

شناسایی مختصات تفکر راهبردی کارآفرینانه

کامبیز طالبی^۱، سید مجتبی سجادی^۲، پریسا رسولیان^{۳*}

۱. دانشیار دانشکده کارآفرینی، دانشگاه تهران

۲. استادیار دانشکده کارآفرینی، دانشگاه تهران

۳. کارشناس ارشد کارآفرینی، دانشگاه تهران

تاریخ دریافت: ۱۳۹۴/۰۸/۱۲

تاریخ پذیرش: ۱۳۹۵/۰۷/۲۰

چکیده

با توجه به اهمیت کارآفرینی و تفکر راهبردی (استراتژیک) برای موفقیت کسب و کارها و سازمان‌ها در دنیای پر رقابت امروز، در پژوهش حاضر مختصات و ویژگی‌های تفکر راهبردی کارآفرینانه شناسایی می‌شود. تفکر راهبردی راهی برای حل مسائل راهبردی است که طی آن، رویکرد عقلایی و همگرا با فرایندهای تفکر خلاق و واگرا ترکیب می‌شوند. پژوهش پیش رو بر این پیش‌فرض استوار است که مفهوم تفکر راهبردی می‌تواند در کنار مفاهیم همچون کارآفرینی و کارآفرینی راهبردی قرار گیرد و مفهوم جدیدی را به وجود آورد که موجب بهبود عملکرد و خلق ثروت و رشد در بنگاه‌ها می‌شود. پژوهش حاضر یک تحقیق کیفی با رویکرد استقرایی و روش تحلیل مضمون (تم) با هدف توسعه‌ای است. فرایند پژوهش با برگزاری مصاحبه‌های نیمه‌ساختاریافته با یازده نفر از خبرگان حوزه تفکر راهبردی و کارآفرینی انجام گرفته است که به روش گلوه برای انتخاب شدند. با توجه به تجزیه و تحلیل مضمون پاسخ‌های ارائه شده و براساس اولویت‌بندی خبرگان، هفت مقوله اصلی بهمنزله مختصات تفکر راهبردی کارآفرینانه تأیید شد که عبارت‌اند از: ابتکار عمل، غایتمندی، کیاست، شجاعت جسورانه، پویایی، پاک‌نظری، بهره‌گیری از معرفت تجربی.

واژه‌های کلیدی: تفکر راهبردی، کارآفرینی، کارآفرینی راهبردی.

مقدمه

پژوهش حاضر بر این پیشفرض استوار است که مفهوم تفکر راهبردی می‌تواند در کنار مفاهیم همچون کارآفرینی و کارآفرینی راهبردی قرار گیرد و مفهوم جدیدی را به وجود آورد که موجب بهبود عملکرد و خلق ثروت و رشد در بنگاه‌ها می‌شود. براین‌اساس، مطالعه تفکر راهبردی در زمینه نظری و عرصه عملی کارآفرینی، ویژگی‌های منحصر به فردی را به آن می‌افزاید. افرون بر این، مبانی فرهنگی به مثابه زیربنای فکری برای اقدام کارآفرینانه، در تفکر راهبردی کارآفرینانه به منصه ظهور می‌رسد؛ یعنی زمینه نظری کارآفرینی در توسعه خود از قابلیت‌های تولید دانش بومی بهره می‌برد. براین‌اساس، در پژوهش حاضر مختصات تفکر راهبردی کارآفرینانه شناسایی می‌شود.

تفکر راهبردی عبارت است از راهی برای حل مسائل راهبردی که طی آن، رویکرد عقلایی و همگرا با فرایندهای تفکر خلاق و واگرا ترکیب می‌شوند (Bonn, 2005: 337). گذشته از هر تعریفی درمورد تفکر راهبردی، اندیشیدن به آن در هر زمینه نظری بدون توجه به مختصات ذاتی آن زمینه غیرممکن است؛ برای مثال، درحالی که راهبرد (استراتژی) بر مجموعه‌ای از تصمیمات برای تولید سود تمرکز دارد، راهبرد کارآفرینی که در زمینه نظری کارآفرینی به آن توجه شده است، بر جذب سود تأکید دارد (Murray, 1984: 3). براین‌اساس، با طرح مفهوم «تفکر راهبردی» در زمینه کارآفرینی، مفهوم «تفکر راهبردی کارآفرینانه» ایجاد می‌شود که بررسی مختصات آن ضروری است.

تأکید بر تأثیرات شایان توجه زمینه نظری کارآفرینی بر مفهوم تفکر راهبردی، بر بومی‌سازی این مفهوم از طریق ویژگی‌های کارآفرینی دلالت دارد. بهاین‌ترتیب، یکی از مسائل مطرح در بهره‌گیری از مفاهیم گوناگون علمی در حوزه‌های مطالعاتی دیگر، بازتعریف مفهوم برای متناسب‌سازی و تطبیق آن با سایر مفاهیم موجود در زمینه جدید است. در این راستا، واژه‌هایی چون راهبرد، سیستم، سایبرنتیک، رایانش ابری و... نمونه‌هایی از بومی‌سازی مفاهیم خارج از رشته برای استفاده در زمینه نظری مطالعات مدیریت است.

بنابراین، پژوهشگران در تحقیق حاضر به دنبال بررسی این پرسش اساسی هستند: مؤلفه‌ها و مقوله‌های اصلی مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه چیست؟

پژوهشگران پس از بررسی پایگاه‌های داده‌ای معتبر داخلی و بین‌المللی به این نتیجه دست

یافتند که درباره تفکر راهبردی کارآفرینانه پژوهش‌های درخور توجهی صورت نگرفته است، در حالی که بسیاری از محققان درباره تفکر راهبردی و کارآفرینی راهبردی تحقیق کرده‌اند. کارآفرینی بهدلیل ماهیت میان‌رشته‌ای از علوم با ماهیت عینیت‌گرایی مانند علوم مالی و فیزیک و... و علوم با ماهیت ذهنیت‌گرایی مانند مردم‌شناسی، جامعه‌شناسی و روان‌شناسی و... تشکیل شده است (محمدی الیاسی، ۱۳۸۷). مفاهیم موجود در کوشش‌های نظری مرتبط با حوزه‌های علوم انسانی از سنخ مفاهیم اعتباری هستند. مفاهیم اعتباری، واقعی نیستند و قراردادهای اجتماعی برای برآوردن نیازها به وجود آمده‌اند (طباطبایی، ۱۳۸۴: ج ۲، ۲۲۷). درنتیجه، تفکر راهبردی کارآفرینانه نیز می‌تواند در پرتو نظریه ساخت اجتماعی واقعیت^۱، به صورت اجتماعی خلق شود (Berger & Luckman, 1966: 13).

این خلق اجتماعی حداقل از دو نظر اهمیت دارد:

۱. از جنبه نظری: توسعه دانش در قلمرو علوم اجتماعی، مستلزم توسعه ادبیات است. توسعه ادبیات در تشخیص نیازها ریشه دارد (پورعزت، ۱۳۹۳: ۱۳). در مطالعات کارآفرینی، به بازتعریف یا خلق بسیاری از مفاهیم زمینه محور و بومی نیاز است که اکنون به صورت عاریه‌ای از حوزه‌های مطالعاتی دیگر در اختیار گرفته و از آنها استفاده می‌کند؛ بنابراین، تفکر راهبردی مفهومی عاریه‌ای است که در مطالعات کارآفرینی از آن استفاده می‌شود و توسعه نظری قلمرو گفتمانی ادبیات کارآفرینی، با بومی‌سازی آن صورت می‌گیرد.
۲. از جنبه کاربردی: مطالعات کارآفرینی رابطه بسیار نزدیکی با محیط عملی دارد و عمل‌گرایی در راستای خلق ثروت در آن‌ها مشهود است. در فضای اعتباری و برآمده از ساخت اجتماعی واقعیت، ساخت ابزارها و روش‌های عملی و عملیاتی به خلق مفاهیم وابسته است (هچ و کانلیف، ۱۳۸۹). براین اساس، استدلال می‌شود تولید ابزارها و روش‌های مرتبط با تفکر راهبردی کارآفرینانه به خلق مفهوم آن بستگی دارد.

به این ترتیب، تعریف مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه با توجه به گستره و شدت رقابت در دنیای پرتلاطم امروز، برای موقوفیت سازمان‌ها و کسب‌وکارها امری حیاتی به‌نظر می‌رسد. درنتیجه، می‌توان با تعریف مفهوم جدید تفکر راهبردی کارآفرینانه، عرصه‌ای جدید برای اندیشه‌انسان و پرورش انسان‌های موفق ایجاد کرد تا در دنیای رقابت تصمیمات بهینه بگیرند.

به باور پژوهشگران، تفکر راهبردی کارآفرینانه مختصاتی دارد که آن را به مفهومی بدیع و تأثیرگذار تبدیل می‌کند. همچین، نادیده‌گرفتن تفکر راهبردی کارآفرینانه به غفلت از آن در آموزش کارآفرینی منجر می‌شود. براین‌اساس، ادبیات علمی رشتۀ کارآفرینی، ادبیات علمی مدیریت راهبردی را بازتولید می‌کند و در این امتداد، هویت رشتۀ از رشته‌های دیگر تأثیر می‌پذیرد.

مروری بر مبانی نظری و پیشینه تحقیق

مفهوم «تفکر راهبردی کارآفرینانه» مفهومی نوپدید است که نمی‌توان برای آن پیشینه‌ای فرض کرد. هر چند پدیدارشدن این مفهوم از جنس «کشف» است نه ابداع. براین‌اساس، ریشه‌های آن در میان مفاهیم تفکر راهبردی، کارآفرینی و مدیریت راهبردی قابل رصد است. درادامه، به حوزه‌های مشرف نگاهی می‌شود.

تفکر راهبردی

هرچند مفهوم تفکر راهبردی بیش از ربع قرن در نوشتارها و سوابق مطالعاتی وجود داشته است، اغلب به طور نامناسب به جای سایر جنبه‌های توسعه مسیر سازمانی همچون «راهبرد»، «مدیریت راهبردی» و «برنامه‌ریزی راهبردی» به کار رفته است (Liedtka, 1998). این مسئله از دو خاستگاه ناشی می‌شود: ۱. تفاوت میان نظریه‌پردازان درباره چگونگی ایجاد راهبرد سازمان‌ها؛ ۲. نبود تعریفی واضح درباره تفکر راهبردی در پیشینه نظری (Goldman, 2010). بن (۲۰۰۵) خلاً موجود در تعریف تفکر راهبردی را ناشی از درک‌نشدن این مفهوم جامع و توسعه محدود آن در میان رهبران سازمانی می‌داند.

مفهوم تفکر راهبردی در مطالعات مدیریت این‌گونه مطرح شده است: «هدف تفکر راهبردی، بیان راهبردهای بدیع و خیال‌انگیز است که می‌توانند نقش‌های بازی رقابتی را بازتعریف کنند. درواقع، رویارویی با آینده بالقوه با شرایط کنونی بسیار متفاوت است» (Heracleous, 1998). می‌توان این فهم از راهبرد را در سطوح مختلف سازمانی به کار برد؛ برای مثال، راهبرد شرکت به کل بنگاه یا راهبرد کسب‌وکار به محصول یا خدمتی خاص ارتباط دارد (Andrews, 1980).

تفکر راهبردی رویکردی است که بر اصول راهبرد، تفکر واگرا و خلاقانه برای خلق یک

راهبرد ارزش آفرین تأکید می کند. براین اساس، بیش از جنبه های فرایندی و روشی، به مثابه یک هنر به راهبرد می نگرد (Williamson, 1999).

به باور مینتزبرگ (1998)، تفکر باید بر عمل پیشی بگیرد. با توجه به شرایط متغیر محیط، تغییرات آنی یا تدریجی مستلزم تفکر عملی است. فکر و عمل باید مکمل همدیگر باشند. تفکر راهبردی این مزیت را دارد. به این ترتیب، حل ابهامات و تجسمی از جهان پیچیده، زایده آن است (تاج الدینی و اقبالی، ۱۳۸۷: ۲).

به زعم هنفرد^۱، تفکر راهبردی در مقایسه با عملیات تفکر، طولانی تر، انتزاعی تر، مسئله گراتر (در مقابل مشکل گرا) است و اجرای آن به جای عمل، از طریق یادگیری انعکاسی است (Goldman, 2010). سایر نظریه پردازان دیدگاه های فردی را ترکیب می کنند و تفکر راهبردی را با اقداماتی همچون دیدگاه سیستمی، عزم راهبردی، فرصت جویی هوشمند، اندیشیدن در چارچوب زمان، رویکرد فرضیه و آزمون مطرح می کنند (Liedtka, 1998).

به باور آبراهام (۲۰۰۵)، تفکر راهبردی به مثابه شناسایی راهبردهای بدیل پایدار یا مدل های کسب و کاری است که به مشتری ارزش ارائه می دهد.

مینتزبرگ (1994)، یکی از پیشوavn در زمینه مدیریت راهبردی، بیان می کند تفکر راهبردی نباید فقط واژه جایگزین برای هر مفهومی تلقی شود که زیرمجموعه مدیریت راهبردی قرار می گیرد. از نظر وی، برنامه ریزی راهبردی، تفکر راهبردی نیست، بلکه راهی خاص برای اندیشیدن با ویژگی های منحصر به فرد است. وی در توضیح تفاوت بین برنامه ریزی راهبردی و تفکر راهبردی، برنامه ریزی راهبردی را برنامه ریزی نظام مندی از راهبردهای از پیش مشخص شده می داند که از درون آن، برنامه عملیاتی بیرون می آید، در حالی که تفکر راهبردی را فرایندی ترکیبی از شم و خلاقیت می داند که خروجی آن دیدی جامع درباره سازمان است و هریک از این اصطلاحات به مرحله ای متفاوت در فرایند توسعه و طراحی راهبرد توجه دارند.

براساس تعریف مینتزبرگ، در «مکتب یادگیری» راهبرد زمانی ظهور می کند که از طریق «فرایندهای نامرتب یادگیری غیررسمی» توسعه می یابد (Mintzberg, 1994). فردی که به شیوه راهبردی می اندیشد (برای توسعه راهبرد)، فعالیت های توسعه راهبرد را از قبیل بررسی، پرسش، مفهوم سازی و آزمون انجام می دهد (Goldman & Casy, 2010).

اومی^۱ در کتاب معروف خود به نام تفکر یک استراتژیست اظهار می‌دارد تفکر راهبردی در سطح کل سازمان تعهد عمومی ایجاد می‌کند. منظور از این تفکر پیش‌بینی آینده نیست، بلکه تشخیص زودهنگام تغییرات بازار و مشاهده فرصت‌هایی است که دیگران نمی‌بینند. تفکر راهبردی مبنای چشم‌انداز سازمان است و راهبرد سازمان را در راستای آن پیش می‌برد.

گلدمن و کیسی (۲۰۱۰) پس از بررسی نوشتارها و پیشینه موجود، تفکر راهبردی را این گونه تعریف می‌کنند: تفکر مفهومی، سیستم‌گرا، جهت‌دار و فرصت‌گرا که به راهبردهای سازمانی بدیع و خیال‌انگیز منجر می‌شود.

کارآفرینی

شومپتر در کتاب نظریه توسعه اقتصادی، کارآفرینی را معادل نوآوری می‌داند (Schumpeter, 1934: 11). به باور بورگلمن^۲، فعالیت‌های کارآفرینی با افزایش تولید و فرایند نوآوری، موفقیت شرکت‌ها را ارتقا می‌بخشد (Zahra et al., 2008). شین و ونکاتارامان (۲۰۰۰) کارآفرینی را فرایند شناسایی سرچشمه‌ها، تشخیص و بهره‌برداری از فرصت‌ها می‌دانند. زهرا و دیس (۲۰۰۱) خلق ارزش را به مراحل سه‌گانه موردنظر افروده‌اند و کارآفرینی را فرایند شناسایی سرچشمه‌ها، تشخیص، بهره‌برداری و خلق ارزش از فرصت معرفی کرده‌اند. در این دیدگاه‌ها، شناسایی فرصت، قلب کارآفرینی است. علاوه‌بر این، توانایی خلق ارزش افروده منجر می‌شود تا بنگاه‌ها و افراد با مهارت‌های مدیریتی، فرصت‌های کارآفرینی را کشف و در ک کنند (Teece, 1998). میلر^۳ (۱۹۸۳) با عبارت‌های «خطرپذیری» و «نوآوری‌های بنیادی در تولید»، کارآفرینی را تعریف می‌کند (Zahra et al., 2008).

کارآفرینی راهبردی

بهره‌برداری از فرصت‌های کارآفرینی به تلاش‌های بنگاه در شکل‌دهی مزیت رقابتی پایدار و خلق ثروت کمک می‌کند. بسیاری از بنگاه‌ها در برانگیختن افراد برای پیگیری فرصت‌های کارآفرینی با شکست مواجه می‌شوند؛ بنابراین، کمک به مزیت رقابتی بنگاه ناکام می‌ماند (Day & Wendler, 1998). همچنین، ممکن است کارآفرینان فرصت‌هایی را شناسایی و از

1. Ohmae
2. Bourglman
3. Miller

آن‌ها بهره‌برداری کنند که به جای خلق مزیت رقابتی پایدار، به ایجاد مزیت موقع بینجامد. این اتفاق زمانی روی می‌دهد که کارآفرینان در مدیریت راهبردی منابع موفق نباشند؛ بنابراین، توسعهٔ مزیت رقابتی پایدار با مشکل موواجه می‌شود (Hitt et al., 2001). درنتیجه، هر دو نوع رفتارهای فرصت‌جویی (مانند کارآفرینی) و مزیت‌طلبی (مانند مدیریت راهبردی) برای خلق ثروت ضروری‌اند، درحالی که هیچ‌یک به تنها‌یی کافی نیستند (Amit & Zott, 2001).

هیت و همکاران (۲۰۰۱) و ایرلند و همکاران (۲۰۰۱) بیان می‌کنند کارآفرینی راهبردی در برگیرندهٔ اقدامات کارآفرینانه با رویکرد راهبردی است. بنگاه‌ها می‌توانند فرصت‌ها را شناسایی کنند، اما توانایی بهره‌برداری از آن را ندارند؛ بنابراین، ثروت بالقوهٔ خلق نمی‌شود و ذی‌نفعان به همهٔ حقوق خود دست نمی‌یابند. درنتیجه، بنگاه‌هایی که این مزیت رقابتی را دارند، ولی توان شناسایی فرصت‌های جدید را ندارند، برای ادامه و بهره‌برداری از این امتیاز با مخاطراتی (مانند تغییر بازار که ممکن است خلق ثروت را از بین ببرد یا حتی خلق ثروت مستمر را کاهش دهد) از سوی ذی‌نفعان موواجه می‌شوند. ثروت فقط زمانی ایجاد می‌شود که بنگاه‌ها رفتار کارآمد فرصت‌جویی (کارآفرینی) را با رفتار کارآمد مزیت‌طلبی (مدیریت راهبردی) ترکیب کنند (Ireland et al., 2003).

در جدول ۱، مبانی نظری حوزه‌های مرتبط با تفکر راهبردی کارآفرینانه بررسی می‌شود.

جدول ۱. خلاصهٔ مبانی نظری

حوزه	ردیف	محقق	سال	مفهوم‌های کلی تعریف
۱	اومنی	۱۹۷۸	ترکیبی از روش‌های تحلیلی و انعطاف‌پذیری ذهنی، خلق مزیت رقابتی	
۲	میتزربرگ	۱۹۹۴	تفاوت تفکر با برنامه‌ریزی، فرایندی ترکیبی از شم و خلاقیت، دید جامع دربارهٔ سازمان	
۵	هراکلنوس	۱۹۹۸	فعالیت مدیریتی مشخص و معین، کشف راهبردهای خلاق و بدیع، تصویرپردازی از آینده	
۶	ویلیامسون	۱۹۹۹	راهبرد، تفکر واگرا، تفکر خلاق، راهبرد بهمثابهٔ یک هنر، برگرفته از مکتب «یادگیری»، برای محیط پویا	
۷	آبراهام	۲۰۰۵	شناسایی راهبردها یا مدل‌های کسب و کار به منظور خلق ارزش برای مشتری	
۸	بن	۲۰۰۵	تفکر سیستمی، خلاقیت، بصیرت	
۹	گلدمون و کیمی	۲۰۱۰	تفکری مفهومی، سیستم‌گرا، دارای جهت، فرصت‌گرا که به راهبردهای بدیع و خیال‌انگیز منجر می‌شود.	

ادامه جدول ۱. خلاصه مبانی نظری

حوزه	ردیف	محقق	سال	مفهوم‌های کلی تعریف
شین و ونکاتارامن	۱۱	شومنی	۲۰۰۰	کشف و بهره‌برداری از فرسته‌های سودآور مبنای خلق ثروت
شونمیتر میلر	۱۲	نوآوری، تحریب خلاق	۱۹۳۴	خطرپذیری و نوآوری‌های بنیادی در تولید
هیئت و همکاران	۱۳	هیئت و همکاران	۱۹۸۳	شناسایی و بهره‌برداری از فرست
هیئت و همکاران	۱۴	هیئت و همکاران	۲۰۰۱	اقدامات کارآفرینانه با رویکرد راهبردی
ایرلند و همکاران	۱۵	ترکیب رفتار فرست جویی (کارآفرینی) با رفتار مزیت طلبی (مدیریت راهبردی)	۲۰۰۱	ترکیب رفتار فرست جویی (کارآفرینی) با رفتار مزیت طلبی (مدیریت راهبردی)
هیئت و همکاران	۱۶	هیئت و همکاران	۲۰۰۱	ترکیب رفتار فرست جویی (کارآفرینی) با رفتار مزیت طلبی (مدیریت راهبردی)

روش تحقیق

پژوهش حاضر با رویکرد کیفی و روش تحلیل تم^۱ (مضمون) با هدف پژوهش توسعه‌ای انجام گرفته است. استفاده از مطالعات کیفی بهویژه روش تحلیل مضمون (تم)، زمانی ضرورت پیدا می‌کند که اطلاعاتی اندک درمورد پدیده مورد مطالعه وجود داشته باشد یا اینکه در مطالعات و تحقیقات صورت گرفته در زمینه موضوع مورد نظر، چارچوب نظری جامع برای تبیین موضوع وجود نداشته باشد (ابویی و همکاران، ۱۳۹۳). مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه نیز مفهومی جدید است و برای شناسایی مخصوصات آن در این پژوهش از مصاحبه‌های نیمه‌ساختاریافته با تأکید بر رویکردی اکتشافی استفاده می‌شود. هدف تحقیق، شناسایی ایده‌های اولیه و عمیق برای توسعه مفهومی جدید است که بتواند زمینه‌ای را برای توسعه نظری و سپس کاربست‌های عملی برای پژوهش‌های آتی فراهم کند. ابزار گردآوری اطلاعات پژوهش مصاحبۀ نیمه‌ساختاریافته است و برای استخراج پرسش‌های مصاحبۀ از تلفیق مبانی نظری با چارچوب مصاحبۀ W1H5 استفاده شده است که دربرگیرنده پرسش‌های چه چیزی،

چه کسی، چه زمانی، کجا، چرا و چگونه است (Jang & Woo, 2005).

جامعه آماری پژوهش شامل استادان دانشگاه، متخصصان و خبرگان حوزه تفکر راهبردی و کارآفرینی می‌شود. تعداد خبرگان حوزه تفکر راهبردی که بر کارآفرینی نیز اشراف داشته باشند در کشور بسیار کم است؛ بنابراین، نمونه تحقیق با روش نمونه‌گیری غیراحتمالی و

1. Thematic analysis

هدفمند و تکنیک گلوله بر فی انتخاب شده است. نمونه‌گیری گلوله بر فی برای پژوهش‌های اکتشافی، کیفی و توصیفی که در آن‌ها تعداد پاسخ‌دهندگان محدود است، بسیار مناسب است (بی، ۱۳۸۸). از آنجاکه تعیین تعداد حجم نمونه تحقیق از ابتدا میسر نیست، این کار تا زمان رسیدن به مرحله اشباع نظری ادامه یافت. منظور از اشباع نظری یعنی مرحله‌ای که پس از آن اضافه شدن نمونه دیگری، پیام و معنای جدیدی به همراه نداشته است. در این پژوهش، اشباع نظری در مصاحبه یازدهم حاصل شد.

برون^۱ و کلارک^۲ (۲۰۰۶) فرایندی شش مرحله‌ای (آشنایی با داده‌ها، ایجاد کدهای اولیه، جست‌وجوی کدهای گزینشی، شکل‌گیری مقوله‌های فرعی (تمهای فرعی)، تعریف و نام‌گذاری تم‌های اصلی، تهیه گزارش و ترسیم شبکه مضماین) برای اجرای تحقیق با روش تحلیل تم ارائه داده‌اند که در این پژوهش مبنای قرار گرفته است.

در این پژوهش، مصاحبه‌های انجام گرفته به دقت پیاده‌سازی شدند و براساس مدل نظاممند کلارک و برون تجزیه و تحلیل شدند. کدهای استخراج شده یا به طور مستقیم در صحبت‌های مصاحبه‌شوندگان یا بندهای تلویحی بودند که تحلیلگران از متن مصاحبه استخراج کردند.

جدول ۲ نمونه‌ای از مفاهیم شناسایی شده از گزاره‌های کلامی است که در قالب مقوله‌های فرعی دسته‌بندی شده‌اند. این کار برای همه مصاحبه‌ها انجام گرفت و در صورت وجود بخش‌هایی با مضماین مشابه در متن مصاحبه‌های قبلی، از همان کدهای قبلی به عنوان نشانگر آن‌ها استفاده شد. سپس براساس همه مقوله‌های فرعی شناسایی شده در کل پژوهش، دسته‌بندی کلی تری انجام گرفت که به شناسایی مقوله‌های اصلی (مانند غایت‌نگری) منجر شد. در بخش نتایج این فرایند ارائه می‌شود.

جدول ۲. کدگذاری اولیه (مقوله‌های فرعی)

مقوله فرعی	گزاره کلامی
جزء دیگر تفکر راهبردی کارآفرینانه، هدفمند بودن آدم‌هاست. هدفمند بودن یعنی دوراندیشی، خلق ارزش داشتن اهداف بلندمدت و اهدافی که ارزش ایجاد کند.	

برای اطمینان از روایی و پایایی ابزار داده‌ها با معیارهای ویژه پژوهش کیفی، بررسی‌های لازم شامل مقبولیت و قابلیت تأیید صورت گرفته است (رضوی‌زاده و محمدپور، ۱۳۸۹: ۲۱).

1. Broun
2. Ckllark

بهمنظور افزایش مقبولیت از روش‌های بازنگری از سوی شرکت کنندگان استفاده شد و متون پیاده‌سازی شد و همچین چهار نفر از مصاحبه‌شوندگان اولیه کدگذاری‌های اولیه را تأیید کردند. برای قابلیت تأیید، در مرحله پایانی طبقات به دست آمده به سه نفر از مشارکت کنندگان اولیه بهمنظور بازبینی و تأیید برگردانده شد و نکات پیشنهادی اعمال شد. درگیری مدام با زمینه و بازنگری ناظران در بهبود روند کار، کمک بسیاری کرد.

یافته‌ها

توصیف جمعیت شناختی

در زمینه مدرک دانشگاهی، همه افراد نمونه مدرک دکتری داشتند (یک استاد، هفت دانشیار، سه استادیار) و همه آن‌ها مرد بودند. خبرگان شرکت کننده در پژوهش، استادان دارای سابقه پژوهشی در حوزه تفکر راهبردی و کارآفرینی از دانشگاه‌های تهران، تربیت‌مدرس، علامه طباطبایی، شهید بهشتی، صنعتی شریف و مرکز مدیریت صنعتی بوده‌اند که علاوه‌بر برخورداری از دانش این حوزه با افراد دارای ویژگی تفکر راهبردی و کارآفرینی نیز برخورد داشته‌اند. این افراد حداقل پنج سال سابقه مشاوره کسب‌وکار و مدیریت داشته‌اند. سن هشت نفر از خبرگان پژوهش بالای ۵۰ سال و سن سه نفر ۳۵ تا ۴۵ سال بوده است.

پس از بررسی دقیق و آشنایی با داده‌ها، فرایند کدگذاری با تعداد ۱۵۰ کد اولیه انجام گرفت. پژوهشگران با اجرای فرایند تحلیل مضمون، در مراحل بعد به ۷۹ کد انتخابی و ۵۸ مقولهٔ فرعی دست یافتند. به عبارتی، گزاره‌های کلامی مستقل در قالب مفاهیم (مانند هدفمندی افراد و داشتن اهداف بلندمدت) و مقوله‌های فرعی (مانند دوراندیشی) شناسایی شد و سپس به هر کدام یک کد داده شد. سپس بهمنظور شناسایی مقوله‌های اصلی، موارد مشابه در مرحله قبل دسته‌بندی شد و با حذف موارد تکراری، مقوله‌های اصلی برای ویژگی‌های تفکر راهبردی کارآفرینانه شناسایی شد. در جدول ۳، نمونه‌هایی از مفاهیم شناسایی شده از گزاره‌های کلامی ارائه می‌شود که در قالب مقوله‌های فرعی دسته‌بندی شده‌اند.

پس از تحلیل کدهای استخراج شده و رفت و برگشت در میان تم‌های فرعی، درنهایت هفت تم اصلی برای مختصات تفکر راهبردی به دست آمد. برخی از تم‌های فرعی که تم‌های اصلی از آن‌ها استخراج شده است در جدول ۴ مشاهده می‌شود.

جدول ۳. نمونه‌ای از کدگذاری اولیه (مفهوم‌های فرعی)

شماره نمونه	مفهوم‌های فرعی
۱	اشتیاق ذهنی آینده‌اندیشی- دوراندیشی
۲	نوآوری پرططراف مبتغی بر ساخته تجسم موفقیت کشف فرصت تفکر فی البداهه
۳	نوآوری روحیه آغازگری پشتکار تفکر قیاسی نوآوری پرططراف انعطاف‌پذیری
۴	پویایی ذهنی بصیرت
۵	کشف فرصت- فرصت‌جویی ریسک‌پذیری محیط‌محور
۶	پاک‌نمایی جهت‌مندی برخوردار از الگوی آرمانی

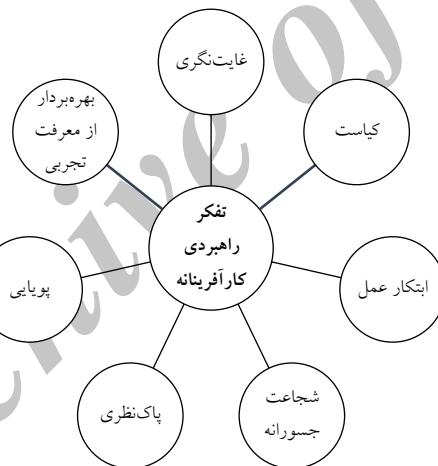
جدول ۴. تم‌های فرعی و شکل‌دهی به تم‌های اصلی

ردیف	تم‌های فرعی	تعداد موارد	تم اصلی
۱	نوآوری خلاصیت نوآوری پرططراف	۸	ابتكار عمل
۲	آینده‌اندیشی بصیرت الگوی آرمانی	۹	غایت‌نگری
۳	تجسم موفقیت فرصت‌جویی هوشمندانه	۳	کیاست
۴	عبرت‌آموزی زیرکانه پاک‌نمایی محیطی ریسک‌پذیری	۸	شجاعت جسورانه
۵	تحمل ابهام/ تاب آوری روحیه آغازگری پشتکار و اعتماد به نفس	۷	پاک‌نظری
۶	طهارت خیال مثبت‌اندیشی قدرتاندی	۷	پویایی

ادامه جدول ۴. تم‌های فرعی و شکل‌دهی به تم‌های اصلی

ردیف	تم‌های فرعی	تعداد موارد	تم اصلی
	انعطاف‌پذیری	۵	
	انطباق‌پذیری	۹	
	استفاده از تجربه کاری	۵	
۷	مشورت‌پذیری	۶	بهره‌بردار از معرفت تجربی
	یادگیری از تجربه گذشته	۴	

درنهایت، هفت مقوله اصلی به عنوان «مختصات تفکر راهبردی کارآفرینانه» درنظر گرفته شد که به صورت شبکه مضامین در شکل ۱ نشان داده می‌شود. این شبکه تجسمی از ویژگی‌های تفکر راهبردی کارآفرینانه است که براساس داده‌های حاصل از مصاحبه‌ها و تجزیه و تحلیل آن‌ها به روش تحلیل تم ترسیم شده است.



شکل ۱. شبکه مضامین تفکر راهبردی کارآفرینانه

درادامه، برای درک بهتر از نحوه کدگذاری و تشکیل شبکه مضامین، مختصات و مصادیقی از مصاحبه‌ها در زمینه مقوله‌های شناسایی شده بررسی می‌شود.

غايت‌نگري:

غايتمندي از جمله اساسی‌ترین ویژگی‌های افراد موفق است. اين افراد الگوهای آرمانی و هدف‌های کلان دارند که به زندگی آنان معنا می‌بخشد و همه فعالیت‌هایشان را هم راستا می‌کند. مقوله بيان‌شده مجموعه‌ای از ویژگی‌هایی چون آينده‌اندیشي، دوراندیشي،

کلان‌اندیشی، بصیرت، برخورداری از الگوی آرمانی، ظرفیت پردازی ذهنی حداکثری، تجسم موقوفیت و جهت‌مندی را در برمی‌گیرد. نمونه روایتی از مقوله بیان شده در ادامه مطرح می‌شود: «مثل اینکه می‌گن قبله قطب‌نمایی است که راه گم نشود، در تفکر راهبردی می‌گیم بر آرمان تأکید کن، این آرمان قطب‌نمایی است تا مسیر گم نشود. چون دائم به اون متولسل می‌شی، رفتارهای تو هم افزا می‌شه؛ یعنی وقتی این تموث نشده میری سراغ فعالیت دوم. این از رفتار بعدی حمایت می‌کنه. این آرمان موجب زندگی، انگیزه و معنابخشی به زندگی می‌شه. زیرا زندگی در مسیر رسیدن به یک نقطه انتها بی قرار می‌گیره که اسمش آرمانه» (نمونه ۷).

ابتکار عمل:

ابتکار عمل در این پژوهش به مفاهیم نوآوری پرطمطراق، نواندیشی، خلاقیت و تخریب خلاق اشاره دارد. منظور از نوآوری پرطمطراق، گونه‌ای از نوآوری است که در آن فرد به هیچ یک از مدل‌های کسب‌وکار و فناوری‌های کنونی نمی‌اندیشد. این گونه از نوآوری، یکی از ویژگی‌های کارآفرینان است. نوآوری پرطمطراق از جمله لوازم تفکر راهبردی نیست. در مقابل، نمی‌توان تفکر راهبردی کارآفرینان دارای تفکر راهبردی، نتیجه نوآوری پرطمطراق است. تخریب خلاق در میان کارآفرینان دارای تفکر راهبردی، به عبارتی، بدیهی است نواندیشی، نوآوری و خلاقیت نیز به روحیه نوآوری اساسی کارآفرینان اشاره می‌کند. نمونه‌ای از متن مصاحبه در اشاره به این مقوله در زیر آورده می‌شود:

«ما خروجی در یک سازمان رو برای اینکه بگیم این ماحصل تا که بوده در حقیقت و لیو پروپوزیشن جدیدی که ایجاد می‌شه و درحقیقت اون مسیر پیشرفتی که شما خیلی سریع طی می‌کنید و ارزشی که ایجاد می‌کنید. به این اصطلاح در انگلیسی می‌گن ساندبل اینوویشن (innovation soundable) یا نوآوری پرطمطراق اتفاق بیفته؛ یعنی یک تغییری رو در محیط اقتصادی اجرا می‌کنید. این نشون می‌ده تفکر راهبردی کارآفرینانه داشتید و تونستید این خروجی رو دنبال کنید» (نمونه ۱).

کیاست

ویژگی‌های کشف فرصت، فراتست، پایش مستمر محیط، بهره‌گیری از سرمایه‌های پیرامون، چاره‌جویی و گره‌گشایی و عبرت‌آموزی زیرکانه در مقوله کیاست جمع شده‌اند و یکی از ویژگی‌های مهم تفکر راهبردی کارآفرینانه را شکل می‌دهند. یکی از مهم‌ترین ویژگی‌های فعالیت کارآفرینانه و راهبردی شناسایی فرصت‌ها و بهره‌برداری از آن‌هاست. مصدق کلامی در متن مصاحبه زیر مشهود است:

«یعنی کسی که ناخودآگاه فرصت‌ها رو می‌بینه، ناخودآگاه چیزهایی رو می‌بینه که دیگران نمی‌بینند، فرصت‌هایی رو می‌بینه که دیگران نمی‌بینند، نگاه نمی‌کنند. راهی رو میره که دیگران نرفته‌اند. آیا غیر از ویژگی‌های کارآفرینی است که آقای شومپتر یا هر کس دیگه مثل تکنیک‌های استبلر و ایناست؟ پس خودشون کارآفرینند. حالا کارآفرینی خودشونو یا عرضه می‌کنند به اجتماع، سازمان‌های دولتی یا خود رأس کار قرار می‌گیرند و عده‌ای رو به کار مشغول می‌کنند» (نمونه ۴).

شجاعت جسورانه:

شجاعت جسورانه عبارت است از ریسک‌پذیری، تحمل ابهام / تاب آوری، روحیه آغازگری، پشتکار، اعتناد به نفس. کارآفرینان به طور عمومی کسانی هستند که دامنه‌ای از مخاطره‌پذیری دارند و از تاب آوری بالایی در مقایسه با سایر افراد بهره‌مندند. خبرگان پژوهش نیز بر این ویژگی تفکر راهبردی کارآفرینانه تأکید داشته‌اند. نمونه کلامی آن درادامه بیان می‌شود:

اونا که تفکر راهبردی دارند نشون دادند که موفق هستند، اما فرقشون با کارآفرین چیه؟ کارآفرین تفکر دغدغه‌مند داره؛ مثل میل بودن و شدن. شاید تفکر راهبردی مدیریتی rational باشه اما اینا چی هستن؟ اینا ممکنه شهودی باشه یا ممکنه یه تفکر راهبردی کارآفرینانه باشه. شایدم یه کارآفرین اون بلوغ رو نداشته باشه. اگه یه آدم استراتژیست کارآفرین باشه، تفکرش کارآفرینانه میشه، اما اگه کارآفرین نباشه، الزاماً تفکر راهبردی اون کارآفرینانه نمیشه. ما آدم‌هایی داریم که نداره، اما اونجا فسیله. باهشون که صحبت می‌کنیم می‌بینیم rational هستند و کارآفرین نیستند و بعضی ویژگی‌ها رو مثل دغدغه‌مندی، روحیه آغازگری و انطباق ندارن» (نمونه ۲).

پاک‌نظری:

پاک‌نظری بر طهارت خیال، قدردانی، زیبایی، مثبت‌اندیشی و آزاداندیشی دلالت می‌کند که از مهم‌ترین وجوه تمایز تفکر راهبردی کارآفرینانه با تفکر راهبردی است. حافظ این ویژگی را به زیبایی بیان کرده است: «پیر ما گفت خطاب بر قلم صنع نرفت / آفرین بر نظر پاک خط‌پوشش باد». مصداقی از این ویژگی در زیر مطرح می‌شود:

«نکته اساسی که غربی‌ها روی اون دست می‌گذارن فضای اطلاعاتی. محیط اطلاعاتی و شکل‌دهی سیستم پردازش اطلاعات. طبق معماری اطلاعاتی در رفتار، نظریه آرجرس بوده که داده، دانش و گرایش به ترتیب ساخته می‌شه. آمریکایی‌ها به همین علت این همه ماهواره‌ها رو گسترش دادند. ابهام اطلاعاتی، بیهودگی، بی‌هدفی، انتقام و... پیام اصلی فضای اطلاعاتی الانه. پیام‌های منفی و اختلاس‌ها از روی عمد داره پررنگ می‌شه. بسیاری از خبرها هم اتهامه و اثبات نمی‌شه. می‌خوان فضای

اطلاعاتی بمنوعی پاکیزه نباشد. در این شرایط یه کارآفرین خیلی هنر داره که هنوز PURE IMAGINATION داره، هنوز مثبت‌اندیشه و تجسم موققیت داره و زیبا می‌بینه» (نمونه ۲).

پویایی:

افراد دارای تفکر راهبردی کارآفرینانه، چابکی و پویایی بالایی دارند. برنامه‌ریزی پویا، انعطاف‌پذیر، انطباق‌پذیری و سرعت تحلیل بالا در این ویژگی تعریف شده است. نمونه‌ای از این ویژگی در مصدقه کلامی زیر مشاهده می‌شود:

«آدم‌های چابکی هستند. محقق‌اند. حواس‌شون به همهٔ پیرامونشون است. با یک تغییر می‌توزن خیلی سریع کل برنامه و مسیرشون رو تغییر بدن. زندگی از ابتدا تا انتها مثل گذر کردن از رودخونه است که از رو سنگ‌هاش می‌پرسی. من که اینجام و رو یه سنگی ایستادم، حواسم به دو تا چیز است: ۱. سنگ زیر پام، ۲. اگه خواستم بپرم به کدام طرف پرم. اینجا او مدم اینجا اینجا اینجا و همین طور تا انتهای مسیر رو می‌بینم» (نمونه ۶).

بهره‌بردار از معرفت تجربی:

بهره‌بردار از معرفت تجربی شامل تجربهٔ کاری، تجربهٔ کارآفرینی، مشورت‌پذیری، یادگیری از تجربهٔ گذشته و اشراف به صنعت است. به نظر خبرگان حاضر در نمونهٔ پژوهش، افراد با ویژگی تفکر راهبردی کارآفرینانه، تجارب کارآفرینی و کاری متعدد دارند و مهم‌تر آنکه توان یادگیری و تأمل در تجربه را دارند. نمونه‌ای از متن مصاحبه دربارهٔ این ویژگی مطرح می‌شود:

«وقتی ما می‌گیم یه نفر تفکر راهبردی داره، می‌تونه، اما وقتی ما می‌گیم کارآفرینی و کارآفرین یه سری مؤلفه‌هایی هست که کنار هم می‌نشینه. کسی که تفکر راهبردی داره شاید ویژگی قوهٔ خلاقیت و نوآوری، اعتماد به نفس و اشراف به صنعت داشته باشد و بیزینس پلن بلد باشد، ولی تحمل ابهام و این چیزها رو نداشته باشد» (نمونه ۳).

بحث و نتیجه‌گیری

در دنیای پر رقابت امروز برای موفقیت در کسب‌وکار و تجارت باید نگاهی راهبردی و کارآفرینانه داشت. به عبارتی، فردی که تفکر راهبردی کارآفرینانه داشته باشد، توانایی بالاتری برای موفقیت خواهد داشت. ممکن است به عقیدهٔ برخی مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه چندان جدید نباشد و به طور پنهان در سایر مفاهیم مشابه مشاهده شود و به تعریف این مفهوم جدید نیازی نباشد. در پاسخ به این ادعا دو پرسش اساسی مطرح می‌شود: ۱. آیا هر فردی که تفکر راهبردی دارد، کارآفرین

است و آیا با تعریف مفهوم تفکر راهبردی به تعریف کارآفرینی دست می‌یابیم؟ ۲. آیا با تعریف ویژگی‌های فرد کارآفرین می‌توان به تفکر راهبردی نیز رسید یا به عبارتی، هر فرد کارآفرین تفکر راهبردی دارد؟ از آنجاکه جواب هر دو پرسش منفی است، می‌توان نتیجه گرفت مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه، مفهومی نوپدید است که در هیچ‌یک از ویژگی‌های تفکر راهبردی و ویژگی‌های کارآفرینی به‌طور جامع وجود ندارد.

همان‌طور که در مبانی نظری بیان شد، هراکلثوس (۱۹۹۸) خیال‌انگیزی، بداعت و نوآوری را از جمله ویژگی‌هایی می‌داند که در ادبیات تفکر راهبردی به‌شدت بر آن‌ها تأکید شده است. از اساس، تفکر راهبردی با آرمان‌گرایی و نوآندیشی گره خورده است (Abraham, 2005; Grietz, 2002) و در پژوهش حاضر نیز نوآوری و خلاقیت از جمله مقوله‌های فرعی برای مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه است. اما نوآوری پرطمطراق از جمله لوازم تفکر راهبردی نیست و در مقابل، نمی‌توان تفکر راهبردی کارآفرینانه را خالی از این ویژگی تصور کرد؛ به عبارت دیگر، تخریب خلاق در میان کارآفرینان دارای تفکر راهبردی، نتیجه نوآوری پرطمطراق است.

کلان‌اندیشی و آینده‌اندیشی (Mintzberg, 1994; Heracleous, 1998; Liedtka, 1998) دیگر مقوله‌های مورد تأکید در مبانی نظری تفکر راهبردی هستند که این مفاهیم در تفکر راهبردی کارآفرینانه با مقوله‌های دیگری ترکیب شده‌اند و «غایت‌نگری» نام گرفته‌اند.

از دیگر مواردی که هراکلثوس (۱۹۹۸) برای تفکر راهبردی نام می‌برد، تفکر خام، سیستمی، هدایتگر و فرصت‌طلبانه است که به کشف راهبردهای بدیع و خیال‌انگیز سازمانی منجر می‌شود. براساس نتایج این پژوهش، مفهوم تفکر راهبردی کارآفرینانه نیز در برگیرنده مفاهیم تفکر سیستمی، هدایتگری و فرصت‌جویی است. ویلیامسون (۱۹۹۹) در تعریف تفکر راهبردی بر تفکر واگرا و خلاقانه برای خلق یک راهبرد ارزش‌آفرین تأکید کرده است و بعد هنری‌بودن را در تفکر راهبردی مطرح کرده است و در محیط پرتحول و غیرقابل پیش‌بینی امروز، تفکر راهبردی را رویکرد مناسب راهبری سازمان درنظر گرفته است. در این تعریف، بر ویژگی رقابت‌جویی و سهم بازار نیز بیشتر تأکید شده است. نتایج پژوهش حاضر، خلاقیت، پویایی، ارزش‌آفرینی و یادگیری را تأیید کرده است. مقوله فرعی «رقابت‌جویی» از جمله دیگر موارد مورد تأیید در تحلیل‌های پژوهش حاضر است. مفهوم پویایی نیز از تعریف ویلیامسون (۱۹۹۹) و ریموند (۱۹۹۶) برداشت می‌شود که در تحلیل‌های پژوهش با مفاهیم انعطاف‌پذیری و انطباق‌پذیری، ترکیب شده و مقوله اصلی «پویایی» را به دست داده است.

عامل یادگیری که ویلیامسون (۱۹۹۹) و میتزربرگ (۱۹۹۴) در بحث تفکر راهبردی از آن سخن می‌گویند، در این پژوهش تأیید شده و به منزله مقولهٔ فرعی دسته‌بندی شده است. عامل یادگیری با قرار گرفتن در کنار مفاهیمی چون تجربهٔ کاری، مشورت‌پذیری، اشراف به صنعت و شهود، مقوله‌ای اصلی معرفت تجربی را شکل داده‌اند که مقوله‌ای گسترده‌تر از یادگیری است. از عناصر مدل تفکر راهبردی لیدکا (۱۹۹۸)، «دیدگاه سیستمی»، « فرصت‌جویی» و «عزم راهبردی» در این پژوهش تأیید شد و در مقولهٔ «کیاست» قرار گرفت. ویژگی‌های مشترک پژوهش حاضر و تعریف اومی (۱۹۷۸) برای یک متفسک استراتژیست، قدرت تحلیل و تشخیص، شناسایی تقاضای پنهان و رشد تغییرات بازار است که مقوله‌ای اصلی «کیاست» این مفاهیم را دربر می‌گیرد.

مفهوم یادگیری دو حلقه‌ای در تعریف کیسی و گلدمان (۲۰۱۰)، در مقولهٔ «بهره‌بردار از معرفت تجربی» نمود یافته است. براین‌اساس، اغلب مقوله‌های فرعی موجود در ادبیات تفکر راهبردی، دربارهٔ تفکر راهبردی کارآفرینانه نیز تأیید شده‌اند، اما مقوله‌های دیگری نیز در این پژوهش کشف شده‌اند که در ادبیات تفکر راهبردی دیده نمی‌شوند. براین‌اساس، تفکر راهبردی کارآفرینانه با تفکر راهبردی تفاوت دارد و با تعریف یکی، نمی‌توان به دیگری نیز رسید.

در یک جمع‌بندی می‌توان گفت مقولهٔ اصلی «ابتکار عمل» در ادبیات به کرات با عنوانی خلاقیت و نوآوری و بداعت دیده شده است. البته در مفهوم ابتکار عمل، مقوله‌های فرعی تخریب خلاق و نوآوری پرطمطراق نیز مستر است که در ادبیات تفکر راهبردی به آن‌ها اشاره نشده است. با وجود این، مشابه‌ترین مقوله بین دو مفهوم، مقولهٔ ابتکار عمل است. ممکن است دیگر مقولهٔ مشترک «کیاست» باشد که دربر گیرندهٔ مقولهٔ فرعی فرصت‌جویی هوشمندانه است، اما این مقوله نیز هم‌پوشانی کامل با تفکر راهبردی ندارد، زیرا مقوله‌های فرعی عبرت‌آموزی زیرکانه، شناسایی تقاضای پنهان، فراست، پایش مستمر محیطی، بهره‌گیری از سرمایه‌های سازمانی، محیط محوری و چاره‌جویی را دربر دارد.

در کل، برخی مقوله‌های آن‌ها به مقوله‌های اصلی غایت‌نگری، کیاست، ابتکار عمل، پویایی و بهره‌بردار از معرفت تجربی اشاره داشته‌اند، اما مقوله‌های پاک‌نظری و شجاعت جسورانه، به هیچ وجه در ادبیات تفکر راهبردی دیده نمی‌شوند. شایان ذکر است از پنج مقولهٔ اصلی که در ادبیات تفکر راهبردی به آن‌ها اشاره‌هایی شده است، هیچ‌یک با همهٔ مقولات فرعی در پیشینه وجود ندارند و فقط سه مقولهٔ ابتکار عمل، کیاست و غایت‌نگری اشتراکات شایان توجهی دارند. در جدول ۵، تطبیق موارد مقولهٔ ابتکار عمل، کیاست و غایت‌نگری اشتراکات شایان توجهی دارند. در جدول ۵، تطبیق موارد استخراجی از پیشینهٔ نظری با نتایج پژوهش مشاهده می‌شود.

جدول ۵. تطبیق مقوله‌های به دست آمده از تحقیق با ادبیات تحقیق

عناصر تفکر راهبردی در ادبیات تحقیق	عناصر تفکر راهبردی کارآفرینانه
چشم انداز سیستمی، بصیرت	غایت‌نگری
فرصت‌جویی هوشمندانه، عزم راهبردی	کیاست
نوآوری، خلاقیت، خیال‌انگیزی	ابتكار عمل
توجه به محیط، فرصت‌جویی	پویایی
--	پاک‌نظری
--	شجاعت جسورانه
یادگیری دو حلقه	بهره‌بردار از معرفت تجربی

پیشنهادها

در پژوهش حاضر، مختصات تفکر راهبردی کارآفرینانه در قالب هفت مقوله استخراج شد. از آنجاکه می‌توان تفکر راهبردی کارآفرینانه را یکی از عوامل موفقیت کسب و کارها بر شمرد، برای موفقیت کسب و کارها باید تفکر راهبردی کارآفرینانه را در مدیران و کارآفرینان بنگاه‌ها تقویت کرد. در این راستا، برای تعریف دقیق‌تر و کامل‌تر چنین مفهوم اساسی به پژوهش‌ها و مطالعات بیشتر نیاز است. پیشنهاد می‌شود قبل از تعمیم یافته‌ها، پژوهش‌های کیفی و کمی برای تأیید نتایج انجام گیرد. این پژوهش با بررسی نظر خبرگان علمی انجام گرفته است و پیشنهاد می‌شود پژوهش‌هایی نیز به منظور بررسی نقشه ذهنی کارآفرینان انجام گیرد. درنهایت، پیشنهاد می‌شود پژوهش‌هایی نیز در این موضوعات صورت پذیرد: ارائه مدلی برای تفکر راهبردی کارآفرینانه؛ شناسایی عوامل اثرگذار بر تفکر راهبردی کارآفرینانه؛ بررسی رابطه تفکر راهبردی کارآفرینانه با شاخص‌های موفقیت بنگاه‌ها و صنایع.

به منظور کاربردی‌سازی نتایج پژوهش پیشنهاد می‌شود اقداماتی در زمینه طراحی و برگزاری دوره‌های آموزش آزاد و کاربردی تفکر راهبردی کارآفرینانه برای مدیران، علاقه‌مندان و فعالان در بخش‌های گوناگون صنعتی، خدماتی و عمومی صورت گیرد. همچنین، می‌توان این مفاهیم را به صورت سرفصل دانشگاهی برای آموزش تفکر راهبردی کارآفرینانه در دانشکده‌ها و رشته‌های کارآفرینی طراحی کرد.

منابع

- ابویی اردکان، محمد، لبافی، سمیه، آذرپور، سمانه و مهدیه جلالپور (۱۳۹۳)، «شناسایی عوامل حیاتی موفقیت تفکر راهبردی در دیدگاه مدیران سازمان‌های فرهنگی شهر اصفهان»، نشریه مدیریت اجرایی، دوره ششم، شماره ۱۱: ۱۳-۳۴.
- بی، ارل (۱۳۸۸)، روش‌های پژوهش در علوم اجتماعی، ترجمه رضا فاضل، جلد اول، چاپ ششم، سمت، تهران.
- پورعزت، علی‌اصغر (۱۳۹۳)، مبانی مدیریت دولتی، انتشارات سمت، تهران.
- تاج‌الدینی، مهدی و اسماعیل اقبالی (۱۳۸۷)، «تفکر استراتژیک با رویکرد کارآفرینانه»، مجموعه مقالات سومین کنفرانس بین‌المللی مدیریت استراتژیک، تهران.
- رضوی‌زاده، ندا و احمد محمدپور (۱۳۸۹)، «برساخت تفسیری تجربه زیسته خیران مدرسه‌ساز»، مجله راهبرد فرهنگی، دوره سوم، شماره ۱۰ و ۱۱: ۴۱-۶۶.
- طباطبایی، سیدمحمد (۱۳۸۴)، اصول فلسفه و روش رئالیسم؛ با مقدمه و پاورقی مرتضی مطهری، انتشارات صدراء، تهران.
- محمدی الیاسی، قنبر (۱۳۸۷)، «موضوع کارآفرینی به عنوان یک حوزه علمی»، نشریه توسعه کارآفرینی، سال اول، شماره ۱: ۵۱-۸۵.
- هج، ماری جو و ان آل. کاتلیف (۱۳۸۹)، نظریه سازمان: مدرن، نمادین-تفسیری و پست مدرن، ترجمه حسن دانایی‌فرد، مهربان نشر، تهران.
- Abraham, S. (2005). "Stretching strategic thinking". *strategy& Leadership*, 33(5), 5-12.
- Amit, R., & Zott, C. (2001). "Value creation in e-business". *Strategic Management Journal*, 22(6-7), 493-520.
- Andrews, K. R. (1980). *The concept of corporate strategy*. Homewood, IL: Richard Irwin.
- Attride-Stirling, J. (2001), "Thematic networks: an analytic tool for qualitative research", *Qualitative Research*, 1(3), 385- 405.
- Berger, P. L; Luckman, T. (1966). *The Social Construction of reality: a treatise in the sociology of knowledge*, Penguin Books.
- Bonn, I. (2001). "Developing strategic thinking as a core competency". *management decision*, 39(1), 23-65.
- Bonn, I. (2005). "Improving strategic thinking: a multilevel approach". *Leadership & Organization Development Journal*.26 (5), 336-354.
- Braun, v and Clarke, v (2006) "using thematic analysis in psychology", *qualitative research in psychology journal*, 3(2), 1349-1364.
- Day, J. D., & Wendler, J. C. (1998). "The new economics of organization". *The McKinsey Quarterly*, 1(1), 5-18.

- Dess, G. G., & Lumpkin, G. T. (2001). "Emerging issues in strategy process research". In MA. Hitt, RE. Freeman, & JS. Harrison (Eds.), *Handbook of strategic management: 3–34. Oxford: Blackwell Publishers.*
- Goldman, E., Casey, A. (2010). "Building a Culture That Encourages Strategic Thinking", *Journal of Leadership & Organizational Studies*, 17(2), 3-21.
- Heracleous, L. (1998). "Strategic Thinking or Strategic Planning".*Long Range Planning*, 31(3), 481-487.
- Hitt, MA., Ireland, RD., Camp, SM. & Sexton, DL. (2001). *Strategic Entrepreneurship: Creating a new mindset*. Oxford: Blackwell.
- Ireland RD, Hitt MA, Camp SM, Sexton DL. (2001). Integrating entrepreneurship actions and strategic management actions to create firm wealth. *Academy of Management Executive*, 15(1), 49–63.
- Jang, S., & Woo, W. (2005). *Unified context representing user-centric context: Who, where, when, what, how and why*. Gwangju: GIST U-VR Lab.
- Liedtka, Jeanne M. (1998). "Strategic Thinking: can it be thought?"*Long Range Planning*, 31(1), 120-129.
- Mintzberg, H. (1994). The fall and rise of strategic planning. *Harvard Business Review*, 72(1), 107–114.
- Mintzberg, Q. (1998). *The Strategy Process*, New York: Prentice-Hall.
- Murray, JA. (1984). "A concept of entrepreneurial strategy".*Strategic Management Journal*. 5(1), 1-13.
- Ohmae, k. (1982). *The Mind Of The Strategist: The Art of Japanese Business*, United States of America: McGraw-Hill.
- Schumpeter, J. A. (1934). *The theory of economic development*. Cambridge, MA: Harvard University Press.
- Shane, S., & Venkataraman, S. (2000). "The promise of entrepreneurship as a field of research".*Academy of Management Review*, 25(1), 217–236.
- Teece, D. J. (1998). "Capturing value from knowledge assets: The new economy, markets for know-how, and intangible assets". *California Management Review*, 40(3), 55-79.
- Zabriskie, Noel B., & Huellmantel, Alan B. (1991). "Developing Strategic Thinking in Senior Management".*Long Range Planning*, 24(6), 25-32.
- Zahra, S. & Dess, G. (2001). "Entrepreneurship as a field of research: Encouraging dialog and debate". *Academy of Management Review*, 26(1), 8-10.
- Zahra, S., Rawhouser, B., Neubaum & Hayton (2008). "Globalization of Social Entrepreneurship", *Strategic Entrepreneurship Journal*. 2(2), 117-131.
- Williamson PJ. (1999). "Strategy as Options on the Future". *Sloan Management Review*, 40(3), 117-126.
- Wilson,lan (1994). "Strategic planning isn't dead— it changed".*Long Range Planning*, 27(4), 12-24.