



## کارسنگی و سازماندهی بر مبنای فرآیندهای کسب و کار در شبکه بانکی

مصطفی بیات، فاطمه حسن زاده سیاهگورابی

دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازارگانی دانشگاه علامه طباطبائی، کارشناس اداره سیستمها و روش‌های بانک سامان  
تهران، ایران

[MB.kk88@gmail.com](mailto:MB.kk88@gmail.com)

دانشجوی کارشناسی ارشد مدیریت بازارگانی دانشگاه علامه طباطبائی  
تهران، ایران

[Fattemeh.Hassanzadeh@gmail.com](mailto:Fattemeh.Hassanzadeh@gmail.com)

### چکیده:

با توجه به فضای رقابتی فرآینده حاکم بر بازارهای جهانی، نیاز به یادگیری و بهبود کارایی سازمان که منجر به بهره وری و رضایت مشتری در حوزه خدمات که مورد مطالعه اخیر می باشد بیش از هر زمانی احساس می شود. بدین منظور و با توجه به روند رو به رشد حاکم بر حرکت سازمانها به سوی فرآیند محوری در مقایسه با وظیفه محور بودن و شناخت، ثبت و بهره گیری از فرآیندها به منظور افزایش مستمر کیفیت و کارایی در راستای اهداف استراتژیک و رسالت سازمان، نیاز به ورود در این عرصه برای سازمانهای داخلی، به دلیل نیاز بلند مدت برای ورود و رقابت در بازارهای خارجی و هم چنین افزایش توان رقابت در بازار داخلی با رقبای داخلی و خارجی امری ضروری و لازم می باشد.

با توجه به اجرای مدل‌های گوناگون تدوین فرآیندهای کسب و کار در بخش تولید و صنعت و هم چنین عدم بکار گیری مدل‌های تدوین فرآیندهای کسب و کار در حوزه خدمات در مقایسه با صنعت، مقاله اخیر با بررسی موردنی تدوین فرآیندهای سازمانی با بکار گیری از نرم افزار ARIS در حوزه خدمات و بطور خاص صنعت بانکداری کشور اثر تدوین فرآیند های سازمانی در حوزه منابع انسانی و ساختار سازمانی را با ارائه نمونه های اجرا شده ای در این حوزه مورد بررسی قرار داده و در پایان به ارائه نتایج حاصله از بررسی مذکور خواهد پرداخت.

### کلمات کلیدی

فرآیند، مدیریت فرآیندهای کسب و کار، BPMN، BPM، کارسنگی، ساختار سازمانی، تعدیل نیرو.

Work Measurement and Organize Based Business Process in Banking Network



## - ۱- مقدمه:

### مروری بر مفهوم فرآیند

عملیات سازمانها در جهت نیل به اهداف سازمان در قالب فرآیند ها انجام می پذیرد. فرآیندها مجموعه‌ای از عملیات (Function) هستند که در داخل سازمان رخ می دهند تا در جهت ایجاد ارزش برای سازمان منجر به هدف واحد و مشخص و از پیش تعیین شده ای شوند. به عنوان مثال در حوزه بانک داری فرآیند صدور حواله های ارزی، فرآیند اخذ تسهیلات، فرآیند جذب نیروی انسانی و... هر فرآیند باید به تکرار در درون سازمان رخ دهد تا در حوزه فرآیندها قرار بگیرد. هر فرآیند مجموعه مراحل مشخص و تعریف شده‌ای دارد که نقطه ابتدایی و پایانی آن و هم چنین توالی بین آن‌ها دقیقاً مشخص است.

هر فرآیند ویژگیهای زیر را دارا می باشد:  
دارای نام و شناسه واحد و منحصر به فرد است.  
دارای یک هدف است.  
از مجموعه ای از عملیات مشخص تشکیل شده است.  
توالی عملیات در آن مشخص است.  
نقشه شروع و پایان گامهای فرآیند مشخص است.  
انجام‌دهندهای گامهای فرآیند مشخص می باشند.  
داده‌های ورودی و خروجی مشخص است.  
شرایط آغازین و پایانی مشخص است.

### تعریف فرآیند کسب و کار

فرآیند تنها عملیاتی که در حرفه شما انجام می شود نیست، فرآیند خود حرفه شماست. [۸]  
فرآیند های کسب و کار تکالیف و ترتیب انجام این تکالیف می باشد که جهت تحويل خروجی به مشتری لازم می باشد. [۸]  
از نظر راملر، "هر فرآیند کسب و کار، عبارت است از مجموعه ای از گامها و مراحل که برای تولید یک محصول یا خدمت طراحی شده است. برخی از فرآیندها ممکن است به تمامی در یک وظیفه سازمانی خلاصه شوند، اما اجرای اکثر فرآیندها در گرو ارتباط متقابل فعالیت ها، وظایف و واحدهای سازمانی مختلف است. در فاصله هر ورودی و هر خروجی، یک فرآیند قرار گرفته است" [۶]

### مدیریت فرآیند کسب و کار

مدیریت فرآیندهای کسب و کار دانش جامعی است که متناسب با طبیعت حاکم بر بازارهای امروزی می باشد و توانایی شرکت را در برنامه های همچون برنامه ریزی منابع انسانی افزایش می دهد. مدیریت فرآیندهای کسب و کار بر عملیات درونی شرکت و عملیات مرتبط با مشتریان شرکت تمرکز نموده و در نتیجه شرکتها را قادر می سازد همگام با تغییرات بازار با تغییر فرآیندها همسو گردد. [۹]

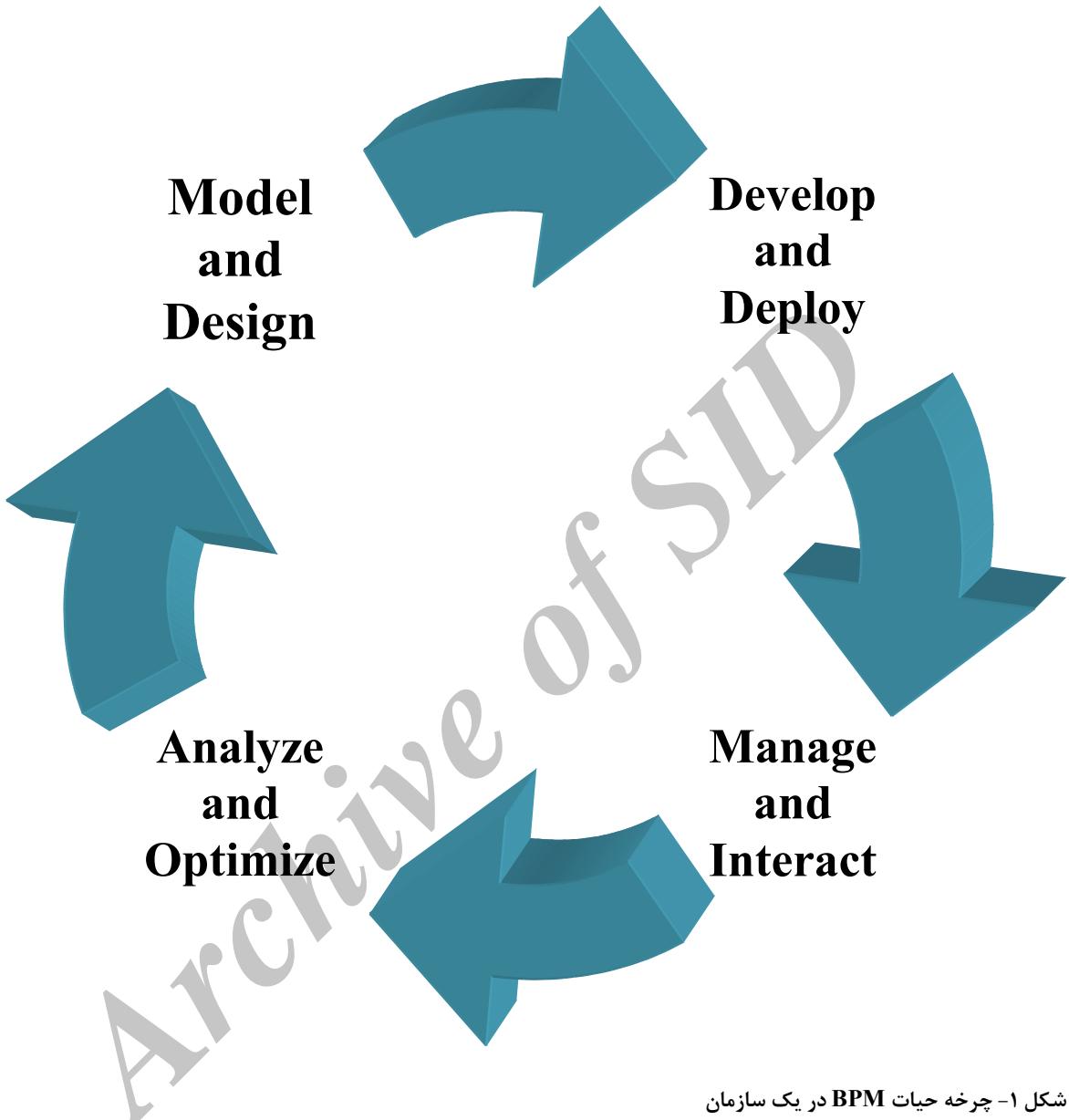
BPM فرآیندی منطقی برای مدیریت کسب و کار و تغییرات آن است. هر فرآیند باید با توجه به وضع مطلوب پیاده شود و سپس در طول زمان می توان فرآیند مورد نظر را بهبود بخشد. این روال ممکن است بارها در مورد هریک از فرآیندها اجرا گردد. از این رو چرخه حیات BPM به طور تکرارشونده است و در هر تکرار باید ارزش افزودهای به فرآیند و منطق کاری آن افزوده گردد.

ابتدا برای اتوماسیون فرآیندهای سازمانی بهتر است فرآیندهایی انتخاب شوند که در سازمان محوریت داشته باشند و در افزایش کارایی و کیفیت سرویس دهی به مشتریان مؤثر باشند. با وارد کردن این نوع فرآیندها در چرخه BPM، می توان علاوه بر آن که افزایش کارایی و کیفیت سرویس های سازمان را زودتر مشاهده نمود، در آماده سازی ذهن مدیریت کلان سازمان نیز گامهای مؤثرتری برداشت. [۳]

BPM این جهت برای سازمانها حائز اهمیت می باشد که با پیچیده شدن روابط درون سازمانی هیچ فرآیندی بصورت مجزا و در خلا رخ نمی دهد، به عبارتی دیگر "روابط متقابل فرآیندها، ممکن است پیچیده باشند و به شکل شبکه ای از فرآیندها ظاهر شوند. برای حصول اطمینان از اثر



بخشی و کارایی فعالیت‌های سازمان، مدیریت باید به این امر توجه کند که خروجی یک فرایند، ممکن است ورودی یک یا چند فرایند دیگر باشد." [۱]



شکل ۱- چرخه حیات BPM در یک سازمان

مدیریت فرایند کسب و کار (BPM) همواره باید یکی از این دو موضوع را به عنوان هدف برگزیند:

- تحول: یعنی اینکه چگونه عملیات کسب و کار از یک چشم انداز کارکردی به یک الگوی عملیاتی فرایند محور تبدیل شود.
- پایداری: یعنی حفظ و نگهداری تحول در تمام ابعاد و جنبه‌های تجارت. [۴]

مدیریت فرایند محور عبارت است از شناخت مدیریت فرآیندهای کسب و کاری که هدفشان، برآورده ساختن نیازهای مشتریان است. سیستم مدیریت فرایند محور بر جریان کار در طول سازمان تمرکز می‌کند. این جریان کار با خواسته‌های مشتریان شروع می‌شود و با تامین رضایت مشتری که کالاها یا خدمات با کیفیتی را با قیمت مناسب و موقع دریافت کرده است، به پایان می‌رسد. در واقع فرایند نشان می‌دهد که چگونه کار در طول نواحی وظیفه‌ای داخلی سازمان انجام می‌شود. مدیریت فرایند محور، روابط تامین کنندگان و مشتریان را با فرآیندهای کسب و کار نشان می‌دهد. در سیستم مدیریت فرایند محور، همواره اشتیاق برای بهبود مستمر در سازمان وجود دارد. در سازمانهای فرایند محور چون کارکنان یک فرایند کامل را انجام می‌دهند و نه یک جزء کوچک کار را، رضایت بیشتری دارند. [۵]



- علل رویکرد سازمانها به سمت مدیریت فرآیندهای کسب و کار
- برخی از علل رویکرد سازمانها بمنظور استفاده از BPM بقرار زیر است:
  - مستندسازی و تعریف فرآیندها:** استانداردهایی مانند **BPMN\*** امکان مستندسازی فرآیندها را فراهم می نماید. خودکار سازی اجرای فرآیندها: با BPM تمام قوانین و منطق های تجاری سازمان اتوماتیک خواهد شد. (جستون- ۲۰۰۳)
  - شناسایی فرصتها و بهبود فرآیندها:** BPM معیارهایی را برای اندازه گیری هزینه فرآیندها و زمان اجرا (که در این صورت بهینه سازی بر اساس نتایج واقعی خواهد بود) فراهم می کند. (اولد- ۱۹۹۹)
  - حذف فعالیتهای غیر ضروری:** در BPM به کمک مدلسازی فرآیندها، سازمانها می توانند فرصتی برای حذف کارهای غیر ضروری داشته باشند. (شارتر- ۲۰۰۵)
  - کنترل کارایی فرآیندهای در حال اجرا:** BPM با ابزارهای نظارتی امکان نظارت وضعیت فرآیندها را ممکن می سازد در نتیجه این کنترل باعث ثبات و سازگاری فرآیندها برای رسیدن به کیفیت بیشتر و بهینه کردن آنها برای کارایی بیشتر می شود (فینگار- ۲۰۰۵)
  - همکاری مشتری ها و شرکا در فرآیندهای تجاری:** BPM امکان همکاری مشتریان و شرکا را در خارج از سازمان فراهم می کند و برای فرآیندهایی که در خارج از محدوده سازمان قرار دارند بسیار کاربردی خواهد بود. (تاورز- ۲۰۰۶)
  - کاهش منابع مورد نیاز:** فرآیندهای کسب و کار به افراد و منابع بسیاری نیاز دارند تا اجرا شوند. BPM می تواند تعداد منابع مورد نیاز برای یک فرآیند را کاهش دهد (تاورز- ۲۰۰۶)
  - افزایش هماهنگی:** BPM هماهنگی بین بخش های مختلف یک سازمان را از بعد جغرافیایی بهبود می بخشد. (فینگار- ۲۰۰۵)
  - افزایش سرعت اجرای سیکل فرآیندها:** BPM با کاهش زمان اجرای فرآیندها و امکان اجرای موازی آنها سرعت کسب و کار را بهبود می دهد. (شارتر- ۲۰۰۵)
  - چاپکی سازمان:** BPM این امکان را برای سازمانها فراهم می کند که در صورت تغییر شرایط به راحتی بتوانند تغییرات را در فرآیندها را اعمال نمایند. به این ترتیب مدیریت فرآیندهای کسب و کار به حفظ موقعیت سازمان در بازار رقابتی کمک می نماید. (مایکل- ۲۰۰۳)

BPM می تواند باعث افزایش بهره وری فرآیندها شده و همچنین امکان نظارت بهتری بر عملیات کسب و کار بدهد. سازمانهایی که در متداول‌وزیها و فلورهای BPM سرمایه گذاری نموده اند شاهد بازگشت سریع سرمایه گذاری خود بوده و ارزش بهتری از سیستمهای موجود خود بدست می آورند. در واقع بر پایه اطلاعات گردآوری شده توسط یکی از عرضه کنندگان سیستمهای BPM مشتریان این سیستمها بهبود های زیر را شاهد بوده اند : (جستون- ۲۰۰۳)

- ۱۰۰٪ افزایش در بهره وری
- ۹۵٪ بهبود کیفیت خدمات
- ۸۲٪ کاهش هزینه های عملیاتی
- ۸۲٪ افزایش سرعت اجرای سیکل فرآیندها [۶]

## روش های طبقه بندی فرآیندهای کسب و کار

سه روش عمده طبقه بندی فرآیندهای کسب و کار عبارتند از:

\* Business Process Management Notation(BPMN)



### یکم: مدل مرکز بهره وری و کیفیت آمریکا (APQC)

طبقه بندی فرآیندهای کسب و کار توسط APQC که در ادبیات مرتبط با فرآیندها به صورت مخفف "PCF" نیز نمایش داده می شود و تقریبا هر سال توسط مرکز بهره وری و کیفیت آمریکا به روز رسانی و کامل تر می شود و اولین ویرایش رسمی آن در سال ۲۰۰۳ توسط آن مرکز منتشر شد. این مدل فرآیندهارا در دو گروه اصلی الف- فرآیندهای مدیریتی و خدمات پشتیبانی -۲- فرآیندهای عملیاتی دسته بندی می کند. که هر یک از این دسته به ریز فرآیندهایی تقسیم می شوند که در مجموع ۱۲ ریز فرآیند را تشکیل می دهند.<sup>[۲]</sup>

### دوم: مدل فرآیندی استاندارد خانواده ISO 9000

که توسط سازمان جهانی استاندارد (ISO) اعلام می گردد. در این مدل فرآیندها به سه گروه اصلی تقسیم می شوند که شامل "فرآیندهای مدیریت ارشد"، "فرآیندهای تحقیق محصول" و "فرآیندهای پشتیبانی".<sup>[۲]</sup>

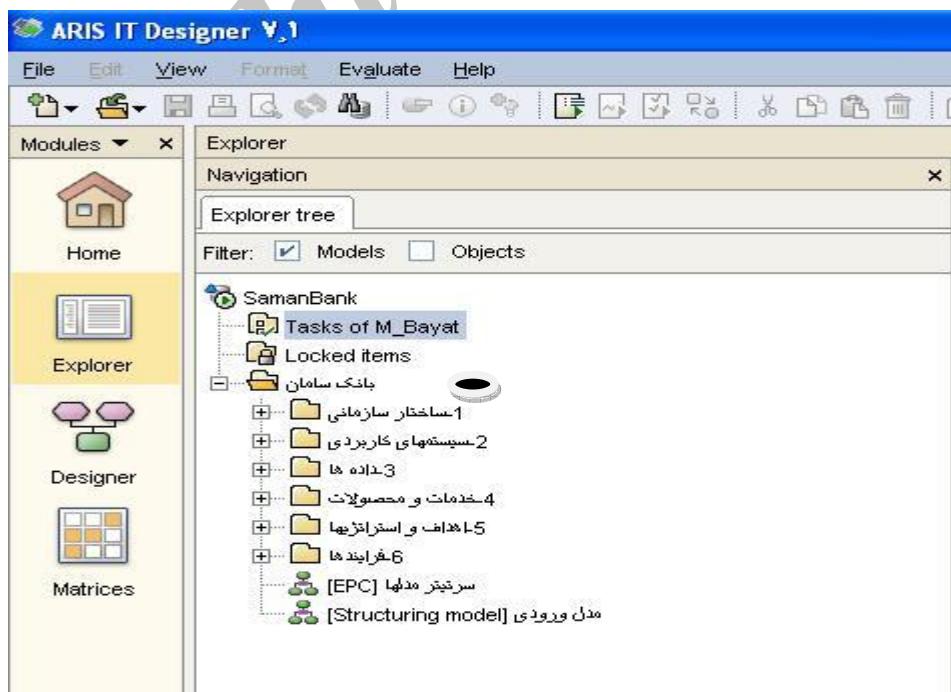
### سوم: مدل بنیاد اروپایی کیفیت (EFQM)

که در حقیقت مدلی است جهت ارزیابی سرمادی سازمان ها که فرآیندهای سازمانی یکی از معیارهای نه گانه اصلی آن را تشکیل می دهند. اما از آنجا که بنیاد EFQM و مدل آن در ارزیابی مقایسه ای (بنج مارکینگ) سازمان ها به بررسی فرآیندهای نیز می پردازد، تجربه آن درباره دیدگاههای فرآیندی بسیار با ارزش است.<sup>[۲]</sup>

## ۲- بررسی مورد مطالعه

جهت مدلسازی فرآیندها به ابزار استاندارد نیاز می باشد. پلی که نشانه های دیداری (notation) مناسبی از فرآیندهای کسب و کار را با ساختار اجرایی مناسب برای آنها ارتباط دهد.<sup>[10]</sup>

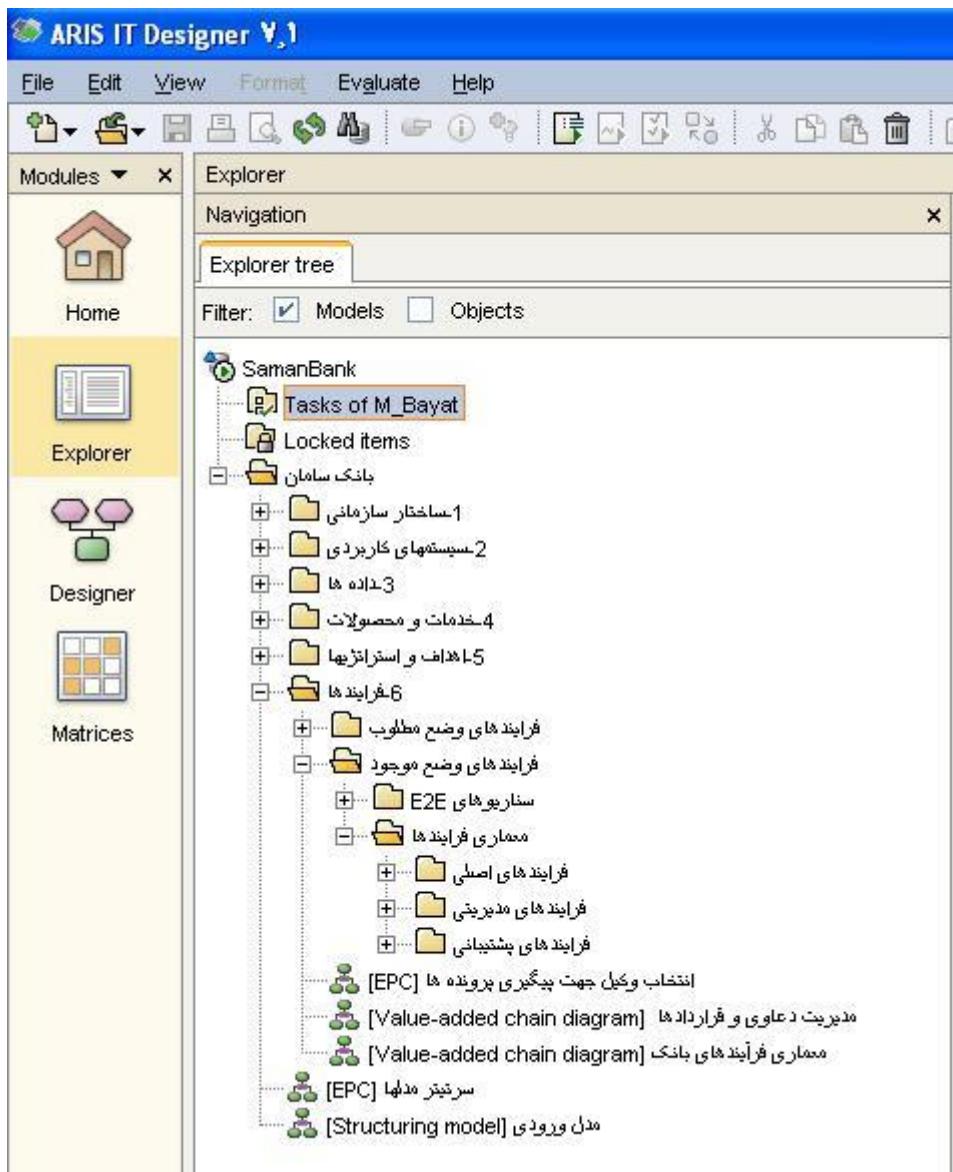
در بانک مورد مطالعه جهت مدلسازی فرآیندهای از نرم افزار ARIS استفاده گردیده که یکی از نرم افزارهای مدلسازی فرآیندهای سازمانی (BPMN) می باشد. در سیستم نرم افزاری شش حوزه کلان سازمانی به شرح ۱- ساختار سازمانی -۲- سیستمهای کاربردی -۳- خدمات -۴- داده ها -۵- محصولات -۶- اهداف و استراتژیها -۷- فرآیندها مشخص گردیده که بیانگر زیر ساختهای عملیات سازمان می باشند. (شکل ۲)



شکل ۲- دسته بندی حوزه های سازمانی



پس از شناسایی و تعیین زیر ساختها فرآیندهای سازمان بر مبنای استاندارد ISO 9000 به سه دسته فرایند اصلی، مدیریتی، پشتیبانی تقسیم می شوند. (شکل ۳)



شکل ۳- دسته بندی فرآیندها بر اساس ISO 9000

**۱- فرآیندهای اصلی (primary process):** فرآیندهایی می باشند که فعالیت اصلی و تخصصی سازمان را در جهت تولید محصولات یا ارائه خدمات به مشتریان سازمان تشکیل می دهند. در واقع فرآیندهای اصلی نشان دهنده فلسفه وجودی یک سازمان می باشند.

**۲- فرآیندهای مدیریتی (Management process):** فرآیندهایی می باشند که به جهت مدیریت فرآیندهای دیگر اجرا می شوند و بر تمام سازمان تاثیر می گذارند. در واقع این فرآیندها بعنوان ابزاری در اختیار مدیریت در جهت انجام تصمیم گیریها و انجام امور مدیریتی سازمان می باشند.

**۳- فرآیندهای پشتیبانی (Support process):** فرآیندهایی می باشند که در جهت پشتیبانی از فرآیندهای محوری سازمان ایفای نقش کرده و معمولاً با وظایف و واحدهای خاصی در ارتباط می باشند. مشتریان این فرآیندها عمدهاً واحدهای داخلی سازمان می باشند.



### کارسنجدی

در این مقاله سعی در بررسی کارسنجدی با استفاده از تدوین فرآیندهای اصلی مرتبط با مشتری خدمات بانکی در سطح شعب بانک خواهیم پرداخت و در نهایت با توجه به داده‌های حاصل از فرآیند سازی عملیات سازمان به نتایج حاصله در خصوص نیاز سنجی نیروی انسانی، خصوصیات احراز شغل، کارسنجدی، ارزیابی عملکرد و تعیین ساختار سازمانی حاصل از فرآیندهای اصلی خواهیم پرداخت. مورد مطالعه ۱۵ عدد از شعب بانک در شهر تهران می‌باشد.

با توجه به نیاز به کاهش هزینه و افزایش بهره وری ناشی از افزایش رقابت در صنعت بانکداری کشور در چند سال گذشته و هم چنین اضافه شدن رکود مالی دوره اخیر که تاثیر به سزایی در حجم گردش نقدینگی در شبکه بانکی و علی الخصوص گردش نقدینگی مربوط به مبادلات بین المللی و سایر محدودیتهای موجود، حذف عملیات زائد و افزایش بهره وری با حداقل کردن هزینه‌های خدمت رسانی با اولویت ارائه با خدمات با کیفیت و رقابتی امری ضروری و لازم می‌باشد. بدین منظور کارسنجدی و بکار گیری نیروهای بهینه از نظر کیفیت و تعداد، یکی از حوزه‌هایی است که تحقق این هدف را برای بانک ممکن می‌سازد.

جدول شماره (۱) وضعیت ۱۵ شعبه از شعب بانک به تفکیک انواع فعالیت‌های شعبه در حوزه‌های مختلف (ریالی، ارزی، اعتباری و بانکداری الکترونیک) از نظر نیروی انسانی را در سه ماهه چهارم ۱۳۸۸ نشان می‌دهد.

با توجه به کارسنجدی شعب و تعیین تعداد نیروی بهینه با هدف تعیین بهترین ترکیب نیروها و ارائه با کیفیت ترین خدمات در ابتدا فرآیندهایی که در شعب رخ می‌دهد مورد شناسایی قرار گرفت. فرآیندهای شعبه‌ای به شرح ضمیمه پیوستی شناسایی و مدلسازی گردید.

سپس با تدوین زمان، نیرو، هزینه و ارزش آفرینی هر فرآیند استانداردی جهت سنجش عملیات تدوین گردید.

ر	شعبه	ریالی	ارزی	اعتباری	خدمات ویژه	تعداد متصدیان
۱	آفریقا	۹	۴	۷	۱	۲۱
۲	مرکزی	۱۱	۴	۵	۱	۲۱
۳	باغ فردوس	۵	۰	۱	۰	۶
۴	پاسداران	۸	۱	۱	۰	۱۰
۵	بازار	۸	۲	۴	۱	۱۵
۶	صادقه	۷	۱	۰	۱	۹
۷	اقدسیه	۶	۱	۱	۰	۸
۸	میرداماد	۸	۲	۱	۰	۱۱
۹	فاطمی	۵	۰	۰	۰	۵
۱۰	سعادت آباد	۶	۱	۱	۰	۹
۱۱	جنت آباد	۶	۰	۰	۰	۶
۱۲	دولت	۴	۱	۰	۰	۵
۱۳	میدان ونک	۵	۱	۰	۰	۶
۱۴	پل رومی	۴	۱	۰	۰	۵
۱۵	ولنجی	۶	۰	۰	۰	۶

جدول شماره - ۱

با توجه به فرآیندهای شناسایی شده و تجمعیع فرآیندها در یک مدل کلی، روند انجام کار در هر شعبه شناسایی گردید و نتایج حاصله به شرح جدول شماره (۲) حاصل گردید که مازاد و کمبود نیروهای شعب و به تفکیک دوایر تخصصی را نشان می‌داد.

پس از حصول تعداد نیروهای مورد نیاز در هر شعبه و به تفکیک هر دایره، سه راهکار به ترتیب اولویت، جهت دستیابی به نقطه بهینه در دستور کار قرار گرفت.

- جابجایی نیروهای بین دوایر مختلف سازمانی (با توجه به کمبود و مازاد نیرو) درون شعب.
- جابجایی نیروهای بین شعب (با توجه به کمبود و مازاد نیرو) در سطح کلیه شعب.



-۳- بکارگیری نیروهای مورد نیاز جدید (استخدام) و یا تعدیل نیروهای مازاد به جهت کاهش هزینه های سازمانی و رقابتی تر کردن فعالیت سازمان.

ر	شعبه	نیاز ریالی	نیاز ارزی	نیاز اعتباری	نیاز ویژه خدمات	نیروی مورد نیاز	تعداد کل نیروهای مورد نیاز
۱	آفریقا	۱۰.۷	۳.۹	۵.۸	۰.۸	۲۱.۲	
۲	مرکزی	۱۱.۶	۳.۰	۴.۱	۱.۵	۲۰.۲	
۳	باغ فردوس	۴.۷	۰.۴	۱.۰	۰.۲	۶.۳	
۴	پاسداران	۷.۵	۰.۹	۱.۱	۰.۴	۹.۹	
۵	بازار	۱۰.۴	۱.۲	۳.۱	۰.۴	۱۵.۱	
۶	صادقیه	۷.۶	۰.۶	۰.۸	۰.۹	۹.۹	
۷	اقدسیه	۶	۰.۶	۰.۹	۰.۳	۷.۸	
۸	میرداماد	۸	۱.۷	۱.۴	۰.۲	۱۱.۳	
۹	فاطمی	۴.۹	۰.۲	۰.۶	۰.۳	۶.۰	
۱۰	سعادت آباد	۶.۷	۰.۷	۰.۶	۰.۶	۸.۶	
۱۱	جنت آباد	۵.۳	۰.۱	۰.۱	۰.۴	۵.۹	
۱۲	دولت	۳.۸	۰.۶	۰.۳	۰.۱	۴.۸	
۱۳	میدان ونک	۴.۳	۱.۰	۰.۴	۰.۳	۶.۰	
۱۴	پل رومی	۳.۰	۰.۴	۰.۱	۰.۲	۳.۷	
۱۵	ولنجک	۴.۰	۰.۱	۰.۲	۰.۱	۴.۴	

جدول شماره ۲-

لذا به شرح تفصیلی جدول شماره ۳ جابجایی های مذکور ارزیابی گردید.

ر	شعبه	نیاز ریالی	نیاز ارزی	نیاز اعتباری	نیروی ویژه خدمات	نیروی مازاد	کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱	آفریقا	- ۱.۷	۰.۱	۱.۲	۰.۲	- ۰.۲	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۲	مرکزی	- ۰.۶	۱.۰	۰.۹	- ۰.۵	۰.۸	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۳	باغ فردوس	۰.۳	- ۰.۴	۰.۰	- ۰.۳	- ۰.۳	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۴	پاسداران	۰.۵	۰.۱	- ۰.۱	- ۰.۴	- ۰.۱	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۵	بازار	- ۲.۴	۰.۸	۰.۹	- ۰.۶	- ۰.۱	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۶	صادقیه	- ۰.۶	۰.۴	- ۰.۸	- ۰.۱	۰.۱	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۷	اقدسیه	۰.۰	۰.۴	۰.۱	- ۰.۳	- ۰.۳	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۸	میرداماد	۰.۰	۰.۳	- ۰.۴	- ۰.۲	- ۰.۳	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۹	فاطمی	۰.۱	۰.۲	- ۰.۶	- ۰.۳	- ۱.۰	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۰	سعادت آباد	- ۰.۷	۰.۳	۰.۴	- ۰.۴	۰.۴	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۱	جنت آباد	۰.۷	- ۰.۱	- ۰.۱	- ۰.۴	- ۰.۱	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۲	دولت	۰.۲	۰.۴	- ۰.۳	- ۰.۱	- ۰.۲	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۳	میدان ونک	۰.۷	۰.۰	- ۰.۴	- ۰.۳	- ۰.۳	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۴	پل رومی	۱.۰	۰.۶	- ۰.۱	- ۰.۲	- ۰.۲	- کمبود- مازاد نیروی شعبه
۱۵	ولنجک	۲.۰	- ۰.۱	- ۰.۲	- ۰.۱	- ۱.۶	- کمبود- مازاد نیروی شعبه

جدول شماره ۳- (اعداد منفی بیانگر کمبود نیرو و اعداد مثبت بیانگر مازاد نیرو می باشند)



پس از استخراج جدول فوق، در شعبی که برایند کمبود و مازاد نیروهای آنها در (کمبود-مازاد نیروی شعبه) صفر می باشد، تعديل و بهینه نمودن نیروی انسانی در سطح شعبه صورت پذیرفت. در شعبی که برایند کمبود و مازاد نیروهای آنها مثبت و یا منفی می باشد با گرد کردن اعداد اقدام به تعدیلات نیروی انسانی صورت پذیرفت.

جمع کمبود و مازاد نیروی انسانی شعب مورد بررسی قرار گرفته ۱.۹ می باشد و این بیانگر این موضوع می باشد که شعب مورد بررسی در مجموع ۱.۹ واحد مازاد نیرو انسانی دارند.

پس از تدوین فرآیندهای موجود در شعبه و بررسی عملکرد شعب در چهار حوزه ریالی، ارزی، اعتباری و خدمات ویژه بصورت فصلی بر مبنای فرآیندها، تعداد نیروی انسانی مورد نیاز در هر حوزه، حجم عملیات، ارزش آفرینی فرایند برای بانک بر مبنای کیفیت و نه کمیت روشن گردیده و سپس بررسی عملکرد هر شعبه در حوزه مورد نظر مبنای تشکیل ساختار سازمانی هر شعبه قرار گرفت و چارت سازمانی شعب تشکیل دوایر مورد نیاز در هر شعبه را با ارائه فاکتورهای استاندارد روشن ساخت.

## نتیجه

بدون شک گرایش سازمانها در عصر کنونی به سوی فرایند گرایی و مدیریت فرایندها بیانگر نیاز سازمانهای عصر کنونی می باشد. پس از پشت سر گذاشتن موجههای پیشین همچون مدیریت کیفیت جامع (TQM)، برنامه ریزی منابع سازمانی (ERP) ۱۹۸۰ و مهندسی مجدد (Reengineering) ۱۹۹۰، در سازمانهای امروزی رویکرد حرکت در جهت BPM و افزایش روز افزون BPMS موج سوم گرایش سازمانهای امروزی شکل داده است. ازین رو توجه به شناسایی فرایندهای کسب و کار و بهبود مستمر این فرایندهای نیاز سازمانهایی است که در عرصه رقابتی اقتصاد کنونی فعالیت می نمایند.

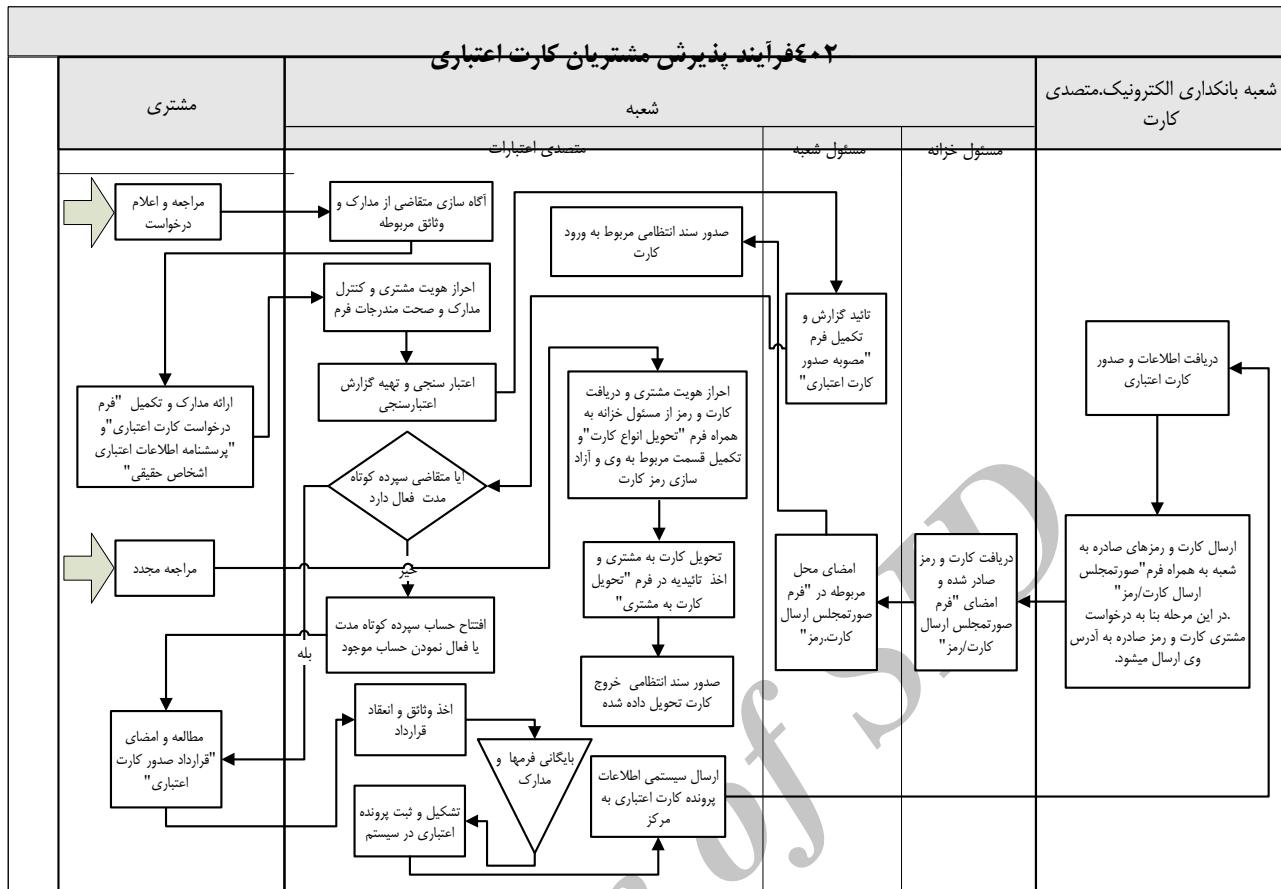
در این راستا این مقاله به بررسی یک مورد از کارکردهای استفاده از فرایندهای تدوین شده در سطح عملیاتی سازمان و با استفاده از فرایندهای اصلی سازمان در حوزه نیروی انسانی پرداخت. تأثیرهای ای از کارکردهای مدیریت بر مبنای فرایندهای را ارائه دهد. در مورد بررسی شده در این مقاله پس از شناسایی و تدوین فرایندها با استاندارد نمودن آنها به کمک نرم افزار هوشمند ARIS، استانداردهایی جهت ارزیابی عملکرد، کارستنجی، امتیاز دهی به فرایند بر مبنای ارزش آفرینی فرایند در راستای استراتژی سازمانی و ... ارائه گردید که مبنای شناسایی مازاد و کمبود نیروی انسانی در هر شعبه با توجه به حجم فعالیت آنها قرار گرفت.

پس از تعدیلات نیروی انسانی نوع فرایند و حجم فعالیت و ارزش فرایند در هر شعبه مبنای تشکیل ساختار سازمانی هر شعبه قرار گرفت و دوایر تخصصی بر مبنای نتایج حاصله، تشکیل و یا حذف گردید. کلیه عملیات صورت گرفته در راستای شناسایی وضع موجود و حرکت به سمت استفاده بهینه از منابع موجود بوده. این در حالی است که کارکرد اصلی مدیریت فرایندها، بهبود کل فرایند در جهت ارزش آفرینی افزون تر می باشد. اما شناخت وضع موجود و بهینه کردن آن بر مبنای فرایندهای موجود زیر بنای آغاز بهبود فرایند ها می باشد که به آن پرداخته شد.

توصیه می گردد تحقیقات بعدی در خصوص بهبود فرایندهای سازمانی، بررسی، تدوین و شناسایی فرایندهایی پشتیبانی و مدیریتی نیز صورت پذیرد. که تاثیرات عمیق مدیریت فرایندها در سطح شناسایی و بهبود فرایندهای مدیریتی است که بر کل سازمان و حتی چشم انداز آینده سازمان تاثیر می گذارد. که بهبود فرایندها کلیدی هر سازمان لازمه بقا در محیط اقتصادی رقابتی کنونی بوده توصیه می گردد مرکز توجه تحقیقات آتی قرار گیرند.

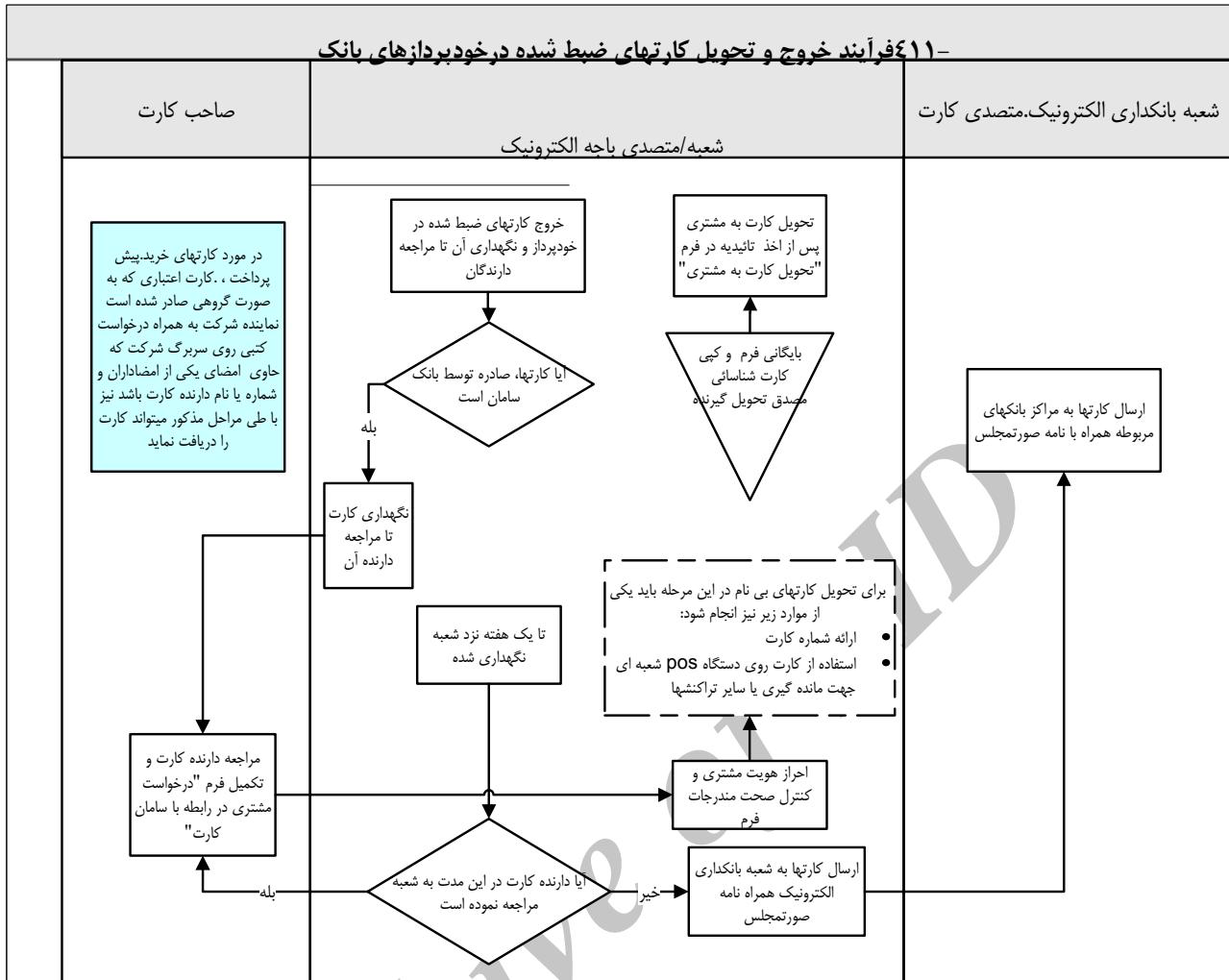


منابع



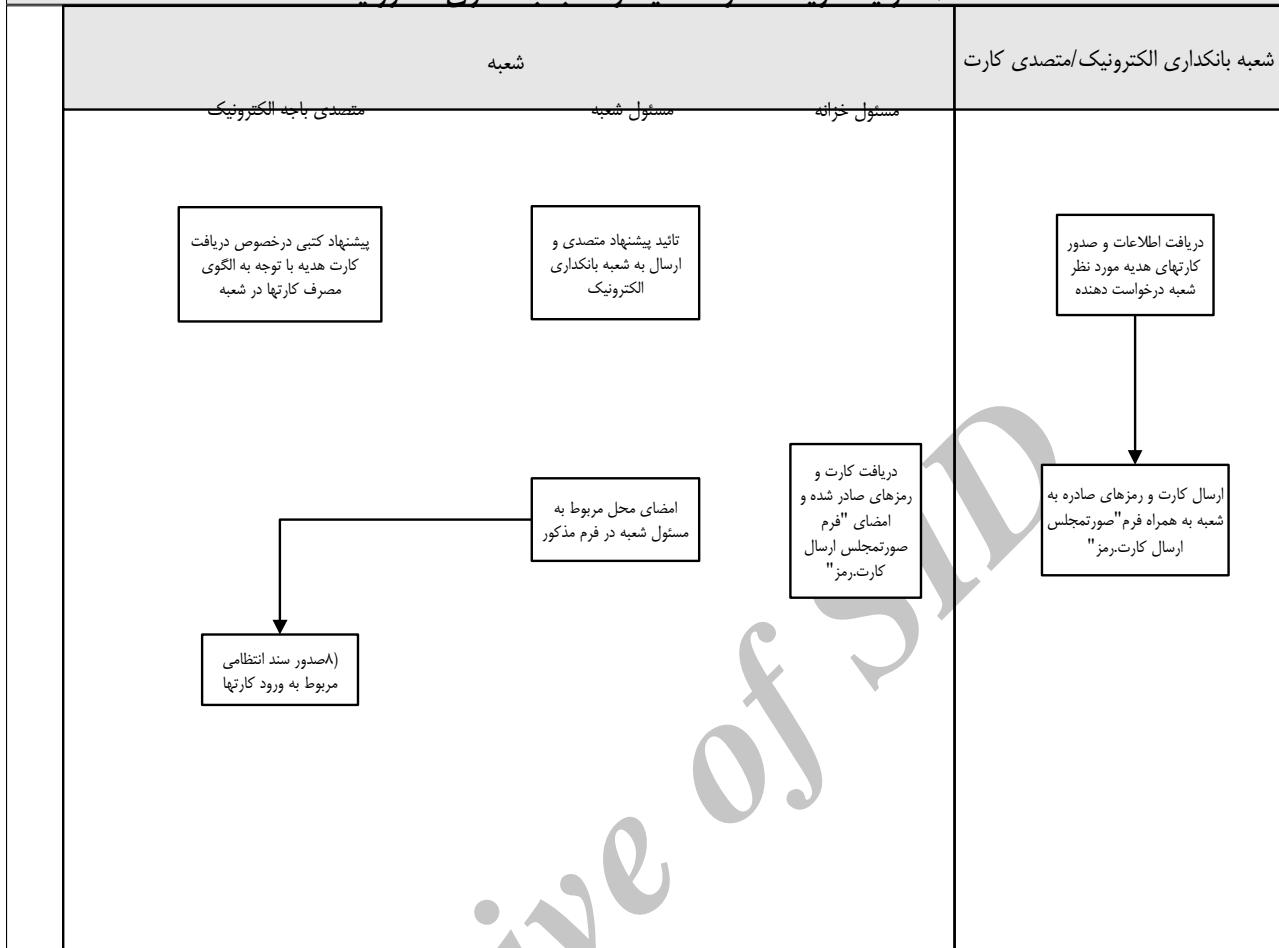


۱۱- فرآیند خروج و تحويل کارت‌های ضبط شده در خودبردارهای بانک



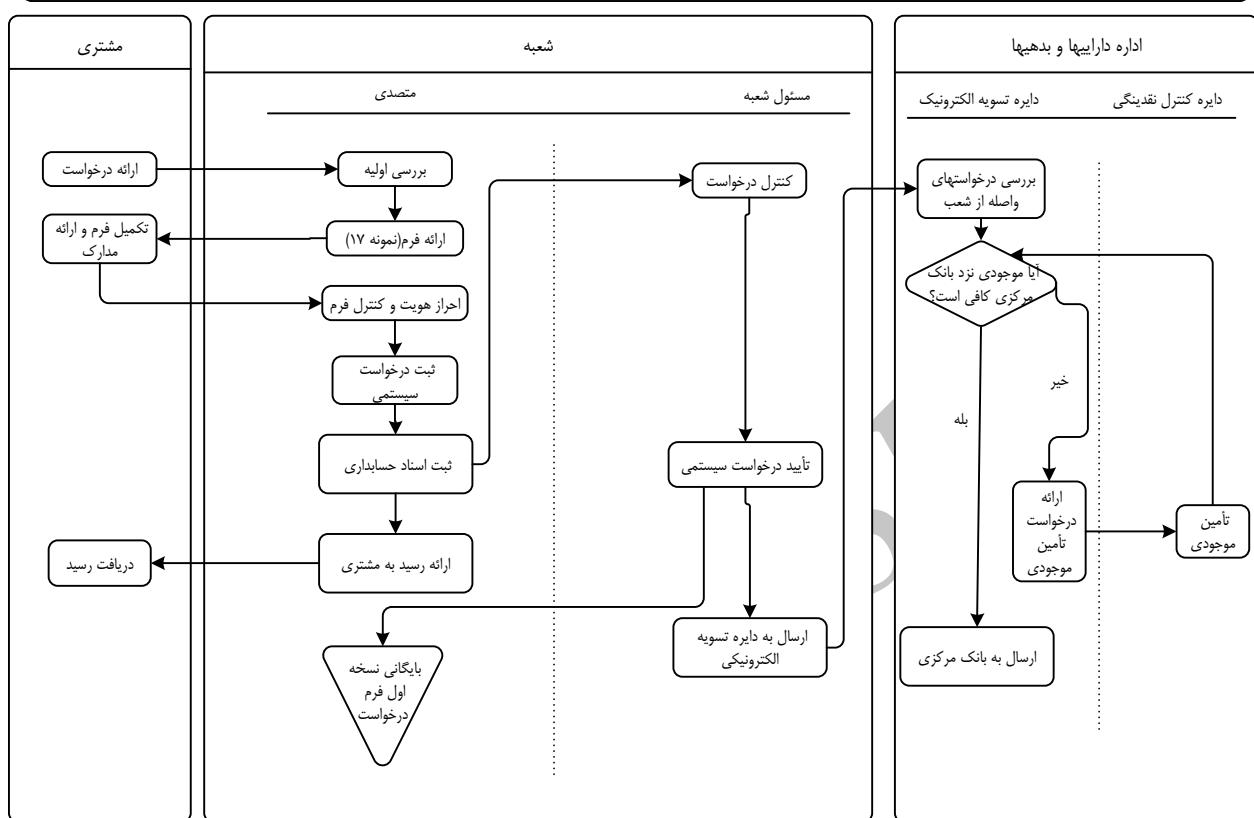


۱۰- فرآیند دریافت کارت هدیه از شعبه بانکداری الکترونیک





۱۱۶- فرآیند انتقال وجه از طریق سیستم ساتنا



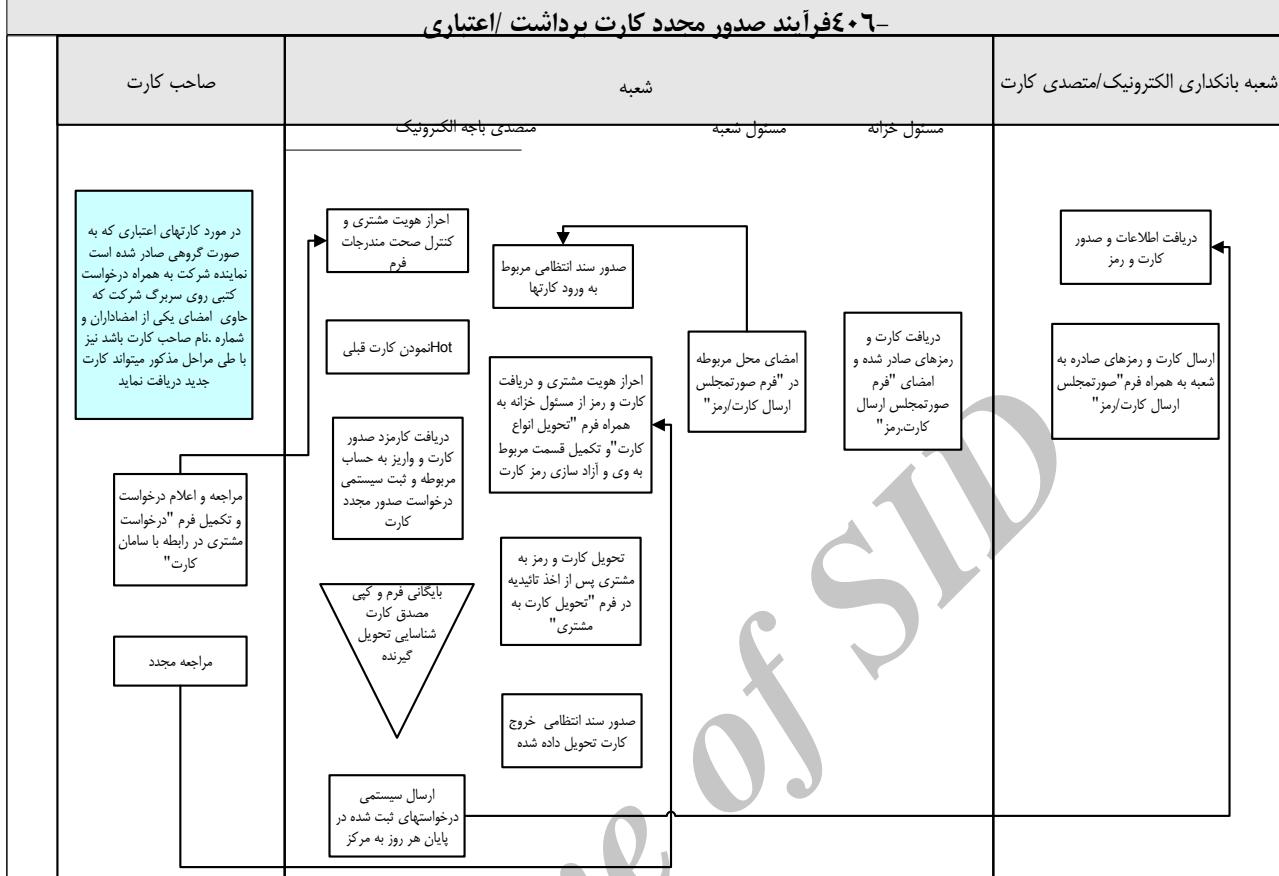


-۴۰۹- ۴۰۹- ۴۰۹- ۴۰۹- ۴۰۹-

صاحب کارت	شعبه	مسئل خزانه	شعبه بانکداری الکترونیک / منصدی کارت
	مسئل شعبه	مسئل شعبه	
<p>در مورد کارت‌های خریدگش پرداخت، کارت اعتباری که به صورت گروهی صادر شده است نماینده شرکت به همراه درخواست کمی روی سربرگ شرکت که حاوی اضافی یکی از امضاگاران و شماره کارت پایند نیز با طبل مراحل مذکور میتواند رمز جدید دریافت نماید</p> <p>مراجعة و ارائه جسم کارت</p> <p>تکمیل فرم "درخواست تغییر رمز خدمات الکترونیک"</p> <p>مراجعةه مجدد</p>	<p>اصحای هدایت مقاضی به منظور کنترل صحت مندرجات فرم و تطبیق با مشخصات کارت</p> <p>در مورد کارت‌های پرداخت و اعتباری کنترل مشخصات صاحب کارت در سیستم نگین نیز انجام میشود/</p> <p>اصحای هدایت مشتری و دریافت رمزها از مسئول خرانه به همراه فرم "تحویل انواع کارت‌رمز" و تکمیل قسمت مروط به وی و آزاد سازی رمز</p> <p>اصحای محل مربوطه در "فرم صورتحسیس ارسال کارت‌رمز"</p> <p>تحویل رمز به مقاضی پس از اخذ تائیده در فرم "تحویل کارت به مشتری"</p> <p>باگانی فرم و کمی تصدق کارت شناسایی تحویل گیرنده</p>	<p>دریافت اطلاعات و صدور رمز</p>	<p>ارسال رمزهای صادره به شعبه به همراه فرم "صورتحسیس ارسال کارت‌رمز"</p>

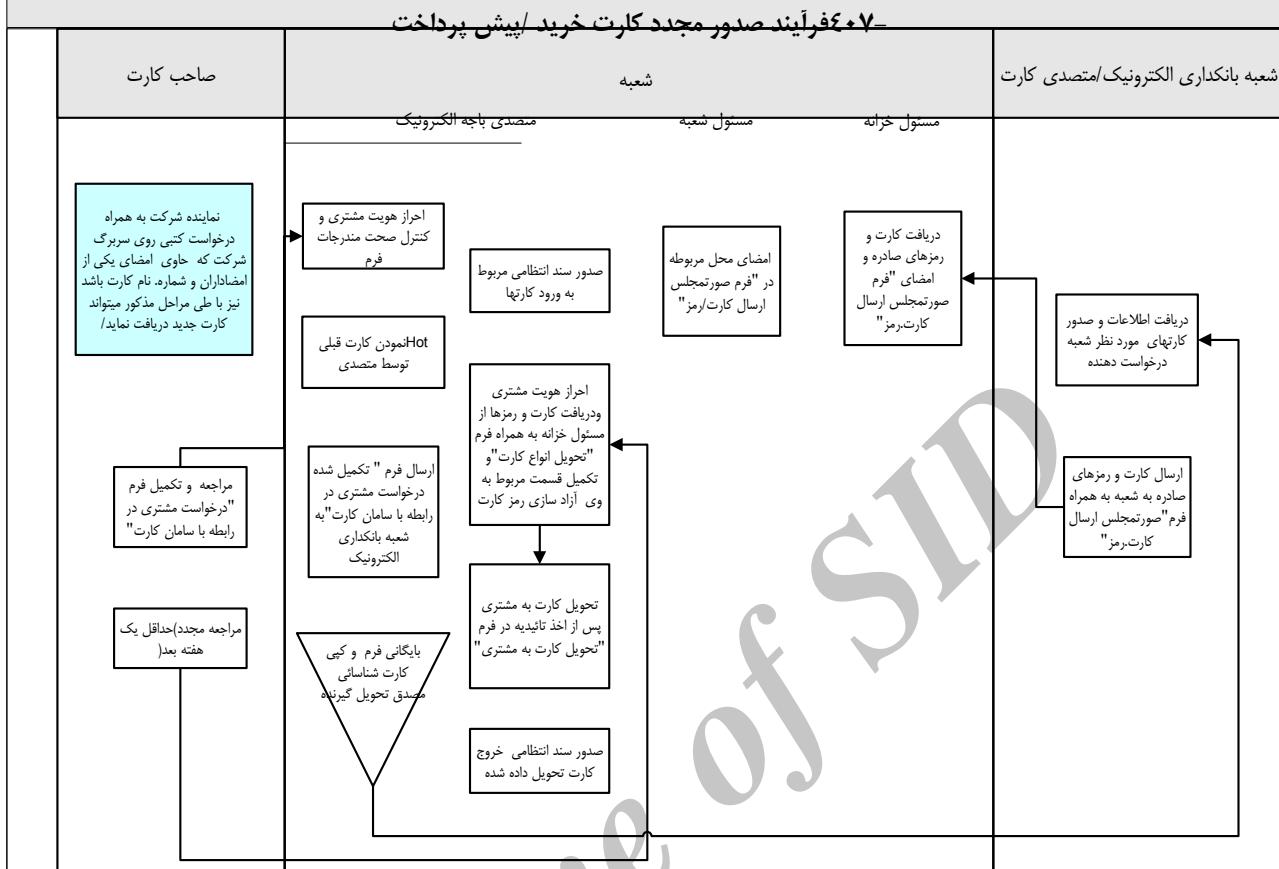


۶۰۴۴ فرآیند صدور مجدد کارت برداشت / اعتباری



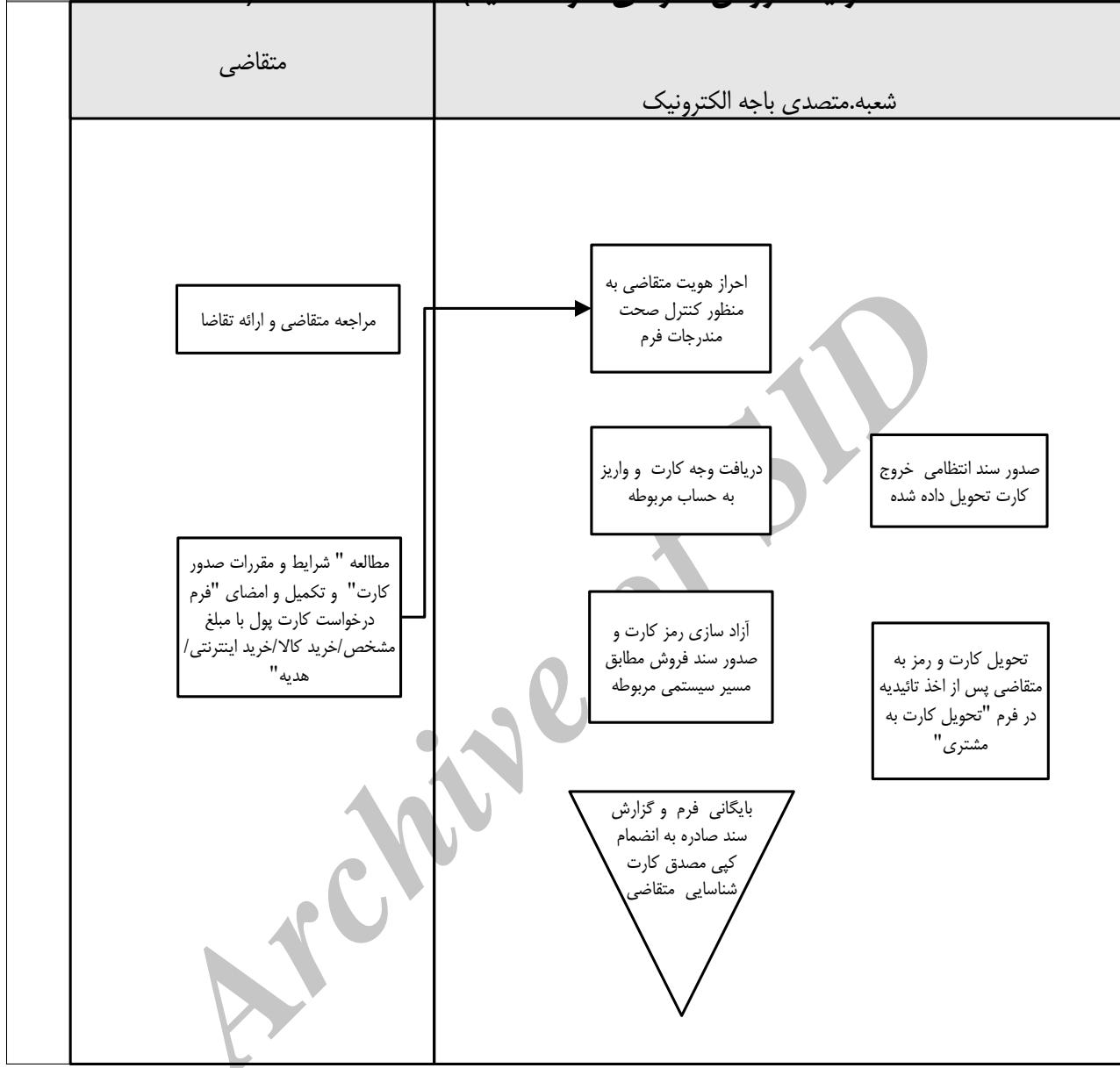


-۷- فرآیند صدور مجدد کارت خرید / پیش پرداخت



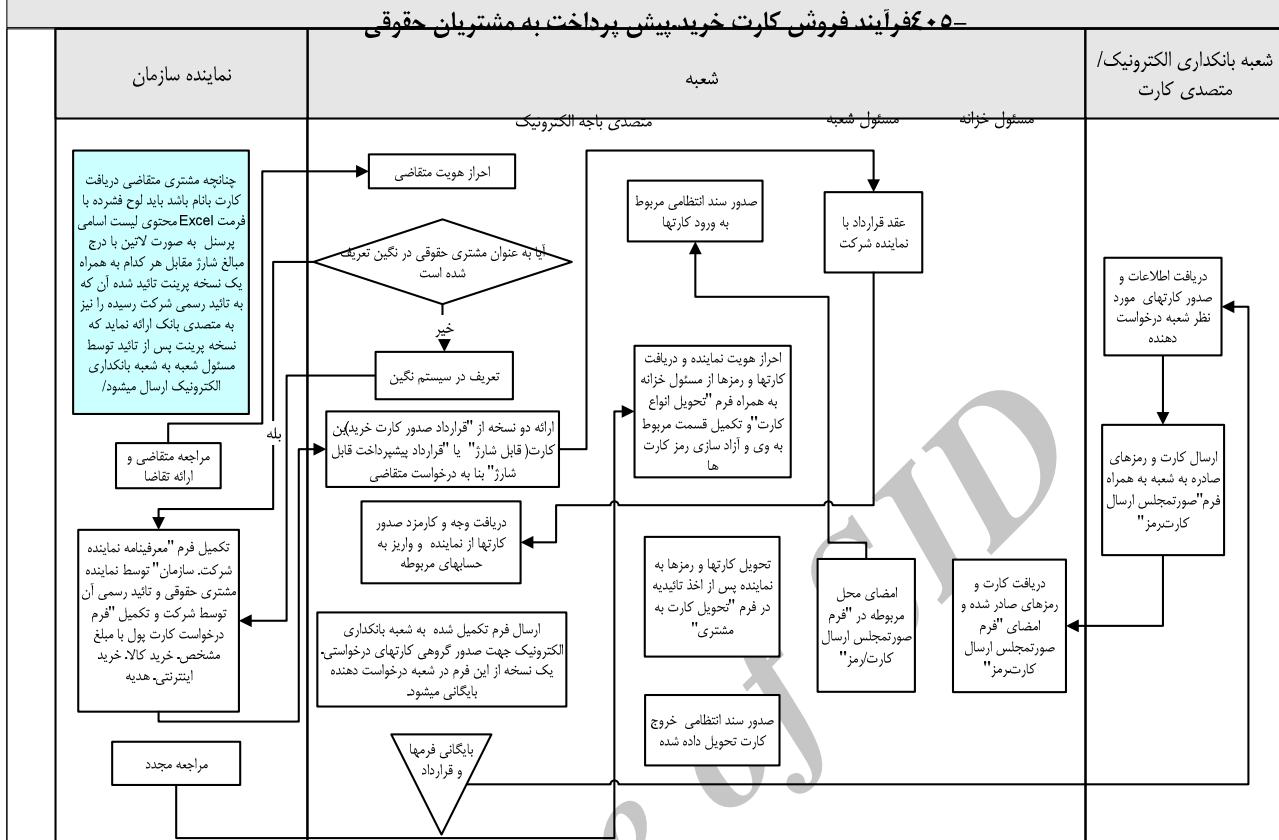


۳۰۴ فرآیند فروش انفرادی کارت هدیه) تا سقف ۱۵ عدد(



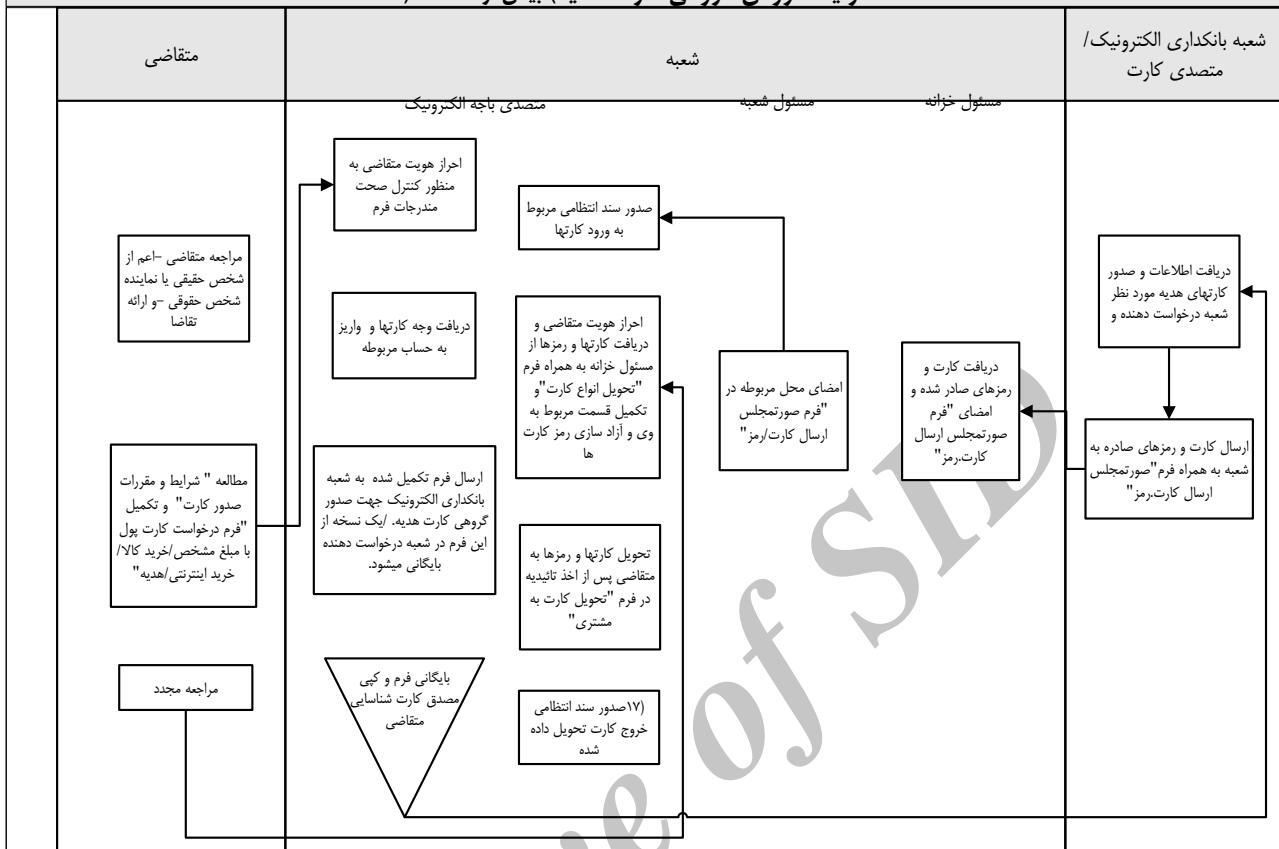


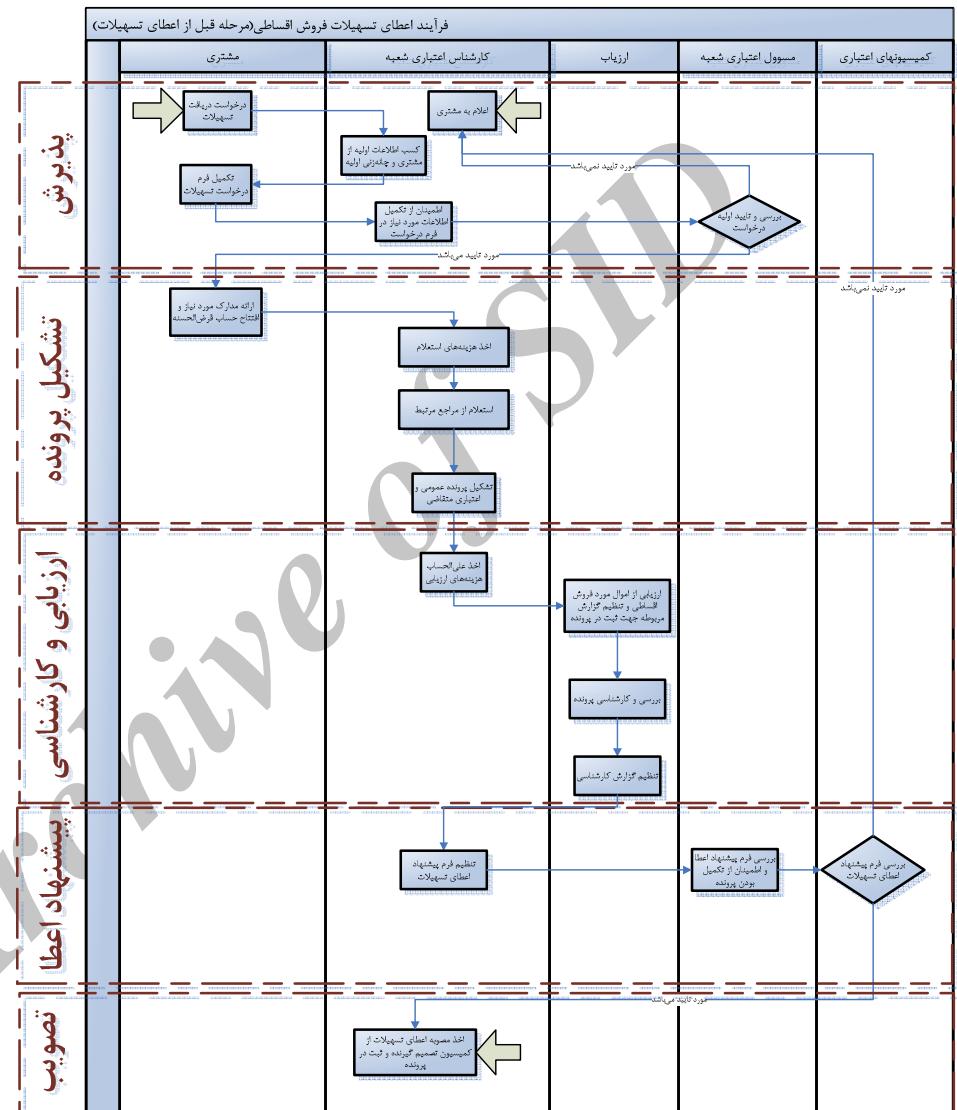
**-۵- عفرانید فروشن کارت خرید پیش پرداخت به مشتریان حقوقی**

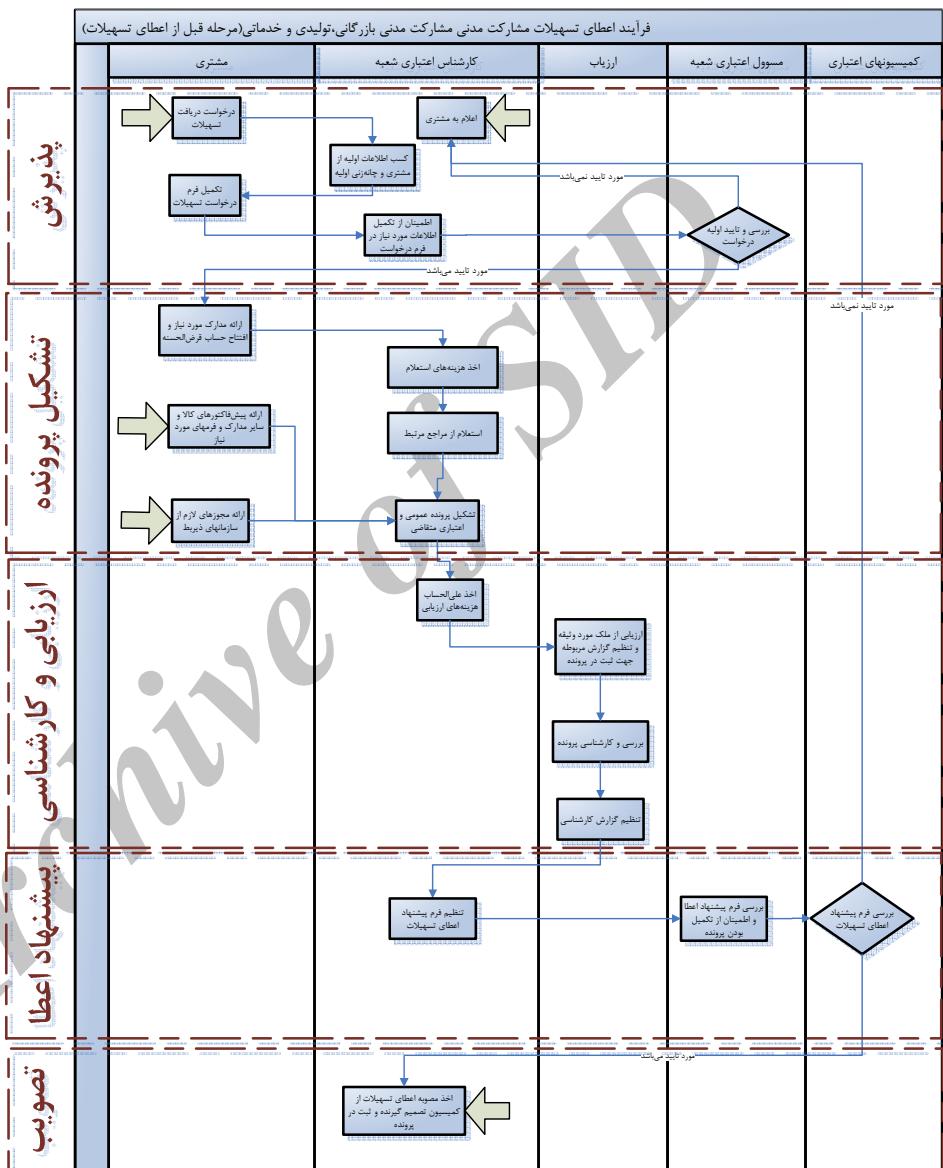
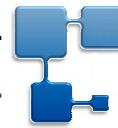


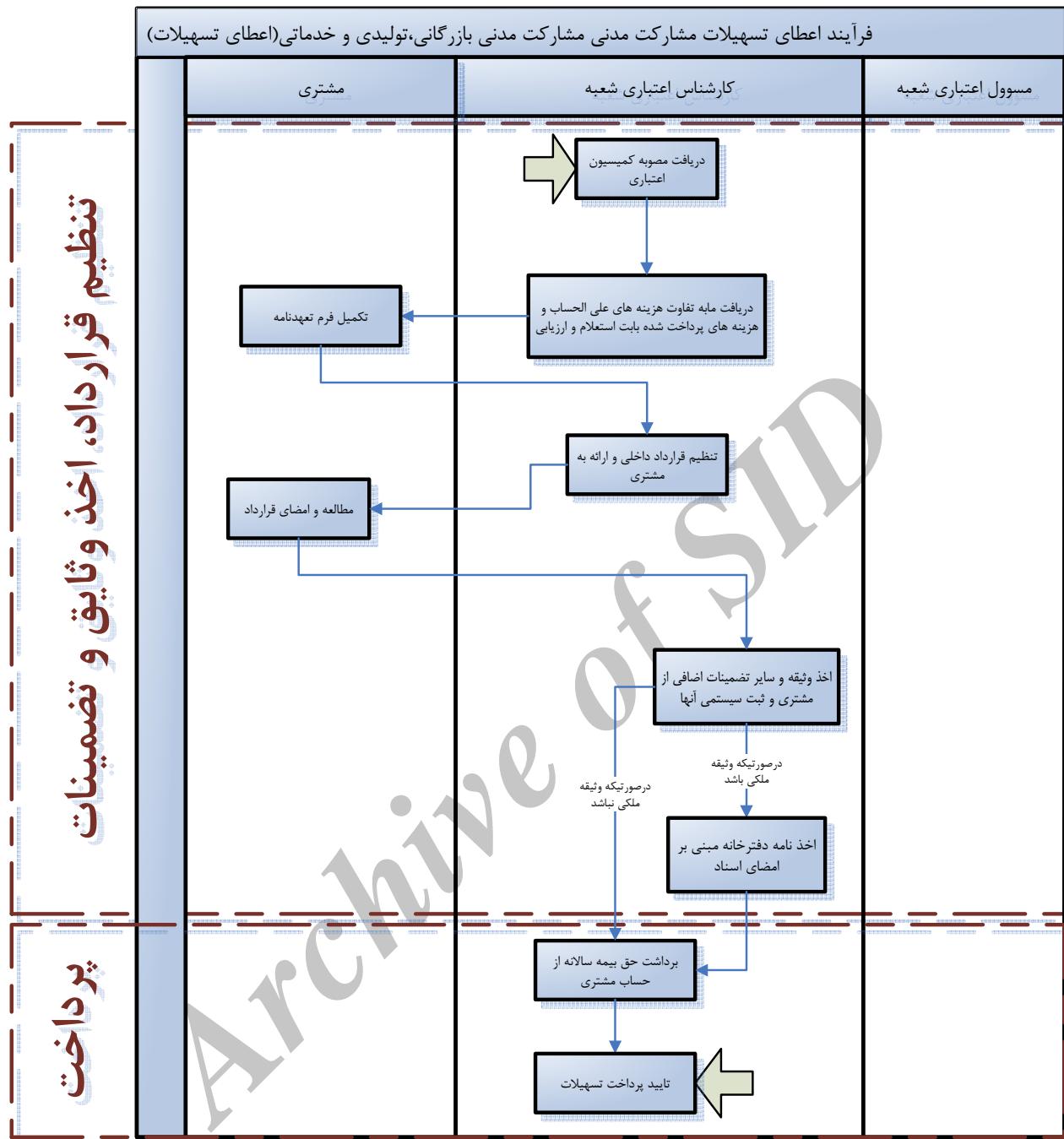


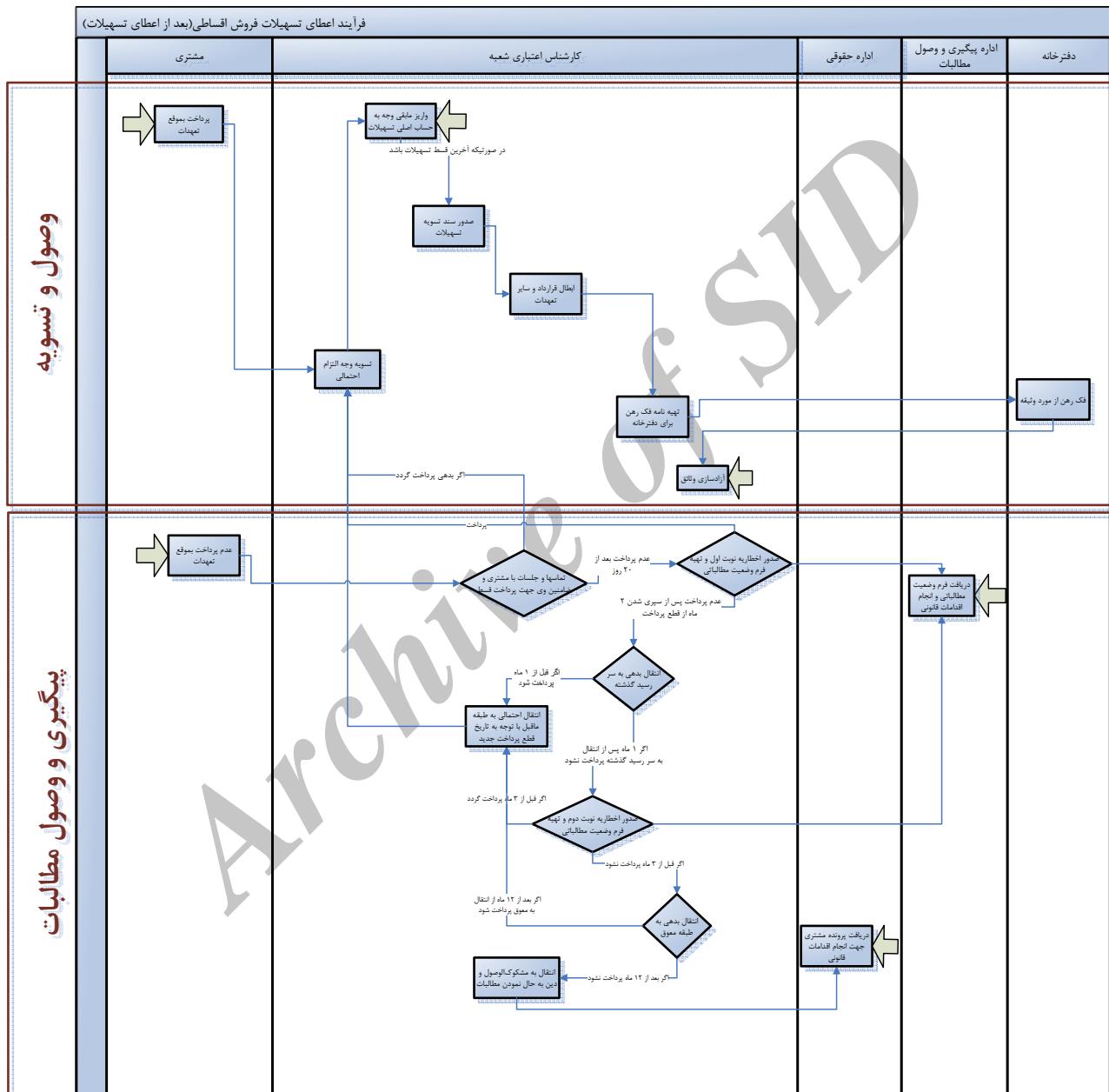
۴۰۴ فرآیند فروش گروهی کارت هدیه (بیش از ۱۵ عدد)

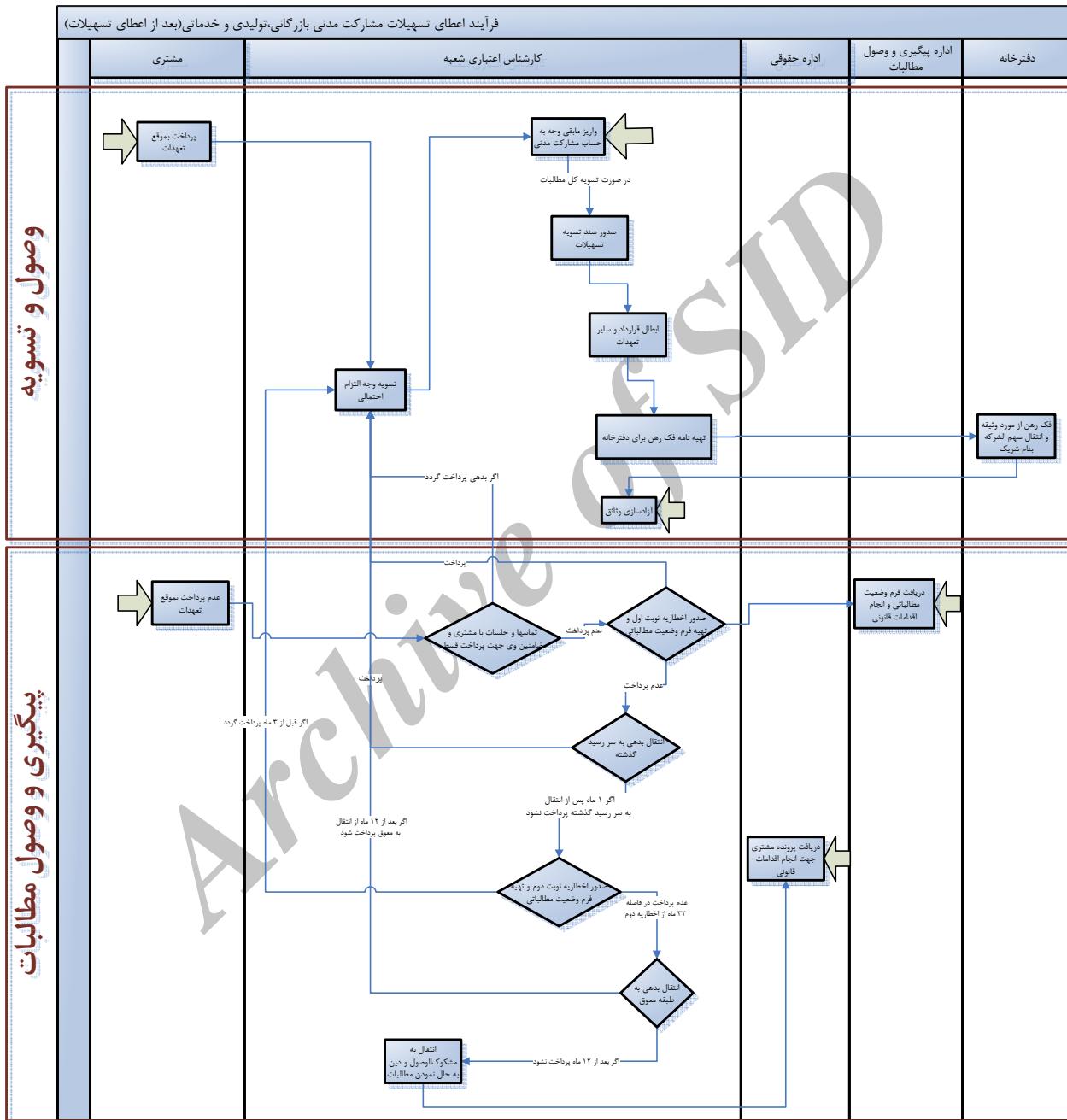














۳۰۱- فرایند گشایش انواع اعتبارات استادی وارداتی

