

شناسائی و اولویت‌بندی عوامل مؤثر دستیابی مدیریت زنجیره تأمین به کلاس جهانی و ارائه راهکارهای مناسب

حسن فارسی‌جانی*، علی فلاح‌حسینی**

چکیده

در این تحقیق ابتدا مؤلفه‌ها و الگوهای تولید در کلاس جهانی و ویژگی‌های سازمان‌های کلاس جهانی بررسی و ۱۴ مؤلفه برای دستیابی مدیریت زنجیره تأمین به کلاس جهانی (و ۴۹ شاخص متناظر بر مؤلفه‌ها) شناسائی گردید. سپس با انجام مصاحبه‌های ساختاریافته با مدیران و کارشناسان ارشد شرکت طراحی مهندسی و تأمین قطعات ایران خودرو (ساپکو)، وضع موجود هر یک از شاخص‌ها تعیین و ضمن مقایسه زوجی ۱۴ مؤلفه با یکدیگر با رویکرد AHP، مؤلفه‌ها اولویت‌بندی شدند. در ادامه با تجزیه و تحلیل شکاف میان وضع موجود شرکت مورد مطالعه با مدیریت زنجیره تأمین در سطح کلاس جهانی، راهکارهای مناسبی برای تسهیل مسیر دستیابی به مدیریت زنجیره تأمین در کلاس جهانی WCSCM ارائه گردیده است. از مهم‌ترین مؤلفه‌ها بر اساس اولویت حاصله می‌توان به مدیریت و رهبری، بنیان‌های کسب‌وکار، کارکنان، R&D، فناوری و... اشاره نمود که هر یک از این مؤلفه‌ها خود دارای شاخص‌های گوناگونی می‌باشد.

کلیدواژه‌ها: تأمین‌کننده؛ زنجیره تأمین؛ سازمان در کلاس جهانی؛ مدیریت زنجیره تأمین در کلاس جهانی.

تاریخ دریافت مقاله: ۹۰/۰۶/۱۵، تاریخ پذیرش مقاله: ۹۰/۱۲/۰۶

* دانشیار، دانشگاه شهید بهشتی (نویسنده مسئول).

E-Mail: h-farsi@sbu.ac.ir

** کارشناس ارشد، سازمان مدیریت صنعتی.

۱. مقدمه

باتوجه به اهمیت و نقش صنعت در فرایند توسعه اقتصادی و جهانی شدن اقتصاد، لازم است که صنایع کشور تمهیداتی را اتخاذ کند تا با شرایط موجود جهانی خود را همگام سازد. جهانی شدن فعالیت‌های تولیدی و صنعتی یکی از مهم‌ترین تغییرات در محیط تجاری قرن ۲۱ است. در یک محیط پویا، که فرستادها و چالش‌ها را با خود به ارمغان می‌آورد، نقش مدیریت ارشد در رسیدن به تکامل تدریجی، یک نقش اساسی و محوری است. ارزش کیفیت مدیریت در قرن ۲۱ هنگامی مشخص می‌شود که سازمان در راستای چشم‌انداز، رسالت و سیاست‌های تولید در کلاس‌جهانی^۱ و جهانی شدن به فعالیت پردازند. امروزه تولیدکنندگان باید قادر باشند تا به سرعت مشتری‌داری را توسعه دهند. فلسفه تولید در کلاس‌جهانی و سازمان‌های جهان‌تراز با چالش‌های برنامه‌ریزی استراتژیک همراه است و هر روز روش‌ها و فناوری‌های جدیدی در حال رشد می‌باشد. به‌طوری که عملکرد این فلسفه، مدیران سازمان‌ها را به‌خود معطوف داشته است. نمونه‌های بسیاری از این عملکردها وجود دارد که سازمان را بر پایه یک مدل علمی، برای ارزش‌گذاری با معیارهای تولید در کلاس‌جهانی تطبیق می‌دهد. سازمانی در کلاس‌جهانی است که قادر باشد بهترین تولیدکننده در جهان بوده و با ارزش‌ترین محصولات را تولید کند و بیشترین ترخ بازگشت را از طریق اجرای استراتژی رقابتی سازمان به‌دست آورد. یعنی از نظر کیفیت، زمان انتظار، انعطاف‌پذیری، هزینه و قیمت، خدمت به مشتری و نوآوری بهتر یا برابر با هر رقیبی بوده و ویژگی‌های فوق را به‌طور توانم داشته باشد. همچنین برای قرارگرفتن در کلاس‌جهانی کنترل فرایندها و منابع، بازارها و مشتریان و اطلاعات را در اختیار داشته باشد. عوامل کلیدی تولید در کلاس‌جهانی برای ایجاد صرفه‌جویی در هزینه عملیات و پاسخ‌گویی کاراء، ارائه خدمات عالی به مشتری و اداره مناسب منابع، بر اطلاعات تکیه می‌کند. در فلسفه کلاس‌جهانی، محصولات هر رقیبی در سطح جهان، بهتر، سریع‌تر، هوشمندتر و پاسخ‌گویتر از بقیه بوده و مهم‌ترین جنبه ارائه خدمات به مشتری و عملکرد به‌موقع را برای افزایش سهم بازار ارائه می‌نماید. تولیدکنندگان در کلاس‌جهانی از اطلاعات به عنوان ابزاری استراتژیک درجهت رسیدن و باقی ماندن در بهترین سطح استفاده می‌کنند به‌طوری که مشتریان را خواهان انجام کسب‌وکار با سازمان‌های جهان‌تراز می‌نمایند تا محصولات رقابتی، کیفیت بالا، قیمت مناسب و ارائه خدمات عالی به مشتری فعالیت نمایند. لذا باتوجه به اهداف سازمان‌های کلاس‌جهانی و مشخصه‌های سازمان‌های جهان‌تراز، ایجاد یک مدل علمی و عملی مرتبط با اهداف استراتژیک و عملیاتی برای تولید در کلاس‌جهانی و در نتیجه، موفقیت در سازمان تجارت جهانی برای کشورمان ضروری است. باتوجه به تأکید بر نظام‌مندی و بهره‌گیری از سیستم‌های مدیریتی نوین

از ابتدای تشکیل ساپکو تاکنون، این شرکت توانسته همواره به عنوان یکی از شرکت‌های برتر در ارزیابی‌های مختلف من جمله جایزه ملی بهرهوری و تعالی سازمانی بر اساس مدل تعالی بنیاد کیفیت اروپا (EFQM)، صد شرکت برتر سازمان مدیریت صنعتی (IMI 100)، جایزه ملی نظام پیشنهادات، جایزه ملی مدیریت مالی و... معرفی گردد. مضافاً این که چشم‌انداز مصوب ساپکو: بزرگترین تأمین کننده قطعات و مجموعه‌های خودرو در منطقه با کسب ۱۳٪ سهم بازار جهانی قطعات OEM خودرو تا سال ۱۴۰۴^۱ می‌باشد. لذا شناسایی معیارها و قابلیت‌های یک سازمان کلاس‌جهانی، انطباق معیارها با ماهیت شرکت‌های مدیریت زنجیره تأمین^۲، ارزیابی شرکت ساپکو در دستیابی به این قابلیت‌ها و نهایتاً تعیین جایگاه آن در این مسیر رقابتی و پر تلاطم با هدف تحزیه و تحلیل شکاف موجود و دستیابی به راهکارهای مناسب برای کاهش فاصله موجود می‌تواند دارای اهمیت به سزایی باشد.

۲. مبانی و چارچوب نظری تحقیق

پژوهش گران متعددی در زمینه قابلیت‌های موردنیاز برای تولید در کلاس‌جهانی تحقیق و بررسی نموده‌اند. نخستین بار شونبرگ^۳ مفهوم تولید در کلاس‌جهانی را به همگان معرفی کرد. وی تولید در کلاس‌جهانی را چنین تعریف می‌کند: سیستم تولید در کلاس‌جهانی یک توافق گسترده بر بهبد مستمر کیفیت، هزینه، زمان انتظار و خدمت به مشتری است. وی انعطاف‌پذیری را نیز به عنوان هدف اولیه بخشی از سیستم تولید در کلاس‌جهانی بر شمرده است [۱۴]. روپریج تولید در کلاس‌جهانی را شامل به کارگری تعدادی از مفاهیم بهره‌وری می‌داند و معتقد است مفاهیم تولید به‌هنگام، مدیریت کیفیت فراگیر و مشارکت کارکنان باشیستی به‌شکل مناسبی برای تولید در کلاس‌جهانی باهم ترکیب شوند [۱۱]. در همین راستا وايرمن تاکید ويزه‌های بر کیفیت، قیمت، خدمات مشتری و سرعت تحويل دارد. همچنین رایت بر انعطاف‌پذیری و موتوانی بر قیمت، خدمات مشتری، سرعت تحويل و پاسخ‌گویی تاکید می‌کند. ویل رایت و هیز بر مبنای مطالعات تطبیقی عمیق سه کشور صنعتی ژاپن، آلمان و آمریکا، عوامل مؤثر در افزایش قدرت رقابت‌پذیری را توانایی‌های نیروی انسانی، توان و دانش فنی مدیران، رقابت از طریق کیفیت، افزایش نقش نیروی کار، فناوری ساخت و تولید و بهبد مستمر دانسته‌اند [۳]. آندریاس گروب‌لر نیز چهار توانمندی استراتئیک را مطرح کرده است: توانایی تولید با هزینه کمتر، کیفیت بالا، تحويل مطمئن و انعطاف‌پذیری در ترکیب و تعداد محصولات [۱۰]. سیدحسینی و سلوکدار نیز از قدرت پاسخ‌گویی، شایستگی، انعطاف‌پذیری و سرعت، به عنوان قابلیت‌های اساسی تولید در کلاس‌جهانی یاد می‌کنند [۴]. فارسیجانی مؤلفه‌های اساسی ساختار کلی مدیریت تولید در

1. SCM

2. Schonberger

کلاس جهانی برای سازمان‌های جهان‌تراز را کاهش زمان انتظار، کاهش هزینه‌های عملیاتی، شفاف‌سازی عملکرد کسب‌وکار، کاهش زمان رسیدن به بازار، تأمین انتظارات مشتری، ساده‌سازی و مؤثرکردن فرایندهای تأمین منابع، مدیریت عملیات و مکان‌های چندگانه و جهانی معرفی نموده است [۶].

پیتر اوربان^۱ تلاش پیوسته برای بهبود کیفیت، کاهش هزینه و زمان انتظار در بستر خدمت به مشتری و نوآوری را وجه تمایز تولید در کلاس جهانی بیان می‌کند. گرین^۲ با ارائه تعریف جامع تری معتقد است که سازمان‌های معیار جهانی، سازمان‌هایی هستند که بهترین عملکرد را در کلاس جهانی صنایع مرتبط با خود ارائه می‌دهند. یعنی ارتباط نزدیکی با مشتریان و تأمین کنندگان خود دارند، قابلیت عملکردی رقبای خود را می‌دانند و نقاط ضعف و قوت آن‌ها را می‌شناسند. تمامی موارد مذکور مبنای برای تغییر دائمی، استراتژی رقابتی و اهداف عملکردی است. برخی دیگر از صاحب‌نظران به فهرست نمودن ویژگی‌های تولید در کلاس جهانی برای نشان دادن نقاط قوت و تمایز تولید در کلاس جهانی نسبت به تولید محلی پرداخته و به این شکل سعی در مشخص نمودن مفهوم تولید در کلاس جهانی کرده‌اند. با پذیرش ویژگی‌های شش گانه کیفیت، قیمت، خدمات مشتری، سرعت تحويل، انعطاف‌پذیری و پاسخ‌گویی به عنوان شاخص‌های مهم در تعاریف صاحب‌نظران این رشته و سپس تبیین آن‌ها با ادبیات دانش اقتصاد بین‌المللی می‌توان تشخیص داد که هر یک بر چه عناصری از معیارهای جهانی تأکید دارد [۶]. زمانی سازمان به وضعیت تولید در کلاس جهانی رسیده که توانسته باشد به طور موفقیت‌آمیزی قابلیت‌های تولیدی برای پشتیبانی از کل شرکت در دستیابی به یک مزیت رقابتی مستمر در زمینه‌هایی از قبیل هزینه، کیفیت، تحويل کالا، انعطاف‌پذیری و نوآوری ایجاد کند. این نوع سازمان‌ها بیشتر مایل هستند که نیروی کار، تجهیزات و سیستم‌های خود را بهینه نمایند. بنابراین به طور پیوسته سازمان‌های مختلف جهان را آنالیز می‌کنند تا بتوانند از آن‌ها در جنبه‌های مختلف، الگوبرداری نمایند. یکی از ویژگی‌های اصلی تولید کنندگان کلاس جهانی، توان سازگاری سریع آن‌ها با تغییر نیازهای مشتریان و نیازمندی‌های بازار می‌باشد. آنچه مسلم است، آن است که جهانی‌سازی پدیده‌ای تک‌بعدی نبوده و فرایندی اقتصادی، سیاسی، فرهنگی، ... می‌باشد و هرچه جهان به سمت انسجام پیش می‌رود، اهمیت درک صحیح تفاوت‌های فرهنگی، افزایش می‌یابد. توجه به فرهنگ‌های مختلف و توصیه به شناخت نظام‌های فرهنگی و چارچوب‌های ادراکی مختلف در این فرهنگ‌ها صرفاً در تحقیقات آکادمیک مورد توجه قرار نگرفته است. در کتب آسمانی از جمله قرآن به وجود نظام‌های اجتماعی و فرهنگی متفاوت در بین قبائل و ملل و شعوب اشاره شده است؛ که می‌توان به این موارد اشاره کرد: سوره مائدہ آیه ۴۸؛ سوره حج آیات

1. Urban, Peter

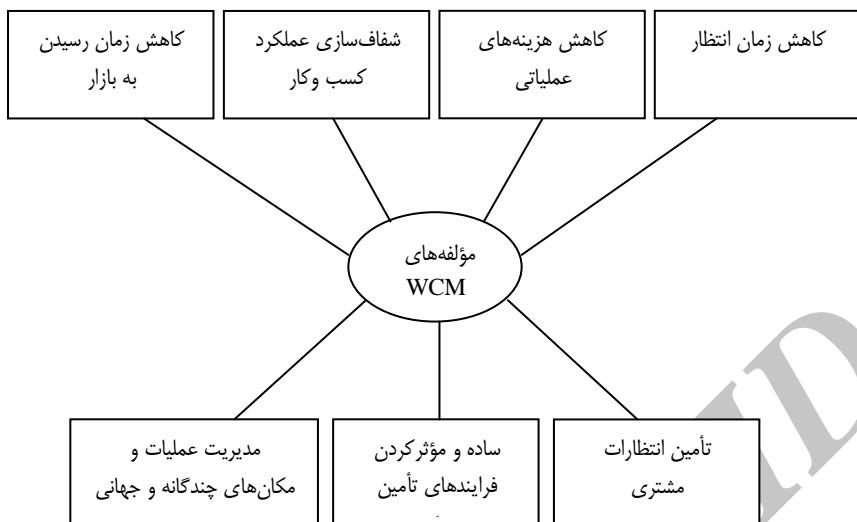
2. Green

۳۴ و ۶۷ سوره روم آیات ۲۲ و ۳۲، سوره حجرات آیه ۱۳ و سوره زمر آیه ۱۸. سیستم تولید در کلاس جهانی یک توافق گسترده بر بهبود مستمر کیفیت؛ هزینه؛ زمان انتظار و خدمت به مشتری است و انعطاف‌پذیری نیز به عنوان هدف اولیه بخشی از سیستم تولید در کلاس جهانی بر شمرده شده است. زیرا که امروزه انعطاف‌پذیری ساخت و تولید به صورت گسترده به عنوان یک عامل اساسی در رسیدن به مزیت رقابتی شناخته شده است. واژه انعطاف‌پذیری ساخت و تولید به یک متغیر تنها اشاره ندارد. بلکه به گروهی از متغیرهای مومنی اطلاق می‌شود. بسیاری از صنایع با تقاضای مشتریان برای تولید محصولات متنوع با نرخ تولید سریع و زمان تحويل کوتاه رو به رو هستند. و از طرفی در بازار رقابتی و جهانی، موعدهای تحويل بسیار اهمیت دارد. رقابت صاحبان صنایع در پاسخ به چنین نیازی، آن‌ها را مجبور می‌کند تا از سیستم‌های سنتی به سمت استفاده از سیستم‌های ساخت و تولید منعطه حرکت کنند. با جهانی شدن تجارت در سال‌های اخیر، شرکت‌ها در تهیه منابع مورد نیاز خود و همچنین در توزیع محصولات و قطعات تولیدی خود به صورت جهانی عمل می‌نمایند. در زمان حاضر، مشتریان تمایل دارند کالاهای خود را با سرعت بیشتر و قابلیت اطمینان بالاتر دریافت نمایند. حتی اگر کالاهای مورد درخواست آن‌ها تولید کشورهای دیگر جهان باشد.

بنابراین با توجه به مفاهیم اساسی و اصول تولید در کلاس جهانی و تمایز آن با سایر مفاهیم می‌توان تعریف زیر را برای تولید در کلاس جهانی ارائه داد:

باور حرکت به سوی تولید در کلاس جهانی یک دیدگاه استراتژیک به تجارت است که برای بقای سازمان‌ها، باید بدین سو حرکت کرد. لذا جوهره تولید در کلاس جهانی بهبود مستمر در تمامی منابع سازمان است که در پی فرصت‌هایی برای بهبود در بخش‌های کلیدی سازمان است. سازمان دارنده معیار جهانی، سازمانی است که می‌تواند در یک محیط رقابتی بین‌المللی و جهانی به‌ نحوی رقابت کند که نه فقط اکنون، بلکه در آینده هم بقا داشته باشد. بنابراین نه تنها باید به عوامل رقابتی یک سازمان توجه کرد، بلکه باید بر عوامل داخلی نیز تأکید نمود.

مؤلفه‌های تولید در کلاس جهانی. تولید در کلاس جهانی برای ساخت محصولات قابل عرضه در بازارهای جهانی دارای مؤلفه‌هایی است که عملکرد خاصی را به وجود می‌آورد. تعدادی از این مؤلفه‌ها مهم‌تر از بقیه بوده و تأثیر بیشتری بر تولید سازمان و قابلیت رقابتی آن دارد. این مؤلفه‌های کلیدی همان‌طور که در نمودار ۱ نشان داده شده، شامل هفت هدف متعالی سازمانی است [۶].



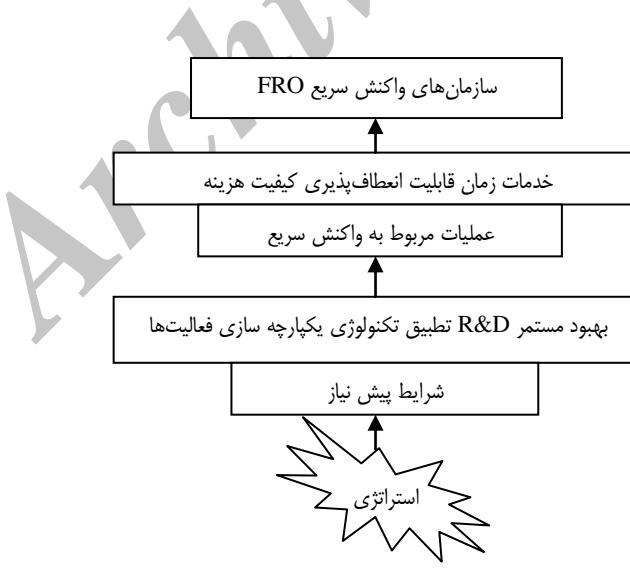
شکل ۱. مؤلفه‌های کلیدی تولید در کلاس جهانی [۶]

مراحل رشد ابعاد مختلف سازمان برای تولید در کلاس جهانی. دستیابی به تولید در کلاس جهانی به صورت یک فرایند است و به یکباره صورت نمی‌گیرد. به طور کلی حرکت از تولید در مقیاس محلی به تولید در کلاس جهانی به معنای حرکت از عدم اطمینان به اطمینان است. در طی این حرکت باید مراحل بیدار شدن، روشنگری و خودوزی را نیز طی کرد تا از عدم اطمینان به اطمینان رسید. سازمان باید این فرایند ۵ مرحله‌ای را در شش بعد اساسی خود پیگیری نماید تا به کلاس جهانی دست یابد. این ابعاد عبارتند از: تحول سازمانی، جهت‌گیری مدیریت، جایگاه سازمانی، فرهنگ، نیروی انسانی و تصویر کلی.

الگوهای تولید در کلاس جهانی. یکی از الگوهای اولیه در زمینه تولید در کلاس جهانی الگوی شونبرگر است [۱۲]. وی در سال ۱۹۸۶ برای اولین بار تولید در کلاس جهانی را با الگوی خود که شامل ۸ سرفصل و ۱۹ اصل است، مطرح نمود [۶].

جدول ۱. الگوی شونبرگر برای تولید در کلاس جهانی

سرفصل	اصل
کلی	رسیدن به داشت از طریق بازخورد مشتری رسیدن به داشت رقابت در بازار
طراحی و سازمان	توجه به پهپود مستمر و سریع در کیفیت، هزینه، زمان پاسخ و انعطاف‌پذیری کاهش اجرا با عملیات و عرضه کنندگان، تنها به چند مورد قابل پذیرش کاهش تعداد مسیرهای جریان سازماندهی منابع بر اساس مشتری یا محصول
عملیات	کاهش زمان، مسافت، موجودی و فضای در طول زنجیره ارزش کاهش زمان تنظیم، تمویض قالب‌ها، آماده‌سازی و شروع به کار ماشین‌ها تولید بر اساس نیاز مشتری و کشش بازار
کیفیت و حل مسئله	آسان‌تر کردن تولید به وسیله فراهم کردن محصول بدون عیب (کیفیت جامع) ثبت و نگهداری داده‌های کیفیت مربوط به فرایند و مشکلات محل کار اطمینان از توانمندی و اقدام افراد خط مقدم در حل مسائل
ظرفیت	نگهداری و بهبود منابع فعلی و نیروی انسانی قبل از اتوماسیون و خرید تجهیزات افزایش اتوماسیون هنگامی که واریاسن فرایند را نتوان با هیچ روش دیگری کاهش داد استقرار ایستگاه‌های کاری، ماشین‌ها و خط تولید جمعی برای هر خانواده از محصول
توسعه منابع انسانی	توسعه منابع انسانی به وسیله آموزش‌های چندگانه، مستمر و جایه‌چایی شغلی توسعه مشارکت تیمی در محصولات، فرایندها و خروجی‌ها
حسابداری و کنترل	کاهش تعاملات و گزارش‌دهی، کنترل علل و نه هزینه‌ها
بازاریابی	ابزار، توانایی و شایستگی فروش سازمان



شکل ۲. الگوی ردفورد

ردفورد از سازمان‌های کلاس‌جهانی به عنوان سازمان‌های واکنش سریع^۱ نام می‌برد و براین اعتقاد است که استراتژی نقطه شروع حرکت به سوی تولید در کلاس‌جهانی است. این استراتژی برای اجرا به پیش‌نیازهایی احتیاج دارد. همان‌گونه که نمودار نشان می‌دهد این پیش‌نیازها عبارتند از: بهبود مستمر، تحقیق و توسعه، تطبیق فناوری و یکپارچه‌سازی فعالیت‌ها. با مهیا بودن پیش‌نیازها و داشتن استراتژی مناسب، سازمان‌ها قادر خواهند بود تا در عملیات خود، مؤلفه‌های کلاس‌جهانی را هدف قرار داده و سعی کنند تا در ابعاد خدمات، زمان، قابلیت انعطاف‌پذیری، کیفیت و هزینهٔ بهبودهای چشمگیری حاصل کنند و به تولید در معیار جهانی نائل شوند.

الگوی تحلیل فاصله. همان‌طور که شونبرگر [۱۴] بیان می‌دارد، اجرای تولید در کلاس‌جهانی در هر سازمانی به الگوی خاص آن سازمان نیاز دارد و نمی‌توان نسخهٔ واحدی را برای همه سازمان‌ها توصیه کرد. با این حال برای دستیابی به الگوی خاص هر سازمان می‌توان از روش خاصی بهره برد که به تحلیل فاصله مشهور است. در این روش هر سازمان، نقطه شروع خود را با تکیه بر ارزیابی وضع جاری استراتژی، مشتریان، اندازه و مهارت نیروی انسانی شرکت مشخص خواهد کرد. سازمان باتوجه به این ارزیابی‌ها اهدافی را تعیین می‌کند و برای نیل به آن‌ها تصمیمات مقتضی برای اعمال تغییرات لازم در فعالیت‌های سازمان اتخاذ می‌شود. پس این الگو بر اساس قاعدة سه بخشی زیر عمل می‌کند: درک وضع جاری، تعیین یک الگو برای ارزیابی مقایسه‌ای، تحلیل تمایزات و تدارک اقدام لازم برای کاهش آن‌ها.

الگوی جامع تولید در کلاس‌جهانی. الگوهای قبلی تولید در کلاس‌جهانی هر یک دارای نقاط ضعف و قوت خاصی هستند که بهره‌گیری از آن‌ها را محدود می‌سازد. از طرفی آن‌ها باتوجه به شرایط زمانی و روش‌های مدیریتی زمان خود توسعه یافته‌اند و ممکن است گذشت زمان، کارایی و اثربخشی اجرای آن را در زمان کوتی تحت تأثیر قرار داده باشد و برای دنیای پیچیده و متفاوت امروزی چندان مناسب نباشد. در این راستا دکتر فارسی‌جانی با بررسی عمیق فلسفه و الگوهای تولید در کلاس‌جهانی و مطالعهٔ پیشرفت‌های اخیر در ابزارهای مدیریتی، استراتژی‌های موفق آینده و رویکردهای نوین سازمانی، باتوجه به پارادایم نوین فعالیت در کلاس‌جهانی، اقدام به طراحی الگوی جامع تولید در کلاس‌جهانی نموده است [۶]. از آنجا که در این الگو با این منطق که برای تولید محصولات در کلاس‌جهانی باید همه ارکان سازمان و سبک مدیریت در معیار جهانی باشد، دید جزء‌نگر سنتی در زمینهٔ تولید کنار گذاشته شده و فرایند تولید در زمینهٔ سازمانی^۲ آن مورد توجه قرار گرفته است. لذا می‌توان آن را "الگوی مدیریت در کلاس‌جهانی" یا "الگوی

1. Fast Response Organization (FRO)

2. Organizational Context

سازمان در کلاس‌جهانی" نیز دانست. در الگوی جامع سازمان در کلاس‌جهانی، برای ارتقای سازمان‌ها، فعالیت و بهبود در هشت حوزه سازمانی ضروری است.

جدول ۲. حوزه‌ها و روش‌های بهبود سازمانی برای دستیابی به کلاس‌جهانی

ردیف	حوزه	ابزار بهبود	سطح معیار جهانی	حوزه
۱	مدیریت	کارت امتیازی متوازن، سیستم اطلاعات مدیریت، مدیریت الکترونیکی و...	مدیریت ساختاری	مدیریت
۲	سیاست‌ها	سیستم قیمت‌گذاری، هوشین کانزی، استراتژی الکترونیکی و...	عقاید و اصول کلاس‌جهانی	
۳	کارکنان	توانمندسازی کارکنان، نظام آراستگی محیط کار، مشارکت کارکنان		کنترل الکترونیکی و...
۴	مشتریان	مدیریت ارتباط با مشتری، سیستم تولید انعطاف‌پذیر، مشارکت مشتریان		تجارت الکترونیکی و...
۵	تأمين کنندگان	مشارکت تولیدکنندگان	مدیریت زنجیره تأمین، تبادل الکترونیکی داده‌ها، مواد	
۶	مواد		مدیریت زنجیره تأمین الکترونیکی و...	فایاندهای فرایندهای کالا، مهندسی مجدد فرایندهای کسب و کار، کسب و کار
۷	فرایاندهای اداری		کنترل آماری فرایند، فناوری گروهی نگهداری و تعمیرات الکترونیکی و...	کنترل در کلاس‌جهانی
۸	تولید		تولید	مدیریت نام تجاری، گسترش عملکرد کیفی، تولیدات و خدمات رقابتی
	محصولات			کیفیت الکترونیکی و...

با بهبود و ارتقای حوزه‌های هشت‌گانه سازمانی، تولید در کلاس‌جهانی به‌طور کامل محقق نخواهد شد، مگر آن‌که کل زنجیره تأمین نیز در این راستا حرکت کنند و زنجیره تأمین یکپارچه‌ای (ISCM) را خلق کنند.

مدیریت زنجیره تأمین. "زنジره تأمین به کلیه فعالیت‌هایی که مرتبط با جریان محصول (خدمات) و همچنین تبدیل آن‌ها از منبع مواد خام تا مصرف‌کننده نهایی (که شامل اطلاعات لازم جریان تولید؛ مدیریت یکپارچه‌سازی و ادغام چنین فعالیت‌هایی چه در داخل و چه در خارج شرکت است) اطلاق می‌گردد" [2]. کوپر^۱، لمبرت^۲ و پاگ^۳ نیز با تعریف بالا موافقند. از نظر آنان مدیریت زنجیره تأمین عبارت است از: "همانگی فعالیتها و فرایاندهای زنجیره تأمین چه در

1. Cooper
2. Lambert
3. Pagh

درون و چه در بیرون سازمان‌ها به‌گونه‌ای که فراتر از لجستیک است" [۲ و ۱۶]. یک زنجیره تأمین شامل همهٔ تسهیلات (اماکنات)، وظایف، کارها و فعالیت‌های می‌شود که در تولید و تحویل یک کالا یا خدمت، از تأمین کنندگان تا مشتریان (و مشتریان آن‌ها) درگیر آن هستند و شامل برنامه‌ریزی و مدیریت عرضه و تقاضا، تهیه مواد، تولید و برنامه زمان‌بندی محصول یا خدمت، انتبار کردن، کنترل موجودی و توزیع، تحویل و خدمت به مشتری می‌شود. مدیریت زنجیره تأمین، همهٔ این فعالیت‌ها را طوری هماهنگ می‌کند که مشتریان بتوانند محصولاتی با کیفیت بالا و خدمات قابل اطمینان با حداقل هزینه به دست آورند. مدیریت زنجیره تأمین می‌تواند بهنوبهٔ خود برای شرکت مزیت رقابتی فراهم کند.

شرکت طراحی مهندسی و تأمین قطعات ایران خودرو (ساپکو). با تأسیس این شرکت در سال ۱۳۷۳، صنعت قطعه‌سازی خودرو در ایران جان تازه‌ای گرفت. اگر نگاهی مقایسه‌ای نسبت به وضعیت کنونی زنجیره تأمین گروه صنعتی ایران خودرو در بخش سواری با وضعیت این صنعت در سال ۱۳۷۲ که سال آغاز فعالیت ساپکو بود داشته باشیم، می‌توان به عظمت کار انجام شده پی برد. مأموریت ساپکو، تأمین مواد، قطعات و مجموعه‌های خودرو برای گروه صنعتی ایران خودرو و بازارهای هدف داخلی و خارجی از طریق مدیریت مؤثر فرایند تأمین از طراحی تا موتناز و شناسایی و ارتقای مزیت‌های رقابتی شبکه تأمین تا سطح جهانی برای دستیابی به اهداف استراتژیک گروه ایران خودرو می‌باشد.

جدول ۳. جمع بندی مؤلفه‌های اصلی دستیابی مدیریت زنجیره تأمین به کلاس‌جهانی

ردیف	مؤلفه اصلی	ردیف	مؤلفه اصلی
۱	بنیان‌های کسب‌وکار	۱	فرهنگ سازمانی و کارگروهی
۲		۲	الگوبرداری
۳		۳	یادگیری سازمانی
۴		۴	مدیریت ریسک
۵		۵	دسترسی به منابع و سرمایه‌های مالی
۶		۶	نظام آراستگی (SA)
۷		۷	سیستم‌های اطلاعاتی
۸	ایجاد و تسری اهداف	۱	معرف و تسری اهداف استراتژیک
۹	مشترک	۲	جاری‌سازی استراتژی‌ها
۱۰		۳	تمرکز استراتژیک سازمان
۱۱		۴	شناسائی فرایندها و ترسیم نقشه ارتباطی
۱۲	فناوری	۱	ارتقاء فناوری
۱۳	کارکنان	۱	چارت سازمانی

پایش عملکرد کارکنان	۲	
مهارت‌های ارتباطی	۳	
توسعهٔ فردی و حل خلاقالنه مسائل	۴	
انعطاف‌پذیری و چندتخصصی بودن	۵	
درک سازمان کلاس‌جهانی، تفکر سیستمی و استراتژیک	۱	مدیران و رهبران ۵
مدیریت امور بین‌الملل	۲	
سرآمدی و تعالیٰ طلبی	۳	
مدیریت منابع انسانی	۴	
هوش اجتماعی و فرهنگی	۵	
شاخص‌های کنترل عملکرد	۱	ارزیابی عملکرد سازمان ۶
شفاف‌سازی عملکرد	۲	
ارزیابی عملکرد و گزارش مستمر	۳	
ارتباط نتایج کنترلی با پاداش‌ها	۴	
زمان انتظار مشتری	۱	انعطاف‌پذیری ۷
موجودی انبار	۲	
توانایی تغییر سریع همراه با تغییرات مشتری	۳	
رابطه با تأمین‌کنندگان و مشتریان	۴	
کاهش هزینه‌ها	۱	مدیریت هزینه ۸
حذف ضایعات و تاخیرها	۲	
تضمین کیفیت	۱	ارتقاء مستمر کیفیت ۹
بهبود مستمر	۲	
شاخص‌های کیفی	۳	
فرایند طراحی و توسعهٔ محصول	۱	تحقيق؛ توسعه و نوآوری ۱۰
تحقيق و توسعه	۲	
حجم فعالیت جهانی به کل فعالیت	۱	مشتریان جهانی ۱۱
مدیریت ارتباط با مشتریان	۲	
منبع‌بایی	۱	تأمین‌کنندگان مناسب و اثر بخش ۱۲
انتخاب تأمین‌کنندگان مناسب	۲	
ارزیابی مستمر تأمین‌کنندگان و گردیدنی	۳	
معماری شبکه تأمین	۴	
تامین‌کنندگان کلاس‌جهانی	۵	
همکاری استراتژیک با شرکا	۱	ایجاد و توسعه ۱۳
همکاری‌های خارجی شبکه تأمین	۲	فرصت‌های اتحاد
تعامل با ذی‌نفعان	۱	مسئولیت اجتماعی ۱۴
نقش‌های اجتماعی	۲	
تصویر اجتماعی (Image)	۳	

۳. روش‌شناسی تحقیق

هدف از انجام این تحقیق: - شناسائی عوامل مؤثر در شرکت ساپکو برای دستیابی به سازمانی در کلاس جهانی، - تجزیه و تحلیل شکاف موجود بین ساپکو و یک سازمان کلاس جهانی، - تعیین اولویت هر یک از عوامل مؤثر، - ارائه راهکارهای مناسب برای تبدیل شرکت ساپکو به یک سازمان شرکت کلاس جهانی می‌باشد، که بر این اساس، پرسش‌های زیر برای این تحقیق مطرح گردید:

- مهم‌ترین معیارهای لازم جهت رسیدن به کلاس جهانی در شرکت ساپکو کدامند؟
- مؤثرترین معیارها در تجزیه و تحلیل شکاف^۱ بین وضع موجود و کلاس جهانی در شرکت ساپکو کدامند؟

- اولویت‌بندی معیارهای مؤثر در دستیابی ساپکو به کلاس جهانی چگونه است؟
- راهکارهای مناسب برای تبدیل شرکت ساپکو به یک شرکت کلاس جهانی کدامند؟
این تحقیق از نظر هدف کاربردی و از نظر روش، توصیفی است، اما از منظر روش‌شناسی از نوع کمی-کیفی که به صورت مطالعه میدانی صورت پذیرفته است.

جامعه آماری تحقیق را تعداد ۵۰ نفر از مدیران، رؤسای، مسئولین گروه‌های کارشناسی و کارشناسان ارشد ساپکو تشکیل داده‌اند که بر اساس معیارهای ذیل انتخاب گردیدند:
تحصیلات مرتبط با مبحث سازمان‌های کلاس جهانی (مدیریت، صنایع، MBA، مدیریت اجرائی و...)، پست سازمانی، کل سابقه کار، میزان سابقه در ساپکو، شناخت کافی از زنجیره تأمین و...

روش و ابزار گردآوری داده‌ها. بخشی از داده‌های تحقیق مبتنی بر ادبیات و بخشی دیگر به صورت مطالعه میدانی در شرکت ساپکو گردآوری شد. برای گردآوری داده‌های نوع اولیه از ابزار پرسشنامه استفاده گردید که با توجه به نوع طراحی پرسشنامه و استفاده از روش‌های تخصصی مانند مقایسه زوجی مؤلفه‌ها و امتیازدهی طبقه‌بندی شده‌ی شاخص‌ها و پیچیدگی نحوه تکمیل، ابزار پرسشنامه در حین مصاحبه همزمان تکمیل گردید و داده‌های نوع ثانویه نیز از طریق بررسی مدارک و مستندات موجود در واحدهای گوناگون ساپکو از جمله واحد مدیریت نوین - تعالی سازمانی، پژوهش‌های منابع انسانی، طرح و برنامه، آموزش، CRM و... گردآوری گردیده است.
ابزار گردآوری داده‌های تحقیق پرسشنامه‌ای مولف ساخته است که در سه بخش طراحی گردید:

بخش اول: سوالات مربوط به اطلاعات تحصیلی، پست سازمانی، سابقه کار و...

1. Gap analysis

بخش دوم: امتیازدهی به وضع موجود ساپکو بر اساس ماتریس طراحی شده در گام ۵
بخش سوم: مقایسه زوجی ۱۴ مؤلفه اصلی بر اساس ماتریس طراحی شده در گام ۶

روایی و پایایی ابزار گردآوری تحقیق. روایی منطقی پرسشنامه‌ها از دو جنبه روایی ظاهری و محتوازی، بهجهت روشن و بدون ابهام بودن گوبه‌ها و همچنین کفایت کمیت و کیفیت آن‌ها، توسط تعدادی از صاحب‌نظران و اساتید دانشگاه و تعدادی از مدیران شرکت ساپکو تأیید گردید. در گام بعدی پایایی پرسشنامه تحقیق از طریق محاسبه ضریب نزدیکی پاسخ‌ها در دو مرحله زمانی تأیید گردید که بر این اساس، طی دو مرحله با فاصله زمانی یک ماه تا ۴۵ روز، پرسشنامه توسط ۱۰ نفر از افراد جامعه تکمیل گردیده و ضریب نزدیکی پاسخ‌های آن‌ها باتوجه به درک یکسان افراد از پرسشنامه در دو مرحله محاسبه گردید که رقم ۸۴٪ برای ضریب نزدیکی پاسخ‌ها نشان از پایایی پرسشنامه طراحی شده دارد.

روش تحلیل داده‌ها. داده‌های استخراج شده در این تحقیق با روش‌های کمی (آماری) تحلیل گردیده است. از مهم‌ترین ابزارها و روش‌های تحلیل این داده‌ها می‌توان به مقایسه زوجی مؤلفه‌های اصلی، میانگین‌گیری امتیازات اولیه، اولویت‌بندی مؤلفه‌ها بالاستفاده از مدل تصمیم‌گیری چندمنظوره اشاره کرد.

۴. تجزیه و تحلیل داده‌ها.

جدول ۴. تجزیه و تحلیل داده‌ها

ترکیب سنی پاسخ‌دهندگان		تجزیه و تحلیل داده‌ها			
درصد	تعداد	تحصیلات	درصد	تعداد	سن
۶%	۳	دکترا	۵۱%	۲۵	از ۳۱ تا ۴۰ سال
۶۷%	۳۳	کارشناسی ارشد	۳۱%	۱۵	از ۴۱ تا ۵۰ سال
۲۷%	۱۳	کارشناسی	۱۸%	۹	بیشتر از ۵۱ سال
۱۰۰%	۴۹	جمع	۱۰۰%	۴۹	جمع

ترکیب پست سازمانی (در ساپکو) پاسخ‌دهندگان			ترکیب پست سازمانی پاسخ‌دهندگان		
درصد	تعداد	سابقه در ساپکو	درصد	تعداد	پست سازمانی
۱۶%	۸	از ۱۰ تا ۱۰ سال	۱۸%	۹	معاونت و مدیر
۸۴%	۴۱	از ۱۱ تا ۲۰ سال	۴۱%	۲۰	رئیس
۱۰۰%	۴۹	جمع	۲۱%	۱۰	مسئول گروه
			۲۰%	۱۰	کارشناس ارشد
			۱۰۰%	۴۹	جمع

باتوجه به ماهیت پایان‌نامه و لزوم انتخاب جامعه آماری بر اساس فاکتورهای مهم فوق، همان‌طور که مشاهده می‌شود؛ هر سه طیف سنی کاملاً پوشش داده شده. اکثر پاسخ‌دهندگان جزء پست‌های سازمانی رئیس به بالا انتخاب شده‌اند و بیش از ۱۱ سال سابقه اجرائی در ساپکو دارند. همچنین بیش از ۷۳٪ پاسخ‌دهندگان مدرک کارشناسی ارشد و بالاتر داشته و از رشته‌های مرتبط با بحث مانند MBA، صنایع، اجرائی، لجستیک و... بوده‌اند.

بررسی وضع موجود سازمان در فاز دوم پرسشنامه، پاسخ‌دهندگان وضع موجود سازمان را بر اساس گام‌های ۴ گانه، امتیاز ۱ (سازمان محلی) و ۲۰ (کلاس جهانی)، برای شاخص‌های تعريف شده هر یک از ۱۴ مؤلفه تعیین نمودند که پس از میانگین‌گیری، نتایج زیر حاصل گردید:

جدول ۵. امتیازات و وضع موجود مؤلفه‌های ۱۴ گانه در ساپکو

میانگین	میانگین	شاخص‌های هر مؤلفه	نمره	مؤلفه اصلی	نمره
امتیاز	امتیاز				
شاخص	شاخص				
مؤلفه اول	مؤلفه اول				
۱۱/۸۸	۱۲/۲۲	فرهنگ سازمانی و کارگروهی	۱		
	۹/۱۷	الگوبرداری	۲		
	۱۰/۸۹	یادگیری سازمانی	۳		
	۸/۷	مدیریت ریسک	۴	بنیان‌های کسب و کار	۱
	۱۰/۸۷	دسترسی به منابع و سرمایه‌های مالی	۵		
	۱۵/۹۶	نظام آراستگی (SA)	۶		
	۱۵/۳۵	سیستم‌های اطلاعاتی	۷		
	۱۱/۷	تعريف و تسری اهداف استراتژیک	۱	ایجاد و تسری اهداف مشترک	۲
۱۲/۱۳	۱۱/۲۴	جاری‌سازی استراتژی‌ها	۲		
	۱۲/۰۹	تمرکز استراتژیک سازمان	۳		

		شناسائی فرایندها و ترسیم نقشه ارتباطی	۴	
۱۱/۵۹	۱۱/۵۹	ارقاء فناوری	۱	فناوری ۳
	۱۱/۶۵	چارت سازمانی	۱	
	۱۱/۷۰	پایش عملکرد کارکنان	۲	
۱۱/۲۸	۱۰/۷۸	مهارت‌های ارتباطی	۳	کارکنان ۴
	۱۰/۷۸	توسعه فردی و حل خلاقالنه مسائل	۴	
	۱۱/۴۸	انعطاف‌پذیری و چندتخصصی بودن	۵	
	۹/۰۹	درک سازمان کلاس‌جهانی، تفکر سیستمی و استراتژیک	۱	
۱۰/۰۷	۹/۹۶	مدیریت امور بین‌الملل	۲	مدیران و رهبران ۵
	۱۲/۶۵	سرآمدی و تعالی طلبی	۳	
	۱۰/۲۶	مدیریت منابع انسانی	۴	
	۸/۳۹	هوش اجتماعی و فرهنگی	۵	
	۱۳/۹۱	شاخص‌های کنترل عملکرد	۱	
۱۳/۱۰	۱۴/۴۵	شفاف‌سازی عملکرد	۲	ارزیابی عملکرد سازمان ۶
	۱۳/۳۶	ارزیابی عملکرد و گزارش مستمر	۳	
	۱۰/۶۸	ارتباط نتایج کنترلی با پاداش‌ها	۴	
	۱۱/۵۷	زمان انتظار مشتری	۱	
	۱۵/۲۶	موجودی انبار	۲	
۱۱/۸۲	۸/۷	توانایی تغییر سریع همراه با تغییرات مشتری	۳	انعطاف‌پذیری مشتری ۷
	۱۱/۷۴	رابطه با تأمین‌کنندگان و مشتریان	۴	
۱۱/۲۵	۹/۹۱	کاهش هزینه‌ها	۱	
	۱۲/۵۹	حذف ضایعات و تاخیرها	۲	مدیریت هزینه ۸
	۱۲/۶۴	تضمين کیفیت	۱	
۱۲/۲۳	۱۱/۳۲	بهبود مستمر	۲	ارتقاء مستمر کیفیت ۹
	۱۲/۷۳	شاخص‌های کیفی	۳	
۹/۸۳	۱۰/۴۸	فرایند طراحی و توسعه محصول	۱	تحقیق؛ توسعه و نوآوری ۱۰
	۹/۱۸	تحقیق و توسعه	۲	
۷/۶۵	۵/۳	حجم فعالیت جهانی به کل فعالیت	۱	مشتریان جهانی ۱۱
	۱۰	مدیریت ارتباط با مشتریان	۲	
	۱۰/۸۷	منبع‌یابی	۱	
۱۰/۸۱	۱۱/۹۶	انتخاب تأمین‌کنندگان مناسب	۲	تأمین‌کنندگان مناسب و اثر بخش ۱۲
	۱۳/۹۱	ارزیابی مستمر تأمین‌کنندگان و گردیدنی	۳	
	۱۰/۰۹	معماری شبکه تأمین	۴	

	۷/۲۲	تأمین کنندگان کلاس جهانی	۵	
	۱۰/۰۴	همکاری استراتژیک با شرکا	۱	ایجاد و توسعه
۹/۹۳	۹/۸۳	همکاری‌های خارجی شبکه تأمین	۲	فرصت‌های اتحاد
	۱۰/۵۲	تعامل با ذی‌نفعان	۱	
۱۰/۲۲	۱۱/۲۶	نقش‌های اجتماعی	۲	مسئولیت اجتماعی
	۸/۸۷	تصویر اجتماعی (Image)	۳	

مقایسه زوجی چهارده مؤلفه اصلی. در این گام پس از جمع‌بندی و میانگین‌گیری جداول فاز سوم پرسشنامه پاسخ‌دهندگان، جمع‌بندی اهمیت هر مؤلفه نسبت به ۱۳ مؤلفه دیگر به صورت زیر حاصل گردید.

جدول عرض مقایسه زوجی ۱۴ مؤلفه (استخراج/همیت)

ردیف	مؤلفه‌های اصلی دستیابی به میانگین امتیاز هر کلاس جهانی (از ۱ تا ۱۴)	همیت هر مؤلفه (از ۰ تا ۱۳۰۰)	میانگین امتیاز هر مؤلفه (از ۰ تا ۱۳۰۰)	ردیف
۱	بنیان‌های کسب‌وکار	۷۴۵	۲	
۲	ایجاد و تسری اهداف مشترک	۶۷۰/۲۵	۶	
۳	فناوری	۶۷۳/۲۸	۵	
۴	کارکنان	۶۸۹/۲۱	۳	
۵	مدیران و رهبران	۷۶۴/۴۷	۱	
۶	انعطاف‌پذیری	۶۵۹/۷۴	۷	
۷	ارزیابی عملکرد سازمان	۶۱۱/۳۲	۱۲	
۸	مدیریت هزینه	۶۰۸/۹۵	۱۰	
۹	مشتریان جهانی	۶۴۱/۵۸	۱۱	
۱۰	ارتقاء مستمر کیفیت	۶۶۳/۶۸	۶	
۱۱	تحقیق، توسعه و نوآوری	۶۷۸/۴۲	۱۳	
۱۲	تأمین کنندگان جهانی	۶۴۱/۵۸	۱	
۱۳	ایجاد و توسعه فرصت‌های اتحاد	۶۰۵/۵۳	۱۴	
	و همکاری			
۱۴	مسئلیت اجتماعی	۴۴۶/۵۸		

جدول مقایسه زوجی و استخراج اهمیت هر مؤلفه (ارائه شده در فاز سوم پرسشنامه) به نحوی طراحی گردیده است که پاسخ‌دهنده با مقایسه اهمیت دو به دو مؤلفه‌ها در طیفی از امتیاز ۰ تا ۱۰۰، برای هر یک از مؤلفه‌ها امتیازی را ارائه دهد. همان‌طور که مشاهده می‌گردد، مؤلفه

"مدیران و رهبران" با امتیاز ۷۶۴/۵ به عنوان مهم‌ترین مؤلفه نسبت به ۱۳ مؤلفه دیگر تعیین گردیده است. این امر نشان دهنده این نکته است که از دیدگاه پاسخ‌دهندگان این مؤلفه با توجه به شاخص‌های خود، تأثیر بیشتری نسبت به سایر مؤلفه‌ها (و شاخص‌های متناظر آن‌ها) در مسیر دستیابی سپکو به کلاس جهانی داشته است.

تحلیل امتیاز نهائی و تعیین اولویت هر مؤلفه. در این گام نتایج اخذشده در فاز ۲ و ۳ پرسشنامه مبنای محاسبات نهائی قرار گرفته و از حاصل ضرب میانگین امتیاز وضع موجود هر مؤلفه در رتبه اهمیت (وزن) آن مؤلفه، امتیاز نهائی آن مؤلفه مشخص و با مرتب کردن این امتیازات، اولویت هر مؤلفه بدست می‌آید. همان‌طور که مشاهده می‌شود، پس از اعمال محاسبات فوق، مؤلفه "مدیران و رهبران" با امتیاز ۱۰/۰۷ به عنوان اولویت اول سپکو برای دستیابی به کلاس جهانی شناسائی شد. با توجه به تحلیل جدول اهمیت مؤلفه‌ها، در اینجا نیز تأثیر اهمیت بالای دو مؤلفه رهبران و بیان‌های کسب‌وکار در اتخاذ اولویت اول و دوم در بین ۱۳ مؤلفه به خوبی نمایان می‌گردد.

جدول ۷. تحلیل امتیاز نهائی و تعیین اولویت هر مؤلفه

ردیف.	کلاس جهانی	میانگین امتیاز وضع	اهمیت هر مؤلفه	امتیاز نهائی
ردیف.	کلاس جهانی	میانگین امتیاز وضع	اهمیت هر مؤلفه	امتیاز نهائی
۱	بنیان‌های کسب‌وکار	۱۱/۸	۲	۲۳/۷۶
۲	ایجاد و تسری اهداف مشترک	۱۲/۱۳	۶	۷۲/۷۸
۳	فناوری	۱۱/۵۹	۵	۵۷/۹۵
۴	کارکنان	۱۱/۲۸	۳	۳۳/۸۴
۵	مدیران و رهبران	۱۰/۰۷	۱	۱۰/۰۷
۶	انعطاف‌پذیری	۱۱/۸۲	۸	۹۴/۵۶
۷	ارزیابی عملکرد سازمان	۱۲/۱	۱۱	۱۴۴/۱
۸	مدیریت هزینه	۱۱/۲۵	۱۲	۱۳۵
۹	مشتریان جهانی	۷/۶۵	۹	۶۸/۸۵
۱۰	ارتقاء مستمر کیفیت	۱۲/۲۳	۷	۸۵/۶۱
۱۱	تحقیق، توسعه و نوآوری	۹/۸۳	۴	۳۹/۳۳
۱۲	تأمین‌کنندگان جهانی	۱۰/۸۱	۱۰	۱۰۸/۱
۱۳	ایجاد و توسعه فرصت‌های اتحاد	۹/۹۳	۱۳	۱۲۹/۰۹
۱۴	مسئولیت اجتماعی	۱۰/۲۲	۱۴	۱۴۳/۰۸

در راستای این نتایج راهکارهای مناسب برای تبدیل شرکت ساپکو به یک شرکت کلاس جهانی به شرح جدول زیر ارائه می‌گردد.

جدول ۱. راهکارهای مناسب برای تبدیل شرکت ساپکو به یک شرکت کلاس جهانی

اولویت	مؤلفه‌های پیشنهادی	اصلی
۱	۱. تسری مؤثر نگرش مدیریت ارشد سازمان در WCSCM به کلیه سطوح سازمانی ۲. ایفای نقش الگو توسط مدیران عالی با تأکید و حمایت از پیاده‌سازی اصول تعالی ۳. ارتقاء مهارت‌های ارتباطی کارکنان کلیدی در حوزه روابط بین‌الملل شرکت	مدیران و رهبران
۲	۱. نهادینه‌سازی الگوبرداری از سازمان‌های کلاس جهانی، مدیریت دانش و مدیریت ریسک در کلیه حوزه‌های سازمانی ۲. مدیریت هزینه‌های تأمین منابع مالی ۳. ایجاد سکمه تأمین الکترونیکی از طریق توسعه سیستم‌ها مبنی بر وب در سطح شبکه	بنیان‌های کسب و کار
۳	۱. طراحی و ایجاد ساختار سازمانی منعط و مناسب برای جاری‌سازی فرایندها ۲. تمرکز بر ارتقاء توان کارکنان در حل خلاقلانه مسائل و بهره‌گیری از روش‌های ابتکاری ۳. افزایش انعطاف‌پذیری سازمان با گسترش گردش شغلی در مشاغل کلیدی سازمان و تربیت کارکنان چندتخته‌صی	کارکنان
۴	۱. ارتقاء توان واکنش سریع به نیازهای مشتریان با ایجاد روابط استراتژیک با شرکایی کلیدی ۲. بهره‌گیری از فناوری‌های روز در طراحی محصولات و انعطاف کامل در طراحی ۳. تخصیص بودجه مناسب R&D و مدیریت مؤثر و هدفمند آن	تحقیق، توسعه و نوآوری
۵	۱. ایفای نقش مؤثر و اهرم‌گونه در مدیریت فناوری شبکه تأمین	فناوری

۵. نتیجه‌گیری و پیشنهادها

معیارهای مؤثر بر دستیابی مدیریت زنجیره تأمین به کلاس جهانی در قالب ۱۴ مؤلفه و ۴۹ شاخص به شرح جدول ۳ شناسائی گردید. پس از بررسی و محاسبه امتیازات ارائه شده برای کلیه شاخص‌ها، مؤثرترین معیارها در تجزیه و تحلیل شکاف به ترتیب زیر ارائه شدند:

۱. مؤلفه فعالیت بر مبنای نیازها و انتظارات مشتریان جهانی با کمترین امتیاز (۷/۶۲ از ۲۰);

۲. مؤلفه‌های تحقیق، توسعه و نوآوری (امتیاز ۹/۸۳ از ۲۰);

۳. مؤلفه ایجاد و توسعه فرصت‌های اتحاد و همکاری (با امتیاز ۹/۹۳ از ۲۰);

۴. مؤلفه مدیران و رهبران (امتیاز ۱۰/۰۷ از ۲۰); و

۵. مؤلفه مسئولیت اجتماعی (امتیاز ۱۰/۲۲ از ۲۰).

در نهایت پس از مقایسه زوجی مؤلفه‌ها و انجام محاسبات لازم اولویت‌بندی با رویکرد AHP، معیارهای مؤثر در دستیابی ساپکو به کلاس جهانی به ترتیب به شرح زیر حاصل گردید:

اولویت اول: معیار مدیران و رهبران. اولویت دوم: بینان‌های کسب‌وکار. اولویت سوم تا چهاردهم: کارکنان، R&D، فناوری، مشتریان جهانی، تسری اهداف مشترک، ارتقاء کیفیت، انعطاف‌پذیری، تأمین کنندگان جهانی، توسعه همکاری‌های مشترک و مدیریت. در همین راستا راهکارهایی هم مانند تسری مؤثر نگرش مدیریت ارشد سازمان در WCSCM به کلیه سطوح سازمانی، ایفای نقش الگو توسط مدیران عالی با تاکید و حمایت از پیاده‌سازی اصول تعالی، مدیریت هزینه‌های تأمین منابع مالی، ایجاد شبکه تأمین الکترونیکی از طریق توسعه سیستم‌ها مبتنی بر وب، طراحی و ایجاد ساختار سازمانی منعطف و مناسب برای جاری‌سازی فرایندها و... (جدول ۷) برای تسهیل مسیر دستیابی به کلاس جهانی ارائه گردید.

در پایان با توجه به نتایج تحقیق و شناسائی عوامل مؤثر بر دستیابی مدیریت زنجیره تأمین به کلاس جهانی به مدیران سایپکو ۲ این پیشنهادها ارائه می‌گردد:

۱. پژوهش‌های بهبود را بر اساس راهکارهای پیشنهادی این تحقیق و با درنظر گرفتن منابع موجود سازمان (مالی، نیروی انسانی و...) تعریف و در امور مرتبط اجرا نمایند.
۲. استمرار فرایند سنجش جایگاه سایپکو در مسیر دستیابی به کلاس جهانی بر اساس متداول‌وزیر ارائه شده در این تحقیق در بازه‌های زمانی ششم‌ماهه یا حداقل یکساله به‌منظور اندازه‌گیری بهبودهای حاصله و تعریف راهکارهای مناسب.

همچنین برای تحقیقات آتی پیشنهاد می‌گردد بر اساس متداول‌وزیر ارائه شده در تحقیق، این عوامل را در سایر حوزه‌های صنعت نیز شناسائی و بر اساس اولویت‌های حاصله و ارائه راهکارهای مناسب، مسیر دستیابی به کلاس جهانی در حوزه‌های مذکور را تسهیل نمایند.

منابع

۱. اسدی، محسن (۱۳۹۰). شناسایی نقش پروژه Tiering در عملکرد شرکت‌های کوچک و متوسط قطعه‌سازان ایران خودرو، پایان نامه کارشناسی ارشد، دانشگاه تهران.
۲. ایران‌زاده، سلیمان (۱۳۸۸). مدیریت و تولید در کلاس جهانی، انتشارات فروزانش.
۳. بشکار، مصطفی؛ کلانتر، کیانوش (۱۳۸۲). تولید با معیارهای جهانی، مجله تدبیر، شماره ۱۵۷
۴. سیدحسینی، محمد؛ سلوکدار، علیرضا (۱۳۸۶). نقد و بررسی دیدگاه‌ها و عوامل مختلف در مورد مدل پویای تولید در کلاس جهانی، مجموعه مقالات پنجمین کنفرانس بین‌المللی مدیریت.
۵. عاطفی، محمد رضا (۱۳۹۰). دستاوردهای انجام داده شده در کلاس جهانی، انتشارات سمت.
۶. فارسی‌جانی، حسن (۱۳۸۹)، روش‌های تولید و عملیات در کلاس جهانی، انتشارات سمت.
۷. موسسه مطالعات و بهره‌وری منابع انسانی - مدل ملی تعالی سازمانی - ویرایش ۹۰
8. Burt, D, Dober, D & Starling, S. (2003), WCSM, New York: MC Graw- Hill Irwin, 7 thed.
9. Garry Kranz. (Jan 2011)Workforce Management. Training & Development Programme decentralized in global organization .Costa Mesa: Vol. 90, Iss. 1; pg. 27, 1 pgs
- 10.Grobler,A.(2005), an exploratory system dynamics model of strategic manufacturing capabilities,23th international conference , system dynamic society
- 11.Panfely P. and Sonnier, L. (1996)"", Learning from best practices in strategic planning", Strategy & Leadership, Vol. 24 , Issue 5 , September/October, p. 48
- 12.Rubrich, L., and Watson, M. (2004), Implementing World Class Manufacturing. , Second Edition (Includes Lean Enterprise).
- 13.Schonberger, R.J., (1990), World Class Manufacturing, the Free Press.
- 14.Schonberger, R.J., (1986), World Class Manufacturing: The Lessons of Simplicity Applied, Macmillan, New York, NY.
- 15.Yahia Zare Mehrjerdi, (2009) , "Excellent Supply Chain Management", Assembly Automation , Vol. 29 , ISS: 1, pp. 52-60
- 16.Cooper, R and Slagmulder R. (1998), "Cost Management Beyond the Dailey, M.J. (1992), "Pattern Analysis for Cost Management. A Case Study and Model", Journal of Cost Management, Warren, Gorham, & Lamont, Vol. 6, No. 3, Fall.