

بررسی اثر ابعاد مختلف مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه

حسام زندحسامی^۱، سمیه فرید^{۲*}

^۱ دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی قزوین، ایران

^۲ دانشکده مدیریت و حسابداری، دانشگاه آزاد اسلامی قزوین، ایران (عهده‌دار مکاتبات)

چکیده

سفارشی‌سازی انبوه یکی از موضوعات جدید مورد توجه علوم مدیریت و بازاریابی به شمار می‌آید، با توجه به اینکه ما در دوره انقلاب مشتری (بهبود مستمر تا سفارشی‌سازی انبوه) هستیم، در این دوره با توجه به افزایش توقع مشتریان، تولیدکنندگان ملزم شده‌اند که محصولات خود را با هزینه کم، کیفیت بالا و تنوع زیاد تولید کنند، از طرفی در سال‌های اخیر نظامهای ارتقای مدیریت کیفیت به سرعت متحول شده‌اند و هم‌اکنون ارتقای مستمر کیفیت با مدیریت کیفیت جامع، جایگاه مهمی یافته‌است. در این راستا مقاله حاضر به دنبال پاسخ‌گویی به این سوال است که ابعاد مدیریت کیفیت جامع چه تاثیری بر توانایی سفارشی‌سازی انبوه دارند؟ در این مقاله ضمن تشریح مفاهیم سفارشی‌سازی انبوه و مدیریت کیفیت جامع، شش بعد مختلف مدیریت کیفیت جامع شناسایی و به کمک نرم‌افزار لیزرل رابطه این ابعاد با سفارشی‌سازی انبوه موردن آزمون قرار گرفته‌است. در این راستا مدلی مفهومی ارائه و آزمون شده‌است، و در نهایت نتایج مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفته و میزان تاثیر هریک از ابعاد مشخص شد. درواقع، نتایج به دست آمده از تحقیق در قالب مدل مفهومی ارائه شده، رابطه میان ابعاد مدیریت کیفیت جامع و سفارشی‌سازی انبوه را تایید می‌نماید.

واژه‌های کلیدی: سفارشی‌سازی انبوه، مدیریت کیفیت جامع، کیفیت

۱- مقدمه

نقاط کلیدی تماس با مشتریان در بازاریابی فروش و خدماتی از طریق سفارشی‌سازی انبوه نایل می‌شوند. مدیریت کیفیت جامع، فنی است برای مشارکت تک‌تک کارمندان و مدیران سازمان در امور مربوط به سازمان. این فن تغییری مهم در فرهنگ سازمان می‌دهد، که اهداف، ارم آن‌ها، طرز تفکر و رویه‌های موجود در آن سازمان را در بر می‌گیرد. تاکید عمده جنبش مدیریت کیفیت جامع بر این است که هر کارمند و مدیری پاسخگوی بهبود مداوم کیفیت خدمات و محصولات شرکت باشد تا خواسته‌های مشتریان تأمین شود. البته اهمیت این موضوع بهقدری است که بر اساس آمار موجود، شرکت‌های تولیدی آمریکایی مجازند بیش از ۳۰ درصد بودجه‌های عملیاتی خود را صرف کشف و رفع خطاهای کنند.^[۱]

۲- ادبیات پژوهش

کیفیت^۱، امروزه به عنوان یکی از مهم‌ترین شاخه‌های رقابت جهانی مطرح می‌شود. تشدید رقابت جهانی و افزایش تقاضای مشتریان برای کیفیت بهتر باعث حرکت شرکت‌ها به سمت ارائه محصولات و خدمات با کیفیت بالا شده‌است^[۱۰]. هدف مدیریت کیفیت مدرن این است که از طریق اقتصادی و معقول ساختن هزینه‌ای که مشتری می‌پردازد، رضایت کامل

مدیریت کیفیت یک دیدگاه فلسفی - مدیریتی است که هم اکنون با سرعت فزاینده جایگاه خود را در جوامع باز می‌کند و توجه به نیازها و ابتكارات مشتریان، راههای ارائه خدمات و ارتقای کیفیت را اصل کار خود قرار می‌دهد. همین توجه به کیفیت و تلاش برای بهبود دائمی نقش اساسی و مهم در توسعه کیفیت دارد. در سال‌های اخیر نظامهای ارتقای مدیریت کیفیت به سرعت متحول شده‌اند و هم‌اکنون ارتقای مستمر کیفیت با مدیریت کیفیت جامع، جایگاه مهمی یافته‌است.

ارائه الگوها و نظریه‌های مربوط به بهبود کیفیت فرآورده‌ها و خدمات، شعار امروز سازمان‌ها شده‌است. با توجه به افزایش توقع مشتریان (چون در دوره انقلاب مشتری قرارداریم)، تولیدکنندگان ملزم شده‌اند محصولات خود را با هزینه کم، کیفیت بالا و تنوع زیاد تولید کنند؛ به معنای دیگر، تولیدکنندگان مجبورند که توجه خود را از تولید صرف به یافتن راههایی برای جلب رضایت و حفظ مشتریان سابق خود معطوف نمایند. در دنیای رقابتی امروز هیچ سازمانی نمی‌تواند از طریق برتری در عملیات خود یا نوآوری در محصولات خود، خود را از سایر سازمان‌ها متمایز کند، مگر اینکه نیازها و خواسته‌های مشتریان خود را عمیقاً درک کرده باشد. سازمان‌های موفق امروزی کالا و خدماتی را ارائه می‌دهند که توسط تک‌تک مشتریان تعریف شده‌است. در واقع این سازمان‌ها به برتری در

"سفارشی‌سازی: مرز جدیدی در رقابت کسب و کار"^۵ و نیز چندین مقاله معروف در دهه‌ی نود میلادی، نقش موثری در محبوب کردن و پیشرفت سفارشی‌سازی انبو داشته است. او، سفارشی‌سازی انبو را این‌گونه تعریف کرد: "فراهم‌آوردن تنوع زیاد و سفارشی‌سازی فردی، در قیمت‌های مشابه کالاها و خدمات استاندارد جهت امکان‌پذیر کردن تولید محصولات و خدمات با حدی از تنوع و سفارشی‌سازی که تقریباً تمامی افراد بتوانند دقیقاً آن‌چه را که می‌خواهند، بیابند" [۱۷].

در طی دو دهه‌ی اخیر، محققان سیاری در این حوزه به پژوهش پرداختند و تعاریف مختلفی از سفارشی‌سازی انبو ارائه دادند. گرچه با توجه به ادبیات موضوع، این اتفاق نظر در میان پژوهشگران، مشاهده می‌شود که هدف مهم سفارشی‌سازی انبو، دست‌یابی به صرفه‌جویی تنوع^۶ است تا از این طریق امکان ارائه محصولات سفارشی با قیمت‌های اقتصادی فراهم آید، اما فرای این اتفاق نظر، دو دیدگاه از سفارشی‌سازی انبو ظهر کرده است. یک دیدگاه این است که سفارشی‌سازی انبو، برچسبی است که به بنگاه‌های تولیدی ای داده می‌شود که خصوصیات ساختاری را ارائه می‌دهند، مثلاً به مصرف کنندگان امکان متایز کردن شخصی برخی ویژگی‌های محصول را می‌دهند. دیدگاه دیگر آن است که سفارشی‌سازی انبو، یک ایده‌آل عملکردی است که به مشتریان این امکان را می‌دهد که محصول را "در هر زمان که بخواهند، در هرجایی که بخواهند، و به هر طریقی که بخواهند" داشته باشند. این دیدگاه مشابه "صرف بودن معایب"^۷ به عنوان ایده‌آل در مباحث مدیریت کیفیت است [۱۵].

منصفانه است که بگوییم در عین حال که دیویس تصور باشکوهی را از استراتژی سفارشی‌سازی انبو به طور شفاف و مشخصی مطرح نموده است، اما مفروضات وی عمده‌ای آرمان‌گرایانه و غیرعملی باقی مانده‌اند. او کارکنان و توانایی‌شان در تغییر سریع کار، بازارها، رقابت، و غیره را کامل و تمام عیار فرض کرده است [۱۴]. از طرف دیگر، پین در کتاب مذکور خود (سفارشی‌سازی: مرزی جدید در رقابت کسب و کار) مفروضات واقع‌گرایانه‌تری را برای استقرار سفارشی‌سازی انبو در راستای دست‌یابی به مزیت مالی و رقابتی پایدار مطرح کرده است [۱۴]. وی همچنین مسیر گذار از استراتژی تولید انبو مبتنی بر هزینه، به استراتژی سفارشی‌سازی انبو مبتنی بر سفارشی‌سازی و هزینه را ارائه داده است.

تفسیر واقع‌گرایانه و عمل‌گرای سفارشی‌سازی انبو، که دو دیدگاه فوق‌الذکر را در هم می‌آمیزد، سفارشی‌سازی را از سفارشی‌سازی محض^۸ جدا می‌سازد، چرا که اگر قرار باشد ویژگی‌های انبو بودن (یعنی پاسخ‌گویی، کارایی، کیفیت و ظرفیت عملیاتی بالا) حفظ شوند و از هزینه‌های افزوده جلوگیری شود، برخی سازش‌ها، محدودیت‌ها، و قید شرط‌ها اجتناب ناپذیر خواهد بود [۱۵].

کومار، گاتوفی و ریسمان در سال ۲۰۰۷، از دیدگاه دیگری تعاریف سفارشی‌سازی انبو را مورد بررسی قرار می‌دهند. ایشان تعاریف اولیه در

مشتری را جلب نمایند. اساس این کار، مدیریت کیفیت سیستماتیک است که تمام قسمت‌های یک سازمان را شامل می‌گردد. مدیریت کیفیت فراغیر، یک استراتژی کلیدی برای حفظ مزیت رقابتی و راهی برای مدیریت سازمان‌ها در جهت بهبود اثربخشی و عملکرد کلی به سمت کسب یک موقعیت جهانی برتر می‌باشد [۱۶]. از کارکردهای آن می‌توان به افزایش رقابت پذیری، ارتقاء سودآوری، کاهش هزینه‌ها، ایجاد نوآوری، سینergy‌سازمانی برتر [۷]، کاهش زمان تولید، استفاده بهینه از منابع انسانی و انعطاف پذیری در مقابل نیاز مشتریان [۲۰] اشاره کرد. مدیریت کیفیت فراغیر^۹ یک فلسفه کلی مدیریتی با هدف بهبود مدام همه کارکردهای سازمان در تولید و تحويل کالاها و خدمات در راستای نیاز مشتریان با فرآیندهای بهتر، ارزان‌تر، سریع‌تر، این‌تر و ساده‌تر از رقبا با مشارکت همه کارکنان تحت هدایت مدیریت ارشد می‌باشد [۱۰]. هدف اصلی مدیریت کیفیت جامع، ایجاد و حفظ مزیت رقابتی می‌باشد و مطالعات نشان داده که مدیریت کیفیت جامع از طریق ایجاد عملکرد مالی برتر، بهبود رضایت مشتری، پاسخ سریع به رقبا و بهبود کیفیت محصول باعث دست‌یابی به مزیت رقابتی می‌شود [۱۹]. کالن و هالینگام (۱۹۸۷) تعریف خوبی از مدیریت کیفیت جامع ارائه نموده‌اند: "مدیریت کیفیت جامع، دقیقاً به معنی صدور محصولات و ارائه خدمات بدون نقص توسط موسسه است و به معنی کیفیت در کلیه وجوده فعالیت‌های شرکت می‌باشد". تعریف پیشنهادی جان پایک و ریچارد بارنز از مدیریت کیفیت جامع چنین است:

"مدیریت کیفیت جامع یک فرآیند توسعه فردی و تشکیلاتی است که هدف آن افزایش سطح رضایت همه افراد مربوط به سازمان از قبیل مشتریان، تدارک کنندگان، سهامداران و کارکنان است" [۲]. کیفیت و ارزش آن در نزد مدیران و کارکنان آینده‌نگر صنایع تولیدی و خدماتی دائماً در حال افزایش است و می‌رود تا به عنوان یک ضرورت اجتناب ناپذیر برای موفقیت و بقای هر سازمان به صورت یک باور درآید [۲۱]. امروزه سازمان‌ها از اهمیت توسعه مدام از رقابت پذیری و همچنین اهمیت به روزسازی تکنیک‌های کیفیت آگاه هستند [۵]. اصطلاح "سفارشی‌سازی انبو"^{۱۰} برای اولین بار توسط استن دیویس در کتاب "آینده کامل"^{۱۱} در سال ۱۹۸۷ معرفی شد [۸]. او این‌گونه گفته بود که: "سفارشی‌سازی انبو بدين ترتیب است که شما می‌توانید کالاها یا خدمات سفارشی را به صورت انبو تولید و توزیع کرده و تحويل مشتری دهید". [۹]. از نظر سالادور و همکاران [۱۸] [۲۰۰۹] "سفارشی‌سازی انبو" فرایندی است که در آن محصولات یا خدمات تولیدی، مطابق انتظارات و نیازهای مشتریان تولید می‌شود. اگر بتوان کالا یا خدمات سفارشی را با سرعت، کیفیت و قیمت رقابتی مانند تولید انبو، تولید کرد، می‌توان آن را یک موفقیت درنظر گرفت." پین، نیز از جمله افرادی است که نقش موثری در محبوب کردن سفارشی‌سازی انبو داشت. او با انتشار کتاب معروف خود در سال ۱۹۹۳ با عنوان

5- Mass Customization: The New Frontier in Business Competition

6- Economies of Scope

7- Zero Defects

8- Pure customization

2- Total Quality Management (TQM)

3- Mass Customization

4- Future Perfect

به عنوان مثال، پیلر در سال ۲۰۰۴ تعریفی از سفارشی‌سازی انبوه را ارائه می‌دهد که در آن به این اصل توجه اساسی شده است: "فایاند طراحی مشترک محصولات و خدمات با مشتریان، که نیازهای فردی هر یک از ایشان را در خصوص هر کدام از ویژگی‌های مورد نظر محصول برآورده می‌سازد. کل عملیات در یک فضای جواب ثابت انجام می‌گیرد که فرآیندهای آن در عین ثبات، از انعطاف‌پذیری و پاسخ‌گویی برخوردار هستند. در نتیجه، هزینه‌های مربوط به سفارشی‌سازی، سطحی از قیمت را امکان‌پذیر می‌سازد که باعث پرش به بخش بالاتر بازار نشود."

در واقع از سالهای ۱۹۹۰، هنگامی که شرکت‌ها به‌طور مستمر به دلیل تقاضای در حال تغییر مشتریان در مورد تنوع بیشتر در زمینه محصولات تحت فشار قرار گرفتند و به‌طور فزاینده رقابت در بازار بروی قیمت، کیفیت و تحویل تشدید گردید، سفارشی‌سازی انبوه مورد توجه قرار گرفت. فیگنباون^{۱۰} در سال ۱۹۹۱ ادعا کرد که کیفیت آن چیزی است که مشتری می‌گوید؛ در واقع تمرکز بر مشتری، با مدیریت کیفیت عجین شده است. به طور مشابه، در تعریفی دیگر از اسپنسر^{۱۱} این‌طور آمده است که، کیفیت "یعنی راضی کردن و محظوظ کردن مشتری، به طور کلی، قبل از هر نوع اقدامی جهت بهبود کیفیت، باید احساس و نیاز مشتری را درک کرد". مدیریت کیفیت، نیازهای مشتریان را از طریق بهبود مستمر در محصولات و فرآیندهای مرتبط با مدیریت، نیروی کار، تامین‌کنندگان و مشتریان، هدف قرار می‌دهد [۱۳]. در تحقیقات زیادی نقش کلیدی مدیریت کیفیت جامع هم در بنگاه‌های تولیدی و هم خدماتی به اثبات رسیده است [۱۱، ۱۲، ۱۳]. در ادامه فاکتورهای مدیریت کیفیت جامع شناسایی شده، تبیین می‌شوند:

۱-۲ حمایت مدیریت ارشد برای کیفیت

حمایت مدیریت ارشد به این معناست: "توانایی مدیریت برای ایجاد، انجام و رهبری چشم‌انداز بلند مدت برای سازمان و حفظ و اداره‌ی سازمان علیرغم نیازهای در حال تغییر مشتریان". این تعریف به سه نکته‌ی مهم و اساسی تاکید می‌کند: اول اینکه، رهبری مدیریت ارشد به این موضوع اشاره دارد که باید در سازمان برای بلند مدت نیز همانند دوره‌های کوتاه مدت، اندیشید و برنامه‌ریزی داشت. چشم‌انداز بلند مدت مهم است به ویژه اینکه ما در محیطی قرار گرفته‌ایم که در آن نیازهای مشتریان در حال تغییر است. مورد دوم، نقش مدیریت ارشد در شناساندن و برقراری ارتباط افراد درون سازمان با چشم‌انداز مشترک سازمانی است. رفتار مدیریت در تعیین هدف و تلاش وی جهت دستیابی به هدف مشترک، موجب تسهیل هماهنگی و همکاری در این زمینه خواهد شد؛ و مورد سوم اینکه رهبری مدیریت ارشد، منعکس‌کننده‌ی تعهد مدیریت و پشتیبان قوی آن جهت

این زمینه را خیلی وسیع می‌بینند: تحويل سریع و اقتصادی محصولات شخصی‌سازی شده با بهره‌گیری مؤثر از فرآیندهای چاپک و انعطاف‌پذیر. سپس ایشان به تعاریف بعدی اشاره می‌کنند که باریکت و کاربردی‌تر هستند. این تعاریف، به کاربستان فرآیندهای منعطف، سیستم‌های تولید چاپک، توانمندی‌هایی ساختارهای زنجیره‌ی تأمین و ساختارهای سازمانی خاص سفارشی‌سازی انبوه را برای تحويل محصولات سفارشی مدنظر قرار می‌دهند. منظور از محصولات سفارشی در اینجا محصولاتی است که با انتخاب از میان گزینه‌های زیاد اما محدود پیکربندی می‌شوند. نهایتاً این سه محقق، عصاره‌ی این تعاریف را بیرون کشیده و به تعریف خود می‌رسند: "اساساً سفارشی‌سازی انبوه، یک استراتژی کسب و کار است که امکان ایجاد سطوح بالای سفارشی‌سازی در محصولات را با قیمت‌های پایینی که نوعاً در تولید انبوه برایشان در نظر گرفته می‌شده، میسر می‌سازد".

ظهور سفارشی‌سازی انبوه موجب ایجاد تغییر اساسی در روش‌های کسب و کار شده است. در واقع سفارشی‌سازی انبوه نشان دهنده الگویی از تولید است که هدف آن ارائه انواع محصولات سفارشی با هزینه، کیفیت و عملکرد تحويل بهتر، در مقایسه با تولید انبوه است. تمرکز بر مشتری (مشتری‌مداری) و شایستگی‌های عملیاتی دو مفهوم کلیدی در موقیت سفارشی‌سازی انبوه محسوب می‌شود. بررسی نقش مدیریت کیفیت جامع بر توانایی سفارشی‌سازی انبوه، حائز اهمیت است از این جهت که اگر چه مدیریت کیفیت، چندین دهه است که به کار گرفته می‌شود، اما در حال حاضر، تولید کنندگان آن را به عنوان یک اصل اساسی جهت بهبود کیفیت عملکرد در بازارهای امروزی تلقی می‌کنند. در واقع مدیریت کیفیت را می‌توان اهرمی جهت توسعه بیشتر توانایی سفارشی‌سازی انبوه و همچنین راهنمایی برای تولید کنندگان جهت افزایش اثربخشی بیشتر تلاش‌های مدیریت کیفیت جامع قلمداد کرد [۱۳].

با توجه به اینکه در تعاریف ارائه شده مباحثی از تولید چاپک به میان آمد، لازم است برای وضوح بیشتر مطلب، تعاریفی از چاپکی ارائه شود. ورنادات^۹ در سال ۱۹۹۹ بیان کرد که چاپکی را می‌توان به صورت همراستایی نزدیک سازمان با نیازهای متغیر کاری در جهت کسب مزیت رقابتی تعریف کرد. در چنین سازمانی، هدف‌های کارکنان با هدف‌های سازمان در یک راستا قرار داشته و این دو توأم با یکدیگر در صدد هستند تا به نیازهای متغیر مشتریان پاسخ مناسبی بدهند.

کریستوفر در تعریفی، چاپکی را به عنوان توانایی یک سازمان در پاسخ سریع به تغییرات تقاضا از نظر حجم و تنوع معرفی می‌کند [۶]. عنصر اصلی سفارشی‌سازی انبوه که آن را از سایر استراتژی‌ها مانند مدیریت ناب یا تولید چاپک متمایز می‌سازد، طراحی مشترک محصول با مشتری است (پیلر، ۲۰۰۴). صحابه‌نظران در این زمینه از طراحی استراتژیک به عنوان جزء ضروری و موضوع اصلی سفارشی‌سازی انبوه یاد کرده‌اند [۱۴].

اما مهم‌تر از این، توان و ظرفیت تامین‌کننده در پاسخگویی به نیاز تولیدکننده با درجات مختلف و انعطاف‌پذیری لازم در پاسخگویی به نیاز تولیدکننده در قبال نیازهای در حال تغییر مشتریانش می‌باشد. حقیقت غیرقابل انکار دیگر نقش بسیار حیاتی تامین‌کننده در محیط رقابتی امروز است. تولیدکنندگان فعالیتهای ارتباط با تامین‌کنندگان خود را با کم کردن تعداد تامین‌کننده و در عوض برقراری ارتباط طولانی‌مدت که موجب تعهد بیشتر در هردو طرف رابطه می‌شود، مدیریت می‌کنند. درنتیجه، تعامل مداوم بین تولیدکننده و تامین‌کننده، موجب تبادل تکنیک‌ها و اطلاعات مدیریتی بین آن دو خواهد شد و همکاری بینشان را بهبود خواهد بخشید [۱۳].

۵- بهبود مستمر

برای ارزیابی عملکرد فرآیندها و روش‌های مدیریت کیفیت، شرکت‌ها نیاز دارند تا اطلاعات مرتبط با کیفیت را از عملیات داخلی جمع‌آوری کرده و هزینه‌های کیفیت را تفکیک سازند. اطلاعات مرتبط با کیفیت می‌تواند به منظور تضمین قابلیت فرآیند که برای برآورد الزامات تولید شناخته شده است، استفاده شود. اثبات دقیق رویه‌های مختلف فرآیند برای قابلیت فرآیند ضروری است و دستورالعمل‌های صریح برای تجهیز عملیات می‌تواند به کاهش احتمال خطاهای اپراتور کمک نماید. چرخه "برنامه، اجراء، بررسی، عمل"^{۱۳}، ابزارهای کنترل کیفیت^{۱۴}، کنترل فرآیند آماری^{۱۵}، آماری^{۱۶}، نمونه‌برداری و بازرگانی از جمله روش‌هایی هستند که برای بهبود مستمر استفاده می‌شوند^{۱۷}. به بیان دیگر از راه فعالیت‌های بهبود مستمر، علاوه بر پیشگیری از خطا و ضایع شدن محصولات، زمان چرخه تولید نیز کاهش پیدا کرده و به این ترتیب بهره‌وری تولید افزایش پیدا می‌کند^{۱۸}.

۶- تجزیه و تحلیل اطلاعات

تجزیه و تحلیل اطلاعات یعنی ارائه اطلاعات دقیق و به موقع در مورد کیفیت و فرآیند جهت ارائه به کارمندان. تجزیه و تحلیل اطلاعات می‌تواند به صورت‌های مختلفی مثل نمودارها و اشکال رسمی دیگر، مستندسازی گردد. برای مثال مواردی مثل گزارش نرخ ضایعات، میزان فراوانی خرابی ماشین‌آلات، درجه و میزان تطابق با برنامه موجود، مانند ارزیابی عملکرد از سرپرستان، راشمل می‌گردد. جمع‌آوری اطلاعات موجب افزایش عدم تمرکز سازمانی، بهنگام‌بودن و شایستگی می‌شود و در دسترس‌بودن اطلاعات و بازخورد مرتبط با آن، کارمندان را جهت مفید و حیاتی بودن سوق می‌دهد. بدون انتشار بهموقع و موثر اطلاعات و بازخورد آن، فرآیند تولید داشت به عنوان یکی از فعالیت‌های مدیریت کیفیت و فرصت بهبود مستمر از بین خواهد رفت [۱۹].

الگوی مفهومی پژوهش به صورت زیر نمایش داده می‌شود:

آماده‌سازی منابع مناسب برای اجرایی کردن تلاش‌های مدیریت کیفیت است [۲۰].

۲- تمرکز بر مشتری (مشتری‌مداری)

در واقع ماهیت اصلی مشتری‌مداری این است که توجه کامل تولیدکننده بر نیازها و خواسته‌ها و انتظارات مشتریان در زمینه‌ی برنامه‌ریزی و اجرای فعالیتهای مرتبط با کیفیت، متمرکز شود [۲۱].

این اصل به درگیرکردن و مشارکت دادن مشتریان در امر طراحی محصولات و فرآیند که به تولیدکننده اجازه می‌دهد تا نیازهای مشتریان خود را تشخیص داده و با خواسته‌های مشتری آشنا شود، می‌پردازد. برای رسیدن به این مورد، معمولاً تولیدکننده با ایجاد و ترویج ارتباط نزدیک بین مشتری و تولیدکننده همراه با فضای اعتماد دوطرفه و مداوم، به‌طور نزدیکی با مشکلات مشتریان ارتباط دارد و در واقع این ارتباط دوطرفه‌ی نزدیک بین دو بخش، وسیله‌ای است جهت بهتر شناختن نیازهای مشتریان و در ضمن باعث پیش‌بردن تولیدکننده به سمت رفع نیازهای مشتری درخصوص محصول و فرآیند می‌شود [۲۲].

۳- مدیریت فرآیند

مدیریت فرآیند به اجرای فرآیندهای کنترلی در کارخانه با استفاده از تکنیک‌های کنترل آماری فرآیند^{۱۹} بر می‌گردد. ابزارهای زیادی در زمینه‌ی کنترل آماری فرآیند وجود دارد، مانند: نمودارهای کنترل، نمودار علت و معلول، نمودار پراکندگی و نمودار پارتی. این ابزارها معمولاً جهت مانیتور کردن وضعیت کیفیت و بررسی خطاهای موجود در کارخانه مورد استفاده قرار می‌گیرد، بدین وسیله نقاط بحرانی‌ای که نیاز به بهبود دارد و نیز توانایی فرآیند تولید مشخص می‌گردد. استفاده‌ی موثر از تکنیک‌های کنترل آماری فرآیند، توانایی تشخیص علت‌های اصلی انحراف و خطأ که در کیفیت محصولات نقش مهمی دارند را بالا می‌برد و اطلاعات مفیدی را جهت کنترل فرآیند تولید و کاهش ضایعات فراهم می‌کند؛ به ویژه اینکه تحقیقات اخیر نشان می‌دهد که جمع‌آوری اطلاعات و مستندسازی آن‌ها توسط خود کارکنان شرکت، ارتباط مثبتی با عملکرد آن‌ها دارد [۲۳].

۴- ارتباط با تامین‌کننده

در ادبیات مدیریت کیفیت، همیشه به ایجاد ارتباط نزدیک با تامین‌کننده، توصیه شده است؛ و این شامل ایجاد و برقراری ارتباط طولانی‌مدت مبتنی بر علائق مشترک و مشارکت تامین‌کنندگان در طراحی محصول و فرآیند می‌شود و این خود موجب اطمینان از کیفیت محصولات تولیدی خواهد شد. اهمیت تامین‌کنندگان کاملاً روشن و آشکار است از این‌جهت که کیفیت مواد ورودی به‌طور مستقیم بر کیفیت محصولات و فرآیند تولید اثرگذار است؛

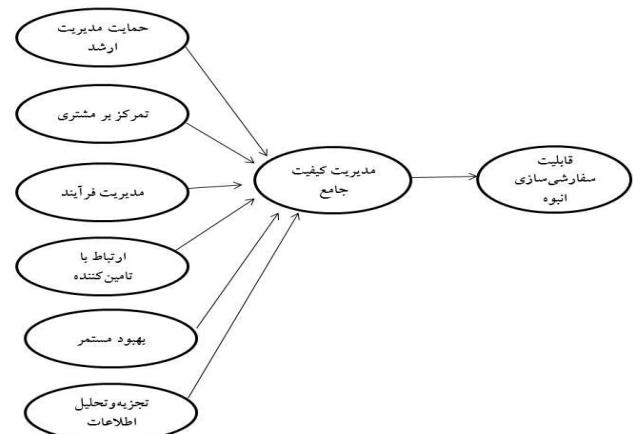
محور عمودی نشان دهنده مقدار متناظر با قدرت مدل است. این نمودار نشان می‌دهد در جاییکه فرض صفر پذیرفته شده دلیل آن کمبود حجم نمونه بوده و اعتبار نتایج مورد تائید است.

۴- روش تحقیق

در هر پژوهشی پس از جمع‌آوری و استقرار و طبقه‌بندی داده‌ها، تجزیه و تحلیل آن ضرورت می‌یابد. برای تجزیه و تحلیل داده‌های جمع‌آوری شده از آزمون‌های آماری و مدل‌بایی معادلات ساختاری استفاده شده است. به این ترتیب که برای تعیین پایایی ابزار تحقیق از آزمون آلفای کرونباخ و برای استخراج مدل ساختاری از تکنیک تحلیل مسیر استفاده شده است. در تجزیه و تحلیل پرسشنامه از مباحث استنباطی و توصیفی آماری استفاده شده است. آماره‌های توصیفی شامل جداول فراوانی و میانگین می‌باشد و در سطح استنباطی نیز از مدل معادلات ساختاری شامل تحلیل عاملی تائیدی و تحلیل مسیر استفاده شده است. نرم‌افزارهای مورد استفاده جهت تجزیه و تحلیل داده‌ها، بسته‌ی نرم‌افزاری اس‌پی‌اس اس نسخه‌ی ۱۸ و بسته‌ی نرم‌افزاری لیزرل نسخه‌ی ۸.۵۴ تحت ویدئو می‌باشد.

۴-۱- اعتبار سنجی مدل تحقیق با مدل معادلات ساختاری

مدل معادلات ساختاری رویکرد آماری جامعی برای آزمون فرضیه‌هایی درباره روابط بین متغیرهای مشاهده شده^{۱۶} و متغیرهای مکنون^{۱۷} می‌باشد. از طریق این رویکرد می‌توان قابل قبول بودن مدل‌های نظری را در جامعه‌های خاص با استفاده از داده‌های همبستگی، غیرآزمایشی، و آزمایشی آزمود. یکی از قوی‌ترین و مناسب‌ترین روش‌های تجزیه و تحلیل در تحقیقات علوم رفتاری و اجتماعی تجزیه و تحلیل چند متغیره است، زیرا ماهیت این گونه موضوعات چند متغیره بوده و نمی‌توان آن‌ها را با شیوه‌ی دو متغیری (که هر بار تنها یک متغیر مستقل با یک متغیر وابسته در نظر گرفته می‌شود) حل نمود. تجزیه و تحلیل چند متغیره به یک‌سری روش‌های تجزیه و تحلیل اطلاق می‌شود که ویژگی اصلی آن‌ها، تجزیه و تحلیل همزمان K متغیر مستقل و n متغیر وابسته است. تجزیه و تحلیل ساختارهای کواریانس یا مدل سازی علی یا مدل معادلات ساختاری، یکی از اصلی‌ترین روش‌های تجزیه و تحلیل ساختارهای داده‌ای پیچیده است و به معنی تجزیه و تحلیل متغیرهای مختلفی است که در یک ساختار مبتنی بر تئوری، تأثیرات همزمان متغیرها را برهمنشان می‌دهد. این روش، ترکیب ریاضی و آماری پیچیده‌ای از تحلیل عاملی، رگرسیون چند متغیره، و تحلیل مسیر است که در یک سیستم پیچیده گردهم آمده تا پدیده‌های پیچیده را مورد تجزیه و تحلیل قرار دهد. مدل معادلات ساختاری به دو فاز کلی تحلیل عاملی تائیدی و تحلیل مسیر تقسیم می‌شود. در قسمت اندازه‌گیری ارتباط نشانگرها یا همان سوالات پرسشنامه با سازه‌ها مورد بررسی قرار می‌گیرد و در قسمت ساختاری ارتباط عامل‌های مورد بررسی با یکدیگر جهت آزمون فرضیات مورد



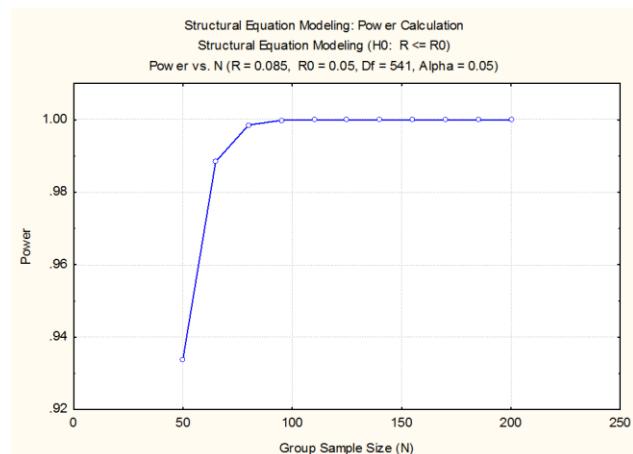
شکل شماره (۱): مدل مفهومی تحقیق

۳- جامعه و نمونه پژوهش

جامعه پژوهش، صنایع مختلف در ایران می‌باشد. برای انجام این پژوهش تعداد ۱۸۷ پرسشنامه در بین صنایع مورد بررسی توزیع شد که به منظور بررسی کفايت حجم نمونه برای برآورد پارامترهای مورد نیاز از ضریب قدرت استفاده شد. نتایج بررسی کفايت حجم نمونه نشان می‌دهد ضریب مدل با در نظر گرفتن بعد حجم نمونه برابر یک محاسبه شده است که نشان می‌دهد این مقدار کامل شده است و لذا ضریب قدرت کارا است زیرا انتخاب‌های متعددی از بین ماتریس ایجاد شده در دست بوده است و خطای نوع اول نیز از ۰/۰۵ فراتر نرفته است و ادعای رد فرض صفر در آزمون و نتایج قابل اتكاء است. زیرا برآش قدرت یک در خطای کمتر از ۰/۰۵ رخ داده است و به دلیل کمتر بودن این مقدار خطای نوع اول مدل نیز کنترل شده است.

نمودار (۱): تعیین ضریب مدل با توجه به حجم نمونه مورد مطالعه برای

پارامترهای مدل نهایی (ساختاری)



این نمودار نشان می‌دهد قدرت مدل در حجم نمونه ۱۸۷ نفر به مقدار یک رسیده که از مقدار ۰/۸ بالاتر است. لذا کفايت حجم نمونه مورد تائید قرار می‌گیرد. به عبارت دیگر نتایج نشان می‌دهد حجم نمونه برای برآورد مقادیر مجهول کفايت می‌نماید. محور افقی نمودار بیانگر حجم نمونه و

16- Observed variables

17- Latent Variables

متغیر پنهان خود بالای ۱/۹۶ است. لذا می‌توان همسویی سوالات پرسشنامه برای اندازه‌گیری مفاهیم را در این مرحله معتبر نشان داد. در واقع نتایج جدول زیر نشان می‌دهد آنچه محقق توسط سوالات پرسشنامه قصد سنجش آنها را داشته است توسط این ابزار محقق شده است. لذا روابط بین سازه‌ها یا متغیرهای پنهان قابل استناد است.

جدول شماره (۱): نتایج مدل اندازه‌گیری متغیرهای مستقل مورد مطالعه

P-Level	t-Value	بار عاملی	علامت در مدل	سازه تحقیق
۰/۰۱	---	۰/۷۹	TM1	
۰/۰۱	۱۲/۴۶	۰/۸۰	TM 2	
۰/۰۱	۱۴/۸۷	۰/۹۱	TM 3	حمایت
۰/۰۱	۱۴/۴۰	۰/۸۷	TM 4	مدیریت ارشد
۰/۰۱	۱۴/۱۴	۰/۸۹	TM 5	
۰/۰۱	۱۰/۸۰	۰/۷۱	TM 6	
۰/۰۱	---	۰/۷۵	CF1	
۰/۰۱	۱۱/۴۱	۰/۸۱	CF2	
۰/۰۱	۱۲/۲۷	۰/۸۶	CF3	تمرکز بر مشتری
۰/۰۱	۱۱/۳۲	۰/۸۱	CF4	
۰/۰۱	۱۰/۰۹	۰/۷۶	CF5	
۰/۰۱	---	۰/۸۱	PM1	
۰/۰۱	۱۴/۸۰	۰/۹۰	PM2	مدیریت
۰/۰۱	۱۴/۴۵	۰/۸۹	PM3	فرآیند
۰/۰۱	۱۲/۸۴	۰/۸۲	PM4	
۰/۰۱	---	۰/۷۹	SI1	
۰/۰۱	۱۳/۶۳	۰/۸۹	SI2	ارتباط با ثامین
۰/۰۱	۱۲/۷۶	۰/۸۴	SI3	کننده
۰/۰۱	۱۱/۵۸	۰/۷۸	SI4	
۰/۰۱	---	۰/۸۶	CI1	
۰/۰۱	۱۱/۱۵	۰/۷۴	CI2	
۰/۰۱	۱۲/۴۶	۰/۹۱	CI3	بهبود مستمر
۰/۰۱	۱۰/۹۸	۰/۷۹	CI4	
۰/۰۱	---	۰/۸۰	IA1	
۰/۰۱	۱۲/۸۷	۰/۸۴	IA2	تجزیه و تحلیل
۰/۰۱	۱۴/۲۵	۰/۸۸	IA3	اطلاعات
۰/۰۱	۱۳/۲۲	۰/۸۶	IA4	

۳-۱-۴ مدل تحلیل عاملی تائیدی متغیر وابسته سفارشی‌سازی انبوه طبق مدل مفهومی تحقیق شش دسته متغیر مستقل برای اندازه‌گیری مدیریت کیفیت جامع مورد مطالعه قرار گرفتند. بر اساس مدل اولیه مشخص می‌شود که تمام نشانگرها ساختار عاملی مناسبی را تشکیل داده‌اند. بنابراین سازه‌ها از دقت لازم برای اندازه‌گیری سازه یا صفت‌های مکنون تحقیق برخوردار است. به دیگر سخن نتایج حاصله نشان می‌دهد نشانگرها انتخابی محقق برای

توجه هستند. یکی از قوی‌ترین و مناسب‌ترین روش‌های تجزیه و تحلیل در تحقیقات علوم رفتاری و اجتماعی تجزیه و تحلیل چند متغیره است، زیرا ماهیت این گونه موضوعات چندمتغیره بوده و نمی‌توان آن‌ها را با شیوه دو متغیری (که هر بار تنها یک متغیر مستقل با یک متغیر وابسته در نظر گرفته می‌شود) حل نمود.

تجزیه و تحلیل ساختارهای کواریانس یا مدل سازی علی یا مدل معادلات ساختاری^{۱۸}، یکی از اصلی‌ترین روش‌های تجزیه و تحلیل ساختارهای داده‌ای پیچیده است و به معنی تجزیه و تحلیل متغیرهای مختلفی است که در یک ساختار مبتنی بر تئوری، تأثیرات همزمان متغیرها را برهم نشان می‌دهد.

۴-۱-۱ مدل اندازه‌گیری یا تحلیل عاملی تائیدی (CFA)

در روش شناسی مدل معادلات ساختاری، ابتدا به ساکن لازم است ترا روایی سازه^{۱۹} مورد مطالعه قرار گرفته تا مشخص شود نشانگرهای انتخاب شده برای اندازه‌گیری سازه‌های مورد نظر خود از دقت لازم برخوردار هستند. برای این منظور از تحلیل عاملی تائیدی استفاده می‌شود. به این شکل که بار عاملی هر نشانگر با سازه خود دارای مقدار t بالاتر از ۱/۹۶ باشد. در این صورت این نشانگر از دقت لازم برای اندازه‌گیری آن سازه یا صفت مکنون برخوردار است. در تحقیق حاضر جهت بررسی اینکه هر یک سازه‌های تحقیق تا چه حد با نشانگرهای انتخاب شده جهت سنجش آنها دارای همسویی بوده اند از مدل اندازه‌گیری یا همان تحلیل عاملی تائیدی به تفکیک ابعاد مورد مطالعه استفاده شد.

۴-۱-۲ مدل تحلیل عاملی تائیدی متغیرهای مستقل (TQM)

طبق مدل مفهومی تحقیق شش دسته متغیر مستقل برای اندازه‌گیری مدیریت کیفیت جامع مورد مطالعه قرار گرفتند. بر اساس مدل اولیه مشخص می‌شود که تمام نشانگرها ساختار عاملی مناسبی را تشکیل داده‌اند. بنابراین سازه‌ها از دقت لازم برای اندازه‌گیری سازه یا صفت‌های مکنون تحقیق برخوردار است. به دیگر سخن نتایج حاصله نشان می‌دهد نشانگرها انتخابی محقق برای اندازه‌گیری این مفهوم هر یک دارای اهمیت بوده و بخش مهمی از این عامل را اندازه‌گیری می‌کنند. وجود تائید در مدل اندازه‌گیری به این معنا است که اثرات این متغیر بر سایر متغیرها در مدل قابل اتكا است زیرا که محقق در این مرحله مطمئن شده است که مولفه‌های مورد مطالعه در مدل به خوبی اندازه‌گیری شده است. نشانگرهای در کنار یکدیگر، سازه‌های مربوط به خود را با توجه به ساختار مورد نظر محقق به درستی تائید نمودند زیرا که مدل حاضر با استفاده از روش تحلیل عاملی تائیدی به درستی اجرا شده است و تداخل قابل توجهی مشاهده نمی‌شود. مقادیر محاسبه شده t برای هر یک از بارهای عاملی هر نشانگر با سازه یا

18- Structural Equation Modeling

19- Construct Validity

20- Confirmatory Factor Analysis

جدول شماره (۳): ضرایب مسیر مورد مطالعه و معنی‌داری پارامترهای برآورده شده

نتیجه استاندارد (t-value)	ضریب مسیر (تخمین مسیر) در مدل	مسیر مورد مطالعه در مدل	ضریب
۰/۸۴	۱۰/۷۲	۱۰/۷۲ پذیرش	حمایت مدیریت ارشد ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۸۲	۹/۸۵	۹/۸۵ پذیرش	تمرکز بر مشتری ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۷۴	۹/۵۸	۹/۵۸ پذیرش	مدیریت فرایند ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۷۸	۹/۸۶	۹/۸۶ پذیرش	ارتباط با تامین کننده ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۹۰	۱۲/۴۸	۱۲/۴۸ پذیرش	بهبود مستمر ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۸۰	۱۰/۱۹	۱۰/۱۹ پذیرش	تحلیل ← مدیریت کیفیت جامع
۰/۶۸	۸/۷۵	۸/۷۵ پذیرش	مدیریت کیفیت جامع ← قابلیت سفارشی سازی انبوه
* معنی‌داری در سطح یک درصد خطای آطمینان ۹۹ درصد			

۵- آزمون فرضیه‌ها

فرضیه (۱) حمایت مدیریت ارشد نقش معنی‌داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد.

بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر حمایت مدیریت ارشد بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای ضریب مسیر ۰/۸۴ است که دارای مقدار t برابر ۱۰/۷۲ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای ۱/۹۶ در هر پارامتر مدل)، بالای ۱/۹۶ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با ۹۹ درصد اطمینان رد می‌شود و با توجه به معنی‌داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که حمایت مدیریت ارشد بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی‌داری دارد. بنابراین حمایت مدیریت ارشد بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت کیفیت جامع مربوط به حمایت مدیریت ارشد می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

فرضیه (۲) تمرکز بر مشتری نقش معنی‌داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد.

بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر تمرکز بر مشتری بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای ضریب مسیر ۰/۸۲ است که دارای مقدار t برابر ۹/۸۵ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای ۱/۹۶ در هر پارامتر مدل)، بالای ۱/۹۶ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با ۹۹ درصد اطمینان رد می‌شود و با توجه به معنی‌داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که تمرکز بر مشتری بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی‌داری دارد. بنابراین تمرکز بر مشتری بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت کیفیت جامع مربوط به تمرکز بر مشتری می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

اندازه‌گیری این مفهوم هر یک دارای اهمیت بوده و بخش مهمی از این عامل را اندازه‌گیری می‌کنند. وجود تأیید در مدل اندازه‌گیری به این معنا است که اثرات این متغیر بر سایر متغیرها در مدل قابل اثکا است زیرا که محقق در این مرحله مطمئن شده است که مولفه‌های مورد مطالعه در مدل به خوبی اندازه‌گیری شده است.

نشانگرهای در کنار یکدیگر سازه‌های مربوط به خود را با توجه به ساختار مورد نظر محقق به درستی تأیید نمودند زیرا که مدل حاضر با استفاده از روش تحلیل عاملی تأییدی به درستی اجرا شده است و تداخل قابل توجهی مشاهده نمی‌شود. لذا براساس یافته‌های مدل می‌توان در مورد مناسب بودن سوالات انتخابی محقق برای سنجش سازه‌ها هر سازه با اطمینان کافی تصمیم‌گیری نمود. مقادیر محاسبه شده t برای هر یک از بارهای عاملی هر نشانگر با سازه یا متغیر پنهان خود بیالای ۱/۹۶ است. لذا می‌توان همسویی سوالات پرسشنامه برای اندازه‌گیری مفاهیم را در این مرحله معتبر نشان داد. در واقع نتایج جدول زیر نشان می‌دهد آنچه محقق توسط سوالات پرسشنامه قصد سنجش آنها را داشته است توسط این ابزار محقق شده است. لذا روابط بین سازه‌ها یا متغیرهای پنهان قابل استناد است. همچنین شواهد گواه این مدعای است که در بین سازه‌های ممکنون مورد مطالعه با نشانگرهای سطح اول خود به خوبی اندازه‌گیری شده‌اند و آنچه محقق به عنوان سفارشی سازی انبوه قصد اندازه‌گیری داشته، محقق گشته است.

در ضمن، سوالات پرسشنامه پژوهش که در آن مولفه‌های مورد اندازه‌گیری در مورد قابلیت سفارشی سازی انبوه، مورد مطالعه قرار گرفته است، در بخش ضمائم آورده شده است.

جدول شماره (۲): نتایج مدل اندازه‌گیری متغیرهای سفارشی سازی انبوه

سازه تحقیق	علامت در مدل	بار عاملی	P-Level	t-Value
MC1	۰/۸۳	۱۳/۳۸	۰/۰۱	
MC2	۰/۰۹	۸/۵۳	۰/۰۱	
MC3	۰/۰۹	۱۲/۴۴	۰/۰۱	
MC4	۰/۰۹	۱۰/۳۰	۰/۰۱	
MC5	۰/۰۹	۱۲/۵۳	۰/۰۱	
MC6	۰/۰۷	۱۱/۹۷	۰/۰۱	
MC7	۰/۰۷	۱۱/۳۸	۰/۰۱	
MC8	۰/۰۷	۸/۱۰	۰/۰۱	

۴- مدل ساختاری (مدل تحلیل مسیر)
پس از طی مراحل تصدیق مدل اندازه‌گیری در این مرحله می‌توان به آزمون روابط بین سازه‌های تحقیق پرداخت. به این منظور مدل مورد نظر در نرم افزار لیزرل پیاده شد و نتیجه در جدول (۳) ارائه شده است:

کیفیت جامع مربوط به بهبود مستمر می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

فرضیه^۶) تحلیل نقش معنی داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد. بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر تحلیل بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای t مقدار $t = 0.80$ است که دارای مقدار $t = 0.96$ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای $t = 0.96$ در هر پارامتر مدل)، بالای $t = 0.96$ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با $t = 0.96$ درصد اطمینان را می‌شود و با توجه به معنی داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که تحلیل بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی داری دارد. بنابراین تحلیل بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت کیفیت جامع مربوط به مدیریت فرایند می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

فرضیه^۷) مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه اثر معنی داری دارد.

بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه دارای ضریب مسیر $t = 0.68$ است که دارای مقدار $t = 0.75$ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای $t = 0.96$ در هر پارامتر مدل)، بالای $t = 0.96$ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با $t = 0.96$ درصد اطمینان را می‌شود و با توجه به معنی داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی داری بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه دارد. بنابراین مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی سفارشی‌سازی انبوه را می‌توان تابع خطی مدیریت کیفیت جامع دانست. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

بر اساس نتایج مدل برآش یافته در نمونه مورد مطالعه معادله ساختاری (Structural Equation) استخراج شده به شرح زیر خواهد بود.

$$MCC = 0.68^*TQM, R^2 = 0.46$$

بر این اساس مشخص می‌شود که 46 درصد تغییرات قابلیت سفارشی‌سازی انبوه به مدیریت کیفیت جامع در شرکت‌های مورد مطالعه وابسته است. از اینرو مشخص می‌شود با مشخص بودن وضعیت قابلیت سفارشی‌سازی انبوه به اقدامات مدیریت کیفیت جامع در شرکت‌ها وابسته است.

۶- یافته‌های تحقیق

نتیجه کلی تحقیق نشان داد که قابلیت سفارشی‌سازی انبوه تابع مدیریت کیفیت جامع است و ازان جا که در میان متغیرهای

فرضیه^۳) مدیریت فرایند نقش معنی داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد.

بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر مدیریت فرایند بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای ضریب مسیر $t = 0.74$ است که دارای مقدار $t = 0.85$ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای $t = 0.96$ در هر پارامتر مدل)، بالای $t = 0.96$ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با $t = 0.96$ درصد اطمینان را می‌شود و با توجه به معنی داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که مدیریت فرایند بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی داری دارد. بنابراین مدیریت فرایند بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت کیفیت جامع مربوط به مدیریت فرایند می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

فرضیه^۴) ارتباط با تامین کننده نقش معنی داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد.

بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر ارتباط با تامین کننده بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای ضریب مسیر $t = 0.78$ است که دارای مقدار $t = 0.86$ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای $t = 0.96$ در هر پارامتر مدل)، بالای $t = 0.96$ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با $t = 0.96$ درصد اطمینان را می‌شود و با توجه به معنی داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که ارتباط با تامین کننده بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی داری دارد. بنابراین ارتباط با تامین کننده بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت کیفیت جامع مربوط به ارتباط با تامین کننده می‌شود. لذا این فرضیه تحقیق قبول می‌شود.

فرضیه^۵) بهبود مستمر نقش معنی داری در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارد.

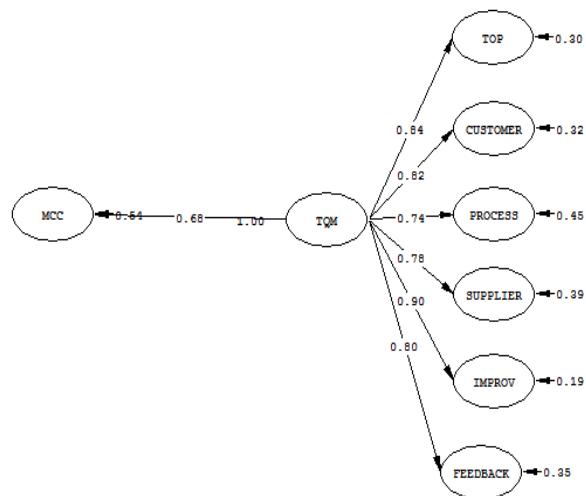
بر اساس نتایج مدل ساختاری اثر بهبود مستمر بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع دارای ضریب مسیر $t = 0.90$ است که دارای مقدار $t = 0.48$ می‌باشد. مقدار t برای این پارامتر (طبق قاعده خطای یک درصد در رد فرض صفر برای مقادیر بالای $t = 0.96$ در هر پارامتر مدل)، بالای $t = 0.96$ محاسبه شده است. لذا می‌توان بیان نمود که فرض صفر با $t = 0.96$ درصد اطمینان را می‌شود و با توجه به معنی داری و مثبت بودن این ضریب می‌توان بیان نمود که بهبود مستمر بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع تاثیر مثبت و معنی داری دارد. بنابراین بهبود مستمر بر شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع اثر قابل توجهی دارد و بخش مهمی از مدیریت

نتایج حاصل از تحقیق که بر تاثیرگذاری فعالیت‌های مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه دلالت دارد می‌توان این مطلب را بیان کرد که مدیریت کیفیت جامع باید به عنوان یک جزء اصلی و پایه‌ای در سازمان‌های تولیدی مورد توجه قرار گیرد که در این صورت سازمان‌ها می‌توانند عملکرد بالایی در تولید محصولات، با کیفیت، هزینه و تحویل بهتر نسبت به تولید انبوه داشته و موجب رضایت بیشتر مشتریان خود شوند. لازم به ذکر است که از نتایج این پژوهش، کلیه اساتید محترم دانشگاه، همچنین دانشجویان و محققان در حوزه‌ی مدیریت کیفیت و همچنین شرکت‌هایی که در صدد به دست آوردن توانایی سفارشی‌سازی انبوه می‌باشند، می‌توانند بهره‌مند شده و از آن استفاده کنند، چراکه با نتایج به دست آمده در این پژوهش و همچنین تحقیقات انجام شده دیگر در این زمینه، تاثیرگذاری مولفه‌های مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه بنگاه‌های تولیدی به اثبات رسیده است.

۸- پیشنهادات برای تحقیقات آتی

یکی از مراحل ضروری پایان هر پژوهشی ارائه‌ی پیشنهادها و راهکارها برای پژوهش‌های آتی و همچنین سازمان‌های مربوطه می‌باشد. از آنجا که اغلب اعتقاد بر این است که کارهای علمی با استیتی مکمل هم‌دیگر باشند، اغلب پیشنهادهایی که در این قسمت مطرح می‌شوند حاصل تجربیات محقق در فرآیند پژوهش می‌باشد. با توجه به نتایج و تجربیات حاصل از فرآیند پژوهش، پیشنهاد می‌شود که در تحقیقات آتی به جای نظرسنجی و استفاده از پرسشنامه با استفاده از روش‌هایی مانند ممیزی داده‌ها، اطلاعات به صورت عینی جمع‌آوری شوند. همچنین انجام مطالعات بیشتر در زمینه‌ی شناسایی متغیرهای تاثیرگذار دیگر بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه و بررسی ابعاد مختلف سفارشی‌سازی انبوه و نحوه‌ی پیاده‌سازی آن در فضای متغیر صنعت در ایران نیز می‌تواند موضوع تحقیقاتی در این زمینه باشد. پس، اظهار می‌کند که بهترین روش دستیابی به حداکثر سفارشی‌سازی - با هدف حداقل سازی هزینه و حداکثر سفارشی‌سازی - ایجاد اجزاء مدولار است که می‌تواند تنوع وسیعی از محصولات و خدمات نهایی را بوجود آورد و همزمان هر دوی مقیاس اقتصادی^{۲۱} و گستره اقتصادی^{۲۲} را فراهم می‌کند. بررسی تولید مدولار نیز به عنوان یکی از روش‌های پیاده‌سازی سفارشی‌سازی انبوه، می‌تواند موضوع جالب و جذابی برای تحقیقات آتی به حساب آید.

تبیین کننده مدیریت کیفیت جامع در شرکت‌های مورد مطالعه بهبود مستمر می‌باشد می‌توان نتیجه گرفت مهم‌ترین متغیر اثرگذار بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه، متغیر بهبود مستمر در قالب مدیریت کیفیت جامع می‌باشد. متغیرهای حمایت مدیریت ارشد، تمرکز بر مشتری، تجزیه و تحلیل اطلاعات، ارتباط با تامین‌کننده و مدیریت فرآیند در ردی بعدی قرار دارند. از این‌رو مشخص می‌شود که شرکت‌های مورد مطالعه در راستای تامین مدیریت ارشد، تمرکز بر مشتری، تحلیل، ارتباط با تامین‌کننده و مدیریت فرآیند می‌باشد که این متغیرها به ترتیب در شکل‌گیری مدیریت کیفیت جامع، متغیرهای بهبود مستمر، حمایت مدیریت ارشد، تمرکز بر بیشترین نقش را دارد و مدیریت کیفیت جامع نیز اثر معنی‌داری در قابلیت سفارشی‌سازی انبوه شرکت‌های مورد مطالعه دارد.



Chi-Square=1262.13, df=541, P-value=0.00000, RMSEA=0.085

شکل شماره (۲): مدل ساختاری تحقیق

۷- نتیجه‌گیری

در این تحقیق پس از شناسایی ابعاد مدیریت کیفیت جامع و قابلیت سفارشی‌سازی انبوه به بررسی میزان تاثیر هریک از ابعاد مدیریت کیفیت جامع به عنوان متغیر مستقل بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه به عنوان متغیر وابسته پرداخته شد. هدف اصلی این پژوهش بررسی تاثیر ابعاد مختلف مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه شرکت‌ها بود که در این راستا پرسشنامه‌ای نهیمه و در صنایع مختلف پخش شد و نتایج پژوهش با استفاده از نرم‌افزار لیزرل تجزیه و تحلیل و در نهایت، مدلی با برآزندگی معنادار ارائه و مدل ساختاری پژوهش مورد تایید قرار گرفت. این مدل تبیین کننده تاثیرگذاری ابعاد مختلف مدیریت کیفیت جامع بر قابلیت سفارشی‌سازی انبوه می‌باشد. در واقع قابلیت سفارشی‌سازی انبوه در محیط پر تلاطم اقتصادی امروزه یکی از راهکارهای مهم و اساسی برای جلب رضایت مشتریان جدید و حفظ مشتریان قدیمی است، در این صورت با تکیه بر

21- economy of scale

22- economy of scope

۹- ضمایم

جدول شماره (۴): پرسشنامه پژوهش

ردیف.	شرح	قابلیت سفارشی سازی انبو	کامل مخفف	مخفف	تاریخی	موقوفه	کامل موقوفه
قابلیت مدیریت ارشد							
۱	ما قادر به تولید محصول سفارشی در مقیاس زیاد هستیم.						
۲	ما بدون افزایش هزینه، می‌توانیم تنوع قابل توجهی را به محصولات اضافه کنیم.						
۳	ما می‌توانیم به رغم حفظ تعداد تولید زیاد، محصولات را سفارشی تولید کنیم.						
۴	ما می‌توانیم بدون به خطر انداختن کیفیت، به تنوع محصول بیفزاییم.						
۵	توانایی ما برای پاسخگویی سریع به مشتری، برای درخواست‌های سفارشی، بسیار بالا است.						
۶	ما قادریم محصولات را با سطوح مختلف کیفیت، تولید کنیم.						
۷	ما قادریم در طیف وسیع و متنوع، نیاز مشتری را به آن ها تحویل دهیم.						
۸	ما قادریم نیاز مشتریان را قبل از اینکه مطرح کنند، درک کنیم.						
تمركز بر مشتری (مشتری مداری)							
۱	تمامی مدیران ارشد شرکت، مسئولیت خود را در قبال کیفیت، درک کرده و پذیرفته اند.						
۲	مدیریت ارشد ما، به شدت کارکنان را به مشارکت در فرآیند تولید، تشریق می‌کند.						
۳	مدیریت کارخانه، بهبود کیفیت را به عنوان یک پیش‌انداز تصویر نموده و آن را دنبال می‌کند.						
۴	مدیریت کارخانه ما، شخصاً درگیر بهبود کیفیت پروژه‌ها می‌شود.						
۵	مدیران ارشد سازمان، مقدار قابل توجهی از منابع را بهبود کیفیت اختصاص می‌دهند.						
۶	موضوع کیفیت، در جلسات مدیران ارشد سازمان، به طور مستمر مورد بررسی قرار می‌گیرد.						
ارتباط با تأمین کننده							
۱	ما غالباً ارتباط نزدیکی با مشتری هایمان داریم.						
۲	ما تلاش می‌کنیم که پاسخگویی خوبی (بر اساس انتظارات مشتری) برای نیازهای مشتریانمان باشیم.						
۳	ما به طور منظم نیازهای مشتریانمان را مورد بررسی قرار می‌دهیم.						
۴	شرکت، کارکنان را تشویق می‌کند تا در تصمیم گیری‌های خود نیاز مشتریان را لحاظ کنند.						
۵	افراد سازمان، از مشتریان خود، شناخت کامل دارند.						
بهبود مستمر							
۱	در حال حاضر، درصد بالایی از فرایندهای درون کارگاه‌ها، تحت کنترل کیفیت آماری هستند.						
۲	ما برای کاهش انحراف از فرایند، به طور گسترده‌ای از روش‌های آماری استفاده می‌کنیم.						
۳	ما برای تعیین تحت کنترل بودن فرآیندها، از نمودارها و ابزارهای کنترل بهره می‌بریم.						
۴	ما با استفاده از SPC (کنترل آماری فرآیند)، بر فرآیندهایمان نظارت داریم.						
تجزیه و تحلیل اطلاعات							
۱	مجاری جمع آوری اطلاعات به درستی در سازمان محسوب می‌شود.						
۲	افراد سازمان در انجام کارهایشان به دنبال یادگیری روش‌های بهتر، برای جلوگیری از خطأ می‌باشند.						
۳	افراد سازمان به منظور یافتن روش‌های بهتر برای جذب مشتری، نتایج کار خود را بررسی می‌کنند.						
۴	افراد سازمان به طور مستمر، فرآیندهای تجاری خود را اصلاح می‌کنند.						

۱۰- منابع و مأخذ

- [۲۳] Yeung, A.C.L., Cheng, T.C.E. and Lai, K. (2006), An operational and institutional perspective on total quality management, *Production and Operations Management*, 15 (1), 156-70.
- [۲۴] Zhang, Z. (2000), Implementation of Total Quality Management: an empirical study of Chinese manufacturing firms, PhD unpublished thesis, University of Groningen.
- [۱] نشر دانشگاه صنعتی طاهری، شهنام، مدیریت کیفیت فرگیر و سری های ISO_9000, ISO_14000، موسسه نشر علوم نوین، نوپردازان، ۱۳۷۹
- [۲] جان پایک و ریچارد بارنز، مترجم: دکتر محمد حسین سلیمانی، مدیریت کیفی در عمل، مرکز امیرکبیر (پلی تکنیک تهران)، تهران، ۱۳۷۷
- [۳] Ahire, S.L., Golear, D.Y. and Waller, M.W. (1996), Development and validation of TQM implementation contracts, *Decision Sciences*, 27 (1), 23-56.
- [۴] Anupam, D., Himangshu, P., W. Swierczek. (2008), Developing and Validating total quality management (TQM) constructs the context of Thailand manufacturing industry, *Benchmarking: An International Journal*, 15.
- [۵] Burcher, P. G., Lee, G. L., Waddell, D. (2008). The Challenges for Quality Managers in Britain and Australia, the TQM Journal, 20 (1), 45-58.
- [۶] Christopher M. ,(2000), The agile supply chain, competing in volatile markets, *Industrial Marketing Management*, Elisevier Science.,29.
- [۷] Curry, A., Kadashah, N. (2002). Focusing on Key Elements of TQM Evaluation for Sustainability, the TQM Magazine, 14 (4), 2007-2016.
- [۸] Davis, S. (1996). Future Perfect, Addison-Wesley Publishing, Reading, MA.
- [۹] Dean, P.R., Tu, Y.L. and Xue, D., (2008), A framework for generating product production information for mass customization. *The International Journal of Advanced Manufacturing Technology*, 38(11-12), 1244-1259.
- [۱۰] Demirbag, M., Tatoglu, E., Tekinkus. M., Zaim, S. (2006). An Analysis of the Relationship Between TQM Implementation and Organizational Performance, *Journal of Manufacturing Technology Management*, 17 (6), 829-847.
- [۱۱] Hoang, D.T., Igel, B. and Laosirihongthong, T. (2006), The impact of total quality management on innovation: findings from a developing country, *International Journal of Quality & Reliability Management*, 23 (9), 1092-116.
- [۱۲] Huang, Y. S., Lin, B. M. T. (2002). An empirical investigation of total quality management A Taiwanese case, the TQM Magazine, 14 (3).
- [۱۳] Kristal, M. M., Huang, X., Schroeder, R. G. (2010). The effect of quality management on mass customization capability, *International Journal of Operations Production Management*, 30 (9), 900-922.
- [۱۴] Kumar, A., Gattoufi, S. and Reisman A., (2007). Mass customization research: trends, directions, diffusion intensity, and taxonomic frameworks. *International Journal of Flexible Manufacturing Systems*, 19(4), 637-665.
- [۱۵] MacCarthy, B., Brabazon, P.G. and Bramham, J.,(2003). Fundamental models of *Management*; 8(6), 1997.
- [۱۶] Ooi, K. B., Bakar, N. A., Veeri, A., Vellapan, L., Loke, A. K. Yin. (2007). Does TQM Influence Employees' Job Satisfaction?, *International Journal of Quality & Reliability Management*, 24 (1), 62-77.
- [۱۷] Piller, F.T. (2004). Mass Customization: Reflections on the State of the Concept. *The International Journal of Flexible Manufacturing Systems*, 16(4), 313-334.
- [۱۸] Salvador, F., Martin de Holan, P. & Piller, F. (2009). Cracking the code of mass customization. *MIT Sloan Management Review*, 50 (3), 71-78.
- [۱۹] Shenawy, E. E., Baker, T., Lemak, D. J. (2007). a Meta-analysis of the Effect of TQM on Competitive Advantage, *International Journal of Quality & Reliability Management*, 24 (5) , 442-471.
- [۲۰] Siddiqui, J., Rahman, Z. (2007). TQM Principles' Application on Information Systems for Empirical Goals, the TQM Magazine, 19 (1), 76-87.
- [۲۱] Slack, N. (2004).Operations Management, Edition 4, Prentice-Hall, London.
- [۲۲] Vernadat, F. (1999), Research agenda for agile manufacturing, LGIPM, ENIM/University International Journal of Agile Management Systems, 1(1), 37-40.