

کاربرد روش‌های رده‌بندی در پیش‌بینی ریزش مشتری

سید علیرضا مهدوی تالارپشتی - داود شاهسونی

گروه آمار، دانشکده ریاضی، دانشگاه صنعتی شاهرود

چکیده: در این مقاله، موضوع پیش‌بینی ریزش مشتری^۱ در صنعت تلفن همراه توسط سه مدل شبکه‌های عصبی، رگرسیون لجستیک و درخت تصمیم مورد مطالعه قرار گرفته و کارایی این مدل‌ها توسط چندین معیار با یکدیگر مقایسه شده است. نتایج نشان داد که مدل‌های شبکه‌های عصبی و درخت تصمیم دارای بیشترین دقت برای داده‌های آزمون هستند. با این وجود، از آنجا که شناسایی مشتریانی که ریزش آنها محتمل است از جمله اهداف مدیریتی می‌باشد، مدل رگرسیون لجستیک به عنوان یک گزینه مناسب پیشنهاد می‌گردد.

واژه‌های کلیدی: ریزش مشتری، شبکه‌های عصبی، درخت تصمیم، رگرسیون لجستیک

۱ مقدمه

در سال‌های اخیر تعدد شرکت‌هایی که خدمات نسبتاً مشابهی را به جامعه ارائه می‌دهند موجب شده است تا مشتریان بر اساس نیاز خود بتوانند شرکت مورد نظر را انتخاب و از خدمات آن بهره‌مند گردند. این گوناگونی به وضوح در صنایعی از قبیل بیمه، مخابرات، موسسات ارائه‌دهنده خدمات اینترنت و شبکه‌های تلویزیون کابلی دیده می‌شود و سبب شده است تا موضوع نگهداشتن مشتریان فعلی و عدم جذب آنها توسط غیر، از جمله مهم‌ترین استراتژی‌های مدیریتی تلقی شود. موضوع قطع ارتباط مشتری با سرویس‌دهنده فعلی، موسوم به ریزش مشتری است. از دست دادن یک مشتری سودآور به معنی جذب او توسط سرویس‌دهنده‌ی رقیب بوده و هزینه‌ی جذب مشتری جدید به مرتب بیشتر از هزینه‌ی نگهداری آن است (Mozer, ۲۰۰۲). از دیدگاه مدیریت ریسک و اقتصاد، تشخیص مشتریانی که ریزش آنها مخاطره زیادی دارد، بسیار مهم و قابل توجه است. اطلاعات موجود در سوابق مشتریان، اعم از مشتریان وفادار و ریزش‌شده، مبنایی برای پیش‌گویی رفتار آینده مشتریان است. اگر بتوان بر اساس اطلاعات

^۱ Customer Churn

مربوط به ویژگی‌های مشتریان، احتمال ریزش یا عدم آن را پیش‌بینی کرد، می‌توان با انجام فعالیت‌های بازدارنده، ریزش آنها را به حداقل رسانید. به منظور پیش‌بینی ریزش مشتری، روش‌های گوناگون آماری و یادگیری ماشین^۲ برای رده‌بندی وجود دارد که از جمله مهم‌ترین آنها می‌توان به رگرسیون لجستیک، شبکه‌های عصبی و درخت تصمیم اشاره کرد. در این مطالعه مدل‌های مذکور را معروف نموده و دقت و کارائی آنها را در پیش‌بینی ریزش مشتری مورد بررسی قرار می‌دهیم.

۲ مروری کوتاه بر مطالعات قبلی

پیش‌بینی ریزش مشتری برای سازمان‌ها و کمپانی‌هایی که حیات آنها به وجود مشتریاً-نشان وابسته است، بسیار حائز اهمیت است. در سال‌های اخیر مطالعات بسیاری در خصوص ریزش مشتری در صنایعی چون بیمه، بانکداری، مخابرات و فروشگاه‌های بزرگ زنجیره‌ای انجام گرفته است. در هر یک از این مطالعات از مدل‌های مختلف آماری و یادگیری ماشین استفاده شده و کارائی آنها مورد ارزیابی قرار گرفته است. Rashid (۲۰۰۹، Sharma ۲۰۱۱) با استفاده از تکنیک آموزش پویا، سعی به بهبود دقت شبکه عصبی بازگشتی نمود و سپس با استفاده از آن، ریزش مشتری را در شرکت‌های ارتباطی پیش‌بینی کرده است. شارما و همکاران (Keramati ۲۰۱۱) با استفاده از مدل شبکه عصبی، ریزش مشتریان را برای اپراتورهای تلفن همراه با دقیقی بیش از ۹۲ درصد، پیش‌بینی کردند. کرامتی و همکاران (۲۰۱۱) نیز از رگرسیون لجستیک به منظور پیش‌بینی ریزش مشتری در اپراتور تلفن همراه در ایران استفاده کرده و به این نتیجه رسیده‌اند که متغیرهای مربوط به برخی ویژگی‌های جمعیتی مشتریان، در تصمیم-گیری آنها برای ترک کردن یا ادامه رابطه با کمپانی بسیار موثر است.

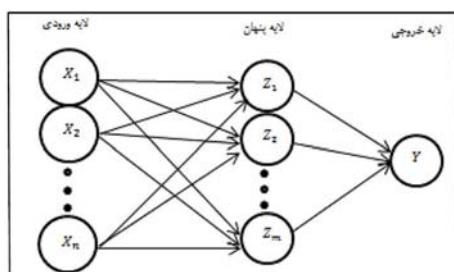
۳ معرفی مدل‌های مورد مطالعه

در این بخش به معرفی مدل‌های شبکه عصبی مصنوعی، رگرسیون لجستیک و درخت تصمیم که در این تحقیق مورد استفاده واقع شده است می‌پردازیم. در همه این مدل‌ها متغیرهای توضیحی با $(X_1, X_2, \dots, X_n) = X$ و متغیر پاسخ کیفی با Y نشان داده می‌شوند و متغیر پاسخ مقادیر ۱ و ۰ را به ترتیب به ازای ریزش و عدم ریزش مشتری اختیار می‌کند.

^۲ Machine learning

۱.۳ شبکه‌های عصبی مصنوعی

شبکه‌های عصبی مصنوعی که از این پس به اختصار آن را شبکه‌های عصبی می‌نامیم، رده‌ای از روش‌های یادگیری است که در زمینه‌های آماری و هوش مصنوعی رشد و توسعه یافته است و دارای قابلیت رگرسیونی و رده‌بندی می‌باشد. در مدل شبکه عصبی، متغیرهای توضیحی و متغیر پاسخ می‌توانند از نوع کمی یا کیفی باشند و همچنین متغیر پاسخ، رابطه‌ای غیرخطی و غیرمستقیم با متغیرهای توضیحی دارد. چارچوب شبکه‌های عصبی از چند لایه به نام‌های لایه ورودی، لایه (های) پنهان و لایه خروجی تشکیل شده است. شکل ۱، ساختار شماتیکی یک شبکه را با یک لایه پنهان نشان می‌دهد که در آن متغیرهای توضیحی و متغیر پاسخ به ترتیب در لایه ورودی و لایه خروجی واقع شده و اجزای لایه پنهان Z_i ها، نورون یا گره^۳ نامیده می‌شوند.



شکل ۱: شمایی از ساختار شبکه عصبی

شبکه‌های عصبی را از لحاظ نحوه اتصال گره‌ها به دو نوع تقسیم می‌کنند.

- (۱) شبکه‌های عصبی پیشرو: که در آن گره‌های هر لایه فقط به گره‌های لایه بعدی متصل می‌شوند (شکل ۱).
- (۲) شبکه‌های عصبی پسرو: که در آن گره‌های هر لایه به گره‌های لایه‌های بعدی و یا به خودشان متصل می‌شوند.

در این مطالعه از شبکه‌های عصبی پیشرو استفاده شده است. یکی از متدائلترین سبک‌های معماری شبکه‌های عصبی که در آن الگوی ارتباطی بین لایه‌ها مشخص می‌شود، پرسپترون چندلایه^۴ است. در این ساختار، هر نورون، تابعی از ترکیب خطی متغیرهای

^۳ Node

^۴ Multilayer Perceptron

توضیحی، و همچنین متغیر پاسخ نیز تابعی از ترکیب خطی نورون‌ها است. یعنی:

$$Z_i = \sigma \left(\alpha_{\circ, i} + \sum_{j=1}^n \beta_{j, i} X_j \right); \quad i = 1, 2, \dots, m, \quad y = f(\gamma + \sum_{i=1}^m \theta_i Z_i) \quad (1)$$

که در آن σ تابع فعال‌سازی نامیده شده و نمودار این تابع غیرخطی، S-شکل^۵ است که از جمله آنها می‌توان به تانژانت هایپربولیک، آرک تانژانت، سینوس و گوسین اشاره کرد. همچنین تابع f ، خطی یا غیرخطی بوده و در صورت غیرخطی بودن می‌تواند همانند σ دارای یکی از فرم‌های مذکور باشد. در برآورد پارامترهای مدل ابتدا مقادیر اولیه این پارامترها به تصادف انتخاب شده و سپس طی یک فرآیند یادگیری، این مقادیر دائماً بروز می‌شوند تا زمانی که میزان خطای رده‌بندی به حالت نسبتاً پایداری برسد (Hastie, و همکاران، ۲۰۰۹). نهایتاً شبکه عصبی با محاسبه احتمال شرطی قرار گرفتن مشاهده‌ی جدید x در کلاس \circ یا 1 که به آن احتمال پسین گویند، ریزش مشتری را پیش‌بینی می‌کند، به اینصورت که اگر $P(Y = 1 | x_\circ) > 0.5$ ، آنگاه مشاهده‌ی جدید x به کلاس 1 و در غیراینصورت به کلاس \circ تخصیص می‌یابد.

۲.۳ رگرسیون لجستیک

یکی دیگر از ابزارهای بسیار مفید آماری برای رده‌بندی متغیر پاسخ، رگرسیون لجستیک است. اگر متغیر پاسخ دارای دو سطح باشد، به آن رگرسیون لجستیک دودوئی گفته می‌شود و در صورت داشتن بیشتر از دو سطح، بسته به اینکه ترتیب بین سطوح آن مهم باشد یا نباشد، آن را به ترتیب رگرسیون لجستیک ترتیبی یا اسمی نامند. از آنجائیکه متغیر پاسخ در پیش‌بینی ریزش مشتری بصورت ریزش (۱) و یا عدم‌ریزش (۰) است، لذا در این مطالعه از رگرسیون لجستیک دودوئی استفاده می‌کنیم. برای مشاهده x (x_1, x_2, \dots, x_n) ، مدل پیش‌بینی کلاس متغیر پاسخ به صورت زیر است:

$$P(x) = E(Y|X=x) = P(Y = 1|X=x) = \frac{e^{-M}}{1+e^{-M}} \quad (2)$$

$$Q(x) = P(Y = \circ|X=x) = -P(x) = \frac{1}{1+e^{-M}} \quad (3)$$

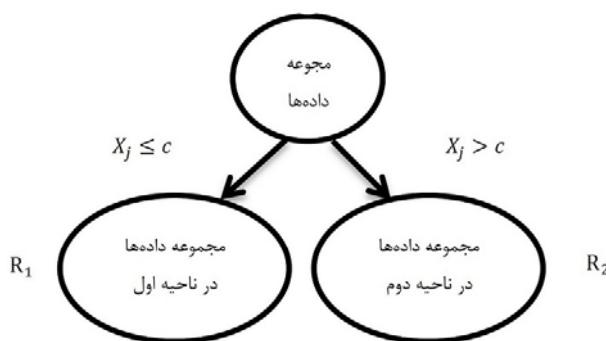
که در آن $M = \alpha + \beta x$ و α و $\beta = (\beta_1, \beta_2, \dots, \beta_n)$ ضرایب ثابت متغیرهای توضیحی هستند که توسط مینیمم‌سازی تابع درستنمایی مربوطه بدست می‌آیند. لازم به ذکر است که $(Y|X)$ دارای توزیع برنولی با پارامتر $P(x)$ است. پس از برآورد پارامترها، اگر

^۵ Sigmoid Activation Function

$\hat{P}(x_0) > \hat{Q}(x_0)$ ، آنگاه کلاس متغیر پاسخ مربوط به این مشاهده، ۱ پیش‌بینی می‌شود و در غیراینصورت این مشاهده را به کلاس ۰ نسبت می‌دهیم.

۳.۳ درخت تصمیم

درخت تصمیم یکی از تکنیک‌های مرسوم داده‌کاوی است که دارای ساختار درخت شکل بوده و قادر به تولید قانون‌هایی بر اساس مقادیر صفت‌های توضیحی، برای پیش‌بینی کلاس متغیر پاسخ می‌باشد. در درخت تصمیم، فضای متغیرهای توضیحی به ابرمکعب‌های n بعدی مجاور هم‌افراز می‌شوند که هر کدام از این ناحیه‌ها شامل بخشی از مجموعه داده‌ها هستند. سپس در هر ناحیه، کلاسی که دارای فراوانی بیشتری است بعنوان کلاس غالب برای پیش‌بینی متغیر پاسخ در نظر گرفته می‌شود. یعنی اگر مشاهده جدید در یکی از ناحیه‌ها قرار گیرد، آنگاه برای متغیر پاسخ متناظر این مشاهده، کلاسی پیش‌بینی می‌شود که دارای بیشترین فراوانی در آن ناحیه است. نحوه افزایش فضای متغیرهای توضیحی، سلسله مراتبی و بصورت دودوئی است بطوریکه در هر مرحله مجموعه داده‌ها به دو قسمت تقسیم می‌شود. این افزایش در امتداد یکی از متغیرهای توضیحی و به ازای مقدار خاصی از آن متغیر صورت می‌گیرد. فرض کنید فضای متغیرها در راستای متغیر X_j و به ازای مشاهده‌ی $c = \underset{\mathbb{R}}{x_j}$ بصورت شکل ۲ افزایش شده باشد.



شکل ۲: روند افزایش در درخت تصمیم

که در آن R ناحیه اصلی شامل کل داده‌ها و R_1 و R_2 بترتیب نواحی چپ و راست ایجاد شده هستند. اگر p_t را فراوانی نسبی کلاس ۱ در ناحیه t در نظر بگیریم، آنگاه شاخص جینی که معرف میزان ناخالصی ناحیه t است، به صورت رابطه (۴) تعریف می‌شود.

$$i(t) = p_t(1 - p_t) \quad (4)$$

اگر مطابق شکل ۲، فضای متغیرها در راستای جهت متغیر X_j و از نقطه $c = xj$ به دو قسمت تقسیم شود، تغییر در ناخالصی را می‌توان به صورت رابطه (۵) تعریف نمود.

$$\Delta i(t) = i(t_R) - E[i(t_c)] = i(t_R) - P_{R_1}i(t_{R_1}) - P_{R_2}i(t_{R_2}) \quad (5)$$

که در آن P_{R_1} و P_{R_2} نسبتی از کل مشاهدات ناحیه R است که به ترتیب در R_1 و R_2 واقع شده‌اند. با تکرار فرآیند فوق برای تمامی متغیرها و به ازای مقادیر مختلف آنها، مقدار $\Delta i(t)$ برای همه افزارهای ممکن محاسبه شده و نهایتاً افزایی که مقدار بیشینه $\Delta i(t)$ را ایجاد کند به عنوان افزار بهینه در نظر گرفته خواهد شد. بعبارت دیگر باید عمل ماکریزم‌سازی در فرمول (۶) برای انتخاب راستای تقسیم فضا و نقطه تقسیم انجام شود.

$$\operatorname{argmax}_{X_j \leq x_{j,k}, j=1,2,\dots,n, k=1,2,\dots,m} \Delta i(t) \quad (6)$$

سرانجام، ناحیه‌های جدید ایجاد شده نیز به همین ترتیب به نواحی کوچکتر تقسیم می‌شوند تا جائیکه هر درخت دارای تعداد مشاهدات از پیش تعیین شده‌ای شود.

۴ معیارهای ارزیابی مدل

برای سنجش دقت و کارائی مدل‌های رده‌بندی داده‌ها، از معیارهای مختلفی استفاده می‌شود که در اینجا بعضی از این معیارها را معرفی می‌کنیم. فرض کنید مشاهدات دارای کلاس ۱ بعنوان مشاهده‌ی مثبت (P) و مشاهدات با کلاس ۰ بعنوان مشاهده‌ی منفی (N) در نظر گرفته شده‌اند. در جدول ۱ تعداد این مشاهدات بر اساس رده پیش‌بینی آنها نمادگذاری شده‌اند که در آن TP تعداد مشاهدات مثبتی است که مثبت پیش‌بینی شده‌اند، FP تعداد مشاهدات منفی است که مثبت پیش‌بینی شده‌اند، FN تعداد مشاهدات مثبتی است که منفی پیش‌بینی شده‌اند و TN تعداد مشاهدات منفی است که منفی پیش‌بینی شده‌اند.

جدول ۱: ماتریس حالات پیش‌بینی برای مسائل رده‌بندی با دو کلاس

مشاهده منفی مشاهده مثبت	
پیش‌بینی مثبت	پیش‌بینی منفی
TP	FP
FN	TN

برخی از معیارهای ارزیابی مدل‌های رده‌بندی عبارتند از:

$$Recall = TPrate = \frac{TP}{TP + FN} \quad (7)$$

$$Precision = \frac{TP}{TP + FP} \quad (8)$$

$$F - Measure = \sqrt{Precision * Recall} \quad (9)$$

$$FNrate = \frac{FN}{TP + FN} \quad (10)$$

$$Accuracy = \frac{TP + TN}{TP + TN + FP + FN} \quad (11)$$

که در آن Recall نسبتی از کل مشاهدات مثبت است که درست طبقه‌بندی شده‌اند، Precision نسبتی از پیش‌بینی‌های مثبت است که واقعاً مثبت بوده‌اند، FNrate نسبتی از کل مشاهدات مثبت است که اشتباه طبقه‌بندی شده‌اند و میزان دقت یا Accuracy معرف نسبت مشاهداتی است که درست پیش‌بینی شده‌اند. همچنین اندازه F، میانگین هندسی Precision و Recall است که کارایی Recall را نسبت به Precision کنترل می‌کند. مقادیر بزرگ معیارهای Recall، Precision، F و Accuracy و مقادیر کوچک معیار FNrate میان مناسب‌تر بودن مدل و عملکرد بهتر آن است.

۵ مجموعه داده‌ها

در این مطالعه از مجموعه داده‌های ریزش مشتری موجود در پایگاه داده دانشگاه ایروین^۱ کالیفرنیا (Blake, 1998) استفاده شده است. این مجموعه داده که مربوط به مشترکان شبکه‌ی تلفن همراه است، شامل ۲۳۳۳ مشاهده و ۱۴ متغیر است که ۱۳ متغیر آن، توضیحی و یک متغیر، بعنوان متغیر پاسخ در نظر گرفته شده است. هیچ‌یک از متغیرها دارای مقادیر گمشده نیستند و مشاهدات بطور کامل ثبت شده‌اند. متغیر پاسخ، مقادیر ۱ و ۰ را متناسب با ریزش و عدم ریزش مشتریان اختیار می‌کند. ابتدا داده‌ها را بطور تصادفی به دو دسته تقسیم کرده و ۷۰ درصد آنها را بعنوان داده‌های مدل‌ساز و ۳۰ درصد مابقی را بعنوان داده‌های آزمون در نظر می‌گیریم. تعداد داده‌های مدل‌ساز ۲۳۳۳ مشاهده است که در ۸۵/۲ درصد، متغیر پاسخ مقدار ۰ و در ۱۴/۸ درصد مقدار ۱ را اختیار کرده است که می‌توان گفت نسبت ریزش مشتری به عدم ریزش، ۱ به ۶ است. هنگامیکه یکی از سطوح متغیر پاسخ نسبت به سطوح دیگر دارای فراوانی بسیار بیشتری باشد، اصطلاحاً حالت عدم تعادل یا عدم بالانس^۲ پیش می‌آید. در بروز چنین مواردی الگوریتم‌های یادگیری و روش‌های آماری، عملکرد خوبی نداشته و دقت آنها کاهش می‌یابد و لذا نتایج قابل اعتمادی ارائه نمی‌دهند. برای حل این مشکل،

^۱ Irvine

^۲ Unbalanced situation

روش‌های مختلفی وجود دارد که یکی از آنها روش بیش نمونه‌گیری^۸ است. در این روش ساده با تکرار مشاهدات کلاسی که فراوانی کمتری دارند، فراوانی مشاهدات تعدیل می‌شود (Garcia, ۲۰۰۷). تکنیک‌های مختلفی برای انجام بیش نمونه‌گیری وجود دارد که یکی از مهمترین آنها، الگوریتم اسموت است که توسط چاولا پیشنده شده است (Chawla, ۲۰۰۲). در این الگوریتم بمنظور افزایش فراوانی کلاسی که دارای فراوانی کمتر است، از مقادیر متغیرهای توضیحی مربوط به آن کلاس استفاده شده و با ادغام آنها مشاهدات جدید ایجاد می‌گردد. در این مقاله، با استفاده از الگوریتم اسموت داده‌های مورد مطالعه بالانس شده‌اند که در نتیجه تعداد داده‌های مدل‌ساز به ۳۹۸۴ رسیده و نسبت مشاهدات مثبت به مشاهدات منفی تقریباً برابر ۱ شده‌اند.

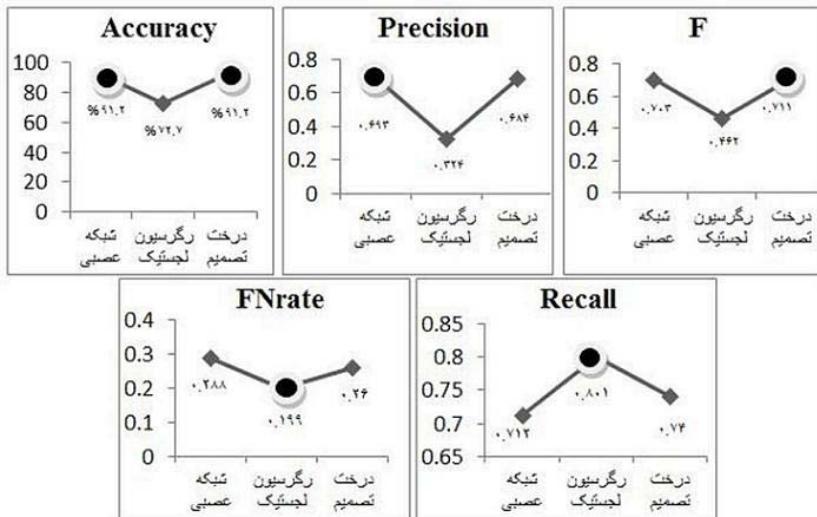
۶ نتایج

در این بخش به ذکر نتایج حاصل از اعمال مدل‌های معرفی شده بر داده‌های ریزش مشتریان شبکه تلفن همراه می‌پردازیم. ابتدا کلیه مدل‌ها را بر داده‌های مدل‌ساز تعدیل شده برآذش داده و سپس عملکرد آنها را توسط داده‌های آزمون و با استفاده از معیارهای سنجش دقت که در بخش (۴) معرفی شده‌اند، مورد ارزیابی قرار دادیم. لازم به ذکر است که برای مدل شبکه عصبی، با بررسی‌های انجام شده به این نتیجه رسیدیم که مدلی با تابع فعال‌سازی تانژانت هایبربولیک و یک لایه پنهان با ۳ نورون، نسبت به سایر شبکه‌ها از کارایی بیشتری برخوردار است. نتایج معیارهای سنجش دقت مدل مربوط به داده‌های آزمون در شکل ۳ نمایش داده شده است. با توجه به شکل ۳ می‌توان گفت از لحاظ معیارهای FNrate و Recall بهترین مدل، رگرسیون لجستیک است. همچنین شبکه‌های عصبی بیشترین مقدار Precision را داراست. درخت تصمیم نیز از لحاظ معیار F دارای بیشترین دقت است و نهایتاً بهترین مدل‌ها از لحاظ معیار Accuracy، مدل‌های شبکه عصبی و درخت تصمیم هستند. با توجه به نتایج بدست آمده، هر یک از مدل‌ها دارای نقاط قوت و ضعف مختلفی از لحاظ معیارهای ارزیابی مدل هستند و بسته به نوع مسئله و اهمیت هر یک از معیارهای ارزیابی، می‌توان یکی از مدل‌های معرفی شده را انتخاب نمود.

۷ بحث و نتیجه‌گیری

در این مقاله پیش‌بینی ریزش مشتری در صنعت تلفن همراه، توسط چندین روش آماری و یادگیری ماشین مورد مطالعه قرار گرفت. کارائی هر یک از روش‌های استفاده شده

^۸ Over sampling



شکل ۳: معیارهای سنجش دقت مدل‌ها

براساس معیارهای سنجش دقت، متفاوت است. رگرسیون لجستیک از لحاظ معیارهای Precision و FNrate، بهتر از سایر مدل‌ها عمل کرده است. از لحاظ معیار Accuracy و F، شبکه‌های عصبی و درخت تصمیم بترتیب دارای بیشترین کارایی هستند و از لحاظ معیارها، مدل‌های شبکه عصبی و درخت تصمیم دارای بیشترین دقت هستند. با این وجود این دو روش از لحاظ معیارهای Recall و FNrate ضعیف‌تری نسبت به مدل رگرسیون لجستیک دارند. با توجه به اینکه هدف در پیش‌بینی ریزش مشتری، شناسایی مشتریانی است که ریزش آنها محتمل است، از این‌رو ممکن است برای مدیران شرکت‌ها معیارهای FNrate و Recall، مهم‌تر از سایر معیارهای سنجش دقت باشند، که در اینصورت مدل رگرسیون لجستیک گزینه‌ی مناسبی برای پیشنهاد به مدیران شرکت‌ها خواهد بود.

مراجع

- Blake, C. L. and Merz, C. J. (1998), Churn Data Set, UCI Repository of Machine Learning Databases, <http://www.ics.uci.edu/~mlearn/MLRepository.html>. University of California, Department of Information and Computer Science, Irvine, CA.

- Chawla, N.V. and Bowyer, K.W. and Hall, L.O. and Kegelmeyer, W. Ph. (2002), SMOTE: Synthetic Minority Over-sampling Technique, *Journal of Artificial Intelligence Research*.
- Garcia, V. and Sanchez, J. S. and Mollineda, R. A. and Alejo, R. and Sotoca, J. M. (2007), The class imbalance problem in pattern classification and learning, II *Congreso Espanol de Informatica*.
- Hastie, T. and Tibshirani, R. and Friedman, J. (2009), *The Elements of Statistical Learning*, Springer Series in Statistics ,<http://www.springer.com/series/692>.
- Keramati, A. and Ardabili S.M.S. (2011), Churn analysis for an Iranian mobile operator, *Telecommunications Policy*, **35**, 344-356.
- Mozer, M. C. and Dodier, R. and Colagrosso, M. D. and Guerra-Salcedo, C. and Wolniewicz, R. (2002), Prodding the ROC Curve: Constrained Optimization of Classifier Performance Advances, *Neural Information Processing Systems* 14, MIT Press.
- Rashid, T. (2009), Classification of Churn and non-Churn Customers for Telecommunication Companies Tarik ,*International Journal of Biometrics and Bioinformatics (IJBB)*, Volume 3, Issue 5.
- Sharma, A. and Panigrahi, P.K. (2011), A Neural Network based Approach for Predicting Customer Churn in Cellular Network Services, *International Journal of Computer Applications* (0975 - 8887), Volume 27- No.11.