

توسعه خدمات مالی - اعتباری و نهادهای مالی غیر بانکی با تأکید بر بخش روستایی

* دکتر علی حسن زاده*

چکیده

در گذشته کمبود سرمایه مانع اصلی توسعه و پیشرفت کشورهای توسعه‌نیافته تلقی می‌شد و به این دلیل دور باطل توسعه برای این کشورها مطرح و راه خروج از آن نیز تزریق سرمایه و ثروت معرفی می‌شد.

اما نگرش امروز کاملاً متفاوت است، به طوری که وجود سرمایه شرط لازم برای توسعه است نه شرط کافی. زیرا برخی کشورهای در حال توسعه که منابع طبیعی و ثروتهای خدادادی و سرمایه اندکی داشتند، ثابت کردند که با همین سرمایه اندک می‌توان به توسعه و پیشرفت ناکام شد. یکی از راهکارهای مناسب برای دستیابی به توسعه و پیشرفت اقتصادی، به کارگیری سیستمهای مالی کارآ جهت به جریان انداختن سرمایه‌های راکد و کم در جامعه است. زیرا سیستمهای مالی کارآ به واسطه کارکردهای اساسی خود، یعنی گردآوری پساندازها از منابع متنوع خصوصی و هدایت آنها به سرمایه‌گذاری‌های تولیدی و مولد و نه صرفاً درآمدزا، ضمن روان کردن مبادله کالاها و خدمات، باعث کاهش ریسک و هزینه‌های تأمین سرمایه می‌شوند و در نهایت،

وازگان کلیدی:

توسعه خدمات مالی، نهادهای مالی خرد، توسعه روستایی و سیستمهای مالی کارآیا بازارهای رسمی.

۱ - تجربه سایر کشورها نظیر پاکستان، سودان، لبنان و مصر نیز ارزشمند می‌باشد که لازم است در مقالات دیگری به آن پرداخته شود.

بهواسطه دو مجرای تراکم سرمایه و نوآوری‌های فنی، آثار قابل توجهی بر ایجاد فرصتهای جدید شغلی و افزایش ظرفیتهای درآمدی خواهند داشت.

مؤسسات تأمین مالی خرد به عنوان بخشی از نظام پولی و اعتباری کشور می‌توانند نقش قابل ملاحظه‌ای در این زمینه داشته باشند. این مؤسسات می‌توانند به عنوان نهادهای مکمل سیستم مالی رسمی، سهم و نقش مؤثری را در تجهیز منابع خصوصاً منابع راکد بخش روستایی داشته باشند (به عنوان نمونه گرامین بانک بنگلادش). بر این اساس ساماندهی این مؤسسات از اولویت بهسزایی در برنامه‌های توسعه مربوط به بخش پولی کشور برخوردار می‌باشد.

در این مطالعه سعی خواهد شد، با مروری گذرا بر عملکرد و تجربه موفق سایر کشورها بهویژه تجربه گرامین بانک بنگلادش^۱ و صندوقهای قرض الحسنہ روستایی در ایران، با مقایسه نسبتهای نفوذپذیری، خودکفایی مالی، ارزش سپرده به وامها، ارزش افزوده به اعتبارات پرداختی و ارزش افزوده به تعداد کارکنان در این مؤسسات راهکار مناسبی برای رفع مشکلات تأمین مالی خرد در روستاهای کشورمان ارائه شود. بنابراین، هدف این تحقیق شناخت مزايا و معایب هر کدام و ارائه یک الگوی کاربردی و پیشنهادی برای کشورمان است. نتایج تحقیق نشان می‌دهد که شاخصهای نفوذپذیری، خودکفایی مالی و ارزش افزوده به اعتبارات پرداختی مربوط به صندوقهای قرض الحسنہ روستایی به مراتب کمتر از این شاخصها در مورد گرامین بانک بنگلادش است.

مقدمه

با وجود نقش و اهمیت کارآیی نظام مالی در فرآیند رشد و توسعه اقتصادی، متأسفانه بروز علائمی مانند: کندی در اجابت خواسته‌های مالی مشتریان، کیفیت و کمیت نامناسب خدمات مالی و بالا بودن هزینه‌های اطلاعاتی و معاملاتی، وجود نظام مالی کارآمد در اقتصاد ایران را مورد تردید جدی قرار می‌دهد. در این قسمت ابتدا به تعریف نظام مالی و نقش آن در رشد و توسعه اقتصادی و سپس به بررسی نهادهای مالی و طبقه‌بندی آنها و در نهایت، به بررسی بازارهای مالی کشورهای در حال توسعه و شرایط آنها با تأکید بر بازارهای مالی روستایی خواهیم پرداخت.

۱. ناکارآبودن بازارهای مالی در کشورهای در حال توسعه

توسعه‌نیافرگی بازارهای مالی در کشورهای کم درآمد و در حال توسعه، استفاده از اعتبارات و خدمات مالی را برای گروههای کم درآمد و فقیر با ریسک قابل ملاحظه‌ای همراه نموده است. در این‌گونه کشورها، به علت عدم کارآیی بازارهای مالی، نه تنها قشر عظیمی از جامعه قابلیت دسترسی به منابع مالی را ندارد؛ بلکه سازوکار تجهیز منابع و پساندازها از وضعیت مناسبی برخوردار نمی‌باشد. در این صورت فرآیند اثبات سرمایه به تأخیر می‌افتد، بهره‌وری کاهش می‌یابد، زمینه‌های ایجاد فرصتهای جدید شغلی محدود می‌شود و هزینه‌های استفاده از منابع مالی به‌شدت افزایش می‌یابد و در نهایت اینکه به علت ناتوانی نظام مالی در تخصیص پساندارها به سرمایه‌گذاری‌های مولد، پساندازهای محدود به‌شکل خرید دارایی‌های واقعی مانند زمین، طلا و کالاهای بادوام درمی‌آیند، که این عوامل بر رشد و توسعه اقتصادی یک

جامعه اثر منفی می‌گذارد. در کشورهای در حال توسعه، نهادهای مالی دولتی نقش بسیار مهمی را در بازارهای مالی ایفا می‌کنند. درحالی‌که شواهد حاکی از آن است که این نهادها غالباً ضمن داشتن عملکرد بسیار ضعیف به شدت مورد حمایت دولت هستند و با استفاده از یارانه‌های فراوان به فعالیتهای غیر اقتصادی خود ادامه می‌دهند.

با توجه به ساختار جمعیت فقیر در کشورهای در حال توسعه و تمرکز آنها در بخش روستایی، مؤسسات تأمین مالی خرد^۱ نقش بسیار مؤثری در توسعه بازارهای مالی ایفا می‌کنند و ابزاری بهمنظور افزایش رشد و توسعه اقتصادی می‌باشند. این نهادها با ارائه خدمات مالی در سطوح بسیار کوچک، اعم از اعطای اعتبارات اولیه و یا تجهیز پساندازهای کوچک افراد، موجب رشد و توسعه اقتصادی می‌شوند.

توسعه و گسترش مؤسسات تأمین مالی خرد موجب: الف. تأمین نیازهای سرمایه‌ای کارفرمایان خرد و گروههای آسیب‌پذیر؛ ب. ایجاد فرصت مناسب سرمایه‌گذاری برای این سرمایه‌های خرد؛ ج. ایجاد فرصت پسانداز مولد برای افراد و د. عادلانه‌تر شدن توزیع درآمد در صورت ادامه فعالیت این مؤسسات در بلندمدت می‌شود. از پیش زمینه‌های اصلی جهت تحقق این امور ایجاد محیط سیاسی مطلوب همراه با دخالت‌های هدفمند دولت در بازارهای مالی روستایی می‌باشد.

ساماندهی نهادهای مالی و اعتباری در جهت اهداف توسعه درون‌زای روستایی، یک ضرورت است و اکثر کشورها نیز در فرآیند توسعه روستایی به این مقوله پرداخته‌اند. شایان توجه است که ایجاد مؤسسات اعتباری و مالی خصوصی در مناطق روستایی آن چنانکه در شهرها رایج است، از توجیه اقتصادی و باردهی مناسب برخوردار نیست؛ درحالی‌که در فرآیند تحول ساختار اقتصادی مناطق روستایی از اقتصاد معیشتی - مبادلاتی به اقتصاد بازار، عامل سرمایه و نهادهای مالی و اعتباری نقش اساسی دارند. بنابراین ضرورت ایجاد مؤسسات اعتباری غیر دولتی روستایی در

کشورهای در حال توسعه کاملاً روشن است، ولی نیازمند حمایتها اولیه دولت برای استقرار و شکلگیری هستند.

۲. رویکردهای تأمین مالی در مناطق روستایی

به طورکلی می‌توان رویکردهای تجارب مربوط به تأمین مالی روستایی در جهان را به دو دسته تقسیم کرد (ایرانشاهی، ۱۳۸۰، ص ۳۷):

۲-۱. رویکرد سنتی تأمین مالی روستایی

رویکرد سنتی معمولاً بیانگر سطح بالایی از مداخله دولت به شکل تسهیلات اعتباری هدفمند از طریق مؤسسات مالی روستایی دولتی و تحت مدیریت دولت است. این مؤسسات، دریافت‌کننده وام‌های ترجیحی و وام‌دهی به مشتریان با نرخهای بهره پایین‌تر از نرخ بازار هستند. استراتژی‌های سنتی معمولاً هدفهای کوتاه‌مدت برای دست‌یابی به منافع تولید کشاورزی را به جای هدفهای بلندمدت جهت گسترش پایدار درآمد روستایی دنبال می‌کنند. از جمله ویژگی‌های این رویکرد عبارتند از:

الف. یارانه‌ها به شکل نرخهای وام‌دهی ترجیحی و سقف مبلغ وام اعطایی (به‌منظور جبران عدم بازپرداختهای احتمالی)، بیشتر شامل حال کشاورزان ثروتمند و متقد نمی‌شود و در نتیجه دسترسی فقراء به اعتبارات را کاهش می‌دهد.

ب. در این رویکرد معمولاً هدفهای کوتاه‌مدت برای دست‌یابی به منافع تولید کشاورزی به جای هدفهای بلندمدت برای گسترش پایدار درآمد روستایی دنبال می‌شود.

ج. تسهیلات اعتباری کشاورزی یارانه‌ای، در برخی مواقع باعث ناکارآمدی تولید می‌شود و در مواردی نیز در نتیجه تشویق تکنولوژی کشاورزی بیش از حد سرمایه‌بر و اعطای وام‌های با بهره پایین باعث جابجایی نیروهای کار کشاورزی و افزایش بیکاری روستایی می‌شود. در نقطه مقابل این رویکرد ناکارآمد و سنتی، رویکرد جدید بر هدفهای اولیه توسعه روستایی متمرکز شده است.

۲-۲. رویکرد جدید تأمین مالی روستایی

رویکرد جدید بر هدفهای اولیه توسعه همه‌جانبه یعنی گسترش درآمد و کاهش فقر

۳. نقش اعتبارات خرد در توسعه روستایی

در گذشته مانع اصلی توسعه و پیشرفت کشورهای توسعه نیافرته را کمبود سرمایه می‌دانستند. به این ترتیب، کشورها در دور باطل توسعه هیچ راهی جز تزریق سرمایه

- ۱ - منظور از اقتصاد دنایی محور این است که برای توسعه بخش کشاورزی قبل از اینکه به محصولات کشاورزی و کارآیی آن توجه شود، می‌بایست به شرایط اقتصادی کشاورز (زارع) توجه شود.
- ۲ - معمولاً در اکثر کشورهای در حال توسعه سهم بالایی از روستانشینان فعالیت کشاورزی دارد.

متمرکز است؛ به عبارت دیگر براساس اقتصاد دنایی محور^۱ است. رویکرد جدید نشان داده است که فراهم کردن تأمین مالی روستایی همیشه بهترین روش هزینه - کارآیی دست‌یابی به این اهداف نیست. واسطه‌گری مالی روستایی کارآمد می‌تواند در کنار اقدامات دولتی دیگر، نظری افزایش سرمایه‌گذاری در زیرساختهای روستایی و توسعه انسانی به کار گرفته شود. عواملی که در رویکرد جدید تأمین مالی روستایی مورد توجه هستند عبارتند از:

الف. افزایش درآمد روستانشینان یا کشاورزان^۲؛ ب. شناسایی و ارزیابی ناکارآمدی‌های بازارهای مالی روستایی؛ ج. کاهش فقر؛ د. ایجاد محیط سیاستی مناسب برای واسطه‌گری‌های روستایی؛ ه. ایجاد محیط اقتصاد کلان مطلوب از طریق اجتناب از انحرافهای متعدد در متغیرهای کلیدی کلان اقتصادی؛ و. اصلاح سیاستهای متعصبه‌اند در برابر توسعه روستایی و کشاورزی و ز. توسعه بازارهای مالی کارآمد.

رویکرد سنتی به وسیله نقش فعال مستقیم دولت از طریق مداخلات، جهت تهیه اعتبارات ارزان کشاورزی نمایان می‌شود. در حالی‌که در رویکرد جدید، نقش محدودتر ولی بازارگرایانه‌ای برای دولت تعریف می‌شود و تمرکز بر ایجاد یک محیط سیاستی مطلوب و چارچوب قانونی و مقرراتی مناسب جهت حمایت از واسطه‌گری مالی روستایی دارد. سطح و شکل مناسب مداخله دولت همچنان موضوعی مورد بحث و جدل است. پیگیری مداخلات مستقیم دولتی برای گسترش درآمد تنها زمانی توجیه‌پذیر است که ناکارایی مشخص بازار بتواند به صورت هزینه - کارآیی بهبود یابد(یارون و...، ۱۳۷۹، ص ۲۱۱).

و ثروت برای خروج از آن نداشتند. اما نگرش امروز وجود سرمایه را یک شرط لازم برای توسعه و نه شرط کافی می‌داند، چراکه بسیاری از کشورهای پیشرفته کنونی که خود دارای منابع طبیعی، ثروتهاخی خدادادی و سرمایه‌اندکی بوده‌اند، توانسته‌اند به مراحل توسعه و پیشرفت نائل شوند. بر این اساس یکی از راهکارهای مناسب برای رسیدن به توسعه و پیشرفت فنی و اقتصادی به‌کارگیری سیستمهای مالی کارآ جهت به‌جریان انداختن سرمایه‌های راکد در جامعه است، زیرا کارکرد اساسی سیستمهای مالی یعنی کرداوری پس‌اندازها از منابع متنوع و هدایت آنها به سرمایه‌گذاری‌های تولیدی و مولد (و نه صرفاً درآمدها)، ضمن روان ساختن مبادلات کالاها و خدمات باعث کاهش ریسک هزینه‌های تأمین سرمایه از دو مجرای تراکم سرمایه و نوع آوری‌های فنی می‌شود و در نتیجه آثار قابل توجهی را در ایجاد فرصت‌های جدید شغلی و افزایش ظرفیت‌های درآمدی جامعه می‌گذارد.

از طرف دیگر تجربه عملکرد بنگاههای مالی نشان از توجه بیشتر به بازارهای مالی مناطق شهری نسبت به بازارهای مالی روستایی است، و دلیل عمدۀ چنین حالتی، درآمد پایین و فقر گسترشده در مناطق روستایی ذکر شده است. به‌طوری‌که امروزه در بسیاری از کشورهای درحال توسعه که دارای جمعیتی فقیر و روستایی می‌باشند، به مسئله اعتبارات خرد و نهادهای مالی خرد، به عنوان مناسب‌ترین روش و رویکرد، جهت کاهش فقر توجه خاصی می‌شود.

قشرهای بسیار تهیست در کشورهای در حال توسعه برای افزایش سطح تولید و بهبود بخشیدن به سطح زندگی خود، منابع مالی لازم را در اختیار ندارند؛ بنابراین اعتبارات خرد و کوچک یکی از راههای از میان برداشتن این مانع است. در مجموع می‌توان گفت که یکی از مهم‌ترین چالشهای توسعه روستایی، کمبود پس‌انداز و اعتبارات است و این خود عاملی برای سرمایه‌گذاری اندک در روستاهای می‌باشد. از آنجا که سرمایه‌گذاری مهم‌ترین رکن توسعه است، می‌توان پذیرفت که کمبود سرمایه‌گذاری در روستاهای مهم‌ترین دلیل عدم توسعه روستاهاست. در این حالت می‌توان به نقش به‌سزای اعتبارات خرد در توسعه روستاهای پی برد.

۴. ضرورت ایجاد بانک و مؤسسات مالی خرد روستایی

تشکیلات و سازمانهای غیر رسمی و محلی، سرمایه زیادی برای اعطای وام ندارند؛ بنابراین قادر به تأمین مالی سرمایه‌گذاری‌های پرهزینه نیستند و همیشه وام خود را به مناطق محلی و با تعداد کمی از قرض‌گیرندگان، محدود می‌کنند. این امر ریسک ناشی از بازپرداخت وام مشتریانی را که به علت به وجود آمدن حوادث دچار مشکل می‌شوند افزایش می‌دهد. با این حال وام‌دهندگان غیر رسمی برای به حساب آوردن این ریسک مجبورند نرخهای بالایی را برای وام‌هایی که از ضروریات زندگی است در نظر بگیرند و این باعث می‌شود که قرض‌گیرندگان در دام فقر گرفتار شوند.

در مناطق کشاورزی و زراعتی، بلایای طبیعی وام‌دهنده و وام‌گیرنده را متحمل خسارت می‌کند و گرفتن اعتبار را فقط در موقع لازم و ضروری و با سختی مواجه می‌سازد. مردم روستایی و فقرا همیشه به سازمانهای اعتباری غیر رسمی نیاز خواهند داشت؛ اما این برای آنها کافی نیست. در نتیجه روستاییان به ترکیب دو سیستم اعطای وام و پسانداز نیاز دارند تا بتوانند به آنها در رفع نیازها کمک کند.

علاوه بر این مؤسساتی نظیر گرامین بانک، برنامه‌های آموزشی و سوادآموزی ارایه می‌دهند که می‌تواند وام گرفته شده توسط فرد را مفیدتر سازد. اما این مؤسسات اغلب به این علت که فرضیه و تصورهای قدمی در رابطه با وام‌دادن را رد کرده‌اند، موفق هستند. به عنوان مثال این مؤسسات جایگزینی برای وثیقه پیدا کرده‌اند، به‌طوری‌که به مردم در پسانداز کردن کمک می‌کنند، در نتیجه مردم تنگدست می‌توانند اعتماد به نفس کافی برای قرض‌گرفتن پیدا کنند و مهم‌تر از آن اینکه هیچ‌گونه واهمه‌ای برای بازپرداخت آن ندارند. به‌طوری‌که در فصل گذشته گفته شد، شرط وثیقه‌گذاری وام‌گیرندگان به عنوان یکی از مهم‌ترین موانع اعطای اعتبار به مشتریان تلقی می‌شود و از آنجا که تمرکز ثروت در میان روستاییان کمتر است، این موضوع شدت بیشتری می‌یابد. مؤسساتی نظیر گرامین بانک بنگلادش با ارایه راهکارهایی نظیر اعطای وام به صورت گروهی تا حد زیادی این مانع را برطرف ساخته‌اند.

۵. شیوه‌های اجرایی بانکداری فقرا

گرامین بانک شیوه بانکداری سنتی را با از میان بردن نیاز به وثیقه دگرگون کرده است و یک سیستم بانکداری بر پایه اعتماد و اطمینان دوطرفه، پاسخ‌گویی، مشارکت و خلاقیت به وجود آورده است. این مؤسسه تسهیلات اعتباری را بدون دریافت وثیقه برای فقیرترین مردم در بین فقرای روستاهای بنگلادش فراهم می‌آورد. در این بانک اعطای تسهیلات اعتباری یک سلاح اقتصادی در برابر فقر محسوب می‌شود و به عنوان یک کاتالیزور در توسعه همه جانبه اقتصادی - اجتماعی به منظور بهره‌مندی افراد نیازمندی که از حیطه خدمات بانکداری دور نگه داشته شده‌اند، عمل می‌کند.

گزارشها نشان می‌دهد گرامین تا سپتامبر ۲۰۰۲ به دو میلیون و چهارصد هزار نفر وام پرداخت کرده است که ۹۵ درصد این ترکیب را زنان تشکیل می‌دهند (فرهنگ آشتی، ۱۳۸۲، ص ۷). تأثیر مثبت اقدامات گرامین برای کمک به وام‌گیرندگان فقیر با مطالعات و تحقیقات انجام گرفته توسط مؤسسات خارجی نظیر بانک جهانی، مؤسسه تحقیقاتی و سیاست‌گذاری مواد غذایی^۱ و مؤسسه مطالعات و تحقیقات بنگلادش به اثبات رسیده است.

به عنوان مثال صرف مبلغ ۲۰ دلار به عنوان هزینه‌های اداری در اعطای یک وام ۱۷ دلاری غیر اقتصادی است. یعنی متحمل شدن این هزینه‌ها که وام‌دهنده را در مقابل قصور در پرداخت مشتری حمایت می‌کنند ممکن است ضرورتی نداشته باشد. اما در روش گرامین بانک وام‌دهنگان محلی می‌دانند چه کسانی دارای اعتبار هستند و چه کسانی نیستند. بنابراین نیازی به درخواست وثیقه ندارند و از تشریفات اداری تا حد زیادی جلوگیری می‌کنند. یک راه دیگر که از درخواست وثیقه جلوگیری می‌کند، وام دادن به یک گروه است نه فرد؛ در این صورت زمانی که فردی در بازپرداخت قسط وام خود قصور می‌کند، سایر افراد متحمل ضرر می‌شوند و با گروه یا فرد تصور کننده برخورد خواهد کرد.

وام‌دهنگان می‌توانند تا حد امکان تشریفات اداری را حذف کنند و این در صورتی

است که مجبور نباشد علت دریافت وام را از وام‌گیرندگان سؤال کنند. این یک بخش دیگری است که در آن فرضیه‌های قدیمی در رابطه با اعطای وام زیر سؤال برده می‌شود. به طوری‌که در گذشته افراد تصور می‌کردند که اعطای وام فقط به سرمایه‌گذاری‌های تولیدی اختصاص دارد؛ اما تحقیقات نشان می‌دهد که احتمال بازپرداخت وامها بی‌منظور مصرف گرفته می‌شوند بیشتر است و این نوع وامها در واقع یک سرمایه‌گذاری محسوب می‌شوند.

۶. دلایل موفقیت سایر کشورها در زمینه نهادهای مالی خرد

از اواخر دهه ۱۹۸۰ نهادهای مالی خرد به عنوان یکی از راهکارهای مناسب و مؤثر جهت توسعه مالی، در برنامه‌های توسعه‌ای کشورهای در حال توسعه، از جایگاهی ویژه برخوردار شد و تعداد این نهادها به شدت افزایش یافت. این برنامه‌ها به دلیل ایجاد تسهیلات و خدمات مالی مناسب برای گروه‌های فقیر جامعه امکان توزیع مجدد درآمدها و افزایش خود اشتغالی و به تبع آن افزایش تولید، درآمد و کاهش بیکاری را فراهم نمود. در زیر به تجربه برخی کشورها در این زمینه پرداخته می‌شود:

۱- تجربه بنگلادش به عنوان کشوری پیشرو

بنگلادش را می‌توان خاستگاه تأمین مالی خرد دانست. فراموش‌کنندگان منابع مالی و مؤسسات تأمین مالی خرد بنگلادش در اعطای ترکیبات مالی متنوع به فقره زبانزد همگان هستند. موفقیت گرامین بانک و وجود تعداد زیادی سازمان غیر دولتی که بعد از استقلال این کشور در سال ۱۹۷۱ شکل گرفتند و تأکید سازمانهای غیر دولتی برای وابستگی کمتر به منابع اهدایی، در این موفقیت سهم به سزاوی داشته است.

برای ارزیابی میزان عملکرد و کیفیت خدمات رسانی مالی مؤسسات تأمین مالی خرد در بنگلادش، هفت نمونه از آنها به صورت زیر در نظر گرفته شدند که عبارتند از:

الف. گرامین بانک^۱؛ ب. کمیته توسعه روستایی بنگلادش^۲؛ ج. پروژه توسعه

1 - Grameen Bank.

2 - BRAC.

روستایی ۱۲^۱؛ د. سازمان نوسازی بنگلادش^۲؛ هـ. بنیاد شاکتی^۳؛ و . خدمات روستایی رانجپور دنیاچپور^۴ و ز. طرح توسعه سیستم‌های کشاورزی حاشیه‌ای و خرد^۵.

به استثنای پروژه‌های دولتی «کمیته توسعه روستایی بنگلادش» و ، «پروژه توسعه روستایی ۱۲» تنها در دو مورد از پنج مؤسسه مذکور (ASA و بنیاد شاکتی) اعضاً هیئت مدیره نقش بسیار مهمی در سیاست‌گذاری‌ها بر عهده دارند. هرچند که «کمیته توسعه روستایی بنگلادش» و «سازمان نوسازی بنگلادش» و «گرامین بانک» بدنه دولتی دارند، ولی دولت در امور سازمان‌دهی آنها نقش فعالی بر عهده ندارد.

در همه برنامه‌ها و بهویژه برنامه‌های گرامین بانک، مشتریان به گروه‌هایی با تعداد حداقل ۱۰ نفر سازمان‌دهی می‌شوند که معمولاً اعضای گروه‌ها بر حسب معیارهایی همانند همگن بودن از نظر وضعیت اقتصادی، داشتن سلامت فیزیکی، داشتن یک سرپناه و قرار داشتن در یک محدوده سنی معین (نه خیلی پیر نه خیلی جوان) انتخاب شده‌اند. معمولاً همه گروه‌ها در همه برنامه‌ها، انتخابات رسمی دارند که این عمل منافع همه اعضا را تأمین می‌کند. اعضاً این مؤسسات را افراد فقیر نیازمند تشکیل می‌دهند. به طوری که طبق آمار تنها ۱۰ درصد اعضا را افراد غیر فقیر (متوسط یا ثروتمند) تشکیل می‌دهند.

همچنین زنان بیشترین سهم را از تعداد مشتریان این مؤسسات دارند. تجربه نشان داده است که تقاضای وام بیشتر از ظرفیت وجود محدود است. یکی از خدمات ویژه این مؤسسات وامهای کوچکی است که به گروه‌های فقیر داده می‌شود و باز پرداخت آن به صورت قسطهای هفتگی در طول بیش از

1 - 12- RDP.

2 - BURO-Tangail.

3 - Shakti Foundation.

4 - RDRS.

5 - MSFSCIP.

یکسال است. شروع اولیه فعالیتهای مؤسسات تأمین مالی خرد در بنگلادش با استفاده از اعتبارات اهدایی بین‌المللی بود ولی به مرور منابع داخلی جایگزین این اعتبارات شدند. به طوری که گرامین بانک به عنوان یک بانک رسمی توانسته است با استفاده از انتشار اوراق قرضه مقداری از منابع مالی خود را تأمین کند.

به طور کلی، اندازه وامهای اهدایی توسط نهادهای مالی خرد بسیار کوچک است. به عنوان نمونه ASA، هیچ وامی بیشتر از ۱۷۵ دلار نمی‌دهد و نیز بازپرداخت به صورت هفتگی است، که در چارچوب توان درآمدی اغلب وام‌گیرندگان است.

هدف اصلی این مؤسسات بهبود شرایط فقرای روستایی از راه فراهم کردن دسترسی آنها به اعتبارات، پساندازها، تسهیلات و برخی برنامه‌های اجتماعی غیر مالی بوده است. تمرکز اصلی این مؤسسات و به ویژه گرامین روی پایین‌ترین طبقات اجتماعی است و به دلیل درآمد پایین مشتریان و دسترسی نداشتن به وثیقه سنتی، وام‌دهی تنها از طریق گروههای با تعهد مشترک، ملزم به پسانداز اجباری صورت گرفته است. سازوکار پرداختها گروهی است تا شعب نسبت به بازپرداخت اعتبار خود اطمینان حاصل نمایند.

گرامین بانک نرخ بهره نسبتاً بالایی روی حجم پرتفوی وام‌هایش (۲۰ درصد و بیشتر) دریافت می‌کند. تا از این طریق وابستگی به یارانه‌اش کمتر شود. ارزیابی کفايت نرخ بهره وام‌دهی معمولاً روش مؤثری برای کاهش وابستگی به یارانه برای یک مؤسسه مالی روستایی (خرد) است. چنین افزایشی (وقتی تقاضای وام را کم نکند یا تأثیر معکوسی روی وصول نداشته باشد) معمولاً ناشی از گسترش دامنه فعالیت بهتر است. چون منابع کمیاب در اختیار گروه وسیع‌تری از مشتریان خواهد بود.

به هر حال توانایی این بانک برای غلبه بر محدودیتهای مالی از راه تکمیل و اجرای سیاستهای ابداعی و روشهای عملیاتی، درسهای فوق العاده گران‌بهایی برای طراحی پروژه‌های مالی روستایی آینده ارائه می‌دهد. اصول راهنمای را می‌توان از عملیات گرامین بانک و سایر مؤسسات همانند استنباط کرد ولی باید در به کارگیری عین

عملیات آنها در کشورهای دیگر مواظب بود. چراکه راه حل مناسب در یک محیط اقتصادی، اجتماعی ضرورت^۱ در محیط دیگر مناسب نخواهد بود. همچنین سطوح درآمدی و فعالیتهای درآمدزای مشتریان هدف، تا اندازه زیادی مؤثر بودن روشهای عملیاتی خاص را تعیین می‌کنند. مهم‌ترین ویژگی‌های گرامین بانک عبارتند از: الف. افزایش تجهیز پس‌اندازها و کاهش وابستگی به منابع کمک‌دهنده؛ ب. نرخهای بهره وام‌دهی حقیقی و مثبت؛ ج. ابداع شبکه‌های توزیع کم‌هزینه؛ د. استقلال مدیریتی در تدوین سیاستهای عملیاتی؛ هـ نظارت دقیق بر عملکرد وام و نرخهای بازیافتی (وصولی) بالای وام؛ و. ایجاد پس‌اندازهای روستاوی خویش‌فرما؛ ن. هزینه‌های اداری نسبتاً پایین و غیر فزاینده؛ ح. توسعه بخشیدن به خدمات مالی در مناطق محروم و

هر مؤسسه مالی و اعتباری خرد تازه تأسیس، باید این اصول را به عنوان راهنمای مدنظر قرار دهد نه اینکه اصل آن را اجرا کند؛ چراکه اصولاً اجرای یک برنامه با توجه به ساختارهای مختلف جوامع، برای تمامی جوامع دیگر غیر ممکن و بیهوده است.

۲- ع تجربه مالزی

مالزی یکی از کشورهای جنوب شرق آسیاست که به آن معجزه آسیایی^۱ نیز می‌گویند. در این کشور قبل از اجرای برنامه‌های فقرزدایی، فقر در مناطق روستاوی به طور گسترده‌ای نسبت به مناطق شهری وجود داشت، اما در نتیجه اجرای برنامه‌های جدید اقتصادی در این کشور، طی سالهای ۱۹۸۵-۱۹۹۵، میزان جمعیت فقیر از ۴۵ درصد به ۱۵ درصد کاهش یافت. در اینجا عملکرد سه سازمان غیر دولتی تأمین مالی خرد مالزی را به طور اجمالی بررسی می‌کنیم.

الف. AIM^۲ : به عنوان طرحی در شمال غربی ایالت سلانگور^۳ جهت آزمون اثربخشی رویکرد گرامین بانک در کاهش فقر مناطق روستاوی مالزی آغاز به کار کرد. ب. YUM^۱ در سال ۱۹۹۸ به تقلید از روش گرامین بانک در منطقه صباح از طریق

1 - Asian Miracle.

2 - Amanad Inkhtiar Malaysia.

3 - Selangor.

برنامه یوساها ماجو^۲ ایجاد شد.

ج. KKR^۳ : یکی دیگر از منابع تأمین مالی خرد، اتحادیه‌های اعتباری هستند. یکی از این اتحادیه‌های اعتباری، انجمن تعاونی اعتباری مردم^۴ است. KKR در ابتدا به عنوان کلوب اجتماعی جوانان آغاز به کار کرد و سپس در سال ۱۹۷۵، به عنوان یک تعاونی اعتباری به ثبت رسید.

AIM بزرگترین مؤسسه تأمین مالی خرد با هدف فقرزدایی در مالزی است. به طوری که تقریباً در سال ۱۹۹۵، حدود ۵۰ درصد افراد نیازمند مالزی، مشتری AIM بوده‌اند. تا پایان دسامبر ۱۹۹۵، AIM بزرگترین پرتفوی دارایی‌ها همراه با وام‌های معوقه‌ای به میزان ۹/۳ میلیون دلار را دارا بوده است. به طوری که اندازه متوسط وام AIM در سال ۱۹۹۵ ۲۳۵ دلار به ازای هر مشتری) بسیار بیشتر از YUM و KKR است. دو عامل مهم در گسترش اعطای تسهیلات مالی به فقرا توسط AIM عبارتند از: **الف.** حمایتهای قابل ملاحظه و تأمین مالی دولت؛ **ب.** استفاده از راهنمایی‌های کاربردی گرامین بانک بنگلادش.

نظام ارائه اعتبار AIM و YUM از گرامین بانک گرفته شده است. در این نظام مشتریان به گروه‌های کوچک با ۵ عضو تقسیم شده‌اند و هر گروه یک مرکز را تشکیل می‌دهد. مرکز در هفته، یکبار جلسه‌ای برگزار می‌کند که در آن وام‌های پیشنهادی، نحوه هزینه کردن آنها، نظارت بر وام‌گیرندگان و مسائل خرد و رفاه عمومی اعضاء مورد بررسی قرار می‌گیرد. اولین وام به دو نفر از اعضاء گروه تعلق می‌گیرد و دو نفر بعدی وام‌های خود را پس از هشت هفته از بازپرداخت کامل هفتگی توسط دو وام‌گیرنده اولی، دریافت خواهند کرد. رئیس گروه نیز هشت هفته پس از بازپرداخت کامل وام توسط دونفر بعدی گروه، وام خود را دریافت خواهد کرد. وامها بدون وثیقه، ضامن، بهره و پیگرد قانونی اعطا می‌شود.

1 - Yayasan Usha maju.

2 - usaha maju.

3 - Kooperasi Kredit Rakyat.

4 - People's Credit Co-Operative Society.

اکثر مؤسسات مالی خرد مالزی خودکفا نیستند، یعنی درآمدهای بهره‌های و کارمزد و امها، بسیار کمتر از کل هزینه‌های آنهاست. به دلیل عقاید مسلمانان، AIM هیچ بهره‌های برای وامهای مطالبه نمی‌کند، اما کارمزدی از پیش تعیین شده، معادل ۱۰ دلار از وامهای یک دوره‌ای، معادل ۲۰ دلار از وامهای دو دوره‌ای و ... می‌گیرد.

AIM و YUM به میزان زیادی به وجوده اهدایی از سوی اهداکنندگان و دولت وابسته هستند و این دلیل خوبی است که چرا این مؤسسات به خودکفایی مالی نرسیده‌اند. از آنجا که این دو مؤسسه هیچ بهره‌های به پساندازهای اعضا ای خود نمی‌پردازند، نمی‌توانند این وجوده را برای وامدهی استفاده کنند. بلکه معمولاً پساندازهای اعضا را در یک بانک تجاری در حسابهای با بهره، سپرده‌گذاری می‌کنند، ولی میزان بهره دریافتی از بانکها به هیچ وجه برای پوشاندن هزینه‌های خدمات مالی آنها کافی نیست.

۳-۶ تجربه هندوستان، تأمین مالی بر مبنای سازماندهی گروه‌های خودیاری تا دهه ۹۰، یعنی شروع برنامه‌های اصلاحات مالی، اعتباردهی به فقرا در هندوستان به صورت یک برنامه دولتی رایج بوده که نیاز به حجم زیادی از یارانه داشت. هر چند که دیدگاه دولتی بودن اعتباردهی در میان بسیاری از سیاستمداران دولتی و بانکداران وجود داشت، ولی مقررات‌زدایی سیستم مالی توانست چشم‌انداز نظام مالی را به تدریج تغییر دهد. به عنوان نمونه در نتیجه آزادسازی نرخهای بهره، تعداد زیادی از بانکهای تجاری با حمایت مؤسسه ملی نبرد¹ (بانک ملی توسعه کشاورزی و روستایی) پیوند هایی را با گروه‌های غیر رسمی خودیاری فقرا² به منظور تجهیز سپرده‌های فقرا و ارائه اعتبارات به آنها با نرخهای مناسب بهره ایجاد کردند. اصلاحات مالی (برنامه‌های فقرزدایی)، بخشی از مجموعه سیاستهای تعديل ساختاری بود که توسط دولت هندوستان در سالهای ۱۹۹۰ و ۱۹۹۱ با هدف شتاب بخشیدن به رشد اقتصادی کشور و رفع شرایط نامساعد زندگی تعداد بسیاری از مردم آغاز شد. به طوری که در طی سالهای گذشته دولت یارانه‌های اعتباری را به عنوان هسته

اصلی فعالیتهای خود در برنامه‌های فقرزدایی به کار گرفته است. IRDP^۱ به عنوان یکی از بزرگترین برنامه‌های فقرزدایی در جهان، بیش از ۴۵ میلیون نفر را تحت پوشش قرار داده است. سه برنامه حمایتی IRDP به منظور افزایش ظرفیتهای درآمدی و امکان‌گیرندهای عبارتست از: الف. برنامه آموزش جوانان روستایی برای خود اشتغالی؛^۲ ب. برنامه بهبود وضعیت زنان و کودکان در مناطق روستایی^۳؛ ج. برنامه بهبود زیرساختها.

تجربه کشور هندوستان نشان می‌دهد که تشکیل مؤسسات تأمین مالی براساس شیوه‌های خودداری، نقش بهسازی در کاهش هزینه‌های عملیاتی، درجه پایداری و خودکفایی مؤسسات مالی خرد دارد. از جمله دلایل این امر، جذب بیشتر پس‌اندازها توسط این مؤسسات است. گروههای خودداری به مؤسسات مالی خرد این امکان را می‌دهد که امدادرسانی نیز در سطح وسیع‌تری صورت گیرد.

۶-۴. تجربه نپال

نپال از فقیرترین کشورهای دنیاست. شاخص توسعه انسانی آن ۰/۳۲۲ می‌باشد که در میان ۱۷۴ کشور دنیا رتبه ۱۵۱ را دارد. شکست مؤسسات تأمین مالی خرد دولتی در این کشور در نفوذ به دهکده‌های پراکنده، فضای بسیار مناسبی را جهت رشد و شکوفایی مؤسسات غیر رسمی ایجاد کرده است. هم اکنون گروههای متمرکز پس‌اندازها و اعتبارات محلی^۴ در مناطق روستایی فعال هستند. به طوری که به نظر می‌رسد امدادرسانی گروههای متمرکز پس‌اندازها و اعتبارات محلی که هیچ آماری در مورد آن در دسترس نیست، نسبت به سیستم رسمی گستردتر باشد. از جمله مهم‌ترین برنامه‌های فقرزدایی نپال عبارتند از: الف. برنامه توسعه و بهبود وضعیت

1 - Integrated Rural Development Programme(HDI).

2 - Training of Rural Youth for self Employment(TRYSEM).

3 - Development of Women and Children in Rural Areas(DWCRA).

۴- گروههایی که ریاست آنها به صورت دوره‌ای از بین اعضاء انتخاب نمی‌شوند.

کشاورزان خرد^۱؛ ب. IBP^۲ با ۸۵ هزار نفر وامگیرنده؛ ج. اعتبارات تولیدی برای زنان روستایی^۳.

از نظر شاخص خودکفایی، اکثر مؤسسات تأمین مالی خرد خودکفا نیستند. متوسط نرخ بهره وامهای پرداختی این مؤسسات کمتر از ۱۸ درصد (یعنی کمتر از نرخ بهره گرامین بانک) است. از جمله بزرگترین مشکلات این مؤسسات در نیال به قرار زیر است: الف. مقررات بانک مرکزی نیال که تفاوت میان نرخهای بهره سپرده و وام را به ۶ درصد محدود می‌کند. (بجز بانکهای توسعه‌ای با سبک گرامین بانک و سازمانهای غیردولتی)؛ ب. رواج اعتبارات یارانه‌ای، به‌طوری‌که بانکهای تجاری مجبورند ۱۲ درصد پرتفوی وام خود را به بخش‌های دارای اولویت در کشاورزی و صنعت خانه‌سازی روستایی و خدمات اختصاص دهند.

۵- ۶. تجربه کانادا

براساس داده‌های جمع‌آوری شده از دو مؤسسه کوچک مالی (MFIs) که یکی در نورنتو و دیگری در هالیفکس فعالیت دارد، این دو مؤسسه اطلاعات وسیعی در مورد وامهای شخصی و گروهی درخصوص وضعیت خانوارگی افراد، وضعیت شخصی، کاری و چگونگی بازپرداخت وجود دارد. طی دوره ۱۹۹۴-۱۹۹۹ از ۱۳۸۹ وامگیرنده که از دو مؤسسه کانادایی وام دریافت کرده‌اند، تعداد ۹۹۵ وام به‌صورت گروهی و ۳۹۴ وام به‌صورت انفرادی بوده است. همچنین براساس این اطلاعات ۲۱/۲ درصد از وام گیرندگان گروهی و ۴۱/۴ درصد از وامگیرندگان فردی بازپرداخت وام خود را به موقع انجام نداده‌اند. وامهای گروهی از ۵۰۰ تا ۵۰۰۰ دلار و وامهای انفرادی از ۱۰۰۰ تا ۱۵۰۰ دلار بوده و زمان بازپرداخت برای وامهای گروهی ۶ تا ۲۴ ماه و برای وامهای انفرادی حداقل ۶۰ ماه بوده است (گومز و...، ۲۰۰۳).

در ضمن نرخ سود وامها ۱۲ درصد بوده است و وامهای گروهی عمدتاً برای سرمایه در گردش و وامهای انفرادی برای سرمایه در گردش و سرمایه ثابت یا سرمایه اولیه بوده است.

تفاوت‌هایی در وامهای گروهی با وامهای فردی وجود دارد که عبارتند از: اکثر وامهای گروهی مربوط به زنان است. درصد مجرد بودن در وام‌گیرندگان گروهی نسبت به وام‌گیرندگان انفرادی بیشتر است، اکثر وام‌گیرندگان گروهی اسپانیایی هستند؛ در صورتی که وام‌گیرندگان انفرادی مرد و متولد کانادا می‌باشند. آنها دارای تحصیلات بالایی نسبت به وام‌گیرندگان انفرادی هستند. وام‌گیرندگان گروهی دارای درآمد و دارایی کمتری نسبت به وام‌گیرندگان انفرادی هستند.

۶-۶. ارزیابی مقایسه‌ای عملکرد مؤسسات اعتباری خصوصی، بانکهای روستایی و گروههای خودیاری

همان‌گونه که دیدیم، عملکرد مؤسسات مالی خرد در مالزی و نپال، بسیار ضعیفتر از عملکرد این مؤسسات در بنگلادش است. مالزی باید از تجربه سایر کشورها مانند هندوستان در مورد گروههای خودیاری و بنگلادش در زمینه نوآوری‌های بازار سرمایه و دسترسی به وجوده وامهای تجاری استفاده کند. به طوری‌که فرضاً در هندوستان، یکی از روش‌های عملی تجهیز پساندازها، تشویق خانوارهای فقیر به شکل‌دادن گروههای خودیاری است. به طوری‌که تجربه این کشور نشان داده است، گروههای خودیاری به مؤسسات تأمین مالی خرد امکان می‌دهند که امدادرسانی، کارآیی و ثبات خود را افزایش دهند. آن‌دسته از مؤسسات تأمین مالی خرد که متکی به گروههای خودیاری می‌باشند، هزینه‌های عملیاتی پایین‌تری نسبت به سایرین دارند.

مزیت دیگر گروههای خودیاری این است که تأمین منابع داخلی را از طریق تجهیز پساندازها امکان‌پذیر می‌سازند. بنابراین مؤسسات تأمین مالی خرد در هر کشور دارای یک ویژگی خاص است به‌طوری‌که رمز موفقیت این مؤسسات در کشور هند، تشکیل گروههای خودیاری و رمز موفقیت نهادهای مالی خرد بنگلادش پرداخت

وامهای کوچک با اقساط کوچک و ناچیز بدون در نظر گرفتن چگونگی مصرف وام می‌باشد. اما نکته‌ای که بسیار مهم بوده و می‌توان به عنوان نتیجه کلی به آن اشاره کرد: مقایسه توان بانکهای روسستایی، وامدهندگان خصوصی و گروههای خودیاری از نظر قدرت جذب و تجهیز سپرده‌ها است.

با توجه به جدول ۱ می‌توان توانمندی تجهیز پساندازها و سرمایه‌گذاری مولد میان بانک روسستایی بخش دولتی و وامدهندگان خصوصی را مقایسه کرد. می‌توان دید که بانکهای روسستایی در تجهیز پساندازها خوب عمل می‌کنند؛ ولی وامدهندگان خصوصی این توانایی را ندارند. عکس این موضوع در مورد سرمایه‌گذاری درست است. به عنوان مثال مستطیل I موقعیتی را نشان می‌دهد که در آن هم تجهیز پساندازها و هم تصمیمات سرمایه‌گذاری توسط بانک روسستایی صورت می‌گیرد. این حالت موجب افزایش پساندازها ولی کیفیت ضعیف سرمایه‌گذاری می‌شود.

جدول ۱. مقایسه توانمندی سرمایه‌گذاری‌ها و پسانداز بانکها و وامدهندگان خصوصی

پسانداز سرمایه‌گذاری	بانک روسستایی	وامدهندگان خصوصی
بانک روسستایی	I) پسانداز بالا کیفیت سرمایه‌گذاری ضعیف	II) پسانداز ضعیف کیفیت سرمایه‌گذاری ضعیف
وامدهندگان خصوصی	III) پسانداز بالا کیفیت سرمایه‌گذاری بالا	IV) پسانداز ضعیف کیفیت سرمایه‌گذاری بالا

منبع: این جدول از مقایسه سه تجربه هند، بنگلادش و مالزی در امر اعتبارات خرد استخراج شده است.

مستطیل II تجهیز پساندازها را به وسیله وامدهندگان خصوصی و تصمیمات سرمایه‌گذاری را به وسیله بانک روسستایی نشان می‌دهد. این مورد بدترین حالت ممکن

است. زیرا هر دو فعالیت در پایین‌ترین سطح ممکن صورت می‌گیرند. علت آن است که وامدهندگان خصوصی در تجهیز پس‌اندازها و بانکها در ارائه وامهای کارآ دارای عملکرد ضعیفی هستند.

مستطیل III بهترین حالت ممکن می‌باشد که در آن بانکها پس‌اندازها را تجهیز نموده و وامدهی به منظور سرمایه‌گذاری توسط وامدهندگان خصوصی صورت می‌گیرد. این سیستم در اندونزی به کار گرفته شده است. در آنجا، وامدهندگان خصوصی در نهایت به برنامه‌های تأمین مالی خرد تبدیل می‌شوند، بنابراین بانکها به وامدهندگان خصوصی وامهای می‌دهند که آنها هم وامها را به مصرف‌کنندگان نهایی منتقل می‌کنند. وامدهندگان خصوصی نرخ بهره بالاتری نسبت به نرخ پرداخت به بانک مطالبه می‌کنند، درحالی‌که ریسک عدم وصول وامها را خودشان متنقل می‌شوند (موسلى و هلم^۱، ۱۹۹۶).

در نهایت در مستطیل IV وامدهندگان خصوصی هم پس‌اندازها را تجهیز می‌کنند و هم تصمیم به سرمایه‌گذاری می‌گیرند. این حالت موجب نرخ پایین پس‌اندازها و کارآیی بالای سرمایه‌گذاری می‌شود. بخشی از بازار اعتباری روستایی هند در مستطیل I و بخشی دیگر در مستطیل IV قرار دارد. حرکت مطلوب و بهینه، حرکت به سمت مستطیل III می‌باشد. همانند بانکهایی که با تعهد مشترک بازپرداخت، کار وامدهی را به گروههای خودیاری واگذار می‌کنند که نتیجه‌ای عالی دارد.

شواهد نشان می‌دهد که با ظهور مؤسسات تأمین مالی خرد، هم پس‌اندازها و هم سرمایه‌گذاری افزایش می‌یابد. از آنجا که این مؤسسات پس‌اندازها را تجهیز می‌کنند و آنها را به صورت اعتبارات و وام به مردم واگذار می‌کنند، میزان سرمایه‌گذاری افزایش می‌دهند. راه حل مشکل محدودیتهای اعتباری در روستاهای نواوری در طراحی نهادها و مؤسسات به جای افزایش منابع است. زیرا مشکل در نحوه ارائه اعتبارات است و نه حجم پس‌اندازها. در این راستا مؤسساتی مانند گروههای خودیاری می‌توانند بسیار مفید باشند. گروههای خودیاری تشکی از مردمان

فقیر هستند که به طور گروهی پس انداز کرده و وام می گیرند، که نرخهای بالای باز پرداخت و امها لازمه نظارت دقیق بر آنها است.

جدول ۲. مقایسه توانمندی سرمایه گذاری و پس انداز بانکها و گروههای خودیاری

پس انداز سرمایه گذاری	بانک روستایی	گروههای خودیاری
بانک روستایی	I) پس انداز بالا کیفیت سرمایه گذاری ضعیف	II) پس انداز بالا کیفیت سرمایه گذاری ضعیف
گروههای خودیاری	III) پس انداز بالا کیفیت سرمایه گذاری بالا	IV) پس انداز بالا کیفیت سرمایه گذاری بالا

منبع: همان منبع جدول ۱.

جدول ۲ یک نوآوری سیاستی است؛ چراکه به جای وامدهندگان خصوصی، گروههای خودیاری را جایگزین کرده‌اند. این حرکت یک بهینه پارتو است. زیرا اکنون پس اندازهای بیشتر و سرمایه گذاری کارآتری داریم. در اینجا نیز حرکت بهینه، حرکت به سمت مستطیل III است و پس اندازها توسط بانکها تجهیز می‌شوند. ولی تصمیمات سرمایه گذاری توسط گروههای خودیاری گرفته می‌شود. این حالت، پس اندازها را افزایش و کیفیت سرمایه گذاری را بالا می‌برد. محدودیت اصلی در فعالیتهای اقتصادی روستایی، محدودیت اعتباری می‌باشد. این محدودیت موجب ظهور مؤسسات تأمین مالی خرد می‌شود. بانکهای روستایی بخش دولتی، حجم بزرگی از پس اندازها را تجهیز می‌کنند ولی به دلیل نرخهای پایین بهره و نرخهای نکول (عدم باز پرداخت وامها)، به همان میزان وام نمی‌توانند پرداخت کنند. در حالی که مؤسسات تأمین مالی خرد با تکیه بر گروههای خودیاری مشکل نرخهای بالای نکول را حل می‌کنند.

۷. ارزیابی عملکرد اعتبارات خرد در بخش روستایی ایران

ساماندهی نهادهای مالی و اعتباری در جهت اهداف توسعه درون زای روستایی یکی از ضرورت‌های برنامه‌های توسعه در کشور می‌باشد. این نکته شایان توجه است که

ایجاد مؤسسات اعتباری و مالی در مناطق روستایی مانند آنچه در شهرها رایج است از توجیه اقتصادی و بازدهی مناسب برخوردار نیست و لذا کسی اقدام به این امر نمی‌نماید. در راستای تحول ساختار اقتصادی مناطق روستایی از اقتصاد معیشتی - مبادلاتی به اقتصاد بازار، عامل سرمایه و بعثت آن نهادهای مالی و اعتباری نقش اساسی دارد.

ضرورت توسعه و عمران روستاهای کاهش نابرابری‌های موجود بین شهرها و روستاهای از اهداف مهم انقلاب اسلامی می‌باشد. تحول بایسته‌ای در این بخش ایجاد نشده و ساختار اقتصادی روستاهای هنوز به صورت اقتصاد معیشتی یا حداقل اقتصاد معیشتی - مبادلاتی است و فاصله زیادی با اقتصاد بازار و تولید انبوه دارد. در این راستا توجه به عامل سرمایه که جزء جدایی‌ناپذیر اقتصاد بازار به حساب می‌آید، از اهمیت بسیار زیادی برخوردار است. بازارهای سلف خرید روستاییان که به طور عمده به دو دلیل دسترسی به سرمایه مورد نیاز و جاری و همچنین مداوم کردن درآمد فعلی و فصلی روستاییان صورت می‌گیرد، نمونه‌ای از این اهمیت و حرکت به سمت ایجاد بازارهای مالی و اعتباری می‌باشد. در کنار این بازار، بازار غیر رسمی (نزلول خواران) که تقریباً در همه روستاهای ایران وجود دارد نیز اهمیت موضوع سرمایه را آشکار می‌سازد. نهادهای مالی و اعتباری چون صندوقهای قرض‌الحسنه، شرکتهای اعتباری کوچک و... که وارد این عرصه شده‌اند، به طور عمده به دلیل عدم هماهنگی آنها با بازار تولید روستایی، ناکارآمد مانده‌اند. از سوی دیگر طرحهای توسعه و عمران با ماهیت اقتصادی که از طریق مطالعات در تحقق اهداف توسعه روستایی ضروری تشخیص داده می‌شوند، به دلیل ضعف بنیه مالی و عدم شکل‌گیری مناسب بازار سرمایه عقیم می‌مانند و به عرصه ظهور نمی‌رسند. مردم روستاهای ایران واقعاً توان مالی مناسب ندارند که بدون حمایتهاي اعتباري، هزینه‌های پروژه‌های اقتصادي را (که برای روستاییان مفید است) پوشش دهند.

ساختار نظام مالی روستایی کشور نشان می‌دهد که این نظام متسلک از مؤسسات ارائه‌دهنده خدمات اعتباری خرد در قالب دو بخش رسمی و غیر رسمی فعالیت دارد.

بخش غیر رسمی بیشتر شامل رباخواران، میدانداران و سلف خران است. در حالی که بخش رسمی، شامل بانکهای کشاورزی، صندوقهای قرض الحسن کمیته امداد امام خمینی(ره) و تعاونی‌های اعتباری (به عنوان نهادهای نیمه دولتی) می‌باشد. بررسی عملکرد کلان این نهادها در نظام مالی روستایی حاکی از وجود یک وضعیت نامناسب در توزیع اعتبارات و منابع مالی از یک طرف و عدم کارآیی لازم در تجهیز منابع خرد به نام خود از طرف دیگر دارد.

براین اساس مهم‌ترین تنگناها و محدودیتها که موجب چالش در فرآیند گسترش اعتبارات روستایی و ایجاد محدودیت در دسترسی روستاییان به اعتبارات مورد نیاز می‌شود عبارتند از (طالب، ۱۳۷۲، ص ۲۶) :

الف. ناکافی بودن حجم اعتبارات و محدودیت بازار عرضه وام و اعتبارات؛ ب. تشریفات دست و پاگیر و طولانی بودن فرآیند اخذ وام به‌ویژه از منابع رسمی همانند بانکها (فرضًا بانک کشاورزی)؛ ج. زمان‌بندی نامناسب بازپرداخت وام (عدم توجه به فصلی بودن درآمد روستاییان)؛ د. ضرورت ارائه وثیقه‌های سنگین برای گرفتن وام از هر منبع رسمی و غیر رسمی؛ ه. نامناسب بودن نهادهای وامدهندۀ روستایی و محدودیت دامنه عملکرد آنها؛ و. کم‌سوادی و بی‌سوادی وام‌گیرندگان روستایی و در نتیجه عدم آگاهی این افراد از شرایط دریافت و بازپرداخت وام؛ ز. نوسانات شدید نرخ بهره (به‌ویژه در مورد منابع غیر رسمی) و مداخله دولت در زمینه تعیین نرخ بهره توسط منابع رسمی و ح. تبعیضهای وامدهندگان (رسمی و غیر رسمی) نسبت به زنان و... .

به‌هرحال ساماندهی نظام مالی روستایی کشور نیازمند توجه به این مشکلات است. بعضی از چالشها مربوط به نهادهای مالی و برخی دیگر مربوط به استفاده‌کنندگان از این نهادهای مالی (روستاییان) می‌شود. در واقع برای داشتن یک بازار مالی روستایی قوی، اصلاح و بهبود در هر دو طرف قضیه لازم و ضروری است. فقط با داشتن نهادهای مالی روستایی قوی بدون زیرساختها و زمینه‌های ذکر شده نمی‌توان انتظار بهبود شرایط روستاهای زندگی روستاییان و... را داشت.

۸. ضعفهای ساختاری بازارهای مالی روستایی ایران

از جمله مهم‌ترین ضعفهای بازارهای مالی روستایی ایران مدیریت ضعیف، مشکلات مربوط به قوانین و مقررات بازارهای مالی روستایی، محیط سیاستی نامناسب و... است که در زیر درباره هریک توضیحاتی ارایه می‌شود.

به‌طورکلی مردم مناطق روستایی از مناطق شهری فقیرترند. آنها به‌طور عموم در کشاورزی یا فعالیتهای مرتبط به کشاورزی مشغول کارند و در مناطق با تراکم جمعیت پایین زندگی می‌کنند. این ویژگی‌ها به مشکلات زیر در واسطه‌گری مالی روستایی منجر می‌شود(سازمان مدیریت، ۱۳۷۹، ص ۹۱):

الف. تراکم پایین جمعیت، و امها به‌طور متوسط کوچک و پساندازهای اندک خانوار باعث افزایش هزینه معاملات می‌شود؛ ب. بیشتر مشتریان روستایی فاقد شکل‌های سنتی وثیقه هستند؛ ج. ارتباط ضعیف و نبود ارتباط کامل با سایر بازارها باعث افزایش تعداد بازارهای انفرادی و موانع اطلاعاتی شده و تنوع‌گرایی ریسک نیز محدود می‌شود و د. فصلی بودن چرخه تجاری کشاورزی روستایی و احتمال زیاد تغییرات همزمان شوکهای درآمدی و قیمتی تولید.

در بسیاری از موارد، نقص در قوانین و مقررات، نهادهای بخش رسمی را از رسانیدن اعتبار به کشاورزان و پیشه‌وران روستایی باز می‌دارد. بسیاری از این مشکلات قانونی و مقرراتی دشواری‌های منطقه‌ای اعتبار روستایی را شدت می‌بخشد. یکی از مشکلات قانونی، داشتن وثیقه است. در حالی‌که روستاییان وثیقه کافی ندارند و بانکها نیز اعتقاد دارند که بازارهای مالی روستایی دارای ریسک بالا و سودآوری پایین هستند بنابراین، بانکهای تجاری بیشتر اوقات از خدمت‌رسانی به مناطق روستایی خودداری می‌کنند. در نتیجه تنها خدمات مالی توسط بخش غیررسمی فراهم شده است که آن هم دامنه محدودی دارد. بنابراین، بازارهای مالی روستایی به محیط مناسبی برای توسعه نیازمندند. این محیط مناسب شامل تشکیل شرایط مناسب اقتصاد کلان، اصلاح سیاستهای مغایر با توسعه بخش کشاورزی و بخش روستایی و تشکیل بازارهای مالی جامع و کارآمد است. به‌طوری‌که معیارهای اصلی مورد نیاز

برای ایجاد یک محیط سیاستی مناسب عبارتند از: الف. ایجاد ثبات در اقتصاد کلان و کاهش انحرافات آن؛ ب. توسعه بازارهای مالی رقابتی، متحد و شفاف؛ و ج. تمايل شهری‌گرایانه در قیمت‌گذاری، سیاستهای تجاری و تخصیص بودجه.

مؤسسات مالی روستایی به دلیل سیاستهای ناکارآ، تنها به بخش کوچکی از بازار هدف دست یافته‌اند. ثروتمندان و افراد دارای ارتباطات سیاسی بهره‌برداران اصلی بیشتر برنامه‌های اعتباری‌اند. نرخهای بهره یارانه‌ای، رفتار رانتجویی را تشویق و در نتیجه مزایای سرمایه‌های ارزان، به ندرت به مشتریان فقیرتر می‌رسد. مدیریت ضعیف بیانگر ناتوانی بیشتر مؤسسات مالی روستایی جهت بازداشت و جلوگیری از رفتار رانتجویانه است. مؤسسات مالی روستایی اغلب به عنوان وسیله‌ای جهت حمایت سیاست‌مدارانی به کار رفته است که مزیت آنها در کسب حمایت داوطلبانه به جای کمک به آنها، برای تأمین احتیاجات مالی جوامع روستایی فقیر است. علت اساسی این مشکلات به هم مرتبط است و نیازمند راه حل جامعی است تا بتواند موضوعات نهادی، بخشی، اقتصاد خرد و کلان را به حساب آورد.

۹. روش تحقیق

از مباحث بالا مشخص شد که نهادهای تأمین مالی روستایی ایران با سایر نهادهای تأمین مالی جهان تفاوت‌های اساسی دارند و در ضمن خلاً نهادهای تأمین مالی در روستاهای ایران کاملاً نمایان است. اما سؤال اساسی این است که نهادهای موجود در روستاهای ایران چه تفاوتی به لحاظ عملکرد با نهادهای (منند گرامین بانک بنگلادش) سایر کشورها دارند؟ برای این منظور عملکرد صندوقهای قرض‌الحسنه روستایی به عنوان نماینده نهاد تأمین مالی روستایی و الگوی قابل انطباق با نهادهای تأمین مالی خرد در مناطق روستایی با گرامین بانک براساس سه شاخص نفوذپذیری، خودکفایی مالی و نسبتهای مالی اقتصادی مورد بررسی و ارزیابی قرار می‌گیرد.

۹.۱. مقایسه شاخص نفوذپذیری

منظور از نفوذپذیری یا گستردگی، نسبت تعداد وامهای اعطایی به جمعیت موجود در ناحیه شهری یا روستایی می‌باشد.

جدول ۳. مقایسه شاخص نفوذپذیری صندوقهای قرض الحسن روستایی ایران و گرامین بانک بنگلادش

ضریب نفوذپذیر اعتبارات (درصد)	جمعیت روستایی	تعداد وام برداختی	سال	
۰/۹۵	۲۲۸۸۸۹۷۰	۲۱۹۲۹۳	۱۳۷۸	صندوقهای قرض الحسن روستایی ایران
۰/۷۵	۲۲۷۹۰۴۴۸	۱۷۰۴۶۹	۱۳۷۹	
۴/۹	۷۲۷۷۴۰۰۰	۳۶۰۰۰۰۰	۱۹۹۵	
		۴۴۸۰۰۰۰	۲۰۰۴	گرامین بانک بنگلادش

منابع: برآورد مرکز آمار ایران منتدرج در سالنامه آماری ۱۳۸۱ کشور، محاسبات محققین و Hossain and Sakhawat 1996

همان گونه که ملاحظه می شود، درصد نفوذ اعتبارات خرد در بنگلادش در مقایسه با صندوقهای قرض الحسن روستایی ایران بسیار بیشتر است و این موضوع حاکی از عمق امدادرسانی توسط گرامین بانک و گستردگی فعالیتهای این نهاد است. به گونه ای که درصد نفوذپذیری گرامین بانک در سال ۱۹۹۵ ۴/۹ درصد بوده است، در حالی که نفوذپذیری صندوقهای قرض الحسن روستایی ایران در سال ۱۳۷۹ تنها ۰/۷۵ درصد بوده است.

۲-۹. مقایسه شاخص خودکفایی مالی

معیارهای مختلفی برای سنجش میزان خودکفایی مالی مؤسسات اعتباری وجود دارند که از این میان می توان به نسبت خودکفایی عملیاتی و نیز نسبت خودکفایی کامل مالی اشاره کرد. نخستین نسبت عبارت از سهم بهره ها و کارمزدهای دریافتی از مشتریان از کل هزینه ها و نسبت دیگر نیز عبارت از سهم بهره ها و کارمزدهای دریافتی از مشتریان به هزینه های کل تعديل شده است. این نسبتها نشان می دهند که مؤسسه مالی مورد نظر تا چه میزان از هزینه های خود را می تواند توسط ارائه خدمات خود جبران کند.

**جدول ۴. مقایسه درصد خودکفایی عملیاتی صندوقهای قرض الحسن
ایران و گرامین بانک بنگلادش**

گرامین بانک بنگلادش	صندوقهای قرض الحسن ایران			سال
	کل	روستایی	شهری	
۶۶/۲	۷۱/۳	۵۹/۱	۷۴/۸	۱۳۷۸(۱۹۹۹)
۶۳/۲	۶۶/۲	۸۵/۲	۶۴/۲	۱۳۷۹(۲۰۰۰)
۶۵	-	-	-	۲۰۰۳
۶۳	-	-	-	۲۰۰۴

منابع: محاسبات محققین و

Contribution of Grameen Bank to Gross Domestic Product of
Bangladesh: Preliminary Estimates: by Mohiuddin Alamgir, December 1998.

با ملاحظه آمار جدول ۴ می‌توان چنین استتباط کرد که متوسط میزان خودکفایی مالی در صندوقهای قرض الحسن کشورمان از گرامین بانک بنگلادش بیشتر است و این امتیاز مثبتی برای صندوقهای قرض الحسن خواهد بود. اما توجه به نکاتی در این میان حائز اهمیت است. اول: اکثر وامگیران گرامین بانک افراد فقیر و بسیار فقیر هستند و در مقایسه این نسبتها باید تفاوت مشتریان رالاحظ نمود. دوم: نرخ بهره دریافتی گرامین در مقایسه با صندوقهای قرض الحسن بسیار بیشتر است. نرخ بهره حقیقی وامهای گرامین بانک بسیار بالاست و در طول زمان نیز افزایش یافته است؛ در حالی که کارمزد وامهای صندوقهای قرض الحسن ایران بسیار ناچیز و نرخ بهره حقیقی دریافتی آنها اغلب منفی است.

جدول ۵. متوسط نرخهای بهره حقیقی و اسمی و سالانه گرامین (۱۹۹۴-۱۹۸۹)

۱۹۹۴	۱۹۹۳	۱۹۹۲	۱۹۹۱	۱۹۹۰	۱۹۸۹	سال
۲۰/۰	۲۰/۰	۲۰/۰	۱۸/۰	۱۶/۰	۱۶/۰	نرخ بهره اسمی
۳/۶	۰/۰	۴/۳	۷/۲	۸/۱	۹/۹	نرخ تورم در بنگلادش
۱۵/۹	۲۰/۰	۱۵/۱	۱۰/۱	۷/۳	۵/۵	نرخ بهره حقیقی

منبع: تأمین مالی روستایی، موضوعات، وارداتی و تجارت برتر، ترجمه رضا حسینی (۱۳۸۱)

با توجه به این نکات می‌توان دریافت که سهم کمکهای مردمی و نهادها در تأمین وجوده گرامین بانک بسیار بالا است و این بانک با استفاده از این کمکها وامهای فراوانی را اعطای می‌کند.

۳-۹. مقایسه نسبتهای مالی و اقتصادی

الف. نسبت ارزش سپرده‌ها به وامها

این نسبت نشان می‌دهد که مؤسسات مالی معادل چه میزان از وامهای اعطایی در طول سال، سپرده جمع‌آوری کرده‌اند. با توجه به حجم بالای وامهای اعطایی گرامین بانک و سهم بالاتر کمکهای دولتی و مردمی در تعیین وجوده این مؤسسه نسبت به صندوقهای قرض‌الحسنه، انتظار بر آن است که میزان این نسبت برای مؤسسات قرض‌الحسنه نسبت به گرامین بانک بالاتر باشد.

جدول ۶. مقایسه نسبت ارزش سپرده‌ها به وامها (قبل از کسر وامهای مستهلك شده)

برای صندوق قرض‌الحسنه و گرامین بانک بنگلادش (درصد)

گرامین بانک بنگلادش	صندوقهای قرض‌الحسنه ایران			سال
	کل	روستایی	شهری	
۴۰	۷۱/۲	۷۶/۸	۷۰/۲	۱۳۷۸(۱۹۹۹)
۴۸	۸۳/۵	۹۵/۷	۸۲/۵	۱۳۷۹(۲۰۰۰)

منبع: محاسبات محققین و Past Five Years of Grameen Bank(www.grameen.info.org),

ب. نسبت ارزش افزوده به اعتبارات پرداختی

این نسبت نشان می‌دهد که به‌ازای هر واحد پول پرداختی به‌عنوان وام، چه میزان ارزش افزوده در مؤسسه مالی ایجاد شده است. هر چه این نسبت بالاتر باشد، نشان‌دهنده کارآیی و توان مالی بالاتر مؤسسه است.

جدول ۷. نسبت ارزش افزوده به اعتبارات پرداختی در گرامین بانک

سال	نسبت ارزش افزوده به اعتبارات پرداختی
۱۹۹۴	۰/۱۲
۱۹۹۵	۰/۱۵
۱۹۹۶	۰/۲۸

(با فرض ۱ دلار معادل ۴۰ تاکا)

Source: Contribution of Grameen Bank to Gross Domestic Product of Bangladesh (1998).

جدول ۸. نسبت ارزش افزوده به ارزش وام اعطایی (قبل از کسر وام مستهلك شده)
در صندوقهای قرض الحسن شهری و روستایی در سالهای (۱۳۷۸ - ۱۳۷۹)

سال	شهری	روستایی	کل
۱۳۷۸	%۲۳	%۱۹	%۲۲
۱۳۷۹	%۲۳	%۳۸	%۲۴

منبع: محاسبات محققین

مقایسه آمار مندرج در جداول ۷ و ۸ نشان از فاصله بسیار زیاد گرامین بانک در تولید ارزش افزوده با صندوقهای قرض الحسن است، افزون بر این روند آمار جدول ۷ نشان می‌دهد که کارآیی و توان مالی گرامین بانک در طول زمان افزایش یافته است.

ج. نسبت ارزش افزوده به تعداد کارکنان

این نسبت نشان می‌دهد که به ازای هر نیروی کار به طور متوسط چه میزان ارزش افزوده در مؤسسه مالی مورد نظر ایجاد شده است و طبعاً می‌تواند تا حد زیادی میان میزان بهره‌وری کارکنان باشد. با توجه به تحلیلهای گذشته در مورد توانایی گرامین

بانک در جذب کمک نهادها و سازمانهای دولتی و هدایت منابع این بانک در جهت تقویت بنیه مالی فقیرترین افراد اجتماع، به‌گونه‌ای که یک ساختار مشارکتی کم نظر را در این زمینه شکل دهد، می‌توان پیش‌بینی کرد که میزان این نسبت در مقایسه با صندوقهای قرض‌الحسنه بسیار بالاتر باشد.

جدول ۹. مقایسه نسبت ارزش افزوده به تعداد کارکنان در گرامین بانک و صندوقهای قرض‌الحسنه (میلیون ریال)

کل	روستایی	شهری	سال	صندوقهای قرض‌الحسنه ایران
۷/۵۲	۳/۵۹	۸/۷۶	۱۳۷۸	
۱۰/۰۱	۶/۲۲	۱۰/۹۱	۱۳۷۹	
	۱۰/۰۵		۱۹۹۴	گرامین بانک بنگلادش
	۱۷/۷۸		۱۹۹۵	
	۲۴/۷۵		۱۹۹۶	

منبع: محاسبات محققان و مأخذ پیشین؛ (با فرض ۱ دلار معادل ۴۰ تاکا نرخ ارز غیررسمی بازار آزاد)

با توجه به آمار سالهای در دسترس برای گرامین بانک (۱۳۷۳ - ۱۳۷۵) و روند رو به رشد آن می‌توان پیش‌بینی کرد که این نسبت برای سالهای ۱۳۷۸ و ۱۳۷۹ و بسیار بالاتر باشد و این حاکی از عمق شکاف بین ساختار مدیریت و فعالیت گرامین بانک به عنوان یک نهاد پیشرو با صندوقهای قرض‌الحسنه ایران است.

در پایان جهت نشان دادن وضعیت مالی گرامین بانک بنگلادش در سالهای اخیر، یادآور می‌شود که کل دارایی این بانک در سال ۲۰۰۴ در حدود ۳۳ میلیارد تاکا و سود این مؤسسه مالی در همین سال در حدود ۴۶۵ میلیون تاکا و میزان اعتبارات

اعطایی آن در سال ۲۰۰۳ حدود ۴۱۸۰ میلیون دلار بوده است. (یونس، ۲۰۰۵، ۱)

۱۰. نتیجه‌گیری و پیشنهادات سیاستی

روند تغییرات جوامع روسیایی کشور در دو دهه اخیر حاکی از آن است که تحولات مختلفی در ابعاد متنوع جامعه روسیایی به وقوع پیوسته است که منجر به تغییر چهره مناطق روسیایی و خارج شدن از حالت عقب‌ماندگی و فقر مطلق شده است. اگر ارکان جوامع روسیایی را شامل انسان، تولیدات کشاورزی و زیرساختهای روسیایی بدانیم، به نظر می‌رسد که قسمت اعظم بهبود حاصله صرفاً در بُعد زیرساختهای روسیایی بوده است و در سایر زمینه‌ها پیشرفت محسوس رخ نداده است، به‌گونه‌ای که شاخصهایی نظیر فقر، نزخ مهاجرت از روستاهای و درآمد سرانه و نظایر آن حکایت از عمق توسعه‌نیافتنگی جوامع روسیایی دارد. به نظر می‌رسد با توجه به کاستی‌های گفته شده در مورد بازارهای مالی روسیایی (نظیر درآمد فصلی روسیاییان، کمبود سرمایه، عدم شفافیت اطلاعات و...) ایجاد و گسترش مؤسسات مالی خرد می‌تواند گامی مهم در حرکت به سمت توسعه مناطق روسیایی باشد، به‌ویژه که تجربه این قبیل مؤسسات در شرق آسیا نیز بر این کارکرد صحّه می‌گذارد.

اثرات مثبت مؤسسات تأمین مالی روسیایی نظیر گرامین بانک بنگلادش، راکیات بانک اندونزی و بانک کشاورزی و تعاونی‌های کشاورزی تایلند در کاهش فقر در جوامع روسیایی، دسترسی فقیرترین اقوام اجتماع به اعتبارات کوچک و نسبتاً ارزان و جلب مشارکت جوامع روسیایی می‌تواند درس‌های فراوانی برای سایر کشورها داشته باشد، هرچند که باید این نکته را نیز در نظر داشت که در تحلیل عملکرد این قبیل مؤسسات باید شرایط اقتصادی، اجتماعی و فرهنگی جوامع مربوطه لحاظ شوند. در این تحقیق صندوقهای قرض‌الحسنہ (با تأکید بر بخش روسیایی) به عنوان نهاد خرد با گرامین بانک بنگلادش مقایسه شد. عملکرد صندوقهای قرض‌الحسنہ نشان می‌دهد که عدم تجهیز مناسب سپرده‌ها و ارائه محصولات پساندازی کاملاً غیر متنوع

به همراه عواملی نظیر کمبود سرمایه، کمکهای مالی ناچیز و کاملاً موربدی نهادهای دولتی و مردمی، هزینه‌های عملیاتی بالا و کارکنان آموزش ندیده، ساختاری را پدید آورده است که کارکرد آن ارائه تعداد کمی و ارزان قیمت بوده است.

مقایسه صندوقهای قرض‌الحسنه و گرامین بانک بنگلادش به عنوان یک نهاد مالی خرد موفق نشان می‌دهد که صندوقهای قرض‌الحسنه در مواردی نظیر توانایی جذب کمکهای نهادهای دولتی، نفوذپذیری اعتبارات، روند دست‌یابی به خودکفایی مالی و نسبت ارزش افزوده به کارکنان و اعتبارات پرداختی، بسیار ضعیفتر از گرامین بانک عمل کرده‌اند.

در مجموع با عنایت به تجربه موفق این کشورها در تأمین مالی روستایی و به منظور ساماندهی نظام مالی روستایی در کشور می‌توان پیشنهاداتی به شرح ذیل جهت بهبود عملکرد نظام مالی خرد روستایی در کشور ارائه نمود:

الف. شروع اولیه فعالیت مؤسسات تأمین مالی خرد موفق (نظیر گرامین بانک) معمولاً با استفاده از اعتبارات اهدایی (توسط دولتها یا منابع بین‌المللی) بوده است؛ ولی این مؤسسات ملزم به کاهش وابستگی به این قبیل منابع بوده‌اند؛ درحالی‌که در مورد صندوقهای قرض‌الحسنه این کمکها کاملاً موربدی و بی‌هدف بوده است. لذا پیشنهاد می‌شود که علاوه بر مشخص نمودن وظایفی برای صندوقهای قرض‌الحسنه (توسط دولت یا ارکان بالاسری) مبنی بر تحت پوشش قرار دادن اقشار خاص (فرقای روستایی، نیازمندان، معلولان، زنان سرپرست خانوار و...) کمکهای هدفمند به این صندوقها ارائه شود. به‌ نحوی که وابستگی آنها به این کمکها در طول زمان کاهش یابد.

ب. با توجه به مشکلات صندوقهای قرض‌الحسنه در جذب سپرده، پیشنهاد می‌شود که یا قوانین مربوط به‌ نحوی تغییر کنند که این صندوقها امکان جذب سپرده‌ها از طریق پرداخت سود داشته باشند و یا اینکه بتوانند از منابع یک بانک روستایی (مانند بانک کشاورزی) تأمین مالی شوند.

ج. صندوقهای قرض‌الحسنه و بانک کشاورزی می‌توانند با استفاده از طرحهای

مشترک با کمیته امداد امام خمینی(ره)، وضعیت وامدهی خود را از حیث شناسایی اقتشار کم درآمد و نظارت بر نوع مصرف وام بهبود بخشد.

د. ارائه محصولات پساندازی متنوع (اعم از اجباری و اختیاری) از نظر مدت سپرده پسانداز و شرایط آن میتواند نقش مهمی در افزایش قدرت جذب سپردهها در صندوقهای قرضالحسنه و بانک کشاورزی داشته باشد.

ه . ساماندهی مشتریان بهنحوی که به گروههای مختلف تقسیم شوند و اعضا این گروهها از نظر شرایط اقتصادی ، اجتماعی و فرهنگی دارای شرایط نسبتاً مشابهی باشند، میتواند مزایای بسیاری نظیر: تشکیل گروههای خودیاری^۱ ، کاهش ریسک عدم بازپرداخت وامها، امکان نظارت درون گروهی، امکان وامگیری افراد بدون وثیقه، افزایش مشارکت مشتریان در روند اعطای وامها، تمرکز اعطای وام به گروههای خاص و... را در پی داشته باشد. تغییرات جهت وامهای خرد اعطایی از سمت نیازهای ضروری(برای افرادی که از فقر شدید رها شده‌اند) به سمت وامهای تولیدی و کسب و کار باید به عنوان یکی از جهتگیری‌های اساسی اعطایی وامهای خرد مدنظر قرار گیرد.

و. شرایط وامهای خرد اعطایی از نظر مدت بازپرداخت و وثیقه مورد نیاز باید کاملاً انعطاف‌پذیر و در عین حال مشخص باشد، به‌گونه‌ای که مؤسساتی نظیر صندوقهای قرضالحسنه یا بانک کشاورزی بتوانند مبلغ معینی وام را با شرایط کاملاً مختلف عرضه کنند تا نیاز همه مشتریان برآورده شود.

ز. دریافت نرخ سود معقول از وامها یکی از مهم‌ترین عوامل ادامه فعالیت مؤسسات تأمین مالی میباشد و بدین لحاظ دریافت نرخ بهرهٔ پایین (نظیر صندوقهای قرضالحسنه) مؤسسات را با مشکلاتی در مورد خودکفایی مالی و سهمیه‌بندی اعتبارات از راههای مختلف مواجه میکند و افزون بر این دریافت نرخ بهره بالا نیز با توجه به اهداف مؤسسات تأمین مالی خرد (مبنی بر امدادرسانی به اقتشار فقیر و ارتقای توانایی مالی این گروهها) توجیه‌ناپذیر است.

ح. استفاده از ابزار نوین مالی برای تأمین منابع سرمایه‌ای (انتشار اوراق

مشارکت، سهام و...) می‌تواند نقش مهمی در تأمین منابع اعطای اعتبار و تداوم امدادرسانی مؤسسات مالی خرد داشته باشد.

ط. همان‌طور که در مقایسه صندوقهای قرض‌الحسنه با گرامین بانک بنگلاش اشاره شد، نسبت ارزش افزوده به تعداد کارکنان این نهاد بسیار پایین است. با توجه به سطح سواد نسبتاً پایین نیروی کار این نهاد، به نظر می‌رسد که بازآموزی و ارتقای توانایی تحصیلی کارکنان نقش مهمی در کاهش هزینه‌های عملیاتی و افزایش بهره‌وری داشته باشد.

ی. صندوقهای قرض‌الحسنه، برخلاف ماهیتشان، عموماً به صورت غیرمشارکتی اداره می‌شود. از این‌رو پیشنهاد می‌شود که بحث استقلال مدیریت در تدوین و اجرای سیاستها و اعطای وام و... در این نهادها جدی گرفته شود تا از این رهگذر کارآیی این نهاد افزایش یابد.

ک. کاهش هزینه سربار شعبات (به‌ویژه در صندوقهای قرض‌الحسنه) می‌تواند نقش مهمی در تداوم امدادرسانی داشته باشد.

منابع و مأخذ

۱. اندبیلی، صفت الله؛ رحیمی، عباس(۱۳۷۹)، شناسایی و تحلیل چگونگی شکل‌گیری، سازوکارهای اجرایی و زمینه فعالیت صندوقهای قرض الحسن روسنی کشور، تهران: وزارت جهاد سازندگی، مرکز تحقیقات و بررسی مسائل روسنی.
۲. ایرانشاهی، حسین(۱۳۸۰)، بررسی ضرورت تأسیس صندوقهای قرض الحسن توسعه اشتغال روسنی و ارائه الگوی ساختاری اثربخش و کارآمد برای آن، پایان نامه کارشناسی ارشد، کرمانشاه: مرکز آموزش مدیریت دولتی.
۳. سازمان مدیریت و برنامه‌ریزی کشور(۱۳۷۹)، بررسی بازار پول و سرمایه و اهمیت آن در توسعه مناطق روسنی کشور، تحلیل وضع موجود و تجربه سایر کشورها، تهران: معاونت امور زیربنایی دفتر امور عمران شهری و روسنی.
۴. طالب، مهدی(۱۳۷۲)، اعتبارات روسنی در ایران، نگاهی جامعه شناسانه به مسائل، تهران: جهادسازندگی، معاونت ترویج و مشارکت مردمی.
۵. غلامی‌زنانی، محسن(۱۳۷۵)، موانع کارآیی بازار در ایران، پایان نامه دکتری، دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران.
۶. وزارت کشاورزی(۱۳۷۶)، گزارش گروه کار توسعه تعاونی روسنی، تهران: مؤسسه پژوهش‌های برنامه‌ریزی و اقتصاد کشاورزی.
۷. یارون، جاکوب؛ بنجامین، مک دونالدی؛ پیپرک، جردا. ال(۱۳۷۹)، تأمین مالی روسنی - موضوعات، طراحی و تجارب برتر، ترجمه رضا حسینی، تهران، بانک کشاورزی.
8. Alamgir, Mohiuddin(1998), *Contribution of Grameen Bank to Gross Domestic of Bangladesh : Preliminary Estimates*, Dacca: Bangladesh Institute of Development Economics.

9. Bank Negara Malaysia. Annual Report. Various Years.
10. Central Bank of Srilanka, (1980 -1999), *Review of the Economy*, Reviews Reports.
11. Central Bureau of Statistics(1996), "Indonesia Economic Report", Bank Indonesia: Indonesian Financial Statistics.
12. E.I.U(1996), *Economist's Intelligence unit*, Country Forecast, London: E.I.U.
13. Iftekhar, Hossain and Sakhawat, Javad(1996), *Microfinance capacity assessment*, kualaLumpur: Asian and Pacific Development Central.
14. Iftekhar, Hossain & Sakhawat, Javad (2000), *Beu Quinones and Stuart Rutherford*, Helsingfors: Sevenska handelshogskolan.
15. Ministry of Plan Implementation Srilanka (1980 -1994), *Statistical Sources*, Jakarta: Ministry of Plan Implementation.
16. Moseley, paul., david hulme (1996), *Finance Against Poverty* London, Routledge.
17. Roberto, Edmister(1986), *Financial Institutions*, Market of Management. New York: MC. Grow Hill.
18. Srilanka Central Bank(1995-96), "Annual Report", Jakarta: Government of Srilanka, Department of Census and Statistics.
19. World Bank (1980-1996), "World Development Report", Washington. D.C.: *World Bank*
20. Yunus, Muhammad (2005), *Grameen Bank At a Glance*, Grameen Banking for the Poor.