

A Study on Expectation Damages for Breach of Contract in Common Law and Iranian Law

Received: 2016/05/10; Accepted: 2016/08/20

Esmail Nematollahi¹

Abstract:

Breach of contract, by way of non-performance, delay in performance, delivery of defective goods and so on, is a common phenomenon and various legal systems have developed several remedies to deal with it. In common law systems, the first and foremost remedy is damages or money awards and, order for specific performance of contract is an ancillary and exceptional remedy. The most common damages in these systems consists of expectation damages which aims at placing the injured party in the position he would have been in, had the contract been duly performed. In other words, by giving a sum of money, the law tries to meet the expectations of the injured party as much as possible. After explanation of such aspects of the expectation damages as concept, bases, elements, criterion and methods of compensation, this Article endeavors to give a brief account of this damages in Islamic jurisprudence as well as Iranian law.

Keywords: Breach of Contract, Contractual Liability, Expectation Damages, Loss of Profit.



۱۲۹

¹ . Assistan Professor of Private law at the University of Qom, Esmail: nematollahi@yahoo.com

بررسی خسارت انتظار ناشی از نقض قرارداد کامن لاو حقوق ایران

تاریخ دریافت ۹۵/۰۲/۲۱ تاریخ پذیرش ۹۵/۰۵/۳۰ اسماعیل نعمت‌اللهی^۱

پژوهشگران و فناوران کشور (INsf) - شعبه مهر ۱۴۰۰ - پژوهشگاه علوم انسانی و فرهنگی اسلام و ایران

چکیده

نقض قرارداد به صورت عدم اجرا یا تأخیر در اجرا، تسلیم کالای معیوب، تسلیم کمتر یا بیشتر از مقدار و امثال آن، پدیده شایعی است و نظامهای حقوقی مختلف شیوه‌های متنوعی برای مقابله آن اندیشه‌اند. در نظامهای کامن‌لایی، اولین و مهم‌ترین شیوه مقابله با نقض قرارداد، پرداخت خسارت یا غرامت پولی است، و الزام به اجرای تعهد، شیوه فرعی و استثنایی است. شایع‌ترین نوع خسارت در نظامهای کامن‌لایی، خسارت انتظار است که هدف آن، قراردادن زیان‌دیده در وضعیتی است که اگر قرارداد اجرا می‌شد در آن وضعیت قرار می‌گرفت. به تعبیر دیگر، تلاش می‌شود که با پرداخت مبلغی پول، انتظاراتی که زیان‌دیده از قرارداد داشته حتی‌امکان برآورده شود. این مقاله می‌کوشد پس از بیان جنبه‌های گوناگون خسارت انتظار در کامن‌لاز قبیل مفهوم، مبانی، عناصر، معیار و شیوه جبران این نوع خسارت، وضعیت این نوع خسارت را به‌طور مختصر، در فقه و حقوق ایران بررسی نماید.

واژگان کلیدی: نقض قرارداد، مسئولیت قراردادی، خسارت انتظار، عدم‌النفع.





مقدمه؛ جایگاه خسارت انتظار

در حقوق خارجی، شیوه‌های متعددی برای مقابله با نقض قرارداد اندیشه شده که در ادبیات کامن‌لایی به «شیوه‌های جبران خسارت»^۱ معروف است. یکی از این شیوه‌ها، پرداخت خسارت پولی یا غرامت^۲ به طرف زیان‌دیده است. در نظام‌های حقوق نوشته به رومی-زرمنی (مانند فرانسه) اولین شیوه جبران خسارت، الزام به اجرای قرارداد است، در حالی که در نظام‌های کامن‌لایی (مانند انگلستان و آمریکا)، الزام به اجرا شیوه‌ای ثانوی و محدود تلقی می‌شود و اولین و مهم‌ترین شیوه، پرداخت خسارت پولی است.

غرامت یا خسارت پولی را می‌توان به سه دستهٔ خسارت‌های ماهوی^۳، خسارت‌های نمادین^۴ و خسارت‌های تنبیهی^۵ تقسیم کرد. از میان این خسارات، آنچه که بررسی آن اهمیت بیشتری دارد خسارت‌های ماهوی است که طبق یک تقسیم‌بندی معروف به سه دستهٔ قابل تقسیم‌اند: خسارت انتظار^۶، خسارت اعتماد^۷ و خسارت استرداد^۸. خسارت انتظار، رایج‌ترین نوع خسارت پولی است و هدف آن، قرار دادن زیان‌دیده در وضعیتی است که اگر قرارداد اجرا می‌شد در آن وضعیت قرار می‌گرفت. هدف از دو نوع دیگر خسارت – یعنی اعتماد و استرداد – قراردادن زیان‌دیده در وضعیتی است که اگر قرارداد منعقد نشده بود در آن وضعیت قرار می‌داشت، با این تفاوت که در نوع اول یعنی اعتماد،

1 Remedies

۲ باید تذکر داد که واژه damage در معنای اسمی، به مفهوم زیان جسمی یا مالی است اما در معنای وصفی و نیز به صورت جمع (damages) به معنای مبلغی است که به عنوان جبران خسارت وارد به مال یا جسم پرداخت می‌شود (نک: واژه damage و damages در: Garner, 2009). در زبان فارسی، واژه خسارت هم به معنای زیان به کار می‌رود و هم به معنای مبلغی که برای جبران خسارت پرداخت می‌شود و تمیز این دو معنا با توجه به قرائن صورت می‌گیرد.

3 Substantial

4 Nominal

5 Exemplary

6 Expectation

7 Reliance

8 Restitution

هزینه‌هایی که زیان دیده در اثر اعتماد به قرارداد متحمل شده است به وی پرداخت می‌شود اما در نوع دوم یعنی استرداد، عوّضی که زیان دیده به طرف مقابل پرداخت کرده است به وی مسترد می‌گردد. این سه نوع خسارت را می‌توان با یک مثال ساده توضیح داد. فرض کنیم قراردادی راجع به فروش خودروی معین به مبلغ ده میلیون تومان منعقد می‌شود و خریدار ثمن را پرداخت می‌کند. پس از تحويل مبيع، معلوم می‌شود که خودرو معیوب است. حال چنانچه خودرو سالم بود، دوازده میلیون تومان ارزش می‌داشت و قیمت معیوب آن هشت میلیون تومان است در این صورت، خسارت انتظار وی چهار میلیون تومان است (قیمت معیوب منهای قیمت سالم) و خسارت اعتماد دو میلیون تومان (قیمت معیوب منهای ثمن) است. بر اساس خسارت استرداد، خریدار می‌تواند ثمن پرداختی را مسترد کند.

موضوع این تحقیق بررسی خسارت انتظار است و در مورد آن مباحثی مانند مفهوم، مبانی، عناصر، معیار ارزیابی و شیوه محاسبه آن قابل طرح است. در ادامه، پس از تبیین مفهوم خسارت انتظار، مبانی این نوع خسارت بررسی می‌شود. در بحث سوم، بررسی می‌شود که زیان دیده چه اقلامی را می‌تواند به عنوان خسارت انتظار مطالبه کند، و در بحث چهارم، معیار ارزیابی این نوع خسارت سنجیده می‌شود؛ همچنان که در بحث پنجم، مسئله این است که از میان روش‌های مختلف برای ارزیابی خسارت مانند پرداخت هزینه اصلاح و پرداخت مابه التفاوت ارزش کار انجام شده و کاری که باید انجام می‌شد، کدام یک باید انتخاب شود. سپس به بررسی خسارت انتظار در فقه و حقوق ایران پرداخته می‌شود و در پایان، نتایج مباحث مطرح می‌گردد.

۱. مفهوم خسارت انتظار

«خسارت انتظار» به نام‌های دیگری مانند خسارت^۱ «ازدستدادن موردِ معامله»^۲ یا خسارت «اجر»^۲ نیز نامیده می‌شود. طبق دو تعبیر اخیر، خسارت انتظار، جبران زیانی است که خواهان به دلیل ازدستدادن مورد معامله یا عدم اجرای قرارداد متحمل شده است. خسارت انتظار را معمولاً بر اساس هدف آن تعریف کرده‌اند. طبق یک تعبیر، خسارت انتظار خسارتنی است که هدف آن، جبران زیانی است که خواهان به دلیل ازدستدادن



(3-4)

انتظارات خود از قرارداد متحمل شده است. طبق تقریر دیگری، هدف این نوع خسارت، حمایت از حق متعهد¹ه در مورد اجرای قرارداد است. توضیح بیشتر این که، هر یک از طرفین در قرارداد دوچانبه، حق اجرای قرارداد توسط طرف مقابل را کسب می‌کند. واضح‌ترین شیوه حمایت از حق خواهان در مورد اجرای قرارداد، دستور به اجرای قرارداد توسط خوانده است. در صورتی که تعهد طرف مقابل در مورد انتقال زمین یا پرداخت مبلغی پول یا خودداری از انجام کاری باشد، دادگاه‌های انگلستان حق اجرای خواهان را به ترتیب، با دستور به اجرای عین تعهد، یا پرداخت مبلغ تعیین‌شده، یا منع از انجام کار حمایت می‌کنند. اما اجرای عین قرارداد در حقوق انگلستان امری استثنائی است، نه مطابق قاعده. با این که دادگاه‌های انگلستان فرصت همگام‌شدن با دیگر نظام‌های حقوقی در مورد پذیرش اجرای عین قرارداد به عنوان اصلی‌ترین شیوه جبران خسارت را داشته‌اند، در عمل از این امر خودداری کرده‌اند؛ آنچنان که در انگلستان هنوز هم فرض بر این است که نقض قرارداد، به تکلیف خوانده دائم پرداخت خسارت منتهی می‌شود. (Pearce, 2008: 218)

در واقع، مدت‌ها قبل از نام‌گذاری این نوع خسارت به خسارت انتظار یا اجرا، محتوای آن، یعنی قرار دادن زیان دیده در وضعیتی که در صورت اجرا شدن قرارداد در آن قرار می‌گرفت، در کامن‌لای انگلیسی وجود داشته است (Burrows, 1983: 218). یکی از قدیمی‌ترین اظهارات حاکی از این گونه خسارت را می‌توان در سخن معروفی از قاضی پارک² در دعوای قدیمی³ Robinson v. Harman یافت که می‌گوید: «یک کامن-لا این است که در صورتی که یک طرف به دلیل نقض قرارداد توسط طرف دیگر متحمل زیان شود، طرف نخست باید، تا آنجا که با پول امکان دارد، از لحاظ خسارات در همان وضعیتی قرار داده شود که گویا قرارداد اجرا شده بود».

عبارت خسارت انتظار پس از مقاله معروف فولر با عنوان «منفعت اعتماد در خسارت‌های قراردادی» (Fuller, 1936) رواج یافت. اصطلاح خسارت اجرا را فریدمن در مقاله معروفی به کار برد و در آن، از عبارت «خسارت انتظار» انتقاد کرده است. به گفته‌وی «منفعت انتظار صرفاً یک اصطلاح نامناسب برای توصیف منفعت اجرا است ... اگر واژه

¹ Parke

² 1 Ex Rep 1848, 850 at 855



منفعت را حاکی از هدف یا دلیل انعقاد قرارداد بدانیم، در این صورت، تنها منفعت قراردادی واقعی، اجرای قرارداد است. واژه «انتظار»^۱ اغلب برای توصیف «امید»^۲ یا احتمال دریافت منفعتی در آینده به کار می‌رود، در حالی که چنین احتمالی مورد حمایت هیچ حق قانونی نیست. (Friedmann, 1995, cited by McKendrick, 1997: 819)

اما همان طور که در بحث از عناصر خسارت انتظار خواهیم دید، طرف قرارداد، خود دو نوع منفعت یا انتظار متفاوت دارد که به تعبیر ما، یکی بی‌واسطه و دیگری باواسطه است. انتظار بی‌واسطه، همان انتظار اصلی ناشی از اجرای قرارداد یا به دست آوردن مورد معامله است، در حالی که انتظار باواسطه، به منافع مترتب بر منفعت یا انتظار اصلی اشاره دارد که می‌توان آن را طبق اصطلاح متداول در حقوق ما «عدم الفعل» نامید. سخن اخیر فریدمن تنها در مورد انتظارات اخیر صادق است.

۲. مبانی و توجیه‌های خسارت انتظار

مسئله اصلی در این بحث این است که اولاً چرا طرفی که قرارداد را نقض کرده باید خسارت پردازد و ثانیاً چرا خسارت باید بر مبنای انتظار طرف قرارداد ارزیابی شود. ظاهراً در مورد اصل پرداخت خسارت تردید زیادی وجود ندارد و مبانی و توجیهات مختلفی که برای خسارت انتظار مطرح گردیده، بیشتر به مسئله دوم توجه دارند. در ادامه، به چند مورد از این توجیهات بسنده می‌شود. اغلب این توجیهات را فولر در مقاله خود آورده است و چون در صدد حمایت از منفعت انتظار بوده، سعی در رد و انکار آنها نموده است.

۱- یکی از توجیهات «قاعده حمایت از انتظار» همانا «نظریه اراده» است. بر اساس این نظریه، طرفین قرارداد، نوعی اختیار قانون گذاری را اعمال می‌کنند؛ به گونه‌ای که اجرای قرارداد توسط دولت صرفاً اجرای قانون خصوصی‌ای است که طرفین وضع کرده‌اند. برای مثال، اگر شخص «الف» وعده صحیحی در مورد پرداخت هزار دلار به شخص «ب» داده باشد، شخص «الف» ملزم به پرداخت این مبلغ می‌شود؛ زیرا قاعده وضع شده توسط طرفین چنین پرداختی را ایجاب می‌کند. (Fuller, 1936: 58)





در پاسخ این توجیه گفته شده که هر چند نمی‌توان ارتباط نظریه اراده را با مسئله خسارت‌های قراردادی نادیده گرفت، این را نیز نمی‌توان گفت که این نظریه، در تمام موارد، حکم به دریافت منفعت انتظار می‌کند. اگر قرارداد، نوعی قانون خصوصی باشد، طبعاً قانونی است که معمولاً در مورد ضمانت اجرای نقض خود موضوعی اتخاذ نمی‌کند. بدیهی است که در برخی موارد، ممکن است طرفین نوعی شیوهٔ جبران قضایی را پیش‌بینی کرده باشند که بتوان از آن استنباط کرد که چنین شیوه‌ای مورد خواست و اراده آنان بوده است. اما در مورد اغلب قراردادها، این انتظار که از نظریه اراده راه حل آماده‌ای برای حل مشکل خسارات به دست آوریم انتظار بیهوده‌ای است. (Ibid: 58-59).

۲- تکلیف هر یک از طرفین قرارداد نسبت به اجرای تعهد، ملازم با یک حق قانونی برای طرف دیگر در مورد اجرای آن تعهد است. اگر تعهد اجرا نشود، از حق اجرای طرف بی‌تقصیر، این نتیجه حاصل می‌شود که خسارت باید با توجه به ارزش آن تعهد ارزیابی شود. (Winterton, 2015:180/Saidov, 2008: 27)

توجیه مذکور اگر این چنین تفسیر شود که حق گرفتن خسارت انتظار، نتیجه نقض تعهد قراردادی است، در این صورت طبیعتاً ارزیابی آن را به توجیه بعد و اگذار کرده‌ایم. اما ممکن است مقصود از توجیه فوق این باشد که حق گرفتن خسارت، بدل حق اجرای قرارداد است.

ریشه این توجیه، در کلمات دانشمندان گذشته نیز یافت می‌شود؛ از جمله، در سخن معروفی از اولیور وندل هومز آمده است: «تکلیف رعایت قرارداد در کامن لا بدین معنا است که ... اگر قرارداد را رعایت نکنی باید خسارت پردازی» (Holmes, 1897: 462). در همین راستا، به نظر برخی دیگر، قرارداد، متن‌من یک تعهد علی‌البدل است که طبق آن، متعهد یا باید به مورد تعهد عمل کند یا خسارت پردازد (Gold, 2009: 54). شاید با توجه به همین نکته است که در آثار برخی از حقوق‌دانان بر جسته، از پرداخت خسارت پولی، به «شیوهٔ جبرانی جایگزین از راه پول¹» تعبیر شده است. (Treitel, 1988: 75)

تلقی خسارت به عنوان بدل اجرای تعهد، حتی برای حقوق‌دانان کامن لا نیز قانع کننده نیست، چه رسد برای حقوق‌دانی که تحت تأثیر طرز فکر و سنت حقوق نوشته قرار دارند و قرارداد را همچون قانون یا پیمان مقدسی برمی‌شمارند. بدون شک طرفین می‌توانند

1 substitutionary relief in money



قراردادی منعقد کنند که مفاد آن تعهدی علی البدل به اجرای قرارداد یا پرداخت خسارت باشد، اما نمی‌توان چنین توصیفی از قصد طرفین ارائه کرد یا معنای قرارداد را این‌گونه تفسیر کرد. در غالب موارد، در قرارداد تصریح نمی‌شود که پرداخت خسارت، جایگزین اجرای آن است، بلکه به عکس، برداشت همگانی چنین است که طرف قرارداد باید تعهد قراردادی خود را اجرا کند (Gold, 2009: 54). در کلام حقوقدان برجسته کشورمان نیز آمده است: «مسئولیت قراردادی عبارت است از التزام به جبران خسارتی که در نتیجه عدم اجرای قرارداد به طرف او وارد می‌شود. این خسارت به وسیله دادن مبلغی پول جبران می‌گردد. این پول را بعضی معادل انجام تعهد اصلی شمرده‌اند. ولی مسئولیت متعهد التزام دیگری است که در نتیجه عهده‌شکنی به وجود می‌آید و منع مستقیم آن عدم اجرای عقد است». (کاتوزیان، ۱۳۸۰: ۱۴۶)

۳- ماهیت اقتصاد مبتنی بر «اعتبار»^۱ در تلاش برای حذف تمایز بین مال موجود و مال آینده (مال و عده داده شده) نهفته است. از لحاظ تجاری، انتظار دریافت مال آینده نیز مال موجود تلقی می‌شود. در جامعه‌ای که در آن، اعتبار به صورت نهادی مهم و فرآگیر درآمده، انتظار ناشی از وعده لازم‌الاجرا باید داخل در قلمرو مال و گونه‌ای از مال تلقی شود و نقض آن، به منزله آسیب‌زدن به آن مال دانسته شود. در چنین جامعه‌ای، نقض وعده همچون تقلیل دارایی عمل می‌کند. (Fuller, 1936: 46)

این که بتوان حق اجرای قرارداد را مال یا حتی حق مالی تلقی کرد و نیز این که بتوان مال آینده را مال موجود به شمار آورد، دست کم در برخی موارد، به سادگی امکان‌پذیر نیست. حق اجرای تعهد قراردادی یا دریافت مال آینده در صورتی می‌تواند مال فعلی تلقی شود که به تعبیر حقوقی ما، به صورت دین در ذمه متعهد استقرار یافته باشد. توضیح بیشتر، در بحث مربوط در فقه و حقوق ما ارائه خواهد شد.

۴- یکی از ادله‌ای که برای پرداخت خسارت انتظار مطرح گردیده، قیاس حق قراردادی، به حق مالکیت است. مسلّم است که نظامی که قائل به لزوم اجرای قرارداد است یک «حق» برای متعهد‌له پدید می‌آورد؛ همچنان که پر واضح است که موضوع این حق در وهله اول اجرای قرارداد و سپس الزام به اجرا است. ماهیت این حق را هم بهناگزیر باید یک حق مالی تلقی کرد. پس از دانستن این مقدمه باید گفت شکی نیست که غاصب مال



معین، ضامن عین و منافع مستوففات و غیرمستوففات آن است و در صورت تلف، ضامن مثل یا قیمت آن است. برای مثال، اگر کسی مالی را که ۱۰۰۰ تومان ارزش دارد غصب کند و هنگام تلف ۲۰۰۰ تومان ارزش داشته باشد، ضامن مبلغ اخیر است. طبق اصطلاح فولر، ۱۰۰۰ تومان منفعت اعتماد و ۲۰۰۰ تومان منفعت انتظار است. مالک هرگز ۲۰۰۰ تومان نداشته بلکه مالی داشته که اگر آن را نقد می کرد بالغ به ۲۰۰۰ تومان می شد. در حقوق کامن لا، از این منفعت انتظار مالک حمایت می شود نه از منفعت اعتماد. حال فرض کنیم که شخص در مقابل ۱۰۰۰ تومان متعهد می شود که مالی را ظرف شش ماه به طرف قرارداد منتقل کند. پس از پنج ماه که قیمت مال به ۲۰۰۰ تومان افزایش یافته، متعهد از اجرای تعهد امتناع می کند. اگر قرارداد معتبر بوده و حق الزام متعهد را به متعهد^{لله} داده باشد، وی می تواند متعهد را الزام به اجرای عین قرارداد کند که ارزش آن ۲۰۰۰ تومان است. پس چرا اگر متعهد از اجرای تعهد خودداری کند و نوبت به مطالبه خسارت برسد، نتوان وی را ملزم به پرداخت ۲۰۰۰ تومان نمود؟ قیاس حق قراردادی به حق مالکیت را می توان از جهت دیگری نیز تقویت نمود. متعهد^{لله} در مثال مذکور می تواند حق قراردادی خود را در مقابل ۲۰۰۰ تومان به دیگری منتقل کند. چگونه است که متعهد^{لله} می تواند طلب خود را به ۲۰۰۰ تومان بفروشد اما اگر متعهد سریچی کند نتواند از او ۲۰۰۰ تومان بگیرد؟ (Friedmann, 1995, cited by McKendrick, 1997: 820).

۳. عناصر خسارت انتظار

محتوا یا عناصر خسارت انتظار را می توان در دو مورد خلاصه کرد:

الف) انتظارات بی واسطه و با واسطه. قرارداد ممکن است به دو انتظار متفاوت منجر گردد: دریافت موضوع تعهد و استفاده از آن برای منظوری خاص. به عنوان مثال، در صورتی که موضوع قرارداد فروش مواد خام باشد، خریدار هم انتظار دریافت مبیع یعنی مواد خام را دارد و هم انتظار دارد که از آن مواد در جهت خاصی مانند بازفروش یا استفاده از آنها برای تولید محصولی دیگر استفاده کند. بنابراین، در صورتی که فروشنده از Treitel, تسلیم مبیع امتناع کند، خریدار از هر دو منفعت مورد انتظار محروم شده است (Treitel, 1988: 84; 2003: 940). چنان که در بحث مفهوم خسارت انتظار گفته شد، این



دو منفعت را می‌توان انتظار یا منفعت مستقیم یا با واسطه اجرای قرارداد و منفعت غیرمستقیم یا با واسطه اجرای قرارداد نامید.

^۱ این تمايز در کشورهای رومی-ژرمنی با دو اصطلاح «زیان وارد» و «منافع فوت شده»^۲

و به تعبیر مأнос تر^۳ تلف مال و فوت منفعت بیان می‌شود. از جمله قانون مدنی فرانسه در ماده ۱۱۴۹^۴ به این دو نوع خسارت پرداخته است. اما این اصطلاحات و حتی معادل انگلیسی آنها مانند gains prevented و losses caused کاربرد چندانی در کشورهای کامن لایی ندارند (Treitel, 1988: 85).

مطلوبه منافع فوت شده اختصاص به دعواهای قراردادی ندارد و در دعاوه مسئولیت مدنی قهری نیز قابل طرح است. از این رو، همانطور که اگر فروشنده ماشین‌آلات در تحویل آنها تأخیر کند خریدار میتواند منافع فوت شده در نتیجه عدم استفاده از آنها را مطالبه کند، اگر ماشین‌آلات در نتیجه عمل خطاكارانه شخصی تلف شود یا آسیب بیند مالک میتواند خسارت منافع فوت شده آنها را مطالبه کند. آنچه که دعواهای قراردادی را از دعواه مسئولیت مدنی متمايز میکند، این است که حقوق قراردها به زیاندیده نقض قرارداد اجازه میدهد که خسارات ناشی از دست نیافتن به اجرای مورد معامله را مطالبه کند؛ یعنی میتواند منفعت خاصی که انتظار دریافت آن را از قرارداد داشته مطالبه کند. به عنوان مثال، خریدار یک اثر هنری را که ارزش واقعی آن بسیار بیشتر از ثمن قراردادی خریداری میکند یا شرکتی در مقابل وجهی ناچیز حق انحصاری توزیع یک اثر صوتی را به دست می‌آورد که بعداً معلوم می‌شود یک اثر هنری بسیار موفق است. در این موارد اگر قرارداد نقض شود، طرف بی تقصیر مستحق خسارت از دست دادن اجرا است که شامل منافعی است که اگر قرارداد به درستی اجرا شده بود قابل دریافت بود. (Beaston, 2010: 539)

(540)



1 damnum emergens

2Lucrum cessans

³ تا قبل از تحولات اخیر در قانون آئین دادرسی مدنی، در ماده ۷۲۶ قانون آئین دادرسی مدنی کشورمان این دو تعبیر به کار رفته بود.

⁴ خساراتی که باید به طلبکار پرداخت گردد به طور معمول عبارت است از زیانی که وی متحمل گردیده و منفعتی که از آن محروم شده است...

ب) هزینه‌ها

هزینه‌ها اقسام مختلفی دارد و برخی از آنها می‌تواند به عنوان زیان انتظار مطالبه شود. برای نمونه، طرف زیان‌دیده ممکن است مبالغی را در جهت اصلاح اجرای معیوب هزینه کرده باشد و این مبالغ می‌تواند جبران از دستدادن انتظاری که طرف زیان‌دیده در دستیابی به اجرای مطابق با قرارداد داشته محسوب شود. (Treitel, 1988: 85)

هندسه پژوهشی
پژوهشی
جعفری
دانشگاه

۴. معیار ارزیابی خسارت انتظار

برای ارزیابی خسارت انتظار، دو معیار یا مبنای معروف وجود دارد: «هزینه اصلاح»^۱ و «تفاوت ارزش»^۲. این دو معیار، صرفاً روش‌هایی برای ارزیابی خسارتی هستند که به خواهان وارد شده و هدف واحدی را دنبال می‌کنند. به گفته لرد مستیل^۳ در دعوای Ruxley Electronics and Construction Ltd v Forsyth,^۴ دو معیار متفاوت برای ارزیابی خسارت وجود ندارد، بلکه تنها یک معیار وجود دارد یعنی [جبران] زیانی که به متعهد^۵ وارد شده است.

در برخی موارد، نتیجه هر دو معیار یکسان است. برای نمونه، در صورتی که فروشنده از تسلیم مبيع امتناع کند، خریدار مستحق خسارت مبتنی بر هزینه کالای جایگزین است و این امر می‌تواند تفاوت ارزش بین آنچه او به دست آورده (هیچ) و آنچه باید به دست می‌آورد (کالا) توصیف شود یا هزینه اصلاح نقض فروشنده را آشکار کند (Treitel, 1988: 105). در دعوای^۶ Dean v. Ainley (2003: 947/ Treitel, 1988: 105) فروشنده ملک تعهد کرده بود که ایوان خانه را درز گیری کند تا آب به زیرزمین نفوذ نکند. پس از نقض این تعهد، خریدار موفق شد هزینه انجام کار مورد تعهد را دریافت کند. هزینه مذکور گاه به عنوان هزینه انجام کار و گاه به عنوان تفاوت ارزش ملک توصیف شده است. (Treitel, 2003: 947)

1 cost of cure

2 difference in value

3 Mustill

4 [1995] 3 WLR 118, 127.

5 [1987] 1 W.L.R. 1729

اما در بسیاری موارد، هزینه اصلاح بسیار بیشتر از تفاوت ارزش است و در این موارد باید دید کدام معیار را باید برای ارزیابی پذیرفت. به عنوان نمونه، در دعوای آمریکایی Peevyhouse v. Garland Coal & Mining Co^۱، شرکت زغال سنگ یک زمین کشاورزی را برای استخراج زغال سنگ اجاره کرد و تعهد کرد که پس از پایان مدت اجاره، زمین را به حالت قبل برگرداند. هزینه این کار ۲۹ هزار دلار بود و شرکت با نقض قرارداد، از انجام این کار خودداری کرد. اما تفاوت ارزش بین زمین در حالت قبلی و حالت موجود ۳۰۰ دلار بود و دادگاه خسارت را بر اساس معیار اخیر ارزیابی کرد. (Treitel, 2003: 944)

۱. هنوز نهاده نشده از نظر زرداوکان الهی می‌باشد.

در حقوق انگلستان، اصل اولیه در مورد تسليم کالای معیوب توسط فروشنده، ارزیابی خسارت بر مبنای تفاوت ارزش است و خریدار می‌تواند تفاوت ارزش بین ارزش کالای معیوب و ارزش کالای سالم را مطالبه کند. اما اگر بتوان عیب کالا را با هزینه متعارفی اصلاح کرد، معیار اصلاح مورد حکم قرار می‌گیرد.

اما در مورد قراردادهای ساختمانی، قاعدة اولیه این است که اگر پیمان کار، تعهد انجام کار را نقض کند، مسئول خسارت بر مبنای هزینه اصلاح است؛ یعنی باید هزینه رفع عیب یا تکمیل کار را پردازد. در این مورد نیز چنانچه هزینه اصلاح عیب تناسبی با نفعی که زیان دیده از آن کسب می‌کند نداشته باشد، ممکن است قاعدة مذکور کنار گذاشته شود. برخی از نمونه‌های این موضوع عبارت اند از: مصالح به کاررفته در ساختمان مطابق قرارداد نبوده و رفع عیب مستلزم تخریب بخش عمده ای از ساختمان باشد، هزینه رفع عیب از کل مبلغ ساختمان تجاوز کند، انجام کار مورد تعهد هیچ منفعت اقتصادی برای خواهان نداشته باشد. در این موارد، قاعدة رفع عیب کنار گذاشته می‌شود و در صورتی که تفاوت ارزش وجود داشته باشد، تفاوت ارزش پرداخت می‌شود (Treitel, 2003: 945). همچنین، در صورتی که هزینه اصلاح عیب تناسبی با سود حاصل از آن نداشته باشد، دادگاه با احراز شرایطی مانند عدمی نبودن نقض از یک سو، و از بین نرفتن کارآمدی کار برای زیان دیده از سوی دیگر، معیار تفاوت ارزش را اعمال می‌کنند. یک نمونه کاربردی دیگر در این زمینه، دعوای آمریکایی Jacob & Youngs, Inc. v. Kent^۲ است. در این دعوا، خواهان،



ساختمانی را برای خوانده ساخت و پس از تکمیل کار، دعوای دریافت باقیمانده اجرت را اقامه کرد. در قرارداد مقرر شده بود که لوله‌های ساختمان از نوع مخصوص معینی باشد اما در اثر غفلت خواهان، برخی از لوله‌ها از نوع تعیین شده نبود. هنگامی که خوانده متوجه عیب شد، از خواهان درخواست کرد که کار را مجدداً انجام دهد و این کار مستلزم تخریب بخش قابل توجهی از ساختمان، و بازسازی آن بود. خواهان از این کار امتناع کرد و دعوای دریافت باقیمانده ثمن را اقامه کرد. در رأی صادره، معیار خسارت در این مورد همانا تفاوت ارزش بود. (Treitel, 1988: 106-107)

۵. شیوه محاسبه خسارت انتظار

بحث دیگر در مورد خسارت انتظار، شیوه محاسبه آن است. به طور کلی، اگر قرار باشد زیان دیده به انتظارات خود از قرارداد دست یابد، عدالت اقتضا می‌کند که وی نیز انتظارات طرف دیگر را بر آورده سازد. بدیهی است که در جریان محاسبه ممکن است میان انتظارات طرفین و به تعبیری بین دو دین آنها تهاتر واقع شود و زیان دیده، مستحق مبلغ اضافی باشد. برخی از حقوقدانان (FREY, 2000: 372-373) فرمول زیر را برای محاسبه مطرح کرده‌اند:

[(آنچه طرف غیرناقض انتظار دریافت آن را داشته) منهای (آنچه طرف غیرناقض دریافت کرده)] منهای [(آنچه طرف غیرناقض باید پرداخت کند) منهای (آنچه طرف غیرناقض پرداخت کرده)].

بخش اول این فرمول بیانگر مبالغ دریافتی و بخش دوم بیانگر مبالغ پرداختی است. هر یک از این دو بخش نیز مشتمل بر دو قسمت است. ابتدا در بخش اول، آنچه طرف غیرناقض عملاً دریافت کرده از آنچه که وی انتظار دریافت آن را داشته کسر می‌شود تا مجموع مبالغ دریافتی مشخص گردد. سپس آنچه طرف غیرناقض عملاً پرداخت کرده از آنچه وی باید پرداخت کند کسر می‌گردد تا بدین ترتیب از حاصل این تهاتر، مجموع مبالغ لازم‌التأديه معین گردد. در نهایت، مجموع مبالغ پرداختی از مجموع مبالغ دریافتی کسر می‌گردد. برای مثال، اگر (الف) ساعت خود را به قیمت ۲۰۰ دلار به (ب) فروخته و تحويل دهد و ۵۰ دلار دریافت کند اما (ب) باقیمانده را نپردازد، طبق فرمول بالا:

[ساعت - ساعت] منهای [۱۵۰ = ۲۰۰ - ۵۰]

توضیح این که فروشنده به تعهد قراردادی خود به طور کامل عمل کرده و ساعت را تحویل داده است. اما خریدار تنها ۵۰ دلار از ثمن ۲۰۰ دلاری را پرداخت کرده است. بنابراین، فروشنده باید ۱۵۰ دلار دریافت کند تا خسارت انتظار وی جبران گردد. در این مثال، تفاوت ارزش واقعی یا بازاری کالا، با ارزش ثمن قراردادی، یکسان فرض شده است. در صورتی که این دو رقم متفاوت باشند، خسارت انتظار طبیعتاً رقم متفاوتی خواهد داشت (McKendrick, 1997: 356-357). مثال دیگر در مورد معیوب بودن میع، مطلب را توضیح می‌دهد.

فرض کنیم شخص (الف) رایانه‌ای به مبلغ ۲۰۰۰ پوند خریداری می‌کند و ارزش واقعی یا بازاری آن نیز همین مقدار است. اگر فروشنده، رایانه معیوبی تحویل دهد که ارزش واقعی آن ۱۰۰۰ پوند باشد، خسارت انتظار خریدار عبارت است از: ارزش کالای معیوب - ارزش بازاری و به تعبیر دیگر: قیمت معیوب - قیمت سالم. بنابراین:

$$2000 - 1000 = 1000$$

حال فرض کنیم ارزش بازاری میع کمتر از ثمن باشد و به تعبیر دیگر، خریدار گران خریده باشد، یعنی رایانه‌ای که ارزش واقعی آن ۱۵۰۰ پوند است را ۲۰۰۰ پوند خریده باشد. در این صورت، خسارت انتظار وی کمتر از فرض نخست خواهد بود. یعنی:

$$1500 - 1000 = 500$$

بر عکس، اگر ارزش بازاری میع بیشتر از بهای ثمن باشد و به تعبیر دیگر، خریدار ارزان خریده باشد، یعنی رایانه‌ای که ارزش واقعی آن ۲۵۰۰ پوند است را به ۲۰۰۰ پوند خریده باشد در این صورت، خسارت انتظار وی بیشتر از فرض نخست خواهد بود. یعنی:

$$2500 - 1000 = 1500$$

چنان‌که ملاحظه شد، در هر سه مثال مذکور، به قیمت واقعی سالم و قیمت معیوب توجه شد و ثمن معاملی نقشی در این محاسبه نداشت. بدیهی است که نمونه‌های واقعی ممکن است بسیار پیچیده‌تر از این موارد باشد و شیوه محاسبه، بر حسب وجود و تعداد متغیرها دشوارتر می‌شود.

۶. بررسی خسارت انتظار در حقوق ایران و فقه امامیه

ابتدا باید دو نکته را تذکر داد:



۱- جایگاه پرداخت خسارت: در فقه و حقوق ایران شیوه جبرانی پرداخت خسارت نمی‌تواند از جایگاهی معادل آنچه در کامن‌لا دارد برخوردار باشد، زیرا در نظام حقوقی کامن‌لا، اولین شیوه جبران نقض قرارداد، پرداخت خسارت است و اجرای عین قرارداد، شیوه جبرانی ثانوی و استثنایی تلقی می‌شود؛ بنابراین خیلی منطقی است که پرداخت خسارت از جایگاه برتر و مهمی برخوردار باشد اما در نظام فقهی و حقوقی ما اولین شیوه جبران نقض قرارداد، الزام به اجرای عین تعهد است، و پرداخت خسارت شیوه فرعی و ثانوی تلقی می‌شود. با این حال، نقض قرارداد صورت‌های گوناگونی دارد؛ مانند عدم اجرای قرارداد یا تأخیر در اجرای آن، تسلیم کمتر یا بیشتر از مقدار، تسلیم کالای معیوب، و اجرای معیوب یا ناقص کار. در نظام حقوقی ما در صورتی که الزام به اجرای قرارداد امکان‌پذیر باشد نوبت به پرداخت خسارت نمی‌رسد. اما در برخی موارد الزام به اجرا ناممکن یا بی‌فایده است مانند آن که زمان اجرای قراردادی که به صورت وحدت مطلوب مورد نظر بوده گذشته باشد. در این گونه موارد، بحث از پرداخت خسارت منطقی به نظر می‌رسد. از این گذشته، این خسارت انواع گسترده‌ای دارد و همه اقسام آن معادل اجرای عین قرارداد نیست. بنابراین، پذیرش شیوه جبرانی پرداخت خسارت در نظام حقوقی ما نیز اجتناب‌ناپذیر است.

۲- لزوم جبران خسارت قراردادی: از لحاظ قانونی، امروزه با وجود ماده ۵۱۵ قانون آین دادرسی مدنی ۱۳۷۹، خلایی در مورد اصل لزوم جبران خسارت ناشی از نقض قرارداد احساس نمی‌شود. قبل از تصویب ماده مذکور و بر اساس ماده ۲۲۱ قانون مدنی، یکی از شرایط لزوم جبران خسارت این بود که جبران خسارت برحسب قرارداد طرفین یا عرف یا به حکم قانون لازم باشد، اما با تصویب ماده ۵۱۵ قانون آین دادرسی جدید می‌توان گفت قانون کنونی، مตلاف را همواره مسئول جبران خسارت می‌داند و نیازی به قرارداد طرفین یا اثبات عرف نیست. (شهیدی، ۱۳۸۸: ۱۲۱-۱۲۲)

از لحاظ فقهی، با بررسی نظرات در بحث مسئولیت قراردادی می‌توان به طیف وسیعی از نظریات پی‌برد؛ که قابل تقسیم به دو دسته نظرات کاملاً متقابل هستند:

اول: پذیرش حرمت تکلیفی و نفی ضمان وضعی. برخی از فقهاء در مباحث راجع به نقض برخی از عقود و تعهدات قراردادی، ضمان وضعی را متنفی میدانند. از جمله:

– عقد مزارعه. صاحب جواهر در بحث نقض عقد مزارعه توسط عامل و مزارع، ناقض را تنها از لحاظ تکلیفی گناهکار دانسته است (نجفی، بی‌تا: ۲۰). در بحث نقض عقد مزارعه توسط عامل (ترک زراعت)، یکی دو تن از فقهای معاصر (سبزواری، ۱۴۱۳: ۸۸-۸۹) و در بحث نقض عقد توسط مزارع (تسلیم‌نکردن زمین) اکثر فقهای معاصر نظر عدم مسئولیت را برگزیده‌اند (یزدی ۱۴۱۹: ۳۰۷-۳۰۸). همچنین عاملی، ۱۴۱۹: ۵۹). بررسی ادله این دسته از فقهاء نشان می‌دهد یکی از دلایل مهم عدم پذیرش ضمان وضعی، نبود اسباب ضمان قهری مانند ید و اتلاف است.

– عقد وکالت. صاحب جواهر در یکی از مسائل وکالت فرموده است: «در صورتی که مصلحت موکل، دائر بر فسخ معامله‌ای باشد که وکیل برای موکل منعقد کرده و وکیل از فسخ خودداری کند، تنها مرتکب عمل حرام شده است اما مسئولیت دیگری ندارد... و [در میان فقهاء] کسی را نیافتم که احتمال داده باشد جبران هر ضرری که به سبب ترک فسخ بر موکل وارد می‌شود واجب باشد (نجفی، بی‌تا: ۳۶۷-۳۶۸). یکی از دلایل این نظریه می‌تواند این باشد که وکالت، از جمله عقود اذنی است نه تمیلیکی. سید یزدی، در موردی که مصلحت موکل در فسخ معامله باشد اما وکیل اقدام به فسخ نکند، وکیل را ضامن ضرر ناشی از عدم فسخ دانسته است، زیرا ضرر مستند به اوست؛ اما احتمال عدم ضمان را نیز مطرح کرده است (یزدی، بی‌تا: ج: ۱: ۱۲۷).

– عقد مضاربه. به نظر محقق یزدی و اغلب فقهای معاصر، در صورتی که عامل در مضاربه، از گرفتن مال مورد مضاربه در مدتی مثلاً یک سال از تجارت خودداری کند، ضامن تلف مال است اما نسبت به ترک مضاربه، ضمانتی در برابر مالک ندارد و فقط مرتکب گناه شده است (یزدی، ۱۴۱۹: ۲۶۷، مسئله سیزدهم و حواشی فقهاء در این مسئله).

– عقد اجاره. فقهاء امامیه صریح ترک عمل توسط اجیر خاص (بدون اشتغال به کار برای خود یا شخصی دیگر) را موجب ضمان اجیر و استحقاق مستأجر نسبت به اجرت- المسمی ندانسته‌اند. (حکیم، ۱۴۱۶، ج: ۱۳: ۱۷۷)

دوم: پذیرش ضمان وضعی. در مقابل دسته نخست، بسیاری از فقهاء ضمان وضعی ناشی از تخلف قراردادی را پذیرفته اند اما در مورد تعیین مبنای میزان مسئولیت بین این دسته از فقهاء اختلاف دیده می‌شود. مشهور فقهاء ضمان متخلص را قهری تلقی کرده و وی را برابر مبنای قواعد و اسباب ضمان قهری مسئول می‌دانند اما از سخن اندکی از فقهاء استفاده می-



شود که ضمان وی به تعبیر مرسوم در علم حقوق، ضمان و مسئولیت قراردادی است و میزان خسارت را نیز بر اساس انتظاری که طرف بی تقصیر از قرارداد داشته ارزیابی می کنند. سخن این دسته از فقهها را در بحث از مصاديق خسارت انتظار خواهیم دید.

در این مقاله، بررسی فقهی و حقوقی همه نکاتی که در مورد خسارت انتظار مورد اشاره واقع شد، امکان پذیر نیست. از این رو، در ادامه، به سه مطلب مهم تر یعنی مبانی و مصاديق خسارت انتظار و شیوه جبران آن پرداخته می شود.

۶-۱. مبانی خسارت انتظار

از میان مبانی و توجیهاتی که برای خسارت انتظار گفته شد، بررسی سه مبنا در فقه و حقوق ما قبل توجه است:

۱- توسل به نظریه اراده. یکی از مبانی الزام آور بودن قرارداد را می توان از دیدگاه فقهی، در «نظریه قصد» جستجو کرد. این نظریه را می توان برای قابل جبران دانستن برخی از مصاديق خسارت انتظار - از جمله از دستدادن عوض قراردادی - بهره جست، اما کاربرد آن در توجیه خسارت عدم الفع ناشی از دست نیافتند به مورد معامله دشوار است.

۲- تلقی مال آینده به عنوان مال موجود. گفته شد که به نظر برخی از حقوقدانان، در نظام اقتصادی کنونی که تا حد زیادی مبتنی بر مفهوم دین و نسیه استوار است، انتظار ناشی از وعده لازم الاجرا باید گونه ای از مال تلقی شود و نقض آن، به منزله آسیب زدن به آن مال تلقی گردد. در نتیجه، نقض وعده، موجب تقلیل دارایی مخاطب وعده است.

از لحاظ فقهی، چنین توجیهی برای پذیرش ضمان مال آینده کافی به نظر نمی رسد.

ضمان مبتنی بر وجود دین، یک ضمان فعلی است اما سودی که ممکن است برای طرفین قرارداد در آینده حاصل شود از قبیل مال آینده است. ضمان تنها در مورد اموال موجود صادق است، نه در مورد اموالی که در آینده به وجود خواهد آمد. یکی از فقهای معاصر، در بحث عقد مزارعه و در رد نظریه ضمان عامل نسبت به حصه ای از محصول تصریح می کند که حصه ای از محصول، مالی است که در آینده محقق می شود. بنابراین، اتفاق یا تسبیب در اتفاق چنین مالی ممکن نیست (خوئی، ۱۴۱۸، ج ۳۱: ۲۵۹-۲۶۰). همچنین، به نظر یکی از فقهای دیگر در همین مسئله، نمی توان گفت که طرف ناقض از باب تفویت و به این لحاظ که سبب زیان رساندن به مالک می شود، ضامن است؛ زیرا در این فرض، مالک متحمل هیچ زیانی نمی شود بلکه تنها به سود مورد نظر نمی رسد؛ همان طور که بازداشت انسان آزاد، ضمانآور نیست. (سبزواری، ۱۴۱۶، ج ۲۰: ۸۸)



این نظریات، عمدتاً بر اسباب و موضوع ضمان استوار هستند؛ چه، اول این که، تحقق ضمان نیازمند اسباب خاصی است و نقض قرارداد، سبب مستقلی برای ضمان نیست. دوم این که، ضمان نسبت به مال موجود صادق است و سود مورد انتظار از قرارداد، از قبیل مال آینده است نه مال فعلی. اما به نظر می‌رسد هم بحث اسباب ضمان و هم بحث موضوع آن، از جمله مباحث عرفی و موضوعی است. بر طبق عرفی که می‌توان آن را جهانی دانست، هم مال آینده در حکم مال موجود تلقی می‌شود و هم نقض قرارداد سبب ضمان به شمار می‌آید.

۳- قیاس حق قراردادی به حق مالکیت. این قیاس در حقوق ما در مواردی که حق قراردادی به ملکیت مال معین یا کلی (مانند حق خریدار در بیع سلف) منتهی شود قابل پذیرش است. اما در مواردی که موضوع حق، انجام کار است باید به نوع تخلف از قرارداد توجه شود: مشهور فقهاء تقویت حق را موجب ضمان نمی‌دانند و برای نمونه، اجیر خاصی که عمل مورد را انجام نداده را ضامن قیمت عمل نمی‌شمارند، در حالی که اگر برای دیگری کار کند ضامن محسوب می‌شود. تفاوت این دو، در آن است که در صورت اول، فوت منفعت تحقق یافته و فوت منفعت موجب ضمان نیست، اما در صورت دوم، اجیر اتلاف منفعت کرده و ضامن است.

۶-۲. مصادیق خسارت انتظار

چنان که در بحث عناصر خسارت انتظار تحلیل شد، این گونه از خسارات، موارد عدیده ای را شامل می‌شود، از جمله: ۱) دست نیافتن به خود موضوع معامله، اعم از معاملات مربوط به انتقال مال یا انجام کار، ۲) از دستدادن منافع ناشی از دست نیافتن به موضوع معامله یا تأخیر در دستیابی به آن، ۳) برخی هزینه‌ها که در زمرة خسارت انتظار می‌گنجد، ۴) معیوب بودن کالای خریداری شده.

الف) دست نیافتن به موضوع معامله

عدم دستیابی به کالا یا عمل مورد قرارداد، در بسیاری موارد موجب الزام طرف مختلف به پرداخت بدل می‌گردد. منشأ این الزام ممکن است ضمان قهری باشد نه قراردادی، اما به هر حال، از لحاظ نتیجه، به پرداخت خسارت انتظار شباهت دارد. نکات مربوط به این بند، ذیلاً قابل تلخیص در چند مورد هستند:

- عقد بیع. دست نیافتن خریدار به میع قراردادی ممکن است به دلیل تلف قهری آن باشد. در این صورت، با توجه به انحلال قهری قرارداد و بازگشت ثمن به خریدار، زیانی به





وی وارد نمی‌شود (بجنوردی، ۱۴۱۹: ۸۱؛ ماده ۳۸۷ قانون مدنی). اما در صورتی که بایع به اتلاف موضوع تعهد خود اقدام کند، ملزم است بدل آن را به خریدار پرداخت کند.

- عقد اجاره. عدم دریافت عمل در اجاره اشخاص ممکن است به این صورت باشد که اجیر در مدت اجاره، به کار برای خود یا دیگری مشغول شود. در این صورت، مستأجر محیّر است که اجاره را فسخ و استرداد اجرت المسمی را مطالبه کند، یا آن را ابقا و بدل یعنی اجرت المثل عمل را مطالبه کند.

ممکن است اجیر، عمل مورد اجاره را انجام ندهد، بدون این که برای خود یا دیگری کار کند. در این صورت، چنان که اشاره شد، مشهور فقهاء اجیر را ضامن قیمت عمل نمی‌دانند. دلیل این است که در این صورت اجیر نمی‌توان اتلاف منفعت را به اجیر نسبت داد. بنابراین، اجاره منفسخ و اجرت المسمی به مستأجر باز می‌گردد و زیانی از این لحاظ به مستأجر وارد نمی‌شود.

- عقد مزارعه. در مورد نقض عقد مزارعه توسط عامل، اکثر فقهاء (نک: یزدی، ۱۴۱۹: ۳۰۵-۳۰۸) نظریه ضمان قهری را پذیرفته‌اند اما یکی دو تن از ایشان، عامل را ضامن معادل حصة تعیین شده برای مزارع دانسته‌اند. استدلال آنان این است که حصة مذکور در نتیجه عقد، متعلق حق مزارع واقع شده و عامل، آن را تفویت کرده، لذا ضامن است؛ اما چون تعیین دقیق آن ممکن نیست، معادل آن بر اساس تخمین در آن سال تعیین می‌شود (یزدی، ۱۴۱۹: ۳۰۸) حواشی مرحوم شیرازی و فیروزآبادی). نظر این عده، با قول به پرداخت خسارت انتظار، سازگار است.

- در بحث شرط فعل، برخی از فقهاء مشروطه متخلّف را ضامن ارزش عمل می‌دانند (یزدی، ۱۴۱۹: ۳۶۱). مرحوم فیروزآبادی نیز با نظر وی موافق است و آفاضیاء در برخی شروط، ضمان مشروطه را پذیرفته است. نک: همان: ۳۶۲-۳۶۱).

ب) عدم النفع

مواد ۲۲۶ و ۲۲۷ قانون مدنی که به خسارت ناشی از عدم ایفاء تعهد می‌پردازند موضعی در قبال خسارت قابل جبران اتخاذ ننموده است. تا قبل از تصویب قانون آیین دادرسی مدنی

جديد، خسارت با توجه به ماده ۷۲۸ قانون آئين دادرسي سابق^۱، به تلف مال يا فوت منفعت تفسير می شد. اما با نسخ اين ماده و تصويب تبصره ۲ ماده ۵۱۵ قانون آئين دادرسي مدنی مصوب ۱۳۷۹^۲، از لحاظ قانوني، عدم النفع ناشي از نقض قرارداد، قابل مطالبه نیست.
از لحاظ فقهی نيز اكثراً فقهاء تفويت منفعت را سبب مستقلی برای ضمان ندانسته‌اند.^۳ به نظر ايشان، معيار ضمان، وضع يد بر مال غير يا اتلاف مال غير است و صدق اتلاف منوط به وجود مال فعلی است.^۴ چنان‌که ملاحظه می‌شود، به نظر اين عده از فقهاء، ضمان ناشي از اتلاف در صورتی تحقق می‌يابد که مورد آن ماليت داشته و در ملكِ مضمون^۵ له قرار داشته باشد. در مقابل، محقق يزدي تفويت منافع را موجب ضمان دانسته است و برخى از فقهاء مانند امام خميني با سکوت خود، کلام ايشان تأييد کرده‌اند (يزدي، ۱۴۱۹: ۳۹-۴۰). برخى نيز به صراحة، تفويت را موجب ضمان دانسته و استدلال کرده‌اند که تفويت اموال و منافع از لحاظ عرفی موجب ضمان است و شارع اين سيرة عقلائي را رد نکرده است. (همان، حاشية مکارم شیرازی). همچين، گفته شده که برای تتحقق ضمان لازم نیست موضوع ضمان، مملوکِ مضمون^۶ له باشد، بلکه کافي است که حق مالي متعلق به وى از ميان رفته باشد.^۷

۱ «... ضرر ممکن است به واسطه از بین رفتن مالي باشد يا بواسطه فوت شدن منفعتی که از انجام تعهد حاصل می‌شده است».

۲ «ضرر زيان ناشي از عدم النفع قابل مطالبه نیست».

۳ از جمله: حاشية مرحوم خوئي در يزدي، ۱۴۱۹: ۴۰؛ التفويت في نفسه ليس من أسباب الضمان؛ نجفي، بي‌تا: ۲۰؛ سبزواري، ۱۴۱۳: ۸۸.

۴ خوئي، ۱۴۱۸: ۱۷۰؛ التفويت شيء والإتلاف شيء آخر، والموجب للضمان إنما هو الثاني المتوقف على واجديته لمال فعلی كما عرفت دون الأول؛ حکیم، ۱۴۱۶، ج ۱۲: ۴۹؛ مقتضی الجمود على قاعدة الإتلاف - التي هي دليل الضمان - الاختصاص بما كان مالاً للغير».

۵ فياض، ۱۴۲۶: ۳۱۴ لا موجب لتخفيض الضمان بالتفويت والاتلاف بما إذا كان المفوت والمُلْكَفَ مملوكاً لغير المفوت والمُتَلِّفُ، بل يكفي في ذلك كونه مضافاً إلى غيره ولو بنحو من الحقيقة التي لها مالية عرفة، لكن يكون مشمولاً لدليل الضمان في نظر العرف والعقلاء.



اما باید توجه داشت که از بین مصاديق مذکور برای خسارت انتظار، آنچه می‌تواند عدم النفع تلقی شود مورد دوم، و برخی از مصاديق، از نوع مورد اول است؛ مانند فرضی که در آن، موضوع قرارداد، انجام کار باشد. بنابراین، بر فرض که خسارت عدم النفع قابل جبران نباشد، تنها آن دسته از خسارت‌هایی که عدم النفع تلقی می‌شود قابل جبران نیستند. از این گذشته، برخی از حقوقدانان برای عدم النفع دو معنای عام و خاص در نظر گرفته‌اند: در معنای عام، عدم النفع به معنای خسارتِ ناشی از محروم‌ماندن از منفعت اجرای قرارداد است؛ چه، نفع مزبور ناشی از مال معین باشد، یا ناشی از شخص معین، و یا ناشی از انجام عمل مورد تعهد. اما در معنای خاص، تنها شامل مورد اخیر یعنی خسارت ناشی از خودداری متعهد از انجام عمل مورد تعهد می‌گردد. به نظر ایشان، تبصره ۲ ماده ۵۱۵ قانون آیین دادرسی را باید حمل بر معنای اخیر کرد (شهیدی، ۱۳۸۳: ۲۵۶-۲۵۷). این توجیه نیز می‌تواند احتمال قابل مطالبه‌بودن خسارت انتظار را تا حدودی افزایش دهد.

ج) معیوب بودن کالا

در مباحث سابق ملاحظه شد که در کامن‌لا، خسارت انتظار در مورد میعوب بر حسب تفاوت بین قیمت سالم و معیوب محاسبه می‌شود. خریدار در واقع انتظار داشته که میعوب سالم را دریافت کند و اگر به این انتظار خود نرسد، ارزش آن یعنی قیمت میعوب سالم به وی پرداخت می‌شود. در فقه و حقوق ایران، دریافت کننده کالای معیوب مخیر بین فسخ عقد، یا ابقاء و گرفتن ارش است. برای محاسبه ارش، نسبت‌سنگی می‌شود، که البته دلیل نسبت‌سنگی، اجتناب از جمع شدن بین عوض و معوض است (عاملي، ۱۴۱۰: ۴۷۳)؛ زیرا اگر به عنوان مثال، ثمن ۵۰ و قیمت سالم ۱۰۰ و قیمت معیوب ۵۰ باشد، بر اساس معیار تفاوت بین سالم و معیوب، خریدار هم میعوب را دریافت می‌کند و هم تفاوت مذکور که ۵۰ است. در حالی که اگر بر اساس معیار مذکور در فقه شیعه عمل شود، ارش در این صورت ۲۵ خواهد بود. در کامن‌لا، به منظور اجتناب از این مشکل می‌توان به این اصل اساسی استناد کرد که پرداخت خسارت، جنبهٔ جبرانی دارد. خود این اصل همانا یکی از عوامل محدود‌کنندهٔ خسارات است (Treitel, 1988: 76). باید زیانی به خواهان وارد شده باشد تا

جبران خسارت معنا یابد. هدف از جبران در قالب پرداخت غرامت، جبران زیان است نه دادن پولی بادآورده به خواهان.

در انتهای این بحث باید مذکور شد که خسارت انتظار، مورد توجه حقوقدانان بر جستهٔ کشورمان قرار گرفته است. یکی از حقوقدان به طور اجمالی از سه نوع خسارت انتظار و اعتماد و استرداد نام برد و فایدهٔ این تقسیم‌بندی را بازمایی زیان‌های گوناگون اقتصادی می‌داند که ممکن است در نتیجهٔ نقض عهد، بر طرف قرارداد وارد شود و در دو قالب سنتی تلف مال و فوت منفعت نمی‌گنجد (کاتوزیان، ۱۳۸۰: ۲۲۳). ایشان در جای دیگر نیز در مقام استدلال بر این مطلب که تاریخ تقویم خسارت، زمان صدور حکم قطعی است به مفهوم انتظار اشاره کرده و می‌گوید: «تنهای در این صورت است که ضرر ناشی از عدم انجام تعهد به طور کامل جبران می‌شود و وضع زیان دیده به حال مورد انتظار او از اجرای قرارداد باز می‌گردد.» (همان: ۲۴۰-۲۴۱).

حقوقدان بر جستهٔ دیگری نیز در موارد متعدد و در پاسخ به مسائل فرضی، خسارت انتظار ناشی از نقض قرارداد را پذیرفته است؛ از جمله، اگر پیمانکاری که متعهد به احداث سد به منظور کشاورزی است از تعهد خود تخلف کند، مسئول جبران خسارت به میزان ارزش آب‌های هدررفته است، نه به میزان منافعی که در صورت استفاده از آب سد برای کشاورزی حاصل می‌شد (شهیدی، ۱۳۸۳: ۳۵۸). همچنین، پیمانکاری که متعهد به ساختن سد به منظور دستیابی به برق و آبیاری زمین‌های کشاورزی اطراف رو دخانه شده، در صورت تخلف، مسئول پرداخت معادل مالی آب هدررفته است نه ارزش برقی که در صورت احداث سد به دست می‌آمد یا محصولی که در اثر آبیاری تولید می‌شد (همان: ۳۷۳). همچنین، شخصی که تعهد به فراهم کردن علوفة لازم برای دام‌های یک شرکت دامداری است، در صورت تخلف، مسئول خسارت ناشی از کاهش فرآورده‌های لبنی شرکت است (همان: ۳۷۶). بذر گندم فروخته شده به کشاورز چنانچه آلوده به مواد شیمیایی بوده و قابلیت روییدن نداشته باشد پس از کاشتن و نروییدن بذر، فروشنده مسئول تأدیه‌ی بدل محصولی است که عادتاً در صورت سالم بودن بذر، عاید خریدار می‌شد، نه



مسئول پرداخت اجرت المثل زمین و سایر هزینه‌ها؛ زیرا آنچه عادتاً مورد انتظار بوده محصول زمین است و محصول، همه هزینه‌های مربوط را در خود دارد (همان: ۳۷۸-۳۷۹).

چنان‌که ملاحظه شد، در برخی از مثال‌های مذکور، هدف قرارداد به اموری مانند کشاورزی، استحصال برق، آبیاری زمین و امثال آن مقید شده است. این تقييد در مواردی صورت گرفته که از قرارداد اهداف متعددی قابل تصور بوده است و مقصود از تقييد اين بوده که به انتظار متعهده اشاره کند. در مورد آخر به صراحت از انتظار متعهده سخن رفته است. باید تذکر داد که در مسائل فوق می‌توان از دونوع خسارت انتظار سخن گفت: دست نیافتن به مورد اصلی معامله و از دست دادن سود مورد انتظار از مورد اصلی معامله. هر دوی این موارد در کامن لا با خسارت انتظار قابل مطالبه است. اما مورد اول در حقوق ما می‌تواند با الزام به اجرای عین تعهد تحصیل شود و چون بحث حقوقدان مذکور صرفاً مربوط به خسارت بوده، معرض بحث الزام نشده است.

۶-۳. شیوه جبران خسارت انتظار

چنان‌که ملاحظه شد، عمدۀ ترین شیوه جبران خسارت انتظار، پرداخت بدل است که در فقه و حقوق ما نیز معادل دارد. اما شیوه‌های دیگر مانند الزام به اصلاح نیز ممکن است. با تفسیر موسع از مفهوم الزام به اصلاح، می‌توان اجرای تعهد توسط شخص ثالث به هزینه متعهد (ماده ۲۳۸ قانون مدنی^۱) را نیز نوعی پرداخت بدل و یکی از شیوه‌های جبران خسارت انتظار دانست. ماده ۴۷ قانون اجرای احکام نیز در همین راستا مقرر می‌دارد: «هرگاه محکوم به انجام عمل معینی باشد و محکوم^{علیه} از انجام آن امتناع ورزد و انجام عمل به توسط شخص دیگری ممکن باشد محکوم^{له} می‌تواند تحت نظر دادرز (مامور اجرا) آن عمل را به وسیله دیگری انجام دهد و هزینه آن را مطالبه کند و یا بدون انجام عمل هزینه لازم را به وسیله قسمت اجرا از محکوم^{علیه} مطالبه نماید». درست است که موضوع این ماده جایی که ابتدا حکم به انجام عمل صادر گردیده، و شاید نتوان به سادگی

^۱ هر گاه فعلی در ضمن عقد شرط شود و اجرار ملتزم به انجام آن غیرمقدور ولی انجام آن به وسیله شخص دیگری مقدور باشد، حاکم می‌تواند به خرج ملتزم موجبات انجام آن فعل را فراهم کند.

از این مورد به موارد دیگر تعدادی کرد، اما به هر حال، از این مقرر استفاده می‌شود که قانون‌گذار از پذیرش آنچه که می‌تواند در نهایت مصداقی از جبران خسارت انتظار تلقی شود ابایی ندارد.

نتیجه

از تحقیق حاضر می‌توان نکات زیر را به طور خلاصه استنتاج کرد:

۱- خسارت انتظار، یکی از گونه‌های خسارت‌هایی است که در نظام کامن‌لا برای جبران خسارت زیان‌دیده از نقض قرارداد، پرداخت می‌شود. در این نوع خسارت تلاش می‌شود که زیان‌دیده با دریافت پول در وضعیتی قرار داده شود که از اجرای قرارداد انتظار داشته است. برخلاف آنچه که در حقوق ما مرسوم است، برآورده ساختن انتظار زیان‌دیده، نه از طریق اجرای عین قرارداد بلکه با پرداخت خسارت پولی به وی است. دلیل این امر این است که در نظام کامن‌لا، اجرای قرارداد، برخلاف پرداخت خسارت که حق زیان‌دیده تلقی می‌شود، شیوه ثانوی و استثنایی است که به صلاح‌دید دادگاه وابسته است. اما در فقه امامیه و حقوق ایران، اولین شیوه جبران نقض قرارداد، الزام به اجرای عین قرارداد است.

۲- خسارت انتظار در کامن‌لا عناصر متعددی دارد که یکی از آنها فوت منافعی است که زیان‌دیده از اجرای قرارداد انتظار داشته است. قابل جبران بودن این نوع خسارت در فقه امامیه و حقوق ما با دشواری‌هایی روبرو است. یکی از دلایل مهم آن این است که این نوع خسارت، تلف مال تلقی نمی‌شود؛ به این معنا که نمی‌توان به متعهدی که تعهد قراردادی خود را اجرا نکرده نسبت داد که مال متعهد‌له را «تلف» کرده است. «تلف» مال در صورتی صدق می‌کند که مال، موجود باشد؛ حداکثر چیزی که ممکن است در این مورد گفته شود این است که متعهد متخلف، از تحقق مال آینده جلوگیری کرده است، و این امر به تنها‌ی سبب ضمان تلقی نمی‌شود.

اما باید توجه داشت که خسارت انتظار مصاديق دیگری هم دارد مانند زیان ناشی از دست نیافتن به موضوع قرارداد. این نوع خسارت و شیوه جبران آن، یعنی پرداخت بدل در

فقه و حقوق ما نیز به رسمیت شناخته می‌شود؛ هر چند که در برخی موارد، مسئولیت مقصراً به جبران خسارت از باب ضمان قهری است نه ضمان و مسئولیت مدنی:

- راهکارهایی که در فقه و حقوق ایران برای جبران خسارت ناشی از عدم اجرای قرارداد یافت می‌شود در بسیاری موارد به نتایجی شبیه به پرداخت خسارت انتظار در نظام کامن لا منتهی می‌شود. از جمله این موارد، الزام به پرداخت بدل (مثل یا قیمت کالا و نیز اجرت (المثل عمل) یا انجام تعهد توسط شخصی ثالث و به هزینه متعهد است. آراء برخی از فقهاء در ابواب مختلف نیز با خسارت انتظار قابل تطبیق است. در برخی موارد مانند خسارت ناشی از دریافت کالای معیوب، شیوه جبران در کامن لا با فقه و حقوق ما تفاوت دارد.

منابع

١. بجنوردى، سيدحسن موسوى، ١٤١٩ق، القواعد الفقهية، ج ٢، چ ١، قم، نشر الهادى.

٢. حكيم، سيدمحسن طباطبائى، ١٤١٦ق، مستمسك العروة الوثقى، ج ١٢ و ١٣، چ ١، قم، مؤسسة دار التفسير.

٣. خوبى، سيدابوالقاسم موسوى، ١٤١٨ق، موسوعة الإمام الخوئى، ج ٣٠ و ٣١، قم، مؤسسة إحياء آثار الإمام الخوئى.

٤. سبزوارى، سيدعبدالأعلى، ١٤١٣ق، مهذب الأحكام، ج ٢٠، چ ٤، قم، مؤسسه المنار.

٥. شهيدى، مهدى، ١٣٨٣ش، آثار قراردادها و تعهدات، چ ٢، تهران، مجد.

٦. _____، ١٣٨٨ش، حقوق مدنی ٣، چ ١٣، تهران، مجد.

٧. عاملی [شهيد ثانى]، زین الدین بن على، ١٤١٠ق، الروضه البهية، شرح كلانتر، ج ٣، چ ١، قم، كتابفروشی داوری.

٨. عاملی، سيدجوادبن محمد حسیني، ١٤١٩ق، مفتاح الكرامة، ج ٢٠، چ ١، قم، دفتر انتشارات اسلامي.



٩. فیاض، محمد اسحاق، ١٤٢٦ق، المسائل المستحدثة، ج ١، کویت، مؤسسه محمد

رفیع حسین.

١٠. کاتوزیان، ناصر، ١٣٨٠ش، قواعد عمومی قراردادها، ج ٤، چ ٣، تهران، شرکت سهامی انتشار.

١١. نجفی، محمدحسن، بی تا، جواهر الكلام، ج ٢٧، چ ٧، بیروت، دار إحياء التراث العربي.

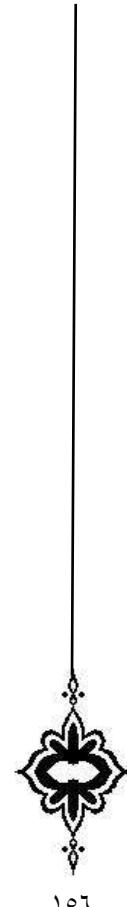
١٢. یزدی، سیدمحمد کاظم طباطبایی، بی تا، تکملة العروة الوثقی، ج ١، قم، کتابفروشی داوری.

13. Beatson, Jack, (2010), Andrew Burrows, John Cartwright, Anson's Law of Contract, Oxford, Oxford University Press, 29th Ed.
14. Frey, Martin A., (2000), TERRY H. BITTING AND PHYLLIS HURLEY FREY, An Introduction to the Law of Contracts, West Legal Studies Staff, 3rd Ed.
15. Friedmann, D, (1995), "The Performance Interest in Contract Damages" 111 LQR
16. Fuller, L. L. and William R. Perdue, (1936), "The Reliance Interest in Contract Damages", 46 Yale Law Journal, 52-96
17. Gold, Andrew S., (2009), "A Property Theory of Contract" 103 Northwestern U. L. Rev. 1 at 54
18. Holmes, Oliver Wendell, (1897), "The Path of the Law" 10 Harvard L. Rev. 457
19. Mary Charman, (2007), Contract Law, Willan Publishing, 4th Ed.
20. McKendrick, Ewan, (1997), Contract Law, London, Macmillan, 3th Ed.
21. Pearce, David and Roger Halson, (2008), "DAMAGES FOR BREACH OF CONTRACT: COMPENSATION, RESTITUTION, AND VINDICATION", Oxford Journal of Legal Studies, 28 (1): 73-98,
22. Stone, Richard, (2009), Modern Contract Kaw, Richard, Routledge-Cavendish, 8th Ed.
23. Treitel, Guenter, (1988), Remedies for Breach of Contract, Oxford, Oxford University Press
24. Treitel, Guenter, Law of Contract, (2003), Sweet & Maxwell, 7th Ed.
25. Winterton, David, (2015), Money Awards in Contract Law, Hart Publishing Ltd

26. Saidov, Djakhongir, (2008), The Law of Damages in International Sales The CISG and other International Instruments, Hart Publishing
27. Garner, Bryan A., (2009), Black's Law Dictionary, Thomson Reuters, 9th Ed.
28. Burrows, A., (1983), "Contract, Tort and Restitution—A Satisfactory division or Not?", 99 LQR 218
29. Honnold John, (1999), Uniform Law for International Sales under the 1980 United Nations Convention, Deventer, Kluwer Law International, 3rd Ed.



محله پوششی
جنت ملام و نیز



۱۰۷

Archive of SID