

بررسی ارتباط بین کارت امتیازی متوزن و مدل تعالیٰ *EFQM*

یعقوب سلیم پور؛ دانش آموخته دانشکده مهندسی
صنایع دانشگاه علم و صنعت ایران
قائم مقام مدیر عامل شرکت مشاورین پایشگر کیفیت
عماد شیخان؛ دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت صنعتی
دانشگاه تهران

چکیده

امروزه موضوع اندازه گیری عملکرد سازمان به یکی از مهمترین جنحهای مدیریتی تبدیل شده است. بدین منظور رویکردهای جدیدی برای این امر توسط حققان معرفی شده است که از جمله آنها می‌توان به رویکرد کارت امتیازی متوزن و مدل تعالی EFQM اشاره کرد. اما مهمترین سوالی که در این میان وجود دارد آن است که چه ارتباطی بین این رویکردها وجود دارد و اصولاً کدامیک از آنها برای یک سازمان مناسبتر است. این تحقیق برآن است تا نه تنها سازمان‌های تازه وارد را در درک منافع هر کدام از این مدل‌ها یاری رساند بلکه این امکان را برای سازمان‌هایی که هم اینک یکی از این ابزارها را به کار می‌بندند فراهم آورد تا ببینید که شاید با سرمایه‌گذاری بر روی مدل دیگر به ارزش افزوده بیشتری دست می‌یابند. این مقاله بدین شکل سازماندهی گردیده است: در آغاز به شناسایی هر دو مدل بصورت ختصر پرداخته می‌شود، سپس نقاط مشترک بین دو جث به تصویر کشیده شده و به بیان این امر پرداخته می‌شود که چگونه این دو مدل در ترکیبی توأم‌ند کنار هم می‌نشینند برای شرح جدائی و همزمان مدل‌ها نیز تصاویری فراهم آمده است.

مقدمه

در سالهای نه چندان دور معیارهای مالی سنگ بنای ارزیابی عملکرد سازمانها شناخته می شدند و حسابداری هزینه بعنوان زبان رسمی کسب و کار مطرح بود ، بعنوان مثال معیارهایی نظیر نرخ بازگشت سرمایه و ارزش افزوده اقتصادی برای موفقیت سازمانهای پیشین از اهمیت بسزائی برخوردار بودند . اما بسیاری از کارشناسان و منسران به گونه های مختلف از اندازه گیریهای مالی کسب و کار انتقاد کردند . بعنوان نمونه عنوان شد که یک تاکید بیش از اندازه بر دستیابی و نگهداری نتایج مالی کوتاه مدت سبب می شود که شرکتها در مقاطع کوتاه مدت سرمایه‌گذاری کنند و برای ایجاد ارزش دراز مدت بویژه در دارایی های غیر ملموس و معنوی که رشد آینده را بعمل می آورند کمتر سرمایه گذاری نمایند . همچنین با تمرکز مدیران بر معیارهای مالی ، این خطر وجود دارد که سیستم گزارش گیری عملکرد بر کاهش هزینه و سود آوری کوتاه مدت سوق داده شود و از بسیاری از عوامل جراثی (مانند رضایت مشتری ، آموزش کارکنان و غیره) که موفقیت دراز مدت سازمان را تعیین می کنند غافل شوند . با پیشرفت علوم مدیریتی و مهندسی مدلهاي جامعتي در اين زمينه ها ايجاد شده و توسط سازمانها بكار گرفته شده اند .

کارت امتیازی متوازن^۱ (BSC) یکی از این مدل‌هاست که اولین بار توسط دیوید نورتن و کاپلان معرفی شده و ظرف مدت چند سال ، بسرعت به عنوان یکی از ابزارهای پرطرفدار مدیریت ، در سازمان‌های آمریکایی ، اروپایی و آسیایی بکارگرفته شد .

یکی دیگر از این مدلها ، مدل تعاضی سازمانی EFQM^۲ می باشد . مدل تعاضی EFQM در سال ۱۹۹۱ برای اولین بار مطرح شد و نگاه جامعی برای درک و سنجش سازمان‌ها معرفی کرد . مدل EFQM نه تنها هدفهایی سازمان‌های ایده‌آل را با معرفی پایه‌هایی که سازمان سرآمد باید بر آنها بنا شود نشان می‌دهد ، بلکه با تعیین معیارهایی که اهداف در آنها گنجانده شده‌اند در یک قالب سیستمی ، ملاک‌های کلنگرانه‌ای برای ارزیابی عملکرد سازمان معرفی کند .

اما چنانچه ذکر گردید یک سؤال اساسی پیش روی سازمانهایی که در شرایط رقابت تنگاتنگ بازارهای جهانی امروز ، تایل دارند عملکرد خود را ارزیابی و مدیریت کنند این است که کدام یک از این مدل‌ها (EFQM و BSC) برای سازمان آنها مناسب‌تر است؟ با توجه به اینکه از هر دوی این رویکردها به عنوان راهکارهای اندازه‌گیری

^۱ Balanced Scorecard

^۲ European foundational quality management

عملکرد نام بردہ میشود لذا ہموارہ این پرسش مطرح میشود کہ آیا بے کارگیری یکی از این ابزارها مانع از بکارگیری دیگری است؟ اگر قرار باشد بین این دو رویکرد، گزینشی انجام گیرد چگونہ یک شرکت میتواند مدلی را که برایش مناسبتر است انتخاب نماید؟ به عبارت دیگر بدنیال درک این موضوع هستیم که آیا این دو مدل نفی کننده یکدیگر (مانع الجموع) میباشند و یا میتوانند جای خود را به دیگری بدهند و یا هیچکدام از اینها؟ برای پاسخ به این پرسشها و برای بازشناسی ارزش‌های منحصر به فرد و تکمیل کننده هر یک از این دو مدل نیاز به توجه عمیقت‌تری به این امر وجود دارد که چگونه این مدل‌ها از نظر رویکرد، فرآیند و مزیت با همیگر تفاوت پیدا میکنند.

زايش سистем‌های نوآورانه مدیریت عملکرد

مدل کارت امتیازی متوازن و مدل تعالی **EFQM** در ظاهر بسیار شبیه به هم به نظر می‌رسند. در واقع میتوان پذیرفت که به احتمال زیاد هر دو رهیافت یاد شده در شاری از مشخصه‌ها اشتراک دارند. هر دو بر پایه‌ی ارزیابی بنیاد شده‌اند، مشوق بهبود عملکرد هستند، هر دو میکوشند بعنوان کاتالیزور عمل کنند و هر دو بر پایه‌ی اصول بازنگری، آموزش و باز خورد در جریان کار پی‌ریزی شده‌اند. از همه مهمتر آنکه موفقیت بلند مدت در پیاده‌سازی هر کدام از مدل‌ها بستگی به پایبندی پیوسته و در جریان کار مدیریت به بهبود عملکرد سازمان دارد. از دیدگاهی ابزارنگرانه ہمچنین میتوان اینگونه استدلال نمود که این دو مدل بیش از اینها به همیگر شبیه‌اند؛ هر دو درباره علت و معلول و توانگندسازها^۳ و نتایج^۴ صحبت میکنند و هر یک فرآیندی ساخت یافته را در پیش می‌گیرد که اغلب از سوی شخص سومی یاری می‌شود. (که ارزیاب یا مشاور می‌باشد).

گرچه این دو مدل به طرفداری از باورهای رایج درباره‌ی مسائلی میپردازند که پایه و شالوده یک مدیریت خوب را می‌ریزند و به طور گسترده از دیدگاههای ہمانندی درباره ی چگونگی برانگیختن عملکرد در یک سازمان پشتیبانی می‌نمایند اما این دو مدل از زوایا و جنبه‌های متفاوتی به سازمان می‌نگرند. هر رهیافت تاریخچه‌ای ختنص به خود دارد، در پی نصیب کردن منافع کلیدی متفاوتی است و درباره‌ی بهبود عملکرد گفتگوهای متفاوت‌تری را با «سرمایه گذاران»^۵ سازمان در میان می‌گذارد.

^۳ enablers

^۴ results

^۵ stakeholders

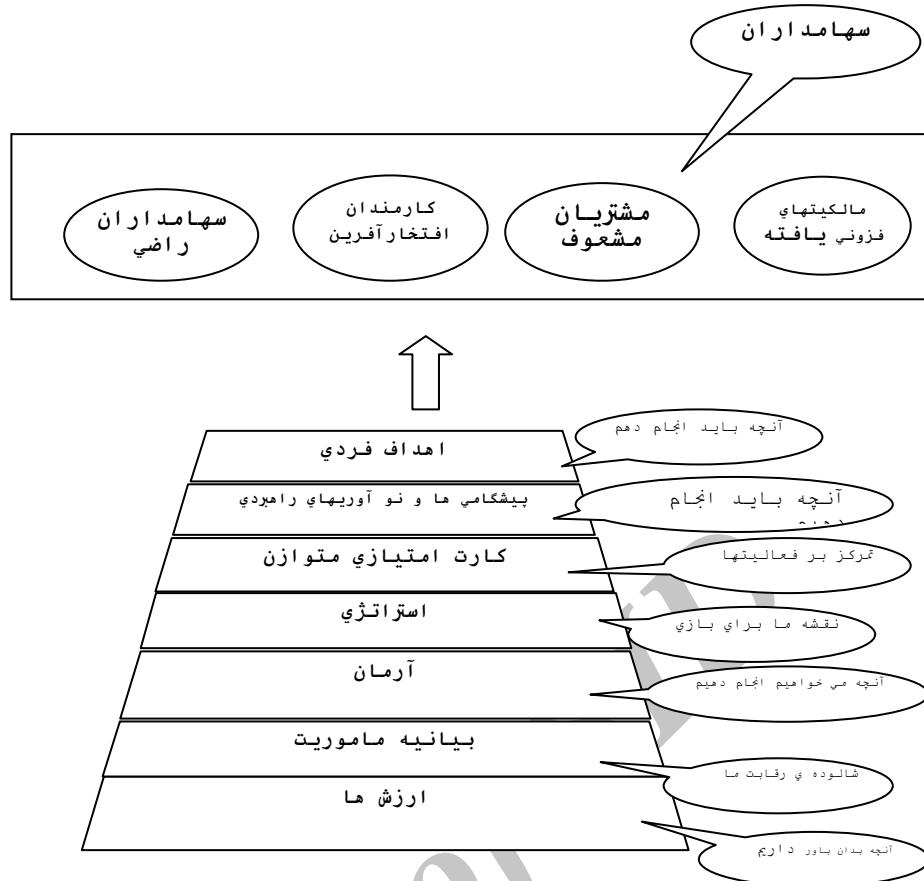
در اینجا لازم است که هر دو مدل بصورت کلی مورد بررسی قرار گرفته و از این رهگذر ، ارتباطات موجود بین آنها شناسایی شوند .

کارت امتیازی متوازن

در سال ۱۹۹۰ دیوید نورتن (**David Norton**) و رابرت کاپلان (**Robert Kaplan**) عهده دار انجام مطالعه ای با عنوان « ارزیابی عملکرد در سازمان های آینده» شدند. این کار در پاسخ به اعلام نیاز سازمانهایی انجام گرفت که شاخصهای مالی را برای ارزیابی عملکردشان بکار می برند و به این نتیجه رسیده بودندکه این شاخصها بیش از پیش کهنه و ناکارآمد هستند . در واقع احساس می شد که ارزیابی های سنتی دیگر پاسخگوی نیازهای سازمان ها و ضرورت های آنان برای تکapoهای پیشروانه و آینده نگری هایشان در مدیریت راهبردهای آنان نیست. بمنظور درک عملکرد سازمان و توانایی های آن در پوشش دادن راهبردهایش و سر انجام ارزش آفرینی برای سهام داران ، ابزار تازه ای نیاز بود. این گروه مطالعه کننده با همکاری شماری از شرکت های چند ملیتی به آزمایش و تجویز سیستمی پرداخت که عملکرد را به روشنی با معنا و نوآورانه ارزیابی می نمود. نتیجه کار هم معرفی رهیافت و فلسفه ای با نام «کارت امتیازی متوازن» بود . چنانچه بخواهیم بطور ختصر و مفید این سیستم را تعریف کنیم ، بهترین تعریف ، تعریفی است که بر روی جلد کتاب کاپلان و نورتن آورده شده است. بر روی جلد این کتاب آمده است:

«کارت اعتباری متوازن (BSC) : سیستمی برای ترجمه استراتژی ها به عمل»

این روش ابزاری است که با طراحی آن می توان راهبرد سازمان را پیاده نمود . در واقع ، این کار با ترجمه راهبردها به اصطلاح هایی عینیت پذیر و عملی انجام می شود تا بتوان آنها را از ارزیابی نمود . همچنین این اصطلاح ها می توانند تصمیم گیری ها و اجرایی تصمیمات را به پیش رانند . (به شکل ۱ نگاه کنید)



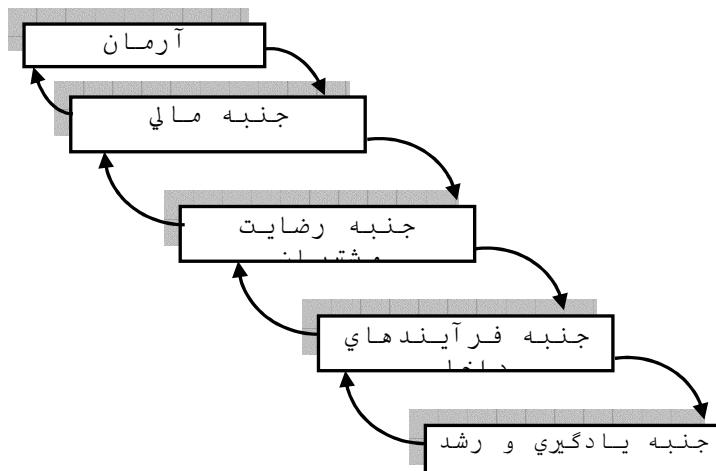
شکل ۱

کارت امتیازی متوازن در یک سازمان در جهت ارزیابی عملکردهای راهبردی، هم معیارهای مالی و هم معیارهای غیرمالی را شناسایی می‌نماید. این روش با بهره‌گیری از سنجش‌هایی که هم روی تو اندازها و هم روی نتایج انجام گرفته‌اند اهداف راهبردی کوتاه مدت را با اهداف راهبردی بلند مدت متوازن می‌کند. روش مذکور این توانایی را به گروه مدیریت میدهد که با تکاپوهایی پیشروانه به مدیریت عملکرد بپردازد؛ گروه نامبرده پیوسته درباره‌ی عملکرد راهبردی خود، مطالب جدید می‌آموزد و از همین رو در موقعیتی قرار می‌گیرد که می‌تواند پیش از پایان دوره در نظر گرفته شده و با نتایج موجود راهبرد مورد نظر را تعديل نماید.

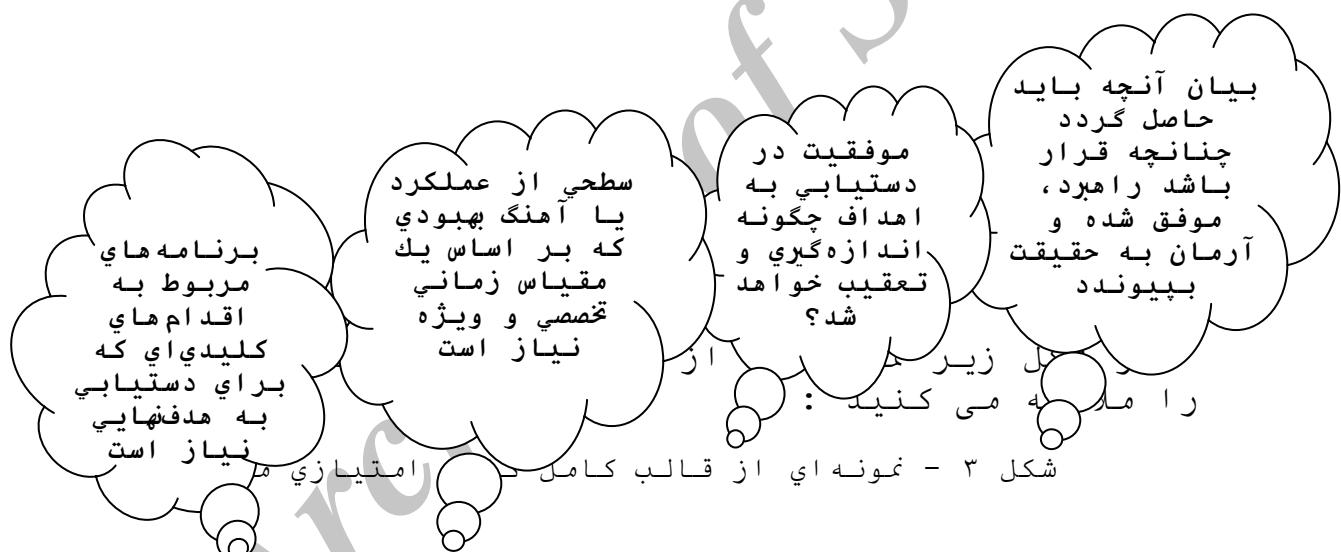
چهار دورنایی کارت امتیازی متوازن:

رویکرد کارت امتیازی متوازن با تقسیم اهداف سازمان به چهار وجه مالی، مشتری، فرایندهای داخلی، و یادگیری و رشد، نقش و اهمیت یکسانی به اهداف مالی و اهداف عملیاتی و به تبع آن به شاخصهای مالی و عملیاتی در سنجش عملکرد سازمان میدهد، در حالیکه، شاخصهای مالی به عنوان نتیجه عملکرد سازمان در وجود مشتری و فرایندهای داخلی به هیچ صورت نمی‌تواند نقش شاخصهای عملیاتی را

در سنجش عملکرد سازمان بازی کند. شکل زیر گویای ارتباط بین شاخصهای وجوه مختلف در *BSC* می باشد.



شکل ۲



شکل ۳ - نمونه ای از قالب کامل

پیشگامی	Target	شاخص	هدف	
مثال: بسته‌بندی جدید محصولات کنونی	مثال: ۸۰۰ میلیون تومان در سال ۱۳۸۴ کارهای کنونی	مثال: درآمد از محل کسب و کارهای کنونی در سال ۱۳۸۴	مثال: افزایش درآمد	مالی
مثال: نمونه های اهدایی در فروشگاه	مثال: %۷۰ در سال ۱۳۸۴	مثال: شاخص رضایت مشتری نشان تجاري	مثال: دارندگی مشتری نخستین انتخاب مصرف کنندگان باشد.	مشتری

درون سازمانی (داخلی)	مثال : کاهش ضایعات	مثال : درصد ضایعات	مثال : درسال ۱۳۸۴	مثال : %۳ مثال سال : پیاده سازی σ
آموزش آگاه سازی	مثال : راهبرد آگاه سازی	مثال : درصدی از کارکنان سال ۱۳۸۴ %۶۰ در که در « برنامه های مربوط به آگاه سازی شرکت هستند.	مثال : درصدی از کارکنان سال ۱۳۸۴ %۶۰ در	مثال : اجرای برنامه در همه کارخانه ها

بنیاد اروپایی برای مدیریت کیفیت:

مدل تعالی **EFQM** ریشه در فلسفه مدیریت کیفیت فراگیر (**TQM**) دارد. این مدل همان پتانسیلی است که **TQM** آنرا به عنوان ابزاری برای دستیابی به مزیت رقابتی نمایان ساخت و الهام بخش تشکیل بنیاد اروپایی مدیریت کیفیت توسط ۱۴ واحد کسب و کار پیشتاز اروپایی در سال ۱۹۸۸ اشده. هدف این واحدها شبیه سازی و یاری مدیریت در زمان مقتضی بمنظور در پیش گرفتن و به کار بستن اصول مدیریت کیفیت فراگیر و ارتقای سطح رقابت گری در صنعت اروپا بود.

این واحدها در سال ۱۹۹۱ « جایزه کیفیت اروپا » را به عنوان راهی برای شناسایی « الگوهای تعالی » به راه اندختند تا با به رسمیت شناختن و سرشناس ساختن آنان نشان داده شود که اروپا میتواند به رقابت بپردازد. برای راه اندازی فرآیند مربوط به جایزه، رشته ای از معیارها پدید آمد که داوطلبان جایزه بر پایه آن معیارها ارزیابی می شوند. این معیارها به گونه ای طراحی شده بودند تا ردیابی نمایند که چه میزان از مسیر « تعالی » توسط داوطلبان جایزه پیموده شده است؛ در این معیارها نیاز به شرکت هایی وجود دارد که برای شناسایی « بهترین شرکتها در هر دوره »، بعنوان الگوی بنج مارکینگ[†] باشند. این چارچوبها در نهایت به همان چیزی تبدیل شد که به طور معمول امروزه مدل تعالی **EFQM** نامیده می شود و پیش فرضی که شالوده این مدل را شکل داده آن است که « تعالی » نتیجه ای است از توجه و احترام به عملکرد، مشتریان، افراد و اجتماعی که به واسطه سیاست و راهبرد اعمال شده از سوی رهبری گرد هم آمده اند، افرد، شرکاء ، منابع و فرآیندها.

هر چند « مدل تعالی » در آغاز برای پیشتبانی فرآیند مربوط به جایزه کیفیت اروپا معرفی شد اما به سرعت

[†] Best in class companies

^γ Benchmark

معلوم شد که سازمان‌ها بدون اینکه برنامه‌ای برای دستیابی به جایزه‌ی یاد شده داشته باشند شروع به استفاده از این مدل بعنوان یک ابزار عارضه یابی نموده‌اند و از همین رهگذر فرآیندی پدید آمد که اکنون با نام خود ارزیابی^۱ شناخته می‌شود. هم اینک این فرآیند در اروپا از سوی حدود نزدیک به دهها هزار سازمان پذیرفته شده است.

فرآیند خود ارزیابی فرآیند تفصیلی و نظام مند می‌باشد که بصورت دوره‌ای و به طور معمول سالانه انجام می‌پذیرد. با بهره‌گیری از خود ارزیابی، سازمان می‌تواند نقاط قوت خود و حوزه‌های بهبودش را شناسایی نموده و عملکرد سراسری خود را با سطوحی که در اکثر نقاط اروپا به عنوان نشانی از «نمونه‌ی خوب»^۹ شناخته شده اند مقایسه کنند. منافع این «رهیافت‌های مشمول»^{۱۰} در بردارنده ایجاد اشتیاق در همه سطوح آن می‌باشد تا از این رهگذر عملکرد بهبود یابد.

طبعیعت مدل تعالی EFQM جز در دو حالت استثناء، غیر تجویزی^{۱۱} می‌باشد. نخستین حالت استثناء و تجویزی بودن در مورد زیر معیارهای آن است که در کل ۳۲ زیرمعیار می‌باشد. از هر سازمانی که در پی جایزه یاد شده است انتظار می‌رود به هر کدام از این زیرمعیارها پاسخ گوید. در هنگام استفاده از این مدل برای خود ارزیابی، سازمان می‌تواند این اختیار را داشته باشد که زیر معیارهایی خاص را نادیده بگیرد؛ اگرچه که ۳۲ زیرمعیار پیشنهادی بازتاب دهنده‌ی یک نمونه‌ی خوب و پذیرفته شده می‌باشند و توصیه شده است که همه آنها در کار در نظر گرفته شوند.

دومین حالت تجویزی هم به مفاهیم بنیادین تعالی مربوط می‌گردد که این مدل بر پایه آنها پی‌ریزی شده‌اند. این هشت مفهوم تأییدگر فلسفه‌ی مدل یاد شده می‌باشد و هر سازمانی که مدل تعالی را در پیش می‌گیرد باید این را نیز بداند که این مدل به گونه‌ای کارآمد بر مفاهیمی که در زیر می‌آیند انگشت می‌گذارد؛ مفاهیم هشتگانه یاد شده از این قراراند:

- جهتگیری به سمت نتایج
- تمرکز بر مشتری
- رهبری و ثبات هدف
- مدیریت بر پایه‌ی فرآیندها و اطلاعات
- سر و کار داشتن با نیروی انسانی و توسعه‌ی منابع انسانی

^۱ Self Assessment

^۹ good practice

^{۱۰} all-encompassing approach

^{۱۱} non-prescriptive

- آموزش، نوآوری و بهبود مستمر
- توسعه‌ی شراكت
- مسئوليت گرو هي .

Archive of SID

مقایسه‌ای بین مدل کارت امتیازی متوازن و مدل تعالی EFQM

در جدول زیر، این دو مدل از جنبه‌های مختلف و بصورت کلی مقایسه شده است.

مدل تعالی و خود ارزیابی	کارت امتیازی متوازن	
مدیریت کیفیت فرآگیر	ارزیابی عملکرد، انتشار آن	منشا
<ul style="list-style-type: none"> ✓ بهبود کیفیت ✓ شناسایی نقاط قوت و حوزه های بهبود در فرآیندهای سازمان به منظور ترغیب بهترین نمونه‌های مدیریتی فراهم آوری امکان برای دستیابی به بهترین نمونه‌های مدیریتی 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ بهبود کیفیت ✓ ترجمه‌ی راهبرد شرکت به گزاره‌هایی تمرکز یافته عملی و قابل سنجش ✓ توانند سازی عملکرد راهبردی 	خواستها و منافعی که به دنبالشان هستیم
<ul style="list-style-type: none"> الگو برداری و ارزیابی کیفیت فرآیندهای سازمان که از ارزیابی / امتیازدهی بر اساس ۹ معیار این مدل حاصل می‌شود. 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ یک رشته از اهداف راهبردی به هم پیوند خورده که دارای شاخص‌ها / target های تاخیری یا پیشرو در ۴ دورگاه می‌باشد. ✓ یک رشته از نوآوریهایی که با معادله‌ها و اهداف 	آنچه حاصل می‌شود
<ul style="list-style-type: none"> ✓ فرآیند محوري، گردآوري، داده برای خود ارزیابی، جمع‌آوري داده، امتیازدهی محور، جزئی‌گرایی، متمرکز بر زمان‌حال ✓ جموعه‌ی معیارها و حوزه‌های ارزشیابی برای همه سازمان‌ها یکسان است ✓ بهبود پیوسته 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ راهبرد محوري، کارگاه محوري، تکرارمندي، فرضيه محوري، دست‌اندرکاري گروه مدیریت ، کلان نگري ، نگاه به آينده ✓ جموعه اهداف و سنجشها برای هر سازمانی منحصر به فرد می‌باشد ✓ تغيير مرحله‌اي عملکرد 	رويکرد توسعه
<ul style="list-style-type: none"> ✓ سطح حمایت و تعهد گروه مدیریت ✓ فرآیند در جرياني که در مدیریت روزمره گنجانده 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ سطح حمایت و تعهد گروه مدیریت ✓ فرآیند در جرياني که در فرآیندهای كنترلي 	عوامل موفقیت

تا اینجا آنچه گفته شد این بود که هر چند هردوی این مدل‌ها از پس موارد گسترده‌ای در زمینه بهبود عملکرد به ویژه با بهره‌گیری از ارزشیابی و اندازه‌گیری بر

می‌آیند و گرچه هر دویشان بر اصول همسان مدیریتی تکیه دارند اما از سرچشمه‌های متفاوتی منشا گرفته‌اند، راه‌های متفاوتی را در پیش می‌گیرند و روندها و منافع متفاوتی بدست میدهند.

چرا کار با هر دوی مدل‌ها؟

با در نظر گرفتن همه آنچه تا کنون شرح داده شد ممکن است زیاد روشن نشده باشد که چرا باید سازمانی خواهد هر دوی مدل‌ها را با هم به کار گیرد؟ به نظر میرسد مزیت بکارگیری هر دوی این مدل‌ها آشکارا در تفاوت‌های آن دو و اهدافی است که هر یک به طور معمول برای بهبود عملکرد دنبال می‌کنند. داشتن نظری ترکیبی به این دو مدل زمینه‌ای مستعد برای رشد و یادگیری فراهم می‌آورد. در این بخش می‌کوشیم تا نشان دهیم چگونه مدل تعالی می‌تواند به کارت امتیازی متوازن بعدی عمیق‌تر بپیخد و چگونه کارت امتیازی متوازن با دنبال کردن نوآوریهای مربوط به خود ارزیابی می‌تواند برای بهبود عملکرد نقشه‌ای مرکز و روشن فراهم آورد.

از مدل تعالی **EFQM** تا کارت امتیازی متوازن

همانگونه که پیشتر ذکر شد، سازمانی که از مدل تعالی **EFQM** بهره می‌جوید در سطح فرآیندی از نقاط قوت و ضعف خود درک خوب و گسترشده ای دارد. یکی از نتایج ارزیابی، آن است که سازمان شاخصی در دست خواهد داشت از اینکه کجا ممکن است به گونه قابل ملاحظه ای نیاز به بهبود داشته باشد، در کجا به اندازه کافی خوب کار می‌کند و کجا از الگوی آرمانی پیشی گرفته است. اما ممکن است این سازمان درکی استوار از این امر نداشته باشد که به عنوان اولویتی راهبردی باید در کجا سرمایه گذاری نماید و بهبود در کجاها بزرگ‌ترین اثرگذاری را بر عملکرد و نتایج کسب و کار خواهد داشت؟ برای فراهم آوری مرکز راهبردی مورد نیاز جهت اولویتبندی اقدام‌ها و سهمیه‌بندی منابع در این شرایط کارت امتیازی متوازن می‌تواند به کار گرفته شود. چنانچه حوزه‌های دارای ضعفی که فرآیند خود ارزیابی بر روی آنها دست گذاشته است برای سازمان از اهمیت راهبردی برخوردار نباشد آنگاه دلیل اندکی برای صرف زمان و پول بیشتر برای آنها بهبود عملکرد در حوزه‌های غیر استراتژیک که در آنها عملکرد پائینتر از استانداردهای کیفیتی قابل پذیرش باشد توجیه داشته باشد. به طور مشابه ممکن است ارزیابی یاد شده پرده از جمجمه‌ای از فعالیت‌ها بردارد که سازمان در آنها پیش افتاده اما آنها نیز راهبردی نیستند. ممکن است این توجیه وجود داشته باشد که در زمینه‌ی سطح سرمایه‌گذاری‌های درگیر این فعالیت‌ها بازنگری شود. روشن است که فرآیندهای وجود دارند که سازمان در آنها ضعیف بوده و همین فرآیندها هستند که از

اولویت‌های راهبردی که به بیشترین توجه‌ها نیاز دارند پشتیبانی می‌گایند (شکل ۴ را ببینید). در این برنامه در فراهم آوردن ابزاری برای اولویت‌بندی راهبردی، کارت امتیازی متوازن کار خود ارزیابی را تکمیل می‌کند. منابع می‌توانند آنگونه که لازم باشد، به حوزه‌هایی که از نظر راهبردی مهم هستند سپرده شوند و نه فقط به حوزه‌هایی که در خود ارزیابی امتیاز کمی دریافت داشته‌اند. با بهره‌گیری از هر دو مدل، سازمان می‌تواند اقدامات مناسبی را با دانسته‌هایی که با کمک آنها به خوبی می‌توان از پس گزینه‌های یاد شده برآمد انجام دهد.

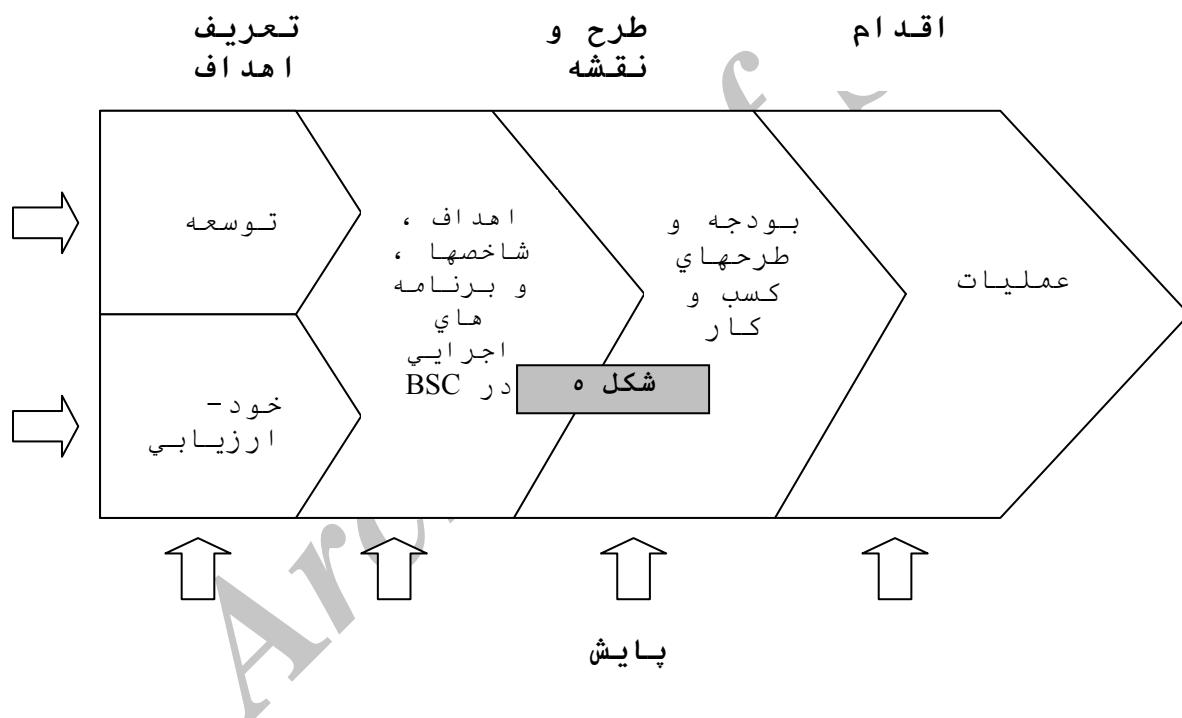
استراتژی که کارت امتیازی متوازن غیر استراتژیک	بهبود سطوح تعالی کیفیت	حفظ سطوح کیفیتی بالا
بهبود برای رسیدن به حداقل سطح کیفیت قابل قبول	امکان بازنگری در سرمایه گذاری‌های کنونی	

از کارت امتیازی متوازن تا مدل تعالی و خود ارزیابی

آنگاه که سازمان پیشندگان راهبردی مربوط به عملکرد خود و همچنین شاخص‌ها، *target* ها و نوآوریهایی وابسته به آنها را با بکارگیری رهیافت کارت امتیازی متوازن شناسایی نمود می‌توان به سطح کیفیت فرآیندهایی پی‌برد که ممکن است پشتوانه‌ی شاخصها و اهداف راهبردی شناسایی شده با کارت امتیازی متوازن باشند؛ پی‌بردن به این امر ارزش‌ویژه و آشکاری برای سازمان دارد. فرآیندهایی با کیفیت در ضرورت دستیابی به اهداف راهبردی اهمیت آشکاری دارند. در بهره‌گیری از دانسته‌هایی که از پیاده کردن خود ارزیابی گردآمده‌اند، و با در نظر گرفتن چالش‌هایی که شرکت ممکن است در پیگیری اهداف راهبردی خود با آنها روبرو شود، می‌توان به درک و شناختی ژرف دست یافت. برای غونه‌ی خود ارزیابی می‌تواند حوزه‌های ویژه‌ای را که امروزه دارای ضعف فرآیندی هستند برجسته‌تر نماید که اگر برای این حوزه‌ها چاره‌ای اندیشیده نشود رسیدن به آرمان را برای سازمان دشوارخواهند ساخت. این روش می‌تواند ابزاری ارزشمند تلقی گردد که سازمان را آگاه می‌سازد چگونه شکاف عملکردی امروزه و افق ۳-۵ سال آینده را پر کند. از طرف دیگر، این روش می‌تواند راهنمایی را که این سطح از سرمایه‌گذاری فرآیندی بدان نیاز دارد فراهم آورد، همچنین زمانی را که برای پیاده‌سازی و عملی کردن کامل

ا هداف کارت امتیازی متوازن ممکن است لازم باشد مشخص می نماید. همچنین خود ارزیابی میتواند برای فرآیند پیاده سازی کارت امتیازی نقش سکوی پرش سودمندی را بازی کند.

بنظر میرسد این دو مدل میتوانند با اعمال دانسته ها و بینش هایی که هر یک از این دو برای سازمان به ارمغان می آورند بعدی سودمند به دیگر بعدهای موجود بیفزایند. در واقع می توان گفت این کار عبارت است از غنا جخشیدن به فرآیند و گفتگوهای مدیریتی به وسیله فراهم آوری منابع اضافی از آگاهی. در بهره گیری از این دو مدل، گروه مدیریتی میتواند گفتگوهایی عمیق تر را درباره‌ی عملکرد رواج دهد که از سوی تحلیلی پایان به پایان^{۱۳} از عملکرد سازمان، از راهبرد گرفته تا عملیات و کیفیت فرآیند پشتیبانی میگردد. هر دو مدل به روشنی در طیف مربوط به طرح ریزی کسب و کار و راهبرد مورد نظر جایگاه خودشان راه دارند.



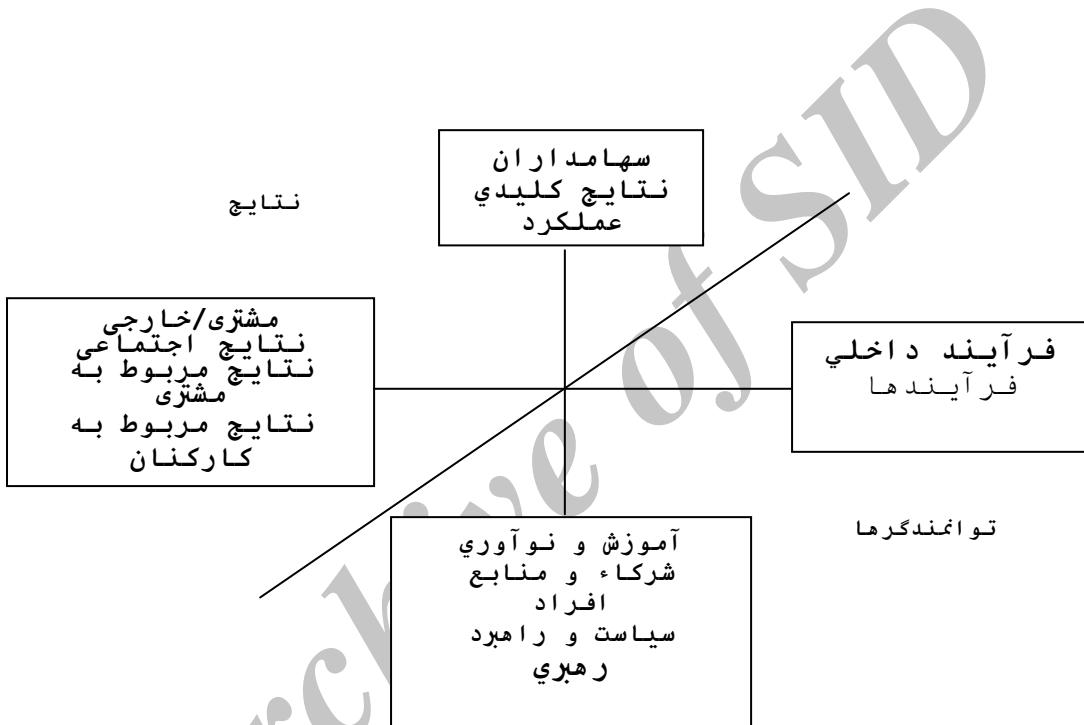
نتیجه گیری

بعضی سازمان ها میکوشند مدل هایی دیگر بیافرینند که یا اندکی از مدل تعالی و اندکی از کارت امتیازی متوازن در ساخت آنها دخالت داشته باشد و یا با روی هم گذاردن این دو مدل، راه سومی آفریده باشند. نظر به نیات و منافع متفاوتی که هر کدام از این مدل ها برای رسیدن بدانها طراحی گشته اند اعتقاد بر این است که در هم آمیختن این دو مدل به آشفتگی هدف نهایی می انجامد و همگی منافعی که میتوان از کاربرد این دو به همان شکلی

^{۱۳} end to end

که از آغاز طراحی شده‌اند بدست آورد کم رنگتر خواهد شد. این کار این ریسک را در پی خواهد داشت که فرآیندی غیرضروری و دست و پاگیر پدید آید که به طور کامل با نیت کار مرتبط نیست.

شاید سودمند باشد که نکات موازی و همانند میان دو مدل بیرون کشیده شوند (چنانکه در نمونه زیر نشان داده شده است) تا به زبانی مشترک رسیده و زمینه‌ای پایه ریزی گردد که به طور مشترک برای همه قابل فهم باشد. اما باید بتوان تشخیص داد که به هم نزدیک کردن بیشتر این دو مدل از کجا ناجزدانه می‌شود و کجاها به تفاوت‌ها به بهترین شکل و جدأگانه پرداخته می‌شود.



سازمان باید تصمیم بگیرد که بهترین مدل برای وی کدام است و اینکه چگونه باید آن را به کار گیرد. تجربه و پژوهش‌ها نشان میدهند که دلیلی ندارد نتوان کارت امتیازی متوازن را در کنار مدل تعالی **EFQM** به گونه‌ای کارآمد به کار گرفت. آنچه مهم است این است که سازمان‌ها میدانند که چرا این مدل‌ها را به کار می‌گیرند و اینکه توسعه و پیاده‌سازی آنها را به خوبی مدیریت می‌نمایند. مهمتر از همه اینکه در بهره‌گیری موفقیت‌آمیز هر کدام از این رویکردها، کارت امتیازی متوازن و یا مدل تعالی **EFQM**، بدون استثنای نیاز به پایبندی واقعی و پیگیرانه مدیریت می‌باشد. بدون این پایبندی تن در دادن به ریسک هرمدی در بهترین حالت چند صباخی زیر زبان‌ها شیرینی خواهد کرد و در بدترین حالت، جالب توجه و پرهزینه اما دارای عمری کوتاه و نه چندان بهینه خواهد بود.

فهرست منابع

- [١]. Bruns, Willram. (١٩٩٢), ' Performance Measurement Evaluation & Incentives ', Harvard Business School Press
- [٢]. Kaplan, Robert S., David P.Norton. Balanced scorecard: translating strategy into action. ١٩٩٦. Harvard business S.P.
- [٣]. Kaplan, Robert S., David P.Norton. Using the Balanced Scorecard as a Strategic Management System . HBR, Jan/Feb
- [٤]. EFQM and Balanced Scorecard, for improving organisational performance. Steve Johnson
- [٥].The EFQM Excellence Model ١٩٩٩: ISBN ٩٠-٥٢٣٦-٠٨٢-٠
- [٦]. www.Bscol.com
- [٧]. Gaelle Lamotte, Geoff Carter, Are the Balanced Scorecard and the EFQM Excellence Model mutually exclusive or do they work together to bring added value to a company?
- [٨] . شهرام شاکری ، آشنایی با مدیریت فرآیند و سیستم مدیریت کیفیت ISO ٩٠٠١: ٢٠٠٠ ، انتشارات کیومرث ، ١٣٨٢

- [۹]. پایان نامه کارشناسی ارشد ، سنجش عملکرد سازمانهای تولیدی با رویکرد کارت امتیازی متوازن ، حسن شکوه فر ، دکتر معینی ، دانشگاه علم و صنعت ایران
- [۱۰]. دکتر حیدر امیران ، راهنمای گام به گام سرآمدی سازمانی بر اساس مدل‌های *EFQM/INQA*
- [۱۱]. جید ابراهیمی ، جزوه آموزشی *EFQM*، شرکت مشاورین پایشگر کیفیت تهران

Archive of SID