



## تعیین اهمیت ریسک‌های بازار در صنعت فتوولتائیک با استفاده از روش دیمتل

عبدالحمید صفایی قادیکلایی<sup>۱</sup>، سحر ولی پور پرکوهی<sup>۲</sup>، مهدیه حامدی<sup>۴</sup>

دانشیار مدیریت صنعتی، دانشگاه مازندران؛ ab.safaei@umz.ac.ir

دانش آموخته کارشناسی ارشد، دانشگاه مازندران؛ s.valipour@stu.umz.ac.ir

دانشجوی کارشناسی، دانشگاه مازندران؛ mahdie.hamedi127@gmail.com

### چکیده

عدم اطمینان محیطی و شدت رقابت سازمانها و مدیران، آنها را با چالش‌های متعدد مواجه ساخته است. برای مدیریت مؤثر این چالش‌ها، رویکردهای نوین مدیریت و شایستگی‌های خاص طرح و توصیه شده است. شناسایی و مدیریت ریسک یکی از رویکردهای جدید است که برای تقویت و ارتقای اثربخشی سازمانها مورد استفاده قرار می‌گیرد. سیستم‌های فتوولتائیک (سلول‌ها و پنل‌های فتوولتائیک اجزای اصلی به شمار می‌روند) یکی از معمول‌ترین شیوه‌ها برای بهره‌مندی از انرژی خورشیدی محسوب می‌شود. ایران علی‌رغم بهره‌مندی از منابع فراوان طبیعی انرژی خورشیدی، امکانات و تجهیزات کافی ندارد. یکی از عوامل مؤثر بر گسترش تجهیزات فتوولتائیک، بازار مربوط به این صنعت است. به منظور بررسی این عامل کلیدی، ۱۲ ریسک مربوط به بازار را جمع‌آوری کرده و با استفاده از تکنیک دیمتل به تعیین اهمیت این ریسک‌ها پرداختیم.

### واژگان کلیدی

ریسک‌های بازار، سیستم‌های فتوولتائیک، بازار فتوولتائیک، دیمتل

### ۱- مقدمه

پس از تولید سلول‌های فتوولتائیک در اواخر دهه ۱۹۵۰، از آن‌ها به صورت انحصاری برای تولید برق ماهواره‌های فضایی در طول دهه ۱۹۶۰ استفاده شد (Fazelpour, Vafaeipour, Rahbari, & Shirmohammadi, 2013). بعدها در نتیجه بحران انرژی، پیشرفتهای فناوری، اثرات جدی زیست محیطی و کاهش منابع فسیلی، انرژی خورشیدی به عنوان یک انرژی پاک شناخته شد (Vafaeipour, Hashemkhani Zolfani, Morshed Varzandeh, Derakhti, & Keshavarz Eshkalag, 2014). با این وجود عواملی از قبیل تولید برق توسط انرژی‌های فسیلی، عدم حمایت مالی از مصرف‌کنندگان به منظور نصب و راه‌اندازی خصوصی و عدم سرمایه‌گذاری داخلی و خارجی، از توسعه انرژی‌های تجدیدپذیر جلوگیری کرد (Gastli & Charabi, 2010). بدیهی است که ایران یک کشور نفتی است و شاید استفاده از سیستم‌های فتوولتائیک کم‌اهمیت به نظر برسد اما نکته قابل توجه این است که این منابع پایان‌پذیر است و باعث نگرانی‌های زیست محیطی، گرم‌تر شدن زمین و انتشار مواد مضر می‌شود. بنابراین استفاده از انرژی‌های پاک و سلول‌های فتوولتائیک می‌تواند مفید باشد.

عدم اطمینان و ریسک در زنجیره تأمین بر روی شکل، طرح و عملیات آن تأثیر به‌سزایی دارد. از دیدگاه دیگر، تجارت و کسب و کار، به دلیل وجود ریسک و عدم اطمینان، معنا می‌یابد. چرا که اگر ریسک و خطر در کاری وجود



نداشته باشد، ارزش اقتصادی (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) نخواهد داشت؛ به این دلیل که در آن فعالیت، ارزش افزوده‌ای ایجاد نخواهد شد. با توجه به اهمیت یکپارچگی زنجیره تأمین، باید ارزیابی جامعی در خصوص ارزش و پتانسیل خطرات موجود، صورت گیرد. موضوع نگرش جامع در رابطه با شناسایی ارزش و ریسک‌های بالقوه در سرتاسر زنجیره تأمین و واکنش مناسب نسبت به آن‌ها حائز اهمیت است. به همین جهت لازم است سیستم مدیریت، نسبت به تعیین و ارزیابی ریسک‌های کل هر یک از اجزای زنجیره و شرکای آن‌ها اقداماتی انجام دهد (علی مظاهری، مهدی کرباسیان، هادی شیرویه زاد، ۱۳۹۰). عرضه سلول‌های فتوولتائیک به بازار نیز می‌تواند با ریسک‌هایی همراه باشد، که در این پژوهش با مرور ادبیات این حوضه، به شناسایی آن‌ها پرداخته شد و سپس با استفاده از تکنیک دیمتل اهمیت هر یک از این ریسک‌ها تعیین شد.

## ۲- تعریف ریسک

ریسک (risk)، از قرن ۱۷ تاکنون در زمینه‌های گوناگون مورد مطالعه و بررسی قرار گرفته ولی اولین بار در زمینه‌ی کسب و کار در دهه‌ی ۱۹۵۰ به آن پرداخته شده است. Markowitz, 1952 برای اولین بار به طور مستقیم به بیان مفهوم ریسک در زمینه‌ی مدیریت پرداخت. در جدول ۱ برخی از تعاریفی که تاکنون برای ریسک ارائه شده را آورده‌ایم.

جدول ۱. تعاریف انتخاب‌شده برای ریسک

ردیف	نویسنده / سال	تعریف
1	(Markowitz, 1952)	مفاهیمی مانند ریسک و بازده، غالباً در زمینه‌های مالی و سرمایه‌گذاری مطرح می‌شوند. اگر اصطلاح ریسک را جایگزین عبارت اختلاف بین بازده بدست آمده و بازده مورد انتظار کنیم، تغییر چندانی حاصل نمی‌شود.
2	(Miller, 1992)	مفهوم ریسک به متغیرهای نامطمئن شاره دارد که بر روی قابلیت پیش‌بینی یک وضعیت تاثیر می‌گذارند. همانگونه که فقدان پیش‌بینی برای عملکرد آینده باعث ایجاد بی‌نظمی می‌شود، وجود متغیرهای نامطمئن هم باعث کاهش کارایی پیش‌بینی‌ها و برآوردهای انجام‌شده می‌شود.
3	(Chiles & McMackin, 1996)	احتمال فقدان و زیان.
4	(Mitchell, 1999)	انتظار ذهنی تعیین‌شده از رخ دادن زیان یا فقدان، حین یک فعالیت.
5	(Harland, Brenchley, & Walker, 2003)	ریسک می‌تواند به معنی موقعیت خطر، ضرر، فقدان، آسیب یا هر موقعیت ناخوشایند دیگری باشد.
6	(Wagner & Bode, 2008)	انحراف از ارزش و عملکرد مورد انتظار، که این انحراف جنبه‌ی منفی دارد و باعث ایجاد پیامدهای منفی می‌شود؛ ریسک همان ضرر یا زیان ناشی از وجود یک اختلال است.



با این اوصاف، با در نظر گرفتن (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) دیدگاه سازمان‌ها به ریسک، مفهوم منفی ریسک یعنی احتمال فقدان و زیان و نه کسب سود و منفعت (پیش‌بینی نشده)، نزد مدیران مطرح است. بنابراین ریسک را در تحقیق پیش رو به این ترتیب تعریف می‌کنیم: ریسک عاملی است که باعث بروز عدم قطعیت در نتایج پیش‌بینی و برآورد شده، می‌شود.

### ۳- بازار فتوولتائیک در جهان و ایران<sup>۱</sup>

فتوولتائیک (photovoltaic) پدیده‌ای است که به تولید برق از طریق نور دریافتی، بدون هیچ واسطه‌ی مکانیکی اشاره دارد و سیستمی که از این پدیده برای تولید برق استفاده می‌کند، سیستم فتوولتائیک می‌گویند (Mostafaeipour, Qolipour, & Mohammadi, 2016). سیستم‌های فتوولتائیک (شامل پنل‌های خورشیدی، باتری، اینورتر و غیره می‌شوند)، به طور گسترده در جهان استفاده می‌شوند و شایع‌ترین منبع انرژی تجدیدپذیر برای تولید انرژی محسوب می‌شوند (Aydin, Utlu, & Kincay, 2015).

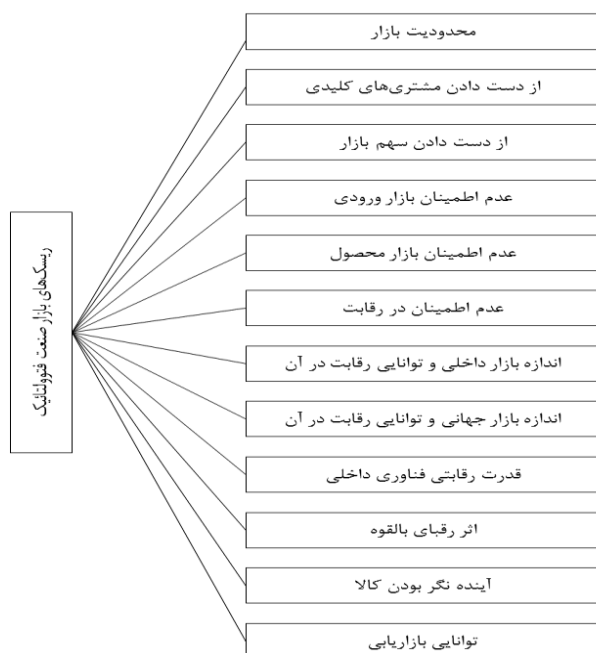
صنعت فتوولتائیک در سال‌های اخیر، رشد چشمگیری را هم از لحاظ تکنولوژیکی که منجر به کاهش هزینه‌های این سیستم‌ها و گسترش سیاست‌های حمایتی دولت‌ها در انرژی‌های تجدیدپذیر و هم از لحاظ میزان بهره‌برداری شاهد بوده است. بیش از 20 سال است که بازار فتوولتائیک، مسیر توسعه‌ی خود را می‌پیماید و نتیجه‌ی این توسعه‌ی 20 ساله، بیش از 227 گیگاوات سرمایه‌گذاری در سیستم‌های فتوولتائیک در سراسر جهان می‌باشد. بازار فتوولتائیک در سال 2015 رکود جدیدی را از خود برجا گذاشت. قبل از جهانی شدن صنعت فتوولتائیک، تقاضا برای آن تنها در کشورهای ثروتمند متمرکز شده بود ولی در حال حاضر ظهور بازارهای متنوع در این عرصه در سراسر جهان، منجر به رشد جهانی این صنعت شده است. دلایل توسعه‌ی بازار فتوولتائیک عبارتند از: افزایش رقابت‌پذیری این صنعت، برنامه‌ها و سیاست‌های جدید دولت‌ها در ارتباط با نحوه‌ی تامین انرژی، افزایش تقاضا برای الکترونیسته و آگاهی از پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های مورد نیاز فتوولتائیک.

۹۹ درصد از انرژی مورد نیاز ایران از طریق نفت و گاز و تنها ۱ درصد از آن از طریق انرژی‌های تجدیدپذیر تامین می‌شود. مطالعات انجام شده بر روی فرایند تولید انرژی نشان می‌دهد که استفاده از انرژی‌های تجدیدپذیر با وجود این که کمتر از یک درصد از مصرف انرژی در کشور را به خود اختصاص می‌دهد، در دهه‌ی گذشته، روند رو به رشدی داشته است. ایران بر روی کمربند خورشیدی جهان واقع شده است (Vafaeipour et al., 2014). محاسبات نشان می‌دهند، مقدار دقیق ساعات تابش خورشید در ایران، بیش از ۲۸۰۰ ساعت در سال می‌باشد (Khorasanizadeh & Mohammadi, 2014). بنابراین ایران از لحاظ موقعیت مکانی، پتانسیل بسیار بالایی برای گسترش بهره‌مندی از انرژی خورشیدی دارد ولی امکانات کافی برای بهره‌برداری ندارد. یکی از دلایل آن، قیمت پایین استفاده از سوخت‌های فسیلی برای تامین انرژی می‌باشد و دلیل دیگر، بحث صادرات سوخت‌های فسیلی است که ۸۰ درصد از درآمد کشور از صادرات نفت و گاز بدست می‌آید (Mirzahosseini & Taheri, 2012).

<sup>۱</sup> اعداد و ارقام و اطلاعات این بخش از سایت سانا و گزارش سالانه‌ی سازمان بین‌المللی انرژی جمع آوری شده است.

#### 4- ریسک‌های بازار صنعت (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) فتوولتائیک

ریسک یک پدیده‌ی اجتناب ناپذیر محسوب می‌شود که در هر صنعتی مشاهده می‌شود. ریسک‌های مربوط به یک صنعت، ریسک‌هایی هستند که صرفاً بخش‌های اقتصادی مانند درآمد و هزینه و سهم بازار و غیره را تحت تاثیر قرار نمی‌دهند، بلکه می‌توانند بخش‌های گوناگون یک صنعت از قبیل بخش فنی، سیاسی، اجتماعی، بخش بازار و غیره را هم شامل شوند. عامل ریسکی که در این تحقیق قصد بررسی آن را داریم، ریسک بازار در صنعت فتوولتائیک می‌باشد. برای این منظور، ریسک‌های مربوط به بازار را از تحقیقات و پژوهش‌های انجام شده در زمینه‌ی ارزیابی و مدیریت ریسک جمع آوری کردیم. سپس این ریسک‌ها مورد بررسی متخصصین کسب و کار قرار گرفت و آن‌ها از بین ریسک‌ها، 12 ریسک را که در اکثر صنایع ممکن است پدیدار شوند را انتخاب کردند. در شکل ۱ ریسک‌های انتخاب شده را آورده‌ایم.



شکل ۱. ریسک‌های مربوط به بازار فتوولتائیک

#### ۵- پیشینه تحقیق

تاکنون تحقیقات زیادی با موضوع شناسایی و بررسی ریسک در زمینه‌های مختلف انجام شده ولی تحقیقی که به طور مستقل به بررسی ریسک‌های بازار پرداخته باشد، ارائه نشده است. در زمینه‌ی صنعت فتوولتائیک تحقیقات بسیار محدودی در خصوص بررسی ریسک‌ها انجام شده است. Zarezade & Mostafaeipour, 2016 در تحقیق خود به شناسایی عوامل موثر بر استفاده از خشک‌کن‌های خورشیدی پرداخته‌اند. آن‌ها در این تحقیق ریسک‌های خارجی، مالی و ساختاری را مورد بررسی قرار داده‌اند. Sindhu, Nehra, & Luthra, 2016 در تحقیق خود گریزی به ریسک بازار داشته‌اند و نا اطمینانی بازار را به عنوان ریسک مربوط به بازار مطرح کرده‌اند. آن‌ها در این تحقیق به



بررسی ریسک‌های سرمایه‌گذاری، (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) فنی، مالی، محیطی، اجتماعی، بازار و سیاست در رابطه با استفاده از سیستم‌های فتوولتائیک در مناطق روستایی هند پرداخته‌اند و با استفاده از تکنیک Fuzzy MICMAC و  $ISM^2$ ، موانع مطرح‌شده را اولویت‌بندی کرده‌اند. آن‌ها نا اطمینانی‌های بازار را به این صورت تعریف کرده‌اند: آیا اجزای فتوولتائیک وارد شده به بازار از قبیل سلول‌ها و پنل‌های فتوولتائیک، قابل اطمینان هستند یا خیر؟ آیا امکانات کافی برای نگهداری این اجزا در بازار فتوولتائیک وجود دارد یا خیر؟ در تحقیق دیگری Aragonés-Beltrán, Chaparro-González, Pastor-Ferrando, & Rodríguez-Pozo, 2010 با استفاده از رویکرد مبتنی بر ANP<sup>۲</sup>، به بررسی ریسک‌های مرتبط با انتخاب مکان مناسب برای احداث نیروگاه فتوولتائیک پرداخته‌اند. ریسک‌هایی که آن‌ها مورد بررسی قرار داده‌اند عبارتند از: سیاسی، فنی، اقتصادی، تاخیر زمانی، قانونی و اجتماعی. همانطور که در بخش قبل هم اشاره کردیم، ریسک‌هایی که قصد بررسی آن‌ها را در این تحقیق داریم از مقالات مربوط به ارزیابی و مدیریت ریسکی که به بررسی ریسک‌های بازار پرداخته بودند، انتخاب کردیم. با توجه به توضیحات ارائه شده در این تحقیقات، ریسک‌های منتخب را به شرح جدول ۲ توضیح داده‌ایم.

جدول ۲. توضیح ریسک‌های انتخاب شده برای بازار فتوولتائیک

عنوان ریسک	نویسنده / سال	توضیح
محدودیت بازار	(Holtorf, Urme, Calais, & Pryor, 2015) R <sub>1</sub>	بازار فتوولتائیک چقدر ظرفیت برای سرمایه‌گذاری در محصولات فتوولتائیک یعنی سلول‌ها و پنل‌های خورشیدی دارد؟ آیا بازار فتوولتائیک برای تمام افراد و مناطق کشور شناخته شده است؟ آیا بازار فتوولتائیک در تمام مناطق کشور گسترده شد یا صرفاً در مناطق خاصی متمرکز شده است؟
از دست دادن مشتری‌های کلیدی	(Lai & Lau, 2012) R <sub>2</sub>	آیا بازار فتوولتائیک ثبات کافی دارد؟ آیا محصولات ما به اندازه‌ی کافی قابل اطمینان هستند؟ آیا محصولات ما مزیتی نسبت به محصولات سایر فعالان در بازار فتوولتائیک دارند تا مصرف‌کننده‌ها ما را انتخاب کنند؟
از دست دادن سهم بازار	(Lai & Lau, 2012) R <sub>3</sub>	آیا بازار مربوط به محصولات فتوولتائیک، این ظرفیت را دارد که دچار تحول شود و بر روی سهم بازار محصولات ما تاثیر بگذارد؟ آیا می‌توان به مزیت رقابتی موجود در بازار اطمینان داشت یا خیر؟
عدم اطمینان بازار ورودی	(Miller, 1992) R <sub>4</sub>	آیا مواد اولیه برای ساخت سلول‌ها و پنل خورشیدی از کیفیت کافی برخوردار هستند یا خیر؟ آیا مقادیر مورد نیاز از مواد اولیه در زمان مناسب در دسترس خواهند بود؟ آیا تامین‌کننده‌ی کافی برای دریافت مقادیر مواد اولیه در بازار وجود دارد؟ آیا برای ساخت اجزای فتوولتائیک، به تخصص و ماشین و اجزای خاصی نیاز هست یا خیر؟ آیا قوانین دولتی بر روی تامین مواد اولیه تاثیر دارد یا خیر؟
عدم اطمینان بازار محصول	(Miller, 1992) R <sub>5</sub>	آیا تقاضای ثابتی برای محصولات فتوولتائیک وجود دارد؟ تقاضا برای این اجزا در چه بازارهایی در کشور متمرکز شده است؟ آیا محصولات مکمل و جایگزین بر روی تقاضای محصولات تاثیر منفی می‌گذارند؟ آیا سیاست‌های دولتی مربوط به

<sup>۲</sup> Interpretive Structural Modeling<sup>۳</sup> Analytic Network Process



( ۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶ )

واردات سلولها و پنل‌های فتوولتائیک بر روی عدم قطعیت بازار محصول تاثیر دارند؟		
آیا اطلاعات کافی درباره‌ی مقدار و نوع محصولات فتوولتائیک در بازار وجود دارد؟ آیا امکان نوآوری در تولید محصولات فتوولتائیک و تغییر در الگوهای رقابتی وجود دارد یا خیر؟ آیا عدم قطعیت فنی و تکنولوژیکی بر روی عدم اطمینان رقابتی تاثیر دارد یا خیر؟	(Miller, 1992)	عدم اطمینان در رقابت R <sub>6</sub>
آیا اندازه‌ی بازار داخلی مربوط به صنعت فتوولتائیک به اندازه‌ی کافی بزرگ است؟ آیا میزان تقاضا برای سول‌ها و پنل‌های فتوولتائیک در داخل ثبات دارد یا خیر؟ آیا محصولات ارائه شده‌ی صنعت فتوولتائیک داخلی کیفیت کافی برای رقابت با یکدیگر را دارند؟	(Heo, Kim, & Boo, 2010)	اندازه بازار داخلی و توانایی رقابت در آن R <sub>7</sub>
بازار جهانی فتوولتائیک چقدر بزرگ است و بازار داخل چه سهمی از بازار جهانی را به خود اختصاص می‌دهد؟ روند تقاضا برای محصولات فتوولتائیک در جهان چه روندی را طی می‌کنند؟	(Heo et al., 2010)	اندازه بازار جهانی و توانایی رقابت در آن R <sub>8</sub>
آیا تکنولوژی داخلی استفاده شده برای ساخت سلولها و پنل‌های فتوولتائیک قدرت رقابت با محصولات مشابه خارجی را دارد یا خیر؟ آیا بازار داخل ظرفیت خودکفایی در تولید محصولات را دارد یا خیر؟	(Heo et al., 2010)	قدرت رقابتی فناوری داخلی R <sub>9</sub>
آیا بازار داخل ظرفیت لازم برای فراگیر شدن صنعت فتوولتائیک را دارد یا خیر؟ آیا رقابت شدیدی بین فعالان این عرصه وجود دارد یا خیر؟ فعالان در زمینه‌ی صنعت فتوولتائیک، از چه مزیت‌های رقابتی بهره‌مند هستند؟ آیا مزیت‌های رقابتی رقبا به گونه‌ای است که بر سهم بازار شرکتی که در این زمینه فعال است، تاثیر بگذارد؟	(Annibal Scavarda, 2016; Cucchiella & Gastaldi, 2006; Guerin, 2017; Heo et al., 2010; Kumar Pradhan & Routroy, 2014; Lai & Lau, 2012; Qin, Liu, & Pedrycz, 2015)	اثر رقابتی بالقوه R <sub>10</sub>
آیا افراد جامعه درک درستی از محصولات فتوولتائیک دارند یا خیر؟ آیا امکان گسترش تقاضا برای این محصولات در آینده وجود دارد یا خیر؟	(Kumar Pradhan & Routroy, 2014)	آینده نگر بودن کالا R <sub>11</sub>
آیا ابزار کافی برای اطلاع رسانی محصولات فتوولتائیک وجود دارد یا خیر؟ رقبا برای شناساندن محصولات از چه روش‌ها و ابزارهای بهره می‌گیرند؟ چگونه می‌توان از منابع در دسترس خود به ایجاد پول و کسب سود و منفعت از این صنعت بردازیم؟ چه برنامه‌ای را برای ادامه‌ی حیات محصولات خود را در پیش بگیریم تا سهم خود در بازار را از دست ندهیم؟	(Annibal Scavarda, 2016; Qin et al., 2015)	توانایی بازاریابی R <sub>12</sub>

## ۶- روش شناسی تحقیق

در پژوهش حاضر، پس از گفتگو با مدیر پروژه شرکت، ۱۰ نفر از کارشناسان شرکت به عنوان خبره انتخاب شدند. داده‌ها به روش کتابخانه‌ای جمع آوری گردید. پس از مرور ادبیات و شناسایی ریسک‌های بازار صنعت فتوولتائیک، طی پرسشنامه‌ای از خبرگان خواسته شد میزان تاثیرگذاری عناصر بر یکدیگر را تعیین نمایند تا با استفاده از تکنیک دیمتل رتبه‌ی هر یک تعیین شود.



در ادامه گام‌های تکنیک دیمتل (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) به منظور وزن دهی عوامل تشریح می‌شود.

### ۱-۶- مراحل تکنیک دیمتل

گام یک: تشکیل ماتریس ارتباط مستقیم<sup>۴</sup>

گام یک دارای سه گام فرعی به صورت زیر می‌باشد:

گام فرعی یک: تعریف مقیاس زبانی

ابتدا به منظور سنجش روابط میان معیارها، نیازمند یک مقیاس مقایسه‌ای هستیم؛ که ما در اینجا از یک مقیاس در پنج سطح استفاده می‌کنیم که در جدول ۳ نشان داده شده است.

جدول ۳. تبدیل معیارهای زبانی به اعداد خاکستری (Bai & Sarkis, 2013)

ارزش نرمال	نظر زبان شناختی
0	بی تأثیر
1	تأثیر خیلی کم
2	تأثیر کم
3	تأثیر زیاد
4	تأثیر بسیار زیاد

گام فرعی دو: ایجاد ماتریس ارتباط مستقیم اولیه

برای سنجش ارتباط بین معیارهای  $c = \{c_i \mid i = 1, 2, \dots, n\}$ ، به یک گروه از تصمیم‌گیرندگان با  $k$  تصمیم‌گیرنده نیازمندیم تا مقایسات زوجی انجام دهند. در نهایت  $k$  ماتریس  $Z$  به دست می‌آید که هر کدام متعلق به یک تصمیم‌گیرنده است و از تبدیل معیارهای زبانی به اعداد حاصل شده است.

$$Z^k = \begin{bmatrix} 0 & z_{12}^k & \cdots & z_{1n}^k \\ z_{21}^k & 0 & \cdots & z_{2n}^k \\ \vdots & \vdots & \ddots & \vdots \\ z_{n1}^k & z_{n2}^k & \cdots & 0 \end{bmatrix} \begin{matrix} c_1 \\ c_2 \\ \vdots \\ c_n \end{matrix} \quad (1)$$

<sup>۴</sup> Direct Relation Matrix.



$$(۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) \quad i, j = 1, 2, \dots, n$$

مؤلفه‌های ماتریس  $Z^k$  بیان‌نگر نظر خبرگان درباره درجه تأثیری است که معیار  $i$  بر معیار  $j$  می‌گذارد و  $i=j$  یا همان عناصر قطر اصلی صفر در نظر می‌گیریم.

گام فرعی سه: ترکیب ماتریس‌های ارتباط مستقیم اولیه با استفاده از فرمول (2) و تشکیل ماتریس ارتباط مستقیم نهایی

$$Z = \left( \sum_{i=1}^K Z^k \right) / K \quad (۲)$$

گام دو: نرمال کردن ماتریس ارتباط مستقیم

برای نرمال کردن از فرمول (3) استفاده می‌شود:

$$N = s.Z \quad (۳)$$

که در این فرمول  $s$  به این صورت به دست می‌آید که ابتدا جمع تمامی سطرها محاسبه می‌شود و سپس از معکوس نمودن بزرگ‌ترین عدد خاکستری در بین مجموع سطرها  $s$  تشکیل خواهد شد.

$$s = \frac{1}{\max_{1 \leq i \leq n} \sum_{j=1}^n z_{ij}}, \quad i, j = 1, 2, \dots, n \quad (۴)$$

برای نرمال سازی هر یک از مؤلفه‌ها از فرمول (5) استفاده می‌شود:

$$n_{ij} = s.Z_{ij} \quad (۵)$$

گام سه: محاسبه ماتریس ارتباط کامل

ماتریس روابط کل (T) همان اثرات مستقیم و غیرمستقیم معیارها می‌باشد که با استفاده از فرمول (6) محاسبه می‌شود:





$$T = N(I - N)^{-1} = \sum_{i=1}^{\infty} N^i = N + N^2 + N^3 + \dots$$

گام چهارم: تعیین درجه اهمیت معیارها

گام چهارم به سه گام فرعی به شرح زیر نیاز دارد:

گام فرعی یک: محاسبه  $R_i$  و  $D_j$

$R_i$  از جمع مؤلفه‌های سطر  $i$  در ماتریس ارتباط کامل و  $D_j$  از جمع مؤلفه‌های ستون  $j$  به دست می‌آید.

$$R_i = \sum_{j=1}^n t_{ij} \quad \forall i \quad (۷)$$

$$D_j = \sum_{i=1}^n t_{ij} \quad \forall j \quad (۸)$$

ارزش  $R_i$  در هر سطر نشان‌دهنده اثرات مستقیم و غیرمستقیم معیار  $i$  بر سایر معیارها است و  $D_j$  نشان‌دهنده اثرات مستقیم و غیرمستقیمی است که معیار  $j$  از سایر معیارها دریافت می‌کند (تأثیرپذیری معیار  $j$ ).

گام فرعی دو: محاسبه درجه اهمیت هر معیار

به منظور تعیین درجه اهمیت هر معیار ( $W_i$ ) از فرمول (9) استفاده می‌شود

$$W_j = \left[ (R_i + D_j)^2 + (R_i - D_j)^2 \right]^{-\frac{1}{2}} \quad (۹)$$

سپس وزن هر معیار را با استفاده از فرمول (10) نرمال‌سازی می‌نماییم.

$$\bar{W}_j = \frac{W_j}{\sum_{j=1}^n W_j} \quad (۱۰)$$

پس از محاسبه مقادیر  $\bar{W}_j$  نرمال شده، آن‌ها را به صورت نزولی مرتب می‌نماییم. معیاری که بزرگ‌ترین  $\bar{W}$  را داراست، مهم‌ترین معیار می‌باشد (Quader, Ahmed, Raja Ghazilla, Ahmed, & Dahari, 2016).

(۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶)

## ۷- تجزیه و تحلیل داده ها

در تکنیک دیمتل، به منظور تعیین تأثیر عوامل بر یکدیگر، از خبرگان و کارشناسان جامعه آماری خواسته شد تا بر اساس طیف تعریف شده در جدول ۳ درباره تأثیر عوامل مدل پژوهشی بر یکدیگر قضاوت نمایند. بدین ترتیب برای هر خبره یک ماتریس ارتباط مستقیم اولیه به دست آمد. پس از تشکیل ماتریس ارتباط مستقیم اولیه تمامی خبرگان، به منظور دستیابی به ماتریس ارتباط مستقیم نهایی برای عوامل، از فرمول (2) استفاده شد. ماتریس ارتباط مستقیم نهایی در جدول ۴ نشان داده شده است.

جدول ۴. ماتریس ارتباط مستقیم نهایی

	R <sub>1</sub>	R <sub>2</sub>	R <sub>3</sub>	R <sub>4</sub>	R <sub>5</sub>	R <sub>6</sub>	R <sub>7</sub>	R <sub>8</sub>	R <sub>9</sub>	R <sub>10</sub>	R <sub>11</sub>	R <sub>12</sub>
R <sub>1</sub>	۰	۱.۲	۳.۸	۱.۹	۳.۵	۱.۱	۳.۵	۲	۲	۱.۷	۲	۲.۱
R <sub>2</sub>	۱	۰	۳.۵	۱	۳.۶	۱.۹	۲.۸	۲	۲	۱.۲	۱	۱.۲
R <sub>3</sub>	۲	۲.۷	۰	۱	۳.۶	۱.۲	۲.۹	۲	۱	۱.۸	۲	۲.۱
R <sub>4</sub>	۱	۲.۷	۳.۵	۰	۳.۱	۲	۲.۸	۲	۳	۲.۴	۱	۱.۲
R <sub>5</sub>	۲.۱	۳.۵	۳.۹	۱	۰	۱	۲.۱	۱.۳	۲	۱.۱	۲	۱.۳
R <sub>6</sub>	۲	۳.۵	۳.۸	۱.۹	۳.۶	۰	۲.۸	۳	۱.۲	۱.۷	۲.۲	۳.۵
R <sub>7</sub>	1.1	۳.۵	۳.۲	۱.۹	۳.۱	۰.۹	۰	۱	۳.۸	۱.۱	۱	۱.۱
R <sub>8</sub>	1	۳.۵	۴	۲.۸	۳.۶	۱	۳.۹	۰	۱.۲	۲.۴	۱.۲	۱.۹
R <sub>9</sub>	1	۳.۲	۳.۳	۲.۸	۳.۱	۱	۳.۹	۱	۰	۳.۲	۱.۲	۱.۲
R <sub>10</sub>	0	۲.۸	۴	۳.۷	۲.۳	۱	۲.۹	۲	۱.۱	۰	۱	۱.۲
R <sub>11</sub>	1	۲.۷	۳.۴	۱.۹	۳.۱	۱	۲.۹	۱	۱.۱	۲.۹	۰	۱.۲
R <sub>12</sub>	3	۲.۹	۳.۹	۱.۹	۳.۶	۱.۹	۳.۸	۳	۱.۱	۱.۹	۳	۰

در این بخش، به منظور نرمال سازی ماتریس ارتباط مستقیم نهایی، ابتدا با استفاده از فرمول (4) مقدار  $s$  را محاسبه نموده و سپس با ضرب کردن آن در ماتریس ارتباط مستقیم نهایی، نرمال سازی انجام شد. ماتریس ارتباط مستقیم نرمال شده در جدول ۵ آمده است.

(۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶)

جدول ۵. ماتریس ارتباط مستقیم نرمال شده

	R <sub>1</sub>	R <sub>2</sub>	R <sub>3</sub>	R <sub>4</sub>	R <sub>5</sub>	R <sub>6</sub>	R <sub>7</sub>	R <sub>8</sub>	R <sub>9</sub>	R <sub>10</sub>	R <sub>11</sub>	R <sub>12</sub>
R <sub>1</sub>	۰	۰.۰۴	۰.۱۳	۰.۰۶	۰.۱۲	۰.۰۴	۰.۱۲	۰.۰۷	۰.۰۷	۰.۰۶	۰.۰۷	۰.۰۷
R <sub>2</sub>	۰.۰۳	۰	۰.۱۲	۰.۰۳	۰.۱۲	۰.۰۶	۰.۰۹	۰.۰۷	۰.۰۷	۰.۰۴	۰.۰۳	۰.۰۴
R <sub>3</sub>	۰.۰۷	۰.۰۹	۰	۰.۰۳	۰.۱۲	۰.۰۴	۰.۱	۰.۰۷	۰.۰۳	۰.۰۶	۰.۰۷	۰.۰۷
R <sub>4</sub>	۰.۰۳	۰.۰۹	۰.۱۲	۰	۰.۱	۰.۰۷	۰.۰۹	۰.۰۷	۰.۱	۰.۰۸	۰.۰۳	۰.۰۴
R <sub>5</sub>	۰.۰۷	۰.۱۲	۰.۱۳	۰.۰۳	۰	۰.۰۳	۰.۰۷	۰.۰۴	۰.۰۷	۰.۰۴	۰.۰۷	۰.۰۴
R <sub>6</sub>	۰.۰۷	۰.۱۲	۰.۱۳	۰.۰۶	۰.۱۲	۰	۰.۰۹	۰.۱	۰.۰۴	۰.۰۶	۰.۰۷	۰.۱۲
R <sub>7</sub>	0.04	۰.۱۲	۰.۱۱	۰.۰۶	۰.۱	۰.۰۳	۰	۰.۰۳	۰.۱۳	۰.۰۴	۰.۰۳	۰.۰۴
R <sub>8</sub>	0.03	۰.۱۲	۰.۱۳	۰.۰۹	۰.۱۲	۰.۰۳	۰.۱۳	۰	۰.۰۴	۰.۰۸	۰.۰۴	۰.۰۶
R <sub>9</sub>	0.03	۰.۱۱	۰.۱۱	۰.۰۹	۰.۱	۰.۰۳	۰.۱۳	۰.۰۳	۰	۰.۱۱	۰.۰۴	۰.۰۴
R <sub>10</sub>	0.03	۰.۰۹	۰.۱۳	۰.۱۲	۰.۰۸	۰.۰۳	۰.۱	۰.۰۷	۰.۰۴	۰	۰.۰۳	۰.۰۴
R <sub>11</sub>	0.03	۰.۰۹	۰.۱۱	۰.۰۶	۰.۱	۰.۰۳	۰.۱	۰.۰۳	۰.۰۴	۰.۱	۰	۰.۰۴
R <sub>12</sub>	0.1	۰.۱	۰.۱۳	۰.۰۶	۰.۱۲	۰.۰۶	۰.۱۳	۰.۱	۰.۰۴	۰.۰۶	۰.۱	۰

پس از نرمال سازی ماتریس ارتباط مستقیم نهایی در گام قبل، ماتریس ارتباط کامل (I) که همان اثرات مستقیم و غیرمستقیم عوامل بر خودشان است، با استفاده از فرمول (6) محاسبه شد. جدول ۶ ماتریس ارتباط کامل را نشان می دهد.

جدول ۶. ماتریس ارتباط کامل

	R <sub>1</sub>	R <sub>2</sub>	R <sub>3</sub>	R <sub>4</sub>	R <sub>5</sub>	R <sub>6</sub>	R <sub>7</sub>	R <sub>8</sub>	R <sub>9</sub>	R <sub>10</sub>	R <sub>11</sub>	R <sub>12</sub>
R <sub>1</sub>	۰.۱۷	۰.۳۹	۰.۵۳	۰.۲۷	۰.۴۸	۰.۱۸	۰.۴۶	۰.۲۸	۰.۲۹	۰.۲۸	۰.۲۵	۰.۲۶

(۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶)

R <sub>2</sub>	۰.۱۸	۰.۳۱	۰.۴۷	۰.۲۱	۰.۴۴	۰.۱۹	۰.۳۹	۰.۲۵	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۲	۰.۲
R <sub>3</sub>	۰.۲۲	۰.۴	۰.۳۸	۰.۲۲	۰.۴۵	۰.۱۷	۰.۴۱	۰.۲۶	۰.۲۴	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۲۴
R <sub>4</sub>	۰.۲	۰.۴۴	۰.۵۲	۰.۲۱	۰.۴۷	۰.۲۱	۰.۴۴	۰.۲۸	۰.۳۲	۰.۳	۰.۲۲	۰.۲۳
R <sub>5</sub>	۰.۲۱	۰.۴۱	۰.۴۸	۰.۲۱	۰.۳۳	۰.۱۶	۰.۳۷	۰.۲۳	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۲۳	۰.۲۱
R <sub>6</sub>	0.27	۰.۵۲	۰.۶۱	۰.۳۱	۰.۵۶	۰.۱۸	۰.۵۱	۰.۳۵	۰.۳۱	۰.۳۲	۰.۳	۰.۳۳
R <sub>7</sub>	0.18	۰.۴۱	۰.۴۶	۰.۲۴	۰.۴۳	۰.۱۶	۰.۳۱	۰.۲۲	۰.۳۲	۰.۲۳	۰.۲	۰.۲
R <sub>8</sub>	0.21	۰.۴۸	۰.۵۶	۰.۳۱	۰.۵۱	۰.۱۹	۰.۴۹	۰.۲۳	۰.۲۸	۰.۳۱	۰.۲۴	۰.۲۶
R <sub>9</sub>	0.2	۰.۴۵	۰.۵۱	۰.۲۹	۰.۴۷	۰.۱۸	۰.۴۷	۰.۲۶	۰.۲۳	۰.۳۲	۰.۲۲	۰.۲۲
R <sub>10</sub>	0.15	۰.۴	۰.۴۹	۰.۳	۰.۴۱	۰.۱۷	۰.۴	۰.۲۵	۰.۲۴	۰.۲	۰.۲	۰.۲۱
R <sub>11</sub>	0.18	۰.۴	۰.۴۷	۰.۲۵	۰.۴۳	۰.۱۷	۰.۴	۰.۲۲	۰.۲۴	۰.۲۹	۰.۱۷	۰.۲۱
R <sub>12</sub>	0.3	۰.۵۱	۰.۶۲	۰.۳۱	۰.۵۶	۰.۲۴	۰.۵۴	۰.۳۵	۰.۳۱	۰.۳۳	۰.۳۲	۰.۲۳

در این گام با داشتن ماتریس ارتباط کامل،  $R_i$  از جمع مؤلفه‌های سطر  $i$  ام و  $D_j$  از جمع مؤلفه‌های ستون  $j$  ام ماتریس ارتباط کامل به دست آمد. مقادیر  $R_i$  و  $D_j$  در جدول ۷ آورده شده است.

جدول ۷. محاسبه مقادیر  $R_i$  و  $D_j$ 

	$R_i$	$D_j$
R <sub>1</sub>	۳.۸۵	۲.۴۹
R <sub>2</sub>	۳.۳۳	۲.۳۱
R <sub>3</sub>	۳.۴۸	۲.۱۳
R <sub>4</sub>	۳.۸۴	۱.۹۱
R <sub>5</sub>	۳.۳۲	۱.۷۱
R <sub>6</sub>	۴.۵۵	۱.۵



R <sub>7</sub>	۳.۳۷	۱.۲۳
(۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶)		

R <sub>8</sub>	۴.۰۷	۱.۰۵
R <sub>9</sub>	۳.۸۱	۰.۸۳
R <sub>10</sub>	۳.۴۲	۰.۶۳
R <sub>11</sub>	۳.۴۲	۰.۴۸
R <sub>12</sub>	۴.۶۲	۰.۳

در نهایت به منظور محاسبه درجه اهمیت هر ریسک از فرمول‌های (9) و (10) استفاده شد و وزن‌ها به صورت جدول ۸ به دست آمد.

جدول ۸. وزن ریسک‌های بازار فتوولتائیک

	W	رتبه
R <sub>1</sub>	۰.۱۰۵	۳
R <sub>2</sub>	۰.۰۸۲	۷
R <sub>3</sub>	۰.۰۸۳	۶
R <sub>4</sub>	۰.۰۹۲	۴
R <sub>5</sub>	۰.۰۷	۹
R <sub>6</sub>	۰.۱۱۴	۱
R <sub>7</sub>	۰.۰۶۴	۱۰
R <sub>8</sub>	۰.۰۸۸	۵
R <sub>9</sub>	۰.۰۷۶	۸
R <sub>10</sub>	۰.۰۶	۱۱
R <sub>11</sub>	۰.۰۵۹	۱۲
R <sub>12</sub>	۰.۱۰۷	۲



( ۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶ )

اوزان به دست آمده نشان می‌دهد که عدم اطمینان در رقابت مهم‌ترین ریسک بازار فتوولتائیک محسوب می‌شود و ریسک‌های توانایی بازاریابی، محدودیت بازار، عدم اطمینان بازار داخلی، اندازه بازار جهانی و توانایی رقابت در آن، از دست دادن سهم بازار، از دست دادن مشتری‌های کلیدی، قدرت رقابتی فناوری داخلی، عدم اطمینان بازار محصول، اندازه بازار داخلی و توانایی رقابت در آن، اثر رقبا بالقوه و آینده‌نگر بودن محصول به ترتیب در الویت‌های بعدی قرار گرفتند.

### نتیجه‌گیری و پیشنهادات

ریسک، عاملی است که به موجب آن پیش‌بینی‌ها و برآوردهای انجام شده تحت تاثیر قرار می‌گیرند. ریسک در تمام زمینه‌ها، از جمله در هر صنعتی پدیدار می‌شود. ریسک‌ها را در ابعاد گوناگونی می‌توان مورد بررسی قرار داد، از جمله؛ فنی و تکنولوژیکی، اجتماعی، اقتصادی، سیاسی و قانونی، بازار، سرمایه‌گذاری، محیطی و غیره. در این تحقیق ما به بررسی ریسک بازار در صنعت فتوولتائیک پرداختیم. این صنعت در ایران، صنعتی نوپا محسوب می‌شود و همچنان مسیر طولانی را برای توسعه پیش رو دارد. به این منظور باید ابعاد گوناگون آن را مورد بررسی قرار داد. یکی از مهمترین ریسک‌هایی که کمتر به آن پرداخته شده ولی سهم مهمی را در بازار فتوولتائیک ایران در بر می‌گیرد، ریسک بازار است. ما ۱۲ ریسک را برای عامل بازار در این تحقیق ارائه کرده و اهمیت آن‌ها را با تکنیک دیمتل تعیین کردیم. با توجه به اوزان بدست آمده، عدم اطمینان در رقابت جایگاه اول را به خود اختصاص داد و توانایی بازاریابی و محدودیت بازار در جایگاه‌های بعدی قرار گرفتند. با توجه به اولویت ریسک‌ها، آگاهی کامل از محصولاتی که رقا به بازار ارائه می‌کنند از اهمیت بالایی برخوردار است. با داشتن آگاهی می‌توان امکان نوآوری و کسب مزیت رقابتی را به وجود آورد. بایستی از کیفیت محصولات مطمئن باشیم تا همواره سهم خود را در بازار حفظ کنیم. به منظور گسترش هر چه بیشتر بازار و صنعت فتوولتائیک پیشنهاد می‌شود که ریسک‌های دیگر از قبیل فنی و سیاسی و غیره مورد بررسی قرار گیرند.

### منابع و ماخذ

- Annibal Scavarda, F. E. S. de S. T. A. M. T. T. L. F. S. (2016). Similarities and contrasts of complexity, uncertainty, risks, and resilience in supply chains and temporary multi-organization projects. *International Journal of Project Management*, 34(7), 1328–1346. <https://doi.org/10.1016/j.ijproman.2015.10.012>
- Aragonés-Beltrán, P., Chaparro-González, F., Pastor-Ferrando, J. P., & Rodríguez-Pozo, F. (2010). An ANP-based approach for the selection of photovoltaic solar power plant investment projects. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 14(1), 249–264. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2009.07.012>
- Aydin, D., Utlu, Z., & Kincay, O. (2015). Thermal performance analysis of a solar energy sourced latent heat storage. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 50, 1213–1225.
- Bai, C., & Sarkis, J. (2013). A grey-based DEMATEL model for evaluating business process management critical success factors. *International Journal of Production Economics*, 146(1), 281–292. <https://doi.org/10.1016/j.ijpe.2013.07.011>
- Chiles, T., & McMackin, J. (1996). Integrating variable risk preferences, trust, and transaction cost economics. *Academy of Management Review*, 21(1), 73–99.



- Cucchiella, F., & management in supply (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) *Journal of Manufacturing Technology Management*, 17(6), 700–720. <https://doi.org/10.1108/17410380610678756>
- Gastaldi, M. (2006). Risk chain: A real option approach. *Technology Management*, 17(6), 700–720. <https://doi.org/10.1108/17410380610678756>
- Fazelpour, F., Vafaeipour, M., Rahbari, O., & Shirmohammadi, R. (2013). Considerable parameters of using PV cells for solar-powered aircrafts. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 22, 81–91. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2013.01.016>
- Gastli, A., & Charabi, Y. (2010). Solar electricity prospects in Oman using GIS-based solar radiation maps. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 14(2), 790–797. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2009.08.018>
- Guerin, T. F. (2017). Evaluating expected and comparing with observed risks on a large-scale solar photovoltaic construction project: A case for reducing the regulatory burden. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 74(August 2016), 333–348. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2017.02.040>
- Harland, C., Brenchley, R., & Walker, H. (2003). Risk in supply networks. *Journal of Purchasing and Supply Management*, 9(2), 51–62. [https://doi.org/10.1016/S1478-4092\(03\)00004-9](https://doi.org/10.1016/S1478-4092(03)00004-9)
- Heo, E., Kim, J., & Boo, K.-J. (2010). Analysis of the assessment factors for renewable energy dissemination program evaluation using fuzzy AHP. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 14(8), 2214–2220. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2010.01.020>
- Holtorf, H., Urmee, T., Calais, M., & Pryor, T. (2015). A model to evaluate the success of Solar Home Systems. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 50, 245–255. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2015.05.015>
- Khorasanizadeh, H., & Mohammadi, K. (2014). Establishing a diffuse solar radiation model for determining the optimum tilt angle of solar surfaces in Tabass, Iran. *Energy Conversion and*, 78, 805–814.
- Kumar Pradhan, S., & Routroy, S. (2014). Analyzing the supply chain risk issues for an Indian manufacturing company. *Journal of Advances in Management Research*, 11(2), 144–162. <https://doi.org/10.1108/JAMR-11-2012-0047>
- Lai, I. K. W., & Lau, H. C. W. (2012). A hybrid risk management model: A case study of the textile industry. *Journal of Manufacturing Technology Management*, 23(5), 665–680. <https://doi.org/10.1108/17410381211234453>
- Markowitz, H. (1952). Portfolio selection. *The Journal of Finance*, 7(1), 77–91.
- Miller, K. (1992). A framework for integrated risk management in international business. *Journal of International Business Studies*, 23(2), 311–331.
- Mirzahosseini, A. H., & Taheri, T. (2012). Environmental, technical and financial feasibility study of solar power plants by RETScreen, according to the targeting of energy subsidies in Iran. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 16(5), 2806–2811. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2012.01.066>
- Mitchell, V. (1999). Consumer perceived risk: conceptualisations and models. *European Journal of Marketing*, 33(1/2), 163–195.
- Mostafaeipour, A., Qolipour, M., & Mohammadi, K. (2016). Evaluation of installing photovoltaic plants using a hybrid approach for Khuzestan province, Iran. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 60, 60–74. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2016.01.105>
- Qin, J., Liu, X., & Pedrycz, W. (2015). An extended VIKOR method based on prospect theory for multiple attribute decision making under interval type-2 fuzzy environment. *Knowledge-Based Systems*, 86, 116–130. <https://doi.org/10.1016/j.knosys.2015.05.025>
- Quader, M. A., Ahmed, S., Raja Ghazilla, R. A., Ahmed, S., & Dahari, M. (2016). Evaluation of criteria for CO<sub>2</sub> capture and storage in the iron and steel industry using the 2-tuple DEMATEL technique. *Journal of Cleaner Production*, 120, 207–220. <https://doi.org/10.1016/j.jclepro.2015.10.056>
- Sindhu, S., Nehra, V., & Luthra, S. (2016). Identification and analysis of barriers in implementation of solar energy in Indian rural sector using integrated ISM and fuzzy MICMAC approach. *Renewable and*



*Sustainable Energy* (۳۰ و ۳۱ فروردین ۱۳۹۶) *Reviews*, 62, 70–88.

<https://doi.org/10.1016/j.rser.2016.04.033>

Vafaeipour, M., Hashemkhani Zolfani, S., Morshed Varzandeh, M. H., Derakhti, A., & Keshavarz Eshkalag, M. (2014). Assessment of regions priority for implementation of solar projects in Iran: New application of a hybrid multi-criteria decision making approach. *Energy Conversion and Management*, 86, 653–663. <https://doi.org/10.1016/j.enconman.2014.05.083>

Wagner, S. M., & Bode, C. (2008). An Empirical Examination of Supply Chain Performance Along Several Dimensions of Risk. *Journal of Business Logistics*, 29(1), 307–325. <https://doi.org/10.1002/j.2158-1592.2008.tb00081.x>

Zarezade, M., & Mostafaeipour, A. (2016). Identifying the effective factors on implementing the solar dryers for Yazd province, Iran. *Renewable and Sustainable Energy Reviews*, 57, 765–775. <https://doi.org/10.1016/j.rser.2015.12.060>

علی مظاهری، مهدی کرباسیان، هادی شیرویه زاد. (1390). شناسایی و اولویت بندی ریسک های زنجیره تامین در سازمان های تولیدی با استفاده از فرآیند تحلیل سلسله مراتبی. *فصلنامه مدیریت زنجیره تامین*, 13(34), 28–37.