



پژوهشنامه‌ی مدیریت اجرایی

علمی - پژوهشی

سال نهم، شماره‌ی ۲ (پیاپی ۳۶)، نیمه‌ی دوم ۸۸

ارزیابی و سنجش چابکی در زنجیره‌ی تأمین (یک مطالعه‌ی موردی)

تاریخ دریافت: ۱۳۸۷/۲/۱۲

تاریخ پذیرش: ۱۳۸۸/۹/۱۸

احمد جعفرنژاد*

مریم درویش**

چکیده

در بسیاری از بازارها تغییر و آشفتگی جز لاینفک کسب و کار تبدیل شده است. به این ترتیب، مدیران زنجیره‌های تأمین باید عدم قطعیت را قبول کنند و در عین حال برای هماهنگ ساختن عرضه و تقاضا با هزینه‌ای قابل قبول، استراتژی مناسبی را سازماندهی و توسعه دهند. این توانایی، چابکی زنجیره‌ی تأمین نامیده شده است. از نظر عملی هیچ روشی برای طراحی، اجرا و ارزیابی زنجیره‌های تأمین چابک وجود ندارد که محققین و کاربران به طور کامل آن را قبول داشته باشند. بنابراین در این مقاله، کوشش شده است با در نظر گرفتن شاخص‌های انعطاف پذیری، پاسخ گویی، سرعت و شایستگی به عنوان شاخص‌های اصلی، چابکی یک زنجیره‌ی تأمین سنجیده و عوامل محدود کننده‌ی چابکی در همین زنجیره‌ی تأمین (زنجیره‌ی تأمین شرکت مورد مطالعه)، شناسایی شود. بدین منظور با بررسی تحقیقات مربوطه زیر شاخص‌ها استخراج و سپس با به کارگیری مدل‌های ریاضی و به کار بستن اعداد فازی شاخصی برای سنجش چابکی زنجیره‌ی تأمین، ارائه شده است.

واژه‌های کلیدی: چابکی، زنجیره‌ی تأمین چابک، زنجیره‌ی تأمین، اعداد فازی

* نویسنده مسئول - دانشیار دانشکده‌ی مدیریت دانشگاه تهران jafarnjd@ut.ac.ir

** کارشناس ارشد مدیریت صنعتی دانشگاه تهران mdarvish@yahoo.com

۱- مقدمه

امروزه بسیاری از شرکت‌ها با رقابتی بسیار شدید رو به رو هستند که از تغییرات تکنولوژیکی و نوآوری های به وجود آمده در بازار و تغییر در تقاضاهای مشتریان ناشی می شود. این وضعیت، باعث تغییر اولویت ها در کسب و کار، چشم انداز استراتژیک و زیر سؤال رفتن صحت مدل های سنتی و در مواردی حتی مدل های جدید و معاصر شده است (شیه ولین، ۲۰۰۲: ۴۶۵). توانایی پاسخ گویی سریع به تغییرات بازار چابکی نامیده می شود که در بازار امروز به عنوان عامل اصلی موفقیت و بقای بنگاه ها تلقی می شود. بنگاه ها به منظور همگامی با تغییرات سریع در این بازارهای بسیار رقابتی باید روش های سنتی مدیریت را کنار بگذارند. بنگاه ها با ایجاد مشارکت های پویا، از طرفی با یک دیگر متحد می شوند و از طرف دیگر به صورت مشترک با یک دیگر برای برآورده ساختن نیازهای متغیر بازار رقابت، و در نهایت به هدف برنده - برنده دست پیدا می کنند (لو و دیگران، ۲۰۰۳: ۱۹۷). در نتیجه، زنجیره های تأمین جایگزین شرکت ها و تبدیل به ابزارهای موفقیت در رقابت شده اند. علاوه بر این، درون هر زنجیره ی تأمین شرکت ها باید با یک دیگر همکاری کنند تا به سطحی از چابکی دست یابند که ورای چابکی هریک از شرکت ها به صورت جداگانه است. تمامی شرکت ها از تأمین کنندگان مواد خام گرفته تا تولید کنندگان و فروشندگان باید با فرایند دستیابی به زنجیره ی تأمین چابک دخیل باشند (ون هوک و دیگران، ۲۰۰۱: ۱۲۶). به این ترتیب ارتقای چابکی در زنجیره ی تأمین از مهم ترین عواملی است که باعث برنده شدن در رقابت می شود (لو و دیگران، ۲۰۰۳: ۱۹۷). در رابطه با چابکی زنجیره ی تأمین سؤالاتی مطرح است از جمله این که، چابکی واقعاً چیست؟ و چگونه می توان آن را اندازه گیری کرد؟ سازمان ها چگونه متوجه می شوند که به سطحی از چابکی دست یافته اند؟ در صورتی که شرکتی قصد ارتقای سطح چابکی خود را داشته باشد چگونه باید موانع موجود در این راه را کنار زند؟ (لین و دیگران، ۲۰۰۶: ۲۸۶). در مقاله ی حاضر چابکی زنجیره ی تأمین، اندازه گیری و موانع ارتقای چابکی در زنجیره ی تأمین در شرکت مورد مطالعه تعیین می شود.

۲- زنجیره ی تأمین چابک

زنجیره ی تأمین شبکه‌ای از ساختار توپولوژیک است که از بنگاه‌های خودمختار یا نیمه مختار تشکیل شده است. این بنگاه‌ها همگی با یک دیگر تدارکات، تولید، تحویل و سایر کارها را انجام می دهند. در هر زنجیره ی تأمین یک بنگاه اصلی وجود دارد که مسؤول پیکربندی زنجیره ی تأمین بر مبنای اطلاعات مربوط به تقاضا و نیز استفاده از جریانات مالی، مواد و اطلاعات به عنوان ابزاری برای دستیابی به ارزش در کل زنجیره است (لو و دیگران، ۲۰۰۴: ۱۹۸). زنجیره ی تأمین چابک شرکت هایی را شامل می شود که از نظر قانونی از یک دیگر جدا می باشند، اما از نظر عملیاتی به یک دیگر وابسته هستند. از جمله ی این شرکت‌ها، تأمین کنندگان، طراحان، تولید کنندگان و مراکز توزیع می باشند. این شرکت‌ها با جریان رو به جلوی مواد و جریان اطلاعات بازخوردی بایک دیگر پیوند می یابند. زنجیره ی تأمین چابک بر ارتقای انطباق پذیری و انعطاف پذیری تأکید دارد و قابلیت پاسخ گویی و عکس العمل سریع و مؤثر را به بازارهای متغیر دارد. چابکی زنجیره ی تأمین به عنوان پارادایم تأمین قرن بیست و یک در نظر گرفته می شود و استراتژی برنده برای شرکت‌هایی که قصد تبدیل شدن به رهبران ملی و بین المللی را دارند، تلقی می شود (لین و دیگران، ۲۰۰۶: ۲۸۶).

مفهوم چابکی در سازمان ها به کارکرد تولیدی و مفهوم سیستم های تولید منعطف باز می گردد. تولید چابک را می توان ناشی از ویژگی هایی دانست که در طول قرن بیستم معرف تولید بودند، از جمله، عقلانیت، استاندارد سازی و حذف عدم قطعیت ها (وایت و دیگران، ۲۰۰۵: ۳۹۸). مفهوم چابکی دو عامل اصلی را شامل می شود ۱- پاسخ گویی به تغییرات (چه پیش بینی شده و چه غیرمنتظره) به صورت مناسب و در زمان مقتضی؛ ۲- بهره برداری از تغییرات و تبدیل تغییرات به فرصت و سود بردن از آنها (ژانگ و شریفی، ۲۰۰۰: ۴۹۶).

گلدمن چهار بعد اصلی چابکی را شامل ۱- اغنای مشتری؛ ۲- مشارکت برای ارتقای سطح رقابت؛ ۳- سازماندهی برای تسلط بر تغییر و عدم قطعیت؛ ۴- نفوذ تأثیر اطلاعات و افراد می داند (ون هوک و دیگران، ۲۰۰۱: ۱۲۹). ژانگ و شریفی (۲۰۰۰) مشاهده کردند که چابکی اصولاً با توانایی بنگاه در کنترل تغییرات غیرمنتظره، بقای در برابر تهدیدهای بی سابقه از طرف محیط کسب و کار و تبدیل کردن تغییرات به فرصت های مزیتی

ارتباط دارد. آنان چابکی را توانایی تسلط برچالش های غیر منتظره، به منظور بقا در برابر تهدیدهای محیطی غیرمنتظره و سود بردن از این تغییرات و تبدیل آن ها به مزیت تعریف کرده اند (ژانگ و شریفی، ۲۰۰۰: ۴۹۶). درحالی که گلدمن و دیگران سازمان چابک را سازمانی پویا و دارای قابلیت دستیابی به مزیت رقابتی می دانند. پویا بودن، یعنی استراتژی رقابتی سازمان بر توسعه ی دانش و فرایندهای انعطاف پذیر تکیه داشته باشد که آن را قادر به پاسخ گویی به این موقعیت های متغیر سازد: تعریف جدیدتر و کامل تری از چابکی را کید ارائه کرده است: « یک بنگاه چابک، کسب و کاری با قابلیت حرکت سریع، قابلیت انطباق بالا و قوی است. این بنگاه قادر به انطباق سریع در پاسخ به تغییرات و وقایع، فرصت های بازار و خواسته های غیر قابل پیش بینی و غیرمنتظره ی مشتریان است. چنین کسب و کاری بر فرایندها و ساختارهایی که سرعت، انطباق پذیری و قدرت را تسهیل می کند سرمایه گذاری کرده است، به طوری که بنگاهی یک پارچه را به وجود می آورد که توانایی رسیدن به عملکرد رقابتی را در فضای کسب و کار غیرقابل پیش بینی و بسیار پویا بالا می برد و مناسب فعالیت های جاری بنگاه است». این تعاریف و تفاسیر به خوبی نشان می دهد که چابکی سازمانی مفهومی بسیار گسترده و چند بعدی است و جنبه های متفاوتی از سازمان را در برمی گیرد (سوافورد و دیگران، ۲۰۰۶: ۱۱۹). کریستوفر و تاویل چابکی را قابلیت در کسب و کار می دانند که تمامی ساختارهای سازمانی، سیستم های اطلاعاتی، فرایندهای لجستیک و به خصوص نگرش ها را دربر می گیرد. ویژگی کلیدی یک سازمان چابک، انعطاف پذیری است. آنان بیان می کنند که قطعاً، ریشه ی چابکی به عنوان یک مفهوم کسب و کار به سیستم های تولید انعطاف پذیر باز می گردد (کریستوفر و تاویل، ۲۰۰۲: ۳۰۱). با وجود این که انعطاف پذیری و به خصوص انعطاف پذیری تولید در تحقیقات مربوطه به خوبی مورد بررسی قرار گرفته است، چابکی کمتر مورد توجه بوده است. درابتدا، فرض براین بود که اتوماسیون راه تولید انعطاف پذیر است که باعث سرعت در تغییرات می شود، مثل کاهش زمان تنظیم ماشین آلات، و درنتیجه، پاسخ گویی بیشتر به تغییرات در ترکیب محصول و حجم به وجود می آید. بعدها این ایده ی انعطاف پذیر در تولید به زمینه ی گسترده تر کسب و کار نیز بسط یافت و مفهوم چابکی به عنوان رویکردی سازمانی به وجود آمد (کریستوفر، ۲۰۰۰: ۳۷). بسیاری از محققان چابکی را

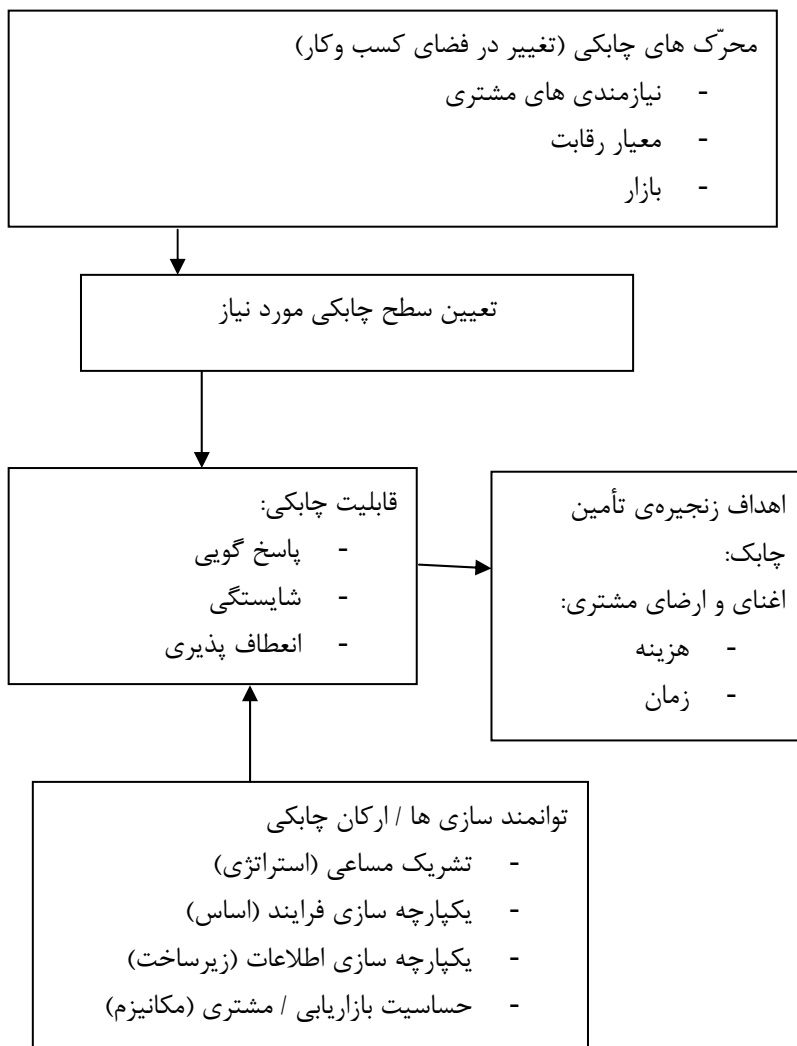
به عنوان بسط انعطاف پذیری در نظر گرفته اند. اساس بسیاری از تحقیقات انجام گرفته در رابطه با چابکی از تفاوت بین چابکی و انعطاف پذیری دارد. با وجود این که هر دوی این مفاهیم به قابلیت تغییر مرتبط هستند، رابطه ی انعطاف پذیری- چابکی از نظر سوافورد و دیگران به صورت یک رابطه ی شایستگی- قابلیت در نظر گرفته شده است. قابلیت ها تمرکز بر خارج دارند؛ در حالی که شایستگی ها بردرون تأکید دارند و مقدم بر قابلیت ها در نظر گرفته می شوند. در واقع به این معنا که قابلیت ها از شایستگی ها مشتق می شوند. با در نظر گرفتن این پارادایم استراتژیک، سوافورد و دیگران چابکی زنجیره ی تأمین را به عنوان قابلیت با تأکید خارجی در نظر گرفته اند که از انعطاف پذیری موجود در فرایندهای زنجیره ی تأمین ناشی می شوند که خود این قابلیت ها به صورت شایستگی های مؤکد بر خارج در نظر گرفته می شوند (سوافورد و دیگران، ۲۰۰۶: ۱۲۰). به این ترتیب چابکی را می توان به صورت مفهومی مدیریتی حول پاسخ گویی به بازارهای متلاطم و پویا و تقاضاهای مشتریان توصیف کرد. در واقع، چابکی نه تنها درگیر پاسخ گویی به مشتریان است که با بهره برداری و کسب مزیت از این تغییرات به عنوان فرصت، نیز مرتبط است. به منظور فراهم آوردن پاسخ گویی شرکت ها باید در چندین حوزه مثل، توسعه ی محصول، ساخت و لجستیک دارای قابلیت های منطبق باشند. در هر یک از این حوزه ها، به شایستگی های خاصی برای فراهم آوردن این قابلیت ها نیاز است (بیکر، ۲۰۰۸: ۲۸).

پیشرفت های هم زمان در رابطه با مدیریت تأمین و چابکی باعث به وجود آمدن مفاهیم زنجیره ی تأمین چابک شد، در حالی که چابکی به عنوان استراتژی برد برای پیشرفت در نظر گرفته شده است و حتی به عنوان عامل بقا در محیط های کسب و کار تلقی می شود؛ ایده ی به وجود آوردن زنجیره های تأمین قدم منطقی بعد در شرکت ها می باشد (اسماعیل و شریفی، ۲۰۰۶: ۴۳۲). به این ترتیب می توان بیان کرد که چابکی باید با دیدی کل نگر مورد مطالعه قرار گیرد و رویکرد کارکردی به آن چندان مفهومی ندارد و البته باید اهمیت آن را به جای تاکتیکی، استراتژیکی قلمداد کرد. این مفهوم به قدری توسعه یافته است که از مرزهای سنتی سازمانی فراتر رفته و عملیات زنجیره ی تأمین را شامل می شود. اثر بخشی سازمان به شرایط دائما در حال تغییر بازار، به شرکای تجاری سازمان بسیار بستگی دارد (پاور و دیگران، ۲۰۰۱: ۲۴۷). مبنای نظری چابکی

در زنجیره ی تأمین از همان منطقی پیروی می کند که در مفهوم اصلی سیستم ها و تولید چابک وجود داشت. مفهوم زنجیره های تأمین چابک به منظور انتقال و به کارگیری استراتژی چابکی به عنوان مفهومی جدید در زنجیره های تأمین به عنوان واحدهای کسب و کار جدید، معرفی شد. ایده ی چابکی در مدیریت زنجیره ی تأمین بیشتر بر «پاسخ گویی» تأکید دارد (شریفی و دیگران، ۲۰۰۶: ۱۰۹۷). در تحقیقات مربوطه، مقالات متعددی را می توان یافت که چابکی را محور بحث خود قرار داده اند و روش هایی را برای دست یابی به چابکی در زنجیره ی تأمین ارائه کرده اند؛ (به عنوان مثال جین و دیگران، ۲۰۰۸؛ لین و دیگران، ۲۰۰۶؛ سوافورد و دیگران، ۲۰۰۶؛ یانگ ولی، ۲۰۰۲؛ پراتر و دیگران، ۲۰۰۱؛ کریستوفر و تاویل، ۲۰۰۲؛ پاور و دیگران، ۲۰۰۱؛ ون هوک و دیگران، ۲۰۰۱؛ شریفی و ژانگ، ۲۰۰۱؛ کریستوفر، ۲۰۰۰؛ میسون جونز و دیگران، ۲۰۰۰؛ بک هاوس و برنز، ۱۹۹۹؛ نیلور و دیگران، ۱۹۹۹). کریستوفر (۲۰۰۰: ۳۸-۳۹) تعدادی از ویژگی ها را نام می برد که یک زنجیره ی تأمین برای کاملاً چابک بودن باید از آن ها برخوردار باشد. این ویژگی ها شامل حساسیت به بازار (از طریق به روز رسانی اطلاعات مربوط به فروش) به وجود آوردن زنجیره های تأمین مجازی (بر مبنای اطلاعات به جای موجودی)، یک پارچه سازی فرایند (همکاری بین خریداران و تأمین کنندگان، توسعه ی محصول به صورت مشترک و غیره) و شبکه ها (کنفدراسیون اعضای مرتبط با یک دیگر به جای سازمان های منفرد) می گردد. فرض اصلی در این مدل ارتباطات باز بین اعضای زنجیره ی تأمین، به اشتراک گذاری اطلاعات و استفاده از تکنولوژی برای سهم کردن سایر اعضا در اطلاعات است.

لین و دیگران (۲۰۰۶) و شیه و لی (۲۰۰۲) در مقالاتی جداگانه با بررسی تحقیقات زنجیره ی تأمین چابک مدلی مفهومی مطابق شکل شماره ی دو ارائه داده اند.

شکل شماره ی دو - چارچوبی برای ارزیابی چابکی زنجیره ی تأمین



(منبع: لین و دیگران، ۲۰۰۶: شیه و لی، ۲۰۰۲)

۳- روش تحقیق:

در چند ساله ی اخیر ارزیابی شاخص چابکی بنگاه های تولیدی مورد توجه بسیاری بوده است (وانیو و لی، ۲۰۰۵: ۲۰۳۲). تحقیقات بسیاری برای اندازه گیری شاخص

چابکی در سازمان صورت گرفته است. یوسف و دیگران (۱۹۹۷) از روش فرایند تحلیل سلسله مراتبی استفاده کرده‌اند. سورولودیس و والاوانیس (۲۰۰۲) قوانین اگر- آنگاه برمبنای منطق فازی را برای اندازه گیری چابکی بنگاه به کار گرفته اند. ژانگ و شریفی (۲۰۰۰) نیز اقداماتی در توسعه‌ی مدلی برای دستیابی به چابکی در سازمان های تولید کرده‌اند. وبر (۲۰۰۲) با استفاده از مدل سلسله مراتبی چابکی زنجیره تأمین را در سازمان های مجازی اندازه گیری کرده است او در این مدل واریانس ها را در زنجیره تأمین مورد اندازه گیری قرار داده است. چارچوب در نظر گرفته شده توسط سوافورد و دیگران برای زنجیره‌ی تأمین چابک، رویکردی فرایند محور از زنجیره‌ی تأمین می باشد که از سه فرایند کلیدی منبع یابی/ تدارکات، ساخت و توزیع / لجستیک تشکیل شده است. آنان با استفاده از تکنیک های آماری به توسعه و تست مدلی برای چابکی زنجیره‌ی تأمین پرداخته‌اند با این حال مدل آنان قادر به اندازه گیری میزان چابکی نیست و فقط از جهت متغیرهای در نظر گرفته شده برای چابکی زنجیره‌ی تأمین مد نظر قرار گرفته است (سوافورد و دیگران، ۲۰۰۲: ۱۲۲۲). از جمله روش های مهم در رابطه با اندازه گیری چابکی، استفاده از منطق فازی است که در مقالات بسیاری از آن برای اندازه گیری چابکی استفاده شده است (لین و دیگران، ۲۰۰۶؛ لین و دیگران، ۲۰۰۶b، شیه ولی، ۲۰۰۲). این روش به دلیل ذهنی و گنگ بودن شاخصه‌های چابکی روشی مناسب شناخته شده است چرا که منطق فازی ابزاری مناسب برای حل مسائلی تلقی می شود که گنگ و غیردقیق هستند (لین و دیگران، ۲۰۰۶: ۳۵۵). این روش از مراحل زیر تشکیل شده است:

۱. تعیین شاخص های چابکی با بررسی ادبیات تحقیق؛ این شاخص ها در جدول شماره ی یک نشان داده شده است.

جدول شماره ی یک - شاخص های اندازه گیری چابکی زنجیره تأمین و تعاریف

مربوطه (لین و دیگران، ۲۰۰۶) و (شریفی و اسماعیل، ۲۰۰۶).

شاخص اصلی	تعریف	زیر شاخص ها
۱- پاسخ گویی	<ul style="list-style-type: none"> • احساس، درک و پیش بینی تغییرات 	۱-۱- معیارهای اندازه گیری مشتری گرا
	<ul style="list-style-type: none"> • عکس العمل آنی به تغییرات • امکان بهره برداری از تغییر 	۱-۲- ارائه‌ی خدمات قبل و بعد از فروش سطح بالا
		۱-۳- محصولات مشتری محور

<p>۴-۱- حفظ و ارتقای روابط با مشتریان ۵-۱- قدرت پاسخ گویی به تقاضا به محض دریافت سفارش ۶-۱- معرفی سریع محصول جدید به بازار ۷-۱- پاسخ گویی به تقاضای واقعی ۸-۱- ارتقای کیفیت ۹-۱- کاهش هزینه ها ۱۰-۱- افزایش تنوع ارتقای محصول</p>		
<p>۱-۲- تعهد مدیریت ارشد به اقدامات چابک ۲-۲- تصمیم گیری غیرمتمرکز ۳-۲- تأکید بر شایستگی های اساسی ۴-۲- روابط مبتنی بر اعتماد ۵-۲- اهداف و معیارهای تیم محور ۶-۲- ساختارهای مشوق نوآوری. ۷-۲- یکپارچه سازی عمودی</p>	<ul style="list-style-type: none"> • چشم انداز استراتژیک • تکنولوژی مناسب • توانایی تکنولوژیک کافی • کیفیت محصول / خدمات • نرخ بالای معرفی محصول جدید • مدیریت تغییر • نیروی انسانی شایسته، قوی ، دارای دانش • اثربخشی و کارایی عملیات همکاری • یکپارچه سازی 	<p>۲- شایستگی</p>
<p>۱-۳- امکان نظارت بر تغییرات چرخه محصولات و کنترل آن ها ۲-۳- امکان پاسخ گویی به وقایع پیش بینی نشده ۳-۳- توانایی زنجیره در ارائه محصولات گوناگون ۴-۳- امکان معرفی محصول جدید ۵-۳- امکان تمایز سازی محصولات در سطح زنجیره ۶-۳- امکان پاسخ گویی زنجیره به محصولات جانشین ۷-۳- امکان پاسخ گویی زنجیره به خواسته های نامشابه مشتریان ۸-۳- توانایی زنجیره در تجدید ساختار همگام تغییرات</p>	<ul style="list-style-type: none"> • انعطاف پذیری در حجم محصول • انعطاف پذیری مدل • انعطاف پذیری کارکنان • انعطاف پذیری سازمانی • 	<p>۳- انعطاف پذیری</p>

۳-۹- قابلیت کارکنان در زنجیره در رویارویی با تغییرات ناگهانی		
۴-۱- دسترسی سریع به اطلاعات تقاضا ۴-۲- ترجیح به نگهداری اطلاعات به صورت فایل ۴-۳- دسترسی به اطلاعات در طول زنجیرهگ ۴-۴- ارتباطات مجازی ۴-۵- سرعت کشف بازارهای جدید ۴-۶- قابلیت های داده کاوی ۴-۷- میزان تأکید بر برونسپاری ۴-۸- استفاده از نرم افزارهای تحت وب ۴-۹- تسهیلات برای تصمیم گیری سریع ۴-۱۰- اجرای فعالیت ها به صورت همزمان ۴-۱۱- سرعت در معرفی محصول جدید	<ul style="list-style-type: none"> • سرعت در معرفی محصول جدید به بازار • سرعت وبه موقع بودن حمل محصولات یا خدمات • سرعت در انجام عملیات 	۴. سرعت

۲. تعیین تیم ارزیابی و برگزاری جلسات به منظور آشنایی ارزیابی کنندگان

با چابکی زنجیره ی تأمین و مفاهیم مربوطه

۳. تعیین متغیرها و واژه های زبانی

در تحقیق حاضر بر مبنای کار انجام شده توسط یانگ ولی (۲۰۰۰) و در نظر گرفتن نحوه ای که انسان تفاوت ها را مد نظر قرار می دهد از طیف فازی هفت تایی برای رتبه دهی به وضعیت و هم تعیین اهمیت استفاده شده است.

جدول شماره ی دو - واژه های زبانی و عدد فازی مرتبط با هریک (یانگ و لی ، ۲۰۰۰).

عدد فازی	واژه های زبانی (وضعیت شرکت) (aj,bj,cj)	عدد فازی	واژه های زبانی (اهمیت) (xj,yj,zj)
(0,0.05,0.15)	بدترین	(0,0.05,0.15)	بسیار کم
(0.1,0.2,0.3)	بسیار ضعیف	(0.1,0.2,0.3)	کم
(0.1,0.2,0.5)	ضعیف	(0.2,0.35,0.5)	نسبتاً کم
(0.3,0.5,0.7)	متوسط	(0.3,0.5,0.7)	متوسط

(0.5,0.65,0.8)	خوب	(0.5,0.65,0.8)	نسبتاً بالا
(0.7,0.8,0.9)	خیلی خوب	(0.7, 0.8,0.9)	بالا
(0.85, 0.95,1)	بهترین	(0.85, 0.95,1)	خیلی بالا

۴. جمع آوری و اجماع نظر ارزیابان

از مدل های بسیاری می توان برای تجمیع ارزیابی های تصمیم گیرندگان مختلف استفاده کرد از جمله ای مدل ها می توان از میانگین حسابی، میانه و مد نام برد. از آن جایی که استفاده از عملگر میانگین بیش از سایر روش ها مورد استفاده قرار گرفته است در این تحقیق نیز از میانگین حسابی برای تجمیع نظر کارشناسان استفاده می شود.

فرض کنید کمیته ای متشکل از m ارزیاب $E_t, t=1,2,\dots,m$ تشکیل شده باشد W_j عوامل در نظر گرفته شده برای ارزیابی چابکی می باشند. $R_{jt}=(a_{jt},b_{jt},c_{jt})$ اعداد فازی مناسب با رتبه های زبانی نسبت داده شده به F_t توسط کارشناس E_t می باشد و $W_{jt}=(x_{jt},y_{jt},z_{jt})$ اعداد فازی نسبت داده شده به وزن های اهمیت زبانی تخصیص داده شده به F_t توسط ارزیاب E_t است. به این ترتیب میانگین ارزیابی فازی R_j و وزن فازی موزون W_j یا جمع نظرهای کارشناسان به صورت زیر محاسبه می شود:

$$R_j = (a_j, b_j, c_j) = (R_{j1}(+)R_{j2}(+) \dots (+)R_{jm}) / m \quad (1)$$

(۲)

$$W_j = (x_j, y_j, z_j) = (W_{j1}(+)W_{j2}(+) \dots (+)W_{jm}) / m$$

شاخصی که در این مرحله به دست می آید یک ترکیب اطلاعاتی است که رتبه بندی و وزن های فازی را برای تمامی عوامل با هم ترکیب می کند. هرچه این شاخص افزایش یابد متغیر اصلی نیز افزایش می یابد به این ترتیب، تابع عضویتی که برای این شاخص تعیین می گردد نشان دهنده سطح شاخص اصلی است.

در صورتی که R_j و W_j به ترتیب نشان دهنده میانگین رتبه های فازی و میانگین وزن فازی داده شده به عامل از توسط کمیته ارزیابی باشند شاخص کل به صورت زیر تعریف می شود (لین و دیگران، ۲۰۰۶ - ب: ۲۹۰):

(۳)

$$FAI = \frac{\sum_{j=1}^n (W_j \times R_j)}{\sum_{j=1}^n W_j}$$

تابع عضویت FAI را می توان با استفاده از عملگر میانگین فازی موزون محاسبه کرد، این محاسبه را کائو و لیو (۲۰۰۱) به خوبی نشان داده اند.

۵- تطبیق رتبه های فازی با سطح زبانی متناسب با آن (تبدیل شاخص به دست آمده به واژه)

پس از محاسبه FAI، باید شاخص به دست آمده را با سطح زبانی مرتب با آن تطبیق داد. در این مرحله سطح زبانی یا با خود FAI یکی است و مطابقت کامل دارد و یا این که نزدیک ترین سطح ممکن به آن است.

روش های زیادی برای تطبیق تابع عضویت با واژگان زبانی پیشنهاد شده است از جمله این روش ها: ۱- فاصله ی اقلیدسی؛ ۲- تقریب متوالی و ۳- تجزیه تکه ای را می توان نام برد. در این تحقیق استفاده از فاصله ی اقلیدسی به دلیل شباهت زیاد آن به روش درک انسان در درک نزدیکی پیشنهاد می شود. روش اقلیدسی فاصله ی اقلیدسی یک عدد فازی را از هر عدد فازی دیگر که نشان دهنده ی سطح شاخصی از نظر متغیر زبانی است اندازه گیری می کند. اگر XL_i نشان دهنده ی سطح شاخص X در زبان طبیعی باشد، آن گاه U_{FAI} و U_{XL_i} به ترتیب، نشان دهنده ی تابع فازی FAI و زبان طبیعی شاخص i می باشند. فاصله بین U_{FAI} و U_{XL_i} به صورت زیر محاسبه می شود (لین و دیگران، ۲۰۰۶ - الف؛ ۳۶۲، لی و یانگ، ۲۰۰۴: ۲۷۰):

(۴)

$$d(FXI, XL_i) = \left\{ \sum_{x \in p} (U_{FXI}(x) - U_{XL_i}(x))^2 \right\}^{1/2}$$

بدیهی است که کم ترین فاصله ی اقلیدسی مشخص کننده ی سطح زبانی است.

۶- تفسیر فاصله (تبدیل اعداد فازی به مقادیر طبیعی)

به منظور تعیین موانع اصلی در راه ارتقای چابکی، شاخص اهمیت - عملکرد فازی (FPII) تعریف می شود که ترکیبی است؛ اما رتبه‌ی عملکرد و وزن شاخص‌ها این شاخص‌ها نشان دهنده‌ی اثرات وارد بر سطح چابکی در زنجیره‌ی تأمین است. هرچقدر FPII کاهش یابد، درجه‌ی اثربخشی شاخص در ارتقای چابکی زنجیره‌ی تأمین کاهش پیدا می کند. به این ترتیب از رتبه‌ی این شاخص می توان برای شناسایی موانع استفاده کرد (لین و دیگران، ۲۰۰۶: ۲۹۰). برای محاسبه‌ی FPII از فرمول (۵) استفاده می شود. از آن جا که برای محاسبه‌ی مقدار ثابت ماتریس نیاز به عدد قطعی است، لذا در این مرحله و پس از تطبیق هر شاخص با مقادیر فازی و پیدا کردن فواصل اقلیدسی و تخصیص سطح زبانی باید آن‌ها را به اعداد قطعی تبدیل کرد. در تحقیقات فازی چندین روش برای انجام این کار ارائه شده است از جمله، روش مرکز ثقل، مینیمم میانگین، حداقل - حداکثر و غیره (مندل، ۱۹۹۵: ۳۷۰). در این تحقیق از روش امتیاز دهی چپ و راست چن (۱۹۹۹) استفاده شده است. در این روش امتیاز قطعی یک مجموعه‌ی فازی به صورت زیر به دست می آید. در این روش به منظور به دست آوردن عدد قطعی لازم است که مجموعه‌ی های فازی با مجموعه حداکثر فازی (فازی ماکس) و مجموعه حداقل فازی (فازی مین) مقایسه شود. این دو مجموعه به صورت زیر تعریف می شود:

(۵)

$$FPPI_j = R_j(.)[(1,1,1)(-)]W_j$$

(۶)

$$\mu_{\max}(x) = \begin{cases} x, & 0 \leq x \leq 1 \\ 0, & \text{otherwise} \end{cases}$$

(۷)

$$\mu_{\min}(M) = \begin{cases} 1-x, & 0 \leq x \leq 1 \\ 0, & \text{otherwise} \end{cases}$$

امتیاز سمت راست به نقطه‌ی تلاقی مجموعه فازی با فازی ماکس برمی گردد امتیاز راست M را می توان به صورت زیر محاسبه کرد:

(۸)

$$\mu_R(M) = \sup[\mu_M(x) \wedge \mu_{\max}(x)]$$

به همین ترتیب امتیاز چپ M محاسبه می شود:

(۹)

$$\mu_L(M) = \sup[\mu_M(x) \wedge \mu_{\min}(x)]$$

با به دست آوردن مقادیر سمت راست و چپ M عدد نهایی محاسبه می شود:

(۱۰)

$$\mu_T(M) = \frac{[\mu_R(M) + 1 - \mu_L(M)]}{2}$$

۷- مطالعه ی موردی

در این بخش به ارزیابی چگونگی زنجیره ی تأمین شرکت گلرنگ پرداخته شده است.

قدم اول: اولین قدم در اندازه گیری و تحلیل چابکی زنجیره ی تأمین تعیین شاخص های تواناساز چابکی است (لین و دیگران، ۲۰۰۶: ۲۹۲). برای به دست آوردن شاخص هایی دقیق، ابتدا تحقیقات مربوطه به دقت مورد بررسی قرار گرفت و کلیه زیر شاخص ها در هر چهار حوزه ی اصلی مطرح شده از سوی شریفی و اسماعیل (۲۰۰۶) از تحقیقات استخراج شد.

قدم دوم: تیم ارزیابی از متخصصان شرکت در بخش های مختلف زنجیره ی تأمین انتخاب و تشکیل شد.

قدم سوم: از واژه های زبانی شکل شماره ی سه و جدول شماره ی دو، یا همان طیف فازی هفت تایی استفاده شد.

قدم چهارم: شاخص ها با استفاده بر مبنای واژه های زبانی مورد سنجش قرار گرفتند.

قدم پنجم: میانگین نظرهای اربابان یا استفاده از فرمول های (۱) و (۲) و (۳) تجمیع شد. نتیجه در جدول شماره ی سه ارائه شده است.

جدول شماره‌ی سه - اهمیت- عملکرد برای زیرشاخص‌ها (تجمیع نظر اربابان)

رتبه	اهمیت- عملکرد فازی	$W_i - (1, 1)$	میانگین رتبه‌ی فازی	زیر شاخص
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	۱,۱
۰,۰۷۷۸	(۰, ۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۱,۲
۰,۰۷۷۸	(۰, ۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۱,۳
۰,۰۹۰۷	(۰, ۰,۰۴۷۵, ۰,۱۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۸۵, ۰,۹۵, ۱)	۱,۴
۰,۰۸۰۹	(۰, ۰,۰۴, ۰,۱۳۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۱,۵
۰,۱۰۷۹	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۷)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸۵)	۱,۶
۰,۰۷۴	(۰, ۰,۰۳۵, ۰,۱۲۴۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۱,۷
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۱,۸
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۱,۹
۰,۰۸۰۹	(۰, ۰,۰۴, ۰,۱۳۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۱,۱۰
۰,۰۸۴	(۰, ۰,۰۴۲۵, ۰,۱۳۹۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۲,۱
۰,۱۰۴	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۶)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۲,۲
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۲,۳
۰,۰۷۷۸	(۰, ۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۲,۴
۰,۱۷۴۱	(۰,۰۳۹, ۰,۱۲۵, ۰,۲۶۶)	(۰,۱۳, ۰,۲۵, ۰,۳۸)	(۰,۳, ۰,۵, ۰,۷)	۲,۵
۰,۱۴۵۶	(۰,۰۳۳۶, ۰,۰۹۷۵, ۰,۲۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۴۸, ۰,۶۵, ۰,۹)	۲,۶
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۲,۷
۰,۰۷۰۹	(۰, ۰,۰۲۲۵, ۰,۱۲)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۳,۱
۰,۰۷۷۸	(۰, ۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۳,۲
۰,۰۶۷۸	(۰, ۰,۰۳, ۰,۱۱۵۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۳,۳
۰,۱۰۹	(۰,۰۱۷۱, ۰,۰۷, ۰,۱۶۶)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۳,۴
۰,۱۹۶۶	(۰,۰۵۵۹, ۰,۱۵, ۰,۲۹۲۶)	(۰,۱۳, ۰,۲۵, ۰,۳۸)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۳,۵
۰,۰۵۳۹	(۰,۰۰۷, ۰,۰۳, ۰,۰۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۱, ۰,۲, ۰,۳۳)	۳,۶
۰,۰۷۷۸	(۰, ۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۳,۷
۰,۱۲۲	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۸۲۵, ۰,۱۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵۵, ۰,۷۳)	۳,۸
۰,۱۲۲	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۸۲۵, ۰,۱۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵۵, ۰,۷۳)	۳,۹
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۱
۰,۱۵۷۸	(۰,۰۴۹, ۰,۱۲, ۰,۲۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۴,۲
۰,۲۰۱۹	(۰,۰۶۲۱, ۰,۱۵۵۷, ۰,۲۹۶۱)	(۰,۲۳, ۰,۳۵, ۰,۴۷)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۳

۰,۲۰۳	(۰,۰۶, ۰,۱۵۵۷, ۰,۳)	(۰,۳, ۰,۰۴۵, ۰,۶)	(۰,۲, ۰,۳۵, ۰,۵)	۴,۴
۰,۰۷۰۹	(۰, ۰,۰۳۲۵, ۰,۱۲)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۴,۵
۰,۱۴۹۴	(۰,۰۳۹۹, ۰,۱۰۵, ۰,۲۲۴۱)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۷)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۴,۶
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۴,۷
۰,۲۰۷۷	(۰,۰۶۸, ۰,۱۶۵, ۰,۳۰۱)	(۰,۱۷, ۰,۳, ۰,۴۳)	(۰,۴, ۰,۵۵, ۰,۷)	۴,۸
۰,۰۶۷۸	(۰, ۰,۰۳, ۰,۱۱۵۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۴,۹
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۱۰
۰,۱۰۷۹	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۷)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸۵)	۴,۱۱

قدم ششم : با استفاده از فرمول (۳) شاخص چابکی زنجیره ی تأمین به دست می آید. در این قدم با استفاده از فرمول (۴) فواصل اقلیدسی هریک از شاخص ها با اعداد فازی مشخص شده است.

$$FAI=(0.543301554,0.67492236,0.8060179164)$$

در صورتی که بسیار کم با 1، کم با 2، نسبتاً کم با 3، متوسط با 4، نسبتاً بالا با 5، بالا با 6، و خیلی بالا با 7 نشان داده شود فواصل اقلیدسی به صورت زیر می باشند:

$$\begin{aligned} D(FAI,1) &= 1.1162563 & D(FAI,5) &= 0.002534331 \\ D(FAI,2) &= 0.678284862 & D(FAI,6) &= 0.0049001168 \\ D(FAI,3) &= 0.31716178 & D(FAI,4) &= 0.101067493 \\ D(FAI,7) &= 0.2029161 \end{aligned}$$

همان طور که از اعداد به دست آمده مشخص است، کمترین فاصله مربوط به سطح نسبتاً بالاست و در نتیجه می توان بیان کرد که چابکی این زنجیره ی تأمین در سطح نسبتاً بالایی است.

قدم هفتم: تجزیه و تحلیل

همان طور که در قدم قبلی مشخص شد، چابکی این زنجیره در سطح نسبتاً بالاست و این نشان می دهد که زنجیره ی تأمین با موانعی روبه روست که اجازه ی دستیابی به بالاترین سطح از چابکی را بدان نمی دهد. با استفاده از فرمول (۵)، FPII محاسبه می شود که نتیجه ی محاسبات درستون سوم جدول شماره ی چهار نشان داده شده است. سپس با استفاده از فرمول های (۶) تا (۱۰) رتبه ی هریک از شاخص ها به دست آمده است:

به عنوان مثال:

$$\mu_r(FPII_1) = \sup[\mu_{MR}(FPII_1) \wedge \mu_{\max}(x)] = 0.2104720$$

$$\mu_L(FPII_1) = \sup[\mu_L(FPII_1) \wedge \mu_{\min}(x)] = 0.881395349$$

$$\mu_T(FPII_1) = \frac{[\mu_R(FPII_1) + 1 - \mu_L(FPII_2)]}{2} = 0.1645$$

نتایج باقی شاخص ها در ستون چهارم جدول شماره ی چهار نشان داده شده است:

جدول شماره ی چهار - اهمیت - عملکرد فازی برای زیر شاخص ها

رتبه	اهمیت-عملکرد فازی	$W_i - (1, 1)$	میانگین رتبه ی فازی	زیر شاخص
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	۱,۱
۰,۰۷۷۸	(۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۱,۲
۰,۰۷۷۸	(۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۱,۳
۰,۰۹۰۷	(۰,۰۴۷۵, ۰,۱۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۸۵, ۰,۹۵, ۱)	۱,۴
۰,۰۸۰۹	(۰,۰۴, ۰,۱۳۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۱,۵
۰,۱۰۷۹	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۷)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸۵)	۱,۶
۰,۰۷۴	(۰,۰۳۵, ۰,۱۲۴۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۱,۷
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۱,۸
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۱,۹
۰,۰۸۰۹	(۰,۰۴, ۰,۱۳۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۱,۱۰
۰,۰۸۴	(۰,۰۴۲۵, ۰,۱۳۹۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۲,۱
۰,۱۰۴	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۶)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۲,۲
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۲,۳
۰,۰۷۷۸	(۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۲,۴
۰,۱۷۴۱	(۰,۰۳۹, ۰,۱۲۵, ۰,۲۶۶)	(۰,۱۳, ۰,۲۵, ۰,۳۸)	(۰,۳, ۰,۵, ۰,۷)	۲,۵
۰,۱۴۵۶	(۰,۰۳۳۶, ۰,۰۹۷۵, ۰,۲۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۴۸, ۰,۶۵, ۰,۹)	۲,۶
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۲,۷
۰,۰۷۰۹	(۰,۰۳۲۵, ۰,۱۲)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۳,۱
۰,۰۷۷۸	(۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۳,۲
۰,۰۶۷۸	(۰,۰۰۳, ۰,۱۱۵۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۳,۳
۰,۱۰۹	(۰,۰۱۷۱, ۰,۰۷, ۰,۱۶۶)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۳,۴
۰,۱۹۶۶	(۰,۰۵۵۹, ۰,۱۵, ۰,۲۹۲۶)	(۰,۱۳, ۰,۲۵, ۰,۳۸)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۳,۵
۰,۰۵۳۹	(۰,۰۰۷, ۰,۰۳, ۰,۰۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۱, ۰,۲, ۰,۳۳)	۳,۶
۰,۰۷۷۸	(۰,۰۳۷۵, ۰,۱۳۰۵)	(۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۶۲, ۰,۷۵, ۰,۸۷)	۳,۷
۰,۱۲۲	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۸۲۵, ۰,۱۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵۵, ۰,۷۳)	۳,۸

۰,۱۲۲	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۸۲۵, ۰,۱۸۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵۵, ۰,۷۳)	۳,۹
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۱
۰,۱۵۷۸	(۰,۰۴۹, ۰,۱۲, ۰,۲۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷, ۰,۸, ۰,۹)	۴,۲
۰,۲۰۱۹	(۰,۰۶۲۱, ۰,۱۵۵۷, ۰,۲۹۶۱)	(۰,۲۳, ۰,۳۵, ۰,۴۷)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۳
۰,۲۰۳	(۰,۰۶, ۰,۱۵۵۷, ۰,۳)	(۰,۳, ۰,۰۴۵, ۰,۶)	(۰,۲, ۰,۳۵, ۰,۵)	۴,۴
۰,۰۷۰۹	(۰, ۰,۰۳۲۵, ۰,۱۲)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸)	۴,۵
۰,۱۴۹۴	(۰,۰۳۹۹, ۰,۱۰۵, ۰,۲۲۴۱)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۷)	(۰,۵۷, ۰,۷, ۰,۸۳)	۴,۶
۰,۱۶۴۵	(۰,۰۵۲۵, ۰,۱۲۷۵, ۰,۲۳۲۵)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۷۵, ۰,۸۵, ۰,۹۳)	۴,۷
۰,۲۰۷۷	(۰,۰۶۸, ۰,۱۶۵, ۰,۳۰۱)	(۰,۱۷, ۰,۳, ۰,۴۳)	(۰,۴, ۰,۵۵, ۰,۷)	۴,۸
۰,۰۶۷۸	(۰, ۰,۰۳, ۰,۱۱۵۵)	(۰, ۰,۰۵, ۰,۱۵)	(۰,۴۳, ۰,۶, ۰,۷۷)	۴,۹
۰,۱۰۸۵	(۰,۰۲۵۹, ۰,۰۷۵, ۰,۱۵۵۷)	(۰,۰۷, ۰,۱۵, ۰,۲۵)	(۰,۳۷, ۰,۵, ۰,۶۳)	۴,۱۰
۰,۱۰۷۹	(۰,۰۱۵, ۰,۰۶۵, ۰,۱۷)	(۰,۰۳, ۰,۱, ۰,۲)	(۰,۵, ۰,۶۵, ۰,۸۵)	۴,۱۱

با توجه به محاسبات انجام شده ونتایج حاصل درستون چهار جدول شماره ی چهار، مهم ترین مانع درارتقای سطح چابکی زیر شاخص 3.6 امکان پاسخ گویی به محصولات جانشین است و اولویت بعد مربوط به زیر شاخص های تسهیلات مربوط به تصمیم گیری سریع و ارائه ی محصولات گوناگون می باشد. همان گونه هم که از جدول شماره ی پنج و بررسی فواصل اقلیدسی شاخص های اصلی نمایان است، این زنجیره ی تأمین از نظر پاسخگویی درسطح بالا، شایستگی بالا، انعطاف پذیری و سرعت نسبتاً بالاست. باتوجه به نتایج جدول، در این زنجیره تأمین تصمیمات به سرعت اتخاذ نمی شود؛ چرا که تسهیلات مناسب برای اتخاذ تصمیمات یا درزنجیره وجود ندارد و یا مورد استفاده قرار نمی گیرد. در ضمن در صورتی که محصول جانشینی برای محصولات شرکت به بازار ارائه شود، شرکت توانایی عکس العمل سریع را ندارد و قادر نیست در زمان مشخص محصولاتی جدیدتر ومتفاوت تر از تولیدات فعلی به بازار عرضه دارد. سایر زیرشاخص ها نیز براساس میزان اثر گذاری برروی چابکی درسطح زنجیره ی تأمین قابلیت تحلیل دارند.

جدول شماره ی پنج - فواصل اقلیدسی شاخص های اصلی

شاخص	مقدار فازی	فواصل اقلیدسی
۱	(۰,۶۷۹۵۷۰, ۰,۷۹۳۹۹, ۰,۹۹۵۳۲)	۱,۵۷۸۶۳۵۳۳۷
		۱,۰۴۹۳۴۶۴۶۷
		۰,۵۸۷۵۴۰۷۲۳
		۰,۲۷۰۷۱۶۷۷۷
		۰,۰۶۳۰۸۵۲۷۷
		۰,۰۰۰۴۵۳۷۷۷
		۰,۰۶۳۲۷۹۳۳۳
۲	(۰,۵۴۹۴۴, ۰,۶۸۵۲۵, ۰,۸۲۵۴۶)	۱,۱۶۱۶۶۹۳۹۵
		۰,۷۱۳۵۶۹۳۴۷
		۰,۳۴۰۴۲۳۲۹۶
		۰,۱۱۲۲۷۷۲۴۶
		۰,۰۰۴۳۳۴۹۳۳
		۰,۰۴۱۳۹۲۶۲
		۰,۱۹۰۸۹۴۴۴۱
۳	(۰,۴۵۲۲۱, ۰,۵۹۹۶۹, ۰,۷۴۷۳۶)	۰,۸۶۳۴۸۳۷۱۶
		۰,۴۸۳۹۲۸۷۴۹
		۰,۱۸۷۱۳۹۷۶
		۰,۰۳۵۳۴۷۲۰۳
		۰,۰۰۷۵۸۶۷۴
		۰,۱۲۴۸۲۶۲۷۷
		۰,۳۴۴۷۸۴۶۴
۴	(۰,۴۷۸۶۸, ۰,۶۱۳۴۱, ۰,۷۵۱۶۳)	۰,۹۰۸۵۲۵۷۰۶
		۰,۵۱۸۲۷۷۳۴۷
		۰,۲۱۰۳۶۵۶۸۱
		۰,۰۴۷۴۵۴۰۱۶
		۰,۰۰۴۱۳۲۸۷۱
		۰,۱۰۵۸۱۱۷۲۵
		۰,۳۱۲۸۵۸۶۲۶

۸- نتیجه گیری:

در این مقاله زیر شاخص های مربوط به چابکی زنجیره ی تأمین مشخص و با استفاده از این زیر شاخص ها و به کار گیری منطق فازی، چابکی زنجیره ی تأمین یک شرکت واقعی مورد اندازه گیری قرار گرفت. پس از به دست آوردن سطح چابکی، موانع ارتقای چابکی در سطح زنجیره ی تأمین و یا به عبارتی اولویت های پیشرفت، مشخص شده اند.

با توجه به محاسبات انجام شده و نتایج حاصل درستون چهار جدول شماره ی چهار، مهمترین مانع در ارتقای سطح چابکی زیر شاخص 3.6، امکان پاسخ گویی به محصولات جانشین می باشد و اولویت بعد مربوط به زیر شاخص های تسهیلات مربوط به تصمیم گیری سریع و ارائه ی محصولات گوناگون است. با توجه به نتایج جداول، در این زنجیره ی تأمین تصمیمات به سرعت اتخاذ نمی شود؛ چرا که تسهیلات مناسب برای اتخاذ تصمیمات یا در زنجیره وجود ندارد و یا مورد استفاده قرار نمی گیرد. در ضمن در صورتی که محصول جانشینی برای محصولات شرکت به بازار ارائه شود، شرکت توانایی عکس العمل سریع را ندارد و قادر نیست در زمان مشخص محصولاتی جدیدتر و متفاوت تر از تولیدات فعلی به بازار عرضه دارد. سایر زیر شاخص ها نیز بر اساس میزان اثر گذاری بروی چابکی در سطح زنجیره ی تأمین قابلیت تحلیل دارند.

منابع و مأخذ:

- 1- Lou P, Zhou ZD, Chen YP, Ai W. (2003)«Study on multi-agent-based agile supply chain management», *International Journal of Advanced Manufacturing Technology*, 23:197-203.
- 2- Shih YC, Lin CT. (2002)«Agility index of manufacturing firm- A fuzzy-logic based approach». *IEEE*: 465-470.
- 3- van Hoek RI, Harrison A, Christopher M.(2001) «Measuring agile capabilities in the supply chain», *International Journal of Operations & Production Management*, Vol.21 No.1/2: 126-147.
- 4- White A, Daniel EM, Mohdzain M. (2005)«The role of emergent information technologies and systems in enabling supply chain agility», *International Journal of Information Management* 25: 396-410.
- 5- Zhang Z, Sharifi H. (2000)«A methodology for achieving agility in manufacturing organizations», *International Journal of Operations & Production Management*, Vol. 20 No.4: 496-512.
- 6- Isnail HS, Sharifi H. (2006)«A balanced approach to building agile supply chains», *Distribution & Logistics Management*, Vol. 36 No.6: 431-444.
7. Jain V, Benyoucef L, Deshmukh SG. (2008)«A new approach for evaluating agility in supply chains using Fuzzy Association Rules Mining», *Engineering Applications of Artificial Intelligence*, doi: 10.1016/j.engappai.2007.07.004.
- 8- Christopher(2000), *the agile supply chain: competing in volatile markets*, *Industrial Marketing Management* 29 (1), 37-44.
- 9- Christopher, M., Towill, D.(2002)« The Supply Chain Strategy Conundrum: To be Lean Or Agile or To be Lean And Agile?» *International Journal of Logistics: Research and Applications*, Vol. 5, No.3: 299-309.

- 10- Lin, C.- T., Chiu, H., Chu, P.-Y.(2006)« Agility index in the supply chain», *International Journal of Production Economics*,100, 285 299.
- 11- Mason-Jones, R., Naylor, B., Towill, D.R.(2000) «Lean, agile or leagile? Matching your supply chain to the marketplace», *International Journal of Production Research*, 38 (17), 406.1 4070.
- 12- Naylor, B., Naim, M., Berry, D.(1999) «Leagility: integrating the lean and agile manufacturing paradigms in the total supply chain», *International Journal of Production Economics*, 62 (2), 107 .108.
- 13-Power, D.J., Sohal, A.S. Raman S.(2001) « Critical success factors in agile supply chain management. An empirical study», *International Journal of Physical Distribution and Logistics*, 31 (4),247 265.
- 14- Prater, E., Biehl, M., Smith, M.A.(2001) « International supply chain agility, Tradeoffs between flexibility and uncertainty», *International Journal of Operations and Production Management*, 21 (5), 823 839.
- 15- Swafford, P.M., Ghosh, S., Murthy, N.N(2006)« A frame work for assessing value chain agility», *International Journal of Operations and Production Management*, 26 (2), 118 140.
- 16- Backhouse, C.J" Burns, N.D.(1999) «Agile value chains for manufacturing- implications for performance measures», *International Journal of Agile Management Systems*, 1/2, 76 82.
- 17- Rigby C, Day M, Forrester P, Burnett (2000)«Agile supply: rethinking systems thinking, systems Practice»*International Journal of Agile Management Systems*, 2/3: 178-186.
- 18-Wanyu Z, Dan 1, Jin Z. (2005)«A Comprehensive Method for Agility Evaluation of Dynamic Alliance based on Certainty Factor and Fuzzy Logic», *Proceedings of the IEEE International Conference on Mechatronics & Automation Niagara Falls, Canada. July 2005:2032-2036.*

- 19- Weber M M. (2002) «Measuring supply chain agility in the virtual organization», *International Journal of Physical Distribution & Logistics Management*, Vol.32 No.7, PP.577-590.
- 20- Sharifi H, Ismail HS, Reid I.(2006) «Achieving agility in supply chain. through simultaneous "design of' and design. for supply chain», *Journal of Manufacturing Technology Management* Vol. 17 No.8: 1078-10.98.
- 21- Lou P, ZhouZ.,Chen Y.P, AiW. (2004) «Study on multi-agent-based agile supply chain Management», *International Journal of Advanced Manufacturing Technology* 23: 1972.03.
- 22-Tsourveloudis, N.C., Valavanis, K.P.(2002) « On the measurement of enterprise agility. International Journal», *of Intelligent and Robotic systems*, 33 (3),329 342.
- 23-Yusuf, Y.Y., Ren,J., Burns, N.D.(2001)«A method or evaluating enterprise agility-an empirical study», *Proceedings of the 16th International Conference on Production Research*, 29 July-3 August 2001, Prague, Czech Republic.
- 24- Meade, L.M., Rogers, K.J.(1997) «Enhancing a manufacturing business process for agile» *Port}and International Conference on Management and Technology*, 34 43.
- 25-Lin CT., Chiu H., Chu P Y.(2006)«Agility index in the supply chain», *International Journal of Production Economics*, 100, pp: 285 299.
- 26- Lin CT., Chiu H., Tseng Y.H., (2006)«Agility evaluation using fuzzy logic», *International Journal of Production Economics*, 101, pp: 353-368.
- 27- LiD F., Yang J B. (2004)«Fuzzy linear programming technique for multi attribute groupdecision making in fuzzy environments», *Information Sciences* 158, pp.263 275.
- 28- Mendel J. M(1995) « Fuzzy Logic Systems for Engineering: A tutorial», *Proceedings of the IEEE*, Vol. 83, No..3, p 345-377.

29-Kao, C., Liu, S.T.(2001) « Fractional programming approach to fuzzy weighted average», *Fuzzy Sets and Systems*, 120,435-444.