

تأثیر تعارض بر اعتماد در محیط کاری

تاریخ دریافت مقاله: ۸۸/۹/۲۰

تاریخ پذیرش مقاله: ۸۸/۱۰/۲۸

*امیر موسویان، آوا پاکزاده**، اکبر میرزاوه***

چکیده:

سازمان‌هایی که در میان کارکنان آن‌ها اعتماد وجود دارد، نسبت به سازمان‌هایی که دارای یک چنین خصیصه‌ای نیستند، به موفقیت‌های بالاتری دست پیدا می‌کنند. اعتماد درون و بین سازمان‌ها به طور مستقیم با فرصت‌های ایجاد روابط و شبکه‌های جدیدی مرتبط است که برای انجام اقدامات سازمان لازم و ضروری هستند. مطالعات معدودی نقش طول مدت تعارض و شدت تعارض را بر پیامدهای سازمانی مورد بررسی قرار داده‌اند. در این مقاله به بررسی نقش تعارض و ارتباطات در اعتماد کارکنان در محیط کار پرداخته شده است. نتایج این مقاله نشان می‌دهد که تعارض وظیفه‌ای به طور مثبت و تعارض رابطه‌ای و فرایندی به طور معکوس با ادراک از اعتماد رابطه دارند. تعارض وظیفه‌ای به طور معکوس با شدت تعارض و طول مدت تعارض رابطه دارد. تعارض رابطه‌ای و تعارض فرایندی نیز به طور مثبتی با شدت تعارض و طول مدت تعارض رابطه دارند. طول مدت تعارض به طور مثبت و شدت تعارض به طور معکوس با اعتماد مرتبط است. نتایج این مقاله هم‌چنین نشان می‌دهد شدت و طول مدت تعارض ارتباط بین انواع تعارض (وظیفه‌ای، رابطه‌ای، فرایندی) و اعتماد را تعديل می‌کنند. آزاد بودن ارتباطات، تأثیر تعارض بر اعتماد را تعدیل می‌کند. هم‌چنین آزاد بودن ارتباطات رابطه بین شدت و طول مدت تعارض با اعتماد را نیز تعديل می‌کند.

کلید واژه‌ها:

تعارض، اعتماد، کارکنان، ارتباطات، سازمان.

*. کارشناس ارشد مدیریت بازارگانی - دانشگاه تهران

**. کارشناس ارشد مدیریت بازارگانی - دانشگاه تهران

*** . کارشناس ارشد مدیریت بازارگانی - دانشگاه شاهد

مقدمه:

محور اساسی و تکیه گاه روابط اجتماعی و بهویژه روابط موجود در سازمان‌ها، اعتماد است. اعتماد باعث می‌شود که افراد در روابط اجتماعی خود با دیگران هرگونه بدگمانی را کنار گذاشته و روابط صمیمانه‌ای برقرار کنند. بر عکس، بی اعتمادی باعث سوء ظن نسبت به دیگران و ضعف اعتماد بنفس در افراد می‌شود و نتیجه‌ی این بی‌اعتمادی، اختلال در روابط و عدم شکل گیری موفق گروه‌ها و تیم‌ها و در نهایت منجر به کاهش اثربخشی سازمانی می‌شود.

اعتماد در محیط کاری به طور زیادی با تعامل، عملکرد و رهبری تیم مرتبط است. مطالعات هم‌چنین نشان می‌دهند که اعتماد درون و بین سازمان‌ها به طور مستقیم با فرصت‌های ایجاد روابط و شبکه‌های جدیدی مرتبط است که برای انجام اقدامات سازمان لازم و ضروری هستند. مطالعات محدودی نقش طول مدت تعارض و شدت تعارض را برابر پیامدهای سازمانی مورد بررسی قرار داده‌اند.

این مقاله نشان می‌دهد که برخی جنبه‌های تعارض ممکن است به ایجاد روابط مبتنی بر اعتماد در محیط کار کمک کند. هم‌چنین در این مقاله بر نقش تعدیل کننده ویژگی‌های تعارض و ارتباطات در ارتباط بین انواع تعارض و اعتماد پرداخته خواهد شد.

اعتماد

بسیاری از دانشمندان در رشته‌های مختلف سعی کرده‌اند که اعتماد^۱ را در زمینه‌های خاص تعریف کنند. برخی از این تعاریف و زمینه آن‌ها در زیر آمده است(Kim, 2003):
دیوج^۲ در زمینه سازمانی: اعتماد عبارت است از اطمینان فرد به نیات و قابلیت‌های طرف رابطه و باوری که طرف رابطه آن طور که امید است رفتار کند.
روتر^۳ در زمینه روان‌شناسی: انتظاری که توسط یک فرد یا یک گروه ایجاد شده که گفته، گفته، قول، اظهار نظر شفاهی یا کتبی فرد یا گروه دیگر می‌تواند قابل اتکا باشد.

1. Trust

2. Deutsch, 1960

3. Rotter, 1967

تأثیر تعارض بر اعتماد در محیط کاری

۷۰

استوارت^۱ در زمینه مدیریت: باورهای فرد درباره اندازه‌ای که یک طرف در شیوه‌ای خیرخواهانه، شایسته و درستکارانه یا در یک موقعیت قابل پیش‌بینی رفتار می‌کند. بی و پاولف^۲ در زمینه سازمان: اعتقاد به این که شخصی دیگر در راستای برآورده ساختن خواسته‌های ما اقدام می‌کند.

اعتماد در محیط کاری اشاره به انتظارات مثبتی دارد که افراد درباره نیت و رفتارهای اعضای گوناگون سازمانی بر پایه نقش‌های سازمانی، روابط، تجربیات و وابستگی‌های متقابل دارند. شواهدی وجود دارد که بیان می‌کند اعتماد یک مفهوم و ساخت اجتماعی است و به منظور پیش‌بینی پذیری بیشتر بین گروه‌ها ایجاد می‌شود (Atkinson & Butcher, 2003). تعداد زیادی از کارشناسان معتقدند که وجود اعتماد در محیط کار از جمله مهمترین عوامل برای ایجاد هماهنگی، همکاری، و کارآیی کارکنان به شمار می‌رود. سازمان‌هایی که در میان کارکنان آن‌ها اعتماد وجود دارد، نسبت به سازمان‌هایی که دارای یک چنین خصیصه‌ای نیستند، به موقیت‌های بالاتری دست پیدا می‌کنند.

تعارض

در فرهنگ‌های لغت فارسی تعارض^۳ به معنی معارض و مزاحم یکدیگر شدن، با هم مخالفت کردن و اختلاف داشتن معنی شده است. واژه تعارض به صورت‌های گوناگون و مختلفی معنی، تعبیر و تفسیر شده‌اند. ولی تعداد زیادی از این تعاریف دارای وجود مشترک هستند.

تعارض باید از دیدگاه گروه‌های درگیر آن، مورد توجه قرار گیرد. این که آیا کاملاً تعارض وجود دارد یا نه، موضوعی است که به نوع پنداشت و ادراک ما بستگی دارد. اگر هیچ کس از وجود تعارض اطلاقی نداشته باشد، در آن صورت در این مورد اتفاق نظر است که پدیده‌ای به نام تعارض وجود ندارد. بنابراین، موجودیت تعارض به ادراک افراد بستگی دارد و این یکی از وجود مشترک تعریف‌هایی است که از این واژه ارائه شده است. سایر

-
1. Stewart, 1999
 2. Bea & Pavlou, 2002
 3. Conflict

وجوه مشترک تعریف‌های این واژه عبارتند از: مخالفت، تضاد، کمیاب و سد یا مانع و نیز این که باید دو گروه (یا بیش از دو گروه) وجود داشته باشد تا دارای تضاد هدف یا منافع باشند.

منابع (چه به صورت پول، کار، حیثیت، قدرت یا هر چیز دیگری) نامحدود نیست و کمیاب بودن آن موجب انسداد رفتار می‌شود. بنابراین دو طرف به مخالفت با یکدیگر بر می‌خیزند. زمانی که یک طرف یا یک گروه، راه گروه دیگر را (در رسیدن به هدف) سد کند، پدیده تعارض متجلی می‌گردد.

رابینز^۱ تعارض را چنین تعریف می‌کند: «فرایندی که در آن نوعی تلاش آگاهانه به وسیله شخص الگ انجام می‌گیرد تا تلاش‌های شخص ب را خنثی کند، البته از طریق سد کردن راه او، که در نتیجه ب در مسیر نیل به هدف خود مستأصل می‌شود، با این که الگ بدان وسیله بر میزان منافع خود می‌افزاید».

تامپسون^۲ هر رفتاری را که از جانب اعضای یک سازمان به منظور مخالفت با سایر اعضاء سربزند تعارض می‌داند.

توماس^۳ تعارض را شرایطی می‌داند که در آن مسائل مورد توجه دو طرف ناسازگار و ناهمانگ به نظر برسد (سید جوادی، ۱۳۸۶).

مطالعات مرتبط در این زمینه، تعارض را در سه گروه وظیفه‌ای (کاری)^۴، رابطه‌ای^۵ و فرایندی^۶ تقسیم‌بندی کرده‌اند. مطالعات اخیر تأکید دارند که برای درک بهتر تأثیرات تعارض بر اعتماد در محیط کار نه تنها باید تعارض وظیفه‌ای، رابطه‌ای و فرایندی را از هم تفکیک و جدا کرد بلکه شدت تعارض^۷ و طول مدت تعارض^۸ را نیز باید مورد بررسی قرار داد. مدل مفهومی تحقیق که رابطه انواع تعارض، ویژگی‌های تعارض، ارتباطات و اعتماد را نشان می‌دهد در شکل شماره (۱) آمده است.

1. Robbins

2. Thompson

3. Thomas

4. Task Conflict

5. Relationship Conflict

6. Process Conflict

7. Conflict Intensity

8. Conflict Duration

۱- تأثیر تعارض بر اعتماد محیط کاری

۷۷

تعارض وظیفه‌ای

جن^۱ تعارض وظیفه‌ای را به عنوان آگاهی اعضاء از وجود اختلاف درباره وظایف انجام شده فعلی تعریف می‌کند. مطالعات نشان می‌دهند که پیامدهای تعارض وظیفه‌ای برای نتایج سازمانی، ترکیبی و دو سویه می‌باشد. از یک سو، تعارض وظیفه‌ای پتانسیلی را برای تأثیر منفی بر رضایت و نیت کارکنان برای باقی ماندن در سازمان دارد. از سوی دیگر، تعارض وظیفه‌ای تأثیرات مثبتی بر نتایج سازمانی و گروهی دارد. برای مثال، مقدار یا سطح متعادل تعارض وظیفه‌ای برای عملکرد گروه، افزایش انسجام، تعهد و رضایت، مفید و سودمند است. (De Church & Marks, 2001).

اگر چه مروری بر متون و ادبیات مرتبط نشان می‌دهد که تحقیقات کمی درباره ارتباط بین تعارض وظیفه‌ای و ایجاد اعتماد انجام شده است، اما شواهد قوی وجود داد که تعارض وظیفه‌ای تأثیرات مثبتی بر نتایج سازمانی دارد. تأثیرات مثبت تعارض وظیفه‌ای بر نتایج تیم ممکن است توسط ویژگی کارکنان تشریح شود. برای مثال، تعارض وظیفه‌ای نسبت به تعارض رابطه‌ای به احتمال کمتری خطر و تهدیدی را برای هویت^۲ و عزت نفس^۳ فرد مطرح می‌کند و شامل احساسات و عواطف شدید کمتری می‌باشد. به طور مشابه تید و همکاران^۴ می‌گویند تعارضی که از نیازمندی‌های کار ناشی شود(تعارض وظیفه‌ای) اگر چه مطلوب و خوشایند نیست، اما نسبت به تعارضی که از سوی یک همکار ناشی شود(تعارض رابطه‌ای) تهدید و خطر کمتری دارد. با توجه به این موضوع تعارض وظیفه‌ای باید اعضای سازمان را قادر کند که طرح‌های کاری فردی و موقعیتی را ایجاد کنند که شامل وظایف مشابهی باشد. بنابراین، تعارض وظیفه‌ای موجب کاهش عدم اطمینان رفتاری و شناختی میان اعضای سازمان می‌شود. در عوض، این امر منجر به افرادی دارای درجه پیش‌بینی‌پذیری بالاتر و اعتماد بیشتر در انواع مشابه وظایف می‌شود.

بنابراین می‌توان این گونه مطرح نمود که تعارض وظیفه‌ای به طور مثبتی با ادراک از اعتماد رابطه دارد.

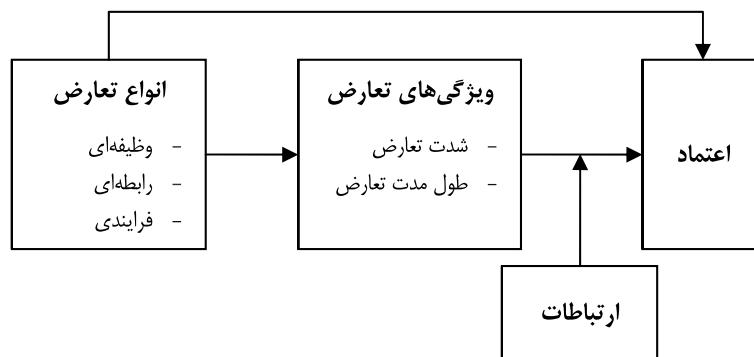
1. Jehn, 1997

2. Identity

3. Self-Esteem

4. Tidd et al, 2004

دومین‌نامه توسعه انسانی پلیس، سال ششم، شماره ۲۶، آذو دی ۱۳۸۸



شکل شماره (۱): مدل روابط بین تعارض، شدت تعارض، طول مدت تعارض و اعتماد

تعارض رابطه‌ای

تعارض رابطه‌ای مربوط به اختلاف‌های مبتنی بر مسائل فردی و اجتماعی است که به کار مرتبط نیستند. تحقیقات نشان می‌دهند که تعارض رابطه‌ای به طور معکوس با نتایج سازمانی مرتبط است، به ویژه این که موجب دشمنی، بی‌علاقگی و بی‌اعتمادی می‌شود. اگر چه شواهد معدودی وجود دارد که تأثیر تعارض بر اعتماد در محیط کاری را اثبات می‌کنند، مطالعات گذشته نشان می‌دهند که تعارض رابطه‌ای از توانایی شناختی افراد برای ارزیابی اطلاعات جدید و پردازش اطلاعات پیچیده جلوگیری می‌کند. اعضای گروهی که دارای تعارض رابطه‌ای باشند احساس تهدید و خطر می‌کنند و به احتمال کمتری به اعضای گروه دیگر برای پردازش اطلاعات اطمینان و اعتماد می‌کنند.

اعضای گروهی که احساس خطر کنند و نتوانند برای پردازش اطلاعات به دیگران اطمینان کنند ممکن است نسبت به درستی و صحت اطلاعات ارائه شده در گروه بی‌اعتماد شوند. با توجه به مباحث ذکر شده، اعضای گروهی که تعارض رابطه‌ای را در حالت‌های خشم، ناراحتی، ناآگاهی و آزردگی تجربه کنند، تهدیدی را برای امنیت رابطه احساس خواهند نمود. این ممکن است منجر به ادراک از رفتارهای آتی منفی و ادراک از سطح ضعیف اعتماد در گروه شود. در نتیجه، می‌توان این گونه مطرح نمود که تعارض رابطه‌ای به طور معکوس با ادراک از اعتماد رابطه دارد

(Rau, 2005)

تعارض فرایندی

جن، تعارض فرایندی را به این شکل تعریف می‌کند: «چگونه انجام کار باید در واحد کاری پیش برود و چه کسی مسئول آن است و چگونه کارها و مسئولیت‌ها باید به دیگران تفویض شود». کابانوف^۱ نیز می‌گوید تعارض فرایندی مرتبط با تعارض و تضاد درباره قوانین و رویه‌ها برای اختصاص منابع کمیاب و محدود بین اعضای متفاوت در شیوه‌ای که بهره‌وری کلی را حداکثر کند می‌باشد.

تعارض فرایندی زیاد، با عملکرد ضعیف، سطوح پایین‌تر روحیه و کاهش بهره‌وری مرتبط است. تعارض فرایندی کیفیت انجام وظیفه یا کیفیت کار را مختلف می‌کند و اغلب بر بحث‌ها و مشاجره‌های نامریوط درباره قابلیت‌های اعضای گروه مرکز است. به هر حال مطالعات کمی به بررسی رابطه بین تعارض فرایندی و اعتماد پرداخته‌اند. با توجه به این که تعارض فرایندی به طور عمده درباره اختصاص کار (چه کسی آن را انجام دهد) می‌باشد، پیش‌بینی می‌شود که بحث‌ها درباره اختصاص کار یا وظیفه در نهایت موجب به وجود آمدن نگرانی‌ها درباره عدالت، انصاف و اعتماد می‌شود. برای مثال افرادی که تعارض فرایندی بالایی دارند ممکن است عنصر ساختاری و عنصر بین شخصی یا بین فردی عدالت رویه‌ای در گروه و سازمان به عنوان شاخصی از چگونگی رفتار با آن‌ها در آینده درک کنند. در نتیجه، افرادی که تعارض فرایندی زیادی دارند ممکن است سطوح عدالت انصاف کمتری در اختصاص، کار (وظیفه) احساس و درک کنند و بنابراین ممکن است ادراک منفی از اعتماد داشته باشند. بنابراین می‌توان این گونه مطرح نمود که تعارض فرایندی به طور معکوس با ادراک از اعتماد رابطه دارد.

أنواع تعارض و ویژگی‌های تعارض

تحقیقات قبلی تعارض را بدون تمایز قائل شدن بین شکل‌های متفاوت تعارض و ویژگی‌های تعارض بررسی کرده‌اند. در اینجا با توجه به تحقیقات آیوکو و همکاران^۲ و

1. Kabanoff, 1991
2. Ayoko et al, 2003

اسمتانا و اسکویت^۱ به بررسی تأثیرات جداگانه انواع تعارض(وظیفه‌ای، رابطه‌ای و فرایندی) و ویژگی‌های تعارض(شدت و طول مدت) بر اعتماد می‌پردازیم.

تعارض وظیفه‌ای و شدت تعارض: اگر چه محققان پی برده‌اند که تعارض محیط کاری در یک پیوستاری از شدت اتفاق می‌افتد، تحقیقات محدودی ارتباط بین انواع تعارض و ویژگی‌های تعارض را مورد بررسی قرار داده‌اند. شدت تعارض به معنی سختی و اهمیت تعارض برای گروه‌های درگیر در آن می‌باشد. جن، تعارض را هنگامی شدید می‌داند که شامل گروه‌های زیاد درگیر، تعداد حوادث تعارض زیاد و دارای تأثیر زیاد بر روابط و تعاملات آنی باشد. به طور واضح، تعارض شدید در سازمان‌ها منجر به غیبت و ترک خدمت می‌شود، در حالی که اثرات مثبت آن، مرتبط با توافق و اتفاق نظری است که ممکن است کمک کند تا هنگام شدت گرفتن تعارض، تصمیم گروه به سرعت تفکیک و تجزیه شود. به دلیل این که همه ایده‌ها به نوعه خود محترم و شایسته هستند، ارتباطات باز^۲ به دیدگاه‌های متفاوت و بحث‌های آزاد این اجازه را می‌دهد که نقطه نظرات، دیدگاه‌ها و پارادایم‌های سنتی را بدون خطر و تهدید، عصبانیت، تنفر یا تنبیه مورد چالش قرار دهند. بر پایه این بحث می‌توان مطرح نمود تعارض وظیفه‌ای که در یک محیط باز بدون خطر، تهدید، عصبانیت و بدون احساسات منفی رخ می‌دهد به احتمال کمتری شدید خواهد بود. بنابراین این گونه می‌توان گفت که تعارض وظیفه‌ای به طور معکوس با شدت تعارض رابطه دارد (Amazon et al., 1995).

تعارض وظیفه‌ای و طول مدت تعارض: تحقیقات قبلی نشان داده‌اند که تعارض می‌تواند ادامه یابد و طولانی شود. به طور ویژه تحقیقات مرتبط با طول مدت سفارش نشان داده‌اند که تعارض با طول مدت زیاد برای عملکرد گروه و سازمان مضر است و می‌تواند به طور معکوس بر بازده سازمان تأثیر بگذارد. برای مثال، تحقیقات نشان داده‌اند که تعارض طولانی به طور مثبتی با ناراحتی درون گروهی^۳ رابطه دارد در حالی که تعارض کوتاه مدت با افزایش احساسات ناراحت کننده در محیط کار مرتبط است. تداوم یا طولانی شدن تعارض

1. Smetana & Asquith, 1994

2. Open Communication

3. Intragroup

تأثیر تعارض بر اعتماد محیط کاری

۸۱

همچنین ممکن است جو کاری را تخریب و تضعیف کند و عوارض منفی به وجود بیاورد. اگر چه متون و تحقیقات مرتبط با تعارض درباره تأثیر طول مدت تعارض وظیفه‌ای بحث‌های زیادی نکرده‌اند اما از لحاظ تئوریک می‌توان گفت که تعارض وظیفه‌ای تهدیدی برای هویت و عزت نفس کارکنان به حساب نمی‌آید اما ممکن است منجر به اختلاف و ناراحتی شود. بنابراین می‌توان گفت که اعضاً گروه، انرژی و زمان خود را برای مدت طولانی صرف تعارض وظیفه‌ای نمی‌کنند. با توجه به مباحث ذکر شده می‌توان گفت که تعارض وظیفه‌ای به طور معکوس با تعارض بلندمدت و طولانی، رابطه دارد.

تعارض رابطه‌ای و شدت تعارض: مطابق با نظر هلی^۱، تعارض رابطه‌ای بیشتر به حالت عاطفی تبدیل می‌شود و بر ناسازگاری‌ها یا مشاجره‌های بین شخصی مرکز می‌باشد. پنتلی و ساکالینگام^۲ پیشنهاد می‌کنند که تعارض رابطه‌ای در هیچ نقطه‌ای از زندگی کاری، مفید و سودمند نمی‌باشد. شواهد تجربی همچنین نشان می‌دهند که تعارض رابطه‌ای اغلب موجب بروز دشمنی، بی اعتمادی، سوء ظن، بی علاقگی، خشم و عصبانیت و دیگر حالت‌های عاطفی منفی می‌شود. در کنار این موارد، تعارض رابطه‌ای، هویت فردی و عزت نفس فرد را تهدید می‌کند. این در عوض منجر به تعارض مخرب می‌شود که افراد حس می‌کنند باید با آن مقابله کنند و از خودشان دفاع کنند. در نتیجه تعارض رابطه‌ای نسبت به تعارض وظیفه‌ای به احتمال بیشتری شدید و مخرب می‌شود و می‌توان گفت که تعارض رابطه‌ای به طور مثبتی با شدت تعارض رابطه دارد^(De Dreu et al., 2004).

تعارض رابطه‌ای و طول مدت تعارض: به طور کلی تحقیقات محدودی درباره طول مدت تعارض رابطه‌ای و تأثیرات آن بر نتایج گروهی و سازمانی انجام شده است. دو تحقیق در این زمینه تحقیقات آیوکو و همکاران^۳ و دورو و همکاران^۴ می‌باشد که ارتباط بین تعارض طولانی و تأثیرات زیان‌آور بر سلامت فیزیکی و روانشناختی گروه و کارکنان برقرار کرده‌اند. اگر چه این مطالعات نشان داده‌اند که مشخص نیست که چه زمانی طول می‌کشد تا انواع مختلف تعارض حل شوند اما به احتمال بیشتر، تعارض رابطه‌ای نسبت به تعارض وظیفه‌ای یا

1. Helley, 1979

2. Panteli & Sockalingam, 2005

3. De Dreu et al., 2004

دومین‌نامه توسعه انسانی پلیس، سال ششم، شماره ۲۶، آذر و دی ۱۳۸۸

تعارض فرایندی زمان بیشتری برای حل شدن نیاز دارد. تعارض رابطه‌ای مرتبط با حالت فردی یا شخصی، ترجیح سیاسی، سبک ارزشی و بین فردی می‌باشد و نسبت به تعارض وظیفه‌ای به احتمال بیشتری شامل احساسات و عواطف شدیدتر می‌باشد.

تاجیف^۱ می‌گوید هنگامی که هویت افراد مورد خطر و تهدید قرار بگیرد، افراد به طور جمعی هویت‌های تهدید شده خود را مدیریت می‌کنند. برای این کار، آن‌ها از رقابت اجتماعی (یعنی مشارکت مداوم در تعارض) استفاده می‌کنند. افرادی که در تعارض رابطه‌ای مشارکت دارند و درگیر هستند به احتمال بیشتری چنین تعارضی (تعارض رابطه‌ای) را برای مدت زمان طولانی ادامه می‌دهند. در نتیجه، می‌توان مطرح نمود که تعارض رابطه‌ای به طور مثبتی با طول مدت تعارض رابطه دارد.

تعارض فرایندی و شدت تعارض: جن، در مشاهدات خود در یک مطالعه کیفی مشاهده کرد که افراد همان‌طوری که درباره قابلیت‌ها و وظایف و کارهای خود بحث می‌کنند خودشان را سازماندهی می‌کنند. هنگامی که افراد خود را سازماندهی می‌کنند ممکن است احساسات منفی مثل ناکامی و عصبانیت را در اعضای گروه کنترل و حذف کنند. علاوه بر این، جن نشان می‌دهد که هیجان پذیری بالا و زیاد منجر به این می‌شود که اعضاء دید و بینش خود از وظیفه را از دست بدهند و بر اثرات منفی که منجر به نتایج منفی می‌شود تمرکز کنند. چنین عواطف و احساسات منفی ممکن است در عوض منجر به افزایش شدت تعارض فرایندی شود.

با توجه به مباحث ذکر شده می‌توان انتظار داشت که تعارض فرایندی احساسات و عواطف منفی را به وجود می‌آورد. چنین احساسات منفی، ادراک از عدالت و انصاف در شیوه اختصاص کارها را پیچیده‌تر و مشکل‌تر می‌کند و ممکن است منجر به افزایش و شدت دادن به بحث‌های فرایندی شود که افراد بیشتر در آن درگیر هستند. بنابراین می‌توان این گونه مطرح نمود که تعارض فرایندی به طور مثبتی با شدت تعارض رابطه دارد.

تعارض فرایندی و طول مدت تعارض: تحقیقات کمی درباره این موضوع انجام شده است که چه مدت زمان طول می‌کشد تا تعارض فرایندی در گروه‌های سازمانی حل شود. به هر حال، متون موجود درباره تعارض فرایندی پیشنهاد می‌کند که تعارض فرایندی برای بهره‌وری مضر است. به‌ویژه جن، پیشنهاد می‌کند که هنگامی که یک گروه شدیداً درباره این موضوع بحث کند

1. Tajif, 1981

تأثیر تعارض بر اعتماد محظکاری

۸۳

که چه کسی باید کار را انجام دهد، همان‌طور که اعضا به وسیله عدم اطمینانی که در نتیجه تعارض به آن‌ها دست می‌دهد نگران می‌شوند، تکمیل و انجام کار مورد نظر نیز طولانی‌تر خواهد شد. علاوه بر این، تحقیقات نشان داده‌اند که عدم اطمینان درباره نتایج و پیامدهای تعارض، ناکامی و انعطاف‌ناپذیری را در بخشی از گروه‌های درگیر در تعارض به وجود می‌آورد. در عوض، این امر ممکن است منجر به افزایش تعارض و طولانی شدن زمان حل تعارض شود. با توجه به مباحثت بالا می‌توان گفت افرادی که افزایش تعارض فرایندی را تجربه می‌کنند، طول مدت تعارض بیشتری را نیز تجربه خواهند کرد. بنابراین می‌توان این گونه مطرح کرد که تعارض فرایندی به طور مثبتی با طول مدت تعارض مرتبط است (Jehn, 1997).

شدت تعارض و اعتماد

مطالعات محدود و کمی، رابطه بین شدت تعارض و اعتماد را مورد بررسی قرار داده‌اند. مطالعات قبلی پیشنهاد می‌کنند که مقدار کمی از تعارض، پردازش اطلاعات را تحریک و افزایش می‌دهد اما همان‌طور که تعارض بیشتر و قوی‌تر می‌شود توانایی تفکر به صورت واضح و صحیح به طور قابل توجهی کاهش می‌یابد. کاهش قابل توجه در پردازش اطلاعات ممکن است منجر به کاهش در مبادله اطلاعات و در عوض می‌تواند اعتماد را کاهش دهد. هم‌چنین، امنیت رابطه‌ای و اعتماد کمتر (که نتیجه تعارض قوی می‌باشد) ممکن نیست که با عواطف و احساسات متصل و مرتبط نشود. بهویژه واکنش‌ها و عکس‌العمل‌های عاطفی و احساسی مثل عصبانیت و ناامیدی بر این که افراد چگونه احساسات خود را به منظور تعلق یا اعتماد به دیگران ارزیابی می‌کنند تأثیر می‌گذارد. برای مثال افرادی که عواطف و احساسات منفی را مثل نگرانی، سوء ظن و تنفر تجربه می‌کنند ممکن است هم‌چنین کاهش در انگیزش به اعتماد را نیز تجربه کنند. زیرا این احساسات ممکن است افراد را تحریک کند که از تعامل با دیگران خودداری کنند. با توجه به این که تعارض شدید شامل افراد بسیار و حوادث تعارضی بسیاری نیز می‌باشد در نتیجه تأثیر بیشتری بر تعاملات و روابط آتی دارد. بنابراین می‌توان گفت تعاملات در یک تعارضی که شدید است، پیچیده‌تر و مشکل‌تر خواهد بود و پتانسیل بیشتری برای ایجاد احساسات منفی دارد. در عوض این امر ممکن است منجر به کاهش رفتارهای

مشارکتی و کاهش ادراک از عدالت میان اعضای گروه شود. در نتیجه می‌توان این گونه مطرح نمود که شدت تعارض به طور معکوس با اعتماد مرتبط است.

طول مدت تعارض و اعتماد

مطابق با نظر لویکی و بانکر^۱، همان‌طور که گروه‌های درگیر در تعارض، تجربه‌های بین خودشان را به دست می‌آورند و بی می‌برند که از یکدیگر چه انتظاری دارند، اعتماد در طول زمان شکل می‌گیرد. هم‌چنین پیترسون و بفار^۲ مطرح می‌کنند که تجربه تعارض قبلی نشان می‌دهد که اعضاء هنگام مواجه شدن با چالش‌های جدید چگونه واکنش و عکس‌عمل نشان می‌دهند. بنابر تجربه قبلی (مثل تعارض) می‌تواند به عنوان پایگاهی برای ایجاد اعتماد یا ایجاد شک و سوءظن عمل کند. به ویژه این‌که، در جایی که افراد تعارض کوتاه مدت (به ویژه با عواطف منفی) تجربه می‌کنند، رفتارهای مشارکتی و همکاری محدود می‌شود و ادراک از اعتماد کم خواهد بود.

به هر حال وقتی تعارض طولانی می‌شود، رفتارهای مشارکتی نیز احیاء و بازیابی می‌شود. به علاوه، تحقیق شار و اوزین^۳ نشان می‌دهد همان‌طور که گروه‌های درگیر در تعارض با یکدیگر همکاری می‌کنند و تعارض را به طور موفقیت‌آمیزی مدیریت می‌کنند اعتماد در طول زمان شکل می‌گیرد.

بنابراین می‌توان گفت که یک تعارض طولانی به گروه‌ها فرصتی را برای ارزیابی مجدد و مدیریت تعارض ارائه می‌کند، مدیریت تعارض به افزایش فعالیت‌های مشارکت کمک می‌کند و این فعالیت‌ها نیز ادراک بیشتر از اعتماد را تسهیل و ممکن می‌سازد. در نتیجه می‌توان این گونه مطرح نمود که طول مدت تعارض به طور مثبتی با اعتماد مرتبط است.

ویژگی‌های تعارض به عنوان متغیرهای تعدیل کننده ارتباط بین انواع تعارض و اعتماد

جن نشان می‌دهد که اعضاء گروه اغلب ارزیابی می‌کنند که آیا تعارض مرتبط با موضوع و مسئله مهمی می‌باشد یا نه. به طور کلی یافته‌های تحقیق جن، نشان می‌دهد که ارزیابی اعضای

1. Lewiciki & Bunker, 1995

2. Peterson & Behfar, 2003

3. Schurr & Ozane, 1985

تأثیر تعارض بر اعتماد محیط کاری

۸۰

یک گروه برپایه شدت پیامدهای مورد انتظار از تعارض می‌باشد. بر طبق این پیشنهاد می‌توان گفت که تأثیر تعارض (وظیفه‌ای، رابطه‌ای یا فرایندی) بر اعتماد توسط شدت تعارض تعديل می‌شود.

طول مدت تعارض نیز نه تنها بر نتایج گروهی مثل اعتماد تأثیر می‌گذارد بلکه هم‌چنین رابطه بین انواع تعارض و اعتماد را تعديل می‌کند. این بحث مبتنی بر دانشی است که تعارض اغلب همراه با عواطف منفی می‌باشد. به علاوه گراویچ و مانز^۱ نشان دادند که اثرات منفی تعارض منجر به دیدگاه‌های منفی تعارض می‌شود. این امر پیشنهاد می‌کند که نه تنها تعارض می‌تواند بر نتایج گروهی مثل اعتماد تأثیر بگذارد بلکه تأثیر چنین تعارضی بر نتایج و پیامدها ممکن است واپسی به طول مدت تعارض و عواطف منفی آن باشد. شدت تعارض و طول مدت تعارض متغیرهای مهم تعديل کننده در ارتباط بین انواع تعارض و ادراک اعضای گروه از اعتماد می‌باشد. بنابراین می‌توان مطرح نمود که شدت و طول مدت تعارض ارتباط بین انواع تعارض (وظیفه‌ای، رابطه‌ای، فرایندی) و اعتماد را تعديل می‌کنند .(Schurr & Ozane, 1985)

شدت و طول مدت تعارض، ارتباطات و اعتماد

سهولت و آزاد بودن ارتباطات، مفهوم نزدیک و مرتبطی با تعارض و اعتماد دارد. متون قبلی نشان می‌دهد که ارتباطات برای ایجاد اعتماد درون و بین سازمان‌ها مهم و ضروری می‌باشد. ویتنر و دیگران^۲ می‌گویند که رفتارهای مدیریتی مثل آزاد بودن یا آزاد گذاشتن ارتباطات بر اعتماد کارکنان به مدیرانشان تأثیر می‌گذارد. به طور مشابه، کورسگارد و دیگران^۳ مطرح می‌کنند که رفتارهای اعتمادپذیر (مثل آزاد بودن ارتباطات) ممکن است خطرات یک حادثه منفی را برای اعتماد بین فردی محدود کند. نتایج مطالعه آن‌ها نشان داد که رفتارهای مدیریتی اعتمادپذیر به طور معکوس با نسبت دادن یک حادثه منفی به مدیر توسط کارکنان رابطه دارد. محققان هم‌چنین می‌گویند که ارتباطات آزاد و باز، عدم اطمینان

1. Grawitch & Munz, 2004

2. Whitner et al., 1998

3. Korsgaard et al., 2002

را کاهش می‌دهد و در عوض تعاملاتی را با درجه پیش‌بینی پذیری بالا فراهم می‌کند. علاوه بر این، اعتماد از طریق روابط و تعاملات خاص بین افراد شکل می‌گیرد و تکامل می‌یابد و رفتارهایی مثل آزاد گذاشتن ارتباطات در کاهش و حداقل‌سازی تأثیر بالقوه منفی تعارض بر اعتماد مهم و حیاتی می‌باشد. با توجه به مباحث ذکر شده، باز بودن یا آزاد بودن ارتباطات نه تنها عدم اطمینان و ابهام‌های موجود در تعاملات گروه‌ها را کاهش می‌دهد بلکه در حداقل سازی تأثیر منفی تعارض بر ادراک کارکنان از اعتماد مفید است. به طور کلی می‌توان این گونه مطرح نمود که آزاد بودن ارتباطات تأثیر تعارض بر اعتماد را تعدیل می‌کند. همچنین آزاد بودن ارتباطات رابطه بین شدت و طول مدت تعارض با اعتماد را نیز تعدیل می‌کند (Jehn, 1997).

نتیجه گیری

وجود روابط سالم و به دور از هر تیرگی و همکاری و همدلی سازمانی از جمله عوامل زیربنایی است که برای موفقیت همه سازمان‌ها ضروری است. امروزه تعارض و مدیریت تعارض از جمله مباحثی است که توجه مدیران سازمان‌ها را به خود جلب کرده است و این به خاطر تأثیرات مهم تعارض در نتایج و پیامدهای سازمانی است.

نتایج این مقاله نشان می‌دهد که تعارض وظیفه‌ای به طور مثبت و تعارض رابطه‌ای و فرایندی به طور معکوس با ادراک از اعتماد رابطه دارند. تعارض وظیفه‌ای به طور معکوس با شدت تعارض و طول مدت تعارض رابطه دارد. تعارض رابطه‌ای و تعارض فرایندی نیز به طور مثبتی با شدت تعارض و طول مدت تعارض رابطه دارند. طول مدت تعارض به طور مثبت و شدت تعارض به طور معکوس با اعتماد مرتبط است. نتایج این مقاله همچنین نشان می‌دهد شدت و طول مدت تعارض ارتباط بین انواع تعارض (وظیفه‌ای، رابطه‌ای، فرایندی) و اعتماد را تعدیل می‌کنند. آزاد بودن ارتباطات تأثیر تعارض بر اعتماد را تعدیل می‌کند. همچنین آزاد بودن ارتباطات، رابطه بین شدت و طول مدت تعارض با اعتماد را نیز تعدیل می‌کند.

متأثیر تعارض بر اعتماد محظکاری

۸۷

منابع:

- سیدجوادین، سیدرضا (۱۳۸۶). نظریه‌های مدیریت و سازمان، تهران: انتشارات نگاه دانش.
- *Amason, A.C. & Hochwarter, W.A. & Thompson, K.R. & Harrison, A.W.(1995). Conflict: an Important Dimension in Successful Management Teams. Organizational Dynamics, Vol. 24, pp. 20-35.*
 - *Atkinson, S. & Butcher, D.(2003). Trust in Managerial Relationships. Journal of Managerial Psychology, Vol. 18, pp. 282-304.*
 - *De Church, L.A. & Marks, M.A.(2001). Maximizing the Benefits of Task Conflict: the Role of Conflict Management. International Journal of Conflict Management, Vol. 12, pp. 4-22.*
 - *De Dreu, C.W.K. & van Dierendonck, D. & Dijkstra, M.T.M.(2004). Conflict at Work and Individual Well-Being. International Journal of Conflict Management, Vol. 15, pp. 6-26.*
 - *Jehn, K.A. (1997). A Qualitative Analysis of Conflict Types and Dimensions in Organizational Groups. Administrative Science Quarterly, Vol. 42, pp. 530-57.*
 - *Kim, E.(2003). Factors Impacting Customers Trust in E-business: An Empirical Study of Customers Initial Trust in E-business. A Dissertation for the Doctor of Philosophy Degree. Southern Illinois University.*
 - *Rau, D.(2005). The Influence of Relationship Conflict and Trust on the Transactive Memory: Performance in Top Management Teams. Small Group Research, Vol. 36, pp. 746-71.*
 - *Schurr, P. & Ozanne, J.(1985). Influences on Exchange Processes: Buyer's Perceptions of a Seller's Trustworthiness and Bargaining Toughness. Journal of Consumer Research, Vol. 11, pp. 939-53.*

This document was created with Win2PDF available at <http://www.daneprairie.com>.
The unregistered version of Win2PDF is for evaluation or non-commercial use only.