

شناسایی عوامل ساختاری موثر در کارایی سازمان (مطالعه موردی شرکت‌های واگذار شده مشمول اصل ۴۴)

تاریخ دریافت:	دکتر علی رضانیان ^۱
تاریخ پذیرش:	مهندی محمودیان ^۲

چکیده

در این مقاله رابطه عوامل ساختاری سازمان با کارایی آن مورد بررسی قرار می‌گیرد. جامعه آماری تحقیق شرکت‌هایی است که در محدوده سال ۱۳۹۷ خصوصی شده‌اند که به میزان ۸۰ شرکت می‌باشند که طبق جدول مورگان برای تخمین درست جامعه به میزان ۶۶ شرکت باید مورد آزمون واقع شود روش گردآوری داده‌ها پرسشنامه بوده و از روش SPSS برای آزمون مدل مفهومی تحقیق استفاده شده است. براساس یافته‌ها و نتایج تحقیق فرضیه تحقیق مورد تایید قرار گرفت به طوریکه مهمترین عوامل ساختاری موثر بر کارایی ساختار سازمان خصوصی؛ محیط، اندازه، فرهنگ، کنترل - قدرت، استراتژی و تکنولوژی شناسایی شدند.

واژگان کلیدی: خصوصی‌سازی، کارایی، محیط، اندازه، فرهنگ، کنترل - قدرت، استراتژی و تکنولوژی

۱. مقدمه

امروز سازمانها با چالش‌هایی جدید در سده بیست و یکم مواجه هستند که در دهه‌های گذشته کمتر با آن‌ها مواجه بوده‌اند. امروزه بسیاری از چالش‌هایی که سازمانها با آن مواجه‌اند جنبه جهانی داشته و سازمانها باید در صدد بهره جستن از صحنه رقابت، بکارگیری استراتژی‌های برتر، ایجاد روابط نوین با کارکنان، تایید نیروی کار ناهمگون و رعایت اصول اخلاقی و مسئولیت اجتماعی می‌باشد. (دفت، ۱۳۸۸)

- رقابت جهانی. هر سازمان کوچک یا بزرگ با مساله رقابت در داخل یا خارج از کشور رویرو است ولی در کشور ما هنوز بسیاری از سازمانها درک درستی از رقابت ندارند.

- تجدید سازمانی. بازسازی سازمانی مهمترین نیاز سازمان برای آماده کردن خود برای شرایط رقابتی است. و اگر سازمان بخواهد موفق باشد باید در برابر این تغییرات واکنش مناسب نشان دهد. بازسازی فرآیند یک بحث جدی در زمینه برنامه‌ریزی مجدد فرایندهای شرکت است که منجر به نتیجه‌های بزرگ برای سازمان می‌گردد. این تغییر شامل تغییر ساختار سازمانی از حالت

^۱. استاد، عضو هیئت علمی دانشگاه شهید بهشتی و رئیس دانشکده مدیریت دانشگاه امام صادق (علیه السلام) و رئیس سازمان بهوروی

^۲. کارشناسی ارشد مدیریت و معارف اسلامی دانشگاه امام صادق علیه السلام

عمودی به سمت گسترش افقی و حذف مدیران میانی و در نهایت اختیار بیشتری به تیم‌ها داده می‌شود تا در مورد لزوم تصمیم‌گیری کنند.

- برتری‌های استراتژیک. هنوز بزرگترین مسئله سازمان‌ها این است که آنچه مشتری به آن نیاز دارد را تولید و عرضه کنند.
- روابط کارکنان و ناهمگونی نیروی کار. به علت سرعت و پیشرفت در فناوری اطلاعاتی می‌تواند نقشی مهم ایفا کند. هر قدر انعطاف پذیری شرکتها بیشتر شود، کارکنان هم از انعطاف پذیری بیشتری برخوردار می‌شوند.
- مسئولیت‌های اجتماعی و اصول اخلاقی. رعایت اصول اخلاقی و مسئولیت‌های اجتماعی اهمیت زیادی پیدا کرده است. در این پژوهش هدف این است که بیان کند اگر کشور ما قصد دارد خصوصی‌سازی موفقی داشته باشد و از اقتصاد دولتی به سمت خصوصی حرکت کند باید مولفه‌های یک خصوصی‌سازی موفق را بشناسد یکی از مهمترین مولفه‌های این موفقیت در این راه توجه به تغییر مولفه‌های ساختاری سازمان است و این جز با انتقال مالکیت شرکتها دولتی به بخش خصوصی بدست نمی‌آید چرا که دیگر نگاه دولتی بر آنها حاکم نیست.

اصولاً در نگاه دولتی به علت اینکه تاکید بر فرآیندها و داده‌ها بیشتر است تا تاکید بر اهداف و نتایج لذا کارایی سازمان ([برونداده](#)) همیشه از بخش خصوصی پایین تر است چرا که همیشه یک درونداده بزرگ داشته ولی برونداده پایین دار لذا بهروزی و بازده شرکتها دولتی پایین است. هرچند خصوصی‌سازی جارویی هم توصیه نمی‌شود چرا که در بعضی از انواع خدمات دولت به صورت باکیفیت تری می‌تواند وارد شود مثل بخش بهداشت و آموزش و راهداری و امنیت ... ولی در کل اقتصاد بخش خصوصی کارایی بیشتری و پاسخگویی بیشتر می‌باشد.

مهمنترین روش‌هایی بازسازی ساختار و فرآیندهای سازمان هنگام خصوصی‌سازی عبارتند از: روش سازمان دهی مجدد کسب و کار ۳ و باز مهندسی دوباره فرآیندهای شغلی ^۴ و بازسازی کسب کاره است. شرکتها دولتی که قصد خصوصی‌سازی به صورت واقعی را دارند باید از یکی از روشهای فوق استفاده کنند.

۲. مبانی نظری تحقیق و مدل مفهومی پژوهش :

عوامل موثر بر کارایی ساختاری سازمان که شرکتها اصل ۴۴ برای خصوصی شدن باید مدنظر قرار دهند در جدول زیر آمده است.

نام محقق	سال	عنوان	نتایج
ریچارد ال.دفت	۱۳۸۷	مبانی تئوری و طراحی سازمان	ابعاد طرح سازمانی به دو گروه ابعاد محتوایی و ساختاری تقسیم می‌شوند که ابعاد محتوایی تعیین کننده ساختار سازمانی عبارتند: اندازه، تکنولوژی، محیط، استراتژی و فرهنگ سازمانی می‌باشند
استی芬 رابینز	۱۳۸۷	تئوری سازمان: ساختار و طرح سازمانی	عوامل تعیین کننده ساختار سازمانی عبارتند از: راهبرد، اندازه سازمان، فناوری، محیط، قدرت و کنترل
ریچارد	۱۳۸۷	سازمانها: سیستم‌های منابع ساختاری پیچیدگی سازمانی عبارتند: اندازه، فناوری،	

^۱. Business restructuring

^۲. Business Process Re-engineering - BPR

^۳. Business recovery

اسکات هج	جو ماری		عقائی، طبیعی و باز پست مدرن	محیط، اهداف، قدرت و کنترل
۱۳۸۵			مفاهیم محوری تئوری سازمان عبارتند از : محیط سازمانی، استراتژی، فناوری، ساختار اجتماعی، فرهنگ و ساختار فیزیکی می‌باشند	مفاهیم محوری تئوری سازمان : مدرن، نمادین-تفسیری و

۳. عوامل تعیین کننده ساختار سازمانی

الف. راهبرد

راهبرد می‌تواند به عنوان فرآیند تعیین اهداف بنیادی بلندمدت، اتخاذ شیوه کار و تخصیص منابع لازم برای تحقق این اهداف، تعریف شود. استراتژی هم نتایج نهایی و هم وسائل نیل به آن را در بردارد. اهداف و تصمیماتی که استراتژی سازمان را شکل می‌دهند، ممکن است قبل از طرح ریزی شده و یا اینکه به مرور زمان به عنوان الگویی در جریان تصمیمات مهم ظهور نمایند. هر روشی که مدنظر باشد مدافعان این موضوع که استراتژی ساختار را تعیین میکند به این مهم واقع اند که تصمیم گیرندگان ساختاری را انتخاب می‌کنند که خود خواهان آن هستند. (Mcguire, ۱۹۶۴)

ب. اندازه سازمان

برخی تحلیلگران آن را به عنوان یک بعد ساختار سازمانی مانند رسمیت با تمرکز تلقی می‌کنند برخی دیگر اندازه سازمان را بیشتر به عنوان متغیری منطقی می‌نگرند که تقاضا برای خدمات یا کالاهای سازمانی را معین نموده. اندازه سازمان مانند فناوری متغیری به نظر می‌رسد که بین سازمان و محیط آن قرار دارد. از یک طرف دو متغیر ویژگی‌های داخلی هستند که با دیگر خصوصیات ساختاری متقابلاً تعامل دارند و از طرف دیگر ویژگی‌هایی که قویاً به وسیله شرایط خارجی شکل می‌گیرند. و چون اندازه سازمان مانند فناوری به سوی خارج هدایت می‌شود، احتمالاً بیشتر به عنوان متغیر مستقلی تلقی می‌شود که دیگر متغیرهای ساختاری را شکل داده و تعیین می‌کند. اگر فناوری نوع کار محوله به سازمان را مشخص می‌کند، اندازه سازمان میزان کاری را که سازمان باید انجام دهد معین می‌کند – میزانی که بر اساس آن کار انجام می‌گیرد. (اسکات ر., ۱۳۸۷)

ج. فناوری

متخصصین به صورت انتزاعی دارای یک توافق عمومی در تعریف فناوری دارند به این معنی که فناوری به اطلاعات، تجهیزات، فنون و فرآیندهای لازم برای تبدیل نهادهای سازمانی به سازمانی اطلاق می‌شود. یعنی فناوری به اینکه چگونه نهادهای سازمانی را به سازمانی تبدیل کنند، اشاره می‌کند. علی‌رغم اینکه فناوری مفاهیم ضمنی ماشینی و صنعتی در بردارد، اما تقریباً همه متفق القول اند که فناوری در هر نوع سازمانی اعم از صنعتی یا خدماتی قابلیت کاربرد دارد. به عبارتی همه نوع سازمانها به نوعی نهادهایی را به سازمانی تبدیل می‌کنند لذا از نوعی فناوری بهره می‌برد. (Rabitz, ۱۹۷۸)، تئوری سازمان ساختار و طرح سازمانی (۱۳۷۸)

د. محیط

تعاریف متعددی از محیط ارائه شده است. محور مشترک در همه تعاریف این است که در همه آنها عوامل خارج از سازمان مدنظر قرار گرفته‌اند برای نمونه، یکی از تعاریف عمومی محیط^۱ را به عنوان ترکیبی از موسسات یا نیروهایی که بر عملکرد سازمان تاثیر

^۱ Environment

گذاشته و سازمان کنترل کمی بر آنها دارد و یا اینکه اصلاً کنترلی بر آنها ندارد تعريف کرده‌اند. صاحب‌نظران دیگری مطرح نموده‌اند که تعريف محیط یک سازمان به نظر بسیار ساده است. وی بیان داشته است " عالم را در نظر گرفته و زیر مجموعه‌ای که سازمان را نشان می‌دهد، از آن جدا کنید، آنچه باقی می‌ماند محیط است "

هـ . قدرت

فلسفه وجودی منافع ناهمسو و ائتلاف‌های حاکم، طبیعاً به بحث نقش قدرت در سازمان متنه می‌گردد. چون فیمایین اعضاء سازمان در خصوص نتایجی که باید در الیت قرار گیرند، توافق کمی وجود دارد و ائتلاف‌های درون سازمان، پیوسته در تنازع قدرت بسر می‌برند، لذا مطرح نمودن نقش قدرت ضروری می‌باشد. آنچه نتیجه نهایی فرآیند تصمیم را معین می‌سازد، قدرت ائتلاف‌های مختلف حاکم بر سازمان، می‌باشد. توجه نمایید که این تنازع قدرت به علت اختلاف نظر در خصوص اولویت‌ها و یا تعريف و تبیین وضعیت‌ها ایجاد می‌گردد. بدون وجود این اختلاف نظرمجالی برای قضاؤت و مذاکره و همچنین وقوع مسائل سیاسی در سازمان وجود نخواهد داشت. (اسکات ر. ، ۱۳۸۷)

و. فرهنگ سازمانی

- ادگار شاین^۷ : "الگوی پیش فرضهای بنیادی که یک گروه معین در فرآیند آموختن سازگار کردن خود با مسائل خارج از سازمان و انسجام درون سازمانی ابداع، کشف یا شکل داده و چنان روی آن کار شده است که معتبر به نظر می‌رسد و بنابراین به عنوان شیوه صحیح درک، تفکر، احساس در ارتباط با این مسائل به اعضا جدید آن آموخته می‌شود ".
- هریسون ترایس^۸ : "فرهنگ‌ها، پدیده‌هایی جمعی اند که واکنش افراد به عدم ناظمینانی‌ها و آشوب را که در زندگی انسان اجتناب ناپذیر است متجلی می‌کنند. این واکنش‌ها در دو طبقه اصلی قرار دارند: نخست جوهر یک فرهنگ - نظام باورهای مشترک و آلوده به احساس که آن را ایدئولوژی می‌نامیم . دوم شکلهای فرهنگ - موجودیت‌های قابل مشاهده، از جمله اقدامها، که از آن طریق اعضا یک فرهنگ جوهر فرهنگ خود را به دیگری ابراز، اظهار و ابلاغ می‌کند

(هچ ج. م.، تئوری سازمان مدرن، نمادین، تفسیری و پست مدرن، ۱۳۸۷)

برای تعیین رابطه‌ی مثبت و معنی دار میان محیط، فناوری، راهبرد، اندازه، فرهنگ، قدرت و کنترل سازمانی با کارایی سازمان‌های خصوصی شده سال ۱۳۸۷ که جمعاً ۸۰ شرکت بوده است و طبق جدول مورگان ۶۶ شرکت مورد آزمون قرار گرفته است. به منظور اطمینان از روایی پرسشنامه اولیه علاوه بر استاد محترم راهنمای، مورد تأیید سه تن از اساتید دیگر نیز قرار گرفته است. پایایی پرسشنامه نیز بر اساس آلفای کرونباخ مورد محاسبه قرار گرفته است. محاسبه نرم‌افزاری نشان می‌دهد که آلفا برای این پرسشنامه بزرگتر از ۰/۷ است که به معنای تأیید پایایی است. نمونه پرسشنامه در پیوست یک نشان داده شده است. که در پرسشنامه ما آلفای کرونباخ ۰/۸۸ محاسبه شده است

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.۸۸۰	۴۷

^۷. Edgar Shein

^۸. Harrison Trice

۴. تحلیل آماری داده

در این پرسشنامه عوامل ساختار موثر در کارایی سازمان از ادبیات موجود حاصل گردید، برای نظردهی در اختیار خبرگان قرار گرفت. در تحلیل آماری فقط شاخصهایی که با اهمیت بسیار زیاد و زیاد مشخص شده بودند به عنوان شاخص مطلوب پذیرفته و سطح خطای ۵ درصد در نظر گرفته شد.^{H0} در این پژوهش فرضیات تحقیق و H1 نقیض آنهاست. پس از ورود داده‌ها به نرم‌افزار SPSS و با استفاده از توزیع دو جمله‌ای (آمار ناپارامتریک) نتایج ذیل حاصل شد.

۵. تحلیل آماری فرضیه اصلی

فرضیه اصلی: آیا بین ساختار سازمانی و کارایی سازمان را مثبت و معناداری وجود دارد
باتوجه به t محاسبه شده (۳۲.۴۲۰) و درجه آزادی (۶۵) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح sig = ۰.۰۰۰ برآورد شده است. مقدار (sig < 0.5) بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتبک خطای کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطای در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین ۳.۷۵۱۱ با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تقاضه معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Structure	۶۶	۳.۷۵۱۱	.۳۵۱۲۰	.۰۴۳۲۳

One-Sample Test

	Test Value = ۳					
	T	Df	Sig. (۲-tailed)	Mean Difference	۹۵% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
Structure	۳۲.۴۲۰	۶۵	۱.۴۰۱۵۲	۱.۳۱۰۲	۱.۴۸۷۹

تحلیل آماری فرضیه‌های فرعی

فرضیه فرعی (۱) بین محیط سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبتی و معنی داری وجود دارد
باتوجه به t محاسبه شده (۱۱.۳۸۳) و درجه آزادی (۶۵) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح sig = ۰.۰۰۰ برآورد شده است مقدار (sig < 0.5) بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتبک خطای کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطای در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین ۳.۷۹۸۰ با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تقاضه معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
environment	۶۶	۳.۷۹۸۰	.۵۶۹۵۴	.۰۷۰۱۱

One-Sample Test

Test Value = ۳

	T	Df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
Environment	11.383	65	.000	.79798	.6580	.9380

فرضیه فرعی (۲) بین تکنولوژی سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد با توجه به t محاسبه شده (۸.۶۴۲) و درجه آزادی (۶۵) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح $= 0.000$ برآورد شده است. مقدار ($sig > 0.05$) بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتب خطاگیر کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطا در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین ۳.۶۹۳۲ با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تفاوت معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
technology	66	3.6932	.60162	.08021

One-Sample Test

	Test Value = ۳					
	T	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
technology	8.642	65	.000	.69318	.5330	.8534

فرضیه فرعی (۳) بین اندازه سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبتی و معنی داری وجود دارد با توجه به t محاسبه شده (۴.۳۳۹) و درجه آزادی (۶۵) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح $= 0.000$ برآورد شده است. مقدار ($sig > 0.05$) بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتب خطاگیر کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطا در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین ۳.۴۲۲۱ با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تفاوت معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Size	66	3.4221	.79022	.09727

One-Sample Test

	Test Value = ۳					
	T	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	

				Lower	Upper	
Size	۴.۳۳۹	۶۵	۰...	.۴۲۲۰۸	.۲۲۷۸	.۶۱۶۳

فرضیه فرعی (۴) بین قدرت وکترل سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد با توجه به t محاسبه شده (15.521) و درجه آزادی ($df = 65$) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح $sig = 0.000$ برآورده است مقدار ($sig < 0.05$). بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتکب خطای کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطای در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین 3.8553 با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تفاوت معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود.

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
power	۶۶	۳.۸۵۳۵	.۴۴۶۷۵	.۰۵۴۹۹

One-Sample Test

	Test Value = ۳						
	T	Df	Sig. (۲-tailed)	Mean Difference	۹۵% Confidence Interval of the Difference		
					Lower	Upper	
power	۱۵.۵۲۱	۶۵	۰...	.۸۵۳۵۴	.۷۴۳۷	.۹۶۳۴	

فرضیه فرعی (۵) بین فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد با توجه به t محاسبه شده (12.717) و درجه آزادی ($df = 65$) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح $sig = 0.000$ برآورده است مقدار ($sig < 0.05$). بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتکب خطای کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطای در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین 3.7561 با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تفاوت معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود.

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
culture	۶۶	۳.۷۵۶۱	.۴۸۲۹۸	.۰۵۹۴۵

One-Sample Test

	Test Value = ۳
--	----------------

	t	Df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
					Lower	Upper
culture	۱۲.۷۱۷	۶۵۷۰۶۰۶	.۶۳۷۳	.۸۷۴۸

- فرضیه فرعی (۶) بین اهداف و استراتژی سازمان خصوصی‌سازی شده و کارایی رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد
- با توجه به t محاسبه شده (۱۳.۳۸۴) و درجه آزادی ($df = 65$) سطح معناداری آزمون t تک نمونه در سطح $sig = 0.000$ برآورد شده است. که مقدار ($sig < 0.05$) بیانگر این است که در صورت رد تصادفی بودن میانگین بدست آمده با عدد ۳ مرتكب خطای کمتر از ۵٪ شده‌ایم. که این مقدار خطا در پژوهش قابل اغماض می‌باشد. لذا می‌توان گفت که میانگین ۰.۰۰۶۵ با میانگین متوسط که در طیف لیکرت ما (۳) می‌باشد تفاوت معناداری را دارا می‌باشد لذا فرضیه فوق تایید می‌شود

One-Sample Statistics

	N	Mean	Std. Deviation	Std. Error Mean
Sterategy	۶۶	۴.۰۰۶۵	.۶۱۰۹۶	.۰۷۵۲۰

One-Sample Test

	Test Value = ۳					
	T	df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference	95% Confidence Interval of the Difference	
Sterategy	۱۳.۳۸۴	۶۵	...	۱.۰۰۶۴۹	.۸۵۶۳	۱.۱۵۶۷

۶. نتایج و یافته‌های تحقیق

- بین مولفه‌های ساختاری سازمان و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبتی و معنی داری وجود دارد
- بین محیط سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبتی و معنی داری وجود دارد
- بین فناوری سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد
- بین راهبرد و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد
- بین اندازه سازمان خصوصی‌سازی شده و کارایی رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد
- بین فرهنگ سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد
- بین قدرت-کنترل سازمانی و کارایی سازمان خصوصی‌سازی شده رابطه مثبت و معنی داری وجود دارد

۷. جمع بندی

همانطور که بیان شد مهمترین دغدغه برای انجام این پژوهش نگاه درست به روش خصوصی شرکتهای دولتی می‌باشد که قصد دارند برای افزایش کارایی و بهروری سازمانی خود وارد بازار رقابت شوند و از زیر چتر حمایت دولتی خارج شوند تا به این

و سیله محصولات و خدمات رقابت پذیر در بازار عرضه کنند. البته این پژوهش بیشتر به دنبال رعایت استانداردهای ساختاری برای انجام خصوصی‌سازی در شرکتهای دولتی است به عبارتی در این پژوهش چنین فرض شده است که رابطه‌ی مثبتی که بین استراتژی، اندازه، محیط، فناوری و قدرت-کنترل در افزایش کارایی سازمانی وجود دارد باید این عوامل را به دقت در اجرای خصوصی‌سازی این موارد را در نظر گرفت و این فرضیه از طریق پیمایش و مطالعه مورد شرکتهای خصوصی شده بررسی می‌شود تا شاید بتوان از این طریق تاملی بر خصوصی‌سازی و روش خصوصی‌سازی در ایران و افزایش کارایی سازمانها هنگام خصوصی داشت.

۸. منابع

۱. اسکات، ر. (۱۳۸۵). سازمانها نسبیت‌های عقلایی، طبیعی و یا ز. تهران: سمت.
۲. استن، ر. م. (۱۹۷۸). فرآیند، ساختار و استراتژی سازمانی. نیویورک: مک گریو.
۳. آهنچی، د. م. (۱۳۸۶). مدیریت استراتژیک. تهران: وزرات فرهنگ و ارشاد اسلامی.
۴. دفت، ج. ا. (۱۳۸۸). مبانی تئوری و طراحی سازمان. تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
۵. رابینز، ر. (۱۳۷۸). تئوری سازمان، ساختار و طرح سازمانی. تهران: صفار.
۶. رابینز، ا. (۱۳۷۸). تئوری سازمان؛ ساختار و طرح سازمانی. تهران: صفار.
۷. رابینز، ا. (۱۳۷۸). تئوری سازمان. تهران: صفار.
۸. رابینز، ا. (۱۳۷۸). تئوری سازمان ساختار و طرح سازمانی. تهران: صفار.
۹. رابینز، ر. (۱۳۸۷). تئوری سازمان ساختار و طرح سازمانی. تهران: صفار.
۱۰. هج، ر. م. (۱۳۸۷). تئوری سازمان مدرن، نمادین تفسیری و پست مدرن. تهران: نشر افکار.
۱۱. هج، ج. م. (۱۳۸۷). تئوری سازمان مدرن، نمادین، تفسیری و پست مدرن. تهران: نشر افکار.
۱۲. هج، ر. م. (۱۳۸۵). تئوری سازمان مدرن، نمادین تفسیری، پست مدرن (د. ج. فرد، Trans.). تهران: نشر افکار.
۱۳. F. Drucker, P. (۱۹۷۴). *Management : Tasks Responsibility*. new york: Harper and Row.
۱۴. gordon, G. G. (۱۹۷۹). *Organization culture : theory 'definition and dimensions '*, las vegas: lexington book.
۱۵. Mcguire, J. (۱۹۶۴). *Theories Business Behavior*. prentice hall.