



ارائه مدل باعث مرکبات برای شناسایی معیارها و عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران

شعبان الهی^{*}، امین خدابنده امیری^۱

۱- استادیار، گروه مدیریت فناوری اطلاعات، دانشگاه تربیت مدرس

۲- عضو هیئت علمی، گروه کامپیوتر و فناوری اطلاعات، دانشگاه علوم و فنون مازندران

چکیده

نرم افزار عنصری کلیدی در افزایش استفاده از فناوری‌های اطلاعاتی و ارتباطاتی در جوامع حاضر است. همچنین نرم افزار، صنعتی دوستدار محیط‌زیست و دارای رشد جهانی بالاست؛ در عین حال، این صنعت حیاتی‌ترین عنصر نظام‌های دولتی و تجاری است که هر کشوری باید برای خود ایجاد کند. کشورهای رو به توسعه، رشد صنعت نرم افزار را فرصتی برای رسیدن به کشورهای پیشرفته می‌دانند و آن را راه درمانی برای توسعه نامتوازن خود می‌بینند؛ چنان‌که در ایران نیز این تمایل وجود دارد که از ظرفیت نرم افزار برای رشد و بالندگی کشور استفاده شود. براساس موج سوم نظریه‌های توسعهٔ صنعتی که دولت را سکان‌دار کشتی توسعهٔ فرض می‌کنند، برای کمک به سیاست‌گذاری صنعت نرم افزار، مدل‌های مختلفی از عوامل موفقیت برای صنایع نرم افزاری ارائه شده است که می‌توان از مدل موفقیت صادرات نرم افزار و مدل تخم مرغی نام برد. اما در این میان، جای مدلی جامع خالی بوده است که عوامل موفقیت و اولویت‌ها را با درجه انتزاع کمتری بیان کند؛ در کنار صادرات، به بازار داخلی توجه کند؛ علاوه بر عوامل موفقیت، بانگاهی نظام‌مند معیارهای موفقیت را نیز به دست دهد؛ و نقش عوامل اثرگذار اما کنترل‌ناپذیر بر موفقیت صنعت نرم افزار را در مدل نشان دهد. در پژوهش حاضر، بعد از بررسی اثر صنعت نرم افزار بر جامعه، مدل‌های عوامل موفقیت و عوامل موفقیت صنایع نرم افزاری کشورهای پیشرو در منابع موضوع، مدلی از عوامل موفقیت، متشکل از شش منظر دولت، مشتری، ساختار و فرایند داخلی، سرمایه انسانی، زیرساخت، و عوامل محیطی ارائه شده است که هر یک از این منظرها نیز خود چندین عامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران را شامل می‌شوند. در پایان، پس از تجزیه و تحلیل داده‌های به دست آمده از خبرگان – به سه طریق و بگاه، پست الکترونیکی، و کاغذی – و با استعاره باعث مرکبات، مدل نهایی عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران با عنوان مدل باعث مرکبات صنعت نرم افزار ارائه شده است.

کلیدواهه‌ها: صنعت نرم افزار؛ اولویت‌های صنعت نرم افزار؛ عوامل موفقیت صنعت نرم افزار؛ سیاست‌گذاری صنعت نرم افزار؛ مدل باعث مرکبات صنعت نرم افزار.

۱. مقدمه
صنعتی تبادل نظر کرده‌اند. پس از شکست دیدگاه‌های کینزی (موج اولی‌ها) و با ناکامی نسبی نسخه نولیبرال و دولت حداقل (موج دومی‌ها) در بازسازی اقتصادهای بلوک شرق (به‌ویژه روسیه) و آرژانتین و عملکرد تایوان، کره‌ی جنوبی، مالزی و چین که در موارد بسیاری از الگوی نولیبرال عدول کرده بودند، زمینه برای اثرگذاری رویکردی نوین در بانک جهانی و برخی از

بیش از ۵۰ سال است که سازمان‌های بین‌المللی، مانند بانک جهانی، صندوق بین‌المللی پول و سازمان ملل متحد از یکسو و نظریه‌پردازان دانشگاهی و تکنوقرات‌ها از سوی دیگر دربارهٔ نقش دولت در شتاب بخشیدن به توسعه

مدلی برای ارزیابی صنایع نرم افزاری ملی است. این مدل براساس عوامل موفقیت صنایع نرم افزاری پیش رو درجهان سوم در دهه ۹۰ (هنگام، ایرلند)، و رژیم (جمهوری اسلامی) ایجاد شده است. از توانمندی های مدل یادشده این است که برای تعدادی از کشورهای جدید صادرکننده نرم افزار به کار رفته است [۱۷-۳۶]. مدل مورد نظر از پنج عامل موفقیت تشکیل شده است که هر کدام از این عوامل خود چند زیرگروه را شامل می شوند؛ تقاضا برای نرم افزار (داخلی و بین المللی)، استراتژی و چشم انداز ملی نرم افزار (دولت و صنعت)، ارتباطات و اعتماد بین الملل، خصوصیات صنعت نرم افزار ملی (همکاری، رقابت و خوش های صنعتی)، و زیرساخت های مرتبط با صنعت نرم افزار (افراد، تحقیق و توسعه، حمایت مالی، فناوری و جز آنها).

مدل دیگری که آن نیز از شهرت جهانی برخوردار است، مدل تخم مرغی است که کارمل [۱۹] مطرح کرده است. این مدل از هشت عامل موفقیت در صنعت صادراتی نرم افزار نام برده است: ۱) سیاست ها و چشم انداز دولت، شامل مرایای مالی و مالیاتی؛ ۲) سرمایه انسانی، شامل تمایلات و سنت های ملی، کمیت، ترکیب، مهارت های زبانی و مهارت های مدیریتی؛ ۳) پایین بودن حقوق ها نسبت به دیگر کشورها؛ ۴) کیفیت زندگی، به این علت که حرفه ای ها تمایل دارند در مکان مطلوبی تمرکز یابند؛ ۵) ارتباطات، که بین افراد، بین گروهها، بین شرکت ها و بین کشورها و براساس روابط فرهنگی، زبانی، یا تراوی خر خ می دهد؛ ۶) زیرساخت فناورانه؛ ۷) سرمایه، که می تواند از منابع خارجی و داخلی به دست آید؛ ۸) خصوصیات صنعت، شامل آثار خوش های صنعتی، تعداد شرکت ها، اندازه شرکت ها، انجمان هایی که شرکت های صنعتی را سازماندهی می کنند، درجه اشتراک چشم انداز و استراتژی در صنعت و استانداردهایی که شرکت ها از آنها تعیین می کنند.

چارچوب دایاسیندهو [۲۶] نیز به عوامل موفقیتی اشاره کرده که برای ارزیابی رقابت پذیری در مقیاس جهانی و براساس تحقیق درباره صنعت نرم افزار هند راهنمای شده است. در این چارچوب، چهار عامل موفقیت درونی بودن، انتقال دانش و خوش های صنعتی برای صنایع (به ویژه صنعت نرم افزار) ذکر شده است.

۲-۲- معیارهای موفقیت صنعت نرم افزار

در تعیین مدل عوامل موفقیت صنعت نرم افزار، آگاهی از این موضوع بسیار مهم است که معیارهای موفقیت در صنعت نرم افزار چه هستند. از منظر سیستمی، موفقیت صنعت نرم افزار باید براساس نقشی دیده شود که این

۲. Embeddedness؛ این اصطلاح از این باور مایه می گیرد که اقتصاد در درون نهادهای

اجتماعی قرار دارد.

مجامع سازمان ملل فراهم آمد. موج سوم که از اوایل دهه ۱۹۹۰ شکل گرفته است، بر لزوم هماهنگی دولت و بازار تکیه دارد. در این رویکرد، دولت سکان دار کشته توسعه تصور شده است و باید کوتاه ترین و سریع ترین مسیر را با مجموعه اطلاعاتی که به دست می آورد، تعیین کند. موتور محركه ای که کشته را در مسیر یادشده به راه می اندازد، کارآفرینان بخش خصوصی اند و این دو در صورت مشارکت ساختارهای جامعه مدنی، قادر خواهند بود چرخه پایدار توسعه را به حرکت درآورند. برپایه این رویکرد، «در جهان معاصر کناره جویی و مداخله دولت راه های جانشین هم نیستند؛ [بلکه] دلالت دولت، مفروض است ...» [۲]. به هر روی، تحقیق حاضر در نظر دارد تا با این رویکرد به بررسی عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران پردازد. براساس رویکرد موج سوم و درجهت سیاست گذاری برای صنعت نرم افزار، مدل های مختلفی از عوامل موفقیت برای صنایع نرم افزاری ارائه شد که از میان آنها می توان مدل موفقیت صادرات نرم افزار [۳۱]، مدل تخم مرغی کارمل [۱۹]، و چارچوب دایاسیندهو [۲۶] را نام برده که همگی برای موفقیت در صادرات نرم افزار که دارای ویژگی های زیر باشد، خالی بوده است: ۱) موفقیت صنعت نرم افزار که دارای ویژگی های زیر باشد، خالی بوده است: ۱) عوامل موفقیت را با درجه انتزاع کمتر و کاربردی تر بیان کند. ۲) فقط بر صادرات متصرک نشود، بلکه در کنار آن، به بازار داخلی نیز توجه کند. ۳) با نگاهی نظام مند، معیارهایی به دست دهد که موفقیت صنعت نرم افزار براساس آنها سنجیده می شود. ۴) نقش عوامل اثربار اما کنترل ناپذیر (حداقل در کوتاه مدت) را بر موفقیت صنعت نرم افزار نشان دهد. بدین ترتیب، در پژوهش حاضر تلاش می شود تا مدلی با ویژگی های پیش گفته ارائه شود.

۲- مبانی نظری موضوع

در این بخش منابع موضوع مرور می شوند که شامل مدل های عوامل موفقیت صنعت نرم افزار، آثار کلان صنعت نرم افزار و عوامل موفقیت این صنعت خواهد بود. مدل های عوامل موفقیت پیشینه کاری را در زمینه موضوع تحقیق بررسی خواهند کرد؛ آثار کلان صنعت نرم افزار نیز معیارهای موفقیت صنعت مورد نظر را نشان خواهند داد.

۱-۲- مدل های عوامل موفقیت

مدل موفقیت صادرات نرم افزار که هیکس و نیکلسون آن را ارائه کرده اند،

1. Software Export Success Model (SESM)

برای صنعت نرم افزار مهم است، انتخاب بازار هدف مناسب است. بازار از خریدار تشکیل می شود و خریداران متنوع اند و از نظر جغرافیایی پراکنده هستند. وانگهی آنها در نیازها و رویه های خرید بسیار از یکدیگر متمایزند. شرکت ها نیز از منظر توانایی و استعداد خدمت به قسمت های مختلف بازار، از قابلیت های مختلفی برخوردارند. بنابراین، بهتر است شرکت ها به جای تلاش برای رقابت در بازاری تمام عیار و در مقابل رقبای برتر، بخش هایی از بازار را برای فعالیت خود برگزینند که در خدمت به آن از توانمندی تندند. [۹].

فرضیه الف: «انتخاب بازار هدف مناسب» یکی از عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران است.

با بررسی منابع موضوع، انتخاب کشور مناسب به عنوان بازار هدف، [۳۱ و ۳۰ و ۳۱]، انتخاب منبع درآمد زایی مناسب با بازار هدف [۱۴ و ۳۵]، انتخاب ارزش پیشنهادی مناسب با بازار هدف [۸]، انتخاب سکوی مناسب در بازار هدف، و انتخاب حوزه کسب و کار مناسب در بازار هدف [۱] به عنوان شاخص های موفقیت «انتخاب بازار هدف مناسب» شناسایی شدند.

۲-۳-۲- ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت

صنعت نرم افزار برای پشتیبانی از مشتریان و بازار هدف خود نیازمند ساختارها و فرایندها است. این ساختارها و فرایندها موجب می شوند صنعت نرم افزار، خروجی های (شامل محصولات و خدمات) بهتر و متناسب تری ایجاد کند و در عین حال بتواند در برابر صنایع نرم افزاری کشورهای دیگر، توان رقابت خود را حفظ کند.

فرضیه ب: «ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت» یکی از عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران است.

شاخص های شناسایی شده و مستخرج از منابع موضوع برای عامل موفقیت «ساختارها و فرایندهای داخلی» عبارت اند از: بازاریابی ، اخذ استانداردهای کیفیت [۱۲]، تولید براساس متن باز [۲۸ و ۳۳]، تحقیق و توسعه [۱۶]، تخصصی بودن شرکت های نرم افزاری [۶]، وجود شرکت های بزرگ [۱]، همکاری بین شرکت ها [۲۸]، ادغام شرکت ها و تملک شرکت ها " به دست شرکت های دیگر [۱۵]، رقابت بین شرکت ها [۲۵]، خوش ها و قطب های صنعتی نرم افزاری [۳۳]، تولد شرکت های جدید، نوآور و کارآفرین [۲۹ و ۳۱ و ۲۴]، حضور شرکت های چندملیتی [۱۶]، همکاری شرکت های داخلی و خارجی [۵]، حضور در بازارهای خارجی [۲۵]، انجمان ها، اتحادیه های تجاری و صنعتی، کنسرسیون ها و تشکل های تخصصی نرم افزار [۱۸ و ۳۶]، وجود شرکت های مهندسی مشاور نرم افزار، مدیریت فناوری و الگویابی، تولید محصولات و خدمات متنوع در صنعت

صنعت به مثابة یک سیستم، در سیستم بزرگتر محیط صنعتی و به طور کلی کشور بر عهده دارد. «به توسعه صنعت نرم افزار نمی توان چون پدیده مجزایی نگریست. این صنعت بخش جدایی ناپذیری از فرایند بزرگتر تولید و اندوختن ثروت است» [۲۷] و به خودی خود برای یک کشور دارای اهمیت نیست. به سخن دیگر، «نگرانی و توجه سیاست گذاران، صرفاً وجود یک صنعت صادراتی نرم افزار نیست؛ بلکه مزایای اقتصادی و اجتماعی بزرگتر آن در سطح ملی مورد توجه است که با موفقیت در نرم افزار پدید خواهد آمد. به طور خاص، کشورهای رو به توسعه، رشد صنایع با فناوری برتر را فرصتی می بینند که به کشورهای پیشرفته برسند و آن را درمانی برای توسعه نامتوازن خود می دانند» [۱۸] البته این نکته باید در نظر گرفته شود که تحقق همه اهداف کلان کشور را نمی توان مستقیماً از صنعت نرم افزار انتظار داشت؛ بلکه باید در چارچوب استعدادهای صنعت نرم افزار، این انتظارات را مشخص کرد. برای مثال، نمی توان انتظار داشت که صنعت نرم افزار در کاهش میزان تورم اثر مستقیمی بگذارد، چرا که تورم اقتصادی به عناصری مانند عرضه و تقاضا وابسته است که نرم افزار در آنها نقشی اصلی ندارد؛ گرچه می تواند با اثرباری در صنایع دیگر، سبب بیشتر شدن تولید و افزایش عرضه شود. از این رو، می توان از این صنعت انتظار داشت که در اهداف کلانی مانند ایجاد اشتغال [۲۲ و ۶]، ارتقای صنایع دیگر و افزایش بهره وری آنها، افزایش صادرات، رشد درآمد اقتصادی [۲۴ و ۳۱]، کارآفرینی و ایجاد شکل های جدید کسب و کار، مبارزه با فساد اداری، کاهش فرار مغزها و افزایش بازگشت دانش آموختگان به کشور، افزایش دستمزد نیروی کار، ایجاد رفاه و مبارزه با فقر [۱۸]، ایجاد عدالت [۷]، حفظ و ارتقای امنیت ملی [۳۲ و ۳۷]، تسهیل و ارتقای ارائه خدمات دولتی، ایجاد استقلال و خودکفایی [۲۵ و ۳۹] مؤثر باشد.

۲-۳-۲- عوامل موفقیت صنعت نرم افزار

آنچه تاکنون بیان شد معیارهای موفقیت صنعت نرم افزار بود؛ معیارهایی که براساس آن موفقیت یا ناکامی صنعت نرم افزار مشخص می شود. اکنون به عوامل موفقیت صنعت نرم افزار می پردازیم؛ عواملی که برای رسیدن به موفقیت در صنعت نرم افزار به آنها نیاز است. این عوامل از منظرهای مختلف، مانند بازار هدف (مشتری)، ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت، سرمایه انسانی، زیرساخت ها، و عوامل محیطی بررسی خواهند شد.

۲-۳-۱- انتخاب بازار هدف مناسب

یکی از مواردی که برای شرکت ها و در کل برای هر صنعتی و به پیروی از آن،

نرم افزار خود بازی کرده است. در مجموع، دولتهای هند، ایرلند و اسرائیل «با فراهم کردن یا تواناسازی زیرساخت حمل و نقل (زمینی و هوایی)، خدمات شهری (از قبیل برق، آب و غیره) و مساعدت‌های تجاری، بهخصوص به مکان‌های خوش‌های صادرکننده نرم افزار، به موفقیت صنعت خود کمک کرده‌اند. آنها با حمایت از ایزو ۹۰۰۰ و اتحادیه‌های صنعت نرم افزار به زیرساخت دانشی ایده‌ها و روش‌ها پاری رسانندند.» [۳۱]. نظام پشتیبانی حقوقی، شاخصی اصلی برای عامل موفقیت «زیرساخت» است؛ دیگر شاخص‌های شناسایی شده و مستخرج از منابع موضوع برای عامل موفقیت «زیرساخت» عبارت‌اند از وجود استراتژی، سیاست و چشم‌انداز منسجم و مشترک دولت و صنعت [۳۶]، زیرساخت فناورانه [۲۴] رهبری مستقیم صنعت نرم افزار از سوی یک مقام عالی رتبه در هیئت دولت [۱۵]، خصوصی‌سازی صنعت نرم افزار و توسعه سرمایه‌گذاری مخاطره‌آمیز صنعت نرم افزار [۱۰]، سازماندهی، نظام کنترل و نظارت کارا و مؤثر بر صنعت نرم افزار، نظام بیمه پروژه‌های نرم افزاری، حمایت از صادرات نرم افزار، وجود دوره‌های مسیر سریع آموزش مهارت‌های مورد نیاز صنعت نرم افزار [۶].

بنابراین، فرضیه زیر ارائه می‌شود:
فرضیه د: «زیرساخت صنعت نرم افزار» یکی از عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران است.

۵-۳-۲- عوامل محیطی

عوامل محیطی، آن دسته از عوامل‌اند که بر صنعت نرم افزار تأثیر می‌گذارند، اما دولت و صنعت نرم افزار بر آنها تأثیر مستقیمی ندارند و اگر هم بخواهند وضع را عوض کنند، به زمان طولانی نیاز است. اگر صنعت نرم افزار را همچون باغی در نظر بگیریم، باغبان توانایی تغییر عوامل محیطی، مانند آب و هوای منطقه را ندارد و تنها می‌تواند با اقداماتی تأثیر آنها را کم یا زیاد کند. برای صنعت نرم افزار هم عواملی مانند تقاضای نرم افزاری بازار داخلی و بین‌المللی، فرهنگ کارآفرینی [۲۴]، ثبات سیاسی، محبوب بودن شغل‌های نرم افزار [۳۳]، داستان‌گرانهای و تصویر ملی [۲۱] که توسعه‌دهندگان نرم افزار برای توصیف شخصیت و موفقیت‌هایشان می‌گویند، تقاضای نرم افزاری بازار خارجی، تقاضای نرم افزاری بازار داخلی [۳۱]، کاهش آثار تحریم‌های اقتصادی [۳۴]، سود اطلاعاتی جامعه، نگرش مدیران به توافقنامه تولید محصولات نرم افزاری کارا و اثربخش در کشور، «عوامل محیطی» به شمار می‌روند.

فرضیه ه: «عوامل محیطی» بر موفقیت صنعت نرم افزار ایران تأثیرگذار هستند.

نرم افزار، تولید براساس فناوری‌های روز و نوین، ارتباط با دانشگاه‌ها و مراکز تحقیقاتی [۶].

۳-۲- سرمایه انسانی

توسعة نرم افزار و ظرفیت نرم افزاری هر کشوری به اندازه و مهارت نیروی کار نرم افزاری در دسترس بستگی دارد [۱۱۵]، و اهمیت منابع انسانی به اندازه‌ای است که مهاجرت مهندسان نرم افزار آموزش دیده هند، استراتژی صادراتی آن کشور را تهدید می‌کند [۳۳].

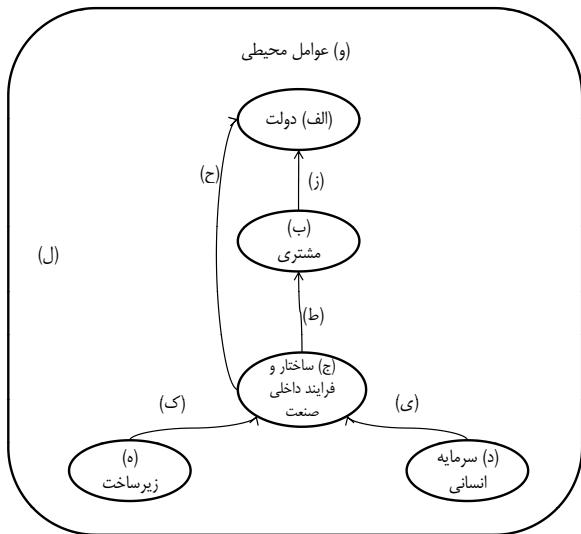
فرضیه ج: «سرمایه انسانی صنعت نرم افزار» یکی از عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران است.

شاخص‌های شناسایی شده و مستخرج از منابع موضوع برای عامل موفقیت «سرمایه انسانی» عبارت‌اند از سازماندهی استادان و متخصصان ایرانی نرم افزار شاغل در صنایع نرم افزاری پیشرو، دانش و مهارت فنی – مهندسی [۱۴]، دانش و مهارت مدیریت عمومی و مدیریت پژوهش، آشنایی با فرهنگ، بازار و روش‌های کسب و کار هدف، آشنایی با زبان کشور هدف [۳۵]، استفاده از متخصصان نرم افزاری خارجی [۶]، کمیت زیاد سرمایه انسانی، هزینه سرمایه انسانی رقابتی [۲۲] کیفیت زندگی بالای شاغلان نرم افزار [۱۹].

۴-۳-۲- زیرساخت‌های صنعت نرم افزار

زیرساخت، بستری است که باید مستقیم یا غیرمستقیم به دست دولت آماده شود تا از ساختارها و فرایندهای صنعت نرم افزار و شرکت‌های نرم افزاری پشتیبانی کند. یکی از دلایل اصلی ضعف رقابتی شرکت‌های نرم افزاری ژاپن در برابر امریکا و دیگر کشورهای پیشرو، «عدم پشتیبانی سازمان‌های دولتی از صنعت با ترکیب وسیعی از ابزارهای بهبود خود و بازی نکردن نقش داوری خود برای ایجاد بازار نرم افزار کامپیوتراست» [۱۰]. در برابر دولت ژاپن که در این زمینه ناموفق به شمار می‌رود، «دولت هند سیاست‌های پیش‌دستانه‌ای برای بهبود قدرتمندانه بخش نرم افزار تدوین کرده بود. از سال ۱۹۸۶، دولت سیاست نرم افزاری جدیدی را اعلام کرد که یک سازمان توسعه، کمک‌های مالی، و بخشدگی مالیاتی را شامل می‌شد و در سال ۱۹۸۸ طرح پارک‌های فناوری نرم افزار هم به آن افزوده شد. در سال ۱۹۹۰ واردات بسیاری از ورودی‌های صنعت نرم افزار برای شرکت‌های صادرات‌گرا، که می‌توانستند کاملاً در تملک طرف خارجی باشند، مورد بخشدگی حقوق گمرکی و عدم محدودیت قرار گرفت. در ۱۹۹۹، در پی اقدام هند در پذیرفتن قرارداد TRIPS سازمان تجارت جهانی، قوانین حقوق مالکیت فکری نیز تصویب شد» [۲۴ و ۳۰]. بنابراین، دولت هند نقش مهمی در موفقیت صنعت

۴-۲- مدل پژوهش



مدل ارائه شده برای این پژوهش، شامل شش منظر دولت، مشتری (بازار هدف)، ساختار و فرایند داخلی صنعت، سرمایه انسانی، زیرساخت، و عوامل محیطی است که فرضیات «الف» تا «ه» بر وجود همین منظراها دلالت می‌کنند. از آنجاکه مدل، یک طرح مفهومی است که مفاهیم را بهم مرتبط می‌سازد و پیوند می‌دهد [۴]، روابط بین منظراها مدل نیز باید بیان شود. به نظر می‌رسد تحقق انتظارات دولت از صنعت نرم‌افزار، به موفقیت در بازار هدف صنعت نرم‌افزار و به ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت نرم‌افزار وابسته است. عملکرد موفقیت آمیز ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت نرم‌افزار نیز به سرمایه انسانی صنعت نرم‌افزار و زیرساخت‌های آن وابسته است، عوامل محیطی نیز بر عملکرد موفقیت آمیز کل صنعت نرم‌افزار تأثیر می‌گذاردند.

مدل مفهومی ارائه شده در این تحقیق، با «نقشه استراتژی» [۸] قابل مقایسه است. در واقع، مدل حاضر نتیجه متناسب‌سازی نقشه استراتژی برای صنعت نرم‌افزار است. در مقایسه با نقشه استراتژی، منظر مشتری در اینجا حفظ شده است، اما منظر مالی کارت امتیازی متوازن به منظر مأموریت صنعت نرم‌افزار (دولت) گسترش یافت، زیرا هدف صنعت نرم‌افزار از نگاه کلان، فقط افزایش رشد درآمدی و مالی کشور نیست، بلکه اهداف دیگری همچون اشتغال‌زایی، ارتقای صنایع دیگر، ایجاد رفاه و حفظ امنیت ملی نیز می‌توانند هدف صنعت نرم‌افزار به شمار روند که این موارد نگاه دولت را به صنعت نرم‌افزار دربرمی‌گیرند. همچنین به منظر فرایند داخلی، ساختار نیز اضافه شد تا بر وجود و اهمیت ساختارهایی درون صنعت نرم‌افزار اشاره شود. منظر رشد و یادگیری نیز به دلیل تأکید بر نقش سرمایه انسانی در تولید نرم‌افزار (هنوز بیشتر فرایند تولید نرم‌افزار به دست انسان انجام می‌شود) و عوامل محیطی به سه بخش مختلف (سرمایه انسانی، زیرساخت، عوامل محیطی) تقسیم شد. روابط بین منظراها نیز از نقشه استراتژی (به ویژه نقشه استراتژی مخصوص سازمان‌های مأموریت‌محور) وام گرفته شده‌اند. در نتیجه، براساس مدل مفهومی پژوهش (نمودار ۱) فرضیه‌های زیر ارائه می‌شوند:

* فرضیه ز: تحقق انتظارات دولت از صنعت نرم‌افزار، به موفقیت در بازار هدف صنعت نرم‌افزار وابسته است.

* فرضیه ح: تحقق انتظارات دولت از صنعت نرم‌افزار، به ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت نرم‌افزار وابسته است.

* فرضیه ط: موفقیت در بازار هدف، به ساختارها و فرایندهای داخلی

برای تعیین روایی پرسشنامه با مطالعه منابع مربوط، طرح اولیه پرسشنامه تهیه شد که چهار نفر از اساتید و یکی از متخصصان آن را بررسی کردند و اصلاحاتی که تذکر دادند، اعمال شد. برای تعیین پایایی پرسشنامه نیز، با استفاده از نرم افزار SPSS ضریب آلفای کرونباخ پرسشنامه محاسبه شد که مقدار آن برابر با ۰/۹۴ شد و در نتیجه، پایایی پرسشنامه به تأیید رسید. همچنین، برای آزمودن فرضیه‌ها و هریک از شاخص‌های عوامل موفقیت، آزمون خی دوبه‌کار گرفته شد. افزون بر این آزمون، برای اولویت‌بندی عوامل

صنعت نرم افزار بودند، حضوری تحويل شد. در پایان ۴۳ پرسشنامه از پاسخ‌دهندگان دریافت گردید که سه پرسشنامه نامعتبر تشخیص داده شد. ۵۵ درصد از پاسخ‌دهندگان دارای مدرک دکتری یا کارشناسی ارشد بوده‌اند؛ به طور میانگین ۱۷ سال تجربه حضور در صنعت نرم افزار داشته‌اند؛ از نظر شغلی ۴۲/۵ درصد مدیر عامل یا عضو هیئت مدیره و ۳۷/۵ درصد مدیر ارشد بوده‌اند؛ ۷۷/۵ درصد در شرکت/ سازمان خصوصی مشغول به کار بوده‌اند؛ و ۳۰ درصد در شرکت‌هایی کار می‌کرده‌اند که سابقاً صادرات دارند.

جدول ۱. نتیجه آزمون خی دو مربوط به عوامل موفقیت صنعت نرم افزار

ردیف	عامل موفقیت/منظور	درصد فراوانی پاسخ «زیاد» و «بسیار زیاد»	درجه آزادی	نتیجه
۱	دولت	۶۲/۵	۲	تأثیید
۲	مشتری (بازار هدف)	۹۰	۲	تأثیید
۳	ساختمان و فرایندهای داخلی	۶۳	۲	تأثیید
۴	سرمایه انسانی	۶۹	۲	تأثیید
۵	زیرساخت	۷۲/۵	۲	تأثیید
۶	عوامل محیطی	۵۷/۵	۲	تأثیید

با توجه به نتایج آزمون خی دو (در جدول ۱) وجود عوامل موفقیت صنعت نرم افزار در مدل در سطح معناداری ۰/۰۱ درصد (سطح اطمینان ۹۹ درصد) تأثیید می‌شوند. بنابراین، می‌توان نتیجه گرفت که دولت، مشتری (بازار هدف)، ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت، سرمایه انسانی، زیرساخت و عوامل محیطی عامل موفقیت صنعت نرم افزار هستند. همچنین نتایج حاصل از پرسش درباره شاخص‌های اشاره شده در منظر دولت (معیارهای موفقیت صنعت نرم افزار) با آزمون کای مربع تحلیل شد که حاصل در سطح اطمینان ۹۵ درصد نشان‌دهنده تأثیید شدن همه شاخص‌های یادشده به جز «بالا بردن دستمزد نیروی کار» است. با حذف این مورد و با استفاده از آزمون فریدمن، بین مأموریت‌های صنعت نرم افزار ایران اولویت‌بندی صورت گرفت که مشخص شد سه مأموریت (معیارهای موفقیت) اصلی صنعت نرم افزار «ارتقای صنایع دیگر و افزایش بهره‌وری آنها»، «کارآفرینی و ایجاد شکل‌های جدید کسب و کار» و «تسهیل و ارتقای ارائه خدمات دولتی» است. اطلاعات تفصیلی مربوط، در جدول‌های ۲ و ۳ آمده است.

موفقیت از آزمون تحلیل واریانس ناپارامتری فریدمن و برای تشخیص همبستگی از آزمون همبستگی ناپارامتری اسپیرمن استفاده شده است. باید یادآور شد که در آزمون همبستگی اسپیرمن، ابتدا برای هر عامل موفقیت و برای هر نمونه، نتیجه همه شاخص‌های بک عامل موفقیت، جمع شد. به عبارت دیگر، برای هر نمونه پاسخ‌نامه دریافت شد و براساس هر عامل موفقیت، متغیرهای جدید B, C, D, E, F, G و H محاسبه شد که به ترتیب، نتیجه جمع مقدار شاخص‌های منظرهای دولت، مشتری، فرایند و ساختار داخلی، سرمایه انسانی، زیرساخت و عوامل محیطی برای یک نمونه بودند؛ سپس روابط همبستگی بین این متغیرها محاسبه شد.

نتایج

برای آزمون صحت وجود عوامل موفقیت صنعت نرم افزار در مدل، داده‌های جمع آوری شده با آزمون خی دو تحلیل شدند. نتیجه آزمون در جدول ۱ آمده است.

جدول ۲. نتیجه اولویت‌بندی مأموریت‌های صنعت نرم‌افزار ایران

ردیف	شاخص	ردیف
۱	ارتقای صنایع دیگر و افزایش بهره‌وری آنها	۱
۲	کارآفرینی و ایجاد شکل‌های جدید کسب‌وکار	۲
۳	تسهیل و ارتقای ارائه خدمات دولتی	۳
۴	مبازه با فساد اداری	۴
۵	ایجاد اشتغال	۵
۶	رشد درآمد اقتصادی کشور	۶
۷	افزایش صادرات	۷
۸	ایجاد رفاه و مبارزه با فقر	۸
۹	ایجاد عدالت	۹
۱۰	حفظ و ارتقای امنیت ملی	۱۰
۱۱	ایجاد استقلال و خودکفایی	۱۱
۱۲	کاهش فرار مغزها و افزایش بازگشت به کشور	۱۲

جدول ۳. نتیجه آزمون فریدمن برای اولویت‌بندی مأموریت‌های صنعت نرم‌افزار ایران

N	ردیف
دو	۶۸/۰۷۱
آزادی	۱۲
معناداری	۰/۰۰۰

دولت»، «وجود مراکز رشد و پارک‌های نرم‌افزاری» و «وجود بازار سرمایه و بورس در حوزه صنعت نرم‌افزار» از منظر زیرساخت، دیگر موارد در سطح اطمینان ۹۵ درصد به تأیید رسیدند. سپس با استفاده از آزمون فریدمن بین همه شاخص‌های عوامل موفقیت که تأیید شده‌اند، اولویت‌بندی انجام شد که نشان داد بهترتبیب «تقاضای نرم‌افزاری بازار داخلی»، «دانش مربوط به مدیریت و سیاست‌گذاری صنعت نرم‌افزار»، «دانش و مهارت مدیریت عمومی و مدیریت پژوهه‌های نرم‌افزاری»، «سود فناوری اطلاعاتی جامعه»، «تخصصی بودن شرکت‌های نرم‌افزاری»، «زیرساخت قانونی و مقرراتی»،

سپس برای تعیین این‌که شاخص‌های مورد نظر در عوامل موفقیت (فرضیات «الف» تا «ه»)، اثر مثبت قابل توجهی بر صنعت نرم‌افزار ایران دارند یا خیر، با آزمون خی دو نتایج پرسش‌های مستقیم مربوط بررسی شد که در نتیجه به جز «تولید براساس متن باز» و «حضور شرکت‌های چندملیتی» از منظر ساختارها و فرایندهای داخلی، «کمیت زیاد سرمایه انسانی»، «سازماندهی اساتید و متخصصان ایرانی شاغل در صنایع نرم‌افزاری کشورهای پیشرو»، «وجود نیروهای خارجی با تجربه در صنعت نرم‌افزار» از منظر سرمایه انسانی، «رهبری مستقیم صنعت نرم‌افزار به دست یک مقام عالی‌رتبه هیئت

مهم‌ترین مواردی‌اند که باید برای موافقیت صنعت نرم افزار ایران در نظر گرفته شوند. در جدول‌های ۴ و ۵ نتیجه آزمون اولویت‌بندی ملاحظه می‌شود. سپس صحت روابط بین عوامل موافقیت در مدل پژوهشی بررسی شد که ناظر

«دانش و مهارت فنی-مهندسی نرم افزاری»، «دانش مربوط به روش‌های کسب‌وکار، هنجارها و فرهنگ بازار هدف»، «رعایت حقوق مالکیت فکری و مبارزه با دزدی نرم افزار» و «تولید براساس فناوری‌های روز و نوین»

جدول ۴. نتیجه اولویت‌بندی بین همه شاخص‌های عوامل موافقیت صنعت نرم افزار

رتبه میانگین	عوامل موافقیت	منظور مدل	رتبه
۳۹/۹۵۴۵۵	تقاضای نرم افزاری بازار داخلی	عوامل محیطی	۱
۳۸/۹۰۹۰۹	دانش مربوط به مدیریت و سیاست‌گذاری صنعت نرم افزار	سرمایه انسانی	۲
۳۸/۷۴۲۴۲	دانش و مهارت مدیریت عمومی و مدیریت پژوهش‌های نرم افزاری	سرمایه انسانی	۳
۳۸/۵	سواد فناوری اطلاعاتی جامعه	عوامل محیطی	۴
۳۸/۱۸۱۸۲	تخصصی بودن شرکت‌های نرم افزاری	ساختر و فرایند داخلی	۵
۳۸/۱۸۱۸۲	زیرساخت قانونی و مقرراتی	زیرساخت	۶
۳۷/۷۵۷۵۸	دانش و مهارت فنی - مهندسی نرم افزاری	سرمایه انسانی	۷
۳۶/۵۴۵۴۵	دانش مربوط به روش‌های کسب و کار، هنجارها و فرهنگ بازار هدف	سرمایه انسانی	۸
۳۶/۵۱۵۱۵	رعایت حقوق مالکیت فکری و مبارزه با دزدی نرم افزار	زیرساخت	۹
۳۶/۴۵۴۵۵	تولید براساس فناوری‌های روز و نوین	ساختر و فرایند داخلی	۱۰
۳۶/۳۰۳۰۳	خصوصی‌سازی در صنعت نرم افزار	زیرساخت	۱۱
۳۶/۲۸۷۸۸	تحقيق و توسعه	ساختر و فرایند داخلی	۱۲
۳۵/۸۷۸۷۹	انتخاب حوزه کسب‌وکار مناسب با بازار هدف	مشتری	۱۳
۳۵/۸۰۳۰۳	بازاریابی	ساختر و فرایند داخلی	۱۴
۳۵/۶۸۱۸۲	ثبات سیاسی	عوامل محیطی	۱۵
۳۵/۶۲۱۲۱	دانش و مهارت مربوط به زبان بازار هدف	سرمایه انسانی	۱۶
۳۵/۵۷۵۷۶	وجود شرکت‌های بزرگ	ساختر و فرایند داخلی	۱۷
۳۵/۴۳۹۳۹	فرهنگ کارآفرینی	عوامل محیطی	۱۸
۳۵/۱۳۶۳۶	همکاری شرکت‌های داخلی و خارجی	ساختر و فرایند داخلی	۱۹
۳۴/۴۳۹۳۹	وجود شرکت‌های مهندسی مشاور نرم افزار، مدیریت فناوری و الگویابی	ساختر و فرایند داخلی	۲۰
۳۴/۴۳۹۳۹	سازماندهی صنعت نرم افزار	زیرساخت	۲۱
۳۴/۳۷۸۷۹	حمایت از صادرات نرم افزار	زیرساخت	۲۲
۳۴/۲۵۷۵۸	زیرساخت فناورانه (ارتباطات داده، نرم افزار، سخت افزار)	زیرساخت	۲۳
۳۴/۱۵۱۵۲	تصویر ملی و ذهنیت قوی و تحریک‌کننده درباره صنعت نرم افزار ایران	عوامل محیطی	۲۴
۳۳/۹۰۹۰۹	سیستم آموزشی دانشگاهی به روز مربوط به صنعت نرم افزار	زیرساخت	۲۵
۳۳/۴۵۴۵۵	حضور شرکت‌های ایرانی در بازارهای خارجی	ساختر و فرایند داخلی	۲۶
۳۳/۴۳۹۳۹	همکاری شرکت‌ها	ساختر و فرایند داخلی	۲۷

۳۳/۳۷۸۷۹	حمایت مالی (وام) و مالیاتی از شرکت‌های نرم‌افزاری	زیرساخت	۲۸
۳۳/۳۰۳۰۳	نگرش مدیران بخش خصوصی مبنی بر توانمندی تولید محصولات نرم‌افزاری کارا و اثربخش در کشور	عوامل محیطی	۲۹
۳۳/۲۸۷۸۸	نگرش مدیران بخش دولتی مبنی بر توانمندی تولید محصولات نرم‌افزاری کارا و انجمن‌ها، اتحادیه‌های تجاری و صنعتی، کنسرسیون‌ها و تشکل‌های تخصصی نرم‌افزار	عوامل محیطی	۳۰
۳۳/۲۴۲۴۲	انجمن‌ها، اتحادیه‌های تجاری و صنعتی، کنسرسیون‌ها و تشکل‌های تخصصی نرم‌افزار	ساخтар و فرایند داخلی	۳۱
۳۳/۰۹۰۹۱	تقاضای نرم‌افزاری بازار بین‌المللی	عوامل محیطی	۳۲
۳۲/۰۷۵۷۶	کاهش آثار تحریم‌های اقتصادی	عوامل محیطی	۳۳
۳۱/۸۱۸۱۸	ارتباط با دانشگاه‌ها و مرکز تحقیقاتی	ساخтар و فرایند داخلی	۳۴
۳۱/۶۶۶۶۷	انتخاب ارزش پیشنهادی مناسب با بازار هدف	مشتری	۳۵
۳۱/۰۶۰۶۱	وجود استراتژی، سیاست و چشم‌انداز منسجم و مشترک بین بخش خصوصی و بخش دولتی	زیرساخت	۳۶
۳۱	انتخاب منبع درآمدزایی مناسب با بازار هدف	مشتری	۳۷
۳۰/۰۶۰۶۱	وجود دوره‌های مسیر سریع آموزش مهارت‌های مورد نیاز صنعت نرم‌افزار	زیرساخت	۳۸
۲۹/۴۶۹۷	نظام بیمه پروژه‌های نرم‌افزاری	زیرساخت	۳۹
۲۹/۲۸۷۸۸	داشتن استانداردهای کیفیت (مانند ایزو و مدل بلوغ قابلیت)	ساخтар و فرایند داخلی	۴۰
۲۸/۹۰۹۰۹	هزینه نیروی انسانی رقابتی	سرمایه انسانی	۴۱
۲۸/۷۴۲۴۲	انتخاب سکوی مناسب در بازار هدف	مشتری	۴۲
۲۸/۶۲۱۲۱	تولد شرکت‌های جدید، نوآور و کارآفرین	ساخтар و فرایند داخلی	۴۳
۲۸/۳۰۳۰۳	رقابت بین شرکت‌ها	ساخтар و فرایند داخلی	۴۴
۲۸/۲۱۲۱۲	تولید محصولات و خدمات متنوع در صنعت نرم‌افزار	ساخтар و فرایند داخلی	۴۵
۲۸/۱۸۱۸۲	قطب‌ها و خوش‌های صنعتی نرم‌افزاری	ساخтар و فرایند داخلی	۴۶
۲۸/۱۲۱۲۱	نظام کنترل و نظارت کارا و مؤثر بر صنعت نرم‌افزار	زیرساخت	۴۷
۲۸	انتخاب کشور مناسب به عنوان بازار هدف	مشتری	۴۸
۲۷/۹۲۴۲۴	محبوبیت شغل‌های نرم‌افزاری	عوامل محیطی	۴۹
۲۷/۶۸۱۸۲	پرهیز از منازعات و مجادلات بین شرکت‌های نرم‌افزاری در فضای عمومی	ساخтар و فرایند داخلی	۵۰
۲۷/۳۴۸۴۸	سرمایه‌گذاری مخاطره‌آمیز	زیرساخت	۵۱
۲۷/۳۰۳۰۳	کیفیت زندگی بالای شاغلان نرم‌افزار	سرمایه انسانی	۵۲
۲۵/۵۶۰۶۱	ضابطه‌مند کردن واردات نرم‌افزار	زیرساخت	۵۳
۲۵/۰۶۰۶۱	ادغام شرکت‌ها و تملک شرکت‌ها از سوی شرکت‌های دیگر	ساخтар و فرایند داخلی	۵۴

جدول ۵. نتیجه آزمون فریدمن برای اولویت‌بندی تمامی عوامل موافقیت صنعت نرم افزار

۳۳	N
۲۸۴/۱۶۹	خی دو
۶۱	درجه آزادی
۰/۰۰۰	سطح معناداری

به فرضیات «ز» تا «ل» است. برای آزمودن این فرضیه‌ها از آزمون همبستگی ناپارامتریک اسپیرمن استفاده شد که نتیجه در جدول ۶ آمده است. بدین ترتیب، به جز رابطه بین منظر دولت و منظر بازار هدف (مشتری)، بقیه روابط تأیید شده‌اند که در نتیجه مدل عوامل موافقیت صنعت نرم افزار ایران مطابق

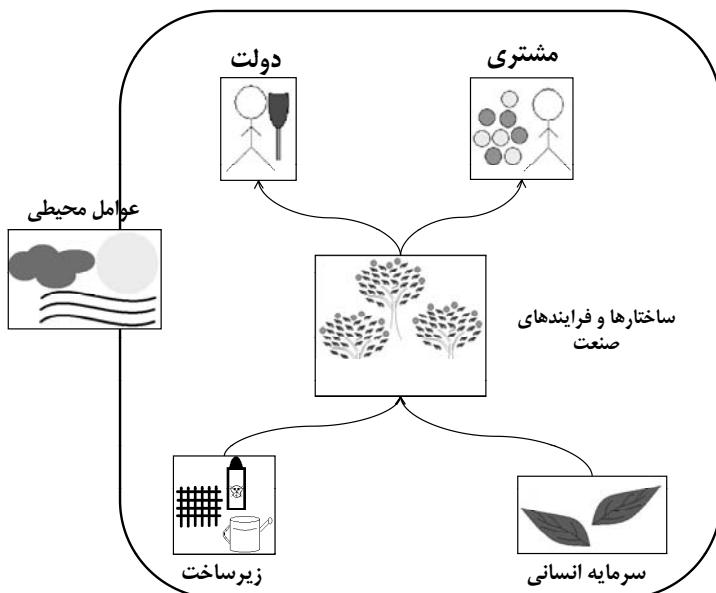
جدول ۶. نتیجه آزمون همبستگی اسپیرمن منظرهای مدل

H	G	F	E	C	B		
۰/۵۴۷(**)	۰/۴۷۲(**)	۹۰۰/۳۰۱(*)	۰/۴۲۶(**)	۰/۱۷۶	۱/۰۰۰	ضریب همبستگی	B
۰/۰۰۰	۰/۰۰۱	۰/۰۲	۰/۰۰۳	۰/۱۳۸	۰	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	
۰/۳۸۵(**)	۰/۴۲۰(**)	۰/۳۴۳(*)	۰/۲۸۷(*)	۱/۰۰۰	۰/۱۷۶	ضریب همبستگی	C
۰/۰۰۷	۰/۰۰۳	۰/۰۱۵	۰/۰۳۶	.	۰/۱۳۸	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	
۰/۵۰۸(**)	۰/۵۰۲(**)	۰/۶۳۴(**)	۱/۰۰۰	۰/۲۸۷(*)	۰/۴۲۶(**)	ضریب همبستگی	E
۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	.	۰/۰۳۶	۰/۰۰۳۰	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	
۰/۴۷۱(**)	۰/۶۴۳(**)	۱/۰۰۰	۰/۶۳۴(**)	۰/۳۴۳(*)	۰/۳۰۱(*)	ضریب همبستگی	F
۰/۰۰۱	۰/۰۰۰	.	۰/۰۰۰	۰/۰۱۵	۰/۲۹	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	
۰/۷۷۳(**)	۱/۰۰۰	۰/۶۴۳(**)	۰/۵۰۲(**)	۰/۴۲۰(**)	۱/۴۷۲(**)	ضریب همبستگی	G
۰/۰۰۰	.	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۳	۰/۰۰	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	
۱/۰۰۰	۰/۷۷۳(**)	۰/۴۷۱(**)	۰/۵۰۸(**)	۰/۳۸۵(**)	۰/۵۴۷(**)	ضریب همبستگی	H
.	۰/۰۰۰	۰/۰۰۱	۰/۰۰۰	۰/۰۰۷	۰/۰۰۰	سطح معناداری (یک دنباله)	
۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	۴۰	فراآنی	

* همبستگی در سطح ۰/۰۱ (یک دنباله) معنادار است.

** همبستگی در سطح ۰/۰۵ (یک دنباله) معنادار است.

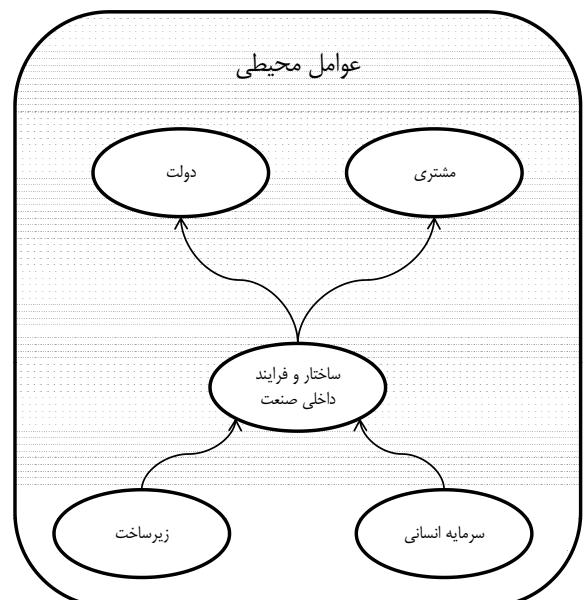
در این تحقیق نیز با اقتباس از این سنت، برای توصیف مدل از باغ مرکبات کمک گرفته شد که در نمودار ۳ می‌توانید مشاهده کنید. مشابهت‌های زیادی بین عوامل موفقیت در باغ مرکبات و صنعت نرم‌افزار یافت می‌شود و می‌توان از باغ و نحوهٔ موفقیت در آن، برای تعیین عوامل موفقیت صنعت نرم‌افزار استفاده کرد. در این مدل، «دولت به باطن»، «صنعت نرم‌افزار به باغ مرکبات»، «شرکت‌ها به درختان نارنج، پرتقال، لیمو و مانند آنها»، «سرمایه انسانی به برگ‌ها»، «مشتریان به خریداران میوه، قلمه، شکوفه‌ها و غیره»، «زیرساخت به کود، سم، حصار، وسایل آبیاری، و هرچه باغ و درختان برای مراقبت نیاز دارند» و «عوامل محیطی به آب و هوای منطقه، نوع خاک و مانند آنها» تشبيه شده است (نمودار ۳ و جدول ۷).



نمودار ۲ می‌شود. به عبارت دیگر، تحقق انتظارات دولت از صنعت نرم‌افزار و موفقیت در تحقق انتظارات مشتریان به ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت وابسته است؛ عملکرد ساختارها و فرایندهای داخلی صنعت نرم‌افزار نیز به وجود عوامل موفقیت اشاره شده در بخش زیرساخت‌ها و سرمایه انسانی وابسته است؛ ضمناً عوامل محیطی نیز بر همه عوامل دیگر صنعت نرم‌افزار مؤثر هستند.

نمودار ۲. مدل باغ مرکبات صنعت نرم‌افزار

در تحقیقات، این سنت هست که برای درک بیشتر نتایج تحقیقات، آنها را به نمونه‌هایی در قلمروهای دیگر که بلوغ دانشی بیشتری دارند، تشبيه می‌کنند.



جدول ۷. مقایسه استعاره باغ مرکبات با صنعت نرم‌افزار

صنعت نرم‌افزار	دولت	باغ	مشتری	منابع انسانی	شرکت‌ها	درختان	زیرساخت	آب و هوای منطقه، نوع خاک	عوامل محیطی
باغ مرکبات	برگ‌ها	باغبان	خریداران	برگ‌ها	شرکت‌ها	درختان	زیرساخت	آب و هوای منطقه، نوع خاک	عوامل محیطی

برگ‌های خود بسیار وابسته است؛ چنان‌که هرگونه آسیبی به این بخش، محصولات را تحت تأثیر قرار می‌دهد و بدون آنها هیچ میوه‌ای تولید نخواهد شد. همچنین، این موضوع که باغ در چه منطقه‌ای (برای مثال گرمسیری،

در باغ مرکبات برای این‌که باغبان و مشتری به اهداف خود برسند، ضروری است که باغ و درختان آن خوب عمل کنند؛ برای بازده مطلوب درختان، باید زیرساخت‌های لازم برای آنها فراهم آید؛ در عین حال، هر درختی به

بحث و نتیجه‌گیری

در این مقاله، مدلی از عوامل موفقیت صنعت نرم افزار از منظرهای دولت، مشتری، ساختار و فرایند داخلی، سرمایه انسانی، زیرساخت و عوامل محیطی ارائه شد که هریک از این منظرها نیز خود چندین عامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران را شامل می‌شوند. با استفاده از استعاره باغ مرکبات، مدل نهایی عوامل موفقیت صنعت نرم افزار ایران، با عنوان مدل باغ مرکبات صنعت نرم افزار، ارائه شده است.

مدل باغ مرکبات صنعت نرم افزار در مقایسه با مدل‌های مشابه، از جمله مدل موفقیت نرم افزار [۳۱]، نه تنها به ارائه عوامل موفقیت می‌پردازد، بلکه معیارهای موفقیت صنعت نرم افزار را نیز ارائه می‌کند. در مقایسه با چارچوب دایاکیندیه [۲۶] که بر رقابت‌پذیری جهانی به عنوان معیار موفقیت صنعت نرم افزار تمرکز کرده است، مدل باغ مرکبات نقش مسئولانه‌تری برای صنعت نرم افزار در داخل کشور قائل است و معیارهای موفقیت صنعت نرم افزار را براساس اهداف کلان کشور قرار داده است. این تفاوت برخاسته از رویکرد سیستمی و نیز دید تجزیه و تحلیل‌گرایانه به صنعت نرم افزار در مدل باغ مرکبات است که به این صنعت همچون سیستمی در محیط کلان صنعتی و کشور می‌نگرد. همچنین، این مدل عوامل موفقیت صنعت نرم افزار را کامل‌تر ارائه می‌کند. در مدل باغ مرکبات، برای هر منظر چندین شاخص مشخص شده است که موجب می‌شود مدل به تصمیم‌گیری بهتر کمک کند. برای مثال، وقتی مدل موفقیت نرم افزار [۳۱] از حمایت مالی نام می‌برد، مدل باغ مرکبات علاوه بر این، انواع این حمایتها (شامل وام، سرمایه‌گذاری مخاطره‌آمیز، بخشودگی مالیاتی) را نیز مشخص می‌کند. این تفاوت سبب می‌شود تا مدل باغ مرکبات کاربردی‌تر از مدل‌های دیگر باشد. مزیت دیگر مدل باغ مرکبات در این است که این مدل هم بازار داخلی را در نظر می‌گیرد، هم به بازار خارجی (صادرات) توجه می‌کند. به گفته دیگر، سه مدل پیش‌گفته تمرکز خود را بر مدل عوامل موفقیت صادرات گذاشته‌اند، در حالی که مدل باغ مرکبات خود را به این بخش محدود نکرده است. دیگر مزیت مدل باغ مرکبات، دیدن و بارز کردن نقش عوامل محیطی است؛ یعنی عواملی که در موفقیت صنعت نرم افزار هر کشوری مؤثرند، اما دولت‌ها و شرکت‌ها نمی‌توانند تأثیر چندانی بر آنها بگذارند. در واقع، مدل باغ مرکبات می‌گوید که گرچه دولت‌ها می‌توانند با اثرگذاری بر عوامل موفقیت اشاره شده، موفقیت صنعت نرم افزار خود را تحت تأثیر قرار دهند اما عوامل محیطی این اثرگذاری را تقویت یا تضعیف می‌کنند. تفاوت دیگر در این است که این مدل مخصوص صنعت نرم افزار ایران تهیه شده است، در حالی که مدل تخم مرغی

سردسیری یا معتدل) قرار دارد، در ثمر بخشی باغ و باغبان بسیار مهم است که ابته باغبان دست کم در کوتاه‌مدت نمی‌تواند این عامل را تغییر دهد و تنها قادر است آثار آن را تا اندازه‌ای کم یا زیاد کند. اگر به شاخص‌های هریک از عوامل موفقیت بالا بنگریم، این مدل همچنان الهام‌آفرین است. در ادامه تها چند نمونه از این موارد آمده‌اند تا اهمیت این مدل بیشتر درک شود؛ استخراج دیگر موارد را به خواننده وامی گذاریم.

باغبانی از راه‌های مختلفی می‌تواند از باغ مرکبات خود درآمدزایی کند؛ از جمله فروش میوه، فروش نهال، فروش شکوفه‌های نارنج برای تولید عرق بهار نارنج، کرایه دادن باغ به زنبورداران و غیره. او با توجه به شرایط مختلف (برای مثال فصل‌های مختلف سال) روش درآمدزایی و مشتری مناسب را انتخاب می‌کند. مدل باغ مرکبات می‌گوید صنعت نرم افزار ایران باید با توجه به مزیت رقابتی خود و در شرایط مختلف بر منابع درآمد متفاوتی تکیه کند (مانند فروش محصول، فروش شرکت، فروش محصولات نیمه‌آماده، فروش خدمات). بدین ترتیب، این مدل تأکید می‌کند که این کلیشه درست نیست که تنها راه درآمدزایی در این صنعت، تولید محصول یا انجام پروژه است.

همچنین در باغ، جدا کردن شاخه‌ای از یک درخت مرغوب (برای مثال، مرغوبیت در کمیت باردهی) و نهادن آن در خاک و سپس پیوند شاخه‌ای از درختی دیگر به آن، که در جنبه دیگری مرغوب است (برای مثال، در کیفیت میوه یا مقاومت در برابر سرما) بهترین راه پرورش درختان جدید است؛ تا این که تخم میوه در خاک کاشته شود و به درختی جدید تبدیل شود که در پایان معلوم هم نیست کیفیت محصول آن چگونه خواهد بود. در صنعت نرم افزار جهان نیز اغلب شرکت‌های بزرگ و بهنام دقیقاً همین‌گونه ایجاد شده‌اند. همچنین، در باغ برای بهتر کردن کیفیت درخت، کافی است شاخه‌ای از درختی باکیفیت را به درخت جدید پیوند زد. بدین ترتیب، محصول آن درخت کاملاً تحت تأثیر شاخه پیوندی قرار می‌گیرد. در صنعت نرم افزار نیز روش اصلی رشد شرکت‌ها ادغام و تملک شرکت‌های دیگر است (به جای این که خود واحدی تشکیل دهیم و کسانی را استخدام کنیم) و با خرید یک شرکت یا شاخه‌ای از آن، کل محصول شرکت خریدار تحت تأثیر قرار می‌گیرد و ترقی می‌کند.

نکته الهام‌بخش دیگر این است که باغبان در فرایند تولید میوه دخالتی در درخت نمی‌کند، بلکه فقط از طریق آماده کردن زیرساخت‌ها و گاهی هرس کردن و یا آماده‌سازی شرایط برای پیوند دو درخت، به آنها کمک می‌کند که این ناظر به نقش بسترسازی باغبان است. این موضوع تأکیدی بر وظیفه دولت در تسهیل امور و خصوصی‌سازی صنعت نرم افزار است.

- و نوین؛
- * استفاده از فناوری‌های روز در تولید محصولات و ارائه خدمات نرم‌افزاری؛
- * رعایت حق مالکیت معنوی و مبارزه و برخورد عملی با دزدی نرم‌افزار.
- افزون بر این پیشنهادهایی برای سیاست‌گذاران بخش صنعت نرم‌افزار نیز در پی آمده است:
- * فعال‌سازی پروژه‌های دولت الکترونیک و ارائه مشوق‌های مالیاتی به بخش خصوصی به منظور بالا بردن «تقاضای داخلی نرم‌افزار»؛
- * ایجاد و تقویت دوره‌های سیاست‌گذاری علم و فناوری در دانشگاه‌ها و هدایت دانشجویان و دانش‌آموختگان آن به سوی نظریه‌پردازی درباره صنعت نرم‌افزار در جهت عامل موفقیت «دانش مدیریت و سیاست‌گذاری صنعت نرم‌افزار»؛
- * اجباری شدن گذراندن واحدهای درسی مدیریتی (مانند مدیریت عمومی و مدیریت پژوهش) و شناخت بازار (مانند بازاریابی و مدیریت راهبردی)، برای دانشجویان مهندسی نرم‌افزار در جهت عامل موفقیت «دانش و مهارت مدیریت عمومی و مدیریت پژوهش‌های نرم‌افزاری»؛
- * پایین آوردن هزینه آموزش مهارت‌های فناوری اطلاعات در جامعه و طراحی دوره‌های درسی فناوری اطلاعات از مقطع ابتدایی تا دبیرستان و اجرای آنها در جهت عامل موفقیت «سود فناوری اطلاعاتی جامعه»؛
- * مناسبسازی قانون کار با شرایط صنعت نرم‌افزار در جهت عامل موفقیت «زیرساخت قانونی - مقرراتی»؛
- * بهروز کردن آموزش مهارت‌ها و دانش‌های فنی - مهندسی، برای دانشجویان در جهت عامل موفقیت «دانش و مهارت فنی - مهندسی نرم‌افزاری»؛
- * ایجاد وبگاه‌های تخصصی نرم‌افزار برای آموزش فناوری‌های نوین در جهت «دانش و مهارت فنی - مهندسی نرم‌افزاری» و «تولید براساس فناوری‌های روز و نوین»

منابع

- [۱]. آبان سامانه اطلاعات. (۱۳۸۳). اولویت‌های تولید نرم‌افزار کشور. تهران: مرکز صنایع نوین.
- [۲]. اوانز، پ. (۱۳۸۰) توسعه یا چپاول: نقش دولت در تحول صنعتی. ترجمه‌های زندباف وع. مخبر، تهران: طرح نو.
- [۳]. توکلی مقدم، ره. سبحانی، ر. (۱۳۸۱). راه‌های مختلف شناخت

و مدل موفقیت نرم‌افزار براساس عوامل موفقیت کشورهای جهان سومی هند و ایرلند و رژیم صهیونیستی به وجود آمده‌اند و ادعا می‌کنند که برای اغلب کشورهای جهان سوم کاربردی‌اند.

همچنین، در مقایسه با پژوهش‌هایی که در ایران انجام شده است، [۱و۶]، این تحقیق از مزیت‌های زیر برخوردار است:

- * استفاده از طیف گسترده‌ای از خبرگان شرکت‌های نرم‌افزاری (بیشتر در سطح مدیر عامل، عضو هیئت مدیره و مدیر ارشد) با دیدگاه‌های متفاوت و حتی مخالف؛
- * تحلیل صنعت نرم‌افزار در عرصه‌ای ملی به جای تحلیل در سطح شرکت؛
- * توجه به خدمات نرم‌افزاری در کنار محصولات نرم‌افزاری؛
- * بررسی عوامل موفقیت صنایع نرم‌افزاری کشورهای پیشرو در جهان سوم؛
- * توجه به منظرهای ذی نفعان مختلف در بررسی عوامل موفقیت؛
- * اولویت‌بندی کردن عوامل موفقیت صنعت نرم‌افزار ایران؛
- * ارائه مدلی از عوامل موفقیت برای صنعت نرم‌افزار ایران.

پیشنهادها

با توجه به نتایج حاصل از تحقیق، موارد زیر برای موفقیت صنعت نرم‌افزار ایران پیشنهاد می‌شود:

- * توجه دولت به تقاضای نرم‌افزاری بازار داخلی و تلاش در تحریک و بالا بردن این تقاضا؛
- * افزایش توجه به دانش مدیریت و سیاست‌گذاری در مراکز سیاست‌گذاری صنعت نرم‌افزار، مانند کمیته نرم‌افزار مرکز صنایع نوین و کمیته نرم‌افزار سازمان نظام صنفی رایانه‌ای؛
- * افزایش دانش و مهارت مدیریت عمومی و مدیریت پژوهش‌های نرم‌افزاری در شرکت‌های نرم‌افزاری؛
- * بالا بردن سود فناوری اطلاعاتی جامعه؛
- * تمرکز شرکت‌های نرم‌افزاری بر یک حوزه و تخصصی شدن در زمینه‌ای خاص؛

- * مناسبسازی زیرساخت قانونی و مقرراتی با وضعیت صنعت نرم‌افزار؛
- * افزایش دانش و مهارت فنی - مهندسی نیروی انسانی شرکت‌های نرم‌افزاری؛
- * افزایش آشنایی شرکت‌های نرم‌افزاری با روش‌های کسب‌وکار، هنجارها و فرهنگ بازارهای هدف؛
- * تولید و ارائه خدمات در شرکت‌های نرم‌افزاری براساس فناوری‌های روز

- Systems for Developing Countries , 13 (7), 1-9.
- [18]. Carmel, E. (2003a). The New Software Exporting Nations: Impacts on National Well Being Resulting from their Software Exporting Industries. Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries , 13 (3), 1-6.
- [19]. Carmel, E. (2003b). The New Software Exporting Nations: Success Factors. Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries , 13 (4), 1-12.
- [20]. Carmel, E. (2003c). Taxonomy of New Software Exporting Nations. Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries , 13 (2), 1-6.
- [21]. Carmel, E., & Eisenberg, J. (2006). Narratives that Software Nations Tell Themselves. Communications of the Association of Information Systems , 17, 851-872.
- [22]. Chakraborty, C., & Jayachandran, C. (2001). Indian Software Industry: Structure, Trends, and Constraints. Journal of Services Research , 1 (2), 73-93.
- [23]. Comino, S., & Manenti, F. M. (2005). Government Policies Supporting Open Source Software for the Mass Market. Review of Industrial Organization , 26, 217-240.
- [24]. Contractor, F. J., & Kundu, S. (2004). The role of export-driven entrepreneurship in economic development: A comparison of software exports from India, China, and Taiwan. Technological Forecasting & Social Change , 71, 799-822.
- [25]. Coward, C. T. (2003). Looking Beyond India: Factors that Shape the Global Outsourcing Decisions of Small and Medium Sized Companies in America. Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries , 13 (11), 1-12.
- [26]. Dayasindhu, D. (2002). Embeddedness, knowledge transfer, industry clusters and global competitiveness: a case study of the Indian software industry. Technovation , 22, 551-560.
- [27]. D'Costa, A. P. (2003). Uneven and Combined Development: Understanding India's Software Exports. World Development , 31 (1), 211-226.
- [28]. Forge, S. (2006). The rain forest and the rock garden: the economic impacts of open source software. info , 8 (3), 12-31.
- [29]. Garvey, D., & Brennan, L. (2006). The Internationalisation of Indigenous Irish Software Technology Companies: An Exploratory Study. Irish Journal of Management , 26 (2), 81-108.
- محیطی بازار هدف در مدیریت استراتژیک: مطالعه موردی صنعت نرم افزار.
مدیریت و توسعه (۱۳)، ۶۸-۸۵.
- [۴]. دانایی فرد، ح.، الونی، م.، آذر، ع. (۱۳۸۳). روش شناسی پژوهش کمی در مدیریت: رویکردهای جامع. تهران: صفار.
- [۵]. شرکت تحقیقات و توسعه صادرات ثناواری. (۱۳۸۵) راهبردهای توسعه صادرات نرم افزار ایران. تهران: مرکز صنایع نوین.
- [۶]. شرکت مهندسی سیستم یاس. (۱۳۸۳) برنامه‌ریزی راهبردی صنعت نرم افزار. تهران: مرکز صنایع نوین.
- [۷]. صحرابی، ش. (۱۳۸۵) بررسی رابطه دولت الکترونیکی و تحقق عدالت اجتماعی در ایران، پایان‌نامه کارشناسی ارشد، به راهنمایی الهی، ش: دانشگاه تربیت مدرس.
- [۸]. کاپلان، ر.، نورتون، د. (۱۳۸۳). سازمان استراتژی محور. ترجمه پ. بختیاری. تهران: انتشارات سازمان مدیریت صنعتی.
- [۹]. کاتلر، ف.، آرمسترانگ، گ. (۱۳۸۵) اصول بازاریابی. چاپ ششم. ترجمه ب. فروزنده. تهران: نشر آموخته.
- [10]. Anchordoguy, M. (2000). Japan's software industry: a failure of institutions? 29, 391-408.
- [11]. Arora, A., & Athreye, S. (2002). The software industry and India's economic development. Information Economics and Policy , 14, 253-273.
- [12]. Arora, A., Arunachalam, V. S., Asundi, J., & Fernandes, R. (2001). The Indian software services industry. Research Policy , 30, 1267-1287.
- [13]. Athreye, S. S. (2004). Role of Transnational Corporations in the Evolution of a High-Tech Industry: The Case of India's Software Industry--A Comment. World Development , 32 (3), 555-560.
- [14]. Bardhan, A. D., & Kroll, C. A. (2006). Emerging and an Emerging Sector: The Russian Software Industry and its Global Linkages. Industry and Innovation , 13 (1), 69-95.
- [15]. Barr, A., Tessler, S., & Miller, W. F. (2002). Korea and the Global Software Industry. Korea IT Industry Promotion Agency. available at: www.aldo.com/Publications/Papers/Korea2002.pdf: Aldo.com.
- [16]. Breznitz, D. (2007). Industrial R&D as a national policy: Horizontal technology policies and industry-state co-evolution in the growth of the Israeli software industry. Research Policy , 36, 1465-1482.
- [17]. Bruell, N. (2003). Exporting Software From Indonesia. Electronic Journal of Information

- [30]. Ghemawat, P. (2002). The Indian Software Industry in 2002. *Harvard Business Review*, 1-26.
- [31]. Heeks, R., & Nicholson, B. (2002). Software Export Success Factors and Strategies in Developing and Transitional Economies. University of Manchester, Institute for Development Policy and Management , Paper No. 2002-12.
- [32]. Jones, A. (2008). Industrial espionage in a hi-tech world. *Computer Fraud & Security* , (1), 7-13.
- [33]. McManus, J., & Floyd, D. (2004). A Macro and Micro Perspective of the Global Software Industry with Specific Orientation to India, China, and the Philippines. *Asia Pacific Journal of Marketing and Logistics* , 16 (4), 52-64.
- [34]. Mehregan, M., Safari, H., Naseri, P., Hosseini, F., & Sharifi, K. (2004). A Survey on US Economic Sanction Effects on Iranian High Tech Industries: Fuzzy Logic Approach. In *Artificial Intelligence and Soft Computing - ICAISC 2004* (Vol. 3070/2004, pp. 1168-1174). Berlin: Springer Berlin / Heidelberg.
- [35]. Nambisan, S. (2002). Software firm evolution and innovation-orientation. *Journal of Engineering and Technology Management* , 19, 141-165.
- [36]. Nicholson, B., & Sahay, S. (2003). Building Iran's Software Industry: An Assessment of Plans and Prospects. *Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries* , 13 (6), 1-19.
- [37]. Power, R., & Forte, D. (2006). Ten years in the wilderness - a retrospective Part 2: Cyber Security = National Security. *Computer Fraud & Security* , 2006 (2), 16-20.
- [38]. Taylor, A. (2005). An operations perspective on strategic alliance success factors: An exploratory study of alliance managers in the software industry. *International Journal of Operations & Production Management* , 25, 469-490.
- [39]. Tessler, S., Barr, A., & Hanna, N. (2003). National Software Industry Development: Considerations for government planners. *Electronic Journal of Information Systems for Developing Countries* , 13 (10), 1-17.