

مجله دانش حسابداری / سال چهارم / ش ۱۳ / تابستان ۱۳۹۲ / ص ۷۵ تا ۱۰۳

## بررسی تأثیر مدیریت سود بر کیفیت سود شرکت‌های دارای بحران مالی

\* دکتر هاشم ولی‌پور\*

\*\* دکتر قدرت الله طالب‌نیا \*\*

\*\*\* سید علی جوانمرد

### چکیده

در این پژوهش مدیریت سود در شرکت‌های دارای بحران مالی و تاثیر آن بر کیفیت سود این شرکت‌ها در مقایسه با سایر شرکت‌ها، در طول سال‌های ۱۳۸۳ الی ۱۳۸۸ مورد بررسی قرار می‌گیرد و از داده‌های ۳۲ شرکت دارای بحران مالی و ۸۲ شرکت دیگر استفاده می‌شود. معیار شناسایی شرکت‌های دارای بحران مالی شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت است. یافته‌های پژوهش نشان می‌دهد که شرکت‌های دارای بحران مالی در مدت چهار سال قبل از شمول ماده ۱۴۱، با شیوه‌های دستکاری اقلام تعهدی و دستکاری فعالیت‌های واقعی به نسبت سایر شرکت‌ها به صورت بیشتری به مدیریت سود پرداخته‌اند. دستکاری اقلام تعهدی با استفاده از الگوی اقلام تعهدی اختیاری کاسزینیک (۱۹۹۹) و دستکاری فعالیت‌های واقعی توسط الگوی جریان‌های نقدی غیرعادی روی چودهری (۲۰۰۶)، اندازه‌گیری می‌شود. در مرحله بعد، تأثیر مدیریت سود صورت گرفته بر کیفیت سود، با معیار محافظه‌کاری مشروط ارزیابی می‌گردد. جهت اندازه‌گیری محافظه‌کاری

\* استادیار حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد فیروزآباد

\*\* استادیار حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم و تحقیقات تهران

\*\*\* مدرس گروه حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی واحد شیراز

نویسنده مسئول مقاله: هاشم ولی‌پور (Email: h.valipour@gmail.com)

تاریخ پذیرش: ۹۲/۱/۲۰

تاریخ دریافت: ۹۱/۹/۷

مشروط از الگوی بال و شیواکومار (۲۰۰۵) استفاده می‌گردد. آزمون محافظه‌کاری مشروط نشان می‌دهد که برخلاف انتظار، هر دو گروه از روش‌های حسابداری غیرمحافظه‌کارانه استفاده می‌کنند. بنابراین، با وجود اعمال بیشتر مدیریت سود در شرکت‌های دارای بحران مالی، کیفیت سود اندازه‌گیری شده با معیار محافظه‌کاری مشروط در هر دو گروه یکسان بوده و تفاوتی ندارد.

**واژه‌های کلیدی:** بحران مالی، مدیریت سود، اقلام تعهدی اختیاری، محافظه‌کاری مشروط.

#### مقدمه

سود حسابداری و اجزای مربوط به آن از جمله اطلاعاتی است که در هنگام تصمیم‌گیری توسط افراد در نظر گرفته می‌شود. با توجه به اینکه محاسبه سود واحدهای تجاری متأثر از روش‌های برآورده حسابداری بوده و تهیه صورت‌های مالی به عهده مدیریت واحد تجاری است، ممکن است بنا به دلایل مختلف، مدیریت اقدام به مدیریت سود کند (پورحیدری و همتی، ۱۳۸۳). بر مبنای تئوری نمایندگی<sup>۱</sup> انگیزه مدیریت در دستکاری سود به منظور نیل به اهداف خویش صورت می‌گیرد، که نه تنها الزاماً با اهداف صاحبان سهام همسو نمی‌باشد، بلکه در اکثر قریب به اتفاق موارد با آن اهداف متضاد است (تضاد منافع<sup>۲</sup>) (ظریف‌فرد، ۱۳۷۸).

مسلمانًا انگیزه برای مدیریت سود در سال‌هایی که وضعیت مالی شرکت نامطلوب بوده و نشانه‌هایی از حرکت به سمت بحران مالی برای مدیر پدیدار می‌شود، به منظور پنهان نمودن عملکرد ضعیف شرکت افزایش می‌یابد. به این دلیل، ارزش سود به عنوان یکی از مهمترین اهداف گزارشگری عملکرد و تعیین ارزش شرکت که در حقیقت مهمترین اهداف گزارشگری می‌باشد، مورد تردید واقع شده و اعتبار آن را مخدوش می‌سازد (ظریف‌فرد، ۱۳۷۸). گارسیا لارا و همکاران<sup>۳</sup> (۲۰۰۹) با بررسی نمونه‌ای بزرگ از شرکت‌های ورشکسته انگلیسی، به شواهدی دست یافتند که نشان دهنده دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی توسط چنین شرکت‌هایی بود. برخی از پژوهش‌های حسابداری نشان داده‌اند که مدیران شرکت‌ها در شرایط بحران مالی، مایل به انتقال

اطلاعات و اخبار خوب به بازار سرمایه هستند تا بدین وسیله، از کاهش ارزش شرکت جلوگیری نمایند (بیدل و همکاران<sup>۴</sup>، ۲۰۱۰ و ویچیتساراونگ و انگ<sup>۵</sup>، ۲۰۱۰).

در این پژوهش، مدیریت سود نمونه‌ای از شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادران تهران که دارای بحران مالی هستند، در مدت چهار سال قبل از بحران مالی، مورد بررسی قرار می‌گیرد. علاوه بر این، تاثیر مدیریت سود بر کیفیت سود این شرکت‌ها ارزیابی می‌شود. در صورتی که شرکت‌ها به مدیریت سود پردازنند، محتوای اطلاعاتی سود کاهش یافته و استفاده مطلوب از این عنصر در الگوهای تصمیم‌گیری به مخاطره خواهد افتاد. بنابراین، از آنجایی که آگاهی ضرورت انکار ناپذیر تصمیم‌گیری است، تجزیه و تحلیل سود در شرکت‌های دارای بحران مالی که به نظر می‌رسد دارای انگیزه قوی برای مخفی نمودن عملکرد ضعیف شرکت داشته باشند، از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است. لذا، ضرورت اصلی این پژوهش ارتقای سطح آگاهی سرمایه‌گذاران در این زمینه می‌باشد.

## مبانی نظری

در این پژوهش معیار شناسایی شرکت‌های دارای بحران مالی شامل ماده ۱۴۱ قانون تجارت است. در اکثر پژوهش‌های انجام شده در ایران (کرمی و حسینی، ۱۳۹۱، سلیمانی، ۱۳۸۹، مهرانی و همکاران، ۱۳۸۴، پیرایش و همکاران، ۱۳۸۸، کمیجانی و سعادت‌فر، ۱۳۸۵) ماده ۱۴۱ قانون تجارت را معیار سنجش ورشکستگی قلمداد کرده‌اند. مشکل اصلی در به کارگیری این ماده آن است که نمی‌توان شرکت‌های مشمول این ماده از قانون تجارت را از نظر حقوقی، مالی و یا اقتصادی ورشکسته دانست. همچنین، فرآیند حقوقی به منظور شناسایی شرکت‌های ورشکسته امری زمان براست؛ لذا، در این پژوهش از مفهوم شرکت‌های دارای بحران مالی برای شناسایی شرکت‌های مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت استفاده می‌شود. بر اساس قانون تجارت ایران، شرکت‌هایی مشمول این ماده می‌شوند که بر اثر زیان‌های واردۀ حداقل نصف سرمایه شرکت از میان رفته باشد.

### مدیریت سود

سود حسابداری منطبق با استانداردهای پذیرفته شده حسابداری به دلیل وجود برخوردهای جایگزین برای رویدادهای حسابداری که مجاز شناخته شده‌اند، مورد دستکاری قرار می‌گیرد. به طور کلی، مدیریت سود از دو طریق امکان پذیر است: مدیریت سود مبتنی بر ارقام حسابداری و مدیریت واقعی سود. در حالت اول مدیریت از طریق دستکاری اقلام تعهدی اختیاری به آرایش ارقام حسابداری مطابق با اهداف مطلوب خود می‌پردازد. اقلام تعهدی اختیاری اقلامی است که مدیریت بر آن‌ها کنترل داشته و می‌تواند آن‌ها را به تأخیر اندازد و یا حذف کند و یا ثبت و شناسایی آن‌ها را تسريع نماید. از آن جایی که اقلام تعهدی اختیاری در اختیار مدیریت و قابل اعمال نظر توسط مدیریت است، از تعهدی اختیاری به عنوان شاخصی در کشف مدیریت سود استفاده می‌شود (حجازی و بیلندي، ۱۳۹۰). اما در حالت دوم، مدیریت با اتخاذ برخی تصمیمات عملیاتی و به عبارت دیگر، دستکاری فعالیت‌های واقعی با هدف گمراه کردن ذی‌نفعان به مدیریت واقعی سود روی آورده و به سود مورد نظر خویش دست می‌یابد (اعتمادی و همکاران، ۱۳۸۹). زمانی که فعالیت‌های عملیاتی واقعی از فعالیت‌های عملیاتی مورد انتظار فاصله می‌گیرد، انگیزه مدیریت سود افزایش می‌یابد و هر چه فعالیت‌های عملیاتی واقعی از انتظارات استفاده کنندگان انحراف بیشتری داشته باشد، انگیزه بیشتری برای هموار نمودن سود گزارش شده وجود خواهد داشت (پورحیدری و افلاطونی، ۱۳۸۵). مثلاً ممکن است که مدیریت در تلاشی برای افزایش درآمد، فروش‌های نسیه به مشتریانی با ریسک اعتباری زیاد را افزایش دهد که در نهایت، باعث افزایش درصد دریافت‌های مورد انتظار مشکوک‌الوصول و کاهش جریان‌های نقد آتی و در نتیجه، ارزش شرکت می‌شود.

### محافظه‌کاری مشروط

در پژوهش‌های اخیر، محافظه‌کاری را به دو نوع تقسیم کرده‌اند: نوع نخست، محافظه‌کاری پیش‌رویدادی<sup>۶</sup> است که محافظه‌کاری مستقل از اخبار<sup>۷</sup> و محافظه‌کاری

نامشروع<sup>۸</sup> نیز خوانده شده است. محافظه کاری پیش رویدادی از به کارگیری آن دسته از استانداردهای حسابداری ناشی می شود که سود را به گونه ای مستقل از اخبار اقتصادی جاری، می کاهند. برای مثال، شناسایی بدون درنگ مخارج تبلیغات و پژوهش و توسعه به عنوان هزینه، حتی در صورتی که جریان های نقدي آتی مورد انتظار آنها مثبت باشد، از این نوع است (آزاد، ۱۳۸۹). در واقع، محافظه کاری نامشروع معرف دیدگاه ترازنامه ای محافظه کاری است (هاشمی و همکاران، ۱۳۹۰). نوع دیگر محافظه کاری، محافظه کاری پس رویدادی<sup>۹</sup> است که محافظه کاری وابسته به اخبار<sup>۱۰</sup>، محافظه کاری مشروط<sup>۱۱</sup> و عدم تقارن زمانی سود<sup>۱۲</sup> نیز خوانده شده است.

محافظه کاری مشروط به مفهوم شناسایی به موقع تر اخبار بد نسبت به اخبار خوب در سود است. برای مثال، قاعده اقلی بهای تمام شده یا ارزش بازار، حذف سرفلی در پی انجام آزمون کاهش ارزش و شناسایی نامتقارن زیان های احتمالی در مقابل سود های احتمالی، از این نوع هستند (آزاد، ۱۳۸۹). محافظه کاری مشروط معرف دیدگاه سود و زیانی محافظه کاری است (هاشمی و همکاران، ۱۳۹۰). انگیزه اصلی برای محافظه کاری مشروط، خوشی کردن انگیزه های مدیران برای گزارشگری اطلاعات حسابداری دارای جانب داری رو به بالا در حالت هایی است که رویدادهای نامناسب اتفاق افتاده باشد (خدامی پور و مالکی نیا، ۱۳۹۱).

### پیشینه پژوهش

اسمیت و همکاران (۲۰۰۱) با بررسی شرکت های استرالیایی، به این نتیجه رسیدند که شرکت های بحران زده مالی غیر ورشکسته، روش های حسابداری خود را به منظور افزایش درآمد تغییر داده اند. علاوه بر این، نشان دادند که شرکت های ورشکسته اقلام تعهدی را به منظور متورم ساختن درآمد در سال قبل از ورشکستگی تغییر نداده اند. رسنر (۲۰۰۳)،

دستکاری اقلام تعهدی را در نمونه‌ای مشکل از ۲۹۳ شرکت ورشکسته آمریکایی مورد بررسی قرار داد و به این نتیجه رسید که شرکت‌ها در سال قبل از ورشکستگی که تداوم فعالیت آن‌ها با تردید مواجه شده است، درآمد را به سمت بالا دستکاری می‌کنند.

اسلامی بیدگلی و همکاران (۱۳۹۰) به بررسی اثر محافظه‌کاری حسابداری بر بحران مالی شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران پرداختند و به این نتیجه رسیدند که شاخص محافظه‌کاری حسابداری با بحران مالی شرکت‌ها دارای رابطه معنادار و مستقیم است. نتایج این تحقیق، محافظه‌کاری حسابداری را مکانیزم قراردادی موثری برای محدود نمودن رفتار جانبدارانه مدیر در بیش‌نمایی سود در شرکت‌های دارای بحران مالی می‌شناسد.

### فرضیه‌های پژوهش

پیش‌بینی می‌شود که شرکت‌ها هنگام نزدیک شدن به بحران مالی، برای پنهان نمودن عملکرد ضعیف شرکت، درآمد را با دستکاری اقلام تعهدی، به صورت بیش از واقع نشان دهند. گراهام و همکاران (۲۰۰۵)، بیان کردند که در حقیقت، هدف پنهان نمودن آن چیزی است که احتمالاً از نظر مدیر به عنوان دوره کوتاه مدت و موقتی بحران به نظر می‌رسد. احتمالاً خوش‌بینی مدیر، برای وی این اعتقاد را به وجود می‌آورد که عملکرد شرکت در دوره‌های بعد بهبود خواهد یافت، لذا به دستکاری اقلام تعهدی می‌پردازد. بر این اساس، اولین فرضیه پژوهش به صورت زیر است:

فرضیه ۱: شرکت‌ها در سال‌های قبل از بحران مالی، به دستکاری اقلام تعهدی می‌پردازن.  
علاوه بر دستکاری اقلام تعهدی، انتظار می‌رود که شرکت‌های دارای بحران مالی، با دستکاری فعالیت‌های واقعی، سعی در افزایش درآمد جاری و مخفی نمودن عملکرد ضعیف شرکت داشته باشند. به هر جهت، انتظار می‌رود همانطور که پیشل و همکاران

(۲۰۰۰) بیان کردند، دستکاری فعالیت‌های واقعی جریان‌های نقد آتی و در نتیجه ارزش شرکت را کاهش دهد. بنابراین، دو مین فرضیه پژوهش، مربوط به دستکاری فعالیت‌های واقعی بوده و به صورت زیر ارائه می‌شود:

فرضیه ۲: شرکت‌ها، در سال‌های قبل از بحران مالی، به دستکاری فعالیت‌های واقعی می‌پردازند.

چنین به نظر می‌رسد که شرکت‌های دارای بحران مالی، فعالیت‌های حسابداری خود را به منظور مخفی نگاه داشتن عملکرد اقتصادی واقعی شرکت و برای به تأخیر انداختن بحران مالی، با محافظه‌کاری مشروط کمتری دنبال کنند. در نتیجه این حسابداری غیرمحافظه‌کارانه، مدیر الزامات شناسایی سود را رعایت نکرده و شناسایی آن‌ها را تسريع می‌بخشد، در حالی که در همان زمان، به تلاش برای به تأخیر انداختن زمان شناسایی زیان می‌پردازد. به هر جهت، همانطور که توسط اهلسن (۱۹۸۰) اشاره شد، درهنگام نزدیک شدن بحران مالی، انتظار می‌رود که مدیریت، روش‌های محافظه‌کارانه را به منظور به تأخیر انداختن بحران مالی رها کند. همچنین، انتظار می‌رود که محافظه‌کاری مشروط توسط دستکاری فعالیت‌های واقعی تحت تأثیر قرار بگیرد؛ زیرا ممکن است که مدیریت در تلاشی برای افزایش درآمد، فروش‌های نسیه به مشتریانی با ریسک اعتباری زیاد را افزایش دهد که احتمالاً نتیجه آن افزایش درصد دریافت‌های مورد انتظار مشکوک-الوصول می‌شود. بنابراین، چنین فعالیت‌هایی به منظور افزایش درآمد، باعث ایجاد حسابداری جسورانه به جای محافظه‌کارانه می‌گردد. انتظار می‌رود تأثیر مشترک دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی در شرکت‌های دارای بحران مالی، کاهش محافظه‌کاری ارقام حسابداری در این شرکت‌ها باشد. بر این اساس، در این پژوهش فرضیه سوم به بررسی تأثیر دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی بر محافظه‌کاری مشروط می‌پردازد.

**فرضیه ۳:** شرکت‌ها در سال‌های قبل از بحران مالی، در مقایسه با شرکت‌های فاقد بحران مالی محافظه‌کاری مشروط کمتری اعمال می‌کنند.

### روش‌شناسی پژوهش

در این پژوهش، اطلاعات با روش میدانی و به صورت پس‌رویدادی (استفاده از اطلاعات تاریخی) جمع‌آوری می‌شود. این پژوهش از نظر هدف، از نوع تحقیقات کاربردی است و از نظر روش و ماهیت، از نوع تحقیقات توصیفی-همبستگی و مقایسه‌ای می‌باشد؛ به این معنی که به بررسی وجود رابطه و همبستگی بین متغیرها از طریق رگرسیون پرداخته شده و مدیریت سود و محافظه‌کاری مشروط میان شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی مورد مقایسه قرار می‌گیرد.

در این پژوهش، بر اساس پژوهش‌های انجام شده توسط گارسیالارا و همکاران (۲۰۰۹) ابتدا وجود مدیریت سود از طریق دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی توسط مدیر، به منظور مخفی نمودن عملکرد ضعیف شرکت، مورد بررسی قرار می‌گیرد، سپس تأثیر مدیریت سود، بر کیفیت سود ارزیابی می‌گردد. در این پژوهش، کیفیت سود با معیار محافظه‌کاری مشروط اندازه‌گیری می‌شود. دلیل انتخاب معیار محافظه‌کاری مشروط جهت مشخص نمودن کیفیت سود، پژوهش‌هایی است که رعایت محافظه‌کاری را نشان دهنده وجود حاکمیت شرکتی بهتر و کسب نتایج مثبت اقتصادی می‌دانند (بیکس و همکاران ۲۰۰۴)، احمد و دیولمن (۲۰۰۷)، گارسیالارا و همکاران (۲۰۰۷ و ۲۰۰۹). از طرف دیگر، محافظه‌کاری سازکاری اثربخش برای کاهش انگیزه‌های منفعت‌جویانه مدیران تلقی می‌شود (حجازی و بیلندي، ۱۳۹۰). علاوه بر این، در بسیاری از تحقیقات از محافظه‌کاری به عنوان یکی از عناصر کیفیت سود یاد شده است (اعتمادی و ایمانی برندق، ۱۳۸۶). به صورت کلی، پژوهش حاضر به دنبال بررسی اثرات مدیریت سود از طریق

دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی، بر کیفیت سودی است که استفاده کنندگان برای تصمیم‌گیری از آن استفاده می‌کنند. انتظار می‌رود که دستکاری‌های مدیریتی، باعث کاهش محافظه‌کاری مشروط و به تبع آن کیفیت سود گردد.

### اندازه‌گیری دستکاری اقلام تعهدی

کاسینیک از رویکردی دو مرحله‌ای برای اندازه‌گیری اقلام تعهدی اختیاری استفاده می‌کند. همانند کاسینیک، در مرحله اول، با برآش معادله (۱) (الگوی سرمایه در گرددش کاسینیک، ۱۹۹۹) برای هر صنعت، ضرایب متناسب با هر صنعت  $a_0, a_1, a_2$  به دست می‌آید.

$$\frac{WCA_{i,t}}{TA_{i,t-1}} = a_0 \left[ \frac{1}{TA_{i,t-1}} \right] + a_1 \left[ \frac{\Delta REV_{i,t} - \Delta REC_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] + a_2 \left[ \frac{\Delta CFO_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] + \varepsilon_{i,t} \quad (1)$$

برای سال مالی  $t$  و شرکت  $i$ ، متغیرها به صورت زیر تعریف می‌شوند. لازم به ذکر است که در تعریف اقلام تعهدی سرمایه در گرددش، از الگوی کوتاری و همکاران (۲۰۰۱) استفاده شده است.

$$WCA_{i,t} = (\Delta CA_{i,t} - \Delta CL_{i,t} - \Delta Cash_{i,t} + \Delta STDEBT_{i,t})$$

که در آن  $WCA_{i,t}$ ، اقلام تعهدی سرمایه در گرددش شرکت  $i$  در سال  $t$ ؛  $\Delta CA_{i,t}$ ، تغییر در دارایی‌های جاری شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$ ؛  $\Delta CL_{i,t}$ ، تغییر در بدھی‌های جاری شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$ ؛  $\Delta Cash_{i,t}$ ، تغییر در وجه نقد شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$ ؛  $\Delta STDEBT_{i,t}$ ، تغییر در حصة جاری بدھی‌های بلندمدت شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$ ؛  $TA_{i,t-1}$ ، کل دارایی‌های شرکت  $i$  در اول سال  $t$ ؛  $\Delta REV_{i,t}$ ، تغییر در فروش شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$ ؛  $\Delta REC_{i,t}$ ، تغییر در حساب‌های دریافتی شرکت  $i$  بین سال‌های  $t$  و  $t-1$  است.

در ادامه با جای گذاری ضرایب برآورده در معادله (۲)، اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری محاسبه می‌گردد. در واقع، اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری به صورت تفاوت اقلام تعهدی سرمایه در گردش کل  $\left( \frac{WCA_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right)$  و اقلام تعهدی سرمایه در گردش غیراختیاری به صورت زیر تعریف می‌شود:

$$AWCA_{i,t} = \left( \frac{WCA_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right) - \left( \hat{a}_0 \left[ \frac{1}{TA_{i,t-1}} \right] + \hat{a}_1 \left[ \frac{\Delta REV_{i,t} - \Delta REC_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] + \hat{a}_2 \left[ \frac{\Delta CFO_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] \right) \quad (2)$$

قدر مطلق ارزش به دست آمده از رابطه فوق، نشان دهنده میزان دستکاری اقلام تعهدی می‌باشد؛ مقادیر بزرگ‌تر (کوچک‌تر) برای  $|AWCA_{i,t}|$  نشان دهنده دستکاری بیشتر (کمتر) اقلام تعهدی و کیفیت سود ضعیف‌تر (بالاتر) خواهد بود (کاسنیک، ۱۹۹۹).

### اندازه‌گیری دستکاری فعالیت‌های واقعی

شاخص‌های ایده‌آل فعالیت‌های عملیاتی داده‌های غیر مالی می‌باشند که می‌توان به ساعات تولید، واحدهای تولید شده و فروش رفته اشاره نمود. مطالعات انجام شده راجع به رفتار مدیریت سود، فروش را به عنوان معیاری برای فعالیت‌های عملیاتی شرکت در نظر گرفته و تغییرات فروش را مورد محاسبه قرار دادند. به عنوان شاخصی برای فعالیت‌های عملیاتی، فروش بر سود ارجحیت دارد، زیرا سود دارای درجه خطای اندازه‌گیری بزرگ‌تری در مقایسه با فروش می‌باشد (پورحیدری و افلاطونی، ۱۳۸۵). لذا در این پژوهش برای تجزیه و تحلیل وجود دستکاری فعالیت‌های واقعی، بر نوع ویژه‌ای از دستکاری فعالیت‌های واقعی یعنی دستکاری فروش، مرکز می‌شود و با استفاده از الگوی روی‌چودهری (۲۰۰۶)، اندازه‌گیری می‌شود. روی‌چودهری (۲۰۰۶)، دستکاری در فروش را به صورت تلاش‌های مدیریت در جهت افزایش موقعی فروش در طول سال تعریف می‌کند که از طریق ارائه تخفیفات قیمت و یا شرایط اعتباری آسان‌تر حاصل می‌شود و

جريان‌های نقدی ورودی برای فروش را کاهش می‌دهد. بنابراین، انتظار می‌رود دستکاری در فروش به جريان‌های نقد عملیاتی کمتری در دوره جاری منجر گردد (اعتمادی و همکاران، ۱۳۸۹).

شبیه به محاسبه اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری، در الگوی قبل، در مرحله اول با برازش معادله (۳) برای هر صنعت، ضرایب متناسب با هر صنعت  $C_2, C_1, C_0$  به دست می‌آید.

$$\frac{CFO_{i,t}}{TA_{i,t-1}} = C_0 \left[ \frac{1}{TA_{i,t-1}} \right] + C_1 \left[ \frac{REV_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] + C_2 \left[ \frac{\Delta REV_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] \quad (3)$$

برای سال مالی  $t$  و شرکت  $i$ ، متغیرهای موجود در الگو دقیقاً به صورت الگوی قبل تعریف می‌شوند. سپس برای هر شرکت، جريان‌های نقدی غیرنرمال (ACFO) با استفاده از ضرایب متناسب با صنعت به دست آمده از معادله فوق، از تفربیق جريان‌های نقدی نرمال از

جريان‌های نقدی کل  $\frac{CFO_{i,t}}{TA_{i,t-1}}$  حاصل می‌شود:

$$ACFO_{i,t} = \frac{CFO_{i,t}}{TA_{i,t-1}} - \left[ \hat{C}_0 \left[ \frac{1}{TA_{i,t-1}} \right] + \hat{C}_1 \left[ \frac{REV_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] + \hat{C}_2 \left[ \frac{\Delta REV_{i,t}}{TA_{i,t-1}} \right] \right] \quad (4)$$

پس از اینکه جريان‌های نقدی غیرنرمال (ACFO) محاسبه گردید، با استفاده از معادله (۵) - الگوی روی‌چودهری (۲۰۰۶) - رفتار جريان‌های نقدی درشرکت‌های مورد نظر پژوهش، شرکت‌های دارای بحران مالی با نمونه شرکت‌های فاقد بحران مالی، مورد مقایسه قرار می‌گیرد:

$$ACFO_{i,t} = \delta_0 + \delta_1 SIZE_{i,t-1} + \delta_2 NetIncome_{i,t} + \delta_3 FAILING_{i,t} + \tau_{i,t} \quad (5)$$

که در آن،  $SIZE$ ، به صورت لگاریتم طبیعی کل دارایی‌های اول دوره تعریف می‌شود و متغیری کنترلی است.  $NetIncome$ ، نشان دهنده خالص درآمد فروش است که به وسیله کل دارایی‌های ابتدای دوره تعدیل شده است و  $FAILING$ ، متغیری مصنوعی است که در صورت درگیر بودن شرکت در بحران مالی مقدار یک و در دیگر حالت‌ها، مقدار صفر می‌گیرد و  $t$  نشان دهنده دوره زمانی است. در صورتی که شرکت‌های دارای بحران مالی فروش خود را با روش‌هایی همچون ارائه تخفیف‌های فروش، بیشتر از واقع نشان دهنده، آنگاه انتظار می‌رود که به صورت طبیعی سطح جریان‌های نقدی نسبت به سطح فروش یا درآمد پایین باشد. بنابراین، در صورت غیرنرم‌مالی شرکت‌های دارای بحران مالی در حال دستکاری فروش خود باشند، به صورت  $CFO$ ، در مقایسه با فروش گزارش شده پایین خواهد بود؛ لذا برای اینکه دو طرف معادله متوازن شود،  $\delta_3$  منفی و معنadar خواهد بود (روی چودهری، ۲۰۰۶).

### اندازه‌گیری محافظه‌کاری مشروط

احتمالاً دستکاری اقلام تعهدی و فعالیت‌های واقعی باعث کاهش شناسایی به موقع زیان در شرکت‌های دارای بحران مالی می‌شود. در این پژوهش، برای اندازه‌گیری محافظه‌کاری مشروط، از الگوی سری زمانی بال و شیواکومار استفاده می‌شود.

باسو (۱۹۹۷) و بال و شیواکومار (۲۰۰۵)، بیان کردند که عدم تقارن در شناسایی سود و زیان باعث ایجاد تفاوت در پایداری و تکرارپذیری سود و زیان می‌شود. زیان‌ها پایداری کمتری دارند و شناسایی به موقع آن‌ها باعث می‌شود که به صورت نوسانی ناگهانی برای درآمد به نظر برسند، این در صورتی است که سود فقط در صورتی منعکس می‌شود که جریان‌های نقدی تحقق یافته باشد و بنابراین، به آن‌ها به عنوان اجزای دائمی یا پایدار درآمد نگریسته می‌شود. باسو (۱۹۹۷)، براساس این موضوع بیان نمود که «تمایل تغییرات منفی درآمد جهت معکوس شدن در دوره بعد، بیشتر از تغییرات مثبت درآمد است».

با استفاده از الگوی باسو (۱۹۹۷) به عنوان نقطه شروع، بال و شیواکومار (۲۰۰۵)، الگوی را برای اندازه‌گیری شناسایی به موقع سود و زیان گسترش دادند. این الگو تمایل جهت معکوس شدن افزایش یا کاهش در درآمد رانشان می‌دهد. در این پژوهش، به پیروی از بال و شیواکومار (۲۰۰۵) الگوی زیر را برای کل نمونه پژوهش تخمین می‌زنیم.

$$\Delta NetIncome_t = \phi_0 + \phi_1 DNetIncome_{t-1} + \phi_2 \Delta NetIncome_{t-1} + \phi_3 DNetIncome_{t-1} * \Delta NetIncome_{t-1} + \vartheta_t \quad (6)$$

در این الگو ( $\Delta NetIncome_t$ )  $\Delta NetIncome_{t-1}$ ) نشان دهنده تغییر در درآمد خالص از سال مالی ( $t-1$  تا  $t-2$  تا  $t$ ) می‌باشد، که توسط کل دارایی‌های اول دوره، متوازن شده است.  $DNetIncome_{t-1}$  متغیری مصنوعی است و هنگامی که تغییرات خالص در درآمد سال قبل منفی باشد، مقدار یک و در دیگر حالت‌ها مقدار صفر می‌گیرد. همانگونه که توسط بال و شیواکومار توضیح داده شد، «درصورتی که شناسایی سود تا زمان محقق شدن وجه نقد مرتبط با آن به تعویق افتاد، آنگاه سود شناسایی شده، قسمت پایدار درآمد خالص خواهد بود، به صورتی که تمایلی به معکوس شدن ندارد و بنابراین،  $\phi_2$  برابر با صفر می‌شود». بنابراین، آن‌ها انتظار داشتند که در صورت استفاده از حسابداری محافظه‌کارانه،  $\phi_2 = 0$  باشد. درصورتی که مدیریت درگیر روش‌های حسابداری جسوزانه شود و پس از دریافت اخبار خوب، شناسایی سود را تسریع بیخشند، آنگاه تغییرات مثبت درآمد، به صورت قسمتی درآمد رفتار کرده و تمایل به معکوس شدن دارد.

در این پژوهش، هنگامی که شرکت‌های دارای بحران مالی با شرکت‌های فاقد بحران مالی مورد مقایسه قرار می‌گیرند، انتظار داریم که  $\phi_2$  برای شرکت‌های فاقد بحران مالی برابر با صفر باشد، زیرا آن‌ها براساس الزامات حسابداری، محافظه‌کاری مشروط را رعایت کرده‌اند. به هر جهت، انتظار این است که درصورتی که شرکت‌های دارای بحران مالی به فعالیت‌های حسابداری افزایش دهنده درآمد به منظور پنهان نمودن عملکرد ضعیف

شرکت و به تاخیر انداختن بحران مالی روی بیاورند،  $\phi_2$  به صورت معناداری منفی باشد. در ارتباط با زیان، شناسایی به موقع آن‌ها دلالت بر این دارد که آن‌ها به عنوان کاهش موقتی درآمد شناسایی شده‌اند و بنابراین، معکوس می‌گردند. بنابراین، استنتاج این است که  $\phi_3$  منفی خواهد بود. به هر جهت، با فرض اینکه شرکت‌های دارای بحران مالی از روش‌های حسابداری غیرمحافظه کارانه استفاده می‌کنند ( $\phi_2 > 0$ )، در صورتی که آن‌ها شناسایی زیان را به تعویق بیندازند، به صورتی که سود سریعتر از زیان در درآمد معکس گردد، انتظار می‌رود که  $\phi_3$  در شرکت‌های دارای بحران مالی مثبت و معنادار باشد ( $0 < \phi_3 < 1$ ).  $\phi_3$  مثبت نشان‌دهنده این است که زیان به نسبت سود دارای پایداری بیشتری می‌باشد. از طرف دیگر، نشان‌دهنده انحراف شرکت‌ها از حسابداری محافظه کارانه و شناسایی کندر زیان به نسبت سود می‌باشد (گارسیا لارا و همکاران، ۲۰۰۹).

### جامعه آماری و نمونه آماری

شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، جامعه آماری پژوهش حاضر را تشکیل می‌دهند. قلمرو زمانی پژوهش حاضر، دوره‌ای شش ساله از سال ۱۳۸۳ الی ۱۳۸۸ می‌باشد. از این جامعه، نمونه‌ای متتشکل از دو گروه، تحت عنوان شرکت‌های مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت به عنوان شرکت‌های دارای بحران مالی و شرکت‌های عدم مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت به عنوان شرکت‌های فاقد بحران مالی انتخاب می‌گردد. جهت انتخاب نمونه مراحل زیر طی شده است:

**مرحله اول:** شرکت‌های مشمول ماده ۱۴۱ قانون اصلاحی تجارت در طول دوره زمانی پژوهش مشخص گردید. در این بین، برخی شرکت‌ها به طور متناوب مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت شده‌اند، مثلاً در سال ۱۳۸۴ مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت بوده‌اند؛ ولی در سال ۱۳۸۵، مشمول ماده مزبور نیستند و مجدداً در سال ۱۳۸۶ مشمول این ماده گردیده‌اند، بدیهی است در مورد این شرکت‌ها، اولین سال بحران مالی (اولین سال مشمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت) ملاک عمل قرار گرفته است. از طرف دیگر، اولین سال بحران

مالی برخی از شرکت‌ها قبل از شروع دوره آزمون پژوهش، یعنی سال ۸۳ می‌باشد و به همین دلیل، از نمونه حذف شده‌اند.

**مرحله دوم:** سایر شرکت‌ها آن‌هایی هستند که زیان‌ده نبوده و یا زیان انباشته آن‌ها کمتر از ۵۰ درصد سرمایه شرکت است. با قبول این فرضیه که ویژگی اطلاعات مالی شرکت‌ها با توجه به نوع صنعت، به دلیل دارا بودن شرایط اقتصادی مختلف، متفاوت است، برای انتخاب شرکت‌های فاقد بحران مالی، صنایع مربوط به شرکت‌های دارای بحران مالی در طول دوره پژوهش تعیین گردید و سپس، به منظور افزایش کیفیت مقایسه، شرکت‌های فاقد بحران مالی از همان صنایع انتخاب گردیده‌اند. بنابراین، روش نمونه‌گیری برای شرکت‌های فاقد بحران مالی نمونه‌گیری طبقه‌ای می‌باشد.

**مرحله سوم:** شرکت‌های فاقد بحران مالی می‌بایست قبل از سال ۱۳۷۹ در بورس اوراق بهادران تهران مورد پذیرش قرار گرفته باشند. تاریخ پذیرش شرکت‌های دارای بحران مالی می‌بایست حداقل ۴ سال قبل از تاریخ اولین سال شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت باشد.

**مرحله چهارم:** هیچ کدام از اعضای نمونه نمی‌بایست جزء شرکت‌های سرمایه‌گذاری و واسطه‌گری مالی باشد. این شرط به دلیل ماهیت خاص این شرکت‌ها است؛ زیرا شرکت‌های سرمایه‌گذاری و واسطه‌گری مالی، کمتر از طریق اقلام تعهدی اختیاری به مدیریت سود می‌پردازد.

**مرحله پنجم:** شرکت‌های انتخابی (دارای بحران مالی و سایر شرکت‌ها) نمی‌بایست در طول دوره آزمون تغییر سال مالی داشته باشند.

**مرحله ششم:** از آنجایی که ضرایب برآورده الگوهای اندازه‌گیری مدیریت سود در هر صنعت به صورت جداگانه محاسبه خواهد شد، بنابراین، به منظور افزایش اعتبار ضرایب برآورد شده، شرط وجود حداقل ۳۰ مشاهده در هر طبقه از صنایع مختلف در نظر گرفته شده است.

پس از طی تمامی مراحل فوق، نمونه به دست آمده جهت استفاده در الگوهای مختلف پژوهش، در برگیرنده ۳۲ شرکت دارای بحران مالی و ۸۲ شرکت فاقد بحران مالی است، که به ۱۳ صنعت مختلف مربوط می‌باشند.

### یافته‌های پژوهش

جدول شماره ۱، آمار توصیفی شرکت‌های موجود در نمونه را ارائه می‌نماید. مقایسه اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری دو گروه نشان می‌دهد که بر اساس انتظار، شرکت‌های دارای بحران مالی، اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری بیشتری نسبت به گروه دیگر دارند. مقادیر بزرگ‌تر برای اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری نشان دهنده دستکاری بیشتر اقلام تعهدی و کیفیت سود ضعیف‌تر خواهد بود. این مسئله حاکی از این است که به صورت بالقوه شرکت‌های دارای بحران مالی، به نسبت سایر شرکت‌ها به صورت بیشتری به مدیریت سود، از طریق دستکاری اقلام تعهدی پرداخته‌اند. نکته قابل توجه دیگر، مقدار بیشتر فروش به نسبت جریان‌های نقد عملیاتی، در شرکت‌های دارای بحران مالی در مقایسه با شرکت‌های فاقد بحران مالی است. این شواهد با فرضیه دستکاری فعالیت‌های واقعی در شرکت‌های دارای بحران مالی هماهنگ است.

## جدول شماره ۱. آمار توصیفی شرکت‌های نمونه

قسمت الف: شرکت‌های فاقد بحران مالی

میانگین	میانه	انحراف معیار	حداکثر	حداقل
۱۳۰۴۶۹	۱۲/۸۷۰۰	۱/۴۹۱۱۵	۹/۸۶۰	۱۸/۱۹۵
۰/۸۸۳۲	۰/۸۱۲۲	۰/۴۵۸۰۵	۰/۰۶	۳/۵۴
۰/۰۹۱۶۷	۰/۰۶۹۴	۰/۱۳۷۵۱۰	-۰/۲۱۳	۱/۴۹۰
-۰/۱۰۹۰۵	۰/۱۱۱۴	۰/۱۷۴۹۳	-۰/۷۵۹	۱/۱۷۷
قدر مطلق اقلام تعهدی سرمایه				
در گردش اختیاری	۰/۰۹۶۲	۰/۱۰۵۵۰	۰/۰۰۰	۱/۱۲
جريان نقد عملیاتی	۰/۱۱۱۵	۰/۱۳۲۱۵	-۰/۳۸	۰/۷۰
جريان نقد عملیاتی غیرعادی	۰/۰۳۷۸	۰/۴۲۱۷	-۰/۵۲	۱۱/۳۱

قسمت ب: شرکت‌های دارای بحران مالی

میانگین	میانه	انحراف معیار	حداکثر	حداقل
۱۱/۸۵۵۶۱	۱۱/۸۸۳۸۴	۰/۹۶۸۷۱۴	۹/۷۱۶	۱۴/۲۶۱
۱/۱۹۴۳	۱/۰۴۹۲	۱/۳۱۲۱۵	۰/۰۵	۱۲/۲۷
۰/۰۹۵۷۳	۰/۰۷۲۱۳	۰/۱۱۸۲۴۹	-۰/۰۵۱	۰/۷۶۹
-۰/۰۲۴۹۶	-۰/۰۱۹۹۴	۰/۱۷۲۳۸	-۰/۷۵۳	۰/۴۹۳
قدر مطلق اقلام تعهدی سرمایه				
در گردش اختیاری	۰/۱۱۲۰	۰/۱۰۸۳۱	۰/۰۰۰	۰/۵۲
جريان نقد عملیاتی	۰/۰۷۲۴	۰/۱۴۵۳۷	-۰/۴۰	۰/۵۴
جريان نقد عملیاتی غیرعادی	-۰/۰۶۸۶	-۰/۰۵۰۹	-۱/۸۱	۰/۴۳

توجه: اندازه شرکت برابر با لگاریتم کل دارایی‌های شرکت می‌باشد. بقیه متغیرها توسط دارایی‌های اول دوره همگن شده است. اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری با استفاده از الگوی کاسینیک (۱۹۹۹) اندازه گیری شده است.

## جدول شماره ۰۲. نتایج بروزش شده الگوی سرمایه در گردش کاسینیک (۱۹۹۹)

نوع صنعت	ضریب	آماره t	سطح معناداری	دورین واتسون	ضریب تعیین	تعدادی شده	تعدادی شده
ساخت محصولات فلزی	$a_0$	۱۲۹۹/۰۹۳	۰/۲۴۳	۰/۰۲۱	۰/۱۸۳	۱/۸۴۲	
	$a_1$	۰/۰۶۸	۱/۰۶۳	۰/۲۹۱	۰/۱۸۳		
	$a_2$	-۰/۳۷۷	-۳/۵۹۹	۰/۰۰۱			
ماشین آلات و تجهیزات	$a_0$	۵۲۲۷/۵۴۹	۱/۹۰۹	۰/۰۶۰	۰/۸۹۰	۱/۰۵۴۱	
	$a_1$	-۰/۰۰۵	-۰/۰۶۸	۰/۹۴۶			
	$a_2$	-۰/۸۴۲	-۸/۹۶۳	۰/۰۰۰			
محصولات غذایی و آشامیدنی به جز قند	$a_0$	۲۷۶۴/۱۵۱	۲/۴۲۶	۰/۰۱۶	۰/۱۷۹	۲/۱۹۵	
	$a_1$	۰/۰۸۰	۱/۹۰۵	۰/۰۵۲			
	$a_2$	-۰/۳۹۳	-۵/۰۷۹	۰/۰۰۰			
قند و شکر	$a_0$	۲۲۰۹/۶۶۳	۱/۳۰۵	۰/۱۹۶	۰/۱۶۸	۲/۱۷۴	
	$a_1$	-۰/۰۱۷	-۰/۳۰۰	۰/۷۶۵			
	$a_2$	-۰/۲۸۰	-۳/۴۵۲	۰/۰۰۱			
لاستیک و پلاستیک	$a_0$	۱۵۱۰/۷۴۳۸	۷/۶۹۵	۰/۰۰۰	۰/۶۴۹	۲/۲۱۷	
	$a_1$	۰/۰۰۸	۰/۰۳۹	۰/۹۶۹			
	$a_2$	-۱/۲۰۴	-۳/۳۹۷	۰/۰۰۱			
سایر محصولات کانی غیر فلزی	$a_0$	۷۰/۵۸۰	۱/۴۷۴	۰/۱۴۴	۰/۱۳۸	۱/۸۸۶	
	$a_1$	۰/۰۹۷	۲/۱۷۶	۰/۰۳۳			
	$a_2$	-۰/۳۱۳	-۳/۶۵۴	۰/۰۰۰			
کاشی و سرامیک	$a_0$	-۱۰/۱۱/۲۵۰	-۰/۳۵۹	۰/۷۲۱	۰/۰۶۵	۱/۹۷۱	
	$a_1$	۰/۳۰۸	۲/۰۷۹	۰/۰۴۱			
	$a_2$	-۰/۳۵۲	-۲/۱۴۳	۰/۰۳۶			
فلزات اساسی	$a_0$	۹۴۳۷/۴۱۵	۲/۴۹۸	۰/۰۱۴	۰/۲۶۳	۲/۲۲۴	
	$a_1$	۰/۱۹۸	۲/۷۲۸	۰/۰۰۸			
	$a_2$	-۰/۰۵۴	-۴/۳۸۲	۰/۰۰۰			
چوب، کارتون، کاغذ و بسته‌بندی	$a_0$	۹۸۰/۸۵۷	۱/۴۶۳	۰/۱۵۰	۰/۲۲۹	۲/۲۷۱	
	$a_1$	۰/۰۰۰	۰/۰۷۹	۰/۹۳۷			
	$a_2$	-۰/۰۵۴	-۳/۷۶۹	۰/۰۰۰			
ماشین آلات دستگاه های برقی	$a_0$	۱۷۳۸/۰۱۳	۰/۹۱۷	۰/۳۶۴	۰/۱۰۵	۲/۲۶۰	
	$a_1$	۰/۰۶۲	۰/۷۸۹	۰/۴۳۴			
	$a_2$	-۰/۳۹۱	-۲/۵۴۳	۰/۰۱۴			
خودرو و ساخت قطعات	$a_0$	۶۴۵۸/۸۱۳	۰/۴۶۳	۰/۶۴۵	۰/۳۷۵	۱/۹۴۸	
	$a_1$	-۰/۰۱۲	-۱/۰۶۲	۰/۲۹۲			
	$a_2$	-۰/۶۳۶	-۶/۲۹۶	۰/۰۰۰			
مواد و محصولات شیمیابی	$a_0$	۵۹۰/۹۰۱	۳/۰۳۵	۰/۰۰۳	۰/۲۹۶	۲/۱۳۷	
	$a_1$	۰/۰۳۱	۰/۴۰۴	۰/۶۸۸			
	$a_2$	-۰/۴۳۰	-۵/۰۵۱	۰/۰۰۰			
منسوجات	$a_0$	۳۵۱۸/۱۶۹	۲/۸۸۳	۰/۰۰۷	۰/۲۷۶	۱/۰۵۴۷	
	$a_1$	-۰/۰۲۴	-۱/۷۹۶	۰/۰۸۲			
	$a_2$	-۰/۱۴۵	-۲/۱۰۴۴	۰/۰۴۹			

## نتایج آزمون فرضیه اول

ابتدا معادله ۱ (الگوی سرمایه در گردش کاسینیک، ۱۹۹۹) برای صنایع موجود در نمونه به صورت جداگانه برآذش می‌شود و ضرایب متناسب با هر صنعت ( $a_2, a_1, a_0$ ) به دست می‌آید. نتایج حاصل، در جدول شماره ۲ آورده شده است. کلیه الگوهای رگرسیونی برآورده شده، دو شرط نرمال بودن و همگنی واریانس‌ها را دارا می‌باشند.

سپس، با جای‌گذاری ضرایب برآورده شده در معادله ۲، اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری برای هر سال - شرکت در صنایع مختلف محاسبه می‌گردد. لازم به ذکر است که در هر صنعت، فقط از ضرایب معنادار آماری (در سطح ۹۵ درصد) جدول شماره ۲ استفاده می‌شود و معادل ضرایبی که معنادار نیستند، صفر در نظر گرفته می‌شود. مقادیر بزرگ‌تر برای اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری نشان دهنده دستکاری بیشتر اقلام تعهدی و کیفیت سود ضعیف‌تر خواهد بود. آمار توصیفی مقادیر به دست آمده در جدول شماره ۱ گزارش شده است.

جدول شماره ۳. مقایسه قدرمطلق اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری

درازی بحران مالی در مقابل فقد بحران مالی	تفاوت میانگین	علامت	شرح
	آماره $t$	مورد	انتظار
۰/۰۳۱۰۳	(+)	$ AWCA_{i,t} $	
۲/۸۶۳	(+)		
(۰/۰۰۵)			

در این جدول قدرمطلق اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری مورد مقایسه قرار می‌گیرد. جهت بررسی معنادار بودن تفاوت میانگین، از آزمون من-ویتنی استفاده شده است. به منظور محاسبه تفاوت میانگین، ابتدا میانگین دو گروه مختلف را به دست آورده و سپس، از یکدیگر کسر می‌کنیم.

جدول شماره ۳، نشان‌دهنده مقایسه قدر مطلق اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی با استفاده از آزمون ناپارامتری من-ویتنی است. نتایج به دست آمده از مقایسه قدر مطلق اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری، میان کل نمونه شرکت‌های دارای بحران مالی و شرکت‌های فاقد بحران مالی نشان می‌دهد که تفاوت میان دو گروه، از نظر آماری در سطح ۹۵ درصد معنادار می‌باشد. از طرف دیگر، مثبت بودن تفاوت میانگین، نشان دهنده وجود بیشتر اقلام تعهدی سرمایه در گردش اختیاری در شرکت‌های دارای بحران مالی به نسبت شرکت‌های فاقد بحران مالی است. بنابراین، شواهد به دست آمده از فرضیه یک، مبنی بر دستکاری اقلام تعهدی توسط شرکت‌های دارای بحران مالی به منظور مخفی نمودن عملکرد ضعیف شرکت حمایت می‌کند.

### نتایج آزمون فرضیه دوم

در این قسمت با رویکردی شبیه به فرضیه اول، ابتدا با برآذش معادله ۳ برای صنایع موجود در نمونه به صورت جداگانه ضرایب متناسب با هر صنعت ( $C_1, C_2, C_0$ ) محاسبه می‌شود. جدول شماره ۴، ضرایب برآذش شده معادله ۳ و سطح معناداری آنها را نشان می‌دهد. کلیه الگوهای رگرسیونی برآورد شده، دو شرط نرمال بودن و همگنی واریانس‌ها را دارا می‌باشند.

از این ضرایب برای محاسبه سطوح جریان‌های نقد عملیاتی غیرنرمال به نسبت فروش استفاده می‌شود. به این منظور، با جایگذاری ضرایب برآورد شده در معادله (۴) جریان‌های نقد عملیاتی غیرنرمال محاسبه می‌شود. لازم به ذکر است که در هر صنعت، فقط از ضرایب معنادار آماری (در سطح ۹۵ درصد) جدول شماره ۴ استفاده می‌گردد و معادل دیگر ضرایبی که معنادار نیستند، صفر قرار داده می‌شود. آمار توصیفی مقادیر به

دست آمده در جدول شماره ۱ گزارش شده است. در گام بعد با استفاده از جریان‌های نقد عملیاتی غیر نرم‌المحاسبه شده، معادله (۵) (الگو روی‌چودهری (۲۰۰۶)) را برآذش می‌کنیم. جدول شماره ۵ نشان دهنده ضرایب برآذش شده حاصل از معادله (۵) (الگو روی‌چودهری (۲۰۰۶)), برای شرکت‌های نمونه در مدت چهار سال قبل از سال  $t$  است که به صورت سری زمانی محاسبه شده است. بر اساس انتظار،  $\delta_3$  از لحاظ آماری معنادار و منفی است. نتیجه به دست آمده حاکی از آن است که در شرکت‌های دارای بحران مالی با توجه به سطح فروش گزارش شده به صورت میانگین، جریان‌های نقد عملیاتی غیر نرم‌المنفی وجود دارد. بنابراین، با توجه به نتایج به دست آمده، فرضیه دوم مبنی بر دستکاری فعالیت‌های واقعی در شرکت‌های دارای بحران مالی پذیرفته می‌شود.

## جدول شماره ۴. نتایج برآذش شده الگوی روی جوده‌های (۲۰۰۶)

نوع صنعت	ضریب	آماره <sup>a</sup>	سطح معناداری	دورین واتسون	تعیین شد	ضریب
۱ ساخت محصولات فلزی	$C_0$	-۰/۲۹۷	-۲۷۵/۱۲۴	۰/۷۹۷	۰/۳۷۶	۱/۵۸۸
	$C_1$	۰/۱۰۰	۰/۱۰۴	۴/۷۸۱		
	$C_2$	-۰/۵۹۰	-۰/۰۳۹	-۰/۵۴۱		
۲ ماشین آلات و تجهیزات	$C_0$	۱/۲۲۲	۴۶۶۳/۷۸۱	۱/۲۳۲	۰/۱۸۸	۱/۵۹۷
	$C_1$	۰/۰۲۳	۰/۰۶۶	۲/۳۳۲		
	$C_2$	-۰/۱۸۱	-۰/۱۴۵	-۱/۳۵۱		
۳ محصولات غذایی و آشامیدنی به جز قند	$C_0$	-۰/۰۳۰	-۴۲/۶۳۶	۰/۹۷۶	۰/۴۰۸	۱/۷۸۳
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۰۹۳	۶/۴۷۲		
	$C_2$	-۰/۰۶۹	-۰/۰۲۵	-۰/۰۶۹		
۴ قند و شکر	$C_0$	-۰/۰۳۸	-۱۰/۱۴/۳۱۳	۰/۷۷۲	۰/۴۸۰	۱/۸۸۳
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۱۳۴	۳/۸۴۹		
	$C_2$	-۰/۰۴۷	-۰/۰۴۶	۰/۸۳۵		
۵ لاستیک و پلاستیک	$C_0$	-۲/۹۴۱	-۲۱۰/۷/۵۱۶	۰/۰۰۵	۰/۵۱۰	۱/۶۷۸
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۱۱۲	۴/۷۷۱		
	$C_2$	-۰/۰۴۸	-۰/۱۱۸	۲/۰۲۲		
۶ سایر محصولات	$C_0$	-۰/۰۱۳	-۷۰/۱/۹۱۱	۰/۴۱۹	۰/۷۱۴	۱/۵۹۳
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۲۴۱	۱۰/۷۰۵		
	$C_2$	-۰/۰۶۶	-۰/۰۲۳	-۰/۰۹۸		
۷ کاشی و سرامیک	$C_0$	-۳/۴۶۰	۱۰۰۰/۱۳۱	۰/۰۰۱	۰/۷۸۷	۱/۵۲۸
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۲۵۲	۹/۰۰۹		
	$C_2$	-۰/۰۰۱	-۰/۳۸۷	۳/۵۴۷		
۸ فلزات اساسی	$C_0$	۰/۳۶۲	۱۶۷۹/۳۴۰	۰/۷۱۸	۰/۲۹۲	۱/۶۲۳
	$C_1$	۰/۰۰۱	۰/۰۸۲	۳/۳۹۸		
	$C_2$	-۰/۰۹۲	-۰/۰۰۹	۰/۱۳۶		
۹ چوب، کارتون کاغذ	$C_0$	۰/۱۹۰	۱۹۷/۳۰۴	۰/۰۵۰	۰/۳۲۵	۲/۰۱۹
	$C_1$	۰/۰۱۰	۰/۰۷۹	۲/۶۸۷		
	$C_2$	-۰/۰۱۹	-۰/۰۶۰	-۱/۲۴۶		
۱۰ ماشین آلات دستگاه‌های برقی	$C_0$	-۴/۴۰۳	-۸۴۷/۸/۴۴۷	۰/۰۰۰	۰/۴۹۱	۱/۶۹۲
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۱۷۷	۶/۸۷۱		
	$C_2$	-۰/۰۱۸	-۰/۰۱۳۶	-۲/۴۳۷		
۱۱ خودرو و ساخت قطعات	$C_0$	-۰/۰۵۲۷	۳۹۰/۴۶/۵۵۶	۰/۰۰۰	۰/۳۳۷	۱/۶۵۱
	$C_1$	۰/۰۱۰	۰/۱۱۷	۲/۶۷۹		
	$C_2$	-۰/۰۹۳	-۰/۱۲۷	۱/۰۶۲		
۱۲ مواد و محصولات شیمیایی	$C_0$	۱/۲۷۷	۶۲۲۴/۶۰۶	۰/۰۰۶	۰/۴۷۷	۱/۶۷۸
	$C_1$	۰/۰۰۸	۰/۱۱۷	۲/۷۴۳		
	$C_2$	-۰/۱۶۲	-۰/۲۳۲	۱/۴۱۲		
۱۳ منسوجات	$C_0$	-۲/۶۳۸	-۶۲۴۸/۵۸۸	۰/۰۱۳	۰/۶۰۶	۱/۸۲۸
	$C_1$	۰/۰۰۰	۰/۲۱۷	۴/۴۶۹		
	$C_2$	-۰/۰۳۹	-۰/۲۴۹	۲/۱۴۸		

نتایج نشان می‌دهد در سال‌هایی که وضعیت شرکت به سمت ضعیف شدن پیش می‌رود، مدیران از طریق دستکاری فعالیت‌های عملیاتی واقعی، تلاش می‌نمایند تا از شمول ماده ۱۴۱ قانون تجارت رهایی یابند. نتیجه این اقدام ایجاد ارتباطی غیرنرمال میان جریان‌های نقدی و فروش است.

**جدول شماره ۵. دستکاری فعالیت‌های واقعی در شرکت‌های دارای بحران مالی**

مقدار ثابت (P-value)	شرح	$\delta_3$ (P-value)	$\delta_2$ (P-value)	$\delta_3$ (P-value)	ضریب تعیین دوربین واتسون	تغییب شده
۰/۰۳۵ (۰/۵۶۵)	کل	-۰/۰۷۸ (۰/۰۰۰)	۰/۱۰۰ (۰/۰۳۵)	-۰/۰۰۲ (۰/۶۰۸)	۰/۰۵۶ (۰/۰۰۵۶)	۱/۸۸۵

### نتایج آزمون فرضیه سوم

جدول شماره ۶ نشان دهنده ضرایب برآورش شده معادله (۶)، به همراه سطوح معناداری ضرایب، و اطلاعات تكمیلی می‌باشد. نتایج به دست آمده از آزمون شناسایی به موقع سود و زیان، با استفاده از روش‌های سری زمانی، نشان می‌دهد که سطح محافظه‌کاری مشروط اطلاعات درآمدی پایین است، بنابراین، می‌توان نتیجه گرفت که مدیران شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی از روش‌های حسابداری غیرمحافظه‌کارانه استفاده می‌کنند.

شواهد ارائه شده در جدول شماره ۶، که به مقایسه شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی می‌پردازد، کاملاً بر خلاف انتظار است. ضریب  $\phi_2$  برای شرکت‌های فاقد بحران مالی  $۰/۵۵۹$  است، منفی بودن این ضریب نشان‌دهنده شناسایی سریع و جسورانه درآمدها می‌باشد؛ از طرف دیگر، ضریب  $\phi_3$  برای شرکت‌های فاقد بحران مالی  $۰/۱۵۱$  است. مثبت بودن این ضریب حکایت از شناسایی با تاخیر زیان در شرکت‌های فاقد بحران مالی است. در شرکت‌های دارای بحران مالی نیز الگوی مشابهی مشاهده می‌شود؛ منفی بودن ضریب  $\phi_2$  برای این شرکت‌ها نشان‌دهنده شناسایی سریع درآمدها است؛ ولی ضریب  $\phi_3$  برای شرکت‌های دارای بحران مالی در حالت کلی معنادار نمی‌باشد. به منظور

بررسی معنادار بودن تفاوت ضرایب  $\phi_2$  و  $\phi_3$  در هر دو گروه، از آزمون والد استفاده گردید. نتایج به دست آمده در جدول شماره ۶ آورده شده است. شواهد به دست آمده در رابطه با تسریع در شناسایی سود (ضریب  $\phi_2$ )، نشان می‌دهد که تفاوت آماری معناداری میان هر دو گروه وجود ندارد. از طرف دیگر، مقایسه ضرایب  $\phi_3$ ، که معرف سرعت شناسایی زیان می‌باشد، نشان می‌دهد که تفاوت آماری معناداری میان هر دو گروه وجود داشته و شرکت‌های فاقد بحران مالی به نسبت شرکت‌های دارای بحران مالی زیان‌ها را با تاخیر شناسایی می‌کنند.

جدول شماره ۶. آزمون سری زمانی شناسایی به موقع سود وزیان در شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی

ضریب		DNetIncome <sub>t-1</sub>	$\Delta \text{NetIncome}_{t-1}$	DNetIncome <sub>t-1</sub>	Constan <sub>t</sub> ( $\phi_0$ )	
تعیین	دوربین	$1^* \Delta \text{NetIncome}_{t-1}$	$t-1$	$t-1$	$t (\phi_0)$	
تعديل	واتسون	( $\phi_3$ )	( $\phi_2$ )	( $\phi_1$ )	(P-value)	
شده		(P-value)	(P-value)	(P-value)	(P-value)	
۰/۱۱۷	۲/۰۹۵	۰/۱۵۱ (۰/۰۰۰)	-۰/۵۵۹ (۰/۰۰۰)	-۰/۰۳۹ (۰/۰۰۵)	۰/۰۳۱ (۰/۰۰۱)	فاقد بحران مالی
۰/۰۳۴	۲/۳۴۴	۰/۲۲۳ (۰/۲۶۵)	-۰/۲۸۶ (۰/۰۰۵)	-۰/۰۴۵ (۰/۰۹۱)	۰/۰۰۳ (۰/۸۹۶)	دارای بحران مالی
		۹/۳۶۵ (۰/۰۰۲۳)	۱/۱۸۵۵ (۰/۲۷۶۷)			آزمون والد (F-stat) (p-value)

بنابراین، با توجه به نتایج، فرضیه سوم مبتنی بر کمتر بودن محافظه‌کاری مشروط در سال‌های قبل از بحران مالی در شرکت‌های دارای بحران مالی در مقایسه با شرکت‌های فاقد بحران مالی، رد می‌شود.

## نتیجه‌گیری

در این پژوهش مدیریت سود و تاثیر آن بر کیفیت سود شرکت‌های دارای بحران مالی در مقایسه با سایر شرکت‌ها، در مدت چهار سال قبل از آن، مورد بررسی قرار گرفت. بر اساس یافته‌های حاصل از تجزیه و تحلیل الگوی سرمایه در گردش کاسینیک (۱۹۹۹)، مطابق با پژوهش‌های گارسیالارا و همکاران (۲۰۰۹)، فرضیه یک، مبنی بر مدیریت سود توسط شرکت‌ها در سال‌های قبل از بحران مالی، در سطح اطمینان ۹۵ درصد، پذیرفته می‌شود.

یافته‌های حاصل از الگوی روی چودهری (۲۰۰۶)، نیز نشان می‌دهد که شرکت‌ها در سال‌های قبل از بحران مالی، به دستکاری فعالیت‌های واقعی می‌پردازند، یعنی اینکه به مدیریت واقعی سود اشتغال دارند. لذا، فرضیه دوم مشابه نتایج به دست آمده توسط پورحیدری و افلاطونی (۱۳۸۵) تایید می‌گردد. پورحیدری و افلاطونی (۱۳۸۵) به این نتیجه رسیدند که مدیران شرکت‌های ایرانی که فعالیت‌های عملیاتی آنها از نوسان قابل توجّهی برخوردار می‌باشد، در راستای اطمینان بخشی به سهامداران و کاهش ریسک، اقدام به مدیریت سود می‌نمایند. بنابراین، به این نتیجه می‌رسیم که مدیریت سود در سال‌هایی که وضعیت مالی شرکت نامطلوب بوده و نشانه‌هایی از حرکت به سمت بحران مالی برای مدیر پدیدار می‌شود، به منظور پنهان نمودن عملکرد ضعیف شرکت افزایش می‌یابد.

نتایج حاصل از بررسی الگوی بال و شیواکومار (۲۰۰۵)، نشان می‌دهد که شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی از روش‌های حسابداری غیرمحافظه کارانه استفاده می‌کنند. نتایج آزمون والد نیز نشان می‌دهد که در رابطه با تسریع در شناسایی سود، تفاوت آماری معناداری میان دو گروه وجود ندارد و برخلاف انتظار، شواهد نشان‌دهنده سرعت کمتر شناسایی زیان در شرکت‌های دارای بحران مالی در مقایسه با سایر شرکت‌ها است. لذا فرضیه سوم، برخلاف پژوهش‌های گارسیالارا و همکاران (۲۰۰۹)، رد می‌شود. نکته

قابل توجه در بررسی یافته‌های حاصل از الگوی بال و شیواکومار (۲۰۰۵)، پایین بودن سطح محافظه‌کاری مشروط، در شرکت‌های فاقد بحران مالی است.

نتایج پژوهش نشان دهنده شناسایی سریع سود، و به تأخیر انداختن شناسایی زیان در این شرکت‌ها می‌باشد؛ به این معنی که به صورت میانگین، شرکت‌های فاقد بحران مالی بررسی شده، همانند شرکت‌های دارای بحران مالی، معیار محافظه‌کاری مشروط را رعایت نکرده‌اند. در مجموع، عدم حضور محافظه‌کاری مشروط در فعالیت‌های حسابداری، باعث افزایش هزینه‌های نمایندگی می‌شود، که در نهایت بر اعتبار دهنگان، سرمایه‌گذاران و سهامداران تأثیرگذار است. بنابراین، با وجود اعمال بیشتر مدیریت سود در شرکت‌های دارای بحران مالی، قابلیت اعتماد سود اندازه‌گیری شده با معیار محافظه‌کاری مشروط در این شرکت‌ها و شرکت‌های فاقد بحران مالی، یکسان بوده و تفاوتی ندارد.

پژوهش‌های پیشین (گارسیالارا و همکاران، ۲۰۰۹) نشان داده است که شرکت‌های با حاکمیت شرکتی بهتر، ارقام حسابداری با محافظه‌کاری مشروط بیشتری ارائه نموده‌اند. بنابراین، شواهد ارائه شده مبنی بر استفاده از روش‌های حسابداری غیرمحافظه‌کارانه در شرکت‌های دارای بحران مالی و فاقد بحران مالی، احتمالاً دلالت بر وجود مشکل نمایندگی و عدم تقارن اطلاعات بین مالک و نماینده (سهامدار و مدیر)، در بورس اوراق بهادار تهران دارد. به هر حال، این موضوعی است که نیاز به پژوهش‌های بیشتر دارد تا شواهد مستقیمی به دست آید. پیشنهاد می‌شود که در پژوهش‌های آتی رابطه بین محافظه‌کاری مشروط و حاکمیت شرکتی بررسی شود. علاوه بر این، به تجزیه و تحلیل عوامل موثر بر عدم رعایت محافظه‌کاری مشروط در بورس اوراق بهادار تهران پرداخته شود.

### یادداشت‌ها

- |                                    |                                |
|------------------------------------|--------------------------------|
| 1. Agency Theory                   | 2 . Conflict of Interest       |
| 3 . Garcia Lara                    | 4 . Biddle                     |
| 5 . Vichitsarawong and Eng         | 6 . Ex Ante Conservatism       |
| 7. News - Independent Conservatism | 8 . Unconditional Conservatism |

9 . Ex Post Conservatism  
11. Conditional Conservatism

10. News Dependent Conservatism  
12. Asymmetric Income Timeliness

### منابع و مأخذ

- آزاد، عبدالله، (۱۳۸۹)، تعریف و مفهوم محافظه کاری در حسابداری، حسابدار رسمی، ش. ۲۰، ص. ۱۲۵-۱۲۹.
- ابراهیمی کردلر، علی و حسنی آذرداریانی، الهام، (۱۳۸۶)، بررسی مدیریت سود در زمان عرضه اولیه سهام به عموم در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، بررسی های حسابداری و حسابرسی، ش. ۴۵، ص. ۳-۲۳.
- اسلامی بیدگلی، غلامرضا؛ نیکومرام، هاشم؛ بنی مهد، بهمن و میرسپاسی، نیلوفر، (۱۳۹۰)، محافظه کاری حسابداری و بحران مالی شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، دانش مالی تحلیل اوراق بهادار، ش. ۹، ص. ۱۲۵-۱۴۶.
- اعتمادی، حسین و ایمانی برنندق، محمد، (۱۳۸۶)، بررسی رابطه بین کیفیت سود و بازده سهام شرکت های پذیرفته شده بورس تهران، دانشور رفتار، ش. ۲۶، ص. ۶۱-۷۲.
- اعتمادی، حسین؛ آذر، عادل و ناظمی اردکانی، مهدی، (۱۳۸۹)، بررسی نقش تخصص حسابرس در صنعت بر مدیریت واقعی سود و عملکرد عملیاتی آتی، دانش حسابداری، ش. ۱، ص. ۹-۲۸.
- پورحیدری، امید و افلاطونی، عباس، (۱۳۸۵)، بررسی انگیزه های هموارسازی سود در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، بررسی های حسابداری و حسابرسی، ش. ۴۴، ص. ۷۰-۵۵.
- پورحیدری، امید و همتی، داود، (۱۳۸۳)، بررسی اثر قراردادهای بدھی، هزینه های سیاسی، طرح های پاداش، و مالکیت بر مدیریت سود در شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، بررسی های حسابداری و حسابرسی، ش. ۳۵، ص. ۴۷-۶۳.
- پیرایش، رضا؛ منصوری، علی و امجدیان، صابر، (۱۳۸۸)، طراحی الگو ریاضی مبتنی بر جریان های نقدی برای پیش بینی ورشکستگی شرکت های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، توسعه و سرمایه، ش. ۴، ص. ۷۳-۹۴.
- حجازی، رضوان و معصومی بیلنگی، زهرا، (۱۳۹۰)، اثر رشد و رفتار گزارشگری مدیریتی بر محافظه کاری، دانش حسابداری، ش. ۶، ص. ۱۱۱-۱۲۸.

- خدامی‌پور، احمد و مالکی‌نیا، رحیمه، (۱۳۹۱)، بررسی رابطه بین میزان محافظه کاری شرطی و اخبار منفی آینده در شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، دانش حسابداری، ش. ۱۰، ص. ۷۷-۷۲.
  - سلیمانی، غلامرضا، (۱۳۸۹)، ارزیابی کارایی الگوهای پیش‌بینی بحران مالی برای شرکت‌های ایرانی، دانش حسابداری، ش. ۲، ص. ۱۳۹-۱۶۰.
  - طریف‌فرد، احمد، (۱۳۷۸)، شناسایی و تحلیل عوامل مرتبط با ارزیابی کیفیت سود بنگاه‌های اقتصادی ایران، پایان‌نامه دکتری حسابداری، دانشکده مدیریت دانشگاه تهران.
  - کمیجانی، اکبر و سعادت‌فر، جواد، (۱۳۸۵)، تعیین الگوی بهینه احتمال شرطی برای پیش‌بینی ورشکستگی اقتصادی شرکت‌ها در ایران، مجله نامه اقتصادی، ش. ۲، ص. ۳-۲۸.
  - کرمی، غلامرضا و حسینی، سید مصطفی، (۱۳۹۱)، سودمندی اطلاعات حسابداری نسبت به اطلاعات بازار در پیش‌بینی ورشکستگی، دانش حسابداری، ش. ۱۰، ص. ۹۳-۱۱۶.
  - مهرانی، ساسان؛ مهرانی، کاوه؛ منصفی، یاشار و کرمی، غلامرضا، (۱۳۸۴)، بررسی کاربردی الگوهای پیش‌بینی ورشکستگی زیمسکی و شیراتا در شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران، بررسی‌های حسابداری و حسابرسی، ش. ۴۱، ص. ۱۰۵-۱۳۱.
  - هاشمی، سید عباس؛ فرهمند، شکوفه و شامیرزایی جشووقانی، ناصر، (۱۳۹۰)، تأثیر محافظه کاری شرطی بر هزینه سرمایه سهام عادی، دانش حسابداری، ش. ۷، ص. ۴۷-۶۷.
- Ahmed, A. and Duellman, S., (2007), Evidence on the role of accounting conservatism in corporate governance, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 43, pp. 411-437.
  - Ball, R. and Shivakumar L., (2005), Earnings quality in UK private firms: comparative loss recognition timeliness, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 39, No.1, pp. 83-128.
  - Ball, R., Kothari, S.P. and Robin, A., (2001), The effect of international institutional factors on properties of accounting earnings, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 29 pp. 1-51.
  - Basu, S., (1997), The conservatism principle and the asymmetric timeliness of earnings, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 24 No. 1, pp. 3-37.
  - Beekes, W., Pope, P.F. and Young, S., (2004), The link between earnings timeliness, earnings conservatism and board composition: evidence from the UK, *Corporate Governance: An International Review*, Vol. 12, No 1, pp 47-51.
  - Biddle, G.C., Mary, L.M. and Song, F.M., (2010), *Accounting conservatism and bankruptcy risk*, www.ssrn.com.

- 
- García Lara, J.M., García Osma, B. and Neophytou, E., (2009), *Earnings quality in expost failed firms*, *Journal of Accounting and Business research*, Vol. 39 No 2, pp. 411-437.
  - García Lara, J.M., García Osma, B. and Penalva, F., (2007), Board of directors, characteristics and conditional accounting conservatism: Spanish evidence, *European Accounting Review*, Vol. 16, pp. 727-755.
  - García Lara, J.M., García Osma, B. and Penalva, F., (2009), Accounting conservatism and corporate governance, *Review of Accounting Studies*, Vol. 14, pp. 161-201.
  - Graham, J.R., Harvey C.R. and Rajgopal, S., (2005), The economic implications of corporate financial reporting, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 40, No. 1-3, pp. 3-73.
  - Kasznik, R., (1999), On the association between voluntary disclosure and earnings management, *Journal of Accounting Research*, Vol. 37, No 1, pp. 57-81.
  - Ohlson, J. A., (1980), Financial ratios and the probabilistic prediction of bankruptcy, *Journal of Accounting Research*, Vol. 19, No. 1, pp. 109-131.
  - Peasnell, K.V., Pope P.F. and Young S., (2000), Accrual management to meet earnings targets: UK evidence pre- and post-Cadbury, *British Accounting Review*, Vol. 32, No. 4, pp. 415-44.
  - Rosner, R. L., (2003), Earnings manipulation in failing firms, *Contemporary Accounting Research*, Vol. 20, No. 2, pp. 361-408.
  - Roychowdhury, S., (2006), Management of earnings through the manipulation of real activities that affect cash flow from operations, *Journal of Accounting and Economics*, Vol. 42, No. 3, pp. 335-370.
  - Smith, M., Kestel, J. and Robinson, P., (2001), Economic recession, corporate distress and income increasing accounting policy choice, *Accounting Forum*, Vol. 25, No. 4, pp. 335-352.
  - Vichitsarawong ,T. and Eng, L., (2010), The Impact of the Asian financial crisis on conservatism and timeliness of earnings: Evidence from Hong Kong, Malaysia, Singapore, and Thailand, *Journal of International Financial Management and Accounting*, Vol. 21, pp. 32-61.
-