

دو فصلنامه حسابداری ارزشی و رفتاری- سال سوم، شماره پنجم، بهار و تابستان ۱۳۹۷، صفحه ۱۵۱-۱۸۵

سبکهای تفکر و تردید حرفه‌ای در حسابرسی (آزمون نظریه خود حکومتی ذهن)

مجتبی حیدر^۱ هاشم نیکومرام^{*}^۲

تاریخ دریافت: ۹۶/۰۹/۱۲

تاریخ پذیرش: ۹۶/۱۱/۲۶

چکیده

سبک تفکر فرایند پردازش اطلاعات، تردید حرفه‌ای، قضاوت و تصمیم‌گیری را تحت تاثیر قرار می‌دهد. از این رو هدف این پژوهش مطالعه تأثیر سبکهای تفکر بر تردید حرفه‌ای حسابرسان می‌باشد. سبک‌های تفکر شامل سبکهای قانون‌گذار، اجرایی، قضاوت‌گر، کلی نگر، جزئی نگر، درون نگر، برون نگر، آزاد اندیش و محافظه کار است. نمونه آماری پژوهش شامل ۴۵۵ نفر از حسابرسان شاغل در موسسات حسابرسی عضو جامعه حسابداران رسمی ایران و سازمان حسابرسی درسال ۱۳۹۶ که با روش نمونه‌گیری تصادفی انتخاب شدند. روش پژوهش حاضر توصیفی-پیمایشی بوده و ابزار مورد استفاده در پژوهش پرسشنامه استاندارد می‌باشد. به منظور تجزیه تحلیل آماری داده‌ها و آزمون فرضیه‌ها از مدل معادلات ساختاری به کمک نرم افزار لیزرل، استفاده شده است. نتایج تجزیه و تحلیل و یافته‌ها بیانگر این است که سبک تفکر قانونگذار بر تردید حرفه‌ای تأثیر معنی دار و منفی و همچنین سبکهای تفکر اجرایی، قضاوتگر، درون نگر، برون نگر و آزاد اندیش با تردید حرفه‌ای رابطه معنی دار و مثبت دارد. همچنین سبک تفکر کلی نگر، جزئی نگر و محافظه کار با تردید حرفه‌ای رابطه معنی داری ندارند و بر آن تاثیرگذار نیستند.

کلیدواژه‌ها: حرفه‌ای، سبک تفکر، حسابرسی، بخش خصوصی، بخش دولتی

^۱دانشجوی دوره دکتری حسابداری دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم و تحقیقات تهران

m.heidar024@gmail.com

^۲استاد گروه حسابداری دانشگاه آزاد اسلامی واحد علوم و تحقیقات تهران، (نویسنده مسئول)

nikomaram@srbiau.ac.ir

۱- مقدمه

ویژگی اساسی بشر برخورداری از قدرت تفکر است. انسان‌ها به کمک فکر خود توانسته‌اند بر محیط پیچیده و متغیر خود، مسلط و به حیات خود ادامه دهند. در هر حرفه‌ای، افراد برای انجام امور حرفه‌ای از سبک تفکر خود استفاده می‌نمایند. در این میان سبکهای تفکر نقش تاثیرگذاری بر تردید گرایی افراد دارد. مطالعات در حوزه روانشناسی نشان داده است سبکهای تفکر در افراد متفاوت است (ونگویال همکاران، ۲۰۰۷). سبک تفکر افراد عاملی مهم در پردازش اطلاعات است. در این میان تردید حرفه‌ای نیز عامل تعديل کننده رابطه میان سبک تفکر و پردازش اطلاعات محسوب می‌شود. نتایج این مطالعات بیانگر آن است که استفاده مناسب از تردید حرفه‌ای به کیفیت بالا در فرآیند تصمیم‌گیری و قضاوت و اظهارنظر صحیح منجر می‌شود (آیسته و همکاران، ۲۰۱۳). بنابراین سبک تفکر به خودی خود یک توانایی نیست بلکه به چگونگی استفاده از توانایی‌ها اشاره دارد (استرنبرگ، ۲۰۰۹). هم چنین نتایج تحقیقات رفتاری بیانگر آن است که سبکهای تفکر به رویکرد خاص و تفاوت‌های فردی افراد و چگونگی پاسخهای فردی به یک شرایط خاص تاثیر داشته و رویکرد خاص افراد در پردازش و ارزیابی اطلاعات و حل مسائل و تصمیم‌گیری و قضاوت و اظهارنظر متأثر از سبکهای تفکر می‌باشد، آرمسترانگ و کولز (۲۰۰۹). پردازش اطلاعات در حسابرسی امری ضروری است. حسابرسان باید بر اساس پردازش اطلاعات، قضاوت و تصمیم‌گیری کنند. هرچه سطح ارزیابی و پردازش اطلاعات بیشتر و با کیفیت تر باشد، تصمیمات و قضاوت حسابرس نیز کیفیت بیشتری خواهند داشت. در این راستا، تحقیقات رفتاری در حسابرسی بر این نکته تاکید دارند که تردید گرایی به عنوان پایه قضاوت در حسابرسی است و متأثر از خصوصیات فردی می‌باشد و گرایش‌های فردی را دخیل در استفاده از درجات متفاوت تردید حرفه‌ای در قضاوت و تصمیم‌گیری موردنظر قرار می‌دهد و با شناسایی ۶ جنبه از تردید حرفه‌ای: ذهن پرسشگر، وقهه در قضاوت، جستجوی دانش، درک میان فردی، اعتماد بنفس و خود رای بودن، به داشتن ارتباط مثبت بین تفاوت‌های فردی و تردید حرفه‌ای، قضاوت و تصمیم‌گیری و عملکرد حسابرس اشاره دارد (هارت و همکاران، ۲۰۰۸). سبکهای تفکر عاملی مهم و تاثیرگذار در بکارگیری درجه مناسب تردید حرفه‌ای (به عنوان زیر بنای قضاوت حرفه‌ای در حسابرسی)، قضاوت، تصمیم‌گیری و اظهارنظر حسابرس بوده و نشان از تاثیر اهمیت تفاوت‌های فردی و سبکهای تفکر متفاوت حسابرسان به کیفیت خروجی حسابرسی می‌باشد.

سبک تفکر می‌تواند بر تردید حرفه‌ای، قضاوت و تصمیم‌گیری حسابرسان تاثیرگذار باشد (آیسته و همکاران، ۲۰۱۳). بنابراین شناخت و به کارگیری سبک‌های تفکر و تاثیر آن بر تردید حرفه‌ای در حرفه حسابرسی، امری ضروری است. زیرا عدم توجه به آن منجر به نادیده گرفتن توانایی‌های حسابرسان در قضاوت و تصمیم‌گیری می‌شود. سئوال تحقیق حاضر آن است که

آیا تفاوت معنی داری میان سبک های تفکر حسابرسان و تردید حرفه ای آن ها وجود دارد یا خیر؟ هدف مطالعه حاضر شناخت اثر سبکهای تفکر بر تردید حرفه ای حسابرسان است و هم چنین بسط و گسترش مبانی نظری تحقیقات رفتاری در حرفه حسابرسی است. در سال های اخیر با گسترش رشته حسابداری در دانشگاه ها و هم چنین توسعه بازار حسابرسی، نقش فعال حرفه حسابرسی در محیط پویای اقتصادی غیر قابل انکار است.

آموزش و یادگیری مفاهیم حسابداری مبتنی بر استدلال و منطق است. سیستم آموزش عالی کشور مبتنی بر حفظ و تقلید بوده و فاقد هر گونه تفکر است. رشته حسابداری نیز فارغ از این مشکل نیست. با تشکیل جامعه حسابداران رسمی و گسترش موسسات حسابرسی، جمع کثیری از فارغ التحصیلان رشته حسابداری تربیت یافته این سیستم، در این موسسات اشتغال یافتدند. فارغ التحصیلانی که عموماً بر اساس حفظ و تقلید، یاد می گیرند و آن را سرلوحه کار خود در حرفه حسابرسی قرار می دهند. این در حالی است که قضاوت و تصمیم گیری در حسابرسی و تردید حرفه ای در قضاوت ها، ارتباط تنگاتنگی با سطح تفکر حسابرسان دارد. این موضوع با روحیه حفظ و تقلید حسابرسان جوان، ناسازگار است. این مشکل و هم چنین فقدان پژوهش کافی در این زمینه و اهمیت تحقیقات رفتاری در حسابرسی، باعث شد تا نویسندهای مقاله حاضر را به نگارش در آورند. انتظار می رود نتایج این پژوهش می تواند مستوارد ارزش افزوده علمی به شرح زیر داشته باشد: اول اینکه نتایج این پژوهش می توانند موجب گسترش مبانی نظری پژوهش های گذشته در ارتباط با نقش سبکهای تفکر در تحقیقات رفتاری حسابرسی شود. دوم این که شواهد پژوهش نشان خواهد داد که آیا سبک تفکر عامل تاثیر گذاری در تردید حرفه ای حسابرسان خواهد بود یا خیر؟ این موضوع به عنوان یک مستوارد علمی می تواند اطلاعات سودمندی را در اختیار نهادهای قانونگذار در حرفه حسابرسی قرار دهد. سوم این که این مقاله می تواند درک بهتری از متغیر سبک تفکر و اثر آن بر تردید حرفه ای و قضاوت در اختیار خوانندگان قرار دهد. چهارم این که نتایج این پژوهش می توانند ایده های جدیدی برای انجام پژوهش های جدید در حوزه حسابرسی و حسابداری رفتاری، پیشنهاد نماید. در ادامه مبانی نظری، متغیرها و آزمون فرضیه های پژوهش مورد بررسی قرار می گیرد.

۲- مبانی نظری و پیشینه تحقیق

■ **سبکهای تفکر (نظریه خود حکومتی ذهن)، تردید حرفه ای**
 از زمان سقراط و ارسطو تا زمان حال درباره تفکر و ماهیت و مراحل آن بحث های زیادی به عمل آمده است. تفکر فرآیندی است که از طریق آن یک بازنمایی ذهنی جدید به وسیله تبدیل اطلاعات و تعامل بین خصوصیات ذهنی، قضاوت، انتزاع، استدلال و حل مسئله ایجاد

می گردد(رضوی، ۱۳۸۴). آرمسترانگ و کولز(۲۰۰۹)، طی تحقیقی نشان دادند که سبکهای تفکر به رویکرد خاص و تفاوت‌های فردی افراد و چگونگی پاسخهای فردی به یک شرایط خاص تاثیر داشته و رویکرد خاص افراد در پردازش و ارزیابی اطلاعات و حل مسائل و تصمیم‌گیری و قضاوت و اظهارنظر متاثر از سبکهای تفکر میباشد.

سبکهای تفکر بخشی از روشهای عقلانی است و به عنوان ایده آل ها در استفاده از تواناییهای فردی تعریف می شود (زانگ و استرنبرگ، ۲۰۰۶). استرنبرگ(۱۹۹۷)، آن را یک "خود حکومتی ذهنی"^۱ می نامد زیرا روشهای مختلفی برای اداره یک جامعه وجود دارد و روشهای مختلفی وجود دارد که فرد بواسطه آنها مایل است تا ز تواناییهای خود استفاده کند. اندیشه اساسی نظریه او این است که انواع حکومت های موجود در جهان صرفاً به صورت تصادفی و اتفاقی به وجود نیامده اند، بلکه آنها انعکاس های بیرونی از آنچه در ذهن افراد روی می دهند، هستند. یعنی آنها منعکس کننده روش های متفاوتی هستند که افراد با آنها ذهن خود را کنترل و سازماندهی می کنند. بنابراین، حکومت ها، آینه هایی از ذهن افراد هستند. استرنبرگ اصطلاح حکومت را به صورت استعاره به کار می برد تا نشان دهد که بین سازماندهی فردی و سازماندهی اجتماعی توازنی برقرار است. نظریه استرنبرگ بر این فرض استوار است که افراد مانند شهرها، ایالت ها یا کشورها نیاز به اداره و کنترل خودشان دارند. حکومت ها نیز ابعاد متفاوتی نظیر کارکرد، شکل، سطوح، دامنه(گستره) و گرایش دارند(تریمانی و همکاران، ۱۳۸۶). به طور کلی الگوی سبک های تفکر استرنبرگ شامل ۳ کارکرد، ۲ سطح، ۲ شکل، ۲^۲ گستره یا محدوده^۵ و ۲ گرایش^۶ است. سه کارکرد مهم حکومت داری عبارت اند از: قانون گذار یا آفریننده، اجرایی یا تحقق بخش، و قضاوت گر یا ارزشیابانه. چهار شکل حکومت عبارتند از، پادشاهی یا تک سالاری، سلسله مراتی یا پایورسالاری، الیگارشی یا جرگه سالاری و بی قانونی یا هرج و مرج سالاری. دو سطح حکومت عبارتند از کلی یا فرآگیر و محلی یا جزئی. دو گستره عبارتند از درون نگر یا امور داخلی و برون نگر. و دو گرایش عبارتند از محافظه کار^۷ و آزاد اندیش^۸(سیف، ۱۳۸۹).

قانون گذار^۹: به ایجاد، اختراع و طراحی تمایل دارند و کارها را با روش خود انجام می دهند.

¹ Mental Self-Government

⁸ Function

³ Forms

¹⁰ Level

⁵ Scope

⁶ Leaning

⁷ Conservative

⁸ Liberal

⁹ Legislative

اجرایی^۱: از دستورات دیگران پیروی می‌کنند.

قضاؤت گر^۲: درباره افراد و کارها قضاؤت و ارزیابی می‌کنند.

تک سalarی^۳: می‌خواهند در هر زمان به یک کار بپردازنند و تقریباً همه انژی خود را به آن اختصاص دهند.

مرتبه سalarی^۴: ترجیح می‌دهند در یک زمان، کارهای زیادی انجام بدهند و برای چگونگی انجام دادن کارها و تخصیص انژی و منابع به آنها اولویت بندی می‌کنند.

گروه سalarی^۵: تمایل دارند در یک زمان کارهای زیادی انجام دهند، اما در اولویت بندی آنها دچار مشکل می‌شوند. هرج و مرچ روش‌های تصادفی را برای حل مسائل به کار می‌گیرند؛ بنابر این از نظام‌ها، قواعد، دستورالعمل‌ها و بطورکلی هر محدودیتی بیزارند.

کلی نگر^۶: تمایل دارند با کلیات و نیز صور کلی و انتزاعی درگیر باشند. جزئی نگر^۷: تمایل دارند با جزئیات و نمونه‌های عینی و خاص درگیر باشند. درون نگر^۸: تمایل به کار تنها‌بی دارتند و بر دنیای درونی خویش متمرکز و متکی به خود هستند.

برون نگر^۹: با دیگران کار می‌کنند و بر جهان بیرون متمرکز و به دیگران وابسته‌اند. آزاد اندیش^{۱۰}: تمایل دارند کارها را با روش‌های جدید انجام دهند؛ بنابر این با آداب و رسوم مخالف‌اند و با آنها مبارزه می‌کنند.

محافظه کار^{۱۱}: کارها را با روش‌های از پیش تجربه شده و صحیح انجام می‌دهند و از آداب و رسوم پیروی می‌کنند.

پردازش اطلاعات در حسابرسی امری ضروری است. حسابسان باید بر اساس پردازش اطلاعات، قضاؤت و تصمیم گیری کنند. هر چه سطح ارزیابی و پردازش اطلاعات بیشتر و با کیفیت‌تر باشد، تصمیمات و قضاؤت حسابرس نیز کیفیت بیشتری خواهند داشت. در این راستا، تحقیقات

¹ Executive

² Judicial

³ Monarchic

⁴ Hierarchic

⁵ Oligarchic

⁶ Anarchic

⁷ Global

⁸ Local

⁹ Internal

¹⁰ External

¹¹ Liberal

¹² Conservative

رفتاری در حسابرسی بر این نکته تاکید دارند که ویژگی های فردی حسابرس نظری سبک تفکر می تواند بر قضاوت و تصمیم گیری حسابسان تاثیرگذار باشد) کلایتون و کیم بول، ۲۰۰۷).

یکی از مکاتبی که در سالهای اخیر در حوزه روانشناسی و حسابرسی مورد توجه قرار گرفته است و تاثیرات ویژگیهای شخصیتی در روانشناسی را بر حسابرسی مطرح کرده، مکتب تردیدگرایی (شک گرایی) است (بعقوب نژاد و همکاران، ۱۳۹۱). موضوعاتی که به بحث تردیدگرایی در حسابرسی می پردازد، وارد مقوله ای بین رشته ای شده که هم جنبه ای حسابداری و هم حوزه روانشناسی را مورد کاوش خود قرار می دهنند. تردید حرفه ای موضوعی رفتاری است و از دیدگاه تئوری به تبیین آنچه در اصول بنیادی استانداردهای حسابرسی و اطمینان بخشی از آن به عنوان یک اصل زیربنایی یاد می شود پرداخته و آن را از دیدگاه فرهنگ و عوامل انگیزشی که ریشه در جامعه شناسی و روانشناسی دارند ریشه یابی می کنند (نیکومرام، حسینی ۱۳۹۴). حسابسان باید بدانند که چه متغیرهایی بر استفاده آنها از اطلاعات تاثیر دارد و موجبات تردیدگرایی آنها را فراهم میکند تا هنگام انتخاب و پردازش اطلاعات بهترین گزینش را داشته باشند. بین تصمیماتی که افراد در شرایط مختلف اتخاذ میکنند و سبکهای تفکران ارتباط وجود دارد (مک قی، ۱۹۷۸). از سوی دیگر با توجه به اینکه تردیدگرایی^۱ جزء لاینفک تفکر پرسشگر و سبک تفکر می باشد و همچنین تفکر پویا تفکری است که درجات دقت در پرسشگری، تردیدگرایی، واقع گرایی، احتمال گرایی و غیره در آن توجه ویژه شده است، شناسایی مشخصه های اصلی تردیدگرایی و تاثیرات آن بر رفتار حسابسان بیش از پیش به ضرورت توجه به ابعاد شخصیتی حسابرسان پی می برمی.

ویژگی های شخصیتی حسابرسان مستقل بر نوع و شیوه کار آنها در کشف انحرافات موثر است و در نهایت این مساله (بر قضاوت حسابسان موثر است) کیفیت حسابرسی را تحت الشاعر قرار می دهد (بعقوب نژاد و همکاران، ۱۳۹۱). برای رسیدن به یک قضاوت درست اعمال تردید حرفه ای توسط حسابرس همواره یکی از اجزا کلیدی هر کار حسابرسی است (حسان یگانه و مدادحی، ۱۳۸۸). تحقیقات متعددی نشان داده است که ویژگی های شخصیتی روی کشف و انحراف (و بهمود قضاوت حرفه ای) توسط حسابرسان موثر است (پونمون، ۱۹۹۳). اولین بار سبک به عنوان یک متغیر تفاوت فردی در دهه ها پیش شناخته شد. سبک ها به منظور استفاده از روشهای خاص در پردازش اطلاعات که تحت تاثیر خصوصیات فردی و شخصیتی خاص افراد می باشد مورد شناخت قرار گرفت (آلپورت، ۱۹۳۷). مطالعه سبکهای تفکر به منظور بررسی چگونگی ارتقاء عملکرد در سطح بهینه در فضای کاری است. استفاده از یک سبک تفکر خاص در یک شرایط و وضعیت خاص امکان ارتقاء در سطح عملکرد و نتیجه را به همراه خواهد داشت. تلاقی سبک تفکر

^۱ Skepticism

به محیط خاص کاری امکان ارتقاء عملکرد در آن حوزه را افزایش می‌دهد (سوفو، ۲۰۰۸). تفاوت در سبکهای تفکر به شرایط یادگیری، حل مسائل پیشرو، فرآیند تصمیم‌گیری، برقراری ارتباط و مشارکت تیمی و کارگروهی تاثیرگذار است (آرمستانگ و کول، ۲۰۰۹، کول و ون دن بروک، ۲۰۰۷). همچنین با توجه به تحقیقات هارت (۲۰۱۰)، نشان داده شد که ایشان تردید گرایی که به عنوان پایه قضاوت در حسابرسی است را متأثر از خصوصیات فردی می‌داند و گرایش‌های فردی را دخیل در استفاده از درجات متفاوت تردید حرفه‌ای قضاوت و تصمیم‌گیری مورد نظر قرار می‌دهد و با شناسایی^۶ جنبه از تردید حرفه‌ای: ذهن پرسشگر، وقfe در قضاوت، جستجوی دانش، درک میان فردی، اعتماد بنفس و خود رای بودن، به داشتن ارتباط مثبت بین تفاوت‌های فردی و تردید حرفه‌ای، قضاوت و تصمیم‌گیری و عملکرد حسابرس اشاره دارد (هارت و همکاران، ۲۰۰۸).

ذهن پرسشگر^۱: تردید حرفه‌ای مستلزم یک پرسش مداوم است، که آیا اطلاعات و شواهد بدست آمده نشان دهنده اظهارات نادرست ناشی از تقلب می‌باشد؟ (هارت، ۲۰۱۳).

ذهن پرسشگر یعنی توانایی ذهن در پرسش مستمر صحت مساله در طی عمل حسابرسی. تحقیقات گذشته بیان می‌دارد که یک ذهن پرسشگر شامل مواردی از قبیل الزام به استدلال، شواهد، برهان و دلیل آوردن یا اثبات کردن می‌باشد.

وقfe در قضاوت^۲: حسابرس باید تا زمانی که شواهد کافی را جمع آوری نماید، یک ذهن باز داشته باشد. نباید با شواهدی که کمتر متقاعد کننده است راضی شود. وقfe در قضاوت عبارت است از یک ویژگی که بیانگر آن است که در خصوص یک مورد مشکوک شکل گیری قضاوت‌ها به کندی صورت می‌گیرد. زیرا انجام قضاوت نیازمند تامل و جمع آوری اطلاعات اضافی پشتیبان می‌باشد (هارت، ۲۰۱۳).

جستجوی دانش^۳: جستجوی دانش نیز همان کنجدکاوی است. اینکه حسابرس یک ذهنیت کنجدکاوانه همراه با علاقه برای جستجوی شواهد داشته باشد. جستجوی دانش به عنوان ویژگی تردید مبتنی بر کنجدکاوی فردی است (هارت، ۲۰۱۳).

درک میان فردی^۴: حسابرس باید به درک نگرش‌ها، مقاصد و رفتارهای انسانی اشتیاق داشته باشد (هارت، ۲۰۱۳). درک روابط میان فردی در زمرة ی ویژگی‌های تردید هستند که نیاز به فهم دلایل یا انگیزه‌هایی دارد که چرا مشتری به چنین روشهایی کند.

¹ Questioning Mind

² Suspension of judgment

³ Search for Knowledge

⁴ Interpersonal Understanding

این اشاره ضمنی دارد به اینکه حسابرس نه تنها در مورد رفتار مشتری سوال می‌پرسد، بلکه هم زمان انگیزه و درک ناشی از اینکه چرا مشتری به این شکل رفتار کرده است را پرس و جو می‌کند.

اعتماد به نفس^۱: اعتماد به نفس یعنی اینکه به لحاظ حرفه‌ای به آن درجه از اطمینان برسیم که بتوانیم ادعا کنیم که قضاوتمن براساس شواهدی است که گردآوری شده است. (موتز و شرف، ۱۹۶۱)، اعتماد به نفس را به عنوان بخشی از ویژگی شکاکیت معرفی کرده‌اند. اعتماد به نفس یعنی میزانی که حسابرسان معتقد و مطمئن به خودشان هستند.

خودرای بودن^۲: ویژگی خودرایی یعنی حسابرس شجاعانه برای ارزیابی، ارائه و ثبات اظهارنظرهای حسابرسی تصمیم می‌گیرد. خودرایی یعنی اینکه نتیجه گیری‌های افراد با در نظر گرفتن کفایت شواهد صورت گرفته است(هارت، ۲۰۱۳).

نلسون (۲۰۰۹)، طی تحقیقی عنوان داشت که حل مسائل(که با سبک تفکر افراد در ارتباط است) جهت تصمیم گیری و قضاوت درست با تردید حرفه‌ای دارای ارتباط معنی دار بوده. ریکسوم (۲۰۱۰)، به پیچیدگی و دشواری فرآیند حل مسائل اشاره کرده و آن را نیازمند شناخت فردی و تفاوت‌های فردی دانسته است. به نظر می‌رسد با توجه به درجه اهمیت بالای تردید حرفه‌ای، عدم وجود شفافیت در تعریف و نیاز به رهنمودهای بیشتر در این خصوص نیاز مبرم به انجام پژوهش‌هایی در این حوزه است تا مفهوم تردید حرفه‌ای را با عمق بیشتری تشریح و ارتباط آن با سبکهای تفکر به عنوان جنبه روانشناسی موضوع، موجبات عملکرد بهتر در حرفه حسابرسی را فراهم نماید(هارت و همکاران، ۲۰۰۳). در پژوهش حاضر برای شناسایی مکانیزمی که از طریق آن به بررسی اثر سبکهای تفکر بر تردید حرفه‌ای حسابرسان را مورد سنجش قرار می‌دهد؛ به مدل سبکهای تفکر استرنبرگ اتكا نمودیم. لذا پژوهش حاضر به به دنبال پاسخ به این سوال نیز بود که، سبکهای تفکر در بین حسابرسان به چه صورت می‌باشد و تأثیر سبکهای تفکر بر تردید حرفه‌ای حسابرسان از طریق چه مکانیزمی صورت می‌پذیرد. با توجه به مطالب مذکور و اهمیت جنبه روانشناسی و رفتاری متغیر سبکهای تفکر به عنوان یک عامل مهم تفاوت فردی بین حسابرسان و داشتن رابطه تئوریک آن با تردید حرفه‌ای به عنوان شالوده اصلی قضاوت و تصمیم‌گیری در حسابرسی اهمیت تحقیق در این حوزه را مورد توجه قرار می‌دهد.

¹ Self-C0nfidence

² Self-Determining

با مطالعه متون حسابداری و حسابرسی مشخص گردید که تا کنون پژوهش جامعی در خصوص سبک‌های تفکر و تردید حرفه‌ای صورت نپذیرفته است. همین موضوع می‌تواند یکی از نوآوری‌های پژوهش حاضر باشد. همچنین اندک مطالعه صورت پذیرفته هم به بررسی هر عامل بصورت مجزا پرداخته اند که این مطالعات در ادامه اشاره می‌شوند.

نولدر و کادوس(۲۰۱۸)، با استفاده از پایه قرار دادن تردید حرفه‌ای به بررسی سیستم ذهن^۱ و تئوری عقیده پرداختند و عنوان داشتند که فقدان تردید حرفه‌ای به عنوان ریشه مغایرت‌ها در حسابرسی می‌باشد و با تحقیق خود به مفهوم سازی در حوزه تردید حرفه‌ای پرداخته و نشان دادند که عناصر سیستم ذهن منجر به تحلیل انتقادی شواهد و نه افزایش ارزیابی ریسک می‌شود و از طرف دیگر بر اساس تئوری عقیده^۲ به سنجش اثر تاثیرات اجتماعی بر روی تردید حرفه‌ای و قضاوت پرداختند و نشان دادند که هر ۲ عوامل مذکور از عوامل تاثیگذار در جهت بهبود تردید حرفه‌ای حسابرسان می‌باشد. نتایج تحقیق فوق در جهت ارتقاء ادبیات در حوزه تردید حرفه‌ای، تدوین استاندارد و توسعه کیفیت حسابرسی و اجرا و تحلیل ریشه یابی عوامل از نظر محققان این تحقیق ارزیابی گردید.

یوتسلر(۲۰۱۷)، در تحقیق خود با عنوان تردید حرفه‌ای و خطرات ناشی از مشکلات اخلاقی و رفتاری ناشی از خصوصیات فردی نشان داد که تردید حرفه‌ای از عناصر اصلی حسابرسی موثر است و با استفاده از تئوری گسیختگی رفتاری^۳ بیان داشت که خلاقیت فردی به سطح و درجه بالای بکارگیری تردید حرفه‌ای منجر می‌شود. با این وجود در شرایط قرار گرفتن در فشار ناشی از کمبود زمان، افراد در جات کمتری از تردید حرفه‌ای را بکار بسته و از طرف دیگر در مواقعي که موسسات حسابرسی به دنبال حداکثر کردن منافع خود از دیدگاه عموم باشند این عامل منجر به رفتار غیر اخلاقی شده که در نهایت کاهش در تردید حرفه‌ای را به همراه دارد و همچنین اثبات کردند که نتایج این تحقیق با تئوری مذکور در انطباق بوده و بیان داشتند نتایج این تحقیق چارچوب تئوریک مناسب جهت شناخت خطرات بالقوه برای تردید حرفه‌ای فراهم مینماید.

کورتیس و همکاران(۲۰۱۷)، به بررسی رابطه بین سبکهای تفکر و تصمیم گیری پرداختند و نتایج نشان داد که با توجه به رابطه بین تفاوت‌های فردی و شناختی افراد با سبک پردازش اطلاعات، تصمیم گیری و قضاوت، ارتباط مستقیمی بین سبکهای تفکر و سبکهای مدیریت و تصمیم گیری وجود دارد و پیشنهاد کردند که توسعه سبکهای تفکر متفاوت میان افراد موجبات ارتقاء قضاوت و تصمیم گیری و مدیریت بهتر را فراهم می‌نماید.

¹ Mindset

² Attitude Theory

³ Moral Disengagement Theory

سولانژ و همکاران(۲۰۱۸)، به بررسی رابطه بین سبکهای تفکر خلاقانه و انتقادی به منظور حل مسائل و تصمیم‌گیری و قضاوت پرداختند و از طریق ایجاد ۲ مدل دریافتند که عناصر شناختی هر یک از سبکهای تفکر خلاقانه و انتقادی به طور مستقل از هم عمل کرده و ارتقاء مهارت برای توسعه هر یک از آنها منجر به افزایش توانایی در حل مسائل، تصمیم‌گیری، تردید حرفه‌ای، و قضاوت بهتر می‌باشد.

آیسته و همکاران(۲۰۱۳)، به بررسی رابطه بین سبکهای تفکر دانشجویان حسابداری و تردید حرفه‌ای در حسابرسی در کشور لیتوانی پرداخته و بیان داشتند که سبکهای تفکر عاملی مهم و تاثیر گذار در بکارگیری درجه مناسب تردید حرفه‌ای (به عنوان زیر بنای قضاوت حرفه‌ای در حسابرسی)، قضاوت، تصمیم‌گیری و اظهارنظر حسابرس بوده و نشان از تاثیر اهمیت تفاوتهاي فردی و سبکهای تفکر متفاوت حسابرسان به کیفیت خروجی حسابرسی می‌باشد.

حسینی و همکاران(۱۳۹۴)، به تبیین مولفه‌های تاثیر گذار بر تردید حرفه‌ای حسابرسان با تکیه بر ابعاد فردی پرداختند و نشان دادند تردید حرفه‌ای متأثر از سه عامل جستجوی دانش، اعتماد به نفس، و درک میان فردی آنها بوده، و مالکیت موسسه حسابرسی، سن پاسخ دهنده‌گان و سابقه حرفه‌ای آنها نیز بر تردید حرفه‌ای موثر است.

صالحی و همکاران(۱۳۹۶)، به بررسی سبکهای تفکر و هوش هیجانی و تاثیر آن بر کیفیت تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران پرداختند و نتایج تحقیق آنها نشان داد که هوش هیجانی و سبکهای تفکر و کیفیت تصمیم‌گیری سرمایه‌گذاران به یکدیگر وابسته نبوده و نتایج این تحقیق را متفاوت از تحقیقات پیشین ارزیابی نمودند.

ولیان و همکاران(۱۳۹۶)، به طراحی مدل تحلیل تفسیری-ساختاری (ISM) عوامل موثر بر تردید حرفه‌ای حسابرسان پرداختند و نتایج پژوهش آنها نشان می‌دهد که، اساسی ترین عوامل تردید حرفه‌ای بر اساس مدل طراحی شده، بی طرفی حسابرس، احاطه به استانداردهای حسابرسی، احاطه بر مهارت‌های حسابرسی و احاطه به قوانین و مقررات تجارت بورس است، که این عوامل شاخص‌های مربوط به استقلال و تخصص حسابرس در نتایج دلفی بودند. همچنین در بالاترین سطح و در واقع کم اثربین عامل بر تردید حرفه‌ای حسابرسان، بعد تشریح اختیار، از شاخص‌های مسئولیت پذیری به عنوان ویژگی‌های روانشناسی می‌باشد.

۳-فرضیه‌های تحقیق

سبکهای تفکر عاملی مهم و تاثیر گذار در بکارگیری درجه مناسب تردید حرفه‌ای (به عنوان زیر بنای قضاوت حرفه‌ای در حسابرسی)، قضاوت، تصمیم‌گیری و اظهارنظر حسابرس بوده و نشان از تاثیر اهمیت تفاوتهاي فردی و سبکهای تفکر متفاوت حسابرسان به کیفیت خروجی حسابرسی

می باشد آیسته و همکاران (۲۰۱۳). با توجه به تحقیقات پیشین بین تفاوتهای فردی که برگرفته از سبکهای متفاوت افراد در تفکر می باشد و تردید و رفتار تردید آمیز ارتباط وجود دارد و تردید حرفه ای یک خصوصیت فردی و ناشی از تفاوتهای فردی است که بر رفتار و عملکرد و کیفیت حسابرسی تاثیر می گذارد (نلسون ۲۰۱۱). فرضیه های اصلی و فرعی تحقیق بر اساس مبانی نظری و هدف تحقیق به شرح زیر تدوین می شود:

- **فرضیه اصلی:** سبکهای تفکر بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه اول:** سبک تفکر (قانون گذار) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه دوم:** سبک تفکر (اجرایی) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه سوم:** سبک تفکر (قضاؤت گر) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه چهارم:** سبک تفکر (کلی نگر) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه پنجم:** سبک تفکر (جزئی نگر) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه ششم:** سبک تفکر (درون نگر) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه هفتم:** سبک تفکر (برون نگر) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه هشتم:** سبک تفکر (آزاد اندیش) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.
- **فرضیه نهم:** سبک تفکر (محافظه کار) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد.

۴-روش شناسی پژوهش

از آنجا که برای تحلیل داده ها از روش شناسی مدل یابی معادلات ساختاری استفاده شده است، و این روش تا حدود زیادی با برخی از جنبه های رگرسیون چند متغیری شباهت دارد، می توان از اصول تعیین حجم نمونه در تحلیل رگرسیون چند متغیری برای تعیین حجم نمونه در مدل یابی معادلات ساختاری استفاده نمود. براین اساس تعیین حجم نمونه می تواند بین ۵ تا ۱۵ مشاهده به ازای هر متغیر اندازه گیری شده، تعیین شود (همون، ۱۳۸۷، ۷۲). بنابراین با توجه به اینکه تعداد گویه (سؤال) های پرسشنامه مورد استفاده در پژوهش حاضر ۶۴ مورد بود، حداقل به ازای هر متغیر اندازه گیری شده، تعیین شود (همون، ۱۳۸۷، ۷۲). بنابراین با حسابرسان جامعه آماری به صورت تصادفی توزیع گردید که از ۴۷۵ پرسش نامه برگشتی ۴۵۵ مورد آن قابل استفاده بوده و داده های آن ها مورد تحلیل قرار گرفت.

جامعه آماری پژوهش فوق کارکنان حسابرسی شاغل در موسسات حسابرسی عضو جامعه حسابداران رسمی ایران و سازمان حسابرسی در سال ۱۳۹۶ می باشد. در این پژوهش متغیر واپسی، "تردید حرفه ای" و "متغیر مستقل " سبکهای تفکر" می باشند. برای اندازه گیری سبکهای تفکر از پرسش نامه استرنبرگ (۲۰۰۷)، استفاده شده است. همانطور که در جدول ۱

نیز مشهود است، این پرسش نامه ۹ خرده آزمون را بررسی می نماید. این خرده آزمونها شامل سبک تفکر قانون گذار، سبک تفکر اجرایی، سبک تفکر قضاآوری، سبک تفکر کلی نگر، سبک تفکر جزئی نگر، سبک تفکر درون نگر، سبک تفکر برون نگر، سبک تفکر آزاد اندیشه و سبک تفکر محافظه کار است که هر خرده آزمون شامل ۴ سوال است و یک سبک تفکر را اندازه گیری می کند. این پرسش نامه شامل ۳۶ سوال است، پاسخ ها بر اساس طیف لیکرت هفت گزینه ای می باشد که امتیاز ۱ برای کم ترین میزان در یک سبک تفکر و امتیاز ۷ برای بالاترین میزان در یک سبک تفکر می باشد.

جدول ۱: پرسشنامه سبک های تفکر

شماره سوال	گویه	خرده آزمون	سازه
۱	دoust دارم ایده ها و روش های خودم را به کار گیرم تا ببینم مرا تا کجا به پیش می برند.	قانون گذار	
۲	مسایلی را دوست دارم که بتوانم برای حل آنها از روش خودم استفاده کنم.		
۳	اگر قرار باشد وظیفه ای را به عهده بگیرم دوست دارم با ایده ها و روش های خودم آن را شروع نمایم.		
۴	وقتی خوشحالتم که بتوانم خود تصمیم بگیرم که چه کاری را و چگونه انجام بدهم.		
۵	دقت می کنم هر مساله را به روش خاص خودش حل کنم.		
۶	من طرح هایی را دوست دارم که ساختاری روش، برنامه و هدفی معین داشته باشد.		
۷	من وضعیت هایی را دوست دارم که در آنها نقش و روش مشارکتم به طور واضح تعریف شده باشد.		اجرا ی
۸	من دوست دارم برآورده از چگونگی حل یک مساله داشته باشم و یا از قواعد معینی پیروی کنم.		سبک های تفکر
۹	من مایلم نقطه نظرها یا ایده های مخالف را بررسی و ارزیابی کنم.	قضاآور	
۱۰	من طرح هایی را دوست دارم که بتوانم نقطه نظرها و ایده های مختلف آنها را مطالعه و ارزیابی نمایم.		
۱۱	من وضعیت هایی را دوست دارم که بتوانم شیوه های مختلف انجام کارها را مقایسه و ارزیابی کنم.		
۱۲	من از کاری که تحلیل، رتبه بندی و یا مقایسه کارهای دیگر را در بر بگیرد لذت می برم.		
۱۳	در رابطه با کاری که باید انجام بدهم بیشتر مواطن تاثیر کلی آن هستم تا تاثیر جزئی آن.	کلی نگر	
۱۴	در انجام یک وظیفه ای مایلم بدانم انجام هر بخشی از آن چگونه در تصویر کلی جای می گیرد.		
۱۵	مایلم تأکید بیشتری بر جنبه های کلی موضوعات یا تاثیر جامع یک طرح داشته باشم.		
۱۶	مایلم توجه کمتری به موارد جزئی داشته باشم.		

۱۷	مايلم هر مساله اى را به جزئيات کوچکتری تقسيم نمایم تا بتوانيم به حل آنها پيردازم.	
۱۸	من به مسابلي علاقمندم که توجه بيشرت به جزئيات آن ضروري باشد.	جزئي نگر
۱۹	من به بخش جزئي يك وظيفه توجه بيشرتري دارم تا تاثير يا سودمندي کلی آنها.	
۲۰	در بيان يا نوشتن موضوعي، فكر مي کنم جزئيات و عوامل از اهميت بيشرتري نسبت به تصوير کلی آن برخوردارند.	در بندينگ
۲۱	وقتي سعى مي کنم تصميمي بگيرم، فقط به قضاوت خودم از موقعيت‌ها تکيه مي کنم.	
۲۲	من موقعيت‌هاي را دوست دارم که بتوانيم بدون تکيه بر ديگران به انجام اينده‌هاي خود بپيردازم.	درون نگر
۲۳	من طرح‌هاي را دوست دارم که بتوانيم خودم مستقل‌ا از عهده آنها برآيم.	
۲۴	وقتي با مشكلوي مواجه مي شوم، دوست دارم خودم از عهده رفع آن برآيم.	
۲۵	قبل از شروع به کاري يا انجام وظيفه اى مايلم درباره اينده‌هايم با دوستان و هم رديفان خود تبادل نظر نمایم.	
۲۶	من طرح‌هاي را دوست دارم که بتوانيم همراه با ديگران روی آن کار کنم.	برون نگر
۲۷	من موقعيت‌هاي را دوست دارم که همه با هم همكاری و تعامل داشته باشند.	
۲۸	هنگام گرفتن تصميمي تلاش مي کنم نقطه نظرهای ديگران را در نظر داشته باشم.	
۲۹	از کارکردن روی طرح‌هاي که به من اجازه مي دهد راههای جديد انجام کارها را امتحان کنم لذت مي برم.	آزاد
۳۰	موقعيت‌هاي را دوست دارم که بتوانيم شيووه هاي جديد انجام کارها را امتحان کنم.	اندیشن
۳۱	من طرح‌هاي را دوست دارم که به من اجازه مي دهنند از زاويه ديگري به يك وضعیت نگاه بکنم.	
۳۲	من دوست دارم را روش‌هاي جديدي به حل مسائل قديمی بپيردازم.	
۳۳	من دوست دارم کارها به شيووه هايی که در گذشته معمول بوده، صورت پذيرد.	
۳۴	وقتي مسئول چيزی هستم دوست دارم از روش‌هایی که در گذشته معمول بوده استفاده نمایم.	محافظه کار
۳۵	من به قوانین و شيووه هاي استاندارد انجام کارها مقيد هستم.	
۳۶	من موقعيت‌هاي را دوست دارم که بتوانيم از روش‌هاي جاري پيروي کنم.	

برای اندازه گیری تردید حرفه ای همانطور که در جدول ۲ نشان داده شده است از ۶ شاخص ذهن پرسشگر، تعلیق قضاؤت، جستجوی دانش، درک میان فردی، اعتماد به نفس و خود رای بودن مبتنی بر پرسش نامه ۳۰ سوالی هارت (۲۰۱۳) استفاده شده است که پاسخ ها بر اساس طیف لیکرت شش گزینه ای می باشد که امتیاز ۱ برای کم ترین و امتیاز ۶ برای بالاترین میزان می باشد.

جدول ۲: پرسشنامه تردید حرفه‌ای

سوال	گویه	سازه اختصار
۱	معتقدم که یادگیری، یک چیز مهیج است.	
۲	من از یادگیری لذت می‌برم.	
۳	کشف اطلاعات جدید یک نوع سرگرمی است.	
۴	من تحقیق کردن برای کسب دانش را دوست دارم.	
۵	من اغلب بدون آن که صحت یک گفته را آزمون نکنم، آن را نمی‌پذیرم.	
۶	از تلاش برای تعیین اینکه بدامن چیزی که می‌شنوم یا میخوانم دست است یا خیر، لذت می‌برم.	
۷	من برای اینکه بتوانم تصمیم گیری کنم زمان کافی صرف می‌کنم.	
۸	دوست ندارم بدون توجه به تمامی اطلاعات موجود و در دسترس، تصمیمی بگیرم.	
۹	علاقه‌ای به تصمیم گیری عجولانه ندارم.	
۱۰	دوست دارم مطمئن شوم اکثر اطلاعات موجود را قبل از اتخاذ تصمیم بررسی کرده‌ام.	
۱۱	قبل از اینکه نتوانم اطلاعات بیشتری درخصوص موضوعی کسب کنم، راجع به آن موضوع تصمیمی نمی‌گیرم.	
۱۲	تمایل دارم که بلافالله چیزی را که دیگران به من می‌گویند قبول کنم.	
۱۳	اغلب نظرات دیگران را بدون دانستن استدلال آنها قبول می‌کنم.	
۱۴	دیگران به راحتی می‌توانند من را مقاعد کنند.	
۱۵	اغلب اوقات با تفکر افراد دیگر، در گروه خود موافقم.	
۱۶	عمولاً ناهماهنگیهای احتمالی در توضیح مسائل توجه ام را به خود جلب می‌کند.	
۱۷	عموماً چیزهایی که می‌بینم، می‌خواهم یا می‌شنوم را به همان صورتی که وجود دارد، می‌پذیرم.	
۱۸	علاقه مندم بدانم مردم اعمالی که از آنها سر میزند را به چه دلایلی انجام میدهند..	
۱۹	دوست دارم که دلیل رفتار دیگران را بفهمم.	
۲۰	کارهایی که دیگران انجام می‌دهند و دلایل آن اعمال برای من جذابیت دارد.	
۲۱	توجه به نحوه رفتار دیگران جذابیتی برای من ندارد.	
۲۲	من به ندرت به این موضوع فکر می‌کنم که چرا رفتار دیگران از پیش مشخص و قاعده مند است.	
۲۳	من نسبت به خودم بیش از حد اطمینان دارم.	
۲۴	من به توانایی‌های خود باور دارم.	
۲۵	من نسبت به خودم احساس خوبی دارم.	
۲۶	من نسبت به خودم احساس اطمینان خاطر دارم.	
۲۷	من نسبت به خودم احساس اطمینان خاطر ندارم.	
۲۸	دستنم به من می‌گویند که من عموماً در خصوص چیزهایی که می‌بینم یا می‌شنوم تحقیق می‌کنم.	
۲۹	من به دفعات در خصوص چیزهایی که می‌بینم یا می‌شنوم سوال می‌کنم.	
۳۰	نتایج حاصل از یادگیری من را خوشحال می‌کند.	

این تحقیق با توجه به ماهیت از نوع تحقیقات کاربردی است زیرا هدف آن توسعه دانش آگاهی و زمینه حسابداری رفتاری است. همچنین از نظر روش توصیفی پیمایشی است چارچوب نظری و پیشینه تحقیق نیز از راه مطالعات کتابخانه‌ای و جمع آوری داده‌ها و نتیجه‌نهایی، برای آزمون رد یا پذیرش فرضیه‌ها از راه استقرایی و از طریق پرسش نامه انجام می‌شود.

چون در این پژوهش، مهم ترین ابزار جمع‌آوری اطلاعات و اندازه‌گیری متغیرها، پرسشنامه است روایی پرسشنامه از اهمیت خاصی برخوردار است. طرح پرسش‌های درست با عباراتی که ابهام آن به حداقل ممکن برسد، شرط اساسی برای روایی پرسشنامه است(طاهری ۱۳۷۴، ص ۲۳۵). در این پژوهش اعتبار محتوا و اعتبار عاملی ابزارگردآوری داده‌ها مورد بررسی گردیده است. شایان ذکر است که برای برای اطمینان روایی محتوا، از نظرات ۱۴ تن از استادان و خبرگان حوزه حسابداری و حسابرسی به روش دلفی بهره گرفته شد.

برای آزمون روایی هم گرا با استفاده از روش تحلیل عاملی تاییدی باید بارهای عاملی هر متغیر بیشتر از ۰/۴ بوده و معنی دار نیز باشند یعنی ضریب معناداری یا آماره T-Value هر متغیر نیز بزرگتر از ۱/۹۶ و کوچکتر از ۱/۹۶ - باشد. از طرفی میانگین واریانس استخراج شده(AVE) نیز باید بیشتر از ۰/۴ باشد(مگنر و همکاران، ۱۹۹۶). هم چنین با تشکیل ماتریس توان دوم همبستگی بین متغیرهای مکنون و AVE آن‌ها، از روایی تشخیصی نیز اطمینان حاصل نمود. نتایج تحلیل عاملی مرتبه اول متغیر برای ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای در حالت استاندارد و معنی داری در جدول شماره ۳، نشان داده شده است. همانطور که مشاهده می‌شود در خصوص متغیر درک میان فردی(IU)، سوالات IU4، IU5 و در خصوص متغیر اعتماد به نفس(SC)، سوال SC5، بارعاملی کمتر از ۰/۴ داشته و باید از مجموعه سوالات حذف شوند و مجدداً تحلیل عاملی برای ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای صورت پذیرد. در تحلیل عاملی مجدد پس از حذف سنجه‌های ضعیف هر یک از ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای، به محاسبه AVE نیز برای این ابعاد پرداخته شده که مقدار AVE برای متغیر جستجوی دانش کمتر از ۰/۴ بودست آمده و بدین منظور سنجه ضعیف تر این متغیر نیز حذف گردید(SK5)، تا مقدار AVE آن بهبود یابد. نتایج تحلیل عاملی نهایی در جدول شماره ۵ آمده است. همانطور که در جداول شماره ۵ مشاهده می‌شود، بعد از آزمون مجدد تحلیل عاملی، بارعاملی مربوط به تمام ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای بیشتر از ۰/۴ بوده که از نظر آماری نیز معنی دار می‌باشند چون مقدار آماره T-Value همگی بیشتر از ۱/۹۶ می‌باشد.

جدول ۳: نتایج تحلیل عاملی مرتبه اول متغیر تردید حرفه‌ای

نام متغیر	گویه	بارعاملی	آماره T	خطای استاندارد
جستجوی دانش	SK1	۰/۷۵	۱۷/۳۲	۰/۴۴
	SK2	۰/۸۱	۱۹/۲۵	۰/۳۴
	SK3	۰/۵۶	۱۲/۱۰	۰/۶۹
	SK4	۰/۷۱	۱۶/۱۸	۰/۵۰
	SK6	۰/۴۵	۹/۳۹	۰/۸۰
	SJ1	۰/۷۲	۱۶/۸۲	۰/۴۸
وقفه در قضاوت	SJ2	۰/۷۰	۱۶/۱۷	۰/۵۱
	SJ3	۰/۷۰	۱۶/۲۰	۰/۵۱
	SJ4	۰/۷۳	۱۷/۱۳	۰/۴۷
	SJ5	۰/۶۷	۱۵/۲۲	۰/۵۵
	SD1	۰/۷۴	۱۶/۶۹	۰/۴۵
	SD2	۰/۸۳	۱۹/۱۸	۰/۳۱
خود رای بودن	SD3	۰/۶۶	۱۴/۴۱	۰/۵۶
	SD4	۰/۴۴	۹/۰۱	۰/۸۱
	SD5	۰/۴۲	۸/۶۵	۰/۸۲
	IU1	۰/۷۷	۱۷/۸۶	۰/۴۱
	IU2	۰/۹۱	۲۲/۰۲	۰/۱۷
	IU3	۰/۶۸	۱۵/۳۶	۰/۵۴
اعتماد به نفس	SC1	۰/۷۷	۱۱/۱۷	۰/۷۳
	SC2	۰/۹۱	۱۸/۸۳	۰/۳۹
	SC3	۰/۶۸	۲۲/۱۷	۰/۲۳
	SC4	۰/۵۲	۱۷/۴۹	۰/۴۵
	QM1	۰/۷۸	۱۱/۴۹	۰/۶۸
	QM2	۰/۸۸	۱۲/۰۱	۰/۶۵
ذهن پرسش گر	QM3	۰/۷۴	۱۷/۹۱	۰/۴۲

مقدار AVE نیز برای هریک از ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای محاسبه گردید که مقدار آن برای همه ابعاد متغیر مذکور بیشتر از ۰/۴ بوده و بیانگر روایی هم گرا این ابعاد می‌باشد. مقادیر AVE در جدول شماره ۴ نشان داده شده است. برای آزمون روایی تشخیصی نیز ماتریس توان دوم همبستگی بین ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای با میزان AVE هر بعد مقایسه گردید (جدول ۴). همانطور که مشاهده می‌شود، AVE هر بعد بیشتر از توان دوم همبستگی بین آن بعد با دیگر ابعاد می‌باشد و این بیان گر روایی تشخیصی ابعاد متغیر تردید حرفه‌ای می‌باشد.

جدول ۴: ماتریس توان دوم همبستگی بین ابعاد متغیر تردید حرفه ای و AVE

دانش	قضایت	بودن	فرمی	نفس	پرسشگر	جستجوی دانش
						۰/۴۴۸
						۰/۴۹۶
						۰/۰۲۶
						۰/۰۴۸
						۰/۱۰۲
						۰/۳۰۳

از آنجایی که متغیر تردید حرفه ای دارای ۶ بعد مجزا (جستجوی دانش، وقه در قضایت، خود رای بودن، درک میان فرمی، اعتماد به نفس، ذهن پرسشگر) می باشد، باید تحلیل عاملی مرتبه دوم را نیز برای این متغیر مورد آزمون قرار داد تا معلوم شود کدام یک از این ابعاد می توانند به گونه مناسبی متغیر تردید حرفه ای را تبیین کنند. همانطور که مشاهده می شود بار عاملی مربوط به ابعاد خود رای بودن (SD) و درک میان فرمی (IU) علیرغم معناداری بار عاملی کمتر از ۰/۴ داشته و سنتجه ضعیفی برای تبیین متغیر تردید حرفه ای محسوب می شوند. لذا بایستی این دو بعد را حذف نموده و مجدداً تحلیل عاملی مرتبه دوم را برای متغیر تردید حرفه ای آزمون کرد. نتایج مربوط به تحلیل عاملی مجدد مرتبه دوم برای متغیر تردید حرفه ای در جدول ۵ نشان داده شده است. همان طور که مشاهده می شود بار عاملی تمامی ابعاد باقی مانده متغیر تردید حرفه ای بیشتر از ۰/۴ بوده و از نظر آماری نیز معنی دار می باشد جراحت آماره T-Value همگی بیشتر از ۱/۹۶ می باشند. شایان ذکر است مقدار AVE نیز برای متغیر تردید حرفه ای برابر با ۰/۵۴۷ می باشد که می توان گفت روایی همگرا برای این متغیر وجود دارد. همانطور که در این جدول نشان داده شده است از ۶ بعد متغیر تردید حرفه ای (جستجوی دانش، وقه در قضایت، خود رای بودن، درک میان فرمی، اعتماد به نفس، ذهن پرسشگر) تنها ۴ بعد آن تبیین کننده متغیر تردید حرفه ای می باشند که در آزمون رضیه ها مورد استفاده قرار می گیرند. لذا می توان گفت که در این پژوهش عوامل تاثیر گذار بر مشخصه تردید حرفه ای شامل جستجوی دانش، وقه در قضایت، اعتماد به نفس، ذهن پرسشگر می باشند.

جدول ۵: نتایج تحلیل عاملی مرتبه دوم تردید حرفه ای

نام مشخصه اثرگذار(بعد)	بار عاملی	آماره T
(SK) جستجوی دانش	۰/۷۵	۹/۵۸
(SJ) وقه در قضایت	۰/۷۹	۱۲/۴۵
(SC) اعتماد به نفس	۰/۶۰	۸/۳۱
(QM) ذهن پرسشگر	۰/۸۰	۹/۸۳

نتایج تحلیل عاملی مرتبه اول متغیر سبک های تفکر در حالت استاندارد و معنی داری در جدول شماره ۶ نشان داده شده است. همانطور که مشاهده می شود در خصوص متغیر سبک تفکر محافظه کار، سوال CO3، باراعمالی کمتر از ۰/۴ داشته و سنجه ضعیفی برای متغیر سبک تفکر محافظه کار محسوب می شود و باید حذف گردد. لذا باید مجدداً تحلیل عاملی برای متغیر سبک های تفکر صورت پذیرد. هم چنین خلاصه نتایج تحلیل عاملی مرتبه اول متغیر سبک های شده است. نتایج نشان می دهد که سوالات باقیمانده مربوط به هریک از ابعاد، دارای باراعمالی بزرگتر از ۰/۴ بوده و آماره T-Value همگی بیشتر از ۱/۹۶ می باشند.

جدول ۶: نتایج تحلیل عاملی مرتبه اول متغیر سبک های تفکر

نام متغیر	گویه	باراعمالی	آماره T	خطای استاندارد
قانون گذار	LE1	۰/۶۸	۱۵/۰۸	۰/۵۴
	LE2	۰/۷۵	۱۶/۸۹	۰/۴۴
	LE3	۰/۸۱	۱۸/۵۵	۰/۳۴
	LE4	۰/۵۴	۱۱/۳۷	۰/۷۱
اجرایی	EX1	۰/۵۶	۱۱/۶۸	۰/۶۹
	EX2	۰/۷۶	۱۶/۸۴	۰/۴۲
	EX3	۰/۷۱	۱۵/۳۵	۰/۵۰
	EX4	۰/۶۸	۱۴/۶۸	۰/۵۴
قضاوی گر	JU1	۰/۶۹	۱۵/۲۷	۰/۵۲
	JU2	۰/۷۸	۱۷/۹۶	۰/۳۹
	JU3	۰/۷۳	۱۶/۵۸	۰/۴۷
	JU4	۰/۶۲	۱۳/۵۵	۰/۶۲
کلی نگر	GL1	۰/۶۲	۱۳/۱۹	۰/۶۲
	GL2	۰/۶۷	۱۴/۴۱	۰/۵۵
	GL3	۰/۸۱	۱۸/۰۰	۰/۳۴
	GL4	۰/۴۹	۹/۸۷	۰/۷۶
جزئی نگر	LO1	۰/۴۶	۹/۴۳	۰/۷۹
	LO2	۰/۷۲	۱۶/۰۲	۰/۴۸
	LO3	۰/۷۴	۱۶/۶۴	۰/۴۵
	LO4	۰/۸۱	۱۸/۵۹	۰/۳۴
درون نگر	IN1	۰/۴۷	۹/۴۶	۰/۷۸
	IN2	۰/۷۳	۱۵/۹۹	۰/۴۷
	IN3	۰/۸۰	۱۷/۹۴	۰/۳۶
	IN4	۰/۶۴	۱۳/۶۶	۰/۵۹

برون نگر	۰/۵۶	۱۴/۵۰	۰/۶۶	ET1
آزاد اندیش	۰/۴۸	۱۶/۰۱	۰/۷۲	ET2
	۰/۴۲	۱۷/۳۶	۰/۷۶	ET3
	۰/۵۸	۱۴/۲۱	۰/۶۵	ET4
	۰/۴۲	۱۷/۸۴	۰/۷۶	LI1
محافظه کار	۰/۳۹	۱۸/۲۴	۰/۷۸	LI2
	۰/۳۸	۱۸/۶۸	۰/۷۹	LI3
	۰/۶۵	۱۲/۸۸	۰/۵۹	LI4
	۰/۴۵	۱۴/۸۶	۰/۷۴	CO1
آزاد اندیش	۰/۲۴	۱۶/۳۳	۰/۸۷	CO2
	۰/۸۳	۸/۲۵	۰/۴۱	CO3

مقدادیر AVE ابعاد متغیر سبک‌های تفکر در جدول شماره ۷ نشان داده شده است. برای آزمون روانی تشخیصی نیز ماتریس توان دوم همبستگی بین ابعاد متغیر با میزان AVE هر بعد مقایسه گردید(جدول شماره ۷). همانطور که مشاهده می‌شود، AVE هر بعد بیشتر از توان دوم همبستگی بین آن بعد با بعد دیگر می‌باشد و این بیان گر روانی تشخیصی ابعاد متغیر سبک‌های تفکر می‌باشد.

جدول ۷: ماتریس توان دوم همبستگی بین ابعاد متغیر سبک‌های تفکر و AVE

متغیر	قانونگذار اجرایی	قضاآنگار	کلی نگر	جزئی نگر	درون نگر	برون نگر	آزاد اندیش	آزاد	محافظه کار
قانون گذار	۰/۴۹۳								
اجرا		۰/۴۶۴	۰/۰۰۰						
قضاآنگار		۰/۵۰۰	۰/۱۲۳	۰/۰۴۸					
کلی نگر		۰/۴۳۲	۰/۲۰۳	۰/۰۴۸	۰/۰۴۰				
جزئی نگر			۰/۴۸۳	۰/۰۲۳	۰/۰۰۰	۰/۰۲۶	۰/۰۱۴		
درون نگر			۰/۴۵۱	۰/۱۰۹	۰/۰۲۶	۰/۰۰۰	۰/۱۷۶		
برون نگر			۰/۴۸۹	۰/۰۰۰	۰/۰۸۴	۰/۱۳۰	۰/۱۹۴	۰/۱۳۰	۰/۰۰۰
آزاد اندیش						۰/۰۰۰	۰/۰۹۶	۰/۰۹۶	۰/۰۹۶
آزاد							۰/۵۴۰		
محافظه کار							۰/۰۹۱	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰

از آن جایی که متغیر سبک‌های تفکر دارای ۹ بعد مجزا (قانون گذار، اجرایی، قضاآنگار، کلی نگر، جزئی نگر، درون نگر، برون نگر، آزاد اندیش، محافظه کار) می‌باشد، باید تحلیل عاملی مرتبه دوم را نیز برای این متغیر مورد آزمون قرار داد تا معلوم شود کدام یک از این ابعاد می‌توانند به گونه مناسبی متغیر سبک‌های تفکر را تبیین کنند. همانطور که مشاهده می‌شود، بار عاملی ابعاد قانون گذار(LE)، جزئی نگر(LO)، درون نگر(IN) و محافظه کار(CO) کمتر از ۰/۴ بوده و سنجه مناسبی برای تبیین متغیر سبک‌های تفکر محسوب نمی‌شوند. لذا باید از مجموعه ابعاد

حذف شوند و مجدداً تحلیل عاملی برای متغیر سبک‌های تفکر صورت پذیرد. در تحلیل عاملی مجدد پس از حذف ابعاد ضعیف متغیر سبک‌های تفکر، به محاسبه AVE نیز برای این متغیر پرداخته شده که مقدار AVE کمتر از $0/4$ بودست آمده و بدین منظور بعد ضعیف‌تر این متغیر یعنی بعد اجرایی (EX) نیز حذف گردید، تا مقدار AVE آن بهبود یابد. خلاصه نتایج تحلیل عاملی نهایی در جدول شماره ۸ آمده است. شایان ذکر است مقدار AVE نیز برای متغیر سبک‌های تفکر برابر با $0/417$ می‌باشد که بزرگتر از $0/4$ می‌باشد و می‌توان گفت روابطی همگرا برای این متغیر وجود دارد. همان‌طور که در این جدول نشان داده شده است، ابعاد باقیمانده تبیین کننده متغیر سبک‌های تفکر هستند. زیرا که بار عاملی همه بیشتر از $0/4$ بوده و از نظر آماری نیز معنی دار هستند چرا که مقدار آماره T-Value هر یک بیشتر از $1/96$ است. لذا می‌توان گفت در این پژوهش سبک‌های قضاوت گر، کلی نگر و آزاد اندیش، تبیین کننده مشخصه سبک‌های تفکر هستند.

جدول ۸: نتایج تحلیل عاملی مرتبه دوم سبک‌های تفکر

نام مشخصه اثرگذار (بعد)	بار عاملی استاندارد شده	آماره T
قضاؤت گر (JU)	۰/۷۹	۱۰/۵۳
کلی نگر (GL)	۰/۶۱	۸/۴۰
برون نگر (ET)	۰/۵۷	۸/۳۵
آزاد اندیش (LI)	۰/۵۹	۹/۱۴

در این پژوهش برای آزمون پایایی متغیرهای پژوهش از روش پایایی سازه و آلفای کرونباخ استفاده گردیده است. روش آلفای کرونباخ برای محاسبه هماهنگی درونی ابزار اندازه‌گیری که خصیصه‌های مختلف را اندازه‌گیری می‌کند به کار می‌رود. ضریب آلفای کرونباخ، بین $0/1$ و 1 است که در واقع همان ضریب همبستگی داده‌ها در زمانهای مختلف می‌باشد؛ عدد 1 ، حداکثر همبستگی و عدد 0 ، حداقل همبستگی را نشان می‌دهد (حافظه‌نیا، ۱۳۷۷). برای آزمون پایایی متغیرهای پژوهش نیز با استفاده از روش پایایی ترکیبی (CR) باید مقدار به دست آمده طبق یک قاعده سرانگشتی بیشتر از $0/7$ باشد تا از پایایی متغیرهای پژوهش نیز اطمینان حاصل نمود. هرچند در این خصوص نیز برخی از پژوهش گران مقدار CR بیش تر از $0/6$ را نیز قابل قبول می‌دانند (موس و همکاران، ۱۹۹۸). مقدار پایایی ترکیبی (CR) و آلفای کرونباخ، برای سوالاتی محاسبه گردید که سنجه مناسبی برای تبیین هر متغیر به حساب می‌آمدند. همان‌طور که در جدول شماره ۹ نشان داده شده است مقدار پایایی ترکیبی (CR) و آلفای کرونباخ به دست آمده برای متغیرهای پژوهش بیشتر از $0/7$ و در خصوص ذهن پرسش گر نزدیک به $0/7$ می‌باشند و بدین ترتیب می‌توان از پایایی متغیرهای پژوهش نیز تا حد زیادی اطمینان حاصل نمود.

جدول ۹: نتایج آزمون پایایی متغیرهای پژوهش

نام متغیر	ابعاد	تعداد سوالات	پایایی ترکیبی (CR)	آلفای کرونباخ
تردید حرفه‌ای	جستجوی دانش	۵	۰/۷۹۶	۰/۷۷۷
	وقفه در قضاوت	۵	۰/۸۳۱	۰/۸۳۲
	خود رای بودن	۵	۰/۷۶۳	۰/۷۶۲
	درک میان فردی	۳	۰/۸۳۳	۰/۸۲۵
	اعتماد به نفس	۴	۰/۸۲۶	۰/۸۱۴
	ذهن پرسشگر	۳	۰/۶۷۸	۰/۶۵۳
	قانون گذار	۴	۰/۷۹۲	۰/۷۸۳
	اجرایی	۴	۰/۷۷۴	۰/۷۷۲
	قضاوت گر	۴	۰/۷۹۹	۰/۷۹۲
	کلی نگر	۴	۰/۷۴۷	۰/۷۲۹
	جزئی نگر	۴	۰/۷۸۳	۰/۷۶۶
	درون نگر	۴	۰/۷۶۰	۰/۷۳۸
	برون نگر	۴	۰/۷۹۲	۰/۷۹۱
	آزاد اندیش	۴	۰/۸۲۲	۰/۸۱۴
سبکهای تفکر	محافظه کار	۳	۰/۷۲۸	۰/۶۹۴

در این پژوهش، برای تحلیل داده‌های بدست آمده از نمونه‌ها هم از روشهای آمار توصیفی و هم از روشهای آمار استنباطی استفاده شده است. برای بررسی مشخصات پاسخ دهنده‌گان از آمار توصیفی استفاده گردیده است. برای تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیات پژوهش نیز، مدل معادلات ساختاری به کار گرفته شده است.

۵- یافته‌های پژوهش

در این بخش پس از جمع آوری و تلخیص داده‌ها با استفاده از نرم افزارهای Lisrel 8.8 و Spss 22 از طریق شاخص‌های توصیفی و آمار استنباطی به تجزیه تحلیل داده‌ها می‌پردازیم. در بخش نخست، داده‌های جمع آوری شده با استفاده از شاخص‌های آمار توصیفی، توصیف و سپس با استفاده از نرم افزار لیززل و به منظور ایجاد مدل اندازه گیری برازنده و قابل قبول، تحلیل عامل تاییدی در مورد کلیه عوامل نهفته متغیرها انجام می‌گیرد. در ادامه نیز از طریق معادلات ساختاری، روابط علی بین فرضیه‌های تحقیق مورد آزمون قرار می‌گیرند و در نهایت

برزاش مدل مفهومی پژوهش بررسی می گردد. آماره های توصیفی از جمله میانگین، میانه، انحراف معیار، حداقل و حداکثر برای تمام متغیرها محاسبه شده است. نتایج نشان می دهد که ۴۷ درصد از مشارکت کنندگان در این تحقیق حسابرسان زن و ۵۳ درصد نیز مرد هستند. حدود ۱۷ درصد از حسابرسان شاغل در بخش دولتی یعنی سازمان حسابرسی و بقیه نیز در بخش خصوصی حسابرسی شاغل هستند. میانگین سنی حسابرسان ۳۳ سال است. حدود ۳۵ درصد از مشارکت کنندگان در سطح حسابرس، ۲۹ درصد حسابرس ارشد، ۲۱ درصد سرپرست حسابرسی و ۱۵ درصد نیز در سطح مدیر و شریک حسابرسی فعالیت داشته اند.

جدول ۱۰: آمار توصیفی

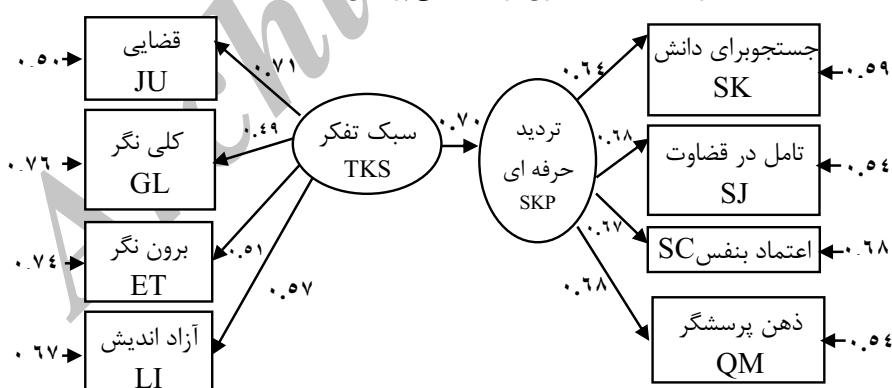
شرح	N	حداقل	حداکثر	میانه	انحراف معیار	واریانس	چولگی	کشیدگی
							خطای آماره استاندارد	خطای آماره استاندارد
قانون گذار	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۵/۳۴۵۱	۰/۹۶۱۲۰	۰/۹۲۴	-۰/۸۱۲	۰/۱۱۴
اجرایی	۴۵۵	۱/۵۰	۷/۰۰	۵/۵۴۸۹	۱/۰۰۳۰۰	۱/۰۰۶	-۰/۸۸۴	۰/۱۱۴
قضاؤت گر	۴۵۵	۲/۰۰	۷/۰۰	۵/۴۶۱۵	۰/۹۴۸۵۱	۰/۹۰۰	-۰/۶۵۹	۰/۱۱۴
کلی نگر	۴۵۵	۱/۷۵	۷/۰۰	۵/۲۶۷۶	۰/۹۹۶۴۰	۰/۹۹۳	-۰/۵۱۳	۰/۱۱۴
جزئی نگر	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۴/۵۶۱۵	۱/۰۷۰۸۹	۱/۱۴۷	-۰/۱۴۶	۰/۱۱۴
درون نگر	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۴/۹۷۱۴	۱/۰۰۸۳	۱/۰۰۲	-۰/۶۷۰	۰/۱۱۴
برون نگر	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۵/۳۴۵۱	۰/۹۵۰۵۴	۰/۹۰۴	-۰/۳۸۵	۰/۱۱۴
آزاد اندیش	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۵/۷۱۷۶	۰/۹۸۶۶۵	۰/۹۷۳	-۱/۰۲۱	۰/۱۱۴
محافظه کار	۴۵۵	۱/۰۰	۷/۰۰	۴/۷۳۷۴	۰/۹۷۵۷۴	۰/۹۵۲	-۰/۳۰۵	۰/۱۱۴
جستجوی دانش	۴۵۵	۲/۶۷	۶/۰۰	۵/۰۴۳۹	۰/۷۶۷۴۸	۰/۵۸۹	-۰/۸۲۲	۰/۱۱۴
وقفه در قضاؤت	۴۵۵	۱/۶۰	۶/۰۰	۴/۷۱۵۶	۰/۹۶۰۱۳	۰/۹۲۲	-۰/۹۳۷	۰/۱۱۴
خودرأی بودن	۴۵۵	۱/۴۰	۶/۰۰	۴/۴۶۴۴	۰/۹۸۳۵۹	۰/۹۶۷	-۰/۵۱۳	۰/۱۱۴
درک میان فردی	۴۵۵	۱/۰۰	۶/۰۰	۳/۹۴۳۷	۰/۹۸۵۷۱	۰/۹۷۲	-۰/۳۳۹	۰/۱۱۴
اعتماد به نفس	۴۵۵	۱/۲۰	۶/۰۰	۴/۶۲۷۳	۰/۸۸۹۰۷	۰/۷۹۰	-۰/۸۵۴	۰/۱۱۴
ذهن پرسشگر	۴۵۵	۱/۰۰	۶/۰۰	۴/۵۹۲۷	۰/۹۰۸۷۸	۰/۸۲۶	-۰/۸۶۰	۰/۱۱۴
سبک های تفکر	۴۵۵	۳/۱۱	۶/۷۲	۵/۲۱۷۳	۰/۵۰۴۴۷	۰/۲۵۴	-۰/۰۸۹	۰/۱۱۴
تردد حرفه ای	۴۵۵	۲/۷۲	۵/۶۶	۴/۵۶۱۷	۰/۵۲۹۲۵	۰/۲۸۰	-۰/۴۰۲	۰/۱۱۴
تعداد نمونه	۴۵۵							

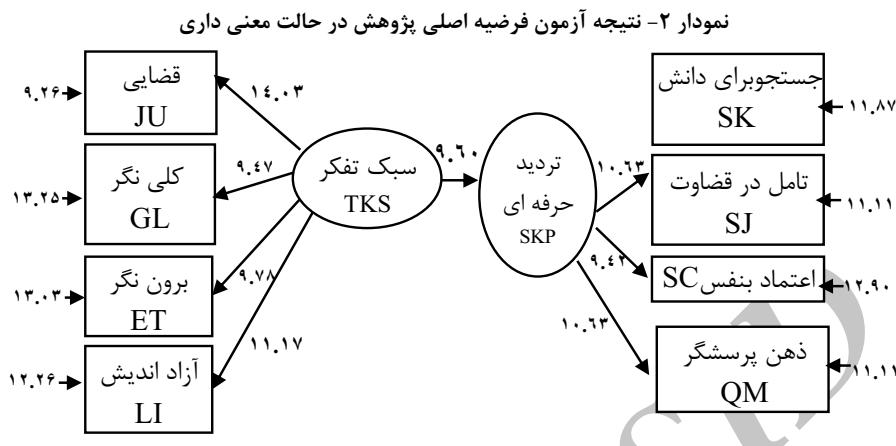
آزمون فرضیه های تحقیق:

در آزمون فرضیه های پژوهش، ضرایب مسیر بیان گر میزان تاثیر بر متغیر تردید حرفه ای و آماره T-Value مربوط به آن ضریب مسیر، بیان گر معنی داری آن است؛ به گونه ای که ضریب مسیر در صورتی معنی دار است که آماره T-Value مربوط به آن ضریب مسیر، بزرگتر از $1/96$ و یا کوچکتر از $-1/96$ باشد. توضیح اینکه در حالت استاندارد ضرایب مسیر نشان دهنده میزان تاثیر است و در حالت معنی داری، میزان یا معیاری است که به عنوان پایه معنی داری شناخته می شود و نشاندهنده معنی دار بودن آن است، که به طور خلاصه در جدول شماره ۲ نشان داده شده است.

برای آزمون فرضیه اصلی تحقیق که بیان می دارد: "سبکهای تفکر بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد"، با استفاده از معادلات ساختاری، تاثیر متغیر سبک های تفکر بر تردید حرفه ای سنجیده شده است. نتایج حاصل آزمون این فرضیه در حالت استاندارد و معنی داری در نمودار ۱ و نمودار ۲ نشان داده شده است. همان طور که مشاهده می شود سبک های تفکر در مجموع تاثیر مثبت ($+0.70$) بر متغیر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک های تفکر، تغییر تردید حرفه ای به میزان $+0.70$ واحد و هم جهت با سبک های تفکر تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری نیز معنادار می باشد چرا که آماره T-Value طبق نمودار ۲ برابر با $(+0.96)$ می باشد که این میزان از مقدار $1/96$ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه اصلی یعنی تاثیر متغیر سبک های تفکر بر تردید حرفه ای را نمی توان رد کرد.

نمودار ۱- نتیجه آزمون فرضیه اصلی پژوهش در حالت استاندارد





آزمون فرضیه فرعی اول تحقیق که بیان می دارد "سبک تفکر(قانون گذار) بر تردید حرفه ای حسابرسان تاثیر مثبت و معناداری دارد" نشان می دهد سبک تفکر قانون گذار تاثیر منفی (۰/۱۵) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر قانون گذار، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۱۵ واحد و در خلاف جهت با سبک تفکر قانون گذار تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری نیز معنادار می باشد چرا که آماره T-Value برابر با (۲/۲۶) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ کمتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی اول که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر قانون گذار بر تردید حرفه ای است، در سطح اطمینان ۹۵٪ تایید می شود. سبک تفکر قانونگذار افزایش یابد، تردید حرفه ای حسابرس کاهش می یابد. از آنجایی که افراد دارای سبک قانونگذار تمایل دارند تا کارها را خود طراحی و به روش خود راساً انجام دهند این موضوع باعث می شود تا تردید حرفه ای کاهش یابد. زیرا حسابرسان به جای تمرکز بر تردید حرفه ای و قواعد از پیش تعیین شده، متمایل به ایجاد و بکارگیری روش‌های برگرفته از خلاقیت خود جهت رسیدگی هستند.

سبک تفکر اجرایی تاثیر مثبت (۰/۱۳) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر اجرایی، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۱۳ واحد و هم جهت با سبک تفکر اجرایی تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار می باشد. زیرا آماره T-Value برابر با (۲/۱۵) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی دوم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر اجرایی بر تردید حرفه ای است، در سطح اطمینان ۹۵٪ تایید می شود. سبک تفکر اجرایی در سطح اطمینان ۹۵ درصد، بر تردید حرفه ای تاثیر معنی داری

دارد یعنی هر چه سطح تفکر اجرایی افزایش یابد، تردید حرفه ای حسابرس نیز افزایش می یابد. این موضوع به این معناست که حسابسان با سبک تفکر اجرایی که به معنی پیروی از دستورات مقامات بالاتر هست تردید حرفه ای بیشتری دارند. یعنی دستورات و نظارت سپرستان و مدیران حسابرسی می توانند سطح تردید حرفه ای حسابسان را بهبود بخشد.

سبک تفکر قضایی تاثیر مثبت(۰/۲۸) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر قضایی، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۲۸ واحد و هم جهت با سبک تفکر قضایی تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار می باشد چرا که آماره T -Value برابر با (۳/۵۳) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی سوم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر قضایی بر تردید حرفه ای است در سطح اطمینان ۹۵ درصد، تایید می شود. در فرضیه فرعی سوم نشان داده شد که سبک تفکر قضایی بر تردید حرفه ای تاثیر معنی داری دارد. سبک تفکر قضاوتگر بدین معنی است که حسابرس درباره افراد و کارها قضاوت و ارزیابی می نماید. در این تحقیق نشان داده شد که قضاوت و ارزیابی حسابسان درباره افراد و کارها بر تردید حرفه ای او اثر گذار است. یعنی هر چه سطح قضاوت افزایش یابد، تردید حرفه ای نیز افزایش می یابد.

سبک تفکر کلی نگر تاثیری (۰/۰) بر تردید حرفه ای ندارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر کلی نگر، متغیر تردید حرفه ای تغییری نمی کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار نمی باشد چرا که آماره T -Value برابر با (۰/۰۴) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ کمتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی چهارم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر کلی نگر بر تردید حرفه ای است، در سطح اطمینان ۹۵ درصد رد می شود.

سبک تفکر جزئی نگر تاثیر منفی (-۰/۱۴) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر جزئی نگر، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۱۴ واحد و در خلاف جهت با سبک تفکر جزئی نگر تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار نمی باشد چرا که آماره T -Value برابر با (-۱/۸۰) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی پنجم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر جزئی نگر بر تردید حرفه ای است، در سطح اطمینان کمتر از ۹۵ درصد رد می شود.

سبک تفکر محافظه کار تاثیر منفی (-۰/۰۸) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر محافظه کار، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۰۸ واحد و در خلاف جهت با سبک تفکر محافظه کار تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار نمی باشد چرا که آماره T -Value برابر با (-۱/۳۹) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر

می باشد. بنابراین فرضیه تاثیر متغیر سبک تفکر محافظه کار بر تردید حرفه ای (فرضیه فرعی نهم) در سطح اطمینان ۹۵ درصد رد می شود.

با توجه به آزمون ضرایب مسیر و آماره $T\text{-Value}$ و جدول ۳، آزمون فرضیه های تحقیق بیانگر آن است که ۳ سبک تفکر کلی نگر، جزئی نگر و محافظه کار با تردید حرفه ای رابطه معنی داری ندارند و بر آن تاثیرگذار نیستند. این موضوع به این معناست که افراد با تمایلات کلی نگر و جزئی نگر و همچنین پیرو آداب و رسوم و سنت گرا تردید حرفه ای بیشتری در مقایسه با سایر افراد ندارند. سبک تفکر درون نگر تاثیر مثبت (۰/۲۱) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر درون نگر، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۲۱ واحد و هم جهت با سبک تفکر درون نگر تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار می باشد چرا که آماره $T\text{-Value}$ برابر با (۰/۲۶۰) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی ششم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر درون نگر بر تردید حرفه ای است در سطح اطمینان ۹۵٪ تایید می شود. سبک تفکر درون نگر با تردید حرفه ای طبق آزمون فرضیه ها رابطه معنی دار و مثبت دارد این موضوع به این معناست که افراد که تمایل به انجام کارها به صورت انفرادی دارند و بخود متنکی هستند، تردید حرفه ای بالایی دارند. زیرا اینگونه افراد بر کار بر اساس تمایلات درونی خود متمرکز می شوند. این تمرکز می تواند تردید حرفه ای و در نتیجه کیفیت حسابرسی را بهبود بخشد.

سبک تفکر برون نگر تاثیر مثبت (۰/۱۷) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر برون نگر، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۱۷ واحد و هم جهت با سبک تفکر برون نگر تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار می باشد چرا که آماره $T\text{-Value}$ برابر با (۰/۰۵۰) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین فرضیه فرعی هفتم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر برون نگر بر تردید حرفه ای است در سطح اطمینان ۹۵٪ تایید می شود. آزمون فرضیه بیانگر آن است که سبک تفکر برون نگر بر تردید حرفه ای تاثیر معنی دار و مثبتی دارد. یعنی هرچه تفکر برون نگر حسابرس بیشتر باشد تردید حرفه ای او نیز بیشتر است. تفکر برون نگر یعنی اینکه حسابرس می تواند با دیگران کار کند و بر دنیای بیرون متمرکز شود. هر چه همکاری میان حسابرس و تمرکز او بر محیط پیرامون خود افزایش یابد، تردید حرفه ای نیز افزایش می یابد.

سبک تفکر آزاد اندیش تاثیر مثبت (۰/۲۹) بر تردید حرفه ای دارد. به عبارتی با هر واحد تغییر در سبک تفکر آزاد اندیش، متغیر تردید حرفه ای به میزان ۰/۲۹ واحد و هم جهت با سبک تفکر آزاد اندیش تغییر می کند. شایان ذکر است که این تاثیر از نظر آماری معنادار می باشد چرا که آماره $T\text{-Value}$ برابر با (۰/۴۰۳) می باشد که این میزان از مقدار ۱/۹۶ بیشتر می باشد. بنابراین

فرضیه فرعی هشتم که مبین تاثیر متغیر سبک تفکر آزاد اندیش بر تردید حرفه ای است در سطح اطمینان ۹۵٪ تایید می شود. سبک تفکر آزاد اندیش طبق آزمون فرضیه با تردید حرفه ای رابطه ای معنی دار و مثبت دارد. افراد با سبک تفکر آزاد اندیش مخالف روشهای قدیمی هستند و روشهای جدید را در انجام امور به کار می گیرند. رابطه مثبت میان سبک تفکر آزاد اندیش و تردید حرفه ای به این معناست که هرچه حسابرسان روشهای جدیدی را در فرآیند حسابرسی بکار گیرند تردید حرفه ای و در نتیجه کیفیت حسابرسی بهبود می یابد.

جدول ۱۱: نتایج آزمون فرضیه های پژوهش

فرضیه	ضریب مسیر	آماره T	نتیجه آزمون
تأثیر سبک تفکر قانون گذار بر تردید حرفه ای	-۰/۱۵	-۲/۲۶	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر اجرایی بر تردید حرفه ای	۰/۱۳	۲/۱۵	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر قضایی بر تردید حرفه ای	۰/۲۸	۳/۵۳	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر کلی نگر بر تردید حرفه ای	۰/۰۰	۰/۰۴	رد می شود
تأثیر سبک تفکر جزئی نگر بر تردید حرفه ای	-۰/۱۴	-۱/۸۰	رد می شود
تأثیر سبک تفکر درون نگر بر تردید حرفه ای	۰/۲۱	۲/۶۰	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر برون نگر بر تردید حرفه ای	۰/۱۷	۲/۰۵	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر آزاد اندیش بر تردید حرفه ای	۰/۲۹	۴/۰۳	تایید می شود
تأثیر سبک تفکر محافظه کار بر تردید حرفه ای	-۰/۰۸	-۱/۳۹	رد می شود

پس از آزمون فرضیه های پژوهش باید اطمینان نمود که مدل معادلات ساختاری از برازش لازم برخوردار است. مجموعه وسیعی از معیارها و شاخص های برازنده‌گی وجود دارند که می توانند برای اندازه گیری کل الگو مورد استفاده قرار گیرند. یک محقق باید از معیارهای مختلفی برای قضاوت در مورد برازش مدل استفاده کند، زیرا شاخص واحدی وجود ندارد که به طور قطعی برای آزمون مدل، مورد قضاوت و ارزیابی قرار گیرد (کلانتری ۱۳۸۸). بر این اساس در جدول شماره ۳ به چند شاخص مهم سنجش برازش الگوی مفهومی در خصوص هر یک از مدل های معادلات ساختاری پیش گفته، که در این پژوهش مورد اندازه گیری قرار گرفته است، اشاره می شود.

جدول ۱۲: جدول نتایج برآش الگوی مفهومی پژوهش

وضعیت برآش	مقادیر توصیه شده	مقادیر محاسبه شده شاخص ها آزمون فرضیه اصلی	مقادیر محاسبه شده شاخص ها آزمون فرضیه های فرعی	شاخص های برآش الگوی مفهومی
—	—	۵۰/۱۵	۱۵۸۶/۴۲	Chi Square
—	—	۱۹	۶۵۷	Df
قابل قبول	³Chi Square/Df≤	۲/۶۳۹	۲/۴۱۵	Chi Square/Df
قابل قبول	.۰/۰RMSEA≤	.۰/۰۶۰	.۰/۰۵۶	RMSEA
قابل قبول	.۰/۹CFI≥	.۰/۹۶	.۰/۹۳	CFI
قابل قبول	.۰/۹۰IFI≥	.۰/۹۷	.۰/۹۳	IFI
قابل قبول	.۰/۹۰NNFI≥	.۰/۹۶	.۰/۹۲	NNFI
قابل قبول	.۰/۰RMR≤	.۰/۰۳۴	.۰/۱۱	RMR

۶-نتیجه گیری و بحث

تفکر فرآیندی است که از طریق آن یک بازنمایی ذهنی جدید به وسیله تبدیل اطلاعات و تعامل بین خصوصیات ذهنی، قضاؤت، انزواع، استدلال و حل مسئله ایجاد می‌گردد(رضوی، ۱۳۸۴). پردازش اطلاعات در حسابرسی امری ضروری است. حسابسان باید بر اساس پردازش اطلاعات، قضاؤت و تصمیم گیری کنند. هر چه سطح ارزیابی و پردازش اطلاعات بیشتر و با کیفیت تر باشد، تصمیمات و قضاؤت حسابرس نیز کیفیت بیشتری خواهد داشت. در این راستا، تحقیقات رفتاری در حسابرسی بر این نکته تأکید دارند که ویژگی های فردی حسابرس نظیر سبکهای تفکر می تواند بر قضاؤت و تصمیم گیری حسابسان تاثیرگذار باشد(کلایتون و کیم برل، ۲۰۰۷). یکی از مکاتبی که در سالهای اخیر در حوزه روانشناسی و حسابرسی مورد توجه قرار گرفته است و تأثیرات ویژگیهای شخصیتی در روانشناسی را بر حسابرسی مطرح کرده، مکتب تردیدگرایی(شک گرایی) است(بعقوب نژاد و همکاران، ۱۳۹۱).

موضوعاتی که به بحث تردیدگرایی در حسابرسی می پردازد، وارد مقوله ای بین رشته ای شده که هم جنبه ای حسابداری و هم حوزه روانشناسی را مورد کاوش خود قرار می دهد. تردید حرفة ای موضوعی رفتاری است و از دیدگاه تئوری به تبیین آنچه در اصول بنیادی استانداردهای حسابرسی و اطمینان بخشی از آن به عنوان یک اصل زیربنایی یاد می شود پرداخته و آن را از دیدگاه فرهنگ و عوامل انگیزشی که ریشه در جامعه شناسی و روانشناسی دارند ریشه یابی می

کند(نیکومرام، حسینی ۱۳۹۴). در این مقاله سبکهای تفکر و تردید حرفه ای در حسابسان با توجه به آزمون نظریه خود حکومتی ذهن استرنبرگ و مدل تردید حرفه ای هارت مورد بررسی قرار گرفت.

نتایج نشان داد که سبک تفکر قانونگذار بر تردید حرفه ای تاثیر معنی دار و منفی و همچنین سبکهای تفکر اجرایی، قضاوتنگر، درون نگر، بروند نگر و آزاد اندیش با تردید حرفه ای رابطه معنی دار و مثبت دارد. همچنین ۳ سبک تفکر کلی نگر، جزئی نگر و محافظه کار با تردید حرفه ای رابطه معنی داری ندارند و بر آن تاثیرگذار نیستند. تفسیر نتایج این پژوهش بیانگر آن است که: با توجه به ضرایب مسیر در آزمون فرضیه های پژوهش ضریب سبک تفکر آزاد اندیش و سبک تفکر قضایی بیشتر از سایر سبکهای تفکر دیگر است. بعد از آنها سبک تفکر درون نگر بیشترین ضریب را داراست. این موضوع به این معناست که ۳ سبک تفکر آزاد اندیش، قضایی و درون نگر بیشترین تاثیر را بر تردید حرفه ای حسابرس دارند. این موضوع نشان می دهد که تردید حرفه ای حسابرس بیشتر تحت تاثیر استفاده از روشاهای جدید در حسابرسی (تفکر آزاد اندیش)، استفاده از قضاآوت و ارزیابی در انجام امور (تفکر قضایی) و تمرکز بر خویشن و دنیای پیرامون خود و تمایل به انجام کارها به صورت فردی (تفکر درون) می باشد. این نتایج با واقعیتهای موجود در متون حسابرسی که برای تردید حرفه ای بیان شده است مطابقت دارد. این موارد با مبانی نظری تئوری خود حکومتی ذهنی درباره سبکهای تفکر مطابقت دارد. طبق این تئوری سبکهای تفکر می تواند بر تردید حرفه ای حسابسان تاثیرگذار باشد و قضاآوت و تصمیم گیری را تحت الشاع قرار دهد(استرنبرگ ۱۹۸۹). نتایج این تحقیق منطبق با تحقیق انجام شده توسط آیسته و همکاران(۲۰۱۳)، می باشد. آنها به این نتیجه رسیدند که سبکهای تفکر عاملی مهم و تاثیرگذار در بکارگیری درجه مناسب تردید حرفه ای(به عنوان زیر بنای قضاآوت حرفه ای در حسابرسی)، قضاآوت، تصمیم گیری و اظهارنظر حسابرس بوده و نشان از تاثیر اهمیت تفاوت‌های فردی و سبکهای تفکر متفاوت حسابسان به کیفیت خروجی حسابرسی می باشد.

همچنین بر اساس آزمون فرضیه نشان داده شد که سبک تفکر آزاد اندیش با تردید حرفه ای رابطه مثبت و معنی دار دارد. در دنیای امروز، موفقیت در هر حرفه ای مستلزم برخورداری از مهارت های تخصصی و دانشگاهی است. این مهارت ها، توانایی افراد را در مواجه با شرایط و مسایل پیچیده و حل آن ها، افزایش می دهد. حرفه حسابرسی نیز جدا از این موضوع نیست. دست اندر کاران آموزش حسابداری، بر این نکته تاکید دارند که دانشجویان و فراغیران حسابداری و حسابرسی باید در یادگیری و کسب تجربه در این حرفه، سطوح مختلف تفکر خود را بهبود بخشنند. این مهم از طریق آموزش، امکان پذیر است. نتایج این مقاله نشان می دهد سطوح مختلف تفکر می تواند بر تردید حرفه ای به عنوان یکی از مولفه های قضاآوت و تصمیم گیری در

حسابرسی، اثر گذار باشد. یافته های تحقیق حاضر از این جهت مهم است که قضاوت و تصمیم گیری در حرفه حسابرسی را متأثر از سبک یادگیری و تفکر می شناسد. این موضوع می تواند اطلاعات سودمندی در اختیار سیاست گذاران در حوزه آموزش حسابداری و حسابرسی، و هم چنین حرفه حسابرسی قرار دهد. سیاست گذاران در دو حوزه آموزش و حرفه، می توانند با آموزش سبک های تفکر موردنیاز در حسابرسی، عملکرد حسابرسان در قضاوت و تصمیم گیری را ارتقاء دهند. نتایج این مقاله نشان می دهد عملکرد حسابرسان در قضاوت و تصمیم گیری می تواند تحت تاثیر سبکهای تفکر قرار گیرد. این موضوع مطابق با نظریه خودحکومتی ذهن می باشد. بنابراین نتایج این تحقیق مفاهیم این نظریه را وارد متون تحقیقات رفتاری در حسابرسی می نماید و موجب بسط و گسترش آن می شود. نتایج این پژوهش بیانگر آن است که قضاوت و تصمیم گیری افراد در کار و زندگی، به چگونگی تفکر افراد وابسته است. افراد در پردازش اطلاعات، سبک های متفاوت تفکر خود را دارند و توانایی افراد در پردازش اطلاعات، قضاوت و تصمیم گیری ناشی از تفاوت در سبک های تفکر و نیز وابسته به آن است. هم چنین نتایج نشان می دهد که شیوه های تفکر، به عنوان توانایی و ویژگی های فردی در میان حسابرسان متفاوت است. شواهد این پژوهش بیانگر آن است که نحوه اندیشیدن افراد در این حرفه متفاوت از یکدیگر است و این خود می تواند تردید حرفه ای را تحت تاثیر قرار دهد.

برای انجام پژوهش های آنی، پیشنهادات زیر ارائه می شود: ۱- ارتباط میان سبکهای تفکر و قضاوت و تصمیم گیری درباره ریسک حسابرسی. ۲- رابطه میان سبکهای تفکر و قضاوت و تصمیم گیری اخلاقی. از جمله محدودیت های اصلی این پژوهش آن است که تعمیم نتایج آن به نمونه های دیگر، باید با احتیاط انجام پذیرد.

فهرست منابع

- اسدی، مرتضی و نعمتی، محمد. (۱۳۹۳)، قضاوت حرفه ای در حسابرسی، فصلنامه حسابدار رسمی، شماره ۲۷، صص ۵۵-۳۹.
- امامی‌پور، سوزان و سیف، علی اکبر. (۱۳۸۲)، بررسی تحولی سبک های تفکر در دانش آموزان و رابطه آن ها با خلاقیت و پیشرفت تحصیلی، فصلنامه نوآوری های آموزشی، تهران، سال سوم، شماره ۳، صص ۵۶-۳۵.
- بستانیان، جواد. (۱۳۸۶). قضاوت حرفه ای در حسابرسی، فصلنامه حسابداری، دوره ۵، شماره ۱۸، صص ۵۷-۲۵.

- حاجیها، زهره؛ گودرزی، احمد؛ فتاحی، زهره(۱۳۹۲)، ارتباط ویژگی های تردید حرفه ای حسابرسان و قضاؤت و تصمیم گیری آنها، *فصلنامه علمی پژوهشی حسابداری مدیریت*، شماره نوزدهم، صص ۴۳-۵۹.
- حافظ نیا، محمد رضا(۱۳۷۷). مقدمه ای بر روش تحقیق در علوم انسانی(نوبت ۱۲). تهران: انتشارات سمت.
- حساس یگانه، یحیی(۱۳۸۵). *چالشهای قضاؤت حرفه‌ای در حسابرسی*، حسابدار رسمی، شماره دهم و یازدهم، صص ۲۹-۴۰.
- حسینی، سیدحسین؛ نیکومرام، هاشم؛ رضایی، علی اکبر(۱۳۹۴)، تبیین مولفه های تأثیرگذار بر تردید حرفه ای حسابرسان با تکیه بر ابعاد فردی، *حسابداری مدیریت*، شماره ۲۵، صص ۱۳-۲۸.
- خسروی، علی اکبر(۱۳۸۱). *سبکهای تفکر (چاپ دوم)*. تهران: نشر و پژوهش دادر. دلاور، علی(۱۳۷۶). *روش تحقیق در روانشناسی و علوم تربیتی*(نوبت ۴۱). تهران: انتشارات ویرایش.
- رامین مهر، حمید و چارستاد، پروانه(۱۳۹۲)، *روش تحقیق کمی با کاربرد معادلات ساختاری (نرم افزار لیزرل)*، نوبت دوم، تهران: ترمه.
- رضوی، علی و شیری(۱۳۸۴)، بررسی تطبیقی رابطه بین سبکهای تفکر دختران و پسران دبیرستانی با پیشرفت تحصیلی آنان، *فصلنامه نوآوریهای آموزشی*، سال چهارم، شماره ۱۲، صص ۸۶-۱۰۸.
- زهراei، مهدی(۱۳۹۳)، تاثیر تردید حرفه ای بر کیفیت حسابرسی، *مجله حسابرس*، شماره ۷۰، صص ۱۰۶-۱۰۰.
- سیف، علی اکبر(۱۳۸۷). *روانشناسی پرورش نوین*(نوبت ۷). تهران: نشر دوران.
- سلگی، زهراء(۱۳۹۰). بررسی رابطه بین سبک های تفکر و پیشرفت تحصیلی دانشجویان، اولین همایش ملی یافته های علوم شناختی در تعلیم و تربیت.
- فلاح خیراندیش لیالستانی، محمد رضا و قلیزاده، محمد حسن(۱۳۹۴)، رابطه تردید حرفه ای با نگرش شغلی و تمایل به ترک خدمت حسابرسان، اولین کنفرانس بین المللی حسابداری و مدیریت و نوآوری در حسابداری.
- نریمانی، محمد؛ محمد امینی، زرار؛ برهمند، اوشا؛ ابوالقاسمی، عباس(۱۳۸۶)، ارتباط سرخختی روانشنختی، سبک های تفکر و مهارت های اجتماعی با پیشرفت تحصیلی دانش آموزان، *پژوهش های نوین روانشنختی*، شماره ۵، صص ۹۳-۱۰۷.

ولی الله، فرزاد؛ شکری، امید؛ کدیور، پروین؛ دانشپور، زهره.(۱۳۸۵)، رابطه سبک های تفکر و رویکردهای یادگیری با پیشرفت تحصیلی دانشجویان، تازه های علوم شناختی، شماره ۲، صص ۴۴-۵۲.

ولیان، حسن؛ عبدالی، محمدرضا؛ کریمی، شبنم.(۱۳۹۶)، طراحی مدل تحلیلی تفسیری-ساختاری (ISM) عوامل موثر بر ترید حرفه ای حسابرسان، دو فصلنامه حسابداری ارزشی و رفتاری، جلد ۲، شماره ۴، صص ۲۱۵-۲۴۶.

بیمنی، محمد؛ کدیور، پروین؛ ولی الله، فرزاد؛ مرادی، علیرضا.(۱۳۸۷)، رابطه بین ادراک از محیط یادگیری، ساخت گرایی اجتماعی، سبکهای تفکر با رویکرد عمیق به یادگیری و بازده ها با پیامدهای یادگیری، فصل نامه علمی پژوهش روان شناسی، شماره ۱۲، صص ۱۳۹-۱۷۱.

يعقوب نژاد، احمد؛ رویایی، رمضانعلی؛ آذین فر، کاوه.(۱۳۹۱)، ارتباط بین شاخص های مکتب تردیدگرایی و کیفیت حسابرسی، فصلنامه علمی پژوهشی حسابداری مدیریت، سال پنجم، شماره چهاردهم، صص ۲۵-۳۵.

Allpor.(1937).definition of Personality.“Personality is the dynamic organization within the individual of those psychophysical systems that determine his unique adjustments to the environment. international journal of conflict management 9(4): 336-355.

Auditing: A Journal of Practice & Theory American Accounting Association, November(2009). 28(2): 1-34.

Armstrong, S., and Cools, S. (2009). Cognitive Styles and Their Relevance for Business and Management. In L.F.Zhang & R.J.Sternberg (Eds.), Perspective on The nature of intellectual Styles (pp. 253-290). New York: Springer.

Ajzen, I.(2005). Attitudes, Personality and Behavior, edited by T. Manstead. 2nd ed. New York: Open University Press.

American Institute of Certified Public Accountants(AICPA).(1988). Auditing accounting estimates No. 57. New York, NY: AICPA. 1997. Due care in the performance of work. Statement on auditing standards No. 1. New York, NY: AICPA.

Asare, S. K., and Davidson, R. A. (1995), Expectation of errors in unaudited book values: the effect of control procedures and financial condition, Auditing: A Journal of Practice & Theory, 14(1), 1-28.

Bamber, E. M., and Iyer, V. M.(2002). Big 5 auditors' professional and organizational.

Bell, T. B., F. Marrs, I. Solomon, and H. Thomas. (1997). Auditing Organizations Through a Strategic Systems Lens. New York, NY: KPMG LLP.

- Berzonsky. (2003). Interrelationships among identity process, content, and structure, journal of Adolescent research, 18, 112-130.
- Beyer, B. K. (1995). Critical thinking Bloomington, IN: Phi Delta Kappa Educational Foundation. 179-186.
- Cano-García and Elaine Hewitt HughesL. (2010). learning and Thinking Styles: An analysis of their interrelationship and influence on academic achievement, 12(4): 413-430.
- Chung, JOY, Cohen, JR and Monroe, GS. (2008). 'The effect of moods on auditors' inventory valuation decisions', Auditing: A Journal of Practice & Theory, 27(2): 109-36.
- Clayton, P., and Kimbrell, J. (2007). Thinking preferences as diagnostic and learning tools for managerial styles and predictors of auditor success", Managerial Finance, 33(12): 921 – 934.
- Curtis,j., and et al. 2017. Reexamining the Relationship Between Thinking Styles and Transformational Leadership: What Is the Contribution of Imagination and Emotionality?, journal of leadership studies: 11(2): 8–21.
- Daily,d., Phillips. (2006). A Study of Kruglanski Need for Closure Construct and Its Implications for Judgment and Decision Making in Accounting and Auditing: 8(3): 18-38.
- Emby and Davidson. (1998). The effect of engagement factors on auditor independence. Journal of International Accounting, Auditing and Taxation: 7(2): 26-44.
- Ennis, R. H.(1993). Critical Thinking Assessment. Theory Into Practice, 32(3), 179-186.
- Eutsler,J.,2017. Examining Moral Disengagement as a Threat to Professional Skepticism, Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2972187>.
- Farag, M. S., and R. Z. Elias. (2012). The impact of accounting students professional skepticism on their ethical perception of earnings management, Research on Professional Responsibility and Ethics in Accounting: 16(3): 185–200.
- Hayes, J., and Allinson, C. (1994). Cognitive Style and its Relevance for Management Practice. British Journal of Management: 5(1):53-71.
- Hurtt et al. (2008). An Experimental Examination Of Professional Skepticism ;Hankamer School of Business:12(7):1-38.
- Hurtt, R. K. (2010). Development of a scale to measure professional skepticism. Auditing: A Journal of Practice & Theory: 29(1): 149-171.
- Kaufman, J. C. (2001). Thinking styles in creative writers and journalists (Doctoral dissertation, Taiwan University). Dissertation Abstracts International: 62(3): 16-38.

- Koch, CW, Weber, M and J. Wustemann,. (2008). 'Can auditors be independent? - experimental evidence on the effects of client pressure, auditor experience and professional skepticism', Working Paper, University of Mannheim, Mannheim.
- LePine, J., Hollenbeck, J., Ilgen, D., & Hedlund, J. (1997). Effects of individual differences on the performance of hierarchical decision-making teams: Much more than g. *Journal of Applied Psychology*, 82(5), 803-811.
- Mgbame, C.O. Gender Factor in Audit Quality: Evidence from Nigeria, *Research Journal of Finance and Accounting*: 3(4):34-61.
- McCrae, R., and P. T., Costa Jr. (1990). Personality in Adulthood. New York: Guilford.1996. Toward a New Generation of Personality Theories: Theoretical Contexts for the five-factor Model. In J.S. Wiggins (Ed.), *The Five-Factor Model of Personality: Theoretical Perspectives*: 22(4): 51-87.
- Mautz, P.K. and H.A. Sharaf. (1961). The philosophy of auditing. *American Auditing Association,Saratosa*.:25(3):36-65.
- McGinn, M. (1989). Sense and Certainty: A Dissolution of Scepticism. New York, NY: Basil Blackwell, Inc: 12(4): 22-43.
- Nelson, M. (2010). A Model and Literature Review of Professional Skepticism in Auditing, *Johnson School Research Paper Series*: 15(3): 97-111.
- Nolder, C., J. (2012). "The Role of Professional Skepticism, Attitudes and Emotions on Auditor's Judgments", Doctoral dissertation, Bentley University *Organizational Behavior*: 7(3): 263-267.
- Nolder, c., and k. kadous.(2018). Grounding the Professional Skepticism Construct in Mindset and Attitude Theory: A Way Forward, Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=2524573>.
- Ponemon L.A.(1993). the influence of ethical resoning on auditors perception of managements competence and integrity, *advance in accounting*: 11(2): 1-29.
- Payne, E. A., and Ramsay, R. J.(2005). Fraud risk assessments and auditors' professional skepticism, *Managerial Auditing Journal*: 20(3): 321-30.
- Rixom, B.A., D. Plumlee and A.J. Rosman. (2012). Training auditors to think skeptically. Paper presented at the Auditing Mid-year Meeting, Savannah, GA: 7(3): 12-32.
- Salehi, M, Mohamadi, N, (2017), The relationship between emotional intelligence, thinking style, and the quality of investors' decisions using the log-linear method, *Qualitative Research in Financial Markets*: 9(4):325-336.

- Sofo, F. (2008). Differences of degree or differences in kind? A comparative analysis of thinking styles. *The International Journal of Interdisciplinary Social Sciences*, 3(1), 293-301.
- Sternberg, R. (1997). *Thinking Styles*. Cambridge: Cambridge University Press: 52(7): 700-712.
- Sternberg, R. J. (2002). Mental self Government: A Theory of Intellectual styles and their development, *human development*, 31(21):197 – 224.
- Shani N. Robinson. (2011). B.B.A., M.B.A. AN EXPERIMENTAL EXAMINATION OF THE EFFECTS OF GOAL FRAMING AND TIME PRESSURE ON AUDITORS' PROFESSIONAL SKEPTICISM. Dissertation prepared for the degree of DOCTOR Of PHILOSOPHY.
- Steyer, R., M. Schmitt, and M. Eid. (1999). Latent state trait theory and research in personality and individual differences. *European Journal of Personality*: 13(5): 389-408.
- Vengopal, K. and Mridula K. (2007). Styles of Learning and Thinking, *Journal of the Indian Academy of Applied Psychology*: 33(1): 111-118.
- Yang, S., and Lin, W. (2004). The Relationship Among Creative, Critical Thinking and Thinking Styles in Taiwan High School Students. *Journal of Instructional Psychology*, 31(1), 33-45.
- Zhang ,l. (2014). Revisiting the predictive power of thinking styles for Academic performance . *The Journal of psychology Interdisciplinary and Applied*: 138(4): 351-370.

Archive of SID