده مشابه مثلاً چند نوار موسیقی را از نظر مطلوبیت ارزیابی کنند. سپس به آن‌ها فرصت داده می‌شود یکی از آن ماده‌ها را برای خودشان بردارند، اما از بین 2 ماده‌ای دست به انتخاب بزنند که در مرحله قبلی مطلوبیت آن‌ها را تقریباً برابر ارزیابی کرده بودند. از آن‌جاکه این مواد قبلاً به‌طور مشابه ارزش‌گذاری شده‌اند، می‌توان تصور کرد که شرکت‌کنندگان برای انتخاب یکی از آن‌ها و ردکردن دیگری توجیه کافی ندارند و دچار ناهمانگی می‌شوند (دیلارد و پهفو، 2002). نیمی از شرکت‌کنندگان که گروه متمرکز بر خود بودند قبل از آغاز آزمایش، مقیاس عزت‌نفس روزنبرگ را تکمیل کردند و بقیه که گروه نامتمرکز بر خود بودند پس از آزمایش به آن پاسخ دادند. از آن‌جاکه ماده‌های این مقیاس مستلزم رجوع مستقیم شرکت‌کنندگان به خودپندارهشان بود، گروه اول چون قبل از آزمایش به آن پاسخ دادند، در زمان ناهمانگی، شناخت‌ها و افکاری که درباره خودشان داشتند برایشان قابل دستیابی بود و درحالی به موقعیت ناهمانگی وارد می‌شدند که افکارشان متمرکز بر خود بود. اما گروه دوم در زمان ناهمانگی فاقد این تمرکز بر خود بودند. نتایج نشان داد در گروه متمرکز بر خود، تفاوت در تغییر نگرش بین افراد دارای عزت‌نفس بالا و پایین معنادار است، ولی در گروه نامتمرکز بر خود تفاوتی از نظر تغییر نگرش در بین شرکت‌کنندگان دارای عزت‌نفس بالا و پایین مشاهده نشد. گرچه این پژوهش حاکی از تاثیر تمرکز بر خود در الگوی کاهش

1. free choice

2. Self-focus

ناهمانگی شناختی است و تلویحاً از نظریه ناهمانگی مبتنی بر خود حمایت می‌کند، اما پژوهش‌های بعدی چنین اثری را برای تمرکز بر خود نشان نمی‌دهد. به عنوان مثال استون (1999) نیز در قالب الگوی انتخاب آزاد و با استفاده از همان روش پاسخ‌دادن به پرسشنامه عزت‌نفس قبل و بعد از ناهمانگی، به برسی اثر تمرکز بر خود پرداخت، اما دریافت در هر دو شرایط متمرکز بر خود و نامتمرکز بر خود، تفاوت در تغییر نگرش بین افراد دارای عزت‌نفس بالا و پایین معنی‌دار است. یعنی تمرکز بر خود اثری بر کاهش ناهمانگی در افراد دارای عزت‌نفس بالا و پایین ندارد.

این نتایج متناقض احتمالاً ناشی از الگویی است که این پژوهش‌ها برای ایجاد ناهمانگی به کار برده‌اند. در برخی از الگوهای ناهمانگی شناختی، از جمله انتخاب آزاد، وقوع ناهمانگی مبتنی بر رفتار آشکار فرد است. یعنی در این الگو برای وقوع ناهمانگی لازم است که خود فرد آگاهانه دست به انجام کاری بزند و سپس در نتیجه آن کار شناخت‌های ناهمخوانی در او ایجاد و منجر به ناهمانگی می‌شود. یعنی این الگو تا حد زیادی باعث می‌شود که افراد، شناخت‌ها، انتظارات و ویژگی‌های خود را در نظر بگیرند. از این‌رو به نظر می‌رسد الگوی انتخاب آزاد برای یورسی اثر تمرکز بر خود در ناهمانگی شناختی مناسب نیست، چراکه در این الگو افراد طی فرایند ایجاد ناهمانگی، خودبه‌خود به شناخت‌ها و افکاری که درباره خودشان دارند، رجوع و با تمرکز بر این افکار فرایند کاهش ناهمانگی را تجربه می‌کنند. از طرف دیگر، برخی از الگوهای ناهمانگی شناختی مستلزم انجام رفتار آشکار توسط فرد نیست، بلکه فرد صرفاً با مشاهده یا مطلع شدن از یک رویداد دچار ناهمانگی می‌شود، مثلاً الگوی عدم تأیید باورها<sup>1</sup> (فستینگر، رایکن و شاختر، 1956، به‌نقل از هارمون-جونز، 2012) و الگوی ایفای نقش/ناهمانگی<sup>2</sup> (نایل، کورل، دریک، گلن، اسکات و استاکی، 2001). در الگوی ایفای نقش/ناهمانگی، از افراد خواسته می‌شود رویدادی را در ذهن خود تجسم کنند که از قبل طوری طراحی شده است که ناهمانگی ایجاد کند. سپس از آن‌ها خواسته می‌شود میزان تغییر نگرش خود را نیز گزارش کنند. مکانیزم ایجاد ناهمانگی شناختی در این الگو به‌این ترتیب است که ابتدا یکی از شناخت‌های فرد درنظر گرفته می‌شود و سپس از وی درخواست می‌شود شرایطی را در ذهن خود مجسم کند که رویدادی در آن رخ می‌دهد. این رویداد طوری ترتیب داده می‌شود که با شناخت اولیه ناهمانگ باشد. از آنجا که در این نوع الگوها برخلاف الگوی موافقت القا شده، خود فرد رفتار آشکاری انجام نمی‌دهد و برخلاف الگوی انتخاب آزاد برای انجام کاری تصمیم نمی‌گیرد،

1. belief disconfirmation

2. role playing/dissonance paradigm

ناهمانگی شناختی: تاثیر تمرکز بر خود بر تعديل کنندگی ....

می‌توان تصور کرد که در زمان ایجاد ناهمانگی و کاهش آن، به خود و محتوای خود رجوع نمی‌کند. از این‌رو برای بررسی این‌که آیا تمرکز بر خود و محتوای خود، بر فرایند کاهش ناهمانگی اثر دارد یا نه، این نوع از الگوهای ناهمانگی مناسب هستند، چرا که باعث نمی‌شود افراد به صورت خودکار بر خود و ویژگی‌های خود متمرکز شوند.

با توجه به این‌که پژوهش‌های قبلی از الگوی انتخاب آزاد استفاده کرده‌اند، و همان‌طور که گفته شد این الگو برای مطالعه نقش تمرکز بر خود بر الگوی کاهش ناهمانگی شناختی مناسب نیست، ضروری است که برای روشن‌شدن ادبیات موضوع، این مسئله در قالب الگوهای مناسب مورد پژوهش قرار گیرد. چراکه پژوهش‌های قبلی به دلائلی که ذکر شد از بررسی این موضوع بپوشید درست بازمانده‌اند. به‌این‌ترتیب، هدف این پژوهش تعیین اثر تمرکز بر خود بر الگوی کاهش ناهمانگی شناختی در قالب الگوی ایفای نقش‌ناهمانگی بود و در جستجوی پاسخ به این سؤال بود که آیا تمرکز بر خودپنداره موجب می‌شود نگرش افراد دارای عزت‌نفس بالا و پایین به‌شیوه‌ای متفاوت تغییر یابد؟

## روش

این پژوهش از نوع شبه‌آزمایشی در قالب یک طرح بین آزمودنی بود که در آن اثر دو متغیر مستقل یکی عزت‌نفس با دو سطح بالا و پایین، و دیگری تمرکز بر خود با دو سطح متمرکز بر خود و نامتمرکز بر خود، بر متغیر وابسته میزان تغییر نگرش مطالعه شد. جامعه این پژوهش 400 دانشجوی پسر کارشناسی ارشد دانشگاه شهید بهشتی ساکن خوابگاه در سال 1389 بود که از میان آن‌ها با توجه به طرح تعاملی  $2 \times 2$  آزمایش و لزوم وجود حداقل 15 نفر در هریکاز شرایط آزمایشی 60 نفر با روش نمونه‌گیری دردسترس (به‌علت عدم‌دسترسی به فهرست اسامی افراد جامعه) انتخاب و با توجه به نمره‌های عزت‌نفس به دو گروه 30 نفری عزت‌نفس پایین و عزت‌نفس بالا تقسیم سپس به‌طور تصادفی به دو گروه متمرکز و نامترکز بر خود تقسیم شد.

## ابزار پژوهش

۱. مقیاس عزت‌نفس روزنبرگ<sup>۱</sup>. این ابزار توسط روزنبرگ در سال 1965 ساخته شد و متشکل از 10 سؤال است که روی مقیاس لیکرت 4 درجه‌ای از 1 = کاملاً مخالف تا 4 = کاملاً موافق) به آن‌ها پاسخ داده می‌شود و از این‌رو دامنه نمره‌ها 10 تا 40 و نمره‌های بالاتر نشان‌دهنده عزت‌نفس بالاتر است. این مقیاس برای هنجاریابی، در مورد 5024 دانش‌آموز دبیرستانی در

1. Rosenberg's self-esteem scale (RSES)

ایالت نیویورک اجرا شد و ضرایب اعتبار<sup>1</sup> و روایی<sup>2</sup> آن به ترتیب ۰/۸۲ و ۰/۷۷ به دست آمد و برای همه افراد دارای حداقل تحصیلات کلاس ششم قابل اجراست (مارتین-آلبو، نونز، ناوارو و گریزلوو، ۲۰۰۷). حیدری (۱۳۸۹) با اجرای این مقیاس در مورد ۲۵۰ نفر از دانشجویان دانشگاه شهیدبهشتی و با انجام تحلیل عامل اکتشافی، دو عامل خودکفایتی و خودکم‌بینی را برای این مقیاس به دست آورد که آلفای کرونباخ بعده خودکفایتی ۰/۸۲، بعد خودکم‌بینی ۰/۷۱ و کل پرسشنامه ۰/۸۳ بود. او روایی توافقی این مقیاس را نیز با محاسبه ضریب همبستگی آن با مقیاس خودناتوان‌سازی بررسی و آن را مطلوب گزارش کرد. محمدی (۱۳۸۴) نیز در پژوهشی برای بررسی شاخص‌های روان‌سنجدی نسخه فارسی مقیاس عزت‌نفس روزنبرگ آن را در مورد ۱۸۵ نفر از دانشجویان دانشگاه شیراز اجرا کرد و ضرایب اعتبار و روایی آن را به ترتیب، ۰/۷۸ و ۰/۶۱ به دست آورد. علیزاده (۱۳۸۲) نیز با اجرای آن در مورد دانشجویان کارشناسی ارشد و دکتری، اعتبار و روایی آن را به ترتیب ۰/۷۳ و ۰/۷۴ گزارش کرد. ضریب اعتبار این مقیاس در پژوهش حاضر نیز با محاسبه آلفای کرونباخ، ۰/۸۵ به دست آمد.

۲. متن نمایش ایجاد ناهماهنگی شناختی. مطابق با الگوی ایفاده‌ نقش/ناهماهنگی (نایل و همکاران، ۲۰۰۱)، موضوعی برای ایجاد ناهماهنگی انتخاب شد و متنی متناسب با نمونه دانشجویی پژوهش طراحی شد که طی آن شرکت‌کنندگان با تجسم یک رویداد دچار ناهماهنگی شناختی شدند. به‌این ترتیب که از شرکت‌کنندگان خواسته شد شرایطی را تصور کنند که یکی از افراد مشهور و مورد علاقه‌شان، کودکی را که از او خواسته است دفترچه‌های خودش و دوستانش را امضا کند طرد می‌کند و برای این کار، دلیل ضعیف و غیرقابل قبولی می‌آورد (توجهی ناکافی و ناهماهنگی شناختی). سپس شرکت‌کنندگان میزان افت محبوبیت آن فردا در نزد خودشان، به عنوان معیاری برای کاهش ناهماهنگی، روی یک مقیاس لیکرت ۹ درجه‌ای نشان دادند.

۳. مقیاس سنجش تغییر نگرش. این مقیاس محقق‌ساخته با توجه به مقیاس‌های مورد استفاده در پژوهش‌های قبلی از جمله نایل و همکاران (۲۰۰۴) و استون و کوپر (۲۰۰۳) طراحی و برای آن از یک مقیاس ۹ درجه‌ای لیکرت استفاده شد و حاوی ۱ سؤال بود که "پس از خواندن این مطلب و مطلع شدن از این اتفاق، درجه محبوبیت آن شخص در نزد شما چقدر افت می‌کند؟". شرکت‌کنندگان باید پاسخ خود را از صفر = اصلاً افت نمی‌کند تا ۹ = بهشت افت می‌کند علامت می‌زدند که نمره‌های بالاتر نشان‌دهنده تغییر نگرش بیشتر بود.

---

#### 1. reliability

#### 2. validity

شیوه اجرا. تعداد افراد در جلسه های آزمایشی از 1 تا 6 نفر متغیر و شرکت کنندگان در هر جلسه که قبلاً به دو گروه عزت نفس پایین و بالا تقسیم شده بودند، به طور تصادفی در شرایط متمرکز / نامتمرکز بر خود گمارده می شدند. با تأسی از پژوهش نایل و همکاران (2004) گروه متمرکز بر خود قبل از خواندن متن نمایش، یعنی قبل از این که دچار ناهمانگی شوند مقیاس عزت نفس روزنبرگ را تکمیل کردند تا به این ترتیب بر خود و افکاری که درباره خود دارند متمرکز شوند. در مقابل، شرکت کنندگان گروه نامتمرکز بر خود، قبل از خواندن متن نمایش این مقیاس را تکمیل نکردند و تکلیف دیگری نیز که باعث شود آن ها بر خودشان متمرکز شوند انجام ندادند. پس از جلب رضایت شرکت کنندگان، دستورالعمل آزمایش به همراه بسته ای سه صفحه ای حاوی متن هایی که باید مطالعه می کردند به آن ها شد. این دستورالعمل و متن به این ترتیب بود که در ابتدا یکی از شخصیت های محبوبیت ان مثلاً هنرپیشه، فوتbalیست یا ... را در نظر بگیرید، سپس سعی کنید موقعیت زیر را به طور واضح در ذهن خود مجسم کنید.

"تصور کنید در همایش مهمی هستید که آن شخص هم در آن جا حضور دارد و شما دورادور او را می بینید. در فاصله 5 دقیقه ای بین بخش اول و دوم همایش، کودکی 10 ساله، که او نیز علاقه زیادی به آن شخص دارد، در حالی که دفترچه های چندین نفر از دوستانش را در دست دارد به او نزدیک می شود و از او می خواهد که آن ها را برای یادگاری امضا کند. در همین هنگام یکی از دوستان آن شخص از او برای صرف چای و صحبتی دوستانه دعوت می کند. از آن جا که او برای این صحبت دوستانه و صرف چای به چند دقیقه وقت نیاز دارد و همزمان با آن نمی تواند آن دفترچه ها را امضا کند، درخواست آن کودک را رد می کند."

در صفحه بعدی از آن ها پرسیده شد "پس از خواندن این مطلب و مطلع شدن از این اتفاق، درجه محبوبیت آن شخص در نزد شما چقدر افت می کند؟" سپس از آن ها خواسته شد روی مقیاسی از صفر = اصلاً افت نمی کند تا 9 = به شدت افت می کند به آن پاسخ دهند. از آن جا که اثر توجیه کافی در برابر ناکافی بر تغییر نگرش در فرایندهای ناهمانگی در مطالعات بی شماری تأیید شده است (دیلارد و پهفو، 2002)، در این پژوهش شرایطی برای مطالعه اثر توجیه در نظر گرفته نشد و صرفاً به آزمودن اثر عزت نفس و تمرکز بر خود بسته شد.

### یافته ها

دامنه سنی همه آزمودنی ها از 22 تا 26 با میانگین 25 سال بود. همگی مجرد و در مقطع کارشناسی ارشد، 25 نفر در یکی از رشته های علوم انسانی، 20 نفر در علوم پایه و 15 نفر در علوم فنی و مهندسی مشغول به تحصیل بودند. نمره های عزت نفس کل شرکت کنندگان از 18 تا 36 متغیر و میانگین و انحراف معیار آن به ترتیب 27/68 و 6/16 بود. دامنه تغییرات این

نمره‌ها برای گروه عزت نفس پایین از 18 تا 25 با میانگین 22/56 و انحراف معیار 3 و برای گروه عزت نفس بالا از 29 تا 36 با میانگین 33/53 و انحراف معیار 4/45 بود.

### جدول 1. میانگین تغییر نگرش شرکت‌کنندگان به تفکیک گروه‌های مختلف

كل		نامتمرکز برخود		تمرکز برخود		
انحراف معیار	میانگین	انحراف معیار	میانگین	انحراف معیار	میانگین	
1/88	6	0/82	7/4	1/67	4/76	عزت نفس پایین
1/35	7/75	1/48	7/07	0/51	8/54	عزت نفس بالا
1/86	6/82	1/2	7/23	2/3	6/4	كل

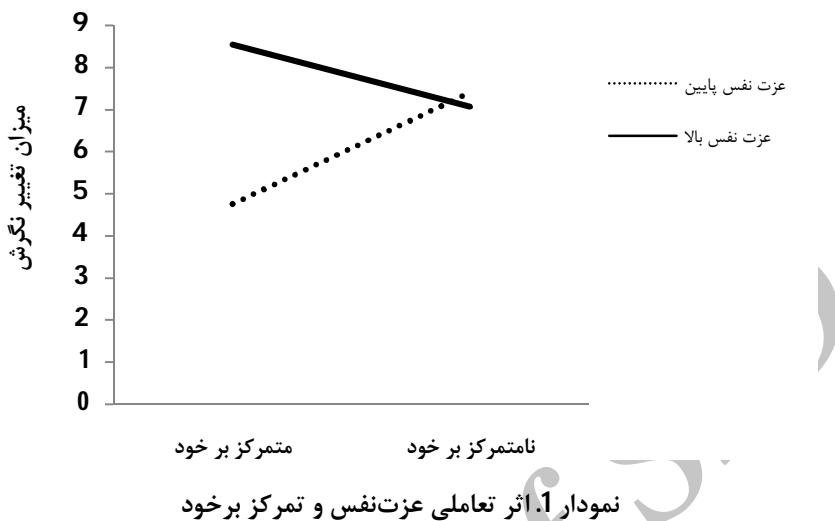
همان‌طورکه در جدول 1 مشخص است میزان تغییر نگرش در هریک از شرایط آزمایشی متفاوت است. بهمنظور بررسی معنی‌داری این تفاوت‌ها از تحلیل واریانس 2 (تمرکز برخود: متمرکز برخود در مقابل نامتمرکز برخود)  $\times 2$  (عزت نفس: بالا در مقابل پایین) استفاده شد

### جدول 2. نتایج تحلیل واریانس اثر گروه‌ها و شرایط آزمایشی مختلف بر تغییر نگرش

F	میانگین مجددات	درجه آزادی	مجموع مجددات	منبع
3/17	5/03	1	5/03	تمرکز برخود
27/73*	44	1	44	عزت نفس
39/52*	62/69	1	62/69	تمرکز برخود $\times$ عزت نفس
		56	88/82	خطا
		60	2993	كل

\* $P < 0.001$

در جدول 2 این تحلیل منجر به اثر اصلی معناداری برای عزت نفس شد. به‌این‌ترتیب که افراد دارای عزت نفس بالا به‌طور کلی افت محبوبیت بیشتری را نسبت به افراد دارای عزت نفس پایین گزارش کردند. اثر تمرکز برخود معنادار نبود، اما اثر تعاملی عزت نفس و تمرکز برخود معنادار بود. در شرایط نامتمرکز برخود، تفاوتی بین افراد دارای عزت نفس بالا و پایین در تغییر نگرش دیده نشد، اما در شرایط متمرکز برخود، افراد با عزت نفس بالا، بیش از افراد با عزت نفس پایین تغییر نگرش دادند. نمودار 1 این تعامل را نشان می‌دهد.



نمودار ۱. اثر تعاملی عزت نفس و تمکز بر خود

در نمودار ۱ عزت نفس در شرایط متمکز بر خود اثر معناداری بر تغییر نگرش نشان می‌دهد، در حالی که در شرایط نامتمکز بر خود چنین اثری ندارد.

### بحث و نتیجه‌گیری

یافته‌های این پژوهش در ارتباط با سؤال پژوهشی نشان داد تمکز بر خودپنداره موجب تغییر نگرش افراد دارای عزت نفس بالا و پایین به شیوه‌ای متفاوت می‌شود. این نتیجه با یافته‌های پژوهش استیل و همکاران (1993، بهنگل از نایل و همکاران، 2004) مشابه است، اما مغایر با یافته‌های پژوهش استون (1999) و نایل و همکاران (2004) است. تفاوت در موضوع ناهماهنگی می‌تواند این تناقض‌ها را تبیین کند. مثلاً در پژوهش نایل و همکاران (2004) آزمودنی‌ها شرایطی را تصور کردند که یکی از دوستانشان بدقولی می‌کرد. این موضوع بسیار بیشتر از موضوع ناهماهنگی در این پژوهش که طرد یک کودک توسط فرد مورد علاقه بود مستلزم درگیری خود و خودپنداره است. زیرا در آن جا "خود" افراد بی‌واسطه هدف‌گیری شده بود و بنابراین ممکن است در آن مطالعه همه آزمودنی‌ها اعم از گروه متمکز و نامتمکز بر خود، به‌طور خودکار بر خودپنداره‌شان متمکز شده باشند، اما در پژوهش حاضر، ازان‌جاکه موضوع ناهماهنگی به‌طور مستقیم "خود" آزمودنی‌ها را مورد هدف قرار نمی‌داد، دستکاری شرایط تمکز بر خود منجر به تعديل اثر عزت نفس شد.

یافته‌های این پژوهش به طور تلویحی نشان می‌دهد اولاً "خود" نقش مهمی در فرایندهای ناهمانگی دارد چون "تمرکز بر خود" در الگوی کاهش ناهمانگی اثر گذاشت و ثانیاً مطابق با نظریه انسجام خود، نقش خود در این فرایندها از لحاظ ایجاد اثر انسجام خود اهمیت دارد، نه از لحاظ نظریه تأیید خود که به عنوان منبع کاهش ناهمانگی عمل می‌کند. زیرا طبق نظریه انسجام خود، ناهمانگی هنگامی رخ می‌دهد که رفتار، ناسازگار با خودپنداره باشد. از این‌رو در شرایط ناهمانگی، ناهمانگی افراد دارای عزت نفس بالا بیشتر از افراد دارای عزت نفس پایین است و بیشتر از آن‌ها برای کاهش آن تغییر نگرش خواهد داد، که در این پژوهش نیز مشاهده شد. اتفاقات ناهمانگی‌زا مثل اتخاذ یک تصمیم بد یا رفتار غیرمنتظره با فرد مورد علاقه و احترام، با عزت نفس بالا بیشتر ناهم خوان است تا با عزت نفس پایین (دیلارد و په فو، 2002). به دین ترتیب هر چند این یافته‌ها با انبوی از پژوهش‌هایی که راجع به نظریه انسجام خود انجام شده‌اند همسو است، اما در عین حال با انبوی دیگری از پژوهش‌ها که از نظریه تأیید خود حمایت می‌کند، مغایر است.

توجه به این مسئله نیز ضروری است که برخی از نظریه‌های ارائه شده در حوزه ناهمانگی شناختی اساساً ادعا می‌کند که خود هیچ نقشی در فرایندهای ناهمانگی شناختی ندارد. به عنوان مثال نظریه اولیه ناهمانگی شناختی و الگوهای پیوندگرا<sup>1</sup> (وان اوروال و جوردنز، 2002) ناهمانگی شناختی را بدون توجه به خود و شناخت‌های افراد راجع به خود تبیین می‌کند و درواقع، از حمایت‌های پژوهشی نیز برخوردار است (اگان، 2009).

استون و کوپر (2001) با بررسی تناقض‌های موجود در ادبیات درباره نظریه‌های تأیید خود و انسجام خود، تلاش کردند با ارائه الگوی ناهمانگی شناختی معیارهای خود<sup>3</sup> آن‌ها را به نوعی با هم تلفیق کنند. آن‌ها بیان می‌کنند خود می‌تواند هم به عنوان منبعی در برابر تهدیدها عمل کند و هم به عنوان معیاری که فرد به آن می‌رسد یا نمی‌رسد. اگر در شرایطی، یک سری صفات مثبت مرتبط با عمل ناهمانگ در اختیار افراد قرار گیرد، خود به عنوان یک معیار عمل خواهد کرد و افراد دارای عزت نفس بالا تغییر نگرش بیشتری خواهند داد. از طرف دیگر، اگر یک سری صفات مثبت نامرتبط با عمل ناهمانگ در ذهن افراد قابل دستیابی شود، خود به عنوان یک منبع عمل خواهد کرد و افراد دارای عزت نفس بالا تغییر نگرش کمتری خواهند داد. همچنین اگر هیچ صفت خاصی در دسترس فرد قرار نگیرد، افراد فارغ از سطح عزت نفس، به یک میزان تغییر نگرش خواهند داد (منصوری، 1388).

در پژوهش حاضر هیچ‌گونه معیار یا صفات مثبت و

1. connectionist models

2. Van Overwalle & Jordens

3. self-standards model of cognitive dissonance "SSM"

منفی در اختیار افراد قرار نگرفت، و بنابر پیش‌بینی‌های الگوی مذکور نباید تفاوتی بین افراد دارای عزت‌نفس بالا و پایین مشاهده می‌شد. با این حال، نتایجی که به دست آمد خلاف این را نشان داد و بیشتر با پیش‌بینی‌های نظریه انسجام خود همسو بود. نکته‌ای که می‌تواند به تبیین این تناقض کمک کند، باز هم اختلاف الگوهای ناهمانگی استفاده شده در پژوهش‌های مختلف است. زیرا پژوهش‌های تأییدکننده الگوی ناهمانگی شناختی معیارهای خود (استون و کوپر، 2003؛ منصوری و همکاران، 1390) در قالب الگوی موافقت القا شده انجام گرفته، در حالی که، یافته‌های پژوهش حاضر از الگوی ایفای نقش / ناهمانگی به دست آمده‌اند.

همان‌طور که قبلاً مورد بحث قرار گرفت، چون شیوه ایجاد ناهمانگی در این الگوها با یکدیگر متفاوت است، می‌توان انتظار داشت کاهش ناهمانگی نیز به اشكال متفاوتی صورت گیرد. از این‌رو برای روش‌شدن نقش خود در ناهمانگی شناختی، به‌نظر می‌رسد علاوه‌بر بررسی اثر عزت‌نفس و تمرکز بر خود، لازم است نوع الگویی که ناهمانگی در آن رخ می‌دهد نیز مطالعه شود. محدودیت عمدۀ این پژوهش، انجام آن در قالب یک الگوی واحد بود. بنابراین بر پایه یافته‌های پژوهش و با توجه به ادبیات نظری و پژوهشی، پیشنهاد می‌شود پژوهش‌های بعدی درباره نقش خود در ناهمانگی شناختی، علاوه‌بر درنظرگرفتن موضوع ناهمانگی و شرایط تمرکز بر خود، نقش الگوهای مختلف را نیز در کاهش ناهمانگی مطالعه کنند. به عنوان پیشنهاد کاربردی قابل ذکر است که یافته‌های این پژوهش می‌تواند در همه حوزه‌هایی که با تغییر نگرش مرتبط‌نماید به کار رود. به عنوان مثال در مباحث تربیتی و نیز در زمینه‌های حل تعارض، می‌توان با بر جسته کردن ویژگی‌های شخصیتی افراد، روش‌هایی را به آن‌ها آموزش داد که بتوانند در موقع مواجهه با تعارض بر آن دسته از ویژگی‌های ایشان متمرکز شوند که به حل تعارض مربوطه کمک خواهد کرد. در زمینه تبلیغات نیز با بر جسته کردن آن دسته از ویژگی‌های افراد که احتمال خرید محصول را افزایش می‌دهد در پیام تبلیغاتی، می‌توان تاثیرگذاری پیام را افزایش و نگرش افراد به محصول موردنظر را در جهت مطلوب تغییر داد.

## منابع

- حیدری، محمود. (1389). بررسی جایگاه خود ناتوان‌سازی در مدل ساختاری پیش‌بینی موفقیت تحصیلی. رساله دکتری رشته روان‌شناسی، دانشکده علوم تربیتی و روان‌شناسی، دانشگاه شهید بهشتی.
- علیزاده، توران. (1382). بررسی رابطه بین عزت‌نفس و منبع کنترل درونی-بیرونی با استرس ناباروری زنان و مردان در شهر تهران. پایان‌نامه کارشناسی ارشد رشته روان‌شناسی، دانشکده روان‌شناسی و علوم تربیتی، دانشگاه تربیت معلم تهران.

- محمدی، نورالله. (1384). بررسی مقدماتی اعتبار و قابلیت اعتماد مقیاس حرمت‌خود روزنبرگ. *مجله روان‌شناسان ایرانی*, 1(4): 320-313.
- منصوری سپهر، روح‌الله. (1388). ناهمانگی شناختی و تغییر نگرش؛ تاثیر خود-استنادی مرتبه در تعامل با عزت‌نفس: آزمون الگوی "SSM". پایان‌نامه کارشناسی ارشد رشته روان‌شناسی، دانشکده علوم تربیتی و روان‌شناسی، دانشگاه شهید بهشتی.
- منصوری سپهر، روح‌الله، خدابنایی، محمدکریم، و حیدری، محمود. (1388). تغییر بازخورد: مقایسه نظریه‌های انسجام خود و تایید خود. *فصلنامه روان‌شناسی تحولی* (روان‌شناسان ایرانی), 6(22): 129-139.
- منصوری سپهر، روح‌الله، باقریان، فاطمه، و حیدری، محمود. (1390). ناهمانگی شناختی و تغییر نگرش: نقش معیارهای مختلف در تعامل با عزت‌نفس، *فصلنامه روان‌شناسی کاربردی*, 5(17): 101-116.

- Correll, J., Spencer, S. J., & Zanna, M. P. (2004). An affirmed self and an open mind: self-affirmation and sensitivity to argument strength. *Journal of Experimental Social Psychology*, 40(3): 350-356.
- Dillard, J. & Pfau, M. (2002) *The persuasion handbook: Developments in theory and practice*. USA: Sage Publications, Inc.
- Egan, Louisa. C. (2009). *A critical evaluation of the role of the self in behavior-induced attitude change: A comparative-developmental approach*. A dissertation presented to the faculty of the graduate school of Yale University in candidacy for the degree of doctor of philosophy.
- Harmon-Jones, E. (2012). Cognitive dissonance theory. *Encyclopedia of Human Behavior (Second Edition)*, pages 543-549.
- Klein, W. M. P., Harris, P. R., Ferrer, R. A., & Zajac, L. E. (2011). Feelings of vulnerability in response to threatening messages: Effect of self-affirmation. *Journal of Experimental Social Psychology*, 47(6): 1237-1242.
- Kraus, M. W., Chen, S., & Kentler, D. (2011). The power to be me: Power elevates self-concept consistency and authenticity. *Journal of Experimental Social Psychology*, 47(5): 974-980.
- Lehmiller, J. J., Law, A. T., & Tormala, T. T. (2010). The effect of self-affirmation on sexual prejudice. *Journal of Experimental Social Psychology*, 46(2): 276-285.
- Locke, K. D., & Christensen, L. (2007). Re-construing the relational-interdependent self-construal and its relationship with self-consistency. *Journal of Research in Personality*, 41(2): 389-402.
- Martín-Albo, J., N??ez, J.L., Navarro, J.G., & Grijalvo, F. (2007) The Rosenberg Self-Esteem Scale: Translation and Validation in University Students. *The Spanish Journal of Psychology*. 10(2): 458-467.
- Nail, P. R., Correll, J. S., Drake, C. E., Glenn, S. B., Scott, G. M., & Stuckey, C. (2001) A validation study of the preference for consistency scale. *Personality and Individual Differences*. 31: 1193-1202.

- Nail, P. R., Misak, J., & Davis, R. (2004) Self-affirmation versus self-consistency: a comparison of two competing self-theories of dissonance phenomena. *Personality and Individual Differences*, 36: 1893-1905.
- Rydell, R. J., Macconnell, A. R., & Mackie, D. M. (2008). Consequences of discrepant explicit and implicit attitudes: Cognitive dissonance and increased information processing. *Journal of Experimental Social Psychology*, 44(6), 1526–1532.
- Stone, J. (1999). *What exactly have I done? The role of self-attribute accessibility in dissonance*. In E. Harmon-Jones & J. Mills (Eds.), *Cognitive dissonance: Progress on a pivotal theory in social psychology* (pp. 175–200). Washington, DC: American Psychological Association.
- Stone, J., & Cooper, J. (2001). A self-standards model of cognitive dissonance. *Journal of Experimental Social Psychology*, 37: 228–243.
- Stone, J., & Cooper, J. (2003). The effect of self-attribute relevance on how self-esteem moderates attitude change in dissonance processes. *Journal of Experimental Social Psychology*, 39: 508–515.
- Van Overwalle, F., & Jordens, K. (2002). An adaptive connectionist model of cognitive dissonance. *Personality and Social Psychology Review*, 6, 204–231.
- Zhou, X., Zheng, L., Zhou, L., & Guo, N. (2009). The act of rejecting reduces the desire to reconnect: Evidence for a cognitive dissonance account. *Journal of Experimental Social Psychology*, 45(1): 44- 50.

### مقیاس عزت نفس روزنبرگ

کاملاً موافق	موافق	نیافر	کاملاً مخالف	تا چه حد با جملات زیر موافق یا مخالف هستید	
				احساس می‌کنم فردی ارزشمندم یا لاقل با دیگران از این نظر تفاوتی ندارم.	1
				احساس می‌کنم دارای خصایص مثبتی هستم.	2
				در مجموع به این نتیجه رسیده‌ام که انسانی شکست‌خورده هستم.	3
				همانند سایر افراد کارهایم را درست انجام می‌دهم.	4
				احساس می‌کنم چیزی ندارم که بتوانم به آن افتخار کنم.	5
				نسبت به خودم احساس مثبتی دارم.	6
				در کل از خودم رضایت دارم.	7
				آرزو می‌کنم احترام بیشتری برای خود قائل بودم.	8
				با اطمینان می‌گویم گاهی اوقات احساس بی‌فایده بودن می‌کنم.	9
				برخی موقع احساس می‌کنم اصلاً انسان خوبی نیستم.	10