

## Investigating the Effect of Financial Reporting Quality on the Relation among Collateral Assets, Financing and Investment

Abbas Aflatooni<sup>1</sup>

1- Boali Sina University, Hamedan, Iran  
abbasaflatooni@gmail.com

### Abstract

This research investigates the relation between collateral assets and the firms' financing and investments in 247 firms listed in the Tehran Stock Exchange from 2003 to 2013 and examines the effect of financial reporting quality on this relation. Moreover, the impact of collateral assets on the financial reporting quality is taken into consideration. The results indicate that increase in collateral assets increases the amount of financing via debts and as a result increases firms' investments. Also, the increase in financial reporting quality undermines the relation between collateral assets and the amount of firms' financing and investments. Finally, with the increase in collateral assets, firms reduce their financial reporting quality. Results are compatible with the theoretical models based on the notions of adverse selection and moral hazard.

**Keywords:** Collateral assets, financing, investment, reporting quality, moral hazard.

Archive of SID

## بررسی تأثیر کیفیت گزارشگری مالی بر رابطه دارایی‌های وثیقه‌ای با تأمین مالی و سرمایه‌گذاری

عباس افلاطونی<sup>\*۱</sup>

۱- استادیار حسابداری، دانشگاه بوعلی سینا، همدان، ایران

abbasaflatooni@gmail.com

### چکیده

این پژوهش، رابطه بین اندازه دارایی‌های وثیقه‌ای را با میزان تأمین مالی و حجم سرمایه‌گذاری‌های نمونه‌ای متشکل از ۲۴۷ شرکت پذیرفته‌شده در بورس اوراق بهادار تهران در بازه زمانی ۱۳۸۲ تا ۱۳۹۲ بررسی می‌کند و تأثیر کیفیت گزارشگری را بر رابطه ذکر شده می‌سنجد. همچنین، در این پژوهش به تأثیر میزان دارایی‌های وثیقه‌ای بر کیفیت گزارشگری شرکت‌ها توجه شده است. نتایج پژوهش نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، میزان تأمین مالی از محل بدهی‌ها افزایش می‌یابد و به تبع آن، میزان سرمایه‌گذاری شرکت نیز زیاد می‌شود؛ درحالی‌که افزایش کیفیت گزارشگری مالی، باعث تضعیف رابطه دارایی‌های وثیقه‌ای با میزان تأمین مالی و حجم سرمایه‌گذاری‌ها می‌شود. سرانجام، نتایج نشان می‌دهد وقتی حجم دارایی‌های وثیقه‌ای افزایش می‌یابد، شرکت‌ها کیفیت گزارشگری خود را کاهش می‌دهند. یافته‌های این پژوهش با مدل‌های نظری مبتنی بر مفاهیم انتخاب نامناسب و خطر اخلاقی، سازگاری دارند.

**واژه‌های کلیدی:** دارایی وثیقه‌ای، تأمین مالی، سرمایه‌گذاری، کیفیت گزارشگری، خطر اخلاقی.

## مقدمه

در سال‌های اخیر، پژوهشگران، مطالعات زیادی بر این موضوع که چگونه کیفیت گزارشگری اطلاعات مالی شرکت موجب رفع مشکل حجم پایین سرمایه‌گذاری‌های آن (که ناشی از محدودیت‌های مالی است) می‌شود، انجام داده‌اند [۹]. با وجود این، تعداد کمی از آنان به بررسی تأثیر کیفیت گزارشگری در رفع محدودیت‌های مربوط به ظرفیت تأمین مالی و حجم سرمایه‌گذاری‌های شرکت پرداخته‌اند.

از این رو، در این پژوهش، به تأثیر کیفیت گزارشگری مالی بر رابطه بین اندازه دارایی‌های وثیقه‌ای و میزان تأمین مالی (از طریق ایجاد بدهی‌ها و صدور اوراق مالکانه) و به تبع آن میزان سرمایه‌گذاری‌های شرکت، پرداخته شده است و رابطه بین میزان دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری شرکت‌ها، بررسی شده است.

## مبانی نظری و پیشینه پژوهش

در چارچوب اقتصاد نو کلاسیک، تنها عامل تعیین‌کننده سیاست‌های سرمایه‌گذاری شرکت، فرصت‌های آتی رشد آن است [۱]، [۱۶] و [۳۶]. در این چارچوب که مبتنی بر مفاهیم بازار کامل و کارا است، مدیران به آسانی قادرند تمام پروژه‌های سرمایه‌گذاری را که خالص ارزش فعلی مثبت دارند، تأمین مالی کنند؛ در نتیجه سیاست‌های سرمایه‌گذاری همواره نتایج بهینه‌ای در بر خواهند داشت. در شرایط مذکور، فرض بر آن است که هیچ‌گونه عدم تقارن اطلاعاتی بین مدیران و سرمایه‌گذاران وجود ندارد و افراد برون‌سازمانی همانند مدیران، از فرصت‌های آتی رشد شرکت آگاهند و مبالغ مورد نیاز برای انجام پروژه‌های شرکت را در اختیار آن قرار می‌دهند [۱۴]. در مقابل، زمانی که بین مدیران شرکت و افراد برون‌سازمانی،

پژوهش‌های پیشین (مانند [۵]، [۱۰] و [۱۲]) نشان داده‌اند شرکت‌هایی که دارایی‌های ثابت بیشتری دارند، آسان‌تر می‌توانند منابع مالی را از سرمایه‌گذاران و اعتباردهندگان برون‌سازمانی جذب کنند؛ زیرا با وجود دارایی‌های ثابت بیشتر (مانند زمین، ساختمان و وسایل نقلیه که قابلیت وثیقه‌شدن دارند) و گروگذاران آن‌ها نزد اعتباردهندگان، ریسک اعطای اعتبار را برای وام‌دهنده و سرمایه‌گذار کاهش می‌دهند؛ به عبارت دیگر، وقتی یک شرکت، دارایی‌های وثیقه‌ای<sup>۱</sup> بیشتری داشته باشد، ظرفیت و توانایی بیشتری برای جذب منابع مالی دارد و به شکل آسان‌تری، پروژه‌های سرمایه‌گذاری خود را تأمین مالی خواهد کرد. برای مثال، چنی، سریر و تسمار<sup>۲</sup> (۲۰۱۲) و بالاکریشنان، کور و وردی<sup>۳</sup> (۲۰۱۴) دریافتند افزایش ارزش دارایی‌های وثیقه‌ای، به افزایشی معنادار در توان تأمین مالی شرکت منجر می‌شود و میزان سرمایه‌گذاری‌های آن نیز افزایش می‌یابد. همچنین، آنان دریافتند کاهش در ارزش دارایی‌های وثیقه‌ای شرکت، باعث می‌شود اعتباردهندگان، مبالغ کمتری به آن اختصاص دهند و یا در ازای اعطای وام، نرخ‌های بهره بیشتری از شرکت مطالبه کنند [۱۰] و [۴]. وقتی حجم دارایی‌های وثیقه‌ای یک شرکت افزایش می‌یابد و به تبع آن، توانایی شرکت برای تأمین مالی از طریق بدهی‌ها زیاد می‌شود؛ شرکت، دیگر تمایلی برای حفظ سطح کیفیت گزارشگری، برای ایجاد رغبت در سرمایه‌گذاران بالقوه برای انتقال منابع مالی به شرکت (تأمین مالی از طریق اوراق مالکانه) نخواهد داشت [۴].

1. Collateral Assets
2. Chaney, Sraer and Thesmar
3. Balakrishnan, Core and Verdi

موجب افزایش هزینه‌های تامین مالی شرکت می‌شود [۱۰]، [۱۲] و [۲۸]. شرکت‌ها با افزایش کیفیت گزارشگری، عدم تقارن اطلاعاتی موجود بین مدیران و افراد برون‌سازمانی را کاهش می‌دهند و شرایط مطرح در اقتصاد نئو کلاسیک را تا حدی ایجاد می‌کنند. این موضوع سبب کاهش هزینه‌های نمایندگی [۲۲] و [۳۴]، هزینه‌های تامین مالی از طریق بدهی‌ها [۷] و [۳۵]، و هزینه‌های تامین مالی از طریق صدور اوراق سهام [۲۳] و [۲۴] می‌شود. به عقیده بالا کریشن و همکاران (۲۰۱۴)، در شرکت‌هایی که کیفیت گزارشگری بهتری دارند، تاثیر تغییر در میزان دارایی‌های وثیقه‌ای بر حجم تامین مالی و میزان سرمایه‌گذاری‌ها، کمتر است. دلیل، آن است که کیفیت گزارشگری بهتر، موجب کاهش عدم تقارن اطلاعاتی می‌شود و در این شرایط (مطابق با اصول اقتصاد نئو کلاسیک)، میزان دارایی‌های وثیقه‌ای، تاثیر کمتری بر توان تامین مالی شرکت و میزان سرمایه‌گذاری‌های انجام شده شرکت خواهد داشت؛ چرا که در شرایط مذکور، تنها عامل تعیین‌کننده سیاست‌های سرمایه‌گذاری و تامین مالی شرکت، فرصت‌های رشد آتی آن و نه حجم دارایی‌های وثیقه‌ای است. به عبارت دیگر، با افزایش کیفیت گزارشگری (و در نتیجه کاهش عدم تقارن اطلاعاتی)، سطح تامین مالی و سرمایه‌گذاری‌های شرکت، حساسیت کمتری به تغییرات در دارایی‌های وثیقه‌ای نشان می‌دهد [۴]. ورشیا<sup>۴</sup> (۲۰۰۱) اعتقاد دارد اگر مدیریت شرکت، منافع بیشتر را در افزایش کیفیت افشای اطلاعات شرکت تشخیص دهد، سیاست‌های گزارشگری را برای افشای باکیفیت‌تر اطلاعات، تغییر خواهد داد [۳۴]؛ زیرا کیفیت گزارشگری بهتر، موجب

عدم تقارن اطلاعاتی وجود داشته باشد، این موضوع بر گزینه‌های سرمایه‌گذاری و تامین مالی که مدیریت انتخاب می‌کند، تاثیر می‌گذارد. برای مثال، در مدل‌های نظری مبتنی بر مفهوم انتخاب نامناسب<sup>۱</sup> [۲۸]، فرض می‌شود که در خصوص وضعیت آتی شرکت، مدیران اطلاعات بیشتری از سرمایه‌گذاران دارند (عدم تقارن اطلاعاتی<sup>۲</sup>) و در نتیجه می‌توانند اوراق بهادار را بیش از ارزش ذاتی آن قیمت‌گذاری کنند و به سرمایه‌گذاران بفروشند. همچنین، بر اساس مدل‌های نظری مبتنی بر مفهوم خطر اخلاقی<sup>۳</sup>، در وضعیت وجود عدم تقارن اطلاعاتی، مدیران ممکن است سرمایه‌گذاری‌هایی انجام دهند که به شکلی بهینه موجب افزایش حداکثری ثروت سهام‌داران نشود [۶] و [۱۹]. در این حالت، تامین‌کنندگان سرمایه، میزان عدم تقارن اطلاعاتی موجود را به صورت عقلایی برآورد می‌کنند و بر این اساس، مقدار مبالغی را که قصد دارند در شرکت سرمایه‌گذاری کنند، تعیین می‌کنند [۲۸] و یا بازده بیشتری از شرکت مطالبه می‌کنند [۲۲]. بنابراین، وجود عدم تقارن اطلاعاتی موجب کاهش ظرفیت تامین مالی شرکت می‌شود و شرکت نخواهد توانست مبالغ مورد نیاز برای انجام پروژه‌های سرمایه‌گذاری را تامین کند. در این وضعیت، اگر شرکت دارایی‌هایی داشته باشد که بتواند از آن‌ها به‌عنوان وثیقه‌برای دریافت وام استفاده کند، می‌تواند محدودیت‌های مالی ایجاد شده را تا حدی برطرف کند. به عبارت دیگر، اگر ارزش دارایی‌های قابل وثیقه‌شدن، کاهش (افزایش) یابد، توان تامین مالی و به تبع آن میزان سرمایه‌گذاری‌های شرکت نیز کاهش (افزایش) می‌یابد [۳۳]. کاهش ارزش دارایی‌های وثیقه‌ای، خود

1. Adverse Selection
2. Information Asymmetric
3. Moral Hazard

افزایش کیفیت گزارشگری موجب کاهش نوسانات سرمایه‌گذاری‌های شرکت می‌شود [۸] و [۹]. بالاگرایش، کور و وردی (۲۰۱۴) نشان دادند در شرکت‌هایی که کیفیت گزارشگری بهتری دارند، میزان دارایی‌های وثیقه‌ای، تاثیر چندانی بر توان تامین مالی شرکت از طریق بدهی‌ها و صدور اوراق مالکانه ندارد و هم‌زمان با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، شرکت از کیفیت گزارشگری برون‌سامانی می‌کاهد [۴]. یافته‌های اخیر نشان می‌دهد در شرایط افزایش نرخ مالیاتی، شرکت‌ها تامین مالی از طریق بدهی‌ها را به تامین مالی از طریق صدور سهام ترجیح می‌دهند و چون دارایی‌های وثیقه‌ای از قابلیت گروگذاری برای تامین مالی از طریق بدهی‌ها برخوردارند، بیش از سایر دارایی‌ها ارزش گذاری می‌شوند [۳] و [۱۱].

در مطالعات داخلی، پژوهشی در زمینه بررسی تاثیر کیفیت گزارشگری بر رابطه بین دارایی‌های وثیقه‌ای و میزان تامین مالی و سرمایه‌گذاری‌ها انجام نشده است. با این حال، هاشمی و مهرابی (۱۳۸۷) دریافته‌اند با کاهش نرخ مالیات شرکت، استفاده از بدهی‌ها برای تامین مالی کاهش می‌یابد [۱۵]. ملانظری، حجازی و صحرايي (۱۳۸۸) دریافته‌اند تعداد شرکت‌های موفق که از محل افزایش سرمایه تامین مالی کرده‌اند، به‌صورتی معنادار بیش از تعداد شرکت‌های موفق است که از طریق دریافت وام، نیازهای مالی خود را برطرف کرده‌اند [۲۷]. مجتهدزاده، علوی طبری و خدابخشی (۱۳۸۸) نشان دادند نوع و حجم تامین مالی، تاثیر چندانی بر معیارهای عملکرد عملیاتی شرکت ندارند [۲۶]. احمدپور، کاشانی پور و شجاعی (۱۳۸۹) دریافته‌اند وجود سهام‌داران نهادی در ترکیب مالکان شرکت و نظارت کارای آنان، تأثیر کاهنده و معناداری بر هزینه بدهی شرکت‌ها دارد، درحالی که کیفیت

کاهش عدم تقارن اطلاعاتی بین مدیران و سرمایه‌گذاران می‌شود و هزینه‌های تامین مالی را کاهش می‌دهد و در عین حال، افزایش کیفیت گزارشگری، خود، هزینه‌هایی به شرکت تحمیل می‌کند. شرکت‌ها براساس مقایسه هزینه و منفعت ناشی از افزایش کیفیت گزارشگری، سیاست‌های افشای اطلاعات را تغییر می‌دهند و تغییر در میزان دارایی‌های وثیقه‌ای، بر سیاست‌های آتی گزارشگری شرکت تاثیر می‌گذارد. از آنجا که ارائه گزارش‌های مالی با کیفیت، خود برای شرکت هزینه‌بر است، شرکت‌ها برای جذب منابع مالی نه تنها نیازی نمی‌بینند کیفیت گزارشگری را افزایش دهند، بلکه سطح کیفیت افشای اطلاعات مالی را کاهش می‌دهند؛ زیرا زمانی که دارایی‌های وثیقه‌ای افزایش می‌یابد، شرکت‌ها به آسانی می‌توانند با گرو گذاشتن دارایی‌های مذکور، نیازهای خود به منابع مالی را با استقراض برطرف کنند [۴]. براساس مبانی نظری پژوهش، در مجموع می‌توان گفت وقتی کیفیت گزارشگری مالی و به تبع آن، درجه شفافیت اطلاعات در بازار سرمایه پایین باشد، شرکت‌ها توان کمی برای جذب منابع مالی از طریق صدور اوراق مالکانه دارند. در این شرایط، اگر یک واحد تجاری دارای حجم مناسبی از دارایی‌های وثیقه‌ای باشد، می‌تواند از طریق ایجاد بدهی‌های جدید، حجم تامین مالی خود را زیاد کند و به تبع آن، میزان سرمایه‌گذاری‌های خود را توسعه دهد. چنین شرکتی، دیگر انگیزه نخواهد داشت اطلاعات مالی با کیفیت و شفاف، به بازار سرمایه ارائه کند. به عبارت ساده‌تر، وجود دارایی‌های وثیقه‌ای بیشتر، مزایا و معایب خاص خود را دارد. علاوه بر پژوهش‌هایی که تاکنون ذکر شده‌اند، بیدل و هیلاری<sup>۱</sup> (۲۰۰۶) و بیدل، هیلاری و وردی<sup>۲</sup> (۲۰۰۹) بیان می‌کنند

1. Biddle and Hilary
2. Biddle, Hilary and Verdi

سهام بر میزان تأمین مالی از طریق بدهی‌ها (صدور سهام)، تأثیر منفی (مثبت) و معناداری دارد [۱۴]. جباری، رحمانی و وفاپور (۱۳۹۲) نیز نشان دادند رابطه‌ی منفی و معناداری بین هزینه‌های نمایندگی و حجم تأمین مالی شرکت وجود دارد [۱۸].

در مجموع، پژوهش‌های پیشین خارجی بر وجود رابطه‌ی معنادار بین میزان دارایی‌های وثیقه‌ای و حجم تأمین مالی از طریق ایجاد بدهی‌ها و صدور اوراق مالکانه تأکید دارند. با اینکه در پژوهش‌های داخلی، تأثیر متغیرهای مختلفی بر میزان تأمین مالی بررسی شده ولی به نقش دارایی‌های وثیقه‌ای توجهی نشده است.

### فرضیه‌های پژوهش

به‌منظور تأمین اهداف پژوهش، فرضیه‌های زیر تنظیم شده‌اند:

**فرضیه اول:** با افزایش کیفیت گزارشگری، تأثیر دارایی‌های وثیقه‌ای روی میزان تأمین مالی، کاهش می‌یابد.

سپس، با تجزیه‌ی حجم تأمین مالی به ۱. تأمین مالی از طریق بدهی‌ها و ۲. تأمین مالی از طریق اوراق سهام، فرضیه‌های دوم و سوم پژوهش به‌صورت زیر ارائه می‌شوند:

**فرضیه دوم:** با افزایش کیفیت گزارشگری، تأثیر دارایی‌های وثیقه‌ای روی میزان تأمین مالی از طریق بدهی‌ها، کاهش می‌یابد.

**فرضیه سوم:** با افزایش کیفیت گزارشگری، تأثیر دارایی‌های وثیقه‌ای روی میزان تأمین مالی از طریق صدور سهام، کاهش می‌یابد.

همچنین، برای بررسی تأثیر کیفیت گزارشگری بر رابطه‌ی بین دارایی‌های وثیقه‌ای و میزان

حسابرسی، چنین اثری ندارد. آنان دریافتند هرچه درصد مالکان نهادی شرکت بیشتر باشد، به‌دلیل کاهش هزینه‌ی بدهی، توان تأمین مالی شرکت افزایش می‌یابد [۲]. پورحیدری و غفارلو (۱۳۹۰) دریافتند شرکت‌هایی که نیازهای مالی خود را از طریق بدهی‌های بلندمدت تأمین می‌کنند، نه در دوره‌ی تأمین مالی و نه در دوره‌های قبل از آن، سطح محافظه‌کاری مشروط را کاهش نمی‌دهند. باین‌حال آنان نشان دادند شرکت‌هایی که از طریق صدور سهام تأمین مالی می‌کنند، هم در دوره‌ی تأمین مالی و هم در دوره‌ی قبل از آن، سطح محافظه‌کاری مشروط را پایین می‌آورند، چرا که این کار باعث گزارش سطح بالاتری از سود می‌شود، انتظارات سهام‌داران از عملکرد آتی را بالا می‌برد و در نهایت تأمین مالی کارتری را به دنبال خواهد داشت [۳۰]. ثقفی و غلامزاده (۱۳۹۱) نیز نشان دادند مهم‌ترین متغیر حسابداری که سهام‌داران بالقوه و اعتباردهندگان برای تصمیم‌گیری درخصوص تأمین مالی پروژه‌های شرکت استفاده می‌کنند، میزان سودآوری شرکت است و مؤلفه‌هایی چون وضعیت نقدینگی، درآمد فروش، توان پوشش هزینه‌های تأمین مالی در رده‌های بعدی اهمیت قرار دارند [۳۱]. قائمی و علوی (۱۳۹۱) دریافتند شرکت‌هایی که دارای شفافیت اطلاعاتی بیشتری هستند، وجه نقد کمتری نگهداری می‌کنند [۱۳]. شیخ، دهقانی و راعی عزآبادی (۱۳۹۲) نشان دادند تأثیر نرخ تورم، بر تأمین مالی از طریق بدهی‌ها بیش از تأثیر آن بر تأمین مالی از طریق انتشار سهام است. همچنین، آنان نشان دادند ریسک مالی، اثر ناچیزی بر هر دو روش تأمین مالی ذکر شده دارد [۳۲]. گوگردچیان، امیری و خداوردی سامانی (۱۳۹۲) تأثیر هزینه‌ی مبادله را بر روش‌های تأمین مالی از طریق بدهی‌ها و سهام بررسی کردند. آنان دریافتند هزینه‌ی مبادله

نمونه آماری پژوهش، شامل تمام شرکت‌های پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران در بازه زمانی ۱۱ ساله ۱۳۸۲ تا ۱۳۹۲ است که پایان سال مالی آنها منتهی به پایان اسفندماه باشد و در طول دوره مطالعه، تغییر سال مالی نداشته باشند، سهام شرکت‌ها وقفه معاملات بیش از ۴ ماه نداشته باشد، از شرکت‌های فعال در صنایع بیمه‌ای، بانکی و سرمایه‌گذاری مالی نباشند، و داده‌های مورد نیاز برای محاسبه متغیرها در دسترس باشد. با اعمال محدودیت‌های فوق، حجم نمونه آماری برابر ۲۴۷ شرکت (۱۱۵۴ مشاهده) شده که برای آزمون فرضیه‌های پژوهش از آن استفاده شده است.

### مدل‌ها و متغیرهای پژوهش

پس از گردآوری مشاهدات پژوهش، برای آزمون فرضیه‌های اول، دوم و سوم، با پیروی از بالا کریشن، کور و وردی (۲۰۱۴) به ترتیب مدل‌های (۱)، (۲) و (۳) با استفاده از رویکرد داده‌های ترکیبی برآورد شده‌اند:

(۱)

$$T\_Fin_{it} = \alpha + \beta_1 \Delta Coll_{it} + \beta_2 FRQ_{it} + \beta_3 \Delta Coll_{it} \cdot FRQ_{it} + \sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

(۲)

$$Debt\_Fin_{it} = \alpha + \beta_1 \Delta Coll_{it} + \beta_2 FRQ_{it} + \beta_3 \Delta Coll_{it} \cdot FRQ_{it} + \sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

(۳)

$$Equity\_Fin_{it} = \alpha + \beta_1 \Delta Coll_{it} + \beta_2 FRQ_{it} + \beta_3 \Delta Coll_{it} \cdot FRQ_{it} + \sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

در مدل‌های فوق،  $T\_Fin$ ، کل مبلغ تأمین مالی است که برابر مجموع مبالغ تحصیل‌شده از طریق ایجاد بدهی‌های بلندمدت ( $Debt\_Fin$ ) و صدور اوراق

سرمایه‌گذاری‌های شرکت، فرضیه چهارم به صورت زیر تنظیم شده است:

**فرضیه چهارم:** با افزایش کیفیت گزارشگری، تاثیر دارایی‌های وثیقه‌ای بر میزان سرمایه‌گذاری، کاهش می‌یابد.

در پایان، برای بررسی رابطه بین دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری مالی، فرضیه زیر بررسی می‌شود:

**فرضیه پنجم:** با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، شرکت‌ها سطح کیفیت گزارشگری را کاهش می‌دهند.

### روش پژوهش

پژوهش حاضر به لحاظ نتایج از نوع کاربردی است. برای آزمون فرضیه‌ها در این پژوهش، از رویکرد رگرسیون چندگانه با داده‌های ترکیبی استفاده شده است. در این رویکرد، با استفاده از آزمون‌های چاو<sup>۱</sup>، بروش-پاگان<sup>۲</sup> و هاسمن<sup>۳</sup>، الگوی مناسب برای برآورد هر یک از مدل‌ها (از بین سه الگوی تلفیقی<sup>۴</sup>، آثار ثابت<sup>۵</sup> و آثار تصادفی<sup>۶</sup>) مشخص و با استفاده از الگوی تعیین شده، مدل مورد نظر برآورد می‌شود. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها، از نرم افزار استاتا استفاده شده است. داده‌های مورد استفاده در این پژوهش به روش کتابخانه‌ای از بانک اطلاعاتی ره‌آورد نوین استخراج شده و به منظور اطمینان از صحت داده‌ها، با آرشیو صورت‌های مالی مطابقت داده شده است.

1. Chow
2. Breusch – Pagan
3. Hausman
4. Pooled
5. Fixed Effects Model
6. Random Effects Model

می‌رود در مدل‌های (۱) تا (۴)، ضریب  $\Delta Coll_{it} \cdot FRQ_{it}$  منفی و معنادار باشد. همچنین، براساس مبانی نظری پژوهش، انتظار می‌رود ضریب متغیر  $\Delta Coll_{it}$  در تمام مدل‌های ارائه‌شده، مثبت و معنادار باشد. در پایان، به منظور بررسی رابطه بین دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری شرکت‌ها، مدل زیر تنظیم و برآورد شده است:

(۵)

$$FRQ_{it} = \alpha + \beta_1 \Delta Coll_{it} + \sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

که تمام متغیرهای مدل (۵) پیش از این تعریف شده‌اند. براساس فرضیه پایانی پژوهش، پیش‌بینی می‌شود ضریب متغیر  $\Delta Coll_{it}$  منفی و معنادار باشد.

### یافته‌های پژوهش

همانند کرافت، لئون و وازلی<sup>۱</sup> (۲۰۰۷)، در این پژوهش به منظور خنثی کردن اثر مشاهدات پرت، مشاهداتی که کوچک‌تر (بزرگ‌تر) از صدک اول (صدک ۹۹) هر یک از متغیرها در سطح شرکت بودند، حذف شد و به جای آن‌ها، مقدار معادل صدک اول (صدک ۹۹) هر متغیر جایگزین شد [۲۱]. آماره‌های توصیفی پژوهش که شمایی کلی از وضعیت توزیع داده‌ها را ارائه می‌کنند، در جدول (۱) گزارش شده‌اند. نتایج ارائه‌شده نشان می‌دهد میانگین (میان) کل تامین مالی ۰/۴۸ (۰/۱۶)، تامین مالی از طریق بدهی‌ها ۰/۰۴ (۰/۰۱) و تامین مالی از طریق صدور اوراق سهام ۰/۴۴ (۰/۱۳) است. این موضوع نشان می‌دهد شرکت‌های مورد بررسی، حجم بیشتر (کمتر) تامین مالی خود را از طریق صدور اوراق مالکانه (استقراض از اعتباردهندگان) انجام داده‌اند. میانگین (میان)

سهام ( $Equity\_Fin$ ) است. متغیرهای فوق، با استفاده از مبلغ کل دارایی‌های ابتدای دوره، همگن می‌شوند.  $\Delta Coll$  مجموع دارایی‌های وثیقه‌ای شرکت (شامل زمین، ساختمان و وسایل نقلیه) است که با به کارگیری دارایی‌های ابتدای دوره، همگن شده است.  $FRQ$  نیز لگاریتم نمره کیفیت گزارشگری است (که سازمان بورس اوراق بهادار از سال ۱۳۸۲ برای رتبه‌بندی شرکت‌های عضو از نظر کیفیت گزارشگری و شفافیت اطلاعات منتشرشده، گزارش می‌کند). نماد  $\sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1}$  نیز نشان‌دهنده تعداد ۵ متغیر کنترلی استفاده شده در برآورد مدل‌های فوق است.

با پیروی از پژوهش‌های پیشین در این زمینه (مانند [۱۷]، [۲۳] و [۲۵])، متغیرهای کنترلی بازده دارایی‌ها  $ROA$  (نسبت سود خالص به مجموع دارایی‌های ابتدای دوره)، نسبت کیوتوبین  $Q$  (مجموع ارزش بازار سهام و ارزش دفتری بدهی‌ها تقسیم بر مجموع دارایی‌ها)، اندازه شرکت  $Size$  (لگاریتم طبیعی مجموع دارایی‌های شرکت)، نسبت اهرم بدهی  $Lev$  (نسبت کل بدهی‌ها به کل دارایی‌ها) و نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی  $CFO$  (جریان وجوه نقد عملیاتی به کل دارایی‌های ابتدای دوره) در آزمون فرضیه‌های پژوهش لحاظ شده‌اند. در مدل‌های پژوهش، مقدار متغیرهای کنترلی مربوط به پایان سال مالی  $t-1$  است. برای آزمون فرضیه چهارم پژوهش نیز مدل زیر برآورد شده است:

(۴)

$$Investment_{it} = \alpha + \beta_1 \Delta Coll_{it} + \beta_2 FRQ_{it} + \beta_3 \Delta Coll_{it} \cdot FRQ_{it} + \sum_{j=1}^5 \gamma_j Control_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

که در آن،  $Investment$  برابر مجموع مخارج سرمایه‌ای شرکت است که با مجموع دارایی‌های ابتدای دوره همگن شده است. سایر متغیرها نیز پیش از این تعریف شده‌اند. براساس فرضیه‌های پژوهش، انتظار

1. Kraft, Leone and Wasley

همچنین، وجود همبستگی مثبت و معنادار بین تغییر در میزان دارایی‌های وثیقه‌ای و متغیرهای کل تامین مالی (۰/۱۳) در سطح ۵٪ و تامین مالی از طریق بدهی‌ها (۰/۵۲) در سطح ۱٪ نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، توانایی شرکت در تامین مالی از طریق بدهی‌ها (و به تبع آن کل تامین مالی) افزایش یافته است. ضریب همبستگی مثبت و معنادار بین میزان سرمایه‌گذاری‌ها و تامین مالی از طریق بدهی‌ها (۰/۴۹) نیز نشان می‌دهد وقتی شرکت قادر است مقادیر بیشتری از منابع مالی را به شرکت جذب کند، حجم سرمایه‌گذاری‌ها را نیز بالا می‌برد.

سرمایه‌گذاری‌ها (۰/۲۴) (۰/۰۴)، تغییر در میزان دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۱۴) (۰/۰۱)، کیفیت گزارشگری مالی (۳/۹۰) (۴/۰۸)، بازده دارایی‌ها (۰/۵۸) (۰/۱۷)، نسبت کیوتوین (۴/۷۵) (۱/۸۵)، اندازه شرکت (۱۳/۲۸) (۱۳/۲۴)، نسبت اهرمی (۰/۶۷) (۰/۶۷) و نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی (۰/۴۹) (۰/۱۲) است. سایر مقادیر آماره‌های توصیفی نیز در ستون‌های دیگر جدول (۱) ارائه شده‌اند.

به‌منظور بررسی شدت و جهت همبستگی بین متغیرهای پژوهش، آزمون همبستگی پیرسون به کار رفته است و نتایج آن در جدول (۲) ارائه شده است.

جدول (۱) آماره‌های توصیفی

نمادها	میانگین	حداقل	میانه	حداکثر	انحراف معیار
<i>T_Fin</i>	۰/۴۸	-۰/۲۳	۰/۱۶	۷/۹۵	۱/۰۳
<i>Debt_Fin</i>	۰/۰۴	-۰/۲۵	۰/۰۱	۱/۲۴	۰/۱۵
<i>Equity_Fin</i>	۰/۴۴	۰/۰۰	۰/۱۳	۷/۹۵	۱/۰۲
<i>Investment</i>	۰/۲۴	-۰/۳۸	۰/۰۴	۶/۱۵	۰/۷۷
<i>ΔColl</i>	۰/۱۴	-۰/۴۲	۰/۰۱	۵/۷۴	۰/۵۷
<i>FRQ</i>	۳/۹۰	۱/۳۹	۴/۰۸	۴/۶۰	۰/۶۲
<i>ROA</i>	۰/۵۸	-۰/۵۶	۰/۱۷	۹/۲۱	۱/۲۴
<i>Q</i>	۴/۷۵	۰/۴۰	۱/۸۵	۹۸/۰۶	۱/۳۵
<i>Size</i>	۱۳/۲۸	۹/۰۶	۱۳/۲۴	۱۸/۰۲	۱/۶۴
<i>Lev</i>	۰/۶۷	۰/۱۳	۰/۶۷	۲/۵۸	۰/۲۸
<i>CFO</i>	۰/۴۹	-۲/۲۲	۰/۱۲	۲/۸۱	۱/۲۲

جدول (۲) ضرایب همبستگی پیرسون

متغیرها	$T\_Fin$	$Debt\_Fin$	$Equity\_Fin$	$Investment$	$\Delta Coll$	$FRQ$	$ROA$	$Q$	$Size$	$Lev$	$CFO$
$Debt\_Fin$	۰/۱۲**	۱									
$Equity\_Fin$	۰/۹۲***	-۰/۰۱	۱								
$Investment$	۰/۱۰	۰/۴۹***	۰/۰۳	۱							
$\Delta Coll$	۰/۱۲**	۰/۵۲***	۰/۰۶	۰/۵۲***	۱						
$FRQ$	-۰/۰۸	-۰/۱۰	-۰/۰۷	-۰/۰۱	-۰/۰۸	۱					
$ROA$	۰/۶۰***	-۰/۰۱	۰/۶۱***	۰/۱۱*	۰/۰۹	-۰/۰۲	۱				
$Q$	۰/۶۰***	-۰/۰۹	۰/۶۱***	-۰/۰۹	-۰/۰۴	-۰/۱۳**	۰/۶۴***	۱			
$Size$	۰/۳۱***	۰/۰۶	۰/۳۰***	۰/۱۰	۰/۰۴	۰/۳۳***	۰/۴۴***	۰/۴۳***	۱		
$Lev$	۰/۱۷**	۰/۱۱*	۰/۱۵**	-۰/۱۳**	-۰/۰۳	-۰/۲۵***	۰/۰۶	۰/۱۴**	-۰/۱۴**	۱	
$CFO$	۰/۴۷***	-۰/۰۱	۰/۴۸***	۰/۰۶	۰/۰۹	-۰/۰۶	۰/۳۲***	۰/۵۸***	۰/۳۳***	۰/۰۹	۱

\*\*\*، \*\* و \* به ترتیب معناداری در سطح ۱٪، ۵٪ و ۱۰٪

در نظر گرفتن وجود متغیرهای ناپایا سبب می‌شود آزمون‌های تی استیودنت و فیشر از اعتبار لازم برخوردار نباشند و کمیت‌های بحرانی که توزیع‌های مذکور ارائه کرده است، مقادیر صحیحی برای انجام آزمون‌ها نباشند. برای بررسی پایایی متغیرهای پژوهش، از آزمون‌های ریشه واحد پسران و همکاران، دیکی فولر تعمیم یافته و آزمون فیلیپس و پرون استفاده شده است [۲۹]. نتایج آزمون‌های پایایی متغیرهای پژوهش در جدول (۳) ارائه شده است.

بین تغییر در میزان دارایی‌های وثیقه‌ای و سرمایه‌گذاری‌های شرکت (۰/۵۲) نیز همبستگی مثبت و معناداری در سطح ۱٪ وجود دارد. این نتیجه نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای (و بالا رفتن ظرفیت تأمین مالی شرکت)، حجم سرمایه‌گذاری‌های شرکت افزایش می‌یابد. همان‌گونه که مشاهده می‌شود، نتایج تحلیل همبستگی بین متغیرهای پژوهش، تا حد زیادی با مبانی نظری پژوهش سازگار است. قبل از برآورد مدل‌ها و آزمون فرضیه‌های پژوهش، باید پایایی متغیرها بررسی شود. برآورد مدل بدون

## جدول (۳) آزمون پایایی متغیرها

متغیرها	آزمون پسران و همکاران	آزمون دیکی فولر تعمیم یافته	آزمون فیلیس-پرون
<i>T_Fin</i>	-۵۷/۴۲***	۱۲۵۴/۱۲***	۱۳۹۸/۵۵***
<i>Debt_Fin</i>	-۴۱/۷۰***	۱۶۳۱/۳۷***	۱۸۹۱/۰۷***
<i>Equity_Fin</i>	-۵/۹۴***	۲۸/۲۵**	۳۱/۹۵**
<i>Investment</i>	-۵۸/۱۶***	۱۵۰۸/۴۷***	۱۶۸۶/۵۴***
<i>AColl</i>	-۴۴/۳۰***	۱۴۴۴/۷۶***	۱۵۶۳/۴۹***
<i>FRQ</i>	-۹/۹۴***	۷۱۳/۱۱***	۷۵۰/۰۸***
<i>ROA</i>	-۱۳/۰۸***	۸۳۶/۶۳***	۸۷۴/۱۳***
<i>Q</i>	-۲۲/۵۶***	۹۵۷/۳۱***	۱۰۵۸/۷۲***
<i>Size</i>	-۱۱۰۶/۸۸***	۶۹۶/۷۵**	۶۹۶/۶۵**
<i>Lev</i>	-۲/۵۴***	۴۶۴/۲۱***	۵۲۱/۷۳***
<i>CFO</i>	-۳۶/۶۳***	۱۰۱۷/۹۵***	۱۱۷۵/۲۹***

\*\*\*، \*\*، \* به ترتیب معناداری در سطح ۱٪، ۵٪ و ۱۰٪.

معنادارند. مقادیر آماره عامل تورم واریانس<sup>۱</sup> نیز نشان می‌دهد متغیرهای مستقل با هم مشکل هم‌خطی شدید ندارند. مثبت و معنادار بودن ضریب متغیر تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۰۹) نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، میزان کل تأمین مالی افزایش یافته است. منفی و معنادار بودن ضریب متغیر حاصل ضرب تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری (۰/۱۰-) نیز نشان می‌دهد با افزایش کیفیت گزارشگری، تاثیر دارایی‌های وثیقه‌ای در افزایش توان تأمین مالی، کاهش می‌یابد؛ بنابراین فرضیه اول پژوهش رد نمی‌شود و نتیجه حاصل با یافته‌های بالا کریشان، کور و وردی (۲۰۱۴) سازگاری دارد. معناداری آماره فیشر (۱۶۵/۱۷) نشان‌دهنده معناداری کلی مدل (۱) است. ضریب تعیین تعدیل شده نشان می‌دهد متغیرهای مستقل مدل (۱) حدود ۵۴ درصد از تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. مقدار آماره دوربین-واتسون<sup>۲</sup> (۲/۰۹) نیز نشان می‌دهد باقیمانده‌های مدل (۱) با هم

نتایج نشان می‌دهد تمام متغیرهای پژوهش در سطح ۵٪ و کمتر از آن پایا هستند و استفاده از آن‌ها در برآورد مدل‌های پژوهش، به نتایج کاذب منجر نمی‌شود.

برای آزمون سه فرضیه نخستین پژوهش، مدل‌های (۱)، (۲) و (۳) با رویکرد داده‌های ترکیبی برآورد شده و نتایج آن‌ها در جدول (۴) ارائه شده است. در برآورد مدل (۱)، معنادار نبودن آماره‌های چاو (۱/۳۸) و بروش-پاگان (۰/۳۶) نشان می‌دهد الگوی مناسب برای برآورد مدل (۱)، الگوی داده‌های تلفیقی است. نتایج برآورد مدل (۱) با الگوی مذکور نشان می‌دهد عرض از مبدا (۰/۲۲-) و ضریب متغیرهای کیفیت گزارشگری (۰/۰۱-)، حاصل ضرب تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری (۰/۱۰-)، نسبت کیوتوین (۰/۰۵)، اندازه شرکت (۰/۰۲)، نسبت اهرم بدهی (۰/۰۸) و نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی (۰/۰۲-) در سطح ۱٪ معنادارند. همچنین، نتایج نشان می‌دهد ضریب متغیرهای تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۰۹) و بازده دارایی‌ها (۰/۰۲) در سطح ۵٪

1. Variance Inflation Factor (VIF)  
2. Durbin-Watson

خودهمبستگی سریالی ندارند. بنابراین، نتایج حاصل می‌توان بدان اتکا کرد. کاذب نیست و برای آزمون فرضیه اول پژوهش

جدول (۴) نتایج برآورد مدل‌های (۱)، (۲) و (۳)

متغیرهای وابسته			متغیرهای مستقل
Equity_Fin ضریب (معناداری) [VIF]	Debt_Fin ضریب (معناداری) [VIF]	T_Fin ضریب (معناداری) [VIF]	
(۰/۰۲) ۰/۱۴**	(۰/۰۱) -۰/۲۵**	(۰/۰۰) -۰/۲۲***	عرض از مبدا
[۴/۰۵] (۰/۳۲) ۰/۰۷	[۲/۳۶] (۰/۰۴) ۰/۲۱**	[۱/۰۶] (۰/۰۴) ۰/۰۹**	ΔColl
[۱/۳۵] (۰/۱۷) -۰/۰۲	[۱/۱۹] (۰/۰۳) -۰/۰۲**	[۱/۲۰] (۰/۰۰) -۰/۰۱***	FRQ
[۴/۱۶] (۰/۲۶) -۰/۰۲	[۲/۴۲] (۰/۰۵) -۰/۰۳**	[۱/۱۵] (۰/۰۰) -۰/۱۰***	ΔColl*FRQ
[۳/۲۳] (۰/۰۰) ۰/۲۸***	[۳/۳۲] (۰/۰۱) ۰/۰۸	[۲/۸۴] (۰/۰۱) ۰/۰۲**	ROA
[۱/۸۹] (۰/۰۰) ۰/۰۵***	[۲/۸۵] (۰/۰۱) -۰/۰۳**	[۲/۵۵] (۰/۰۰) ۰/۰۵***	Q
[۱/۶۷] (۰/۱۵) -۰/۰۷	[۱/۴۶] (۰/۰۲) ۰/۰۲**	[۱/۴۶] (۰/۰۰) ۰/۰۲***	Size
[۱/۱۱] (۰/۰۰) ۰/۱۲***	[۱/۰۶] (۰/۰۰) ۰/۱۵***	[۱/۰۷] (۰/۰۰) ۰/۰۸***	Lev
[۲/۹۳] (۰/۰۶) -۰/۰۶*	[۲/۸۷] (۰/۱۲) -۰/۰۷	[۲/۴۹] (۰/۰۰) -۰/۰۲***	CFO
۲۴/۲۴٪	۳۱/۹۷٪	۵۴/۳۵٪	ضریب تعیین تعدیل شده
(۰/۰۰) ۱۷۷/۴***	(۰/۰۰) ۳/۰۸***	(۰/۰۰) ۱۶۵/۱۷***	آماره فیشر (معناداری)
(۰/۴۴) ۱/۰۰	(۰/۰۰) ۲/۶۵***	(۰/۱۸) ۱/۳۸	آماره چاو (معناداری)
(۰/۲۶) ۱/۲۹	(۰/۰۰) ۸/۸۳***	(۰/۵۵) ۰/۳۶	آماره بروش-پاگان (معناداری)
---	(۰/۰۰) ۲۶/۰۶***	---	آماره هاسمن (معناداری)
۱/۹۴	۲/۱۲	۲/۰۹	دوربین-واتسون
تذکره: سطوح معناداری در داخل پرانتز (.) و مقادیر VIF داخل براکت			***، **، * و * به ترتیب معناداری در سطح ۱٪، ۵٪ و ۱۰٪
[.] ارائه شده‌اند.			

ضریب متغیر نسبت اهرم بدهی (۰/۱۵) در سطح ۱٪ معنادار است. مقادیر آماره عامل تورم واریانس نشان می‌دهد متغیرهای مستقل مدل (۲) نیز با هم مشکل هم‌خطی ندارند. نتایج نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، میزان تأمین مالی از طریق بدهی‌ها افزایش یافته است. با این حال، در شرکت‌هایی که کیفیت گزارشگری بهتری داشته‌اند، افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای تأثیر کمتری بر میزان تأمین مالی از طریق بدهی‌ها داشته است. این موضوع، نشان‌دهنده رد نشدن فرضیه دوم پژوهش است و نتایج در این خصوص

به دلیل معنادار بودن آماره چاو (۲/۶۵) و بروش-پاگان (۸/۸۳) و نیز معناداری آماره هاسمن (۲۶/۰۶) در سطح ۱٪، در برآورد مدل (۲) از الگوی آثار ثابت استفاده شده است. نتایج برآورد مدل (۲) نشان می‌دهد ضریب متغیر تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۲۱) مثبت و معنادار و ضریب متغیر حاصل‌ضرب تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری (۰/۰۳-) در سطح ۱٪ منفی و معنادار است. ضریب متغیرهای کیفیت گزارشگری (۰/۰۲-)، نسبت کیوتوین (۰/۰۳-) و اندازه شرکت (۰/۰۲) در سطح ۵٪ معنادارند و

سهم ندارد، چرا که در این روش، به گرو گذاری دارایی‌ها نیازی نیست. معنادار بودن آماره فیشر (۱۷۷/۴۰) نشان‌دهنده معناداری کلی مدل (۳) است. ضریب تعیین تعدیل شده نشان می‌دهد متغیرهای مستقل مدل (۳) فقط حدود ۲۴ درصد از تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. مقدار آماره دوربین-واتسون (۱/۹۴) نیز نشان‌دهنده نبودن مشکل خودهمبستگی سریالی بین باقیمانده‌های مدل (۳) است.

برای آزمون فرضیه‌های چهارم و پنجم پژوهش، به ترتیب مدل‌های (۴) و (۵) برآورد شده‌اند. معناداری آماره‌های چاو، بروش-پاگان و هاسمن در سطح ۱٪ نشان می‌دهد الگوی مناسب برای برآورد هر دو مدل (۴) و (۵)، الگوی آثار ثابت است. بنابراین، نتایج برآورد مدل‌های (۴) و (۵) با استفاده از الگوی ذکر شده در جدول (۵) ارائه شده است. در هر دو مدل، مقادیر آماره عامل تورم واریانس نشان می‌دهد متغیرهای مستقل با هم، هم‌خط نیستند، معناداری آماره فیشر نشان‌دهنده معناداری کلی مدل‌ها است و مقدار آماره دوربین-واتسون نشان‌دهنده نبودن مشکل خودهمبستگی سریالی بین جملات اخلال مدل‌ها است. لذا نتایج حاصل برای آزمون فرضیه‌های چهارم و پنجم پژوهش، قابل اتکا است. نتایج برآورد مدل (۴) نشان می‌دهد ضریب متغیرهای تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۱/۱۹) و نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی (۰/۰۸) در سطح ۱٪ و ضریب متغیرهای حاصل ضرب تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای و کیفیت گزارشگری (۰/۰۶-)، نسبت کیوتوبین (۰/۰۱-)، اندازه شرکت (۰/۰۶) و نسبت اهرم بدهی (۰/۰۳-) در سطح ۵٪ معنادارند. نتایج نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، حجم سرمایه‌گذاری شرکت‌ها افزایش یافته است. با وجود این، افزایش کیفیت گزارشگری، موجب تضعیف

با یافته‌های بالا کریشان، کور و وردی (۲۰۱۴) سازگار نیست. معنادار بودن آماره فیشر (۳/۰۸) نشان‌دهنده معناداری کلی مدل (۲) است. ضریب تعیین تعدیل شده نشان می‌دهد متغیرهای مستقل مدل (۲) حدود ۳۲ درصد از تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. مقدار آماره دوربین-واتسون (۲/۱۲) نیز حاکی از نداشتن مشکل خودهمبستگی سریالی بین اجزای اخلال مدل (۲) است. بنابراین، نتایج حاصل کاذب نیست و برای آزمون فرضیه دوم پژوهش، قابل اتکاست.

معنادار نبودن آماره‌های چاو (۱/۰۰) و بروش-پاگان (۱/۲۹) نشان می‌دهد برای برآورد مدل (۳) از الگوی داده‌های تلفیقی استفاده شده است. نتایج برآورد مدل (۳) نشان می‌دهد بازده دارایی‌ها (۰/۲۸)، نسبت کیوتوبین (۰/۰۵) و نسبت اهرم بدهی (۰/۱۲) در سطح ۱٪ و عرض از مبدا (۰/۱۴) و ضریب متغیر نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی (۰/۰۶-) به ترتیب در سطح ۵٪ و ۱۰٪ معنادارند. مقادیر آماره عامل تورم واریانس نشان می‌دهد متغیرهای مستقل مدل (۳) هم‌خط نیستند. معنادار نبودن ضریب تغییرات در دارایی‌های وثیقه‌ای نتایج نشان می‌دهد با افزایش دارایی‌های وثیقه‌ای، میزان تامین مالی از طریق صدور اوراق سهام، افزایش معناداری نداشته است و معنادار نبودن ضریب حاصل ضرب تغییرات دارایی‌های وثیقه‌ای در کیفیت گزارشگری نشان می‌دهد کیفیت بهتر افشای اطلاعات مالی نیز تاثیر معناداری بر کاهش رابطه بین سطح تامین مالی از طریق صدور اوراق مالکانه و میزان دارایی‌های وثیقه‌ای ندارد. نتایج حاصل، نشان‌دهنده رد فرضیه سوم پژوهش است و با یافته‌های بالا کریشان، کور و وردی (۲۰۱۴) سازگار است. دلیل احتمالی رد فرضیه سوم آن است که وجود دارایی‌های وثیقه‌ای، تاثیر چندانی بر حجم تامین مالی شرکت از طریق صدور

۱٪ و ضریب متغیرهای تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۰۵-) و نسبت جریان وجوه نقد عملیاتی (۰/۰۴-) به ترتیب در سطح ۵٪ و ۱۰٪ معنادارند. منفی و معنادار بودن ضریب متغیر تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای (۰/۰۵-) نشان می‌دهد بین اندازه دارایی‌های وثیقه‌ای شرکت و سطح کیفیت گزارشگری مالی آن، رابطه منفی و معناداری وجود دارد.

رابطه مثبت بین تغییر در دارایی‌های وثیقه‌ای و میزان سرمایه‌گذاری‌های شرکت شده است. این موضوع با پیش‌بینی ارائه‌شده در فرضیه سوم پژوهش سازگاری دارد. نتایج این فرضیه نیز با یافته‌های بالا کریشان، کور و وردی (۲۰۱۴) مشابه است. نتایج برآورد مدل (۵) نشان می‌دهد عرض از مبدا (۲/۹۹)، ضریب متغیرهای اندازه شرکت (۰/۰۸) و نسبت اهرم بدهی (۰/۲۱-) در سطح

جدول (۵) نتایج برآورد مدل‌های (۴) و (۵)

متغیرهای وابسته		متغیرهای مستقل
<i>FRQ</i> ضریب (معناداری) [VIF]	<i>Investment</i> ضریب (معناداری) [VIF]	
۰/۰۰۰ ۲/۹۹***	۰/۰۵۴ ۰/۰۲	عرض از مبدا
۱/۰۰۱ [۰/۰۳] ۰/۰۵*	۲/۵۰ [۰/۰۰] ۱/۱۹***	$\Delta Coll$
	۱/۱۸ [۰/۶۵] ۰/۰۲	<i>FRQ</i>
	۲/۶۰ [۰/۰۵] ۰/۰۶***	$\Delta Coll * FRQ$
۲/۸۰ [۰/۷۶] ۰/۰۴	۳/۳۱ [۰/۲۹] ۰/۰۲	<i>ROA</i>
۲/۶۲ [۰/۵۴] ۰/۰۲	۲/۸۵ [۰/۰۲] ۰/۰۱**	<i>Q</i>
۱/۳۰ [۰/۰۰] ۰/۰۸***	۱/۴۵ [۰/۰۱] ۰/۰۶**	<i>Size</i>
۱/۰۵ [۰/۰۰] ۰/۰۲***	۱/۰۶ [۰/۰۱] ۰/۰۳**	<i>Lev</i>
۲/۷۵ [۰/۰۷] ۰/۰۴*	۲/۹۴ [۰/۰۰] ۰/۰۸***	<i>CFO</i>
۲۳/۱۹٪	۷۲/۳۶٪	ضریب تعیین تعدیل شده
۰/۰۰۰ ۲۲/۷۶***	۰/۰۰۰ ۱۶۷/۴۰***	آماره فیشر (معناداری)
۰/۰۰۰ ۱۴/۹۹***	۰/۰۰۰ ۵/۷۹***	آماره چاو (معناداری)
۰/۰۰۰ ۵۹۷/۹۸***	۰/۰۰۰ ۷۱/۲۶***	آماره بروش-پاگان (معناداری)
۰/۰۰۳ ۱۴/۲۳**	۰/۰۰۰ ۵۷/۷۲***	آماره هاسمن (معناداری)
۱/۸۲	۱/۶۵	دوربین-واتسون
***، ** و * به ترتیب معناداری در سطح ۱٪، ۵٪ و ۱۰٪ تذکر: سطوح معناداری در داخل پرانتز (.) و مقادیر <i>VIF</i> داخل براکت [.] ارائه شده‌اند.		

دلیل توانایی زیادی در تأمین مالی از طریق ایجاد بدهی‌ها دارد، سطح کیفیت گزارشگری خود را

این موضوع نشان می‌دهد وقتی شرکت از دارایی‌های وثیقه‌ای زیادی برخوردار است (و به همین

کمتری در تأمین مالی از طریق بدهی‌ها و سهام داشته باشد. نتایج پژوهش حاضر، مؤید این ادعا است.

نتایج پژوهش نشان می‌دهد با افزایش کیفیت گزارشگری مالی، رابطه بین دارایی‌های وثیقه‌ای و حجم تأمین مالی از طریق بدهی‌ها کاهش می‌یابد ولی افزایش کیفیت گزارشگری مالی، تأثیر معناداری بر رابطه بین دارایی‌های وثیقه‌ای و تأمین مالی از طریق انتشار اوراق مالکانه ندارد. همچنین، یافته‌های پژوهش مؤید آن است که با افزایش کیفیت گزارشگری مالی، رابطه بین حجم دارایی‌های وثیقه‌ای شرکت و میزان سرمایه‌گذاری‌های آن کاهش پیدا می‌کند و بین اندازه دارایی‌های وثیقه‌ای و سطح کیفیت گزارشگری مالی، رابطه منفی و معناداری وجود دارد. دلیل، آن است که وقتی شرکت، دارایی‌هایی دارد که می‌تواند به آسانی از آن‌ها برای وثیقه دریافت وام و کاهش محدودیت مالی استفاده کند، متأسفانه دیگر برای جذب سرمایه‌ها و کاهش هزینه‌های تأمین مالی، نیازی به ارتقاء سطح کیفیت گزارشگری (که برای شرکت هزینه‌بر ولی برای بازار سرمایه مفید است) احساس نمی‌کند. نتایج حاصل، با مفاهیم انتخاب نامناسب و خطر اخلاقی، سازگارند.

با توجه به نتایج پژوهش و وضعیت فعلی بازار سرمایه تهران (یعنی شرایط عدم تقارن اطلاعاتی و سطح ضعیف کارایی اطلاعاتی)، به مدیران توصیه می‌شود در صورتی که حجم دارایی‌های وثیقه‌ای شرکت چندان زیاد نیست، در مرحله اول با افزایش کیفیت گزارشگری و ایجاد شفافیت در اطلاعات مالی خود، سرمایه‌گذاران را به سرمایه‌گذاری و اعطای اعتبار به شرکت ترغیب کنند و در مرحله بعد، برای کاهش محدودیت‌های مالی، از گرو‌گذاری دارایی‌های وثیقه‌ای و اخذ وام استفاده کنند.

کاهش می‌دهد. نتایج که با پیش‌بینی‌های ارائه شده در فرضیه پنجم پژوهش هم‌خوانی دارد، با یافته‌های بالا‌کریشان، کور و وردی (۲۰۱۴) سازگار است.

### نتیجه‌گیری و پیشنهادها

بر اساس مبانی اقتصاد نئو کلاسیک، زمانی که بازار سرمایه، کامل و کارا است و هیچ‌گونه عدم تقارن اطلاعاتی بین مدیران و سرمایه‌گذاران وجود ندارد، تنها مؤلفه‌ای که بر سطح سرمایه‌گذاری‌های یک شرکت تأثیر دارد، فرصت‌های آتی رشد آن است. با این حال، پژوهش‌های مختلف، نشان‌دهنده شواهدی هستند که وجود عدم تقارن اطلاعاتی [۲۰] و کارایی اطلاعاتی ضعیف بازار اوراق بهادار تهران [۳۲] را تأیید می‌کنند. چنین موضوعی باعث می‌شود اعتباردهندگان، مبالغ کمتری را برای سرمایه‌گذاری به شرکت‌ها اختصاص دهند و یا در صورت اعطای اعتبار، نرخ‌های بازده بیشتری از شرکت مطالبه کنند. در این شرایط، شرکت‌هایی که حجم بیشتری از دارایی‌های وثیقه‌ای را در اختیار دارند، خواهد توانست با گرو‌گذاشتن دارایی‌های مذکور برای اخذ وام، محدودیت‌های مالی ایجاد شده را تا حدی برطرف کنند.

با وجود این، زمانی که شرکت‌ها کیفیت گزارشگری خود را ارتقا می‌بخشند، سطح عدم تقارن اطلاعاتی بین مدیران و سرمایه‌گذاران را کاهش می‌دهند. در این حالت، سرمایه‌گذاران می‌توانند وضعیت و عملکرد مالی شرکت را بهتر از گذشته ارزیابی کنند و برای تأمین نیازهای مالی شرکت، شرایط سخت‌گیرانه کمتری به آن تحمیل می‌کنند. این موضوع باعث می‌شود در شرکت‌هایی با کیفیت گزارشگری بهتر، اندازه دارایی‌های وثیقه‌ای، نقش

- evidence of a lending channel. *Review of Financial Studies*, 20(6): 1941–1973.
- [13] Ghaemi M. H., & Alavi S.M. (2012). Relationship between accounting information transparency and corporate cash holdings. *Management Accounting*, 5(12): 67-78.
- [14] Googedchian, A., Amairi, H., & Khodaverdisamani, M. (2014). Effect of asset specificity on the financing method of listed companies in Tehran Stock Exchange (2000-2010). *Asset Management & Finance*, 1(3): 15-32.
- [15] Hashemi, S.A., & Mehrabi, M. (2009). Identifying Tax Factors Effecting Debt Tax Advantage in Financing for listed Firms in Tehran Stock Exchange. *The Iranian Accounting and Auditing Review*, 16(1): 137-154.
- [16] Hayashi, F. (1982). Tobin's marginal q and average q: a neoclassical interpretation. *Econometrica*, 50(1): 213–24.
- [17] Healy, P., Hutton, A., & Palepu, K. (1999). Stock Performance and intermediation changes surrounding sustained increases in disclosure. *Contemporary Accounting Research*, 16(3): 485–520.
- [18] Jabbari H., Rahmani, H., & Vafapor, M. (2013). The effect of financing policies on the agency cost. *Quarterly the Financial Accounting and Auditing Researches*, 5(19): 153-172.
- [19] Jensen, M., & Meckling, W. (1976). Theory of the firm: managerial behavior, agency costs and ownership structure. *Journal of Financial Economics*, 3(4): 305–360.
- [20] Kordestani, G.R., & Hamidreza, S.M. (2013). Competition between Informed Investors over Information and the Pricing of Information Asymmetry. *Asset Management & Finance*, 1(2): 127-144.
- [21] Kraft, A.G., Leone, A.J., & Wasley, C.E. (2007). Regression-based tests of the market pricing of accounting numbers: the mishkin test and ordinary least squares. *Journal of Accounting Research*, 45(5): 1081-1114.
- [22] Lambert, R., Leuz, C., & Verrecchia, R. (2007). Accounting information, disclosure, and the cost of capital. *Journal of Accounting Research*, 45(2): 385–420.
- [1] Abel, A. (1983). Optimal investment under uncertainty. *American Economic Review*, 73(1): 228–233.
- [2] Ahmadpour, A., Kashanipoor, M., & Shojaei, M.R. (2011). The effect of corporate governance, and audit quality on cost of debt financing. *The Iranian Accounting and Auditing Review*, 17(4): 17-48.
- [3] Alberternst, S., & Sureth, C. (2015). The effect of taxes on corporate financing decisions - evidence from the German interest barrier. From <http://ssrn.com/abstract=2563572>.
- [4] Balakrishnan, K., Core, J.E., & Verdi, R.S. (2014). The relation between reporting quality and financing and investment: evidence from changes in financing capacity. *Journal of Accounting Research*, 52(1): 1-36.
- [5] Benmelech, E., & Bergman, N. (2009). Collateral pricing. *Journal of Financial Economics*, 91(3): 339–360.
- [6] Berle, A., & Means, G. (1932). *The Modern Corporation and private property*. First edition. New York: Macmillan.
- [7] Bharat, S., Sunder, J., & Sunder, S. (2008). Accounting quality and debt contracting. *The Accounting Review*, 83(1): 1–28.
- [8] Biddle, G., & Hilary, G. (2006). Accounting quality and firm-level capital investment. *The Accounting Review*, 81(5): 963–982.
- [9] Biddle, G.; Hilary, G. & Verdi, R. (2009). How does financial reporting quality relate to investment efficiency? *Journal of Accounting and Economics*, 48(2-3): 112–131.
- [10] Chaney, T., Sraer, D., & Thesmar, D. (2012). The collateral channel: how real estate shocks affect corporate investment. *American Economic Review*, 102(6): 2381–2409.
- [11] Fostel, A., & Geanakoplos, J. (2015). Financial innovation, collateral and investment. <http://ssrn.com/abstract=2575752>.
- [12] Gan, J. (2007). The real effects of asset market bubbles: loan- and firm-level

- [30] Pourheidari, O., & Gaffarloo, A. (2012). Financing and changes in the level of conditional accounting conservatism. *The Iranian Accounting and Auditing Review*, 18(3): 15-28.
- [31] Saghafi, A., & GholamZadeh. M. (2012). Value relevance of accounting information in corporate financing decisions: evidence from Iran. *Journal of Empirical Research in Accounting*, 1(4): 1-15.
- [32] Sheikh, M.J., Dehghany, J., & Mohammad Ebrahim, R.E. (2013). The effect of inflation rate on financing of company listed in Tehran security exchange (debt financing and equity financing). *Asset Management & Finance*, 1(2): 51-68.
- [33] Stiglitz, J., & Weiss, A. (1981). Credit rationing in markets with imperfect information. *American Economic Review*, 71(3): 393-410.
- [34] Verrecchia, R. (2001). Essays on disclosure. *Journal of Accounting and Economics*, 32(1-3): 97-180.
- [35] Wittenberg-Moerman, R. (2008). The role of information asymmetry and financial reporting quality in debt trading: evidence from the secondary loan market. *Journal of Accounting and Economics*, 46(2-3): 240-260.
- [36] Yoshikawa, H. (1980). On the "q" theory of investment. *American Economic Review*, 70(4): 739-743.
- [23] Lang, M., & Lundholm, R. (2000). Voluntary disclosure and equity offerings: reducing information asymmetry or hyping the stock? *Contemporary Accounting Research*, 17(4): 623-662.
- [24] Lee, G., & Masulis, R.W. (2009). Seasoned equity offerings: quality of accounting information and expected flotation costs. *Journal of Financial Economics*, 92(3): 443-469.
- [25] Leuz, C., & Verrecchia, R. (2000). The economic consequences of increased disclosure. *Journal of Accounting Research*, 38: 91-124.
- [26] Mojtahedzadeh, V., Alavi tabari, S.H., & Khodabakhshi, N. (2009). The relationship between financing and operating performance in the listed co. of Tehran Stock Exchange. *Quarterly Accounting Research*, 1(1): 28-79.
- [27] Mollanazari, M., Hejazi, R., & Sahraei, A. (2010). Examination of the relation between financing method (external financing) and successful and unsuccessful companies: empirical evidence from the Tehran Stock Exchange (TSE). *Quarterly the Financial Accounting and Auditing Researches*, 2(6): 65-86.
- [28] Myers, S., & Majluf, N. (1984). Corporate financing and investment decisions when firms have information those investors do not have. *Journal of Financial Economics*, 13(2): 187-222.
- [29] Noferesti, M. (2008). *Unit root and cointegration in econometrics*. Tehran, Rasa.