

دانشور

[فقط]

نیازهای کارکنان نیروی انتظامی جمهوری اسلامی ایران: اولویت‌ها و مقایسه آن‌ها بر حسب ویژگی‌های جمعیت‌شناختی

نویسنده‌گان: دکتر علی محمد احمدوند^۱ و دکتر منصور صادقی^۱

۱. استادیار دانشگاه امام حسین (ع)

چکیده

هدف از تحقیق حاضر شناسایی نیازهای کارکنان ناجا و تعیین اهمیت و اولویت این نیازها بود. ۳۹۱۷ نفر از کارکنان ناجا در سطح کشور پرسشنامه نیازها را تکمیل کردند. تحلیل داده‌ها با استفاده از آزمون خی دو نشان داد که نسبت‌های متفاوتی از کارکنان در سطح هر یک از نیازهای پنج گانه قرار گرفته‌اند ($p < 0.01$). نتایج یک هرم معکوس را نشان داد. بیشترین درصد کارکنان اولویت نیازشان در سطح نیازهای رده بالا (خودشکوفایی، احترام، اجتماعی) و درصد کمی از کارکنان اولویت نیازشان در سطح نیازهای رده پایین (ایمنی و فیزیولوژیکی) بود.

واژه‌های کلیدی: نیاز، نیروی انتظامی، مزلو، ایران

دوماهنامه علمی - پژوهشی

دانشگاه شاهد

سال سیزدهم - دوره جدید

شماره ۱۲

تیر ۱۳۸۵

دهد [۲]. در تعریف دیگری که از نیازها شده آن‌ها را عبارت از تمایلات نسبتاً ثابتی در افراد دانسته‌اند که می‌تواند رفتار آنان را در جهتی خاص موجب گردد [۳]. موری (Murray) نیز می‌گوید: «نیاز عبارت است از نیرویی که از ذهنیات و ادراک آدمی سرچشمه می‌گیرد و اندیشه و عمل را چنان تنظیم می‌کند که فرد به انجام رفتاری می‌پردازد تا وضع نامطلوبی را در جهتی معین

مقدمه

واژه «نیاز» ابتدا در مباحث روان‌شناسی در اوایل دهه ۱۹۳۰ به کار گرفته شد و منظور از آن متغیر انگیزندگی بود که باعث رفتاری خاص در فرد می‌شد [۱]. بعضی از تعاریف، نیاز را اساس انگیزش دانسته و معتقدند که نیاز در فرد ایجاد تنش (Tension) می‌کند و شخص انگیخته می‌شود تا اعمالی را برای کاهش تنش انجام

در درون فرد ارضا می‌شوند، در حالی که نیازهای رده پایین اصولاً به وسیله عوامل برونی مثل دستمزد، قراردادهای اتحادیه و... ارضا می‌شوند. در واقع نتیجه طبیعی که می‌توان از طبقه‌بندی مزبور گرفت این است که به هنگام رونق اقتصاد و فور نعمت تقریباً نیازهای رده پایین همه‌ی کسانی که شغل دائمی دارند، به صورت اساسی و به مقدار کافی ارضا می‌شود [۵]. علاوه بر آن با توجه به انگیزش کمبود (Deficit motivation) و انگیزش بودن (Being motivation) یا رشد (Growth motivation) مازلو، نیازهای پنج گانه در دو طبقه شامل نیازهای کمبود (Deficit needs) و نیازهای بودن (Growth needs) یا رشد (Being needs) قرار می‌گیرند. بر این اساس نیازهای فیزیولوژیکی، ایمنی، اجتماعی و احترام جزء نیازهای کمبود و نیاز خودشکوفایی جزء نیازهای بودن یا رشد می‌باشند. نیازهای کمبود، نیازهای سطح پایین ترند و فرد را به کوشش برای رسیدن به چیزی خاص بر می‌انگیزند؛ به عبارت دیگر این نیازها فرد را به جستجوی ارضا کمبودها یا کوشش برای کاهش دادن تنش سوق می‌دهند؛ در حالی که هدف نیازهای رشد یا بودن (خودشکوفایی) غنی‌سازی و گسترش دادن زندگی و افزودن تنش خود از طریق تجربه‌های چالش انگیز و گوناگون است [۸].

مازلو معتقد است امیال و آرزوهای آگاهانه بشری معمولاً پایان‌ناپذیرند و با ارضا یکی، دیگری خودنمایی می‌کند. بدین ترتیب است که انسان هیچ‌گاه در یک حالت رضایت و ارضا کامل و مطلق قرار نمی‌گیرد. رضایت فرد نسبی است و مرحله به مرحله حاصل می‌شود. به محض آن که یک خواسته ارضا شد آرزو و خواسته دیگری در آدمی بیدار می‌شود که باید در پی ارضا آن برآید [۹].

پس از ارضا نیازهای فیزیولوژیکی، گروه جدیدی از نیازها به وجود می‌آیند که تحت عنوان نیاز به امنیت طبقه‌بندی می‌شوند. مازلو می‌گوید: «همچنان‌که وقتی انسان گرسنه سیر شد دیگر احساس گرسنگی نمی‌کند و گرسنگی نیازی برای او به شمار نمی‌آید، زمانی که

تغییر دهد و حالت نارضایمندی را به رضایت و ارضا نیاز تبدیل کند» [۴]. رابینز (Robbins) [۵]، نیاز (Need) را نوعی کسر و کمبود روانی و فیزیولوژیک می‌داند که می‌تواند دستاوردهای خاصی را جذاب کند.

در زمینه نیاز و انگیزش نظریات متعددی ارائه شده است که می‌توان آن‌ها را در دو دسته «نظریه‌های فرایندی» (Process Theories) و «نظریه‌های محتوایی» (Content Theories) طبقه‌بندی کرد [۶].

نظریه‌های فرایندی بر رفتارها تأکید کرده و تشریح می‌کنند که چگونه کارکنان رفتارشان را برای تطبیق با نیازها انتخاب می‌کنند. «نظریه انتظار» (Expectancy Theory)، «نظریه تقویت» (Reinforcement Theory)، «نظریه تعیین هدف» (Goal setting theory) جزو نظریه‌های فرایندی هستند [۷].

نظریه‌های محتوایی بر نیازهایی که موجب بر انگیختن افراد می‌شود تأکید می‌کنند و اعتقاد دارند که اگر مدیران نیازهای کارکنان را بفهمند، می‌توانند کارکنان را به سمت اهداف سازمانی هدایت کنند [۷].

«نظریه سلسله مراتب نیازهای مازلو» (Maslow's Hierarchy of Needs Theory)، «نظریه دو عاملی هرزلبرگ» (Hertzberg's Two-factor Theory)، «نیاز به موفقیت مک (McClelland and the need for Achievement)، «کله‌لند» (Alder's Existence Relatedness and Growth Theory (ERG)) «تئوری ERG الدفر» (ERG theory) جزو نظریه‌های محتوایی هستند [۸].

مازلو ۵ سطح نیاز شامل «نیازهای فیزیولوژیکی» (Physical needs)، «نیازهای ایمنی» (Safety needs)، «نیازهای اجتماعی» (Social needs)، «نیازهای احترام» (Esteem needs) و «نیازهای خودشکوفایی» (Self-actualization needs) را برای انسان در نظر گرفت [۷]. وی آن‌ها را به دو دسته رده بالا و پایین تقسیم کرد. نیازهای فیزیولوژیکی و امنیت را در رده پایین-Lower-order، و نیازهای اجتماعی، احترام و خودشکوفایی را در رده بالا-Higher-order قرار داد. نیازهای رده بالا

امر یعنی توجه به این نیاز بشری در مدیریت بر روش فکران و دانشمندان حائز اهمیت فراوان است» [۱۰].

اگرچه خود مازلو نیز تصدیق می‌کرد که «تعریف دقیق خودشکوفایی بسیار دشوار است» [۱۱]، اما برخی علائم مشخص کننده افراد خودشکوفا عبارتند از: ۱) این افراد واقع بین، مستقل، خودجوش (spontaneous)، خلاق و آزادمنش (democratic) هستند. ۲) آن‌ها مسئله مدار (problem-centered) هستند نه خود مدار (self-centered) [۳] به خلوت و عزلت نیاز دارند ۴) ادراک آن‌ها از مردم و موضوعات صورت تازه‌ای دارد و قالبی (stereotyped) نیست [۵] در همنوایی (conformity) با جامعه مقاومت می‌کنند. این افراد حائز تجارب متعالی بسیاری هستند» [۱۲].

تحقیقات صورت گرفته در زمینه خودشکوفایی نشان می‌دهد که نمره‌های نشان‌دهنده خود شکوفایی بالا همبستگی مثبتی با ویژگی‌هایی چند از جمله سلامت هیجانی و رتبه‌بندی مستقل خودشکوفایی [۱۳و۱۴]، خلاقیت [۱۵]، بهبودی بیماران به‌دبال درمان، در مقایسه با وضع آنان در آغاز درمان [۱۶]، پیشرفت تحصیلی [۱۷و۱۸]، رتبه دادن به دسته‌بندی پرسش‌ها (Q-sort) در مورد سازگاری هیجانی [۱۹] و خود مختاری [۲۰] داشته است.

در پژوهش‌های دیگر همبستگی‌های منفی بین نمره‌های خود شکوفایی بالا در مقیاس POI (این مقیاس Personal Orientation Inventory (POI) خودسنجی با اعتبار نسبتاً بالا است و توسط روان‌شناسی به نام اورت شاستروم (Everett Shostrom) برای اندازه‌گیری خودشکوفایی تهیه شده است [۱۴] و الكلسیم [۲۱] بستری شدن به خاطر نشانه‌های اختلال هیجانی [۲۲] نمره‌های بالا در آزمون روان رنجورخوبی و اندازه‌های افسردگی و خود بیمارانگاری (Hypochondriasis) [۱۶] گزارش شده است.

پژوهش‌هایی که مقیاس اوج (این مقیاس شامل ۷۰ ماده است و برای ارزیابی تمایل به داشتن تجربه‌های

فرد از نظر امنیت نیز ارضا گردید دیگر احساس خطر نخواهد کرد و نیاز به امینت برای وی خواسته و نیازی محسوب نخواهد شد. هرگاه نیازهای فیزیولوژیکی و امنیت به نحو مطلوب ارضاء شدند، نیاز به عشق و محبت، مهربانی و تعلق در فرد بیدار می‌شود. مازلو اعتقاد دارد که عشق متراffد علایق جنسی نیست، بلکه نیازی والاتر از آن است. در حالی که غرایز جنسی مانند احتیاج به غذا و گرما جنبه فیزیولوژیکی دارند. پس از آن نیاز به محترم بودن فعال می‌گردد. مازلو این سلسله از نیازها را در دو دسته طبقه‌بندی می‌کند: دسته اول نیاز به قدرت، موقیت، ایاز لیاقت، تبحر و مهارت، اعتماد به نفس در مواجهه با وقایع، استقلال و آزادی است. دسته دوم نیاز به شهرت و اعتبار، مرتبه اجتماعی، سلطنت، شناسایی، توجه، اهمیت و حق‌شناصی است. مازلو می‌نویسد: «احترام به خود در فرد از احترام دیگران به وی سرچشممه می‌گیرد و قبل از آن که وابسته به موقعیت خارجی فرد یا شهرت او باشد به حرمتی که دیگران به وی می‌نهند، وابسته است» [۱۰].

سرانجام فردی که نیاز به احترام در وی ارضاء گردید به‌دبال ارضای نیاز «خودشکوفایی» (self actualization) خواهد رفت. منظور مازلو از خودشکوفایی «نیاز به شناخت فرد به وسیله خود اوست، شناخت این که او چه می‌تواند باشد و توانایی چه کارهایی دارد» او می‌نویسد: «یک موسیقی‌دان باید به خلق آثار موسیقی پردازد، یک نقاش باید نقاشی کند و یک شاعر باید بگوید و تنها در این صورت است که احساس آرامش به هر یک از اینان دست می‌دهد. به عبارت دیگر فرد باید به آنچه می‌تواند باشد دست یابد و همانی باشد که در ید قدرت و توانایی اوست». مازلو در مورد نیاز به خودشکوفایی می‌گوید: «برخلاف عقیده عموم بزرگ‌ترین انگیزه است تا انسان آن‌طور که واقعاً هست رفتار کند و عامل انگیزانده خاصی باعث سر زدن رفتار معینی از او نشود. چه هرگاه انسان خود را شناخت انگیخته می‌شود تا آن‌طور که شایسته و درخور توانایی اوست، رفتار کند و این

این پژوهش نشان داد که سطح توجه ابراز شده درباره هر نیاز از پایین‌ترین تا بالاترین نیاز افزایش پیدا می‌کند. به عنوان مثال، نیازهای فیزیولوژیکی که به احتمال قوی در این افراد ارضاء شده بودند، از توجه کمی برخوردار بودند، در حالی که نیاز خودشکوفایی به احتمال قوی به این خاطر که به خوبی ارضاء نشده بود توجه زیادی را به خود اختصاص داده بود [۲۸].

متخصصان در بسیاری حوزه‌ها با اندیشه‌های مازلو موافقند و نظریه او را در مورد حوزه وسیعی از کوشش‌های انسانی از جمله روان درمانی، تعلیم و تربیت، پژوهشکاری، و مدیریت سازمانی به کار برده‌اند. «اینها جملگی بازتاب تاکید او بر تحقق خود، ارزش، اختیار، و مسئولیت مبتنی بر دیدگاهی است کل نگر نسبت به فرد در میان خانواده، فرهنگ و محیط‌های فرهنگی». [۲۹]. با این حال در تحقیقات متعدد درباره آزمون تئوری سلسله مراتب نیازهای مازلو در سطح بین‌المللی این موضوع تأیید شده که نمی‌توان تئوری مذبور را به کل جهان تعمیم داد. هر چند نیازهایی که در سلسله مراتب «مازلو» آمده‌اند در همه جا وجود دارند، اما تقدم و تأخیر آن‌ها در مراتب پنج‌گانه مورد نظر «مازلو» در کشورهای مختلف متفاوت است [۳۰].

تحقیقات انجام شده توسط ابراهیم‌زاده و فرخtar [۳۱]، جهت مشخص کردن نیازهای معلمان مقطع متوسطه آموزش و پرورش شهر فومنات، گل افروز شهری [۳۲] جهت مشخص کردن اولویت نیازهای کارکنان دانشگاه علوم پژوهشی سبزوار، ابراهیم‌زاده [۳۳] برای تعیین نیازهای کارکنان اداری دانشگاه گیلان، باقری [۳۴] برای مشخص کردن نیازهای کارکنان شرکت تایید واتر خاورمیانه در هرمزگان نتایج زیر را نشان داد:

معلمان مقطع متوسطه آموزش و پرورش شهر فومنات: ۱) خودشکوفایی ۲) اجتماعی ۳) احترام ۴) اینمنی ۵) فیزیولوژیکی.

اوج که مزلو آن‌ها را از جمله ویژگی‌های افراد خود شکوفا می‌داند، ساخته شده) را به کار برده‌اند، نتایجی به دست داده‌اند که دیدگاه‌های مازلو را تأیید می‌کنند. به عنوان مثال کسانی که از مقیاس اوج نمره بالا به دست می‌آورند در مقیاس‌های دیگر، تجربه‌های عارفانه و متعالی و دوره‌هایی از شادمانی شدید را نشان داده‌اند. گزارش شده است که افراد دارای نمره بالا همچنین زندگی خود را بر مبنای ارزش‌های شدن مازلو از قبیل حقیقت، زیبایی و عدالت، سپری می‌کنند [۲۳].

پژوهش در زمینه عزت نفس، دیدگاه مازلو را در این مورد که اشخاصی با عزت نفس قوی دارای احساس قویتری از خود ارزشمندی، اعتماد به نفس و کفایت هستند، تأیید می‌کند. اشخاصی که از نظر عزت نفس قوی هستند، ظاهرًا در بسیاری از موقعیت‌ها بهتر عمل می‌کنند. در مطالعه‌ای روی دانشجویان دانشگاه که در جستجوی شغل بودند، کسانی که عزت نفس بالاتری داشتند، پیشنهاد استخدام بیشتری دریافت کردند و از سوی استخدام کنندگان رتبه‌های بهتری کسب کردند، تا کسانی که عزت نفس پایینی داشتند [۲۴]. مطالعه دیگری نشان داد که افرادی با عزت نفس بالا با ضایعه از دست دادن شغل خود به مراتب بهتر کنار می‌آیند تا کسانی که عزت نفس پایینی دارند [۲۵]. بعضی از پژوهش‌های صنعتی – سازمانی نشان داده‌اند که مدیران اجرایی سطوح بالاتر بیشتر از مدیران سطوح پایین‌تر به نیازهای احترام و خودشکوفایی توجه دارند [۲۶ و ۲۷]. این یافته‌ها به محققان پیشنهاد می‌کنند که مدیران سطح بالا نیازهای رده‌های پایین خود را ارضاء کرده و به نیازهای سطح بالاتر اجازه ظهور و پیدایی داده‌اند.

اگر چه پژوهش‌های طولی مفهوم سلسله مراتب نیازهای مازلو را مورد تأیید قرار ندادند و نیازهای بالاتر بعد از ارضای نیازهای سطح پایین‌تر ظاهر نشدند؛ اما یک آزمون مبسوط از سلسله مراتب نیازهای مازلو، با به کار بردن یک گروه نمونه که کننده جمعیت جامعه بود، ترتیب پنج‌گانه نیازهای مازلو را تأیید کرد.

می توان نتیجه گرفت که برای برنامه ریزی اصولی جهت هدایت و هماهنگی فعالیت‌ها و حرکات به سمت اهداف سازمانی بایستی نیازهای کارکنان به صورت علمی و از دید خود آن‌ها شناسایی شود. پژوهش حاضر گامی جهت تحقق هدف مذکور است.

از آنجا که برای انجام هر گونه فعالیت و حرکتی، چه شخصی و چه نهادی، انگیزه‌ای عامل است و برای هر انگیزه‌ای نیازی به عنوان محرك شناخته می‌شود، ضروری است برای هدایت و هماهنگی فعالیت‌ها و حرکات به سمت اهداف سازمانی، ابتدا نیازهای نیروی انسانی شناسایی شوند [۳۶]، بر این اساس هدف از پژوهش حاضر شناسایی نیازهای کارکنان ناجا و تعیین اهمیت و اولویت این نیازها است.

در این پژوهش برای شناسایی نیازهای کارکنان ناجا به دلایل ذیل از تئوری سلسله مراتب نیازهای پنج گانه «مازلو» استفاده شده است: ۱) این تئوری یک چهارچوب انگیزشی کاربردی برای مدیران بیان می‌کند؛ ۲) مشهورترین تئوری نیاز در زمینه انگیزش است؛ ۳) درک آن برای همگان ساده و راحت است؛ و ۴) سنگ بنای سایر تئوری‌های مبتنی بر نیاز است.

روش تحقیق

روش تحقیق مورد استفاده در این پژوهش، زمینه‌یابی (survey research) است. تحقیق زمینه‌یابی به این دلیل انتخاب شد که به‌وسیله آن بتوان وضعیت موجود نیازهای کارکنان ناجا را توصیف کرد، اطلاعات وسیعی را از جامعه به‌دست آورد و اجزاء نمونه را با یکدیگر مقایسه نمود.

الف) آزمودنی

الف - ۱) جامعه آماری

کلیه کارکنان ناجا، در سراسر کشور که دارای عضویت رسمی (کارکنان رسمی، افرادی هستند که تعهد خدمت ۳۰ ساله به ناجا داشته، و به دو عضو رسمی نظامی و

کارکنان دانشگاه علوم پزشکی سبزوار: ۱) خودشکوفایی (۲) اجتماعی (۳) احترام (۴) ایمنی (۵) فیزیولوژیکی.

کارکنان اداری دانشگاه گیلان: ۱) خودشکوفایی (۲) احترام (۳) اجتماعی (۴) ایمنی (۵) فیزیولوژیکی. کارکنان شرکت تاید واتر خاورمیانه در هرمزگان: ۱) اجتماعی (۲) خودشکوفایی (۳) ایمنی (۴) فیزیولوژیکی (۵) احترام.

یک تحقیق که در سطح بین‌المللی انجام گرفت [۳۵] نتایج زیر را در مورد کشورها و سلسله مراتب نیازها نشان داد:

کشورهای در حال توسعه: ۱) خودشکوفایی (۲) اجتماعی (۳) احترام (۴) ایمنی (۵) فیزیولوژیکی.

کشورهای امریکای لاتین: ۱) خودشکوفایی (۲) اجتماعی (۳) فیزیولوژیکی (۴) احترام (۵) ایمنی.

کشور ژاپن: ۱) احترام (۲) ایمنی (۳) فیزیولوژیکی (۴) اجتماعی (۵) خودشکوفایی.

کشورهای انگلوساکسون: ۱) خودشکوفایی (۲) فیزیولوژیکی (۳) احترام (۴) ایمنی (۵) اجتماعی.

کشورهای اروپای شمالی: ۱) ایمنی (۲) خودشکوفایی (۳) احترام (۴) فیزیولوژیکی (۵) اجتماعی.

در کشورهایی چون یونان و مکزیک یعنی مکانی که اجتناب از عدم اطمینان از ویژگی‌های رایج است، احتمالاً نیاز به امنیت دارای بیشترین اولویت است. در کشورهایی چون دانمارک، سوئد، نروژ، هلند و فنلاند که در پدیده زن سالاری بیشترین نمره را می‌آورند، اولویت با نیازهای اجتماعی بوده و این نیاز بیشتر باعث انگیزش و تحریک کارکنان می‌شود. مدارک موجود نشان می‌دهد که در فرهنگ‌های دیگر، نیازها به گونه‌های دیگری، طبقه‌بندی می‌شوند. برای مثال مردم اسپانیا نیازهای اجتماعی را بیش از نیازهای فیزیولوژیکی در اولویت قرار می‌دهند [۳۵].

لذا یکی از مهم‌ترین متغیرهای تأثیرگذار بر اهمیت و اولویت نیازهای کارکنان، فرهنگ کشور مربوطه و حتی خرده فرهنگ سازمان مربوطه است. بر این اساس

رسمی کارمندی تقسیم می‌شوند). و پیمانی (کارکنان پیمانی نیز افرادی هستند که تعهد خدمت ۵ ساله به ناجا داشته، و به دو عضویت پیمانی نظامی و پیمانی کارمندی تقسیم می‌شوند). هستند، جامعه آماری این تحقیق را تشکیل می‌دهند.

الف-۲) نمونه تحقیق

نظر به این که جامعه مورد مطالعه در سطح استان‌های مختلف کشور مشغول به فعالیت بوده و از نظر عضویت (رسمی/ پیمانی - نظامی/ کارمندی)، جنسیت (زن - مرد)، و سطح درجه (درجه‌دار، افسر جزء و افسران ارشد) متشكل از گروه‌های مختلفی می‌باشد، جهت انتخاب نمونه‌ای معرف و تعیین نتایج تحقیق به کل جامعه و مقایسه زیر گروه‌های مختلف با یکدیگر، از روش نمونه‌گیری تصادفی طبقه‌ای و جهت تعیین تعداد نمونه مورد نیاز از فرمول زیر استفاده شد.

$$n = \frac{z^2 P q}{d^2}$$

q ، d و P به ترتیب $0/5$ و $0/5$ و $0/015$ در نظر گرفته شد. به این ترتیب با توجه به مقادیر فوق و سطح اطمینان 95 درصد، تعداد نمونه مورد نیاز 4174 نفر به دست آمد. در مرحله بعد نمونه محاسبه شده به نسبت حجم کارکنان هر استان بین آن‌ها توزیع شد. لازم به توضیح است که نمونه هر استان نیز به نسبت حجم متغیرها (نوع عضویت، جنسیت و سطح درجه) بین کارکنان آن استان توزیع گردید. در جدول ۱ حجم نمونه به تفکیک استان‌های مورد پژوهش ارائه شده است.

ب) ابزار اندازه‌گیری

جهت جمع آوری اطلاعات لازم، از پرسشنامه سنجش نیازها [۳۷] استفاده شد. این پرسشنامه دارای 60 سؤال است. هر کدام از سؤالات دارای دو گویه است (در مجموع 120 گویه) و آزمودنی باید پنج امتیاز را بین دو پاسخ طوری تقسیم کند که واکنش او را در موقعیتی که سؤال مطرح کرده به بهترین وجه نشان دهد. اعتبار

جدول ۱: حجم نمونه انتخابی به تفکیک استان محل سکونت پاسخگویان

استان	تعداد پرسشنامه‌های توزیع شده	تعداد پرسشنامه‌های تکمیل شده فاقد نقص
قزوین	۶۰	۵۹
یزد	۷۶	۷۶
قم	۶۱	۶۱
کردستان	۱۵۳	۱۴۸
آذربایجان غربی	۲۶۴	۲۶۱
کرمانشاه	۱۶۴	۱۶۱
آذربایجان شرقی	۱۵۸	۱۵۸
زنجان	۶۳	۶۰
مازندران	۱۷۰	۱۵۸
همدان	۱۰۲	۹۷
کهکلویه	۶۱	۵۹
مرکزی	۸۱	۷۹
هرمزگان	۱۵۱	۱۴۵
ایلام	۸۰	۸۰
لرستان	۱۱۳	۹۰
کرمان	۱۳۵	۱۱۵
تهران بزرگ	۳۹۲	۳۲۹
گیلان	۱۴۳	۱۴۲
اصفهان	۱۷۱	۱۷۱
بوشهر	۱۱۳	۱۱۲
خوزستان	۲۳۶	۲۰۳
چهارمحال و بختیاری	۶۴	۶۴
خراسان	۴۳۸	۴۳۸
سیستان و بلوچستان	۱۸۰	۳۱
اردبیل	۶۴	۶۴
تهران	۱۱۱	۱۱۰
سمnan	۶۹	۶۹
گلستان	۸۹	۶۲
فارس	۲۱۲	۲۰۶
گزارش نشده	-	۱۰۹
جمع	۴۱۷۴	۳۹۱۷

۸/۶ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز فیزیولوژیک، ۱۰/۱ درصد در سطح نیاز ایمنی، ۲۲/۹ درصد در سطح نیاز اجتماعی، ۲۴ درصد در سطح نیاز احترام و ۳۴/۴ درصد در سطح نیاز خودشکوفایی می‌باشند. لذا درصد بیشتری از مرئوسان خواهان تأمین مادی، امنیت شغلی و نیازهای اجتماعی و درصد بیشتری از مدیران در تلاش برای خودشکوفایی هستند. بنابراین نتایج اعتبار تفکیکی نیز تا حد زیادی اعتبار سازه پرسشنامه را مورد تأیید قرار می‌دهد.

نتایج پایایی پرسشنامه از طریق بازآزمایی (با فاصله زمانی دو هفته) و با استفاده از ضریب همبستگی پیرسون (جدول ۲) بین ۱۲۰ نفر از کارکنان ناجا در سطح شهر تهران نشان می‌دهد که کلیه همبستگی‌های حاصل در سطح $p < 0.001$ معنادار هستند. بنابراین ضرایب پایایی پرسشنامه به اندازه‌ای است که می‌توان به نتایج آن در اندازه‌گیری‌های متعدد اعتماد داشت.

ج) شیوه تحلیل داده‌ها

در این تحقیق علاوه بر شاخص‌های توصیفی، از روش‌های آماری ضریب همبستگی پیرسون، مجدد رخی و آزمون نسبت استفاده شده است.

د) روش اجرا

جهت انجام صحیح و مناسب فرایند توزیع، تکمیل و جمع‌آوری پرسشنامه‌ها، علاوه بر تهیه دستورالعمل لازم، نمایندگان استان‌ها در یک کارگاه آموزشی یک روزه در خصوص نحوه توزیع، تکمیل و جمع‌آوری پرسشنامه‌ها توجیه شدند و پس از آن ۴۱۷۴ پرسشنامه توسط نمایندگان استان‌ها در سطح کشور توزیع شد. تعداد ۴۰۰۳ پرسشنامه ($0/96$) تکمیل و عودت داده شد. از میان پرسشنامه‌های جمع‌آوری شده تعداد ۸۶ مورد بخارط داشتن ابهام و نقص کnar گذاشته شد و نهایتاً ۳۹۱۷ پرسشنامه ($0/94$) به دست آمد که مبنای محاسبات تحقیق قرار گرفت.

(content) این پرسشنامه از طریق اعتبار محتوا (validity) (بر پایه تئوری نیازهای پنج گانه مازلو و توسط متخصصان و صاحبنظران) و همچنین اعتبار تفکیکی (تمیزی) (differential validity) که نوعی از اعتبار سازه (construct validity) است و پایایی پرسشنامه از طریق بازآزمایی (test – retest) (با فاصله زمانی دوهفته) و بین ۱۲۰ نفر از کارکنان ناجا در سطح شهر تهران مورد بررسی قرار گرفت.

نتایج اعتبار محتوا که از نظر متخصصان و صاحبنظران روان‌شناسی و مدیریت صورت گرفت، نشان داد که پرسشنامه از اعتبار لازم برای سنجش نیازها برخوردار است.

برای بررسی اعتبار تفکیکی پرسشنامه نیز طبق نظر صاحبنظران و با توجه به ویژگی‌های جامعه مورد بررسی، نیازهای مدیران (که از حقوق و مزایای بیشتری و موقعیت و آزادی بیشتری برخوردارند) با نیازهای مرئوسان (که از حقوق و مزایای پایین‌تر و موقعیت و آزادی کمتری برخوردارند) مقایسه شد. انتظار بر این بود که با توجه به حقوق و مزایای بیشتر مدیران و همچنین موقعیت خاص آنها در قیاس با مرئوسان، نیازهای آنها متفاوت باشد. به این صورت که درصد بیشتری از مرئوسان در سطح نیازهای کمپود (فیزیولوژیک، ایمنی، اجتماعی و احترام) و درصد بیشتری از مدیران در سطح نیازهای بودن یا رشد (خودشکوفایی) باشند.

نتایج آزمون نسبت برای دو گروه مستقل نشان داد که بجز برای نیاز احترام ($p = 0/431$ ، $z = 0/79$)، برای سایر نیازها (نیاز فیزیولوژیکی ($p = 0/054$ ، $z = -1/92$)، نیاز ایمنی ($p = 0/001$ ، $z = -3/87$)، نیاز اجتماعی ($p = 0/008$ ، $z = -2/64$) و نیاز خودشکوفایی ($p = 0/000$ ، $z = 4/32$)، نسبت مدیران و مرئوسان با همدیگر تفاوت معناداری دارد. از بین مدیران ۶/۴ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز فیزیولوژیک، ۵/۸ درصد در سطح نیاز ایمنی، ۱۸/۳ درصد در سطح نیاز اجتماعی، ۲۵/۶ درصد در سطح نیاز احترام و ۴۴ درصد در سطح نیاز خودشکوفایی است، در حالی که از بین مرئوسان

جدول ۲: ضرایب پایایی بازآزمایی پرسشنامه

نیازها					مقیاس
خودشکوفایی	احترام	اجتماعی	ایمنی	فیزیولوژیکی	
۰/۷۶	۰/۷۷	۰/۸۷	۰/۸۵	۰/۸۳	ضریب همبستگی
p < ۰/۰۰۱	p < ۰/۰۰۱	p < ۰/۰۰۱	p < ۰/۰۰۱	p < ۰/۰۰۱	N = ۱۲۰

اطلاعات ارائه شده در جدول مذکور نشان می‌دهد که همانند کل کارکنان برای هر یک از گروه‌های مورد پژوهش نیز سلسله مراتب نیازها یک هرم معکوس را نشان می‌دهد و بیشترین درصد کارکنان در همه گروه‌های مورد پژوهش در سطح نیازهای رده بالا و به ترتیب اولویت ۱ - خلاقیت، ۲ - احترام و ۳ - اجتماعی قرار گرفته‌اند. علاوه بر آن برای همه گروه‌های مورد پژوهش، نیاز ایمنی در اولویت چهارم و نیاز فیزیولوژیکی در اولویت آخر (پنجم) قرار گرفته است. البته به استثناء کارکنان زن، مدیران، کارکنان رسمی، کارکنان کارمندی و افسران ارشد که برای آن‌ها نیاز فیزیولوژیکی در اولویت چهارم و نیاز ایمنی در اولویت آخر قرار گرفته است.

جدول ۳: توزیع فراوانی مشاهده شده و مورد انتظار برای نیازهای کل کارکنان ناجا

باقیمانده	فرابوی مورد انتظار	فرابوی مشاهده شده	آماره	نیاز
-۴۵۴/۴	۷۸۳/۴	۳۲۹	فیزیولوژیکی	
-۴۱۹/۴	۷۸۳/۴	۳۶۴	ایمنی	
۷۷/۶	۷۸۳/۴	۸۶۱	اجتماعی	
۱۴۵/۶	۷۸۳/۴	۹۲۹	احترام	
۶۵۰/۶	۷۸۳/۴	۱۴۳۴	خودشکوفایی	
		۳۹۱۷	کل	

جدول ۴: آماره‌های آزمون خی دو برای مقایسه فراوانی نیازهای کل کارکنان ناجا

۱۰۶۳	χ^2
۴	Df
p ≤ ۰/۰۰۱	p-value

تحلیل داده‌ها و نتایج

۱. اولویت نیازهای کارکنان ناجا چگونه است؟ برای پاسخگویی به سؤال فوق، اطلاعات حاصل با استفاده از آزمون خی دو، مورد تحلیل قرار گرفت (ر.ک. جدول ۳ و ۴).

اطلاعات حاصل از آزمون خی دو معنادار است، $p \leq ۰/۰۰۱$ (N = ۳۹۱۷)، لذا نتیجه گرفته می‌شود که اولویت و اهمیت نیازهای کارکنان ناجا در سطح کشور متفاوت است. نمودار توزیع درصدی نیازهای کل کارکنان ناجا بیانگر یک هرم کاملاً معکوس است، به این صورت که بیشترین درصد کارکنان (۳۶/۶ درصد) اولویت نیازشان در سطح خودشکوفایی و کمترین درصد کارکنان (۸/۴ درصد) اولویت نیازشان در سطح نیازهای فیزیولوژیکی است. لازم به توضیح است، برای ۲۳/۷ درصد کارکنان نیاز احترام، ۲۲ درصد نیاز اجتماعی و ۹/۳ درصد نیاز ایمنی حائز اهمیت و اولویت بیشتری نسبت به سایر نیازها است.

برای پاسخگویی به سؤالات پژوهش و همچنین جلوگیری از حجمی شدن مطالب، آماره‌های مورد نیاز به تفکیک متغیرهای مورد پژوهش به صورت خلاصه در جدول ۳ ارائه شده است.

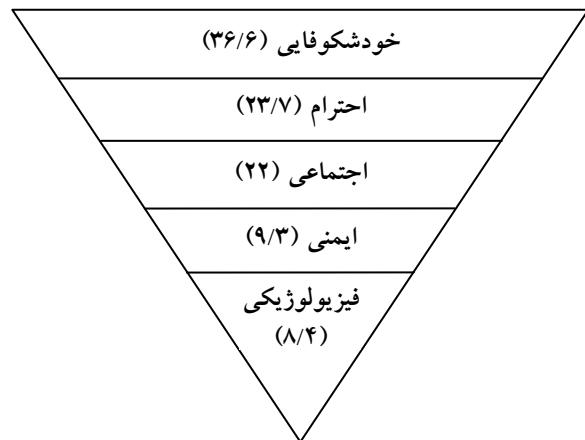
با توجه به مقادیر خی دو (χ^2) و همچنین سطح معناداری یا مقادیر (p-value) به دست آمده مشاهده می‌شود که در همه گروه‌های مورد پژوهش (کل کارکنان، کارکنان مرد، کارکنان زن، کارکنان مجرد، کارکنان متاهل و...) نسبت کارکنانی که در هر یک از سطوح نیازهای پنجگانه قرار گرفته‌اند متفاوت است.

(z=۰/۲۱۹، p=۰/۱۶، z=۱/۲۳)، نیاز اجتماعی (z=۰/۸۷۳) و نیاز احترام (z=۱/۱۰۵، p=۰/۱۰)، و نیاز خودشکوفایی (z=۰/۴۴۴، p=۰/۷۷) است. لذا نتیجه گرفته می‌شود که نیازهای کارکنان ناجا تحت تأثیر وضعیت تأهل آنها نیست.

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا با توجه به محل کار (شهرستان- مرکز استان)

برای نیاز احترام (z=۰/۰۰۳، p=۰/۹۴)، و نیاز خودشکوفایی (z=۳/۱۶، p=۰/۰۰۲) تفاوت ها معنادار است. از بین کارکنانی که در شهرستانها کار می‌کنند ۲۵/۷ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز احترام و ۳۴/۶ درصد در سطح نیاز خودشکوفایی می‌باشند. از بین کارکنانی که در مراکز استانها کار می‌کنند ۲۱/۵ درصد در سطح نیاز احترام و ۳۹/۷ درصد نیز در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته‌اند. لذا درصد بیشتری از کارکنان شهرستانها خواهان احترام و درصد بیشتری از کارکنان مراکز استانها در تلاش برای خودشکوفایی هستند. برای سایر نیازها تفاوت ها معنادار نیست. نیاز فیزیولوژیکی (z=۰/۴۷۷، p=۰/۷۱)، نیاز ایمنی (z=۰/۹۷۷، p=۰/۰۳) و نیاز اجتماعی (z=۰/۲۶۲، p=۰/۱۲) (z=-۱/۱۲).

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان بومی - غیربومی ناجا برای نیاز ایمنی (z=۰/۰۰۷، p=۰/۶۸)، و نیاز خودشکوفایی (z=۰/۰۱۵، p=۰/۲۴۴) تفاوت ها معنادار است. از بین کارکنان بومی ۸/۱ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز ایمنی و ۳۸/۵ درصد در سطح نیاز خودشکوفایی است، در حالی که ۱۰/۸ درصد کارکنان غیربومی در سطح نیاز ایمنی و ۳۴/۵ درصد نیز در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته‌اند. لذا درصد بیشتری از کارکنان غیربومی خواهان ایمنی و درصد بیشتری از کارکنان بومی در تلاش برای خودشکوفایی هستند. برای سایر نیازها تفاوت ها معنادار نیست. نیاز فیزیولوژیکی (z=۰/۳۷۹، p=۰/۸۸)، نیاز اجتماعی (z=۰/۱۲، p=۰/۲۶۱) و نیاز احترام (z=۰/۵۷، p=۰/۵۰۲) (z=-۰/۶۷).



نمودار ۱: توزیع درصدی نیازهای کل کارکنان ناجا

۳- آیا نسبت کارکنانی که در هر یک از سطوح نیازهای پنج گانه قرار گرفته‌اند با توجه به گروه‌های مورد پژوهش متفاوت است؟

برای پاسخگویی به سؤال مذکور از آزمون نسبت برای دو نمونه مستقل استفاده شد، آماره‌های محاسبه شده به تفکیک گروه‌های مورد پژوهش در جدول ۶ ارائه شده است.

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا با توجه به جنسیت

اطلاعات حاصل (جدول ۴) نشان می‌دهد که درصد بیشتری از کارکنان مرد (۹/۴ درصد) نسبت به کارکنان زن (۴/۸ درصد) خواهان تأمین امنیت شغلی خود هستند (z=۰/۰۴۱، p=۰/۰۵). قابل توجه است که مشاهده شده مربوط به مقایسه دو گروه زنان و مردان کارمند، در دیگر نیازها، در مقایسه با مقادیر بحرانی معنادار نمی‌باشد.

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا با توجه به وضعیت تأهل

نتایج به دست آمده برای مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا با توجه به وضعیت تأهل آنها معنادار نیست. مقادیر z و p-value به دست آمده برای نیاز فیزیولوژیکی (z=۰/۵۲، p=۰/۶۰۲)، نیاز ایمنی

جدول ۵: فراوانی، درصد، مقدار آماره آزمون خی دو (χ^2) و سطح معناداری برای مقایسه نیازهای کارکنان ناجا به تفکیک متغیرهای تحقیق

نیازهای نوع پاسخگویان ▼	آماره ▼	فیزیولوژیکی	ایمنی	اجتماعی	احترام	خدوشکوفایی	χ^2	p-value	نیازهای کارکنان	
									ذن	جنسیت
کل کارکنان	فرابنده	۳۲۹	۳۶۴	۸۶۱	۹۲۹	۱۴۳۴	۱۰۶۳	p≤۰/۰۰۱	۳۶/۶	۲۲/۷
									درصد	درصد
زن	فرابنده	۱۳	۴/۸	۸	۴۲	۴۲/۵	۷۶	p≤۰/۰۰۱	۴۲/۵	۲۵/۱
									درصد	درصد
مرد	فرابنده	۲۹۴	۳۲۵	۷۵۲	۸۰۸	۱۲۶۳	۹۲۴	p≤۰/۰۰۱	۳۶/۷	۲۲/۵
									درصد	درصد
مجرد	فرابنده	۵۲	۸	۶۸	۱۴۲	۲۴۷	۱۸۴	p≤۰/۰۰۱	۳۸/۲	۲۱/۲
									درصد	درصد
وضعیت تأهل	فرابنده	۲۵۵	۲۶۲	۶۳۸	۷۰۹	۱۰۷۷	۸۰۵	p≤۰/۰۰۱	۳۶/۶	۲۴/۱
									درصد	متاهل
مدیران	فرابنده	۴۱	۳۷	۱۱۷	۱۶۴	۲۸۲	۳۲۰	p≤۰/۰۰۱	۴۴	۲۵/۶
									درصد	درصد
زیردستان	فرابنده	۱۹۸	۲۳۳	۵۲۹	۵۵۶	۷۹۵	۵۳۳	p≤۰/۰۰۱	۳۴/۴	۲۴
									درصد	درصد
شهرستان	فرابنده	۱۴۱	۱۵۶	۳۹۵	۴۴۹	۶۰۴	۴۵۱	p≤۰/۰۰۱	۳۴/۶	۲۵/۷
									درصد	درصد
محل کار	فرابنده	۱۵۶	۱۵۹	۳۷۶	۳۸۴	۷۰۹	۵۷۳	p≤۰/۰۰۱	۳۹/۷	۲۱/۵
									درصد	درصد
بومی-	فرابنده	۱۷۴	۱۷۲	۴۲۷	۴۹۳	۸۲۱	۶۹۰	p≤۰/۰۰۱	۳۸/۵	۲۲/۱
									درصد	درصد
غیربومی	فرابنده	۱۲۶	۱۵۱	۳۰۲	۳۳۷	۴۸۲	۳۰۴	p≤۰/۰۰۱	۳۴/۵	۲۴/۱
									درصد	درصد
رسمی	فرابنده	۲۶۷	۲۵۹	۶۳۱	۷۰۴	۱۰۹۰	۸۱۱	p≤۰/۰۰۱	۳۷	۲۲/۹
									درصد	درصد
استخدام	فرابنده	۳۹	۷۷	۱۵۵	۱۴۷	۲۴۳	۱۸۷	p≤۰/۰۰۱	۳۶/۸	۲۲/۲
									درصد	درصد
نظامی	فرابنده	۲۷۱	۳۰۵	۶۹۶	۷۵۶	۱۱۴۲	۸۱۵	p≤۰/۰۰۱	۳۶	۲۲/۸
									درصد	درصد
کارمندی	فرابنده	۳۴	۲۸	۹۰	۹۴	۱۹۱	۱۹۶	p≤۰/۰۰۱	۴۳/۷	۲۱/۵
									درصد	درصد
درجه دار	فرابنده	۱۶۵	۱۹۴	۳۹۷	۳۹۷	۵۵۸	۳۱۰	p≤۰/۰۰۱	۳۲/۶	۲۲/۲
									درصد	درصد
افسر جزء	فرابنده	۱۱۸	۱۲۰	۳۴۱	۳۹۱	۶۴۲	۵۸۹	p≤۰/۰۰۱	۳۹/۸	۲۲/۳
									درصد	درصد
افسر ارشد	فرابنده	۸	۶	۱۵	۵۴	۱۲۱	۱۴۶	p≤۰/۰۰۱	۴۸/۴	۲۱/۶
									درصد	درصد

جدول ۶: مقادیر z و p-value برای مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا

نیاز ▲	آماره ▼	گروههای مورد پژوهش	جنسیت
-۱/۴۶	-۰/۴۶	۰/۶۸	۲/۰۵
۰/۱۴۳	۰/۶۴۸	۰/۴۹۹	*۰/۰۴۱
۰/۷۷	-۱/۶۲	۰/۱۶	۱/۲۳
۰/۴۴۴	۰/۱۰۵	۰/۸۷۳	۰/۲۱۹
۴/۳۲	۰/۷۹	-۲/۶۴	-۳/۸۷
***۰/۰۰۰	۰/۴۳۱	***۰/۰۰۸	***۰/۰۰۰
۳/۱۶	-۲/۹۴	-۱/۱۲	-۰/۰۳
***۰/۰۰۲	***۰/۰۰۳	۰/۲۶۲	۰/۹۷۷
۲/۴۴	-۰/۶۷	-۱/۱۲	-۲/۶۸
*۰/۰۱۵	۰/۵۰۲	۰/۲۶۱	***۰/۰۰۷
۰/۱۰	۰/۹۱	-۱/۱۳	-۲/۱۲
۰/۹۱۹	۰/۳۶۱	۰/۲۵۹	*۰/۰۳۴
-۳/۰۵	۱/۱۱	۰/۶۶	۲/۵۰
***۰/۰۰۲	۰/۲۶۷	۰/۵۱۱	***۰/۰۱۲
-۴/۳۳	-۰/۷۱	۱/۴۲	۳/۸۷
***۰/۰۰۰	۰/۴۷۶	۰/۱۵۵	***۰/۰۰۰
-۴/۷۰	۰/۵۷	۲/۸۴	۳/۱۷
***۰/۰۰۰	۰/۵۵۶	***۰/۰۰۴	***۰/۰۰۲
-۲/۰۳	۰/۹۴	۲/۰۴	۰/۸۸
***۰/۰۱۱	۰/۳۴۵	*۰/۰۴۲	۰/۳۷۸
			z
			p-value

* نتایج به دست آمده در سطح $p \leq 0/05$ معنادار است.** نتایج به دست آمده در سطح $p \leq 0/01$ معنادار است.

($z=0/۹۱$, $p=0/۲۵۹$)، نیاز احترام ($z=-1/۱۳$, $p=0/۳۶۱$) و نیاز خودشکوفایی ($z=0/۹۱۹$, $p=0/۱۰$).

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان نظامی - کارمندی ناجا برای نیاز ایمنی ($z=2/۵۰$, $p=0/۰۱۲$), و نیاز خودشکوفایی ($z=-3/۰۵$, $p=0/۰۰۲$) تفاوت ها معنادار است. از بین کارکنان رسمی ۹/۱ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز فیزیولوژیکی و ۸/۷ درصد در سطح نیاز ایمنی می باشند، در حالی که ۵/۹ درصد کارکنان پیمانی در سطح نیاز فیزیولوژیکی و ۱۱/۶ درصد نیز در سطح نیاز ایمنی قرار گرفته اند. لذا درصد بیشتری از کارکنان رسمی خواهان تأمین مادی و درصد بیشتری از کارکنان پیمانی خواهان تأمین امنیت شغلی هستند. نیز در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته اند. لذا

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان رسمی - پیمانی ناجا برای نیاز فیزیولوژیکی ($z=2/۹۸$, $p=0/۰۰۳$), و نیاز ایمنی ($z=-2/۱۲$, $p=0/۰۳۴$) تفاوت ها معنادار است. از بین کارکنان رسمی ۹/۱ درصد اولویت نیازشان در سطح نیاز فیزیولوژیکی و ۸/۷ درصد در سطح نیاز ایمنی می باشند، در حالی که ۵/۹ درصد کارکنان پیمانی در سطح نیاز فیزیولوژیکی و ۱۱/۶ درصد نیز در سطح نیاز ایمنی قرار گرفته اند. لذا درصد بیشتری از کارکنان رسمی خواهان تأمین مادی و درصد بیشتری از کارکنان پیمانی خواهان تأمین امنیت شغلی هستند. برای سایر نیازها تفاوت ها معنادار نیست. نیاز اجتماعی

(z=۰/۵۵۶، p=۰/۰۵۷) و همچنین بین افسران جزء و افسران ارشد (z=۰/۹۴، p=۰/۳۴۵) تفاوتی وجود ندارد. برای نیاز خودشکوفایی بین درجه‌داران و افسران جزء (z=۰/۰۰۰، p=۰/۰۰۰)، بین درجه‌داران و افسران ارشد (z=۰/۴۷۰، p=۰/۰۰۰) و همچنین بین افسران جزء و افسران ارشد (z=۰/۰۱۱، p=۰/۰۵۳) تفاوت معناداری وجود دارد. ۴۸/۴ درصد افسران ارشد، ۳۹/۸ افسران جزء و ۳۲/۶ درجه‌داران در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته‌اند. لذا با افزایش سطح درجه نسبت کارکنانی که در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته‌اند افزایش یافته است.

بحث و نتیجه‌گیری

هدف از تحقیق حاضر شناسایی نیازهای کارکنان ناجا و تعیین اهمیت و اولویت این نیازها بود. ۳۹۱۷ نفر از کارکنان ناجا در سطح کشور پرسشنامه نیازها را تکمیل کردند. نتایج آزمون خی دو برای بررسی اختلاف نسبت کارکنان قرار گرفته در هر یک از سطوح نیازهای پنج گانه در سطح z=۰/۰۰۱ معنادار بود. نتایج یک هرم معکوس را نشان داد. بیشترین درصد کارکنان اولویت نیازشان در سطح نیازهای رده بالا (خودشکوفایی، احترام، اجتماعی) و درصد کمی از کارکنان اولویت نیازشان در سطح نیازهای رده پایین (ایمنی و فیزیولوژیکی) بود؛ یعنی کارکنان نیازهای رده پایین خود را ارضاء کرده و به نیازهای سطح بالاتر اجازه ظهور و پیدایی داده بودند. به عبارت دیگر می‌توان گفت نیازهای فیزیولوژیکی و ایمنی به صورت نسبی در کارکنان ناجا ارضاء شده بود، پس به این خاطر از توجه کمی برخوردار بودند، در حالی که نیازهای اجتماعی، احترام و بخصوص خودشکوفایی به احتمال قوی به این خاطر که به خوبی ارضاء نشده بود، توجه درصد زیادی از کارکنان را به خود اختصاص داده بود و رفتار آن‌ها تحت سلطه فعالیت‌های اجتماعی، کسب احترام و خودشکوفایی بود. لازم به توضیح است که روند مذکور در سطح ناجا یک روند عمومی بود و

درصد بیشتری از کارکنان نظامی خواهان تأمین امنیت شغلی و درصد بیشتری از کارکنان کارمندی در تلاش برای خودشکوفایی هستند. برای سایر نیازها تفاوت ها معنادار نیست. نیاز فیزیولوژیکی (z=۰/۵۷۶، p=۰/۵۶)، نیاز اجتماعی (z=۰/۵۱۱، p=۰/۶۶) و نیاز احترام (z=۱/۱۱، p=۰/۲۶۷).

مقایسه نیازهای پنج گانه کارکنان ناجا با توجه به سطح درجه

برای نیاز فیزیولوژیکی بین درجه‌داران و افسران جزء تفاوت معناداری وجود دارد (z=۲/۴۱، p=۰/۰۱۶)، درصد بیشتری از درجه‌داران (z=۹/۶ درصد) نسبت به افسران جزء (z=۷/۳ درصد) در سطح نیازهای فیزیولوژیکی قرار گرفته اند؛ در حالی که در این نیاز بین درجه دران و افسران ارشد (z=۰/۳۷۶، p=۰/۸۸)، و همچنین بین افسران جزء و افسران ارشد (z=-۰/۳۲، p=۰/۷۱۱)، تفاوت معناداری مشاهده نمی‌شود.

برای نیاز ایمنی بین درجه‌داران و افسران جزء (z=۳/۸۷، p=۰/۰۰۰)، و همچنین بین درجه‌داران و افسران ارشد (z=۳/۱۷، p=۰/۰۰۲)، تفاوت معناداری وجود دارد، و درصد بیشتری از درجه‌داران (z=۱۱/۳ درصد) خواهان تأمین امنیت شغلی خود هستند. در حالی که در این نیاز بین افسران جزء و افسران ارشد (z=۰/۳۷۸، p=۰/۸۸)، تفاوت معناداری مشاهده نمی‌شود.

برای نیاز اجتماعی بین درجه‌داران و افسران جزء (z=۱/۴۲، p=۰/۱۵۵)، تفاوتی وجود ندارد، اما بین درجه‌داران و افسران ارشد (z=۲/۸۴، p=۰/۰۰۴) و همچنین بین افسران جزء و افسران ارشد (z=۲/۰۴، p=۰/۰۴۲)، تفاوت معناداری وجود دارد و درصد بیشتری از درجه‌داران (z=۲۳/۲ درصد) و افسران جزء (z=۲۱/۲ درصد) نسبت به افسران ارشد در سطح نیازهای اجتماعی قرار گرفته‌اند.

برای نیاز احترام، بین درجه‌داران و افسران جزء (z=۰/۷۱، p=۰/۴۷۶)، بین درجه‌داران و افسران ارشد

درصد) خواهان تأمین امنیت شغلی خود بودند. احتمالاً به این دلیل که در جامعه ما مردان مسئولیت تأمین نیازهای مالی خانواده را بر عهده دارند و فقدان امنیت شغلی موجب از دست دادن شغل و به تبع آن از دست دادن حقوق و مزايا شده و بر کارکنان مرد تأثیرات روانی مخرب تری خواهد داشت.

درصد بیشتری از مرئوسان خواهان تأمین نیازهای فیزیولوژیکی، ایمنی و اجتماعی (درصدها برای مرئوسان به ترتیب ۸/۶، ۱۰/۱، ۲۲/۹ و برای مدیران به ترتیب ۴/۶، ۵/۸ و ۱۸/۳ است) و درصد بیشتری از مدیران در تلاش برای خود شکوفایی می‌باشدند (۴۴ درصد مدیران در مقابل ۳۴/۴ درصد مرئوسان). با توجه به سلسه مراتبی بودن شغل پلیس و موقعیت خاص مدیران که علاوه بر تأمین حقوق و مزايا بیشتر، آزادی بیشتری در کار دارند این یافته قابل توجیه خواهد بود.

درصد بیشتری از کارکنان شهرستان‌ها خواهان احترام (۲۵/۷) درصد کارکنان شهرستان‌ها در مقابل ۲۱/۵ درصد مراکز استان‌ها) و درصد بیشتری از کارکنان مراکز استان‌ها در تلاش برای خود شکوفایی هستند (۳۹/۷ درصد مراکز استان‌ها در مقابل ۳۴/۶ درصد کارکنان شهرستان‌ها). با توجه به این که کارکنان مراکز استان‌ها اغلب مشاغل کلیدی‌تری را در اختیار دارند و در مرکز قدرت و تصمیم‌گیری قرار دارند و کارکنان شهرستان‌ها اغلب برای رفع مشکلات کاری خود به مراکز استان‌ها وابسته‌اند، این یافته قابل توجیه خواهد بود.

درصد بیشتری از کارکنان غیربومی خواهان تأمین امنیت شغلی (۱۰/۸) درصد کارکنان غیربومی در مقابل ۸/۱ درصد کارکنان بومی) و درصد بیشتری از کارکنان بومی در تلاش برای خود شکوفایی هستند (۳۸/۵ درصد کارکنان بومی در مقابل ۳۴/۵ درصد کارکنان غیربومی) شاید به این دلیل که کارکنان غیربومی به علت مشکلات غربت، عدم آشنایی کافی با محیط و همکاران و همچنین عدم حمایت کافی از سوی

صرفه از جنس، وضعیت تأهل، نوع مسئولیت، وضعیت استخدام و... برای همه کارکنان قابل تعمیم بود. هرسی و بلانچارد [۳۸]، می‌گویند: «اگر ترقی استانداردهای زندگی و سطح آموزش و پرورش ادامه یابد این وضع به صورت صفت مشخصه مردم در خواهد آمد».

نتایج این تحقیق با یافته‌های ابراهیم‌زاده [۳۳]، که نیازهای کارکنان اداری دانشگاه گیلان را مشخص کرده بود کاملاً مشابه است. علاوه بر آن نتایج این تحقیق با یافته‌های تحقیق ابراهیم‌زاده و فرختار [۳۱] جهت مشخص کردن نیازهای معلمان مقطع متوسطه شهر فومنات، تحقیق گل افروزشهری [۳۲] جهت مشخص کردن اولویت نیازهای کارکنان دانشگاه علوم پزشکی سبزوار و تحقیق مننهال [۳۵]، برای کشورهای در حال توسعه اندکی متفاوت است. به این صورت که در تحقیقات مذکور نیاز اجتماعی در اولویت دوم و نیاز احترام در اولویت سوم کارکنان قرار گرفته بود؛ در حالی که در تحقیق حاضر نیاز احترام به عنوان اولویت دوم و نیاز اجتماعی در اولویت سوم قرار گرفت. اولویت سایر نیازها در تحقیقات مذکور و تحقیق حاضر مشابه بود. شایان توجه است نتایج تحقیق حاضر با تحقیق باقری [۳۴]، جهت مشخص کردن نیازهای کارکنان شرکت تاید و اتر خاورمیانه در هرمزگان و تحقیق مننهال [۳۵]، در کشورهای کشورهای امریکای لاتین، کشور ژاپن، کشورهای انگلوساکسون و کشورهای اروپای شمالی تفاوت زیادی دارد. این تفاوت می‌تواند ناشی از مقتضیات فرهنگی، زمان انجام تحقیق، ترقی استانداردهای زندگی، جامعه مورد مطالعه، و یا عوامل دیگری باشد که در جای خود نیازمند بررسی بیشتری است.

لازم به توضیح است اگر چه هرم معکوس نیازها، روند عمومی ناجا بود؛ اما نسبت کارکنان قرار گرفته در سطح هر نیاز با توجه به متغیرهای پژوهش تا حدودی متفاوت بود. به این صورت که درصد بیشتری از کارکنان مرد (۹/۴ درصد) نسبت به کارکنان زن (۴/۸)

افسران جزء و افسران ارشد به ترتیب عبارتند از: ۳۲/۶ و ۴۸/۴). با توجه به سلسله مراتبی بودن شغل پلیس و موقعیت خاص افسران ارشد نسبت به افسران جزء، و افسران جزء نسبت به درجه‌داران، این یافته قابل توجیه است و دور از انتظار نیست.

پیشنهادات

اصولاً در مورد نیازهای مختلف کارکنان و ارضاه آن‌ها گفته می‌شود که آنچه برای یک نفر غذای مطبوع است، امکان دارد برای دیگری سم مهلک باشد؛ بنابراین واکنش افراد در برابر پاداش‌ها متفاوت است و این نشان می‌دهد که هر نوع برنامه‌ریزی در زمینه پاداش به کارکنان، بایستی بر اساس نیازهای کارکنان باشد.

نتایج این تحقیق نشان داد که اگر چه نسبت کارکنان قرار گرفته در سطح هر نیاز با توجه به متغیرهای پژوهش تا حدودی متفاوت بود، اما روند عمومی و قابل تعمیم به کل کارکنان ناجا این است که سلسله مراتب نیازهای آن‌ها یک هرم معکوس است.

در خصوص ارضای نیازها زمانی که نیازهای کارکنان یک هرم معکوس را تشکیل می‌دهند هرسی و بلانچارد [۳۸]، می‌گویند: «وقتی که فرد پس از ارضای نیازهای فیزیولوژیکی و اینمی به سایر نیازها در سلسله مراتب می‌پردازد، به نظر می‌رسد که توانایی ارضاء‌کنندگی پول کاهش می‌یابد. در بسیاری موارد، پول می‌تواند موجب ارضای نیازهای فیزیولوژیکی و اینمی و حتی نیازهای اجتماعی گردد. مثلاً، اگر بتواند موجبات ورود به یک گروه مورد علاقه نظری یک باشگاه محلی را فراهم کند. ولی وقتی که فرد به احترام و شناسایی از طرف دیگران و بالاخره خودشکوفایی دلبلستگی پیدا می‌کند، برای ارضای این نیازها پول چندان وسیله مناسب و مؤثری به حساب نمی‌آید. فرد هرچه بیشتر با نیازهای احترام و خودشکوفایی درگیر شود، رضایت خود را بیشتر مستقیماً کسب خواهد کرد و از این رو در دستیابی به آن‌ها، پول اهمیت کمتری خواهد داشت». لذا پیشنهاد می‌شود که برای

آن‌ها بیشتر نگران امنیت شغلی خود هستند، در حالی که کارکنان بومی در این خصوص با مشکل چندانی مواجه نبوده و فرصت و فراغت بیشتری برای تلاش در جهت ارضا نیاز خودشکوفایی دارند.

در صد بیشتری از کارکنان رسمی در سطح نیازهای فیزیولوژیکی (۹/۱ درصد کارکنان رسمی در مقابل ۵/۹ درصد کارکنان پیمانی) و در صد بیشتری از کارکنان پیمانی خواهان تأمین امنیت شغلی هستند (۱۱/۶ درصد کارکنان پیمانی در مقابل ۸/۷ درصد کارکنان رسمی). با توجه به این که کارکنان پیمانی همواره نگران اخراج خود از کار می‌باشند این یافته قابل توجیه خواهد بود.

در صد بیشتری از کارکنان نظامی خواهان تأمین امنیت شغلی (۹/۶ درصد کارکنان نظامی در مقابل ۶/۴ درصد کارکنان کارمندی) و در صد بیشتری از کارکنان کارمندی در تلاش برای خودشکوفایی هستند (۴۳/۷ درصد کارکنان کارمندی در مقابل ۳۶ درصد کارکنان نظامی). شاید به این دلیل که افراد نظامی بیشتر درگیر معضلات کاری از جمله استرسورهای مختلف هستند، اما کارکنان کارمندی از این مسائل به دور بوده و فرصت و فراغت بیشتری برای تلاش در جهت ارضا نیاز خودشکوفایی دارند.

در صد بیشتری از درجه‌داران نسبت به افسران جزء در سطح نیازهای فیزیولوژیکی (۹/۶ درصد درجه‌داران در مقابل ۷/۳ درصد افسران جزء) و همچنین در صد بیشتری از درجه‌داران نسبت به افسران جزء و افسران ارشد در سطح نیازهای اینمی قرار گرفته‌اند (در صد ارشاد در سطح نیازهای اجتماعی ۱۱/۳، ۷/۴ و ۶ درصد). در صد بیشتری از درجه‌داران و افسران جزء نسبت به افسران ارشد در سطح نیازهای اجتماعی قرار گرفته‌اند (در صد ارشاد در درجه‌داران، افسران جزء و افسران ارشد به ترتیب عبارتند از: ۲۳/۲، ۲۱/۲ و ۱۶). با افزایش سطح درجه نسبت کارکنانی که در سطح نیاز خودشکوفایی قرار گرفته‌اند افزایش یافته است (در صد ارشاد در درجه‌داران، افسران جزء و افسران ارشد به ترتیب عبارتند از: ۳۲/۶ و ۴۸/۴).

منابع

1. الوانی، سیدمهدي (۱۳۷۹) پژوهشی در زمینه برخی از مشکلات سازمانی و عدم ارضاي نيازهای کارکنان. در جمعی از اساتید مدیریت (گردآورنده)، روانشناسی سازمانی و انگیزش «مجموعه دوازدهم». تهران: انتشارات مرکز آموزش مدیریت دولتی.
2. Eysenck, H. J. & Arnold, W. & Meili, R. (1972) Encyclopedia of Psychology, vol. 2, (London: Search press), P.309.
3. Cronbach, L.J. (1954) Educational Psychology, New York: Harcourt, brace & co. p.99.
4. Hall C. S. & Lindzey, G. (1967) Theories of Personality, New York: John Wildy & Sons, Inc. p.172.
5. Robbins, Stephen P. (1997) Essential of Organizational Behavior. Prentice Hall International, Inc.
6. احمدی، مسعود (۱۳۸۱) مبانی سازمان و مدیریت (مدیریت عمومی). تهران: موسسه نشر ویرایش.
7. Plunkett, A. & Allen. (2002) "Management Meeting and Exceeding Customer Expectation", by Thomson Learning, p. 427.
8. Schultz, Duane P. (1990) Theories of personality. London: Thomson Wadsworth.
9. Hill, R. (1947) "Abraham Maslow: The philosopher Who Ranked Human Needs" international Management, New York: McGraw Hill, vol.20, p. 64.
10. Maslow, A. H. (1954) Motivation and Personality. New York: Harper & Brothers, p.78.
11. Maslow, A. H. (1987) Motivation and personality (3rd ed.). New York: Harper & Row.
12. Nordby, V. J. & Hall, C. S. (1985) A Guide Psychologists and their concepts.
13. McClain, E. (1970) Further validation of the personal Orientation Inventory: Assessment of self- actualization of school counselors. Journal of Consulting and Clinical psychology, 35, 21-22.
14. Shostrom, E. L. (1964) An Inventory for the measurement of self- actualization. Educational and psychological Measurement, 24, 207-218.
15. Braun, J. & Asta, P. (1968) Inter correlations between the personal Orientation Inventory and the Gordon personal inventory scores. Psychological Reports, 23, 1197-1198.
16. Shostrom, E. L. & Knapp, R. R. (1966) The relationship of a measure of self-actualization (POI) to a measure of pathology (MMPI) and to therapeutic growth. American Journal of Psychotherapy, 20, 193-202.
17. LeMay, M. & Damm, V. (1968) The Personal Orientation Inventory as a measure of self-actualization of underachievers. Measurement and Evaluation in Guidance, 110-114.

ارضاء نيازهای رده بالاي کارکنان به شيوه زير عمل شود:

نياز خودشکوفاي: از طريق واگذاري مشاغل با معنا، انگيزشي و غيرروتين، متناسب با توان، استعداد و علاقه افراد، آزادی عمل در کار، مشاركت در تصميم گيري، زمينه سازي برای رشد و ترقى خلاقيت و نوآوري.

نياز احترام: از طريق رعایت عدالت سازمانی در ارتقاء و پاداش، رشد بر اساس تلاش های فردی، ايجاد تناسب بین عملکرد و سистем پاداش، زمينه سازي برای حرمت و منزلت قائل شدن برای شغل افراد.

نياز اجتماعي: به وسیله همکاری و تشریك مساعي با همکاران، افزایش ارزش های اجتماعي شغل و روابط مطلوب، هماهنگ و صميمانه کاري.

برای ارضاي نيازهای رده پاين نيز شيوه های زير برای ارضاء نياز کارکنان استفاده شود:

نياز ايمني: به وسیله ايجاد امنيت شغلی، قوانين حمايتي، افزایش مزايای شغلی، خدمات درمانی و بازنشستگي.

نياز فيزيولوژيکي: به وسیله افزایش پاداش های مادي، واگذاري منازل سازمانی، فراهم کردن محیط کار مطلوب، تهیه ابزار و تجهیزات مناسب و مطلوب جهت انجام کار.

۳۰. رایینز، استینفین (۱۳۷۴) مدیریت رفتار سازمانی (جلد اول)، ترجیمه علی پارسانیان و سید محمد اعرابی. تهران: مؤسسه مطالعات بازارگانی.
۳۱. ابراهیم‌زاده، احمد و فرختار، مجید (۱۳۷۲) بررسی انگیزش مدیران مقاطعه متوسطه آموزش و پرورش شهر فومنات. پایان‌نامه کارشناسی ارشد (چاپ نشده). دانشگاه پیام نور مرکز رشت.
۳۲. گل‌افروز شهری، مهدی (۱۳۷۴) بررسی اولویت نیازهای اساسی کارکنان دانشگاه علوم پزشکی سبزوار. طرح پژوهشی (چاپ نشده). دانشگاه علوم پزشکی سبزوار.
۳۳. ابراهیم‌زاده، احمد (۱۳۷۴) بررسی میزان انگیزش کارکنان اداری دانشگاه گیلان. پایان‌نامه کارشناسی ارشد (چاپ نشده). دانشگاه تربیت معلم تهران.
۳۴. باقری، علی (۱۳۷۷) بررسی چگونگی نیازهای کارکنان شرکت تاید واتر خاورمیانه. پایان‌نامه کارشناسی ارشد (چاپ نشده). دانشگاه تربیت معلم تهران.
35. Mendenhall, M. et al. (1995) "Global management", Blackwell publishers, Massachusetts.
۳۶. حمیدی‌زاده، محمد رضا (۱۳۷۷) نیازها، بهره‌وری و توسعه. در محب علی، داود (گردآورنده)، شیوه‌های علمی ارتقای بهره‌وری نیروی انسانی. تهران: انتشارات مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۳۷. الائی، سید مهدی (۱۳۸۰) مدیریت عمومی. تهران: نشر نی.
38. Hersay, P. & Blanchard, K.H. (1972) Management of organizational behavior. Utilizing Human Resources, (2nd Ed.), Prentice – Hall Inc., Englewood Cliff, New Jersey.
18. Stewart, R. A. C. (1968) Academic performance and components of self actualization. *Perceptual and Motor Skills*, 26, 918.
19. Mattocks, A. L. & Jew, C. (1974) Comparison of self-actualization levels and adjustment scores of incarcerated male felons. *Journal of Educational and Psychological Measurement*, 34, 69-74.
20. Grossack, M., Armstrong, T. & Lussieu, G. (1966) Correlates of Self –actualization. *Journal of Humanistic Psychology*, 37.
21. Zaccaria, J. S. & Weir, R. W. (1967) A comparison of alcoholics and selected Samples of non-alcoholics in terms of a positive concept of mental health. *Journal of Social Psychology*, 71, 151-157.
22. Fox, J., knapp, R. & Michael, W. (1968) Assessment of self – actualization of psychiatric patients: Validity of the personal Orientation Inventory. *Educational and Psychological Measurement*, 28, 565-569.
23. Mathes, E. W., Zevon, M. A., Roter, P. M. & Joerger, S.M. (1982) Peak experience tendencies: Scale development and theory testing. *Journal of Humanistic Psychology*, 22, 92 – 108.
24. Ellis, R. A. & Taylor, M. S. (1983) Role of self – esteem within the job search process. *Journal of Applied Psychology*, 68, 632-640.
25. Shamir, B. (1986) Self-esteem and the psychological impact of unemployment. *Social Psychology quarterly*, 49, 61-72.
26. Porter, L. A. (1961) A study of perceived need satisfactions in bottom and middle management: jobs. *Journal of Applied Psychology*, 45, 1-10.
27. Porter, L. A. (1963) Job attitudes in Management: II. Perceived importance of needs as a function of job level. *Journal of Applied Psychology*, 47, 141-148.
28. Hall, D. T. & Nougaim, k. E. (1968) An examination of Maslow's need hierarchy in an organizational setting. *Organizational Behavior and Human Performance*, 3, 12-35.
29. Cox, R. (1987) The rich harvest of Abraham Maslow. In A. H. Maslow, Motivation and personality (3rd ed.) New York: Harper & Row. Pp.245-263.