

بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

*فاطمه مدیری

چکیده

هدف این مقاله بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان و بیان تفاوت‌های جنسیتی در این حوزه است. به این منظور، طرح ملی پیمایشی با ابزار پرسش‌نامه اجرا شده و نتایج تحقیق نشان می‌دهد: ۱. در میان ابعاد مختلف سرمایه اجتماعی، اعتماد بین فردی پایین‌تر از سایر ابعاد قرار دارد، ۲. سرمایه اجتماعی ایرانیان بیشتر تحت تاثیر مجموعه‌های از متغیرهای جنسیت و ساختارهای اجتماعی و ارزش‌های فرهنگی است و این یافته تحقیقات پاتنام و نوریس را تأیید می‌کند، ۳. اعتماد بین فردی در زنان مختص‌تر از مردان و هنجارهای معامله متقابل و اعتماد نهادی در ایشان بیش از مردان است. زنان در مشارکت اجتماعی بیشتر خواهان گذران اوقات خود با خانواده و اقوام هستند و مردان بودن با دوستان و همکاران یا گذران اوقات خود در انجمان‌ها و نهادها را بیشتر خواهانند.

کلیدواژه‌ها: سرمایه اجتماعی، اعتماد بین فردی، تفاوت‌های جنسیتی، اعتماد نهادی، ارزش‌های ایرانیان.

۱. مقدمه و بیان مسئله

روابط و پیوندها و تعاملات اجتماعی از عناصر بنیادین هر جامعه است و سرمایه اجتماعی، به مثابه دارایی مهمی، برای حفظ و نگهداشتن سلامت و طراوت جامعه و توانمندی سازمان‌ها در جوامع پذیرفته شده است. همه افراد به‌نوعی برای برقراری ارتباط با دیگران

* استادیار جامعه‌شناسی، مؤسسه مطالعات و مدیریت جامع و تخصصی جمعیت کشور
f.modiri@psri.ac.ir
تاریخ دریافت: ۱۳۹۲/۰۴/۰۲ تاریخ پذیرش: ۱۳۹۲/۰۹/۱۱

در تلاش اند تا مبادلات خود را در زمینه‌های مختلف تسريع بخشنده و از آن طریق با گسترش پیوندهای خود بتوانند کنش‌ها را در جامعه تسهیل کنند و به منابع و حمایت‌های موجود در پیوندتها دست یابند و از این طریق به اهداف خود برسند.

بانک جهانی سرمایه اجتماعی را به منزله هنجارها و روابطی اجتماعی تعریف می‌کند که در ساختارهای اجتماعی ریشه دارد و افراد را به عملکرد هماهنگ و دست‌یابی مطلوب به اهداف قادر می‌سازد. این تعریف به ارزش مشترک همه شبکه‌های اجتماعی و اعتماد و روابط متقابل و اطلاعات و همکاری برمی‌گردد که به وسیله شبکه‌های اجتماعی ایجاد می‌شود. سرمایه اجتماعی به ارتباطات بین افراد و شبکه‌های اجتماعی و هنجارهای متقابل و اعتماد ناشی از آن‌ها اطلاق می‌شود (Schaik, ۲۰۰۲: ۲). بنابراین چگونگی روابط اجتماعی، میزان و نحوه تعاملات و نوع حمایت‌هایی که ردوبلد می‌شود از اهمیت بسیاری برخوردار است، چنان که همواره یکی از دغدغه‌های هر جامعه کاوش سرمایه اجتماعی و رواج بی‌اعتمادی است که تداوم زندگی را دشوار می‌کند و نوعی ترس و احساس نامنی را بین اعضاء بوجود می‌آورد.

همچنین برخی معتقدند شکاف‌های سرمایه اجتماعی در جنسیت به توزیع نابرابر منابع، از جمله پول و زمان و دانش و مهارت مربوط می‌شود. به نظر ایشان تفکیک در حوزه عمومی، فرصت و اقبال دست‌یابی به پیوندۀای متنوع و برقاری ارتباط با افراد را از زنان می‌گیرد و از طرف دیگر تفکرات قالبی و کلیشه‌های جنسیتی موجود در جامعه و فرهنگ، که نقش مادری و خانه‌داری را نقش اولیه و مستولیت اصلی زنان می‌شمرد، موجب شده که زنان نتوانند فعالانه در صحنه‌های مختلف جامعه و فعالیت‌های اجتماعی حاضر شوند و از بسیاری فرصت‌ها محروم مانده‌اند. این تفکیک‌ها و نابرابری‌های جنسیتی بین زنان و مردان در عضویت ارتباطی و اجتماعات فردی آنان نیز تأثیر گذاشته و زنان و مردان را به شبکه‌های اجتماعی متفاوتی سوق می‌دهد.

با توجه به موضوعات مطرح شده، بررسی سرمایه اجتماعی به منزله بینان روابط اجتماعی و نقش آن در رفاه جوامع و همچنین بررسی تفاوت‌های جنسیتی از لحاظ ساخت و ترکیب و میزان و نحوه تعاملات و انواع حمایت‌هایی که دریافت می‌کنند مطرح است و بررسی آن حائز اهمیت است و در این مقاله به این موضوع می‌پردازیم که وضعیت سرمایه اجتماعی میان ایرانیان چگونه است و چه عواملی سرمایه اجتماعی ایرانیان را تبیین می‌کند. آیا بررسی تفاوت‌های جنسیتی سرمایه اجتماعی پایین‌تری را برای زنان نشان می‌دهد؟ در ادامه، برای

پاسخ به این سوالات، پس از مروری بر رویکرد نظری و مطالعات تجربی، به یافته‌های تحقیق خواهیم پرداخت.

۲. رویکرد نظری و مطالعات تجربی

سرمایه اجتماعی همواره مدنظر جامعه‌شناسان بوده، چنان که در نظریه‌های دورکیم (Durkheim)، مارکس (Marx)، ویر (Weber)، تونیس (Tonnies)، زیمل (Simmel) به کاهش ارتباطات رودررو در جوامع و در نظریه‌های بوردیو (Pierre Bourdieu) و کلمن (James Coleman) به اهمیت ارتباطات اجتماعی در رفاه جوامع اشاره شده است.

پاتنام (Putnam) بر سودمندی و کارکرد مثبت سرمایه اجتماعی تأکید دارد و نگران کاهش میزان سرمایه اجتماعی و پیامدهای ناشی از آن است. او سرمایه اجتماعی را نتیجه مهم دموکراسی و به مثابه پدیده‌ای ساختاری (شبکه‌های اجتماعی) و پدیده‌ای فرهنگی (هنجرهای اجتماعی) می‌داند. پاتنام، در کتاب بولینگ یک‌نفره، به مسئله تنزل سرمایه اجتماعی در امریکا می‌پردازد. از نظر او، شاخص‌هایی مانند کاهش مشارکت در انتخابات و کاهش عضویت در انجمن‌های داوطلبانه، مانند انجمن اولیا و مریبان و باشگاه‌های بولینگ، بیانگر کاهش سرمایه اجتماعی است. از دیدگاه او، سرمایه اجتماعی آن دسته از ویژگی‌های سازمان اجتماعی است که هماهنگی و همکاری را برای سود متقابل تسهیل می‌کند و این ویژگی‌ها عبارت اند از شبکه‌ها و هنجرهای معامله متقابل و اعتماد اجتماعی. منظور از شبکه‌ها شبکه‌های رسمی و اجتماعی ارتباطات و مبادلات در هر جامعه، اعم از مدرن و سنتی و فتوالی یا سرمایه‌داری، است که افقی یا عمودی‌اند. در شبکه‌های افقی، شهروندانی عضویت دارند که از قدرت و وضعیت برابری برخوردارند و کنش‌گران با هم در ارتباط‌اند و اطلاعات شفاف در اختیار کنش‌گران قرار می‌گیرد. کنش‌های افقی قوی در شبکه‌های مشارکت مدنی، مانند انجمن‌های همسایگی و کانون‌های سرودخوانی و تعاقنی‌ها و باشگاه‌های ورزشی و احزاب توده‌ای، روی می‌دهند. در شبکه‌های عمودی، شهروندانی عضویت دارند که وضعیت نابرابر نسبت به هم دارند و کنش‌گران با هم ارتباطی ندارند و فقط اطلاعاتی را به دست خواهند آورده‌اند که منافع افراد در موقعیت بالاتر را به خطر نیندازد. از نظر پاتنام، شبکه‌های مشارکت مدنی یکی از اشکال ضروری سرمایه اجتماعی‌اند و هرچه این شبکه‌ها در جامعه‌ای متراکم‌تر باشند، احتمال بیشتری وجود دارد که شهروندان بتوانند در جهت منافع متقابل همکاری کنند. شبکه‌های افقی تقویت همکاری

درون‌گروهی را سبب می‌شوند و هرچه ساختار سازمانی افقی‌تر باشد، موفقتیت نهادی آن بیشتر است. وی شبکه‌ عمودی یا سلسله‌مراتبی را قادر توان برقراری اعتماد و همکاری اجتماعی می‌داند؛ زیرا جریان اطلاعات در شبکه‌ عمودی، در مقایسه با شبکه‌ افقی، شفاف و مؤثر نیست.

از دیدگاه پاتنام، هنجارهای معامله متقابل، در هر گروه اجتماعی هنجارهایی اند که مهم‌ترین سودمندی آن‌ها تقویت اعتماد و کاهش هزینه معاملات و تسهیل همکاری است. وی این هنجارها را از مولدهای اجزای سرمایه اجتماعی می‌داند و گروه‌ها و جوامعی که از این هنجارها اطاعت می‌کنند بر فرصت‌طلبی و مشکلات عمل جمعی فائق می‌آیند. پاتنام اعتماد اجتماعی را ناشی از دو منبع، یعنی هنجارهای معامله متقابل و شبکه‌های مشارکت مدنی، می‌داند. از نظر وی، اعتماد همکاری را تسهیل می‌کند و هرچه سطح اعتماد در یک جامعه بالاتر باشد، احتمال همکاری هم بیشتر خواهد بود و همکاری نیز به سهم خود اعتماد را ایجاد می‌کند. به این ترتیب، هرچه سرمایه اجتماعی بیشتر استفاده شود، به جای استهلاک و کاهش، بیشتر افزایش خواهد یافت. به نظر پاتنام، هرچه تعامل میان افراد بیشتر باشد، آن‌ها اطلاعات بیشتری درباره یکدیگر بدست می‌آورند و انگیزه‌های بیشتری برای اعتماد پیدا می‌کنند. در مجموع، پاتنام منابع سرمایه اجتماعی را اعتماد و هنجارهای معامله متقابل و شبکه‌های افقی تعامل می‌داند که ارتباطات درونی و خودتقویت‌کننده و خودافزاینده دارند.

به نظر پاتنام، بی‌تردید سازوکارهایی که از طریق تعهد مدنی و همبستگی اجتماعی نتایجی نظیر آموزش‌های بهتر، توسعه اقتصادی سریع‌تر، جرائم کمتر، حکومت کارامدتر را در پی دارند پیچیده و چندگانه‌اند. او نشان می‌دهد که در تبیین سرمایه اجتماعی جنسیت و عوامل ساختاری و عوامل فرهنگی دخیل‌اند. تبیین‌های ساختاری تأکید دارند که نابرابری‌های اجتماعی براساس مدارک آموزشی، وضعیت اقتصادی اجتماعی، جنس و سن به نابرابری در دارایی‌های دیگر مدنی منجر می‌شود که این دارایی‌ها موجب می‌شود برخی با بهره‌گیری از فرصت‌ها در موقعیت مشارکت بهتر از دیگران قرار گیرند. تبیین‌های فرهنگی بر نگرش‌ها و ارزش‌ها، از جمله بر منافع و انگیزه‌های قبلی و اعتقادات ایدئولوژیک، تأکید دارد که مردم را به تعامل مدنی و شبکه‌های اجتماعی و فعالیت در جامعه تشویق می‌کند. وی تأثیر جنسیت در سرمایه اجتماعی یک جامعه را نشان می‌دهد و به خصوص در این زمینه به تأثیر حرکت زنان به نیروی کار حقوق‌گیر و تنش‌های مرتبط با

آن در خانواده‌های دو حرفه‌ای امریکایی اشاره می‌کند. به نظر او، حرکت زنان از خانه یک شمشیری دولبه است و از طرفی فرصت‌ها را افزایش می‌دهد و به زنان به ساخت اجتماعی جدید ارتباطات و شبکه‌ها از طریق محل کار کمک می‌کند و از طرف دیگر همزمان، برای مشارکت در جامعه، زمان را کاهش می‌دهد. او پس از بررسی داده‌های نظرسنجی سبک زندگی و بررسی انجمن‌ها و کلیساها و سازمان‌های حرفه‌ای نتیجه می‌گیرد که در دو دهه گذشته حرکت زنان به نیروی کار حقوق‌بگیر انتباض کل سرمایه اجتماعی در امریکا را به دنبال داشته است. او میان گروه پل زن (Bridging Group) و گروه پیوند (Bonding Group) تمایز قائل می‌شود. گروه پل زن به شبکه‌های اجتماعی اشاره دارد که افراد را از انواع مختلف گرد هم می‌آورد و خروجی آن به احتمال زیاد مثبت است و به نظر پاتنام پیامدهایی سودمند را برای ایجاد سرمایه اجتماعی و برابری اجتماعی توسط تولید اعتماد بین فردی و تقویت روابط جامعه، دارند. گروه پیوند مردم مشابه را گرد هم می‌آورد و بیش از گروه قبلی در معرض تأثیرات منفی جانبی‌اند. البته سازمان‌های همگن پیوند نیز می‌توانند، با بهره‌گیری از اعضاء، کارکرد مثبت داشته باشند، اما خطر این که گروه‌های پیوند عواقب ناکارامد برای جامعه، در تشديد و گسترش نابرابری‌های اجتماعی، ایجاد کند بیشتر است. گروه پیوند، با به اشتراک‌گذاری زمینه‌ها و اعتقادات مشابه، موجب تقویت تولید و توزیع نابرابر در شبکه‌های میان زنان یا مردان می‌شود. اگر زنان حامی مردان در سوادآموزی و یا آموزش و پرورش باشند و همچنین در منابع یا درآمد تأخیر داشته باشند، می‌توان انتظار داشت که کمتر به فعالیت در انجمن‌های مدنی و محلی از گروه‌های داوطلبانه پردازند.

نوریس نشان می‌دهد سرمایه اجتماعی تحت تأثیر مجموعه‌ای از جنسیت و عوامل ساختاری و فرهنگی قرار دارد. اعتماد بین فردی در همه جوامع در زنان کمتر از مردان است و این تفاوت در کشورهای فرآصنعتی بیش از همه و در جوامع کشاورزی کمتر از دیگر جوامع است. به نظر وی، زنان کمتر از مردان در انجمن‌ها عضوند و فعالیت می‌کنند؛ زیرا نمی‌توانند (وقت ندارند)، نمی‌خواهند (علاقه ندارند)، یا هیچ‌کس از آن‌ها نمی‌خواهد که به این انجمن‌ها ملحق شوند (Norris, ۲۰۰۳: ۲).

فرسن (Mc Pherson) و لوین (Smith-Lovin) نشان دادند که مردان امریکایی معمولاً به سازمان‌های اقتصادی، که موقعیت‌های شغلی و فرصت‌های تجاری یا فرصت‌های بالای تخصصی برایشان فراهم می‌آورند، متعلق‌اند و شبکه‌های فردی آن‌ها شامل همکاران و

۱۲۰ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

مشاوران و دوستان اند و زنان امریکایی به سازمان‌های ابتدایی که در حوزه خانگی است متعلق اند و شبکه‌های فردی ایشان بیشتر وابستگان خانوادگی هستند و در بسیاری از کشورها، مردان در مجالس سیاسی، باشگاه‌های ورزشی، گروه‌های تخصصی، انجمن‌های صلح، اتحادیه‌های کارگری و زنان در انجمن‌های مربوط به نقش‌های سنتی زنان و سازمان‌های هنری و مذهبی فعال‌اند (ibid).

کارول (Misty N. Carroll) نیز نشان داده زنان، در مقایسه با مردان، شبکه روابط عاطفی و احساسی گسترده‌تری دارند و در این مورد تفاوت معنی دار در زنان و مردان مشاهده می‌شود (ibid: ۳).

همچنین مور به مقایسه شبکه اجتماعی زنان و مردان پرداخته و نشان می‌دهد شبکه‌های اجتماعی زنان و مردان از نظر ترکیب با هم متفاوت‌اند و از نظر اندازه تا حدودی به هم شبیه‌اند. به نظر او، شبکه‌های مردان بیشتر شامل همکاران و دوستان و مشاوران است، در حالی که شبکه‌های زنان بیشتر ارتباطات فامیلی و همسایگی و خانوادگی را دربر می‌گیرد. از آنجا که مردان مشاغل رسمی دارند، شبکه‌های آنان رسمی‌تر از شبکه‌های زنان است و بیشتر شامل همکاران و کمتر خویشاوندان است. در مقابل، شبکه‌های زنان غیررسمی ترند و خویشاوندان بیشتری را نسبت به شبکه‌های مردان دربر می‌گیرند (bastani, ۱۳۸۶: ۶۸؛ به نقل از مور، ۱۹۹۰).

تیمبرلاک (Timberlake) بر این نظر است که زنان در شرایط و موقعیتی ضعیف نسبت به مردان قرار دارند؛ زیرا شبکه‌هایی که به وسیله زنان شکل می‌گیرد روابطی قوی در بین یک گروه کوچک و پیوسته ایجاد می‌کنند، در حالی که مردان روابط ضعیفتری در شبکه بزرگ‌تری از افراد به نمایش می‌گذارند. این روابط ضعیف با ارزش‌اند و مانند پلی بین منابع وسیع مختلف دانش و اطلاعات‌اند. زنان در محیطی با تسهیم اطلاعات بیشتر و ارتباط نزدیک موفق‌ترند، در حالی که مردان در شبکه‌های کارآفرینان با محدودیت کم و فرصت زیاد در دست‌یابی به قدرت و اطلاعات موفق‌ترند. این تفاوت احتمالاً به علت تفاوت در اجتماعی شدن مردان و زنان است (Timberlake, ۲۰۰۵).

سوسن باستانی در تحقیق خود، با عنوان «سرمایه اجتماعی شبکه و اعتماد متقابل بین شخصی»، نشان می‌دهد که زنان و مردان از لحاظ اعتماد متقابل بین فردی تفاوت درخور ملاحظه‌ای ندارند. با افزایش سن، اعتماد بین فردی کاهش می‌یابد. متأهلان بیش از مجردان و بیوه‌ها و مطلقه‌ها و شاغلان بیش از خانه‌دارها و دانشجویان و بیکارها اعتماد بین فردی

دارند. پایگاه اقتصادی اجتماعی و اعتماد بین فردی با هم ارتباطی ندارند و رگرسیون چندمتغیره نشان می‌دهد که تأثیر تأهل و اشتغال در سرمایه اجتماعی بیش از سایر متغیرهاست (bastani, ۱۳۸۷).

هم‌چنین باستانی در تحقیقی، با عنوان «سرمایه اجتماعی شبکه و جنسیت»، ویژگی‌های ساختی و تعاملی و کارکردی شبکه اجتماعی زنان را بررسی کرده و نتیجه گرفته که شبکه روابط متأهلان، به علت این که در نتیجه ازدواج به پیوندهای جدیدتر و بیشتری دسترسی می‌یابند، بزرگ‌تر از افراد غیرمتأهل و مجردان است و این افراد صمیمیت و حمایت متقابل بیشتری نیز با اعضای شبکه خود دارند. ازدواج شبکه خویشاوندی زنان را گسترش می‌دهد، اما بیشتر پیوندهای آنان با خویشاوندان نزدیک و دور و همسایگان است. شاغلان نیز، به علت قرارگرفتن در محیط‌های اجتماعی متعدد و در ارتباط قرارگرفتن با افراد گوناگون، پیوندهای اجتماعی گستردۀ‌تری را در مقایسه با غیرشاغلان تجربه می‌کنند و با افراد بیشتری در تماس قرار می‌گیرند. بنابراین، با توجه به این که اکثر شاغلان را مردان تشکیل می‌دهند، می‌توان نتیجه گرفت که سرمایه اجتماعی مردان بیش از زنان است. هم‌چنین افرادی که از پایگاه اقتصادی - اجتماعی بالاتری برخوردارند، شبکه‌های بزرگ‌تر و فرصت بیشتری برای برقراری ارتباط دارند و این در حالی است که، با افزایش سن، از فراوانی تماس با اعضای شبکه کاسته می‌شود. طبق نتایج بدست آمده، جنسیت با برخی از مؤلفه‌های سرمایه اجتماعی شبکه رابطه معناداری داشته و با شخص کل سرمایه اجتماعی شبکه، که از مجموع این مؤلفه‌ها به دست آمده، نیز رابطه معناداری را نشان داده و نتیجه گرفته که جنسیت فی نفسه تقاضی را به لحاظ سرمایه اجتماعی بین زنان و مردان ایجاد نمی‌کند، بلکه موقعیت‌ها یا به عبارتی فرصت‌ها و محدودیت‌هایی که به لحاظ جنسیت برای فرد ایجاد می‌گردد از اهمیت برخوردار است (همان: ۷۴).

آزاد ارمکی نیز، با تکیه بر نظریات گیدزن، به مطالعه اعتماد و جنسیت پرداخته و نشان می‌دهد که اعتماد در سطح کشور پایین است و زنان از مردان اعتماد متقابل پایین‌تری دارند (آزاد ارمکی، ۱۳۸۱).

چنان که دیدیم پاتنام به عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی و هم‌چنین به تبیین تفاوت‌های جنسیتی در سرمایه اجتماعی پرداخته و نشان داده در تبیین سرمایه اجتماعی مجموعه ای از مؤلفه‌های جنسیت و عوامل ساختاری و عوامل فرهنگی بیشترین توان تبیین را دارند و سرمایه اجتماعية در زنان و مردان متفاوت است و در زنان ادامه فعالیت‌های خانگی و در

۱۲۲ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

- مردان ادame فعالیت های مدنی است. بنابر نظریه پاتنام، که چهارچوب نظری این تحقیق است فرضیه‌های زیر مفروض‌اند:
۱. مجموعه‌ای از مؤلفه‌های جنسیت و عوامل ساختاری و عوامل فرهنگی بیشترین توان را در سرمایه اجتماعی دارند؛
 ۲. سرمایه اجتماعی در زنان و مردان تفاوت دارد؛
 ۳. سرمایه اجتماعی در زنان ادame فعالیت های خانگی و در مردان ادame فعالیت های مدنی است.

۳. روش تحقیق

این تحقیق برگرفته از طرح پیمایش ملی ارزش‌های اجتماعی فرهنگی ایرانیان است که در سال ۱۳۸۳ توسط مرکز مطالعات و تحقیقات دانشکده علوم اجتماعی دانشگاه تهران به اجرا درآمده است. جامعه آماری این پژوهش کمی همه افراد بالای شانزده سال در ایران‌اند. روش نمونه‌گیری چندمرحله‌ای pps و حجم نمونه ۲۵۰۰ نفر تعیین شد و درنهایت از اطلاعات ۲۲۷۵ نمونه استفاده شد. ابزار به کار گرفته شده پرسش‌نامه بود که مبنی بر پرسش‌نامه ارزش‌های جهانی اینگلهارت طراحی شد. در تحلیل داده‌ها از رگرسیون لجستیک و رگرسیون چندمتغیره بهره گرفته شد.

۴. تعاریف عملیاتی متغیرها

۱. متغیر سرمایه اجتماعی

در این تحقیق متغیر سرمایه اجتماعی براساس تعریف عملیاتی شیاک (Schaik)، پاتنام (Putnam)، پاکستون (Paxton)، نک (Knack) و کیفر (Keefer) اندازه‌گیری شده است. بر این اساس، سرمایه اجتماعی شامل چهار بعد اعتماد بین فردی، اعتماد نهادی، مشارکت اجتماعی، و هنجارهای معامله متقابل است. اعتماد محور اصلی تئوری‌های نوین سرمایه اجتماعی و زمینه تعاملات و روابط اجتماعی است و اعتماد متقابل بین شخصی به معنای داشتن حسن ظن در قبال سایر افراد جامعه تعریف می‌شود که موجب گسترش هرچه بیشتر روابط اجتماعی فرد و تقویت و تداوم رابطه می‌شود. در این تحقیق، اعتماد بین فردی با این سؤال سنجیده شده که آیا معتقد‌دید بیشتر مردم معتقد‌ند یا فکر می‌کنند که باید در

برخورد با مردم بسیار محتاط و مراقب بود. دومین بعد اعتماد نهادی است که پاکستان آن را پیشنهاد داده است. این نهادها شامل کلیسا، نیروهای نظامی، نظام دانشگاهی، مطبوعات، اتحادیه‌های بازرگانی، پلیس، مجلس، شرکت مدنی، نظام امنیتی جامعه، اتحادیه اروپا، سازمان‌های بین‌المللی، نظام بهداشت و سلامتی و نظام قضایی است که میزان اعتماد افراد به این نظام‌ها اعتماد نهادی را نشان می‌دهد. سومین بعد مشارکت اجتماعی است که با گذران وقت با خانواده و اقوام و دوستان و همکاران، با مردم در کلیسا یا مسجد، گذران وقت با مردم در انجمن‌ها و شوراهای دیگر سازمان‌های افتخاری محل پرسش قرار گرفته است. چهارمین بعد هنگارهای معامله متقابل است که طبق مدل اندازه‌گیری نک و کیفر، در این تحقیق، با چهار سؤال درخواست بهره‌مندشدن از پاداش و مزایای دولتی است که شامل حال شما نمی‌شود. پرداخت نکردن کرایه وسائل نقلیه عمومی و تخلف در پرداخت مالیات در صورت امکان و رشوه‌گرفتن سنجیده شده است (Schaik, ۲۰۰۲: ۸-۱۱).

۲.۴ متغیر ارزش‌های فرهنگی

در این تحقیق، از متغیر برابری جنسیتی و متغیر دین‌داری برای نشان‌دادن متغیر ارزش‌های فرهنگی و در برابری جنسیتی از شاخص نگرش‌های جنسیتی، طبق تعریف اینگلهارت، استفاده شده است. نگرش‌های جنسیتی در این پژوهش، به منظور دست‌یابی به پایابی مقبول، به دو گروه نگرش‌های جنسیتی خانوادگی و نگرش‌های جنسیتی سیاسی – اجتماعی تقسیم شده است. در نگرش‌های جنسیتی خانوادگی سه گویه «آیا فکر می‌کنید خوشبختی و کامیابی زن در گرو داشتن فرزند است یا آن را ضروری نمی‌دانید»، «در بعضی کشورها برخی زنان صاحب فرزند می‌شوند بی‌آن که تمایل به داشتن روابط ثابت با هیچ مردی باشند، آیا شما با این موافق‌اید»، «زن و شوهر هردو باید در کسب درآمد خانواده سهیم باشند؟» با ارزش‌های صفر تا ۲ با هم ترکیب شده و متغیر نگرش جنسیتی خانوادگی با ضریب آلفای ۰/۶۱ تشکیل شده است. در نگرش‌های جنسیتی سیاسی – اجتماعی چهار گویه «بعضی‌ها بر این نظرند در شرایطی که شاغل کم باشد باید مردان نسبت به زنان حق بیشتری برای تصاحب شغل داشته باشد»، «در کل مردان در مقایسه با زنان رهبران سیاسی بهتری هستند»، «تحصیلات دانشگاهی برای پسرها مهم‌تر است تا برای دختران»، «خانه‌داربودن درست به اندازه شاغل‌بودن برای زنان ارضیکننده است»، با

۱۲۴ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

ارزش‌های صفر تا ۲ با هم ترکیب شده و متغیر نگرش جنسیتی سیاسی - اجتماعی با آلفای ۰/۶۶ تشکیل شده است. هم‌چنین، در تبیین متغیر دین‌داری، از مدل تبیین دین‌داری چندبعدی اینگلهارت مبنی بر ابعاد ارزش‌های دینی و اعتقادی و مشارکت در دین استفاده شده است. ارزش‌های دینی با دو گویه «اهمیت دین» با ارزش صفر تا ۳ و «اهمیت خدا» با ارزش ۰ تا ۹ بعد اعتقادی حاصل ترکیب پنج گویه اعتقاد به خدا و معاد و صاحب روح بودن انسان و جهنم و بهشت با ارزش صفر و ۱، مشارکت دینی با گویه شرکت در مراسم و آیین‌های دینی با ارزش صفر تا ۶ و گزاردن نمازهای روزانه با ارزش صفر تا ۳ سنجیده شده است (اینگلهارت، ۱۳۸۷: ۳۶).

۳.۴ متغیر جنسیت

این متغیر برای ورود به متغیر چندگانه به فاصله‌ای تصنیعی ۰ (زنان) و ۱ (مردان) تبدیل شده است.

۴. متغیر ساختار اجتماعی و متغیرهای زمینه‌ای

شامل تأهل (افراد متأهل ۱ و افراد مطلقه و بیوه و مجردان صفر)، داشتن فرزند (هیچ فرزند صفر و از یک تا هشت فرزند یا بیشتر ۱) سطح تحصیلات (بالاترین سطح تحصیلات در ۱۰ سطح از بی‌سواند تا تحصیلات عالی لیسانس و بالاتر)، درآمد (که به شیوه ذهنی و با گویه ده قسمتی درآمد بسیار پایین تا درآمد بسیار بالا)، طبقه (شامل پنج طبقه بالا، بالای متوسط، پایین متوسط، کارگر، و طبقه پایین) است.

۵. یافته‌های پژوهش

۱.۰ یافته‌های توصیفی

در این بخش ابتدا به توصیف جامعه آماری اشاره می‌شود، سپس به عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی و بیان تفاوت‌های جنسیتی پرداخته خواهد شد.

مشخصات نمونه آماری: از میان ۲۲۷۵ نفر نمونه آماری، ۱۲۴۱ نفر مرد (۵۴/۷ درصد) و ۱۰۲۶ نفر زن (۴۵/۳ درصد) هستند. ۱۳۴۷ نفر متأهل (۴۹/۴ درصد) و ۹۱۹ نفر مجرد (۴۰/۶ درصد) هستند. در این نمونه، ۱۴۶۵ نفر شهری (۶۴/۸ درصد) و ۷۹۷ نفر (۳۵/۲

درصد) روستایی هستند. از ۲۲۷۵ نفر، ۹۷ نفر (۴/۷ درصد) بی‌سوداند، ۳۸۰ نفر (۶/۱۸ درصد) تحصیلات ابتدایی، ۴۴۸ نفر (۹/۲۱ درصد) تحصیلات متوسطه، ۶۵۶ نفر (۳۲/۳۲ درصد) دیپلم، ۱۴۹ نفر (۳/۷۷ درصد) فوق دیپلم، ۳۱۸ نفر (۵/۱۵ درصد) تحصیلات عالی دارند. هم‌چنین ۲۷۵ نفر (۳/۱۲ درصد) درآمد بسیار پایین دارند، ۶۹۹ نفر (۲/۳۱ درصد) درآمد پایین، ۸۸۱ نفر (۳/۳۹ درصد) درآمد متوسط، ۳۲۳ نفر (۴/۱۴ درصد) درآمد بالا، ۶۲ نفر (۰/۲ درصد) درآمد بسیار بالا دارند.

چنان‌که در جدول ۱ می‌بینیم اعتماد بین فردی در ایرانیان پایین است. در میان مؤلفه‌های اعتماد نهادی، اعتماد به احزاب سیاسی و مجامع بین‌المللی کمتر و اعتماد به مسجد، که نهادی مذهبی است، بیش از همه دیده می‌شود. در مشارکت غیررسمی نیز تمایل به گذران اوقات با خانواده و اقوام بیش از همه و گذران اوقات در انجمان‌ها و شوراهای کمتر از همه دیده می‌شود. در هنجارهای معامله متقابل، اعتماد بیش از دیگر ابعاد است. بنابراین، در میان ابعاد گوناگون سرمایه اجتماعی، پایین‌ترین میزان به اعتماد بین فردی تعلق دارد.

جدول ۱. سرمایه اجتماعی ایرانیان

درصد	سرمایه اجتماعی	
۱۲/۳	اعتماد بین فردی ^۱	
۸۰/۲	مسجد	
۵۷/۸	نیروی نظامی	
۲۶/۲	مطبوعات	
۴۰/۴	تلوزیون	
۲۰/۹	اتحادیه کارگری	
۵۶/۷	پلیس (اظرامی)	
۴۴/۸	حکومت	
۱۷/۴	احزاب سیاسی	
۳۸/۹	مجلس	
۲۷/۱	ادارات دولتی	
۱۶/۹	شرکت‌های بزرگ	
۳۹/۱	جنبش حفاظت از محیط زیست	اعتماد نهادی ^۲
۳۳/۶	جنبش حمایت از حقوق زنان	
۲۰/۷	اوپیک	
۲۳/۴	سازمان ملل متحد	

۱۲۶ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

۸۹/۵	گذران وقت با خانواده و اقوام	مشارکت اجتماعی ^۳
۷۱/۶	گذران وقت با دوستان	
۴۱/۱	گذران وقت با همکاران	
۴۱/۸	گذران وقت با افراد در مسجد	
۲۹/۴	گذران وقت با مردم در انجمن‌ها و شوراهای و دیگر سازمان‌های افتخاری	
۵۴/۴	درخواست بهره‌مندشدن از پاداش و مزایای دولتی	هنجرهای معامله متقابل ^۴
۷۱	پرداخت نکردن کرایه و سایل نقلیه عمومی	
۷۷/۸	تقلب در پرداخت مالیات در صورت امکان	
۸۷/۱	رشوه‌گرفتن	

محمد عبداللهی نیز، در پیمایش ملی سرمایه اجتماعی ایرانیان در ۳۰ استان کشور با حجم نمونه ۱۲ هزار نفر، بیان می‌کند که سرمایه اجتماعی در ایرانیان طبقهٔ پایین رو به متوسط است و بهویژه در بعد روابط انجمنی، نظری همکاری با نهادهای مدنی، ضعیفتر و در پیوندهای بین فردی قوی‌تر است. او نشان می‌دهد سرمایه اجتماعی در شهرهایی که در سطح پایین‌تر توسعه‌اند بالاتر و برخلاف آن در شهرهایی که در سطح بالاتر توسعه‌اند پایین‌تر است (عبداللهی، ۱۳۸۶).

در جدول ۲، ابعاد جنسیتی سرمایه اجتماعی بررسی شده و چنان که می‌بینیم اعتماد بین فردی در زنان کمتر از مردان است، اما در سطح معنی دار مقبولی نیست. اعتماد نهادی در همهٔ مؤلفه‌ها، به جز اعتماد به مجامع بین‌المللی از قبیل اوپک و سازمان ملل، در زنان بیشتر است و در سطح معنی دار نیز مقبول است. در مشارکت اجتماعی زنان بیش از مردان به گذران اوقات خود به شکل ستی و با خانواده و اقوام تمایل دارند و مردان بیشتر به گذران با همکاران، دوستان، انجمن‌ها، شوراهای تمایل دارند و این تفاوت جنسیتی در سطح پذیرفتنی است. هنجرهای معامله متقابل نیز در زنان بیش از مردان و در سطح مقبولی معنی دار است. بنابراین فرضیه شماره ۲ و ۳، که بیان می‌دارد تفاوت‌های جنسیتی در سرمایه اجتماعی وجود دارد و سرمایه اجتماعی در زنان ادامه فعالیت‌های خانگی و در مردان ادامه فعالیت‌های مدنی است، تأیید می‌شود. در تحقیقات پیشین نیز دیدیم اگرچه تفاوت‌های جنسیتی در زنان و مردان محزز است، چنان که باستانی متذکر شده، در اعتماد بین فردی تفاوت معناداری در سرمایه اجتماعی وجود ندارد و جنسیت فی‌نفسه موجب تفاوت در سرمایه اجتماعی نمی‌شود، بلکه باید به دنبال عوامل دیگری گشت که موجب اختلافات جنسیتی در این حوزه می‌شود.

جدول ۲. جنسیت و سرمایه اجتماعی ایرانیان

		سال ۱۳۸۳			
v=۰/۰۲۳ Sig=۰/۵۵۸		۱۳ مردان	اعتماد بین فردی ^۵		
		۱۱/۵ زنان			
v=۰/۰۶۹ Sig=۰/۰۳۱		۷۷/۸ مردان	مسجد		
		۸۳/۱ زنان			
v=۰/۱۱۷ Sig=۰/۰۰۰		۵۵/۷ مردان	نیروی نظامی		
		۶۰/۲ زنان			
v=۰/۰۸۰ Sig=۰/۰۰۳		۲۵/۳ مردان	مطبوعات		
		۲۷/۱ زنان			
v=۰/۱۳۷ Sig=۰/۰۰۰		۳۷/۴ مردان	تلوزیون		
		۴۵/۳ زنان			
v=۰/۱۱۸ Sig=۰/۰۰۰		۲۱/۷ مردان	اتحادیه کارگری		
		۱۹/۶ زنان			
v=۰/۱۵۷ Sig=۰/۰۰۰		۵۲/۷ مردان	پلیس (انتظامی)		
		۶۱/۴ زنان			
v=۰/۰۸۰ Sig=۰/۰۰۶		۴۲/۸ مردان	حکومت	اعتماد نهادی ^۶	
		۴۷/۱ زنان			
v=۰/۱۲۸ Sig=۰/۰۰۰		۱۵/۹ مردان	احزاب سیاسی		
		۱۹/۱ زنان			
v=۰/۱۰۸ Sig=۰/۰۰۰		۳۷/۷ مردان	مجلس		
		۴۰/۴ زنان			
v=۰/۱۵۲ Sig=۰/۰۰۰		۲۴/۲ مردان	ادارات دولتی		
		۳۰/۳ زنان			
v=۰/۱۳۱ Sig=۰/۰۰۰		۱۵ مردان	شرکت‌های بزرگ		
		۱۹/۳ زنان			
v=۰/۱۱۵ Sig=۰/۰۰۰		۳۸/۷ مردان	جنبش حفاظت از محیط زیست		
		۳۹/۴ زنان			
v=۰/۱۰۴ Sig=۰/۰۰۰		۳۰/۴ مردان	جنبش حمایت از حقوق زنان		
		۳۷/۲ زنان			
v=۰/۱۲۶ Sig=۰/۰۰۰		۲۱ مردان	اوپک		
		۲۰/۳ زنان			

۱۲۸ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

v=•/۱۶۷ Sig=•/•••		۲۱/۹	مردان	سازمان ملل متحد	مشارکت اجتماعی گذران وقت با خانواده و اقوام گذران وقت با دوستان گذران وقت با همکاران گذران وقت با افراد در مسجد گذران وقت با مردم در انجمن‌ها، شوراهای و دیگر سازمان‌های افتخاری	
		۲۴/۹	زنان			
V = •/۲۲		sig = •/۱۹۰		اعتماد نهادی		
v=•/۰۷۹ Sig=•/•••		۸۷/۶	مردان			
		۹۱/۶	زنان			
v=•/۰۷۸ Sig=•/•••		۷۳/۱	مردان			
		۶۹/۷	زنان			
v=•/۲۷ Sig=•/•••		۵۰/۶	مردان			
		۲۹/۲	زنان			
v=•/۰۴۷ Sig=•/•••		۴۵/۲	مردان			
		۳۷/۸	زنان			
v=•/۱۷۶ Sig=•/•••		۳۴/۷	مردان			
		۲۲/۸	زنان			
V=•/۱۷۹		Sig=•/•••		مشارکت اجتماعی		
v=•/۰۸۸ Sig=•/•••		۵۳/۷	مردان	亨جارهای معاملة متقابل درخواست بهره‌مندشدن از پاداش و مزایای دولتی پرداختنکردن کرایه و سایل نقیله عمومی تقلب در پرداخت مالیات در صورت امکان رشوه‌گرفتن	亨جارهای معاملة متقابل درخواست بهره‌مندشدن از پاداش و مزایای دولتی پرداختنکردن کرایه و سایل نقیله عمومی تقلب در پرداخت مالیات در صورت امکان رشوه‌گرفتن	
		۵۵/۲	زنان			
v=•/۰۶۹ Sig=•/•••		۷۰/۵	مردان			
		۷۱/۰	زنان			
v=•/۰۷۹ Sig=•/۱۷۲		۷۷/۸	مردان			
		۷۹/۱	زنان			
v=•/۰۸۰ Sig=•/۱۵۶		۸۵/۷	مردان			
		۸۸/۸	زنان			
V=•/۱۷۹		V=•/۱۶۸		Sig=•/۰۱۸		

۲.۵ یافته‌های تحلیلی

براساس رویکرد نظری پاتنم، مجموعه‌ای از متغیرهای جنسیت و ساختاری و ارزش‌های فرهنگی در تبیین سرمایه اجتماعی توان بیشتری دارند.

در اعتماد بین فردی، از آنجا که این متغیر اسمی دووجهی است و متغیرهای مستقل هم در سطح کمی و هم در سطح اسمی ترتیبی است، از رگرسیون لجستیک اسمی دووجهی استفاده شده است. در مجموع، کل خروجی رگرسیون لجستیک را می‌توان به چهار بخش تقسیم کرد: ۱. ارزیابی کل مدل، ۲. آماره‌های نکوئی برازش، ۳. آزمون‌های

آماری مربوط به تأثیر هر متغیر پیش‌بین، ۴. ارزیابی اعتبار احتمالات پیش‌بینی شده. اولین بخش از خروجی نتایج آزمون اومنیبوس (Omnibus Test) است که ارزیابی کل مدل را نشان می‌دهد و در صورتی که در سطح معنی‌دار باشد، مقبول است. نتایج دو آماره لگاریتم درست‌نمایی (Log-Likelihood) و ضریب تعیین پزوودو (Pseudo R-Square)، شامل ضریب تعیین کاکس و نل و ضریب تعیین نیجل کرک، است. ضرایب تعیین پزوودو بین صفر و ۱ نوسان دارند و هرچه به ۱ نزدیک‌تر شوند، نشان می‌دهد که نقش متغیر مستقل در تبیین واریانس متغیر وابسته بیشتر است. برآش مدل با توجه به آزمون هومسر و لمشو، در صورتی که در سطح خطای کمتر از ۰/۰۱ باشد، نشان می‌دهد که مدل تحقیق مناسب بوده و از برآش لازم برخوردار است. در این جدول، آماره B همان ضریب تأثیر رگرسیونی استاندارد نشده است. آماره Wald مهم‌ترین آماره و معادل آماره t در رگرسیون خطی است که از طریق سطح معنی‌داری کوچک‌تر از ۰/۰۵ می‌تواند وجود متغیر را در مدل مفید نشان دهد. آماره Exp (B) آماره نسبت بخت‌هاست و عبارت است از تغییر پیش‌بینی‌ها در بخت‌ها به ازای یک واحد افزایش در متغیر مستقل و معادل ضرایب رگرسیونی استاندارد شده به (Beta) است و اگر نسبت بخت‌ها کوچک‌تر از ۱ باشد، با افزایش مقادیر متغیر مستقل احتمال وقوع پدیده افزایش می‌یابد. بنابراین، در تحلیل رگرسیون تأثیر منفی متغیر مستقل از دو طریق علامت منفی آماره B و از طریق کوچک‌تر بودن مقدار Exp (B) از عدد ۱ نشان داده می‌شود (حیب‌پور، ۱۳۸۸). با توجه به این توضیحات، چنان که در جدول ۳ می‌بینیم، مدل ۱ که تبیین سرمایه اجتماعی با جنسیت است مدل مناسبی نیست، مقدار ضرایب تعیین پایین است و در سطح معنی‌داری مقبولی نیست، بنابراین سرمایه اجتماعی با جنسیت در بعد اعتماد بین فردی تبیین‌پذیر نیست. مدل ۲، که ترکیب جنسیت با عوامل ساختاری است، نشان می‌دهد اگرچه ضرایب تعیین بهتر از مدل ۱ است، این مدل نیز از برآش خوبی برخوردار نبوده و همچنین از میان متغیرهای جنسیت و ساختاری فقط درآمد می‌تواند سرمایه اجتماعی را تبیین کند و در سطح معنی‌داری (۰/۰۰۲) پذیرفته می‌شود و اگر بر متغیر مستقل درآمد ۱ واحد اضافه شود، متغیر وابسته سرمایه اجتماعی ۱/۱۸۳ افزایش خواهد یافت. مدل ۳ نشان می‌دهد از آنجا که ضرایب تعیین نسبت به دو مدل دیگر بالاتر است، پس مدل تبیینی سرمایه اجتماعی، که مجموعه‌ای از عوامل جنسیت و ساختاری و فرهنگی است، بهتر می‌تواند سرمایه اجتماعی در بعد اعتماد بین فردی را

۱۳۰ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

تبیین کند و از طرفی برازش مدل در حد معنی دار پذیرفته می‌شود (همستر ۰/۰۵) و عواملی که تأثیرگذارند نیز درآمد با سطح معنی داری ۰/۰۰۸ و نگرش‌های جنسیتی در سطح معنی داری ۰/۰۰۱ است. این جدول نشان می‌دهد با افزایش ۱ واحد به درآمد متغیر اعتماد بین فردی ۱/۱۸۷ افزایش خواهد یافت و با افزایش ۱ واحد نگرش جنسیتی در بعد سیاسی - اجتماعی ۱/۲۳۸ به اعتماد بین فردی اضافه خواهد شد.

محمدجواد زاهدی نیز در بررسی ارتباط فقر و سرمایه اجتماعی نتیجه گرفته که خانواده‌های فقیر، در همه مؤلفه‌های مربوط به سرمایه اجتماعی، میانگینی پایین‌تر از خانواده‌های مرفه دارند (زاهدی و دیگران، ۱۳۸۷). همچنین احسان خلیلی در بررسی تأثیر دین داری در سرمایه اجتماعی به این یافته اشاره دارد که متغیرهای سن، جنس، وضعیت تأهل، محل تولد، گروه‌های تحصیلی، و نوع مالکیت مسکن افراد در سرمایه اجتماعی تأثیرگذار است. متغیر دین داری در تیپ شخصیتی معاشرتی و مشارکت‌های داوطلبانه مؤثر است و از سویی دیگر این دو متغیر در سرمایه اجتماعی مؤثرند و درنهایت دین داری، از طریق تیپ شخصیتی معاشرتی و مشارکت‌های داوطلبانه، در سرمایه اجتماعی مؤثر است (خلیلی، ۱۳۸۷).

جدول ۳. عوامل مؤثر در اعتماد بین فردی

مدل ۳: جنبت + ساختاری + فرهنگی					مدل ۲: جنبت + ساختاری					مدل ۱: جنبت					اعتماد بین فردی	جنسیت
EXP	Sig	Wald	SE	B	EXP	Sig	wald	SE	B	EXP	Sig	Wald	SE	B		
۰/۷۸۸	۰/۳۴۷	۰/۸۸۵	۰/۲۵۳	-۰/۲۲۸	۰/۹۷۲	۰/۸۸۸	۰/۰۲۰	۰/۲۰۴	-۰/۰۲۹	۱/۱۴۸	۰/۰۹	۰/۰۱۳	۰/۰۳۸			
۱/۰	۰/۱۱۸	۲/۶۴۶	۰/۲۰۹	۰/۰۹	۱/۲۷۹	۰/۲۵۷	۱/۳۳۹	۰/۲۱۳	۰/۲۴۶						شغل	
۰/۹۳۷	۰/۱۱۴	۲/۰۱	۰/۰۴۱	-۰/۰۶۰	۰/۹۰۲	۰/۱۰۵	۰/۰۳۰	۰/۰۳۶	-۰/۰۴۹						تحصیلات	
۱/۱۸۷	۰/۰۰۸	۷/۹۹۰	۰/۰۶۵	۰/۰۱۷	۱/۱۸۳	۰/۰۰۲	۹/۴۴۶	۰/۰۰۵	۰/۱۶۸						درآمد	
۰/۹۷۷	۰/۰۵۷	۰/۰۳۰	۰/۰۲۲	-۰/۰۳۳	۱/۰۶	۰/۰۵۶	۰/۰۵۶	۰/۰۳۳	۰/۰۶۲						طبقه	
۱/۰۱	۰/۰۷۳	۰/۱۴۰	۰/۰۰۰	۰/۰۱۹	۰/۰۸۰	۰/۰۵۶	۰/۰۳۰	۰/۰۳۱	-۰/۰۸۷						تأهل	
۰/۹۰۱	۰/۷۹۵	۰/۱۰۰	۰/۰۳۶	-۰/۱۰۴	۰/۰۸۵	۰/۰۴۵	۰/۰۰۵	۰/۰۲۷	-۰/۰۱۶						دانش فرزند	
۰/۸۲۶	۰/۱۶۰	۳/۰۵۳	۰/۱۰۲	-۰/۱۹۱											برابری	خ
۱/۰۳۸	۰/۰۰۱	۱/۰۳۴	۰/۰۶۴	۰/۲۴۱											جنسیت	س
۰/۹۱۵	۰/۷۰۰	۰/۱۹۹	۰/۰۹۹	-۰/۰۸۹											د	
۰/۹۸۵	۰/۹۰۷	۰/۰۱۴	۰/۰۳۱	-۰/۰۱۵											اد	
۱/۰۵۸	۰/۱۴۵	۱/۰۵۳	۰/۰۹۲	۰/۰۵۶											خ	
۰/۸۹۳	۰/۱۹۳	۰/۰۷۵	۰/۰۷۹	-۰/۰۱۱											اع	
۱/۰۷۸	۰/۴۰۲	۰/۰۷۹	۰/۰۷۹	۰/۰۶۶											نم	
cox & snell R square= ۰/۰۳۳					cox & snell R square= ۰/۰۱۰					cox & snell R square= ۰/۰۰۱					Model summary	
Nagelkerke R square = ۰/۰۶					Nagelkerke R square = ۰/۰۱۹					Nagelkerke R square = ۰/۰۰۱						
نخی دو sig = ۰/۰۴۹					نخی دو sig = ۰/۰۷۹					نخی دو sig = ۰/۰۴۳					Homster and lemeshow	
نخی دو sig = ۰/۰۰۵					نخی دو sig = ۰/۰۴۳					نخی دو sig = ۰/۰۰۳					Omnibus	

در تبیین عوامل مؤثر در اعتماد نهادی با توجه به این که متغیر وابسته اعتماد نهادی در سطح فاصله‌ای است از رگرسیون چندمتغیره بهره برده شده است. در مدل ۱، در تحلیل رابطه جنسیت و اعتماد نهادی، همان طور که در جدول ۴ می‌بینیم، ضریب همبستگی R مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد که این همبستگی 0.043^* و در سطح پایین است و ضریب تعیین تعديل شده (R^2 Adjust)، که 0.001 است، نشان می‌دهد که ۱ درصد از کل تغییرات میزان اعتماد نهادی به متغیر مستقل جنسیت وابسته است. میزان Beta^۱ استاندارد 0.043^* ، که در سطح معنی‌داری 0.050 است، نشان می‌دهد به ازای یک واحد افزایش در متغیر جنسیت متغیر اعتماد نهادی 0.043^* واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتی است. در مدل ۲، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل ساختاری با اعتماد نهادی، همان طور که در جدول ۴ می‌بینیم، ضریب همبستگی R^۲، که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی 0.171 است و ضریب تعیین تعديل شده (R^2 Adjust)، که 0.029 است، نشان می‌دهد $2/9$ درصد از کل تغییرات میزان اعتماد نهادی وابسته به متغیر مستقل جنسیت و عوامل ساختاری است. در مدل ۳، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل ساختاری و ارزش‌های فرهنگی با اعتماد نهادی، همان طور که در جدول ۴ می‌بینیم، ضریب همبستگی R^۳، که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی 0.27 است و ضریب تعیین تعديل شده (R^2 Adjust) نیز افزایش یافته و 0.057 است و نشان می‌دهد که $5/7$ درصد از کل تغییرات میزان اعتماد نهادی وابسته به متغیر مستقل ترکیبی فوق است. بنابراین، مدل تبیینی ترکیبی فوق مقدار بیشتری از سرمایه اجتماعی در بعد اعتماد نهادی را تبیین می‌کند. میزان Beta^۴ استاندارد 0.086 جنسیت که در سطح معنی‌داری 0.043^* است نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر جنسیت، متغیر اعتماد نهادی 0.086 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتی است. همچنین میزان Beta^۵ استاندارد 0.095 نگرش‌های برابر طلبانه سیاسی - اجتماعی، که در سطح معنی‌داری 0.038 است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر نگرش‌های برابر طلبانه سیاسی - اجتماعی، متغیر اعتماد نهادی 0.095 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتی است. میزان Beta^۶ استاندارد 0.172 اهمیت دین، که در سطح معنی‌داری 0.000 است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر اهمیت دین، متغیر اعتماد نهادی 0.172 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی‌دار پذیرفتی است. میزان Beta^۷ استاندارد 0.172 گزاردن نمازهای روزانه، که در سطح معنی‌داری 0.001 است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در

۱۳۲ بررسی عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی

متغیر گزاردن نمازهای روزانه، متغیر اعتماد نهادی ۰/۱۷۲ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی‌داری پذیرفتنی است.

جدول ۴. عوامل مؤثر در اعتماد نهادی

مدل ۳: جنسیت + ساختاری: فرهنگی			مدل ۲: جنسیت + ساختاری			مدل ۱: جنسیت						اعتماد نهادی
Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	جنسیت
۰/۰۴۳	۰/۰۸۶	۱/۰۱۹	۰/۰۸۰	۰/۰۱۶	۰/۰۰۵	۰/۰۸۵	۰/۰۰۹	۰/۰۰۵	۰/۰۲۳	۱/۰۴۳	۰/۰۰۵	شغل
۰/۰۸۷	۰/۰۳۳	۱/۰۳۷	۰/۰۵۶	۰/۰۲۱	۰/۰۱۵	۰/۰۴۳	۰/۰۲۸	۰/۰۰۵	۰/۰۲۳	۱/۰۴۳	۰/۰۰۵	تحصیلات
۰/۰۸۵	۰/۰۲۸	۰/۰۱۵	۰/۰۲۲	۰/۰۰۷	۰/۰۰۶	۰/۰۷۶	۰/۰۲۸	۰/۰۰۵	۰/۰۰۵	۱/۰۴۳	۰/۰۰۵	درآمد
۰/۱۴۸	۰/۰۶	۰/۰۱۷	۰/۰۲۹	۰/۰۰۸	۰/۰۰۳	۰/۰۲۷	۰/۰۲۶	۰/۰۰۵	۰/۰۰۵	۱/۰۴۳	۰/۰۰۵	طبقه
۰/۰۳۲	-۰/۰۴۲	۰/۰۵	-۰/۰۱۸	۰/۰۲۷	-۰/۰۰۷	۰/۰۴۷	۰/۰۶	-۰/۰۵۶۹				تأمل
۰/۰۷۲	-۰/۰۰۸	۱/۰۱۱	-۰/۰۱۵	۰/۰۰۷	۰/۰۰۶	۰/۰۰۵	۰/۰۳۴	۰/۰۰۷	۰/۰۰۷	۱/۰۴۳	۰/۰۰۵	دانشن فرزند
۰/۰۷۴	-۰/۰۴۸	۱/۰۰۷	-۰/۰۳۳	۰/۰۱۸	-۰/۰۰۴	۰/۰۱۷	-۰/۰۳۴					خ
۰/۰۱۴	۰/۰۰۷	۰/۰۱	۰/۰۴۸									برابری
۰/۰۳۸	۰/۰۰۵	۰/۰۲۷	۰/۰۱۲									س
۰/۰۰۰	۰/۰۱۲	۰/۰۱۳	۰/۰۷۶									د
۰/۰۷۷	-۰/۰۳۲	۰/۰۵۵	۰/۰۴۸									خ
۰/۰۷۷	۰/۰۴۱	۰/۰۹۳۳	۱/۰۱۲									اع
۰/۰۷۹	-۰/۰۴۴	۰/۰۵۶	۰/۰۶۰									نم
۰/۰۰۱	۰/۰۱۷	۰/۰۱۳	۰/۰۴۹									م
۱/۰۷۱				۰/۰۱۶				۰/۰۳۱				Constant R
۰/۰۷۷				۰/۰۱۷				۰/۰۴۳				Adjusted R ^۲
۰/۰۵۷				۰/۰۲۹				۰/۰۰۱				

در تبیین عوامل مؤثر در مشارکت اجتماعی، با توجه به این که متغیر وابسته مشارکت اجتماعی در سطح فاصله‌ای است، از رگرسیون چندمتغیره بهره برده‌ایم. در مدل ۱، در تحلیل رابطه جنسیت و مشارکت اجتماعی، همان طور که در جدول ۵ می‌بینیم، ضریب همبستگی R مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد که این همبستگی ۰/۰۹۹ و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust)، که نشان می‌دهد ۰/۰۰۹ است، نشان می‌دهد از کل تغییرات میزان مشارکت غیررسمی وابسته به متغیر مستقل جنسیت است. میزان Beta_۱ استاندارد ۰/۰۹۹ که در سطح معنی‌داری ۰/۰۰۰ است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر جنسیت، متغیر مشارکت غیررسمی ۰/۰۹۹ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتنی است. در مدل ۲، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل ساختاری با مشارکت غیررسمی، همان طور که در جدول ۵ می‌بینیم، ضریب همبستگی R، که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی ۰/۰۲۶ است و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust)، که ۰/۰۳۷ است، نشان می‌دهد ۳/۷ درصد از کل تغییرات میزان مشارکت غیررسمی به متغیر مستقل جنسیت و عوامل ساختاری وابسته است. همچنین شغل و تحصیلات و درآمد متغیرهای پذیرفته شده در این مدل آن. در مدل ۳، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل

ساختاری و ارزش‌های فرهنگی با مشارکت اجتماعی، همان طور که در جدول ۵ می‌بینیم، ضریب همبستگی R^2 که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی ۰/۳۳۹ است و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust) نیز افزایش یافته و ۰/۱۰۱ است که نشان می‌دهد ۱۰/۱ درصد از کل تغییرات میزان مشارکت غیررسمی به متغیر مستقل ترکیبی فوق وابسته است. بنابراین، مدل تبیینی ترکیبی فوق مقادیر بیشتری از سرمایه اجتماعی در بعد مشاکت اجتماعی را تبیین می‌کند. میزان Beta_۵ ۰/۰۷ جنسیت در سطح معنی داری ۰/۰۴۵ است و نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر جنسیت (مذکور)، متغیر مشارکت غیررسمی ۰/۰۴۵ واحد کاهش می‌یابد و این مقدار پذیرفتی است. همچنین میزان Beta_۶ ۰/۰۹۷ شغل، که در سطح معنی داری ۰/۰۰۶ است، نشان می‌دهد به ازای یک واحد افزایش در متغیر شغل متغیر مشارکت غیررسمی ۰/۰۹۷ واحد کاهش می‌یابد و این مقدار پذیرفتی است. میزان Beta_۷ ۰/۰۶۵ استاندارد ۰/۰۶۵ تحقیقات، که در سطح معنی داری ۰/۰۴۷ است، نشان می‌دهد، به ازای یک واحد افزایش در متغیر تحقیقات، متغیر مشارکت غیررسمی ۰/۰۶۵ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی دار پذیرفتی است. میزان Beta_۸ استاندارد ۰/۱۷ درآمد، که در سطح معنی داری ۰/۰۰۰ است، نشان می‌دهد، به ازای یک واحد افزایش در متغیر درآمد، متغیر مشارکت غیررسمی ۰/۱۷ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی داری پذیرفتی است.

جدول ۵. عوامل مؤثر در مشارکت اجتماعی

	مدل ۲: چسبیت + ساختاری + فرهنگی						مدل ۱: چسبیت						
	Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	
-۰/۱۱۷	-۰/۰۶۱	۰/۳۰۴	-۰/۳۷۶	-۰/۴۵	-۰/۰۷۷	۰/۰۷۱	-۰/۰۴۴	-۰/۰۴۴	-۰/۰۰۰	-۰/۰۹۹	۰/۱۸۷	-۰/۰۸۲	چسبیت
۰/۰۳	-۰/۰۳۳	۰/۳۰۸	-۰/۳۹۲	۰/۰۰۸	-۰/۰۹۷	۰/۰۸۱	-۰/۰۷۸	-۰/۰۷۸					شغل
۰/۰۳	-۰/۰۱۴	۰/۰۵۱	۰/۰۱۹	۰/۰۴۷	۰/۰۰۵	۰/۰۶۵	۰/۰۴۵	۰/۰۹۱					تحقیقات
۰/۰۰۱	-۰/۱۱۱	۰/۰۷۹	-۰/۰۷۸	۰/۰۰۰	-۰/۱۷	۰/۰۷۳	-۰/۰۷۳	-۰/۰۳۵					درآمد
۰/۰۳۸	-۰/۰۴۸	۰/۱۴۸	-۰/۱۷۵	۰/۰۴۸	۰/۰۲۸	۰/۰۱۳	-۰/۰۱۰	-۰/۰۱۰					طبقه
۰/۰۰۵	-۰/۰۱۷	۰/۰۵۱	۰/۰۲۰	۰/۰۰۹	۰/۰۰۴	۰/۰۴۶	-۰/۰۰۷	-۰/۰۰۷					تأمل
۰/۰۷۸	-۰/۰۰۵	۰/۰۳۲	۰/۰۰۴	۰/۰۳۶	-۰/۰۰۵	۰/۰۳۶	-۰/۰۳۶	-۰/۰۳۶					دالشن فرزند
۰/۰۷۱	-۰/۰۱۸	۰/۱۱۹	-۰/۰۵۱							خ			برابری
۰/۰۷۹	-۰/۰۷۴	۰/۰۷۲	-۰/۱۰۷							س			چسبیت
۰/۰۰۵	-۰/۰۰۴	۰/۰۴۵	۰/۰۰۹							د			
۰/۰۰۵	-۰/۰۱۴	۰/۱۰۳	-۰/۱۱۸							آد			
۰/۰۷۳	-۰/۰۱۸	۰/۰۲۲	۰/۰۱۳							خ			
۰/۰۹۵	-۰/۰۰۲	۰/۱۷۷	-۰/۱۰۲							اع			
۰/۰۰۰	-۰/۰۲۶	۰/۰۹۲	-۰/۰۸۳							نم			
	۱/۷۵۰				۱/۲/۰/۰				۱/۰/۹/۰				Constant
	۰/۳۹۹				۰/۰۰۶				۰/۰۹۹				R^2 Adjusted
	۰/۱۰۱				۰/۰۳۷				۰/۰۰۹				

در تبیین عوامل مؤثر در مشارکت هنجرهای معامله متقابل، با توجه به این که متغیر وابسته هنجرهای معامله متقابل در سطح فاصله‌ای است، از رگرسیون چندمتغیره بهره برده‌ایم. در مدل ۱، در تحلیل رابطه جنسیت و هنجر معامله متقابل، همان طور که در جدول ۶ می‌بینیم، ضریب همبستگی R مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد که این همبستگی 0.49 و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust)، که 0.002 است، نشان می‌دهد 0.2 درصد از کل تغییرات میزان هنجرهای معامله متقابل وابسته به متغیر مستقل جنسیت است. میزان Beta^۱ استاندارد 0.049 ، که در سطح معنی‌داری 0.022 است، نشان می‌دهد، به ازای یک واحد افزایش در متغیر جنسیت، متغیر هنجرهای معامله متقابل 0.049 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتنی است. در مدل ۲، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل ساختاری با هنجرهای معامله متقابل، همان طور که در جدول ۶ می‌بینیم، ضریب همبستگی R ، که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی 0.124 است و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust)، که 0.01 است، نشان می‌دهد 1.0 درصد از کل تغییرات میزان هنجرهای معامله متقابل به متغیر مستقل جنسیت و عوامل ساختاری وابسته است. هم‌چنین داشتن فرزند متغیر پذیرفته شده در این مدل است. در مدل ۳، در تحلیل رابطه جنسیت و عوامل ساختاری و ارزش‌های فرهنگی با هنجرهای معامله متقابل، همان طور که در جدول ۶ می‌بینیم، ضریب همبستگی R ، که مقدار همبستگی بین متغیرها را نشان می‌دهد، افزایش یافته و این همبستگی 0.353 است و ضریب تعیین تعدیل شده (R^2 Adjust) نیز افزایش یافته و 0.11 است که نشان می‌دهد 1.1 درصد از کل تغییرات میزان هنجرهای معامله متقابل به متغیر مستقل ترکیبی فوق وابسته است. بنابراین، مدل تبیینی ترکیبی فوق مقادیر بیشتری از سرمایه اجتماعی در بعد هنجرهای معامله متقابل را تبیین می‌کند. میزان Beta^۱ 0.068 تأهل، که در سطح معنی‌داری 0.036 است، نشان می‌دهد، به ازای یک واحد افزایش در متغیر تأهل، متغیر هنجرهای معامله متقابل 0.068 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتنی است، هم‌چنین میزان Beta^۱ 0.099 نگرش جنسیتی سیاسی - اجتماعی، که در سطح معنی‌داری 0.022 است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر نگرش سیاسی - اجتماعی، متغیر هنجرهای معامله متقابل 0.099 واحد افزایش می‌یابد و این مقدار پذیرفتنی است. میزان Beta^۱ استاندارد 0.061 اهمیت دین، که در سطح معنی‌داری 0.066 است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر اهمیت دین، متغیر هنجرهای معامله متقابل

۰/۰۶۱ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی دار پذیرفتی است. میزان Beta_۱ استاندارد ۰/۱۷۲ دینی، که در سطح معنی داری ۰/۰۰۰ است، نشان می‌دهد، به ازای یک واحد افزایش در متغیر اعتقادات دینی، متغیر هنجارهای معامله متقابل ۰/۱۷۲ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی داری پذیرفتی است. میزان Beta_۲ استاندارد ۰/۱۰۸ گزاردن نمازهای روزانه، که در سطح معنی داری ۰/۰۰۲ است، نشان می‌دهد که، به ازای یک واحد افزایش در متغیر گزاردن نمازهای روزانه، متغیر هنجارهای معامله متقابل ۰/۱۰۸ واحد افزایش می‌یابد و این مقدار در سطح معنی داری پذیرفتی است.

جدول ۶ عوامل مؤثر در هنجارهای معامله متقابل

مدل ۳: جنبشیت + مساختاری + فرهنگی				مدل ۲: جنبشیت + مساختاری				مدل ۱: جنبشیت								
Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	Sig	Beta	SE	B	江山
۰/۰۴۷	۰/۰۳۳	۰/۰۴۸	۰/۴۵۵	۰/۰۳	۰/۰۲۲	۰/۰۴۹۲	۰/۰۳۰۹	۰/۰۲۲	۰/۰۴۹	۰/۰۲۹۶	۰/۰۷۷۸	۰/۰۷۷۴	۰/۰۷۷۴	۰/۰۷۷۸	شنل	
۰/۰۷۷۴	۰/۰۲۶	۰/۰۴۰۷	۰/۰۰۰	۰/۰۱۷	۰/۰۲۳	۰/۰۵۰۸	۰/۰۳۷۶									تحصیلات
۰/۰۷۸۴	۰/۱	۰/۰۴۲	۰/۰۲۰	۰/۰۰۸	۰/۰۵۶	۰/۰۸۳	۰/۰۴۴۲									درآمد
۰/۰۷۲۷	۰/۰۱۳	۰/۰۴۲	۰/۴۹	۰/۰۰۹	۰/۰۲	۰/۰۱۲۲	۰/۰۰۷۷									طبقة
۰/۰۸۳۳	۰/۰۰۷۷	۰/۰۳۶۶	۰/۰۴۸	۰/۰۳۷	۰/۰۲۵	۰/۰۲۰۲	۰/۰۲۴۲									ثائل
۰/۰۳۶	۰/۰۰۸	۰/۰۴۹	۰/۰۶۰	۰/۰۲۸	-۰/۰۳۱	۰/۰۰۴	-۰/۰۷۷۷									دانش فرزند
۰/۰۳۶	۰/۰۴۹	۰/۰۰۸	۰/۰۷۷	-۰/۰۰۴	۰/۰۰۳	۰/۰۵۱	-۰/۰۵۷									برادری
۰/۰۳۸۱	۰/۰۰۷	۰/۰۲۸	۰/۱۹۱													س
۰/۰۲۱	۰/۰۰۹	۰/۰۱۳	۰/۰۰۳													جنسيتی
۰/۰۰۰	۰/۰۱	۰/۰۰۱	۰/۰۰۰													دین داری
۰/۰۰۶	۰/۰۰۶	۰/۰۷۹	۰/۰۱۳													فرهنگی
۰/۰۰۰	۰/۰۱۷	۰/۰۱۲	۰/۰۵۷													اع
۰/۰۷۲۴	۰/۰۱۳	۰/۰۰۳	۰/۱۷													نم
۰/۰۰۲	۰/۰۱۸	۰/۰۱۷	۰/۰۱۲													مد
																ن
۳/۰۷۸				۸/۱۷				۸/۱۵۷				Constant R Adjusted R ²				
۰/۳۵۳				۰/۱۲۴				۰/۰۴۹								
۰/۱۱۱				۰/۱				۰/۰۰۲								

۶. نتیجه‌گیری

در این مقاله عوامل مؤثر در سرمایه اجتماعی ایرانیان را با تأکید بر تفاوت‌های جنسیتی بررسی کردیم. سرمایه اجتماعی و هنجارها و روابط اجتماعی است که در ساختارهای اجتماعی ریشه دارد و افراد را به عملکرد هماهنگ و دست‌یابی مطلوب به اهداف قادر می‌سازد. چهار چوب نظری تحقیق بر مبنای نظریات پاتنام بود. او بر سودمندی و کارکرد مثبت سرمایه اجتماعی برای افراد تأکید دارد و نگران کاهش میزان سرمایه اجتماعی و پیامدهای ناشی از آن است. او سرمایه اجتماعی را نتیجه مهم دموکراسی و بهمنزله پدیده‌ای ساختاری (شبکه‌های

اجتماعی) و پدیده‌ای فرهنگی (هنجرهای اجتماعی) می‌داند و بر این نظر است که سازوکارهایی که از طریق تعهد مدنی و همبستگی اجتماعی نتایجی نظری آموزش‌های بهتر، توسعه اقتصادی سریع‌تر، جرائم کمتر، حکومت کارامدتر را در پی دارند پیچیده و چندگانه‌اند. هم‌چنان پاتنام نشان می‌دهد که در تبیین سرمایه اجتماعی جنسیت و عوامل ساختاری و عوامل فرهنگی دخیل‌اند. وی تأثیر جنسیت در سرمایه اجتماعی یک جامعه را نشان می‌دهد و به خصوص در این زمینه به تأثیر حرکت زنان به نیروی کار حقوق‌بگیر و تنש‌های مرتبط با آن در خانواده‌های دوحرفه‌ای امریکایی اشاره می‌کند و بر آن است که حضور فعال‌تر زنان در عرصه اجتماعی موجب انقباض سرمایه اجتماعی در ایشان می‌شود. چنان که دیدیم، در کل اعتماد بین فردی، چنان که در تحقیقات پیشین آزادارمکی و عبدالله‌ی نیز دیده شده بود، در ایرانیان پایین است. در میان مؤلفه‌های اعتماد نهادی، اعتماد به احزاب سیاسی و مجتمع بین‌المللی کمتر و اعتماد به مسجد، که نهادی مذهبی است، بیش از همه دیده می‌شود. در مشارکت اجتماعی نیز تمایل به گذران اوقات با خانواده و اقوام بیش از همه و گذران اوقات در انجمن‌ها و شوراهای کمتر از همه دیده می‌شود. در هنجرهای معامله متقابل درصد اعتماد بیش از دیگر ابعاد است. هم‌چنان در بررسی ابعاد جنسیتی سرمایه اجتماعی دیدیم که اعتماد بین فردی در زنان کمتر از مردان است که نتایج نوریس را تأیید می‌کند، اما این تفاوت مختصر بود و چنان که باستانی نیز اشاره کرده بود، تفاوت چنان‌چشم‌گیر نیست و در سطح معنی دار درخور پذیرش نیست. اعتماد نهادی در همه مؤلفه‌ها، به جز اعتماد به مجتمع بین‌المللی از قبیل اوپک و سازمان ملل، در زنان بیشتر است و در سطح معنی دار نیز پذیرفتی است. در مشارکت اجتماعی، چنان بیش از مردان به گذران اوقات خود به شکل سنتی و با خانواده و اقوام تمایل دارند و مردان بیشتر به گذران با همکاران، دوستان، انجمن‌ها، و شوراهای تمایل دارند و این تفاوت جنسیتی در سطح پذیرفتی است. مشابه چنان وضعیتی را در تحقیقات فرسن و لوین، کارول، مور، باستانی و ناطق‌پور دیدیم. هنجرهای معامله متقابل نیز در زنان بیش از مردان و در سطح پذیرفتی معنی دار است. هم‌چنان، با استفاده از رگرسیون لجستیک و رگرسیون چندمتغیره، نشان دادیم که در کل در همه ابعاد سرمایه اجتماعی مجموعه‌ای از جنسیت و عوامل ساختاری و ارزش‌های فرهنگی مقادیر بیشتری از سرمایه اجتماعی را تبیین می‌کند، چنان که تحقیقات نوریس و پاتنام این موضوع را نشان می‌داد. در میان عوامل تأثیرگذار، بیشتر متغیرهای درآمد، جنسیت، نگرش‌های جنسیتی، دین‌داری بر سرمایه اجتماعی تأثیرگذار بودند. چنان

که دیدیم برخی تحقیقات نشان می‌داد که افرادی با درآمد خانوار متوسط یا بالا آشنایی بیشتری با فعالیت‌های انجمنی دارند (افه و فوش، ۲۰۰۲، برم و ران، ۱۹۹۷، پاراگال و گلیکان و هوک، ۲۰۰۲؛ به نقل از ناطق‌پور، ۱۳۸۴: ۶۷) که این موضوع در این تحقیق نیز نشان داده شد.

هم‌چنین در بررسی جنسیتی نشان دادیم که اعتماد بین فردی در زنان اندکی پایین‌تر از مردان و هنجارهای معاملهٔ مقابل و اعتماد نهادی در ایشان بیش از مردان است. زنان در مشارکت‌های اجتماعی بیشتر گذران اوقات خود با خانواده و اقوام را خواهان‌اند و مردان بیشتر بودن با دوستان و همکاران یا گذران اوقات در انجمن‌ها و نهادها را خواهان‌اند. بیشتر ادبیات تجربی پیشین نشان می‌داد که زنان دسترسی برابر به سرمایهٔ اجتماعی ندارند و این مانع مهمی در برایر دست‌یابی به قدرت است. این وضعیت در تحقیقات نوریس و پاتنام و خلیلی ذکر شده بود، اما از نتایج رگرسیون چندمتغیره می‌توان استنباط کرد که احتمالاً، چنان که باستانی نیز نتیجه گرفته بود، جنسیت فی‌نفسه تفاوتی را در سرمایهٔ اجتماعی ایجاد نمی‌کند، بلکه موقعیت‌ها یا فرسته‌هایی را برای زنان و مردان فراهم می‌کند که موجب تفاوت در سرمایهٔ اجتماعی ایشان می‌شود.

می‌توان گفت سرمایهٔ اجتماعی بیش از این که تحت‌تأثیر جنسیت باشد به ساختارهای اجتماعی و فرهنگی هر جامعه برمی‌گردد و تفاوت‌های جنسیتی در سرمایهٔ اجتماعی بیش از آن که کمی باشد کیفی است و بررسی علل تفاوت‌های جنسیتی در هر بعد سرمایهٔ اجتماعی به تحقیق بیشتری نیاز دارد. زنان در ابعادی از سرمایهٔ اجتماعی بالاتری برخوردارند، اما به نظر می‌رسد که این ابعاد در بهبود وضعیت اجتماعی ایشان نقش کمتری دارند. آیا تفاوت در سرمایهٔ اجتماعی زنان و مردان ناشی از فرسته‌های نابرابر ایشان است یا زنان خود نمی‌خواهند یا نمی‌توانند از سرمایهٔ اجتماعی بالاتری برخوردار شوند؟ ترکیب روابط و میزان و نحوه تعاملات زنان و مردان چگونه است؟ علل تفاوت‌های جنسیتی چیست؟ چرا با وجود مشارکت‌های بیشتر اجتماعی زنان تفاوت‌های جنسیتی افزایش می‌یابد؟ آیا زنان در گسترش شبکهٔ ارتباطی خود وقت ندارند و خود نمی‌خواهند و دیگران از ایشان نمی‌خواهند یا آگاهی از منابع حمایتی این شبکه‌ها ندارند؟

از آن جا که در عصر کنونی مفهوم سرمایهٔ اجتماعی در سطح جهان گسترش پیدا کرده است و در سلامت و رفاه جوامع مؤثر است، بررسی روند تغییرات سرمایهٔ اجتماعی و بررسی نسلی و بررسی عمیق تفاوت‌های جنسیتی پیشنهاد می‌شود.

پی‌نوشت

۱. درصد کسانی که معتقدند بیشتر مردم قابل اعتمادند.
۲. درصد کسانی که کاملاً یا به طور متوسط اعتماد دارند.
۳. کسانی که هر هفته یا حداقل ماهی تقریباً دو بار تمایل دارند.
۴. کسانی که آن را هرگز مجاز نمی‌دانند.
۵. درصد کسانی که معتقدند بیشتر مردم معتمدند.
۶. درصد کسانی که کاملاً یا به طور متوسط اعتماد دارند.
۷. درصد کسانی که هر هفته یا ماهی در حدود دوبار را ذکر کردند.
۸. درصد کسانی که هرگز جایز نمی‌دانند.

منابع

- آزادارمکی، تقی و افسانه کمالی (۱۳۸۱). «اعتماد، اجتماع و جنسیت بررسی تطبیقی اعتماد متقابل در بین دو جنس»، مجله جامعه‌شناسی ایران، دوره پنجم، ش. ۲.
- آزادارمکی، تقی و احمد غیاثوند (۱۳۸۳). جامعه‌شناسی تغییرات فرهنگی در ایران، تهران: نشر آن.
- اینگلهارت، رونالد (۱۳۷۳). تحول فرهنگی در جامعه پیش‌روزه صنعتی، ترجمه مریم وتر، تهران: کویر.
- اینگلهارت، رونالد و پیپا نوریس (۱۳۸۷). مقدس و عرفی: دین و سیاست در جهان، ترجمه مریم وتر، تهران: کویر.
- bastani, sosan, afsaneh kamali, and mirem salahi hikouy (۱۳۸۷). «سرمایه اجتماعی شبکه و اعتماد متقابل بین شخصی»، مجله دانشکده ادبیات و علوم انسانی، س. ۱۶، ش. ۱۱.
- bastani, sosan and mirem salahi hikouy (۱۳۸۶). «سرمایه اجتماعی شبکه و جنسیت بررسی ویژگی‌های ساختی، تعاملی و کارکردی شبکه اجتماعی زنان و مردان در تهران»، نامه علوم اجتماعی، ش. ۳۰.
- حیبی‌پور، کرم و رضا صفری (۱۳۸۸). راهنمای جامع کاربرد SPSS در تحقیقات پیمایشی (تحلیل داده‌های کمی)، تهران: متفکران.
- خلیلی، احسان (۱۳۸۷). «بررسی تاثیر دین داری در سرمایه اجتماعی»، پایان‌نامه کارشناسی ارشد، دانشگاه آزاد اسلامی واحد تهران مرکز.
- Zahedi, mohammadjavad, amir malki, and amir arslan hidari (۱۳۸۷). «فقر و سرمایه اجتماعی»، فصل‌نامه علمی - پژوهشی رفاه اجتماعی، س. ۷، ش. ۲۸.
- عبداللهی، محمد و میرطاهر موسوی (۱۳۸۶). «سرمایه اجتماعی در ایران؛ وضعیت موجود، دورنمای آینده و امکان‌شناسی گذار»، فصل‌نامه علمی - پژوهشی رفاه اجتماعی، س. ۶، ش. ۲۵.
- ناطق‌پور، محمدمجود و سیداحمد فیروزآبادی (۱۳۸۴). «سرمایه اجتماعی و عوامل مؤثر در شکل‌گیری آن در شهر تهران»، جامعه‌شناسی ایران، دوره ششم، ش. ۴.

فاطمه مدیری ۱۳۹

- Norris, Pippa and Ronald Inglehart (۲۰۰۳). *Gendering Social Capital: Bowling in Women's Leagues*, Gender Equality and Cultural Change Worldwide, Cambridge: University Press.
- Schaik, Ton Van (۲۰۰۲). "Social Capital in the European Values Study Surveys Country paper", in *OECD-ONS International Conference on Social Capital Measurement*, London, ۲۵-۲۷ September.
- Timberlake, Sharon (۲۰۰۰). "Social Capital and Gender in Work Place", *Journal of Management Development*, Vol. ۲۴, No. ۱.