

تحلیلی بر نقش تصویر برنده بر توسعه گردشگری شهری مطالعه موردي:

کلان شهر تبریز

رحیم حیدری چیانه: دانشیار جغرافیا و برنامه ریزی شهری، دانشگاه تبریز، تبریز، ایران*

ناصر صنوبه: دانشیار گروه مدیریت، دانشگاه تبریز، تبریز، ایران

حسین سعدلولی: کارشناس ارشد جغرافیا و برنامه ریزی شهری، دانشگاه تبریز، تبریز، ایران

چکیده

فاصله جغرافیایی و عدم تعامل بین مکان‌ها از یک سو و از بین رفتن هویت‌های محلی شهرها در فرایند جهانی شدن که به تضعیف تصویر و نقشه ذهنی شهرهای خاصی می‌انجامد در توسعه گردشگری و جذب گردشگران اثر منفی به جا می‌گذارد..مقاله حاضر به بررسی رابطه تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در کلان شهر تبریز می‌پردازد. بدین منظور ۳۴۵ پرسشنامه در میان گردشگران داخلی تبریز که با استفاده از آزمون کوکران بدست آمده توزیع گردید که تعداد جامعه مورد بررسی در تحقیق ۵۰۹۳۴۱ نفر بوده است. برای تحلیل‌های آماری از بسته نرم افزاری SPSS استفاده شده است. و برای تحلیل رابطه بین متغیرها از آزمون کنдал تاو بهره گرفته شده است. همچنین برای بررسی پایایی پرسشنامه از آزمون آلفا کورونباخ استفاده شده استنتایج آزمون کنдал تاو نشان گر این است که بین متغیر تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در کلان شهر تبریز رابطه مثبت با ضریب همبستگی .۳۱۹ و سطح اعتماد ۹۹٪ رابطه معناداری بین دو متغیر وجود دارد.

واژه‌های کلیدی: تصویر برنده، گردشگری شهری، بازاریابی، کلان شهر تبریز.

۱- مقدمه

۱-۱- طرح مساله

در عصر کنونی مسئولین شهری در جستجوی راههایی برای بازاریابی شهرها هستند. در این رابطه برنده‌سازی شهری راهبردی برای افزودن مزیت رقابتی به وسیله فراهم نمودن تصویر، منبعی برای ارزش بالای اقتصادی، اهمیت فرهنگی و سیاسی و توسعه اقتصادی و اجتماعی قاطع است. هدف اصلی این بحث فراهم آوردن جذابیت بیشتر برای سرمایه‌گذاری، جذب گردشگران و ساکنین بالقوه با عنایت به توسعه جوامع و بازسازی هویت محلی است (Konig, 2011:5). در سال‌های گذشته عمل برنده‌سازی و بازاریابی برای مقاصد بسیار معمول شده است. و سازمان‌های بازاریابی مکان‌ها به دنیای برنده‌سازی روی آورده اند که در آن هویت واضحی از مقاصد خلق و برای گردشگران شهری و روستایی معرفی می‌شود (Ren and Bichfeldt, 2011:1-2). در واقع برنده‌یک شهر در گردشگری لبه برنده شهر در رقابت‌های اقتصادی و اجتماعی برای توسعه گردشگری است. توسعه گردشگری در ایران علاوه بر داشتن جنبه‌های مثبت اقتصادی می‌تواند به نزدیکی بین انسان‌ها با ملیت‌های متفاوت و صلح پایدار منجر شود.

برند شهر که از دیدگاه رشته‌های مختلف می‌تواند بهره برد. جغرافیای رفتاری که یکی از این علوم است در پی کشف و شناخت نقشه‌های ذهنی مردم و پرده برداری از تصورات عمیق آن‌ها درباره مکانهاست. در واقع در این مکتب جغرافیایی میان صورت ذهنی، جامعه و فضا مورد توجه است. بطورکلی در جغرافیای رفتار فضایی، افراد اطلاعات بدست امده از محیط

فیزیکی (طبیعی و انسان ساخت) و محیط اجتماعی را جذب و همسان می‌نماید و از این طریق تصاویر و بازنمایی‌های روانشناختی منحصر به فرد خودشان را، از واقعیتها ترسیم می‌کنند. این تصویر و بازنمایی‌های روانشناختی منحصر به فرد، عنوان نقشه‌های ذهنی و شناختی مطرح می‌شوند (شکوئی، ۱۳۸۶: ۱۱۱-۱۱۲)

فاصله جغرافیایی و عدم تعامل بین مکان‌ها از یک سو و رقابت بین مقاصد جهت توسعه گردشگری و اقتصادی خود که به تضعیف تصویر و نقشه ذهنی شهرهای خاصی می‌انجامد. علاوه بر اینکه تضعیف گردشگری شهرهای دیگر که خود دارای اثرات اجتماعی، اقتصادی، فرهنگی و سیاسی است؛ را سبب می‌شود خود روند تصادم بین مکانی را تسریع می‌بخشد. و منجر به سلطه شهری بر شهرهای دیگر در عرصه جهانی، ملی و محلی می‌شود

از سوی دیگر شهرها در فرایند جهانی شدن هویت مکانی خود را از دست می‌دهند و فرم‌ها و الگوهای یکسانی را می‌پذیرند. بنابراین، لازم است علاوه بر حفظ هویت‌های محلی خود با فراهم آوردن خدمات متمایز زمینه را برای توسعه برنده خود فراهم آورند (Pike, 2008:64).

کلان شهر تبریز به عنوان قطب صنعتی و اقتصادی کشور می‌تواند با داشتن تصویر برنده قوی و مستحکم از پتانسیل خود در جذب گردشگر و سرمایه بهره برده تا جایگاهی مطلوب و عادلانه در کشور و منطقه داشته باشد.

۱-۲- پیشینه تحقیق

در ارتباط با موضوع مقاله پیش رو، پس از بررسی پیشینه تحقیق، به تحقیقات ناکافی با موضوع تصویر مقاصد و برنده گردشگری در جغرافیای شهرهای ایران

در پایان نامه ای که توسط فضلی (۲۰۱۲) با عنوان تکامل تصور مقصد در میان گردشگران خارجی تهران در دانشگاه قاضی ماقویسی قبرس دفاع شده است، ویژگی های تصور تهران را ازدید گردشگران خارجی بررسی کرده است. به علاوه این مطالعه رابطه بین تصور مقصد و اجزای آن، تصور کلی و رفتار آینده را مورد بررسی قرار داده است..

تحقیقی که توسط حنزاوی و سعیدی صورت پذیرفته است علاوه بر توسعه مفهومی مدل بین نهادهای برنده (به طور مثال شناختی، عاطفی، و اجزا برنده یگانه) تصور برنده (به طور مثال تصور کلی از مقصد) و رقتار آینده گردشگران را در شهر اصفهان مورد بررسی قرار داده است..

شین و همکاران (۲۰۱۱) در پژوهشی تحت عنوان تاثیر فیلم های تاریخی تصویر مقصد گردشگری آفریقای جنوبی به بررسی تصور مقصد در بین دانش آموزان بعد از تماشای فیلم تاریخی بحث بر انگیز پرداخته است.

پایان نامه انجام شده توسط Stepchenkova در سال ۲۰۰۵، که تحت عنوان تصور مقصد روسیه در بین مسافران خوش گذران آمریکایی است. تصور مقصد روسیه را از میان مسافران خوش گذران آمریکایی براساس بررسی مبتنی بر وب مورد مطالعه و سنجش قرار داده. این مطالعه به این نتیجه رسید که تصویر آمریکایی ها اغلب منفی و فاقد آگاهی از ویژگی های مقصد روسیه است.

ساردی و ریتز (۲۰۰۸) در مقاله ای با نام درک انگلیسی بودن و نقش آن در توسعه تصور مقصد، که از روش های تحقیق کمی و کیفی استفاده کرده است، درک دانشجویان گردشگری و دانشجویان انگلیسی زبان را سنجیده است.

روبرو گشتیم و بنا به اهمیت این موضوع در توسعه گردشگری، لزوم تحقیقات بیشتر حس می گردد. جلیلوند و همکاران (۲۰۱۲) در پژوهشی که با "عنوان بررسی رابطه ساختاری بین تصور مقصد، گرایش گردشگری به سوی هدف گذاری سفر و مقاصد: رویکردی جامع انجام داده اند، علاوه بر بررسی متغیرهای فوق الذکر اثر ویژگی اقتصادی و اجتماعی را بر متغیرهای فوق مورد آزمون قرار داده اند.

در تحقیقی انجام شده با عنوان مطالعه ای گسترش بر فرسودگی تصور مقصد گردشگری ورزشی در گذر زمان که توسط Nanchen و همکاران صورت پذیرفته است، پایداری تصور را در میان گردشگران ورزشی در عرض ۱۰ ماه مورد تحلیل قرار داده اند.

ژانگ و همکاران (۲۰۱۴) مقاله ای پژوهشی را به منظور بررسی ارتباط بین تصور مقصد و وفاداری گردشگران انجام داده است.

در مقاله ای که در سال ۲۰۱۳ با عنوان تصور مقصد به عنوان میانبر بین خطرات تصویری و تمایلات برای دیدار مجدد نموده موردي: ژاپن پس از فاجعه توسط Chew و Jahari انجام شده، اثرات خطرات تصویری را بر تصور مقصد مورد بررسی قرار داده همچنین تصور از مقصد را به عنوان متغیری میانجی میان خطرات تصویری و تمایل سفر به مقاصد پرخطر قرار داده است.

در مقاله ای تحت عنوان انتخاب تصور مقصد برای پایتخت به جای یک ملت: مطالعه ای بخشی، شهر تایپه ، Liu (۲۰۱۳) بیانگر این است که مردم، مکان هایی که با طبیعت و یا ناحیه ای در ارتباط اند را شهر؛ و همچنین مکان های مرتبط با قدرت ایالتی، چند قومی و جهانی شدن اقتصادی، تعابیر متفاوت را تقویت می کند.

بین ملیت‌ها، تصویر بین ۳۳۴ گردشگر بازدید کننده از ملیت‌های مختلف را مورد بررسی قرار داده است. زنگنه و شمس الله زاده (۱۳۹۰) پژوهشی را با عنوان بررسی و تحلیل نقش تصویر مقصود در توسعه گردشگری (مطالعه موردي: کلان شهر تبریز) انجام داده اند، وجهه استنباط شده تصویر ذهنی در تصمیم به سفر، رفتار در سفر و قصد انجام سفرهای مجدد را بررسی کرده است.

کولسرشتا (۲۰۱۱) در پایان نامه‌ی برندازی مقاصد: بهبود تصویر گردشگری بریتانیا، مدلی را برای ایجاد تصویر برنده در زمینه صنعت گردشگر بریتانیا ارائه داده است.

رنجبریان و قنبری (۱۳۸۶) مقاله‌ای پژوهشی را تحت عنوان تاثیر تجربه سفر بر وجهه استنباط شده از ایران به عنوان یک مقصد گردشگری در بین گردشگران خارجی به بررسی این موضوع پرداخته است و عوامل تاثیر گذار بر تصویر مقصود را در شش دسته فرهنگ، اقتصاد، سیاست، محیط زیست و امکانات گردشگری طبقه بندی کرده است.

اسمایلز و همکار (۲۰۱۰) در مقاله پیگیری تصویر مقصود در گذر زمان، نمونه آروبا، روشی را برای پیگیری تصویر مقصود در گذر زمان پیشنهاد می‌کند و مقاله‌های مربوط به آروبا در روزنامه‌های امریکایی را از ماه مه ۲۰۰۴ تا آوریل ۲۰۰۶ مورد بررسی قرار داده است.

تپاچی و همکار (۲۰۰۰) در پژوهشی تحت عنوان ارزیابی نقش تصویر سودمند در گزینش مقصد گردشگری، از چهارچوب تصویر سودمند برای تحلیل تصمیم برای بازدید از یک کشور در تعطیلات در دو کشور تایلند و ایالات متحده امریکا بهره برده است.

ریچارد و ویلسون (۲۰۰۳) در پژوهشی که با عنوان تاثیر رویدادهای فرهنگی بر تصور شهر انجام داده اند به بررسی تاثیر رویدادهای فرهنگی بر تصور ساکنین و گردشگران در شهر روتردام هلند پرداخته است. لیسوس و lhs,k (۲۰۱۳) در پایان نامه‌ای با نام درک بازدیدکنندگان از تصور مقصود، نمونه موردي: گردشگری فلسطین، سعی در کاربرد مفهوم تصور مقصود در صنعت گردشگری فلسطین دارد. همچنین به بررسی درک عمومی گردشگران از فلسطین به معنی مقصد تعطیلاتی و تاثیر ان‌ها از اخبار پرداخته است.

هانگ و همکاران (۲۰۱۳) مقاله‌ای را تحت عنوان نزدیکی فرهنگی و انگیزه سفر: تصور مقصود ادراک درک گشته توسط بازدیدکنندگان چینی، تصور مقصود در بین گردشگران چینی تایلند را بررسی کرده است. چوی و همکاران (۲۰۰۷) در نوشتاری پژوهشی با نام تصور مقصود به تصویر در آمده در وب: تحلیل مضمونی وب سایتها مربوط به سفر به ماکائو، با رویکردی کیفی و کمی به بررسی به تحلیل محتواهای وبلاگ مسافرتی آنلاین، مجلات مسافرتی آنلاین، وب سایتها از آنس‌های مسافرتی، اپراتورهای تور و وب سایت رسمی گردشگری ماکائو پرداخته است. یاکسل و همکار (۲۰۰۷) در تحقیقی با عنوان کارد پستال‌ها به عنوان تصویرسازی کارساز: عاملی بیهوده در بازاریابی مقصد به بررسی تاثیر کارت پستال‌ها بر تحریک عواطف مثبت گیرندگان و انتخاب آن تصویر به عنوان مقصد گردشگری پرداخته است.

ساهین (۲۰۰۷) در پایان نامه‌ای تحت عنوان شخصیت برنده و تصور مقصود استانبول: مقایسه ای

کوکران به دست آمده؛ اقدام شده است. تعداد جامعه در فرمول کوکران $5 \times 5 \times 5 = 125$ نفر و ۵ درصد بوده است. که نمونه موردي تعیین شده ۳۴۵ نفر بوده است. برای بررسی مقایسه بین تصویر قبل و بعد از سفر از آزمون ویلکاکسون که مخصوص آزمون داده های حاصل از مقیاس رتبه ای در دو زمان مختلف است؛ استفاده شده است. برای بررسی رابطه بین متغیر تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری از آزمون Kendall tau-b در محیط نرم افزار SPSS بهره گرفته شده است.

شخص های مورد استفاده تصویر مفرح بودن، تمایز در معماری و شهرسازی نسبت به شهرهای دیگر، آرامش در فضاهای شهری، کیفیت خدمات ارائه شده به گردشگران و تعلق به مکان است.

۲- مبانی نظری

۲-۱- برنده چیست؟

برند احساس ادراکی در ذهن مشتری از یک کالا و یا خدمت است. و مجموعی از عناصر ملموس و ناملmos را شامل می شود که انتخابی را منحصر به فرد می کند (Moilannen & Rainisto, 2009:6). براساس نظر انجمان بازاریابی آمریکایی، یک برنده، نام، نشان، اصطلاح، طرح و یا ترکیبی از آن هاست که سعی در هویت بخشی به کالاهای و خدمات عرضه شده توسط فروشنده و یا گروهی از فروشندهای به منظور تمایز آنها از دیگر رقبا است (Keller, 2013:30). گرچه به نظر می رسد که این تعریف کاملی نیست و برنده محدود به کالاهای و خدمات نیست و مکانها را نیز شامل می شود. با این وجود تعدادی از بازاریابان برندهای برندرا چیزی از فراتر از تعریف ذکر شده می دانند و ان را به عنوان

دونایر و دیگران (۲۰۱۴) در مقاله ای با عنوان خوش های گردشگری برخواسته از عکاسی مسافرتی سایت فلیکر، رفتارهای گردشگران را با توجه به عکس های آپلود شده در سایت فلیکر سنجیده است. هانتر و همکار (۲۰۰۷) در پژوهشی با عنوان تحقیقی چند روشهای بر درک تصویر مقاصد، هر دو رویکرد و تکنیک کمی و کیفی به بررسی تصویر مقصد بین گردشگران و ساکنان شهر جو جو براساس سن فجنبیت و شهری و روستایی بودن می پردازد.

مینلز و همکاران (۲۰۱۳) در مقاله ای با عنوان شخصیت برنده ایالات متحده: از منظر چینی، شخصیت برنده ایالات متحده آمریکا را از منظر چینی ها مورد مطالعه قرار داده است.

ویتر (۲۰۰۹) در پایان نامه کارشناسی ارشد تحت عنوان برنده سازی فنلاند در اینترنت: تصاویر و کلیشه ها در بازاریابی گردشگری فنلاند به بررسی رابطه بین کلیشه ها و تصویر کشور پرداخته است.

۳- سوالات تحقیق

۱- آیا رابطه معنی داری بین تصویر برنده و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز وجود دارد؟

۴- اهداف تحقیق

۱- بررسی رابطه بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز

۵- فرضیات تحقیق

۱- بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری رابطه مثبت وجود دارد.

۶- روش تحقیق

در این راستا به استخراج عوامل تصویر برنده پرداخته و به توزیع ابزار تحقیق یعنی پرسشنامه میان گردشگران داخلی شهر تبریز که با استفاده از مدل

دیداری)، smell scape (ناظر بر حس بویایی) و soundscape (ناظر بر حس شنیداری) که فضا را تعریف می‌کنند و حس انسان در مکان را نشان می‌دهد، شده است. (ایزدی جیران، ۱۳۹۳).

تئوری برنده، گرچه می‌تواند به رونق خدمات، کالاهای و مکان‌ها کمک می‌کند، به دلیل ماهیت رقابتی نهفته در این مفهوم، که باعث می‌شود که کالاهای و خدمات و مکان‌ها از هر اقدامی چون تخریب رقبا و همچنین تخریب محیط زیست فرو گذار نکنند و از سوی دیگر تاکید بیش از حد بر مفهوم برنده می‌تواند در تجمل گرایی جامعه انسانی نقش داشته باشد. بنابراین با حذف عامل رقابت از مفهوم برنده ممکن است بتوان از یک اقتصاد نولیبرالی به یک اقتصاد انسانی سبز گذر کرد.

۲-۲- تصویر برنده^۳

تصویر برنده بیانگر ادراک و پذیرش آن از طرف مصرف کنندگان است. هدف از توجه راهبردی به تصویر برنده اطمینان از این مطلب است که مصرف کنندگان ذهنیت مناسبی از برنده در ذهن خود نگه می‌دارند. تصویر برنده عمدها شامل مفاهیم چند گانه ای است: ادراک: چرا که برنده توسط مصرف کننده درک می‌شود، ساخت؛ چرا که برنده به لحاظ شناختی مورد ارزیابی واقع می‌شود، نگرش؛ چرا که مصرف کنندگان مرتباً پس از ادراک و ارزیابی آن دریافت کرده اند، نگرش‌های خود را پیرامون برنده شکل می‌دهند (خدادادحسینی و رضوانی، ۱۳۹۱:۳۲).

وقتی مردم یک برنده را انتخاب می‌کنند، فقط به یک ویژگی آن توجه نمی‌کنند. بلکه خصیصه‌های چند گانه ای را وابسته به نوع محصول و میزان درگیری

مفهومی که مقداری آگاهی، شهرت، اعتبار و اهمیت را در مکان بازار ایجاد می‌کند (Ibid:30). و برنده تنها نشانه‌ای نیست که تولیدات را از یکدیگر جدا کند بلکه ذهنیتی است که بر ذهن مصرف کننده در هنگام تفکر بر برنده می‌آید (Moilannen & Rainisto, 2009:6). فلیپ کاتلر^۱ برنده را تصویر، احساس، عقیده‌ها، دیده‌ها، شنیده‌ها و خوانده‌ها در مورد کالاهای و خدمات می‌داندیک برنده تعهد دائمی فروشنده برای ارائه مجموعه‌ای از ویژگی‌ها، مزايا، و خدماتی خاص به خریداران است. بهترین برندها حاوی تضمین کیفیت هستند (صنوبر و خاتمه، ۱۳۹۰:۱۲).

برنده نقش مهمی چه در پیش و پس از تجربه دارد. نقش برنده در پیش از تجربه در فراهم آوری شناسایی، تمایز، انتظار و اطمینان است. به وسیله شناسایی شناخت و ارتباط؛ توسط تمایز، یگانگی و با انتظار منفعت تصویر شده و در نهایت با اطمینان: چیزهای مثبتی که روی خواهند داد؛ می‌شناسیم. نقش برنده در پس از تجربه در استحکام، پیوند دهی خاطرات و تقویت آن و ایجاد یک خاطره منسجم است. (Quinlan, 2008:33) (Kotler^۲ ۲۰۰۰) سطوح مختلف معانی برنده که می‌تواند مالک آن باشد را در صفت‌ها، بهره‌ها، ارزش، فرهنگ، شخصیت و کاربر(صرف کننده) می‌داند، (Govers and Go 2009:13)

اهمیت برنده و تاثیر آن بر انسان‌های شهری باعث ظهور واژه Brandscape، که به معنی دید کلی انسان بر مکان است (Wood and Ball, 2013:3). در کنار اصطلاحاتی چون، Landscape (ناظر بر حس

³Brand Image

¹Philip Kotler

²Kotler

از نظر سیمون آنهولت و کیت دینی^۱ برنده‌سازی مکان را پیچیده تر از برنده یک کالا و یک خدمت می‌داند و بیان می‌دارند که برنده مکان تعدادی سوال مشکل فلسفی که می‌تواند شامل ماهیت تصویر و واقعیت، رابطه بین اشیا و وانمود آن‌ها، پدیده‌های روان شناسی کلان، روز هویت ملی، فرهنگ و پیوستگی اجتماعی و دیگر سوالات می‌شود (Dinnie, 2011:16).

پیش فرض اصلی پشت برنده‌سازی مکان این است که وقتی مکانی، نامگذاری می‌شود؛ مفاهیم مختلفی که در ارتباط با هم هستند. که ذهن انسانی آن‌ها را فرا می‌خواند. و این مفاهیم به هم پیوسته، می‌تواند مورد دستکاری قرار گیرد؛ تا تصویر بهتری از برنده را ارائه دهد. بنابراین برنده‌سازی مکان بر ایجاد سیستم مدیریت برنده متکی بر هویت، ویژگی‌های ممتاز و قابل تعریف مکانی مشخص است که تعریفی جامع از برنده کامل را ارائه می‌دهد و در این مورد که برنده را شبکه‌ای از مفاهیم به پیوسته در ذهن مصرف کننده می‌داند که مبتنی بر بیان ذهنی، زبانی، رفتاری یک مکان است؛ که از طریق اهداف، ارتباطات، ارزش‌ها و فرهنگ عمومی مکان و طراحی مکان مجسم می‌شود (Sevin, 2014:2).

براساس نظر کالدول و فریری، مردم شهرها، مناطق و کشورها را به طرق مختلف در ذهن خود به تصویر می‌کشند. کشورها از لحاظ عملکری بسیار متنوع هستند؛ که به عنوان بخش نمایش هویت برنده خود ادراک می‌شوند. در حالی که شهرها و مناطق که در مقیاس کوچکتری هستند بیشتر از حیث عملکردی ادراک می‌شوند (Herstein, 2012:3).

مشکل اساسی در برنده‌سازی شهری که چگونه شهر دیده و درک می‌شود. به این دلیل که تقریباً تمام

ذهنی خود در نظر می‌گیرند. بلکه فقط تعدادی از ویژگی‌های اصلی را در نظر می‌گیرند. و به ترتیب ویژگی‌های آن را ارزیابی می‌کنند. و این ترتیب می‌تواند در تصمیم نهایی تاثیر بگذارد (صنوبر و خاتمی، ۱۳۹۰:۷۷). و ارتباطات که ارزش اصلی برنده را شکل می‌دهد؛ کلیدی برای ایجاد وفاداری مصرف کننده و شناخت برنده است (Hubbard, 2006:87).

تصویر یک شهر یا کشور نتیجه جغرافیا، تاریخ، هنر، شهر و ندان معروف و دیگر ویژگی‌هاست. این تصویر می‌تواند به عنوان مجموع تمام آراء و احساسات مردم درباره مکان‌هاست. این تصاویر، تعداد زیادی از تکه‌های اطلاعاتی در پیوند با مکان‌هاست؛ مخصوصی ذهنی است که سعی در پردازش و برداشت اطلاعات ضروری از میان طیف وسیعی از اطلاعات درباره مکان است (BakriHasssan et al, 2011:4).

۴-۲- برنده مکان

تئوری برنده مکان، به کمک و همکاری رشته‌های مختلف علمی مثل تئوری‌های بازاریابی، روابط عمومی، روابط بین الملل، مدیریت عمومی، دیپلماسی عمومی، علم ارتباطات و جغرافیا تعریف شده است (Sevin, 2014:2). برنده مکان که به ساخت ارزش ویژه برنده در ارتباط با هویت محلی، ناحیه‌ای و محلی (شهر) می‌پردازد. ارزش ویژه برنده که به وسیله وفاداری برنده، آگاهی نامی، کیفیت مصور، تداعی برنده در ارتباط با کیفیت مصور برنده، و دیگر امتیازات اختصاصی برنده -نام تجاری، ارتباطات شبکه‌ای- ساخته می‌شود (Govers and Go, 2009:1). یک برنده قوی یک مکان به دلیل تاثیر بر اعتماد مصرف کننده بر خرید بالقوه شان، نقش بسیار مهمی در توسعه صنعت گردشگری بازی می‌کند.

¹Dinnie

نظریات بیشتر توسط عالمان اقتصادی مطرح شده اند. در نتیجه شهر و مکان و برنده شهری را به عنوان موضوع اقتصادی مورد مذاقه قرار داده اند. بنابراین، با بررسی این نظریات، با دیدی جغرافیایی به موضوع خواهیم نگرفت.

- پورگن گنوث

آن چیزی که از نظر ایشان در برنده مکان مطرح است؛ توسعه مجموعه ای از ارزش‌های مشترک، استانداردهای کیفی، عالم قیمت گذاری در اشکال رقابت ملی، منطقه ای و محلی بین شرکت کنندگان در صنعت گردشگری است. که نتیجه آن تولید تجربه ای تمایز در ارتباط با کالا و خدمات است (Rovers and Go, 2009:257-258)

- کلر

از دید کلر برنده سازی شهری که براساس کاربرد مسئولیت و ذکاوت حوزه‌های تخصصی مختلف است؛ به توسعه تصویری نو از مکان که جاذبیت را به همراه دارد می‌پردازد که بر اهمیت این پدیده می‌افزاید. همچنین کلر، شهرها را کالاهایی می‌داند که هویت و ارزششان به عنوان کالایی در بازاریابی طراحی شوند(Riza and etal, 2012:2).

- آشوورث

از نظر آشوورث، یکی از اهداف برنده سازی مکان یا شهر ایجاد یا کشف تمایز که باعث ایجاد تفاوت بین شهرها می‌شود، است. بدین منظور در یک رویکرد کلی تصویر شهر، یکی از عوامل مهم برای هویت شهر و هم برنده سازی شهری است(Ibid:2).

- نقشه‌های ذهنی و برنده شهری

ادران جغرافیایی، ادران ما را از جهان پیرامون ما، روابط فضایی، شناسایی مکان‌های مشخص و متفاوت

شهرها ویزگی‌های مشابهی برای عرضه دارند؛ استراتژی برنده سازی شهری بر ارائه یک ارزش یگانه است که شهر مورد نظر را از شهرهای دیگر تمایز دارد. در این حال که مسئولین شهری، آرمان‌های خود را دارند و مسئول اجرای برنده شهری هستند؛ مردم تجارت خود را در موقعیت‌ها و اشکال مختلف به عنوان سفیرانی برای نمایش شهر عمل می‌کنند. آن‌ها ادراک خود (تصویر، احساسات، ارزیابی‌ها و قضاوتها) را به یک هویت قابل درک از شهر ترجمه می‌کنند(Zhang and Zhao, 2009:2). به نظر می‌رسد، در این مورد راه حل میانه ای که ترکیبی از موضع حرفه ای برنامه ریز و مسئولیت اجتماعی اوست، که تحت عنوان برنامه ریزی و کالتی است، می‌تواند مناسب و جواب‌گو باشد.

فهرست برندهای شهری نشان می‌دهد که شهرها، درست مثل کشورها تصویرهایی دارند که به کنندی تغییر می‌کند و این یک شمشیر دولبه است. از یک طرف بدین معناست که شهرها در کشورهای در حال توسعه دریافتند که مدت زیادی صرف می‌شود تا دستاوردها و فرصت‌های جدید آن‌ها در سطح بین‌المللی اطلاع رسانی شود؛ اما از سوی دیگر بدین معناست که شهرهای با برنده مثبت حتی در برابر واقع فاجعه آمیز، مقاومت شکفت انگیزی نشان می‌دهند. و در یک نسل، شهرهایی چون سیدنی و دبی می‌توانند ثابت کنند که گاهی جهش به سوی شهرت و محبویت می‌تواند به سرعت رخداد(Anholt, 2010:139).

۵-۲- نظریات در حوزه برنده مکان

نظریاتی که در حوزه برنده مکان بیش از آن که از دید مکان‌مند و جغرافیایی برخوردار باشند. و این

یکی از راههای تفکر بر تصاویر مکان که می‌شود پیشنهاد کرد این است که این تصاویر برپایه ادراک و شناخت از محیط ساخته می‌شوند (که عموماً به عنوان نقشه‌های شناختی یا نقشه‌های ذهنی شناخته می‌شوند). این نقشه‌های ذهنی، دانش افراد نسبت به مکان‌ها را به گونه‌ای که برایشان و رابطه شان با محیط کار آمد باشد، را به طور خلاصه بیان می‌کند.

این نقشه‌ها می‌توانند جزئی (که تعدادی نواحی را پوشش می‌دهند) ساده (که شامل قسمتی از اطلاعات محیطی هستند) و تحریف شده (که مبتنی بر محیط ذهنی افراد است، نه محیط عینی) (Holloway and Hubbard, 2002:48)

این نقشه ذهنی است که افراد آن را خلق می‌کنند و به آن‌ها این امکان را می‌دهد که واقعیت‌های پیچیده خود را هدایت کند. به این دلیل که اطراف ما بسیار پیچیده تر از آن است که بتوانیم آن را حسن کنیم. برندازی عموماً بر این نقشه‌های ذهنی متمرکز می‌کند. برندازی مکان ادراک و تصاویر مردم را در مرکز فعالیت‌های سازماندهی شده خود قرار می‌دهد. و مکان‌ها را برای آینده شان طراحی می‌کنند. مدیریت برنده مکان تلاشی است برای تاثیر نقشه‌های ذهنی به شکلی که برای وضعیت حال و نیازهای آینده مطلوب باشد (Kavaritz, Ashworth: 2005:2). در تاثیر بر تصویر و نقشه ذهنی که از یک مکان شکل می‌گیرد بیشتر از خود پیام، فرستنده پیام نیز دارای اهمیت است. بنابراین عواملی چون سرمایه اجتماعی فرستنده پیام و اعتبار آن نیز بایستی در نظر گرفته شود.

- تئوری مکان و برنده شهری

در مطالب قبلی نقدي وارد شد که در نظریه‌های برنده مکان کمتر به رویکردهای مکانی و جغرافیایی

و در نهایت شناخت ما را از وضع موجود و شرایط خود در جهان مطرح می‌سازد. در واقع ادراک جغرافیایی به همان اندازه که یک تجربه مشترک و یک مقوله اجتماعی است به همان میزان نیز یک امر فردی است (شکوئی، ۱۳۸۶: ۱۱۸).

در واقع از ادراک حسی دو مفهوم ضمنی بدست می‌آید:

۱- ادراک حسی به منزله دریافت اطلاعات و آگاهی‌ها از طریق اعضای حسی در ارتباط با ار دیداری، شنوایی، بویایی، چشایی و لامسه ای

۲- ادراک حسی به مثابه بصیرت ذهنی، گستره آگاهی‌های حسی به همراه یادآوریها، پیش‌بینی‌ها، و... (همان: ۱۱۹).

آگاهی محیطی ما از طریق تعامل ما با آن صورت می‌گیرد. این تعاملات در ابتدا می‌تواند، از اطلاعاتی که از مکانی که در اطراف ماست و یا از طریق رسانه‌ها، نقشه‌ها، اطلس‌ها، نقاشی و غیره به صورت غیر مستقیم و نیابتی تجربه مکان مند داریم. آن‌چه مهم است در این است که اطلاعات توسط فرایندهای ذهنی شناخت برای شکل دهنی تصاویر ثابت و آگاهانه از مکان است؟ مورد پردازش قرار می‌گیرند (Holloway and Hubbard, 2002:48)

در کل مردم حس مکان نسبت به مکان‌ها را در ذهن‌شان به سه طریق پردازش می‌کنند: اول از طریق مداخلات برنامه ریزی شده مثل برنامه ریزی و طراحی شهری و غیره. دومی از طریق شکلی که از یک مکان مشخص استفاده می‌کنند و سومی از طریق اشکال مختلف نمایش مکان مثل فیلم، رمان نقاشی، گزارش‌های خبری و غیره. و این ثابت شده است که مردم از طریق ادراک و تصاویر با مکان‌ها برخورد می‌کنند (Kavaritz, Ashworth: 2005:2).

مکان گسترش یابد؛ لازم نیست. بلیک (۲۰۰۲) یاد آور می‌شود که مکان‌ها می‌توانند معانی فرهنگی و نمادین که توسط گروه‌ها به اشتراک گذاشته می‌شود را داشته باشند؛ معانی که به آن‌ها حس مکان و تعلق مکانی را وام می‌دهد و این امر، فارغ از اینکه مردم از ناحیه مورد نظر بازدید بکند یا نه، رخ می‌دهد.

(Farnum andet al, 2005:15) و یک حس تعلق مکان می‌تواند در ایجاد انگیزه برای سفر مجدد تاثیر گذار باشد (Ibid: 31). همچنین نقش مهم میراث فرهنگی که وارد عرصه می‌شود. و نشان گر این است که تصاویر و دیدهای مختلف براساس یک روایت منتخب از تاریخ و ارزش‌های مشترک شهر است (Gregory and Ashworth, 2010:109).

البته هویت شهری، تنها محدود به طراحی و برنامه ریزی شهری نیست. و با توجه به گستردگی انواع هویت شهری در قالب هویت عملکردی، هویت انسانی، هویت دینی، هویت فرهنگی، هویت تاریخی و... (نقی زاده، ۱۳۹۲: ۱۳۹۲) می‌توان از این نوع از هویت‌های شهری و توسعه آن‌ها نیز برای ایجاد حس یگانگی و تفاوت از سایر مکان‌ها را ایجاد نمود.

ساختمان‌ها یا فضاهای شهری خاص معمولاً به عنوان نمادی برای کل شهر عمل می‌کنند: چون پاتلون برای آتن و برج ایفل برای پاریس. این نمادگرایی در رسانه‌های جمعی و الگوهای غربی گردشگری پذیرفته شده است. علاوه بر ساختمان‌ها، بخش‌ها و محلات در چهارچوب شهر می‌توانند برای ساکنین شهر ارزش نمادین داشته باشند همچون محله لاتین (Douglas, 1989:3-1989:3) در پاریس و باغ کوونت در لندن-

4)

پرداخته شده است. با اتكا به نظریه مکان راجر ترانسیک و رویکرد هویت شهری می‌توان به این نقدها پاسخ داد.

طراحان شهری به طور قابل توجهی نسبت به اهمیت ارزش‌های تاریخی، فرهنگی و اجتماعی و تئوری مکان، ساخت توجه آشکاری به کالبد جامد و تهی می‌دهد. و به نیازهای انسانی و عناصر منحصر به فرد پاسخ می‌دهد (Trancik, 1986:98). و مردم طالب نظام پایدار مکان‌ها هستند که توسط آن، خود، زندگی اجتماعی و فرهنگشان پاسخ دهد (Ibid: 113). تئوری مکان راجر ترانسیک^۵ که از آن دسته از تئوری‌های طراحی شهری است. ضرورت تئوری مکان در طراحی فضایی به درک ویژگی‌های فرهنگی و انسانی فضای فیزیکی است. و فضاهای در دسته و تیپولوژی مبتنی است که هر مکان به صورت یگانه و منحصر به فرد ظهر می‌کند (Ibid: 112-113).

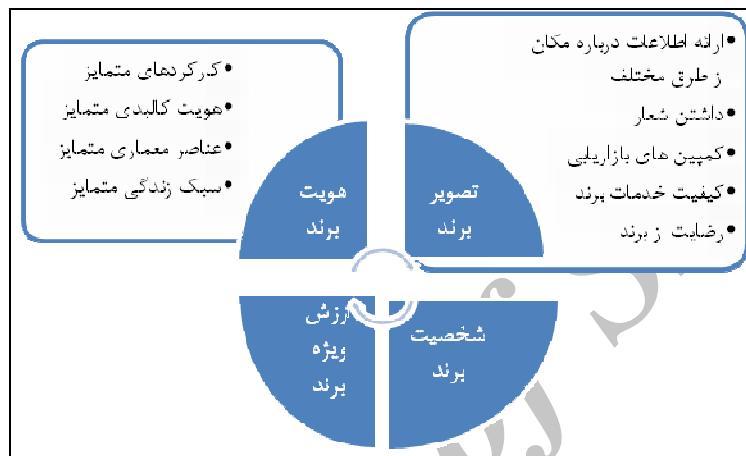
به طور کلی اساس تئوری مکان بر درک خصوصیات انسانی و فرهنگی فضای کالبدی است تا آن را تبدیل به مکان کند (قریانی، ۱۳۹۱: ۸). با توجه به اینکه در تئوری برند به یگانه سازی و تمایز بین مکان‌ها نیاز است. بنابراین توجه به تئوری مکان راجر ترانسیک و ایجاد حس مکان و تعلق مکانی می‌تواند در امر برنده‌سازی شهری تاثیر گذار باشد. بدین منظور قرار دادن الگوی شهرسازی ایرانی-اسلامی در دستورکار برنامه ریزان شهری می‌تواند در یگانگی فضاهای شهری و ایجاد حس مکان در جغرافیای شهرهای ایران موثر واقع شود.

حامیان رویکرد اجتماعی فرهنگی مدعی هستند، تماس مستقیم با یک مکان برای این که یک تعلق به

⁵Roger Trancik

می‌تواند بر یک مکان جغرافیایی به همراه داشته باشد. این امر در خصوص مکان‌هایی که کمتر مورد توجه هستند با تمایز خود می‌توانند سبب توسعه شان شوند.

با توجه به این اصول، و تقویت برنده یک مکان، که می‌تواند امر لوکال (محلی) آن را که همانا در فرهنگ، سبک زندگی و معماری شهری بومی خلاصه می‌شود؛ به امر گلوکال (محلی-جهانی) تبدیل کند. که این امر، جنبه‌های مثبت فرهنگی، اجتماعی و اقتصادی را



مدل ۲-۱: رویکرد تصویری-هویتی برنده شهر منبع: مؤلفین

تورهای فرهنگی، غذاهای سنتی و...) عوامل محیطی سبز (پارکها، پروژه‌های سبز اکولوژیکی، خانه باغ‌ها، حمل و نقل پایدار و...) تاکید گذاشتند. و نشان دادند که میلان تنها یک شهر تجاری نیست (Misuria, 2006: 81).

سیدنی که یکی از شهرهای با برنده مستحکم در جهان است. علاوه بر این که محیط طبیعی متمايز که خلیج زیبا، سواحل و استراحتگاه‌ها و ساختمان‌های خاطره انگیز خانه اپرا و پل هاربور را دارد. دارای طیف وسیعی از خدمات متمايز گردشگری چون سفر دریایی، برگزاری جشنواره‌ها و مراسم‌های بین‌المللی چون جشنواره آتش بازی سال نوی میلادی، بزرگترین جشنواره چینی خارج از چین، جشنواره فیلم سیدنی، جشنواره نویسنده‌گان سیدنی. گرچه

-تجربیات جهانی برندازی شهری: برندازی مکان که فعالیتی حرفه‌ای است قابل شناسایی در تاریخ است؛ که به انقلاب تجاری توماس کوک در میانه قرن نوزدهم برمی‌گردد. در عوض، مطالعه برنده مکان، یک رویکرد جدید در توسعه است

(Grydehoj, 2008:1) در شهر مراکش، به منظور برندازی موفق، ارتباطات یکپارچه بین صنعت، بازاریابان، سیاستمداران، سیاست‌گذاران دانشمندان علوم رفتاری، رسانه‌ها و (Burns and (Burns and Novelli, 2008:107) شهر میلان که در رقابت با لندن، برلین و پاریس است برای تغییر تصویر بازدیدکنندگان بر عوامل فرهنگی - اجتماعی (موزه‌ها، جشنواره‌ها، کنفرانس‌های بین‌المللی،

پاسخ دهنده‌گان را تشکیل داده اند و ۱۰۴ زن که ۳۰/۱۴ درصد از کل پاسخ دهنده‌گان را شامل می‌شوند.

- سن

فراوانی و درصد سن پاسخ دهنده‌گان در جدول ۴-۲ آمده است.

جدول ۴-۲ سن پاسخ دهنده‌گان

| درصد تجمعی | درصد | فراوانی | سن |
|------------|-------|---------|---------|
| ۱۸/۵۵ | ۱۸/۵۵ | ۶۴ | ۲۵-۱۵ |
| ۵۲/۴۷ | ۳۳/۹۱ | ۱۱۷ | ۳۵-۲۶ |
| ۷۵/۰۷ | ۲۲/۶ | ۷۸ | ۴۵-۳۶ |
| ۸۷/۸۲ | ۱۲/۷۵ | ۴۴ | ۵۵-۴۶ |
| ۹۷/۳۹ | ۹/۵۶ | ۳۳ | ۶۵-۵۶ |
| ۱۰۰ | ۲/۶ | ۹ | به بالا |
| | ۱۰۰ | ۳۴۵ | کل |

جدول فوق نشان می‌دهد که ۶۴ نفر از پاسخ دهنده‌گان در رده سنی ۲۵-۱۵ سال قرار دارند. ۱۱۷ نفر که ۳۳/۹۱ درصد از پاسخ دهنده‌گان را تشکیل می‌دهند در رده سنی ۳۵-۲۶ سال قرار دارند. از میان رده سنی ۴۵-۳۶ سال، ۷۸ پاسخ گو وجود دارد. پاسخ دهنده‌گان ۵۵-۴۶، ۴۴ نفر هستند. از رده ۵۶-۶۵ نیز ۳۳ پاسخ دهنده وجود دارد. همچنین رده سنی ۶۵ به بالا در پاسخ دهی به این پرسشنامه ۹ نفر را به خود اختصاص داده است.

۴-۳-وضعیت تأهل

توزیع فراوانی تأهل در میان پاسخ دهنده‌گان به پرسشنامه در جدول ۴-۳ آمده است:

جدول ۴-۳ وضعیت تأهل پاسخ دهنده‌گان

| درصد تجمعی | درصد | فراوانی | تأهل |
|------------|-------|---------|-------|
| ۲۶/۳۷ | ۲۶/۳۷ | ۹۱ | مجرد |
| ۱۰۰ | ۷۳/۶۲ | ۲۵۴ | متاهل |
| | ۱۰۰ | ۳۴۵ | کل |

تصویر سیدنی بعد از المپیک سیدنی تقویت شد و صاحب برندی قوی در سطح جهانی شد ولی قبل از آن نیز برای ارتقای این تصویر تلاش‌هایی . (Richards and Wilson , 2007: 183) انجام شده

بود

لیورپول که به عنوان پایتخت اروپایی موسیقی شناخته می‌شود در بازاریابی به گروه‌های معروف بیتلز و مرسی بیت تکیه دارد. برای بسیاری از طرفداران گروه بیتلز، لیورپول نوستالژی و هویتی را تصاحب کرده است که طرفدارانش را از سراسر جهان به خود جذب می‌کند که علاوه بر این که باعث افزایش اشتغال می‌شود در مقابل تبعات جهانی شدن می‌ایستد و لیورپول را آنچه که شورای شهر به درستی و در عمل "جهانی در یک شهر" خوانده بدل کرده است(آنہولت، ۴۷:۱۳۹۰).

۳- مشخصات عمومی پاسخ دهنده‌گان

در پژوهش حاضر گردشگران داخلی شهر تبریز به عنوان مطالعه موردی انتخاب شده اند. و در مورد تصویر برند شهر تبریز با استفاده از ۶ متغیر مورد آزمون قرار گرفته اند. و پرسشنامه بین ۳۴۵ نفر از ۵۰۹۰۳۱ نفر(براساس آمار تابستان ۱۳۹۰ بدست آمده توسط سازمان آمار) جامعه آماری توزیع شده است.

- جنسیت

توزیع فراوانی و درصد جنسیت پاسخ دهنده‌گان در جدول ۴-۱ آورده شده است.

جدول ۴-۱ جنسیت پاسخ دهنده‌گان

| درصد تجمعی | درصد | فراوانی | جنسیت |
|------------|-------|---------|-------|
| ۶۹/۸۵ | ۶۹/۸۵ | ۲۴۱ | مرد |
| ۱۰۰ | ۳۰/۱۴ | ۱۰۴ | زن |
| | ۱۰۰ | ۳۴۵ | کل |

جدول بالا نشانگر این است که از ۳۴۵ پاسخ دهنده به پرسشنامه‌ها ۲۴۱ نفر مرد می‌باشند که ۶۹/۸۵ از

فراوانی را به خود اختصاص داده است و منابع اطلاعاتی سایت‌های اینترنتی و روزنامه و مجلات با فراوانی ۵۷ و ۲۱ رده‌های بعدی منابع اطلاعاتی پاسخ دهنگان هستند.. همچنین رادیو و تلویزیون با ۹ نفر فراوانی کمترین فراوانی را از بین پاسخ دهنگان هستند.

۶-بررسی پایایی پرسشنامه

برای بررسی پایایی پرسشنامه انجام شده در این تحقیق از آزمون آلفا کرونباخ استفاده شده است. که نتایج نشان می‌دهد که پرسشنامه دارای سطح بالای پایایی است.

| آلفا کرونباخ | تعداد گویه‌ها |
|--------------|---------------|
| .۷۳۸ | ۲۲ |

۷-آزمون فرضیه:

فرضیه: بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه مثبت وجود دارد.

برای بررسی این فرضیه از آزمون کنداول تائو استفاده شده است. و متغیر توسعه گردشگری از دو گویه تمایل به سفر مجدد و توصیه به دوستان و آشنايان تشکیل شده است.

۷-رابطه بین متغیر مفرح بودن و توسعه گردشگری

جدول ۴-۱۸ رابطه بین متغیر مفرح بودن و توسعه گردشگری را نشان می‌دهد.

جدول ۴-۱۸ رابطه بین متغیر مفرح بودن و توسعه گردشگری

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۲ | /۰۰۰ | /۰۷۶** |

بررسی نتایج حاصله نشان می‌دهد که از میان پاسخ دهنگان ۹۱ نفر با درصد ۲۶/۳۷ مجرد و ۲۵۴ نفر با درصد ۷۳/۲۶ متأهل هستند.

۴-۴-تحصیلات

توزیع فراوانی وضعیت تحصیلات در میان پاسخ دهنگان پرسشنامه در جدول ۴-۴ آمده است.

جدول ۴-۴ وضعیت تحصیلات پاسخ دهنگان

| تحصیلات | فرافانی | درصد | درصد | |
|-------------------------|---------|-------|-------|--|
| زیر دیپلم | ۳۵ | ۱۰/۱۴ | ۱۰/۱۴ | |
| دیپلم | ۹۱ | ۲۶/۳۷ | ۳۷/۵۲ | |
| فوق دیپلم | ۴۲ | ۱۲/۱۷ | ۴۸/۷ | |
| کارشناسی | ۱۴۳ | ۴۱/۴۴ | ۹۰/۱۴ | |
| کارشناسی ارشد | ۳۰ | ۸/۷ | ۹۸/۸۴ | |
| بالاتر از کارشناسی ارشد | ۴ | ۱/۱۵ | ۱۰۰ | |
| کل | ۳۴۵ | ۱۰۰ | | |

نتایج تحلیل نشان می‌دهد که پاسخ دهنگان با تحصیلات کارشناسی، با فراوانی ۱۴۳، بیشترین تعداد را به خود اختصاص داده اند و پاسخ دهنگان با تحصیلات دیپلم و فوق دیپلم بیشترین تعداد از پاسخ دهنگان بودند.

۴-۵-منبع اطلاعاتی سفر

توزیع فراوانی منبع اطلاعاتی پاسخ دهنگان از شهر تبریز در جدول ۴-۵ آمده است.

جدول ۴-۵ منبع اطلاعاتی پاسخ دهنگان

| منبع اطلاعاتی | فرافانی | درصد | درصد | |
|-------------------|---------|-------|-------|--|
| دوستان و آشنايان | ۲۳۶ | ۶۸/۴ | ۶۸/۴ | |
| آزادس مسافرتی | ۱۸ | ۵/۲۲ | ۷۳/۶۲ | |
| رادیو و تلویزیون | ۹ | ۲/۶ | ۷۶/۲۲ | |
| سایت‌های اینترنتی | ۵۷ | ۱۶/۵۲ | ۹۲/۷۵ | |
| روزنامه و مجلات | ۲۱ | ۶/۰۸ | ۹۷/۸۳ | |
| بروشورهای تبلیغی | ۱۰ | ۲/۱ | ۱۰۰ | |
| کل | ۳۴۵ | ۱۰۰ | | |

از میان منابع اطلاعاتی پاسخ دهنگان، دوستان و آشنايان با فراوانی ۲۳۶ و درصد ۶۸/۴ بیشترین

جدول ۲۱-۴ رابطه بین متغیر آرامش بخش بودن و

توسعه گردشگری شهری

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

نتایج آزمون نشان می‌دهد که بین متغیر امنیت و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه معنی داری با سطح اعتماد ۹۹٪ وجود دارد.

۷- رابطه بین متغیر متناسب سن بودن و توسعه گردشگری شهری

جدول ۲۲-۴ رابطه بین متغیر متناسب سن بودن و توسعه گردشگری شهری را نشان می‌دهد.

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

نتایج آزمون کنдал تاو نشان می‌دهد که بین متناسب سن بودن و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه معنی داری با سطح اعتماد ۹۹٪ وجود دارد.

رابطه بین متغیر کیفیت خدمات ارائه شده به گردشگران و توسعه گردشگری شهری

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

۴- رابطه بین تصویر تعلق به مکان بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

رابطه بین تعلق به مکان در بعد از سفر و توسعه گردشگری با استفاده از آزمون کنдал تاو با سطح معنی داری ۰/۰۰۰ و ضریب اطمینان ۹۹ درصد تایید می‌گردد.

۷- رابطه بین تصویر برند بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری

نتایج نشان می‌دهد که بین متغیر مفرح بودن و توسعه گردشگری رابطه معنی داری در سطح اعتماد ۹۹٪ در شهر تبریز وجود دارد.

۷-۲- رابطه بین متغیر تمایز در شهرسازی و معماری و توسعه گردشگری شهری

جدول ۱۹-۴ رابطه بین متغیر تمایز در شهرسازی و معماری و توسعه گردشگری شهری را در شهر تبریز نشان می‌دهد.

جدول ۱۹-۴ رابطه بین متغیر تمایز در شهرسازی و معماری و توسعه گردشگری شهری

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

نتایج آزمون کنдал تاو نشان می‌دهد که بین تمایز در معماری در شهرسازی در شهر تبریز و توسعه گردشگری با سطح اعتماد ۹۹٪ رابطه معنی داری وجود دارد.

رابطه بین تصویر آرامش بخش بودن فضاهای شهری در بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری

جدول ۲۰-۴ رابطه بین متغیر آرامش بخش بودن و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز را نشان می‌دهد.

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | /۰۰۰ | |

نتایج آزمون نشان می‌دهد بین آرامش بخش بودن فضاهای شهری در بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه معنی داری با سطح اعتماد ۹۹٪ وجود دارد.

۷-۳- رابطه بین متغیر تصویر امنیت و توسعه گردشگری شهری

جدول ۲۱-۴ رابطه بین متغیر آرامش بخش بودن و توسعه گردشگری شهری را در شهر تبریز نشان می‌دهد.

برنامه ریزی شهری ما برای داشتن شهری متمایز باشیستی در ارتباط با عناصر اجتماعی، اقتصادی، فرهنگی شهرهایمان باشد. الگوی برنامه ریزی شهری شهرهایی چون آمستردام، پاریس و دوبی و حتی شهرهای هم سطح همچون اصفهان و شیراز نمی تواند حتما مناسب شهر تبریز باشد. ولی می توان از تجارب آنها به عنوان راهنمای استفاده کرد. رقابت در توسعه گردشگری و برنده شهری می تواند منجر به تخریب وجهه دیگر شهرها و موجب تقویت الگوهای دیالکتیکی بین مکانی در روابط شهرها شود. بنابراین، در این خصوص نگرش غیر رقابتی به برنده شهری توصیه می شود.

منابع

- آنهولت، سایمون (۱۳۹۰) هویت رقابتی: مدیریت نویت برنده برای ملل، شهرها و مناطق، ترجمه مصطفی اکبری مطلق، چاپ اول، مشهد: انتشارات طحان.
- ایزدی جیران، اصغر (۱۳۹۳)، انسان شناسی حس‌ها، دانشکده حقوق و علوم اجتماعی، دانشگاه تبریز..
- خداداد حسینی، حمید (۱۳۹۱) مدیریت توزیع برنده (مکاتب، ارزش گذاری، توسعه برنده ملی)، چاپ اول، تهران: دفتر پژوهش‌های فرهنگی.
- شکوئی، حسین (۱۳۸۶) اندیشه‌های نو در فلسفه جغرافیا: فلسفه‌های محیطی و مکتبهای جغرافیایی، جلد دوم، چاپ چهارم، تهران: مؤسسه جغرافیایی و کارتوگرافی گیتاشناسی.
- صنوبر، ناصر؛ مهدی، خاتمی (۱۳۹۰). مدیریت برنده در مؤسسات مالی و اعتباری، تبریز، مولی علی.

جدول ۲۴-۴ رابطه بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری را نشان می دهد.

| تعداد | سطح معنی داری | ضریب همبستگی |
|-------|---------------|--------------|
| ۳۴۵ | .۰۰۰ | .۳۱۹*** |

نتایج آزمون کنال تاو نشان می دهد که بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه معنی داری با سطح اعتماد ۹۹٪ وجود دارد. بنابراین فرضیه شماره ۲ که بین تصویر برنده بعد از سفر و توسعه گردشگری شهری در شهر تبریز رابطه مثبت وجود دارد؛ است به تایید می رسد.

۴- نتیجه گیری و ارائه پیشنهادها

در این تحقیق که بررسی نقش مدیریت تصویر و برنده شهری در توسعه گردشگری پرداخت. فرضیه‌های تحقیق که به بررسی تفاوت میان تصویر قبل از سفر و تصویر بعد از سفر می پرداخت؛ تایید شد. و فرضیه دوم نیز که به بررسی تاثیر تصویر برنده بر توسعه گردشگری پرداخت که این فرضیه هم تایید شد.

و با توجه به نتایج، پیشنهادات زیر می تواند مطرح شود:

اکثریت پاسخ دهنده‌گان مهم ترین منع اطلاعاتی خود را دوستان و آشنایان معرفی کرده اند. بنابراین لازم است. که به الگوهای ارتباطی و بازاریابی دیگر نیز توجه شود.

برای توسعه گردشگری و داشتن تصویر مستحکم از تبریز می توان فضاهای امن، آرام و مفرح که باعث ایجاد حس مکان می شوند؛ را برای گردشگران توسعه داد.

در ارائه تصویری مطلوب از مکان بایستی کنشی مشارکتی بین دولت و شهروندان وجود داشته باشد تا تصویر ارائه شده معتبرتر باشد.

- Konig,C.(2011)City Branding of Hongkong: Imagineering Authenticity, Stockholm university
- Hassan, B,S. Abdelhamid, M, S. Bokhairy , H. (2012)perception of destination branding measures: a case study of alexandria destination marketing organizations , Ijeas,3, 2,271-282.
- Herstein, R. (2013)Thin line between country, city and region branding, Journal of vacation Marketing , 18 ,147-155.
- Misuirra,S.(2006) Heritage Marketing ,Elsevier,GB.
- Moilanen,T.Rainisto,S (2009) How to brand nations, cities, and destinations: A planning Book for place branding,Palgrave Macmillan.
- 27-Quinlan,T(2008) A stakeholder approach to the branding of urban tourism destination, unpublished master of art thesis, Waterford institute of technology.
- 28-Richards,G.Wilson,J.(2007) Tourism , Creativity and development, Taylor & Francis.
- Riza, M. Dorati, N, Fasli , M.(2011). City branding and identity , Asia pacific international conference on environment-Behavior studies, Famagusta,North Cyprus.
- Sevin,E (2014) understanding cities through city brands: city branding as a social and semantic method ,Cities ,38,47-56.
- Trancik,R. (1986) finding lost spaces: theories of urban design, Willey & Sons ,USA.
- Zhang, L. Zhao, S.(2009). city branding and the Olympic effect: a case study of Beijing , Cities , 26, 245-254.
- قربانی، رسول (۱۳۹۲).جزوه برنامه ریزی مجتمع‌های زیستی،دانشکده جغرافیا و برنامه ریزی، دانشگاه تبریز.
- مایرز،تونی (۱۳۸۵)اسلاوی ژیژک، احسان نوروزی، چاپ دوم، تهراننشر مرکز.
- نقی زاده، محمد (۱۳۹۲).هویت شهر (مبانی، مؤلفه‌ها و جلوه‌ها)،چاپ اول، تهران: سازمان انتشارات جهاد دانشگاهی .
- لینچ، کوین (۱۳۸۵) سیمای شهر، ترجمه منوچهر مزینی، تهران: انتشارات دانشگاه تهران.
- Ashworth, G. Page,S.(2011)Urban tourism research: Recent progress and current paradoxes ,Tourism Management,32,1-15.
- Anh, K,P.(2012) Identifiing and improving the images of Vietnam as a tourism destination for finnish tourists, Bachelor 's thesis ,Hank university of applied science.
- Anholt,S.(2010).Places,: Identity , image and reputation , Palgrave Macmillan.
- Douglas ,I,(1989).the urban environment, Edward Arnold.
- Farnum,J.Hall,T,Kruger,L,E.(2005).sense of pace in natural resources and tourism: an evaluation and assessment of research findings, Forest services of U.S.
- Dinnie, K.(2011).city branding: Theory and cases , Palgrave Macmillan.
- Holloway,L. Hubbard,P.(2001).People and Place: the extraordinary geographies of everyday life,firstpublished,Pearson Education Limited,England.
- Govers,R.Go,F.(2009). Place branding: glocal , virtual and physical identities, constructed imagined and experienced, Palgrave Macmillan.
- ,56-78.
- Grydehj,A 9 2008) Branding from above: generic cultural branding in Shetland and other islands , Island studies Journal, 3,2, 175-198.
- Hubbard,P.(2006).City,Routledge,NY,USA.
- Jesus,J.(2013). Visitor perception of destination Image: A case study of Palestine tourism, unpublished Master's thesis in tourism and travel management, London Metropolitan University.
- Kavaritz,M.Ashworth,G,J(2005).City Branding: an effective assertion of identity or a transport marketing trick?, Royal dutch geographical society.